



Greenergy
renovables

RESULTADOS

1Q22

Enero - Marzo



24 de Mayo de 2022

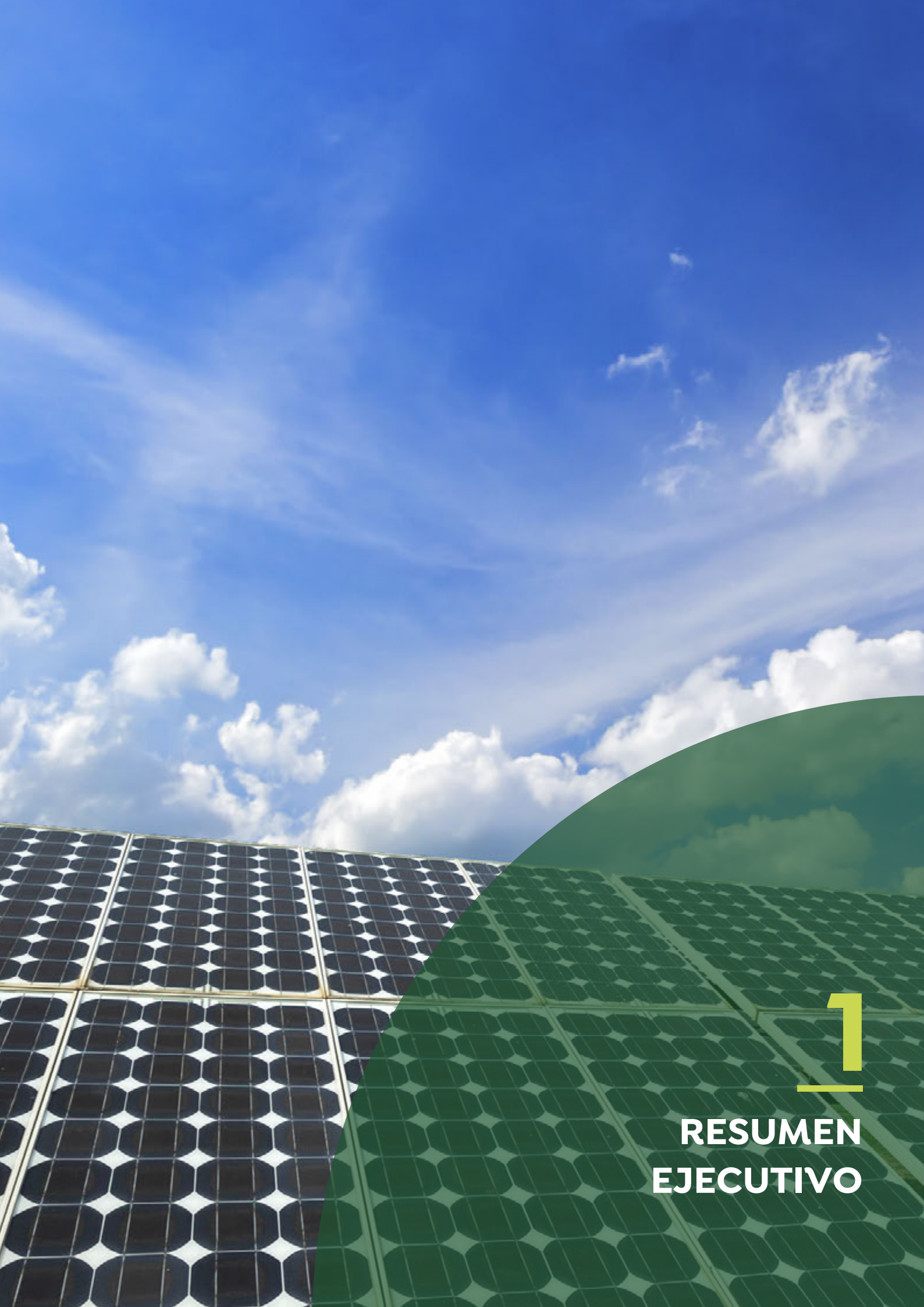
Muy Sres. Nuestros:

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, se pone a disposición del mercado la siguiente información relativa a GREENERGY RENOVABLES, S.A. (en adelante, **"GREENERGY"** o "la Compañía").

Madrid, a 24 de Mayo de 2022

D. David Ruiz de Andrés
Presidente del Consejo de Administración
GREENERGY RENOVABLES, S.A.

1. Resumen ejecutivo	3
2. Análisis Operacional y Financiero	6
3. Análisis de la Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada	11
4. Análisis del Balance de Situación Consolidado	13
5. Análisis del Cash Flow	16
6. Análisis ESG	18
7. Hechos relevantes posteriores al cierre del periodo	23
8. Disclaimer	25
9. Definiciones	27



1

**RESUMEN
EJECUTIVO**

(€k)	1Q22	1Q21	Var.
Ingresos	46.903	18.701	151%
EBITDA	7.400	1.757	321%
Resultado neto	4.241	391	985%
Capex	31.758	33.475	18%
Deuda Neta	291.004	61.191	376%
Flujo de operaciones	-14.364	1.219	-
Principales KPIs			
Margen EBITDA ¹ (%)	41%	18%	23%
DN/EBITDA	6,18	3,08	100%
Beneficio por acción (€)	0,61	0,06	985%
nº acciones (k)	27.927	27.927	-

Los resultados del primer trimestre del ejercicio han estado marcados por la entrada en operación de parques propios B2O y la venta de energía asociado a los mismos, alcanzándose los 566 MW en operación, con las recientes conexiones de parques PMGDs en Chile. Por otro lado, en el periodo se ha producido la venta de un proyecto de distribución PMGD en Chile (11 MW). De igual forma la compañía tiene en construcción otros 28 proyectos que suman 661 MW, que se conectarán en los próximos trimestres.

- El **EBITDA** en 1Q22 alcanzó los **7,4M€** (+321% YoY), principalmente por las ventas de trabajos capitalizados y la generación de energía de los parques en operación.
- El **Resultado neto** de 1Q22 ascendió a **4,2M€** (vs 0,3M€ 1Q21)
- Durante el primer trimestre del 2022, GREENERGY invirtió 31,8M€, principalmente en los proyectos de distribución (19,7M€) y los proyectos utility scale (4,7M€). Además se invirtió (5,7M€) en el desarrollo de LATAM & USA y (1,6M€) en el desarrollo de proyectos en de Europa.
- El Flujo de operaciones ascendió a -14,4M€ (vs 1,2M€ en 1Q21)
- La **deuda neta** alcanzó los **291,0M€**, incrementándose principalmente por Deuda corporativa y deuda de proyecto sin recurso asociada a la construcción de plantas propias, y que mantendrá dicha tendencia por el crecimiento de proyectos en operación.

En conclusión, estos resultados del primer trimestre del 2022 demuestran una clara tendencia positiva en las cifras operativas y financieras, con mas de 1 GW en proyectos en operación y en construcción, mientras aumentamos el EBITDA, un 321% respecto al mismo periodo del año anterior.

¹ Margen Ebitda solo considera ventas y ebitda de trabajos capitalizados.

Los principales hitos de GREENERGY en el periodo se podrían resumir de la siguiente manera:

- **Continúa el desarrollo y construcción de los parques para terceros (B2S).**
 - Durante el primer trimestre de 2022 se ha vendido un proyecto solar PMGD en Chile, contribuyendo al objetivo de entre 100 y 200 MW de B2S para el ejercicio.
 - Actualmente en construcción 6 proyectos PMGDs que se destinarán a venta a terceros.
- **Avance en las conexiones de proyectos propios (B2O).**
 - Conectados durante el primer trimestre de 2022 otros dos proyectos PMGD en Chile (25 MW).
 - En construcción 21 parques PMGDs en Chile (189 MW), 2 proyectos de distribución en Colombia (24 MW), se mantiene a buen ritmo la construcción del proyecto Belinchón en España (150 MW) a la vez que comienza la construcción del proyecto Utility Scale Gran Teno en Chile (240 MW).
 - Se espera iniciar la construcción en breve de los proyectos utility scale en España (Tabernas, Ayora, José Cabrera).
- **Importantes avances en la maduración del pipeline en desarrollo.**
 - Pipeline total en desarrollo de 11,5 GWs, lo que supone un incremento de 5,4 GW en últimos 12 meses.
 - 2,7 GW en Advanced Development y 811 MW en Backlog, que aseguran el crecimiento de la compañía a corto y medio plazo.
 - En fase final de negociación de PPA para los parques de Tabernas (300 MW), Ayora (172 MW) y Gran Teno (240 MW).
- **Asegurando las necesidades de financiación como planificado.**
 - Registro del programa de Bonos verdes por un importe de hasta 100M€.
 - Actualmente en negociaciones avanzadas en las financiaciones de proyectos para las diferentes regiones donde tiene presencia la compañía.
- **Apostando por la entrada en nuevos mercados y tecnología**
 - Aceleramos nuestra apuesta por el mercado europeo con la prospección de cinco nuevos mercados.
 - Pipeline de storage con c.5 GWh, diversificado en tres principales países, UK, Chile y España. En estos se acudirá a diferentes mercados Wholesale, balancing y capacity markets.
- **ESG Roadmap 2023 en marcha.**
 - Publicación del Informe de Sostenibilidad 2021, guiado por el estándar internacional GRI.
 - Aprobación de un nuevo objetivo de reducción de emisiones, alineado con el nivel de ambición 1.5° C.
 - Lanzamiento de una doble iniciativa de apoyo a Ucrania y sus refugiados.



2

**ANÁLISIS OPERACIONAL
Y FINANCIERO**

Los proyectos en operación siguen aumentando, alcanzado los 566 MW con la entrada en el último trimestre de PMGDs en Chile. El pipeline solar y eólico alcanza los 11,5 GW, y seguimos trabajando en el desarrollo del pipeline de almacenamiento, con 57 proyectos y cerca de 5 GWh en desarrollo.

Las principales variaciones vienen explicadas a continuación:

In Operation (+25 MW vs anterior reporte)

- Entran en operación, durante el primer trimestre de 2022, 3 proyectos solares PMGD en Chile por un total de 25 MW.

IN OPERATION						
Country	Project	Type	MW	Resources (hrs)	Build & Own	COD
España	Los Escuderos	Solar	200	2.128	Yes	4Q21
Chile	Quillagua	Solar	103	2.950	Yes	4Q20
Chile	PMGDs (11 Proyectos)	Solar	120	2.109	Yes	4Q21-1Q22
México	San Miguel de Allende	Solar	35	2.300	Yes	1Q21
Colombia	Distribution (4 Proyectos)	Solar	48	1.957	Yes	4Q21-1Q22
Perú	Duna	Wind	18	4.900	Yes	4Q20
Perú	Huambos	Wind	18	4.900	Yes	4Q20
Argentina	Kosten	Wind	24	5.033	Yes	1Q21
Total			566			

Tabla 2.1 In Operation

Pipeline de producción de energía

SOLAR PV							
	In Operation	Pipeline					
(MW)		Under Const.	Backlog	Advanced Dev.	Early Stage	Ident. Opp.	Total Pipeline
Probabilidad de ejecución		100%	90%	70%	50%	20-40%	
USA				454	420	1.008	1.882
Total USA				454	420	1.008	1.882
Chile	223	486	149	1.098	250	558	2.542
Colombia	48	25	60	204	288	880	1.456
México	35						-
Perú			80	150		95	325
Total LATAM	306	511	289	1.452	538	1.533	4.323
España	200	150	522	575	188	750	1.997
Italia				58	375	423	768
UK				95	336	292	513
Polonia							628
Total Europa	200	150	522	728	899	1.607	3.905
Total	506	661	811	2.634	1.857	4.147	10.110
Número de proyectos	23	28	19	41	33	98	219

WIND							
		100%	90%	70%	50%	20-40%	
Probabilidad de ejecución		100%	90%	70%	50%	20-40%	
Argentina	24						
Perú	36			112	360	380	852
Chile					350		350
Total LATAM	60			112	710	380	1.200
España						200	200
Total Europa						200	200
Total	60			112	710	580	1.402
Número de proyectos	3			2	3	8	13

TOTAL							
Total	566	661	811	2.745	2.567	4.727	11.512

Tabla 2.2.1 Descripción del Pipeline

Pipeline de almacenamiento

ENERGY STORAGE PIPELINE MW/MWH						
	Under construction MW's	Backlog MW's	Advanced development MW's	Early stage MW's	Total MW's	Total MWh's
Probabilidad de ejecución	100%	80%	>50%	<50%		
Chile	-	-	-	523	523	2.615
Total LatAM	-	-	-	523	523	2.615
España	-	-	50	327	377	1.530
Italia	-	-	-	22	22	49
UK	-	-	-	165	165	165
Total Europe	-	-	50	514	564	1.744
USA	-	-	-	146	146	582
Total USA	-	-	-	146	146	582
Total	-	-	50	1.183	1.233	4.941
Número de proyectos	-	-	1	56	57	57

Tabla 2.2.2 Descripción del Pipeline

Under Construction (+237 MW vs anterior reporte)

- En Chile, entra en construcción el parque utility scale de Teno (240 MW). Continúa la construcción de parques de distribución en Colombia, y PMGDs en Chile por un total de 246 MW. En España, prosigue la construcción de Belinchón (150 MW).
- El importe total U.C se ve ajustado por los proyectos que han pasado a operación (+25 MW).

UNDER CONSTRUCTION						
Country	Project	Type	MW	Resources (hrs)	Build & Own	COD
España	Belinchón	Solar	150	2.150	Yes	4Q22
Chile	PMGDs (21 Proyectos)	Solar	189	2.000-2.700	Yes	2Q22-4Q22
Chile	PMGDs (6 Proyectos)	Solar	57	2.000-2.700	No	1Q22-4Q22
Chile	Teno	Solar	240	2.186	Yes	1Q23
Colombia	Distribución (2 Proyectos)	Solar	25	1.990	Yes	4Q22
Total UC			661			

Tabla 2.3 Under Construction

Backlog (+97MW vs anterior reporte)

- En Perú, entra en Backlog el parque Matarani (80 MW). El resto de diferencias vienen explicadas por la entrada en Backlog de parques PMGDs en Chile y de distribución en Colombia.

BACKLOG						
Country	Project	Type	MW	Resources (hrs)	Build & Own	COD
España	Ayora	Solar	172	2.212	Yes	2Q23
España	Tabernas	Solar	300	2.358	Yes	2Q23
España	José Cabrera	Solar	50	2.156	No	1Q23
Chile	PMGDs (12)	Solar	105	2.300	Yes	2Q22
Chile	Tamango middle size	Solar	45	2.200	Yes	3Q23
Colombia	Distribución (5 Proyectos)	Solar	60	1.900	Yes	2Q22-4Q22
Perú	Matarani	Solar	80	2.750	Yes	2Q23
Total Backlog			811			

Tabla 2.4 Backlog

Advanced Development (-225 MW vs anterior reporte)

- Las diferencias respecto al periodo anterior vienen descritas por dos países Chile y Perú. En Chile, entra en construcción Teno (240 MW) y en Perú, pasa a Backlog el proyecto Matarani (80 MW). El resto de diferencias viene explicada por nuevos proyectos PMGD en Chile.

ADVANCED DEVELOPMENT					
Country	Project	Type	MW	Resources (hrs)	COD
España	Clara Campoamor	Solar	575	2.000	4Q23
UK	Pack 2 PYs middle size	Solar	95	1.700	2Q24
Italy	Pack 4 proyectos	Solar	58	2.000	4Q24
USA	Letohatchee	Solar	96	1.736	1Q24
USA	Coosa Pines	Solar	96	1.689	4Q24
USA	Rose Hill	Solar	152	1.681	4Q24
USA	Two Dollar	Solar	109	1.791	4Q24
Chile	Quillagua 2	Solar	111	2.950	2Q23
Chile	PMGD (15 proyectos)	Solar	160	2.200-2.700	4Q22-4Q23
Chile	Amanita middle size	Solar	35	2.200	3Q23
Chile	Gabriela	Solar	264	2.800	3Q23
Chile	Victor Jara	Solar	240	2.800	3Q23
Chile	San Carlos middle size	Solar	48	2.200	3Q23
Chile	Algarrobal	Solar	240	2.300	1Q24
Perú	Emma_Bayovar	Wind	72	4.000	1Q24
Perú	Nairas	Wind	40	5.100	1Q24
Perú	Lupi	Solar	150	2.900	4Q24
Colombia	Compostela	Solar	120	2.079	1Q23
Colombia	Batará	Solar	12	2.079	4Q23
Colombia	Sol Santander	Solar	48	1.990	4Q23
Colombia	Centro Solar II	Solar	12	1.990	4Q24
Colombia	Brisa Solar II	Solar	12	1.990	4Q24
			2.745		

Tabla 2.5 Advanced Development

Early Stage (+229 MW vs anterior reporte)

- En Polonia, entra en la fase Early Stage dos proyectos con 120 MW y 96 MW respectivamente. El resto de las diferencias vienen explicadas por Italia con un nuevo proyecto.

Identified Opportunities

- Proseguimos trabajando en proyectos Identified Opportunities, totalizando 4.727 MW, entre las tres principales plataformas, USA, Europa y LATAM.

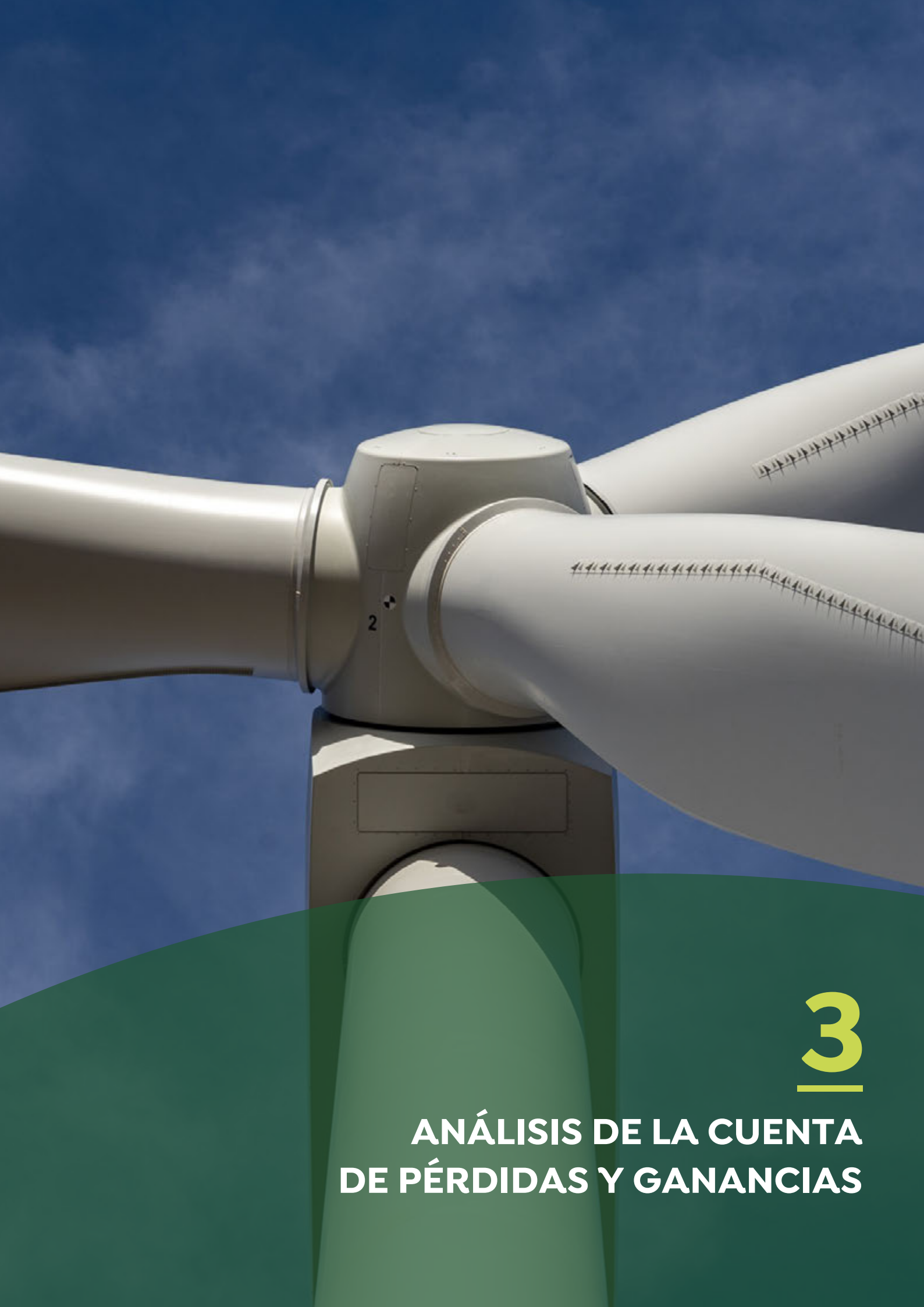
Ingresos				
(€k)	1Q22	1Q21	Var.	Delta
Desarrollo y construcción	35.990	115.084	20.906	139%
Ingresos procedentes de clientes	7.146	6.239	907	15%
Ingresos por trabajos capitalizados	28.843	8.845	19.998	226%
Energía	10.147	3.102	7.045	227%
Operación y Mantenimiento	766	515	251	49%
Total Ingresos	46.903	18.701	28.202	151%

EBITDA				
(€k)	1Q22	1Q21	Var.	Delta
Desarrollo y construcción	3.353	246	3.107	1263%
Energía	6.320	2.718	3.602	133%
Servicios	93	95	(2)	-2%
Corporativo	(2.365)	(1.302)	(1.063)	82%
TOTAL	7.401	1.757	5.644	321%

Tabla 2.6 Descripción resultado por divisiones

Por divisiones,

- **La división Desarrollo y Construcción obtiene unos ingresos de 36 M€ en 1Q22 (+139% YoY).** Los ingresos provienen principalmente de activaciones en construcciones de plantas propias y de la venta de parques solares a terceros, con la venta de un parque PMGD en Chile (11 MW).
El margen EBITDA en 1Q22 se sitúa en el 47% (vs +43% en 1Q21).
- **La división Energía** obtiene ventas por **10,1 M€** producidas principalmente por los parques solares y eólicos en operación.
El margen EBITDA de la división en el periodo resulta de +62%.
- **La división Servicios** ha incrementado sus ingresos un 49% comparado con el ejercicio anterior. Dicho incremento proviene principalmente del mayor número de plantas entregadas a terceros en Chile a las que se les prestará los servicios de Operación y Mantenimiento (O&M)
El margen EBITDA en 1Q22 resulta en +12%



3

ANÁLISIS DE LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS

Cuenta de Resultados			
(€k)	Q1 2022	Q1 2021	Delta
Ingresos	46.903	18.701	151%
Ingresos procedentes de clientes	18.060	9.856	83%
Ingresos por trabajos capitalizados	28.843	8.845	226%
Aprovisionamientos	(32.766)	(13.808)	137%
Costes de terceros	(5.365)	(4.963)	8%
Costes activados	(27.401)	(8.845)	210%
Margen bruto	14.137	4.893	189%
Gastos de personal	(2.988)	(2.015)	48%
Otros ingresos	29	512	(94%)
Otros gastos generales	(3.693)	(1.618)	128%
Otros resultados	(85)	(15)	467%
EBITDA	7.400	1.757	321%
Amortizaciones y pérdidas por deterioro	(2.580)	(1.018)	153%
EBIT	4.820	739	552%
Ingresos financieros	-	-	n.m
Gastos financieros	(2.709)	(1.708)	59%
Diferencias de cambio	2.900	1.249	132%
Resultado financiero	191	(459)	(142%)
Resultados antes de impuestos	5.011	280	1.690%
Impuestos sobre beneficios	(770)	111	(794%)
Resultado Neto	4.241	391	985%

Tabla 3.1 Resumen de PyG

> **Los Ingresos totales alcanzaron los 46,9M€,** un 151% más que en 1Q21. Este incremento se debe principalmente por los acuerdos de venta de plantas con terceros, los ingresos de activaciones en construcciones de plantas propias, así como de las ventas de electricidad de las plantas en operación.

> **El EBITDA en 1Q22 alcanzó los 7,4M€ (+321% YoY).** El margen EBITDA sobre la venta de energía alcanza +62%, mientras que la venta de proyectos a terceros alcanza +47% durante el primer trimestre del 2022.

- **El EBIT ascendió a +4,8M€ (+552% YoY).**
- El **Resultado Financiero** se tradujo en **-2,7M€**, principalmente derivado de los gastos financieros de las financiaciones de los proyectos en operación y construcción, y de la restante deuda corporativa. Dicha cantidad se ve compensada por el impacto positivo de las diferencias de tipo de cambio en el periodo (+2,9M€).
- El **Resultado Neto** fue positivo en **+4,2M€**.
- El **BPA** anualizado alcanzó los **+0,61€**.



4

ANÁLISIS DEL BALANCE DE SITUACIÓN CONSOLIDADO

Balance de situación			
(€k)	31/3/22	31/12/21	Var.
Activo No Corriente	469.211	428.450	40.761
Inmovilizado intangible	74	81	(7)
Inmovilizado material	420.005	388.783	31.222
Activo por derecho de uso	13.178	13.072	106
Activo por impuesto diferido	24.797	25.441	(644)
Otros activos fijos	11.156	1.073	10.083
Activo Corriente	165.655	176.358	(10.703)
Existencias	17.670	17.347	323
Deudores y otras cuentas a cobrar	72.846	79.693	(6.847)
Inversiones financieras a corto plazo	8.538	7.961	577
Otros activos	1.353	2.689	(1.336)
Tesorería	65.248	68.668	(3.420)
TOTAL ACTIVO	634.866	604.808	30.058
(€k)	31/3/22	31/12/21	Var.
Patrimonio Neto	166.030	158.708	7.322
Pasivo No Corriente	306.581	286.376	20.205
Pasivos por impuesto diferido	15.294	14.365	929
Provisiones a largo plazo	14.757	12.509	2.248
Deuda Financiera	276.531	259.502	17.029
Bonos y Pagarés	31.287	31.223	64
Entidades financieras	220.010	201.905	18.105
Derivados	14.290	15.323	(1.033)
Arrendamientos financieros	10.944	11.051	(107)
Otros	-	-	-
Pasivo Corriente	162.255	159.724	2.531
Provisiones a corto plazo	1.497	1.804	(300)
Proveedores, acreedores y otras deudas	55.145	83.755	(28.610)
Deuda Financiera	105.612	74.165	31.447
Bonos	50.685	32.146	18.539
Entidades financieras	47.051	34.148	12.903
Derivados	6.290	6.326	(36)
Arrendamientos financieros	1.457	1.389	68
Otros	130	156	(26)
TOTAL PASIVO	634.866	604.808	30.058

Tabla 4.1 Balance de Situación Consolidado

> Total Deuda Neta de 291,0M€, equivalente a un apalancamiento de 6,2x.

- La deuda neta corporativa con recurso de la Compañía a finales del periodo fue positiva en 89,7M€.
- La deuda de proyecto con recurso asciende a 35,4M€, y se corresponde con la contraída en el desarrollo de los proyectos Duna-Huambos y San Miguel de Allende.
- **La Compañía dispone de 62,2M€ de Caja y Equivalentes** al final del primer trimestre de 2022, afectada positivamente por la entrada de caja del programa de pagarés, la caja en las plantas de la compañía asciende a 0,6M€ de aquellas con recurso y a 41,2M€ en aquellas que la financiación es sin recurso.
- **La ratio de apalancamiento¹** para el primer trimestre de 2022 es **6,2X**, siendo el ratio de apalancamiento corporativo de 3,6x.

Deuda Neta			
(€k)	1Q22	FY21	1Q22-FY21
Deuda financiera a largo plazo	40.264	39.073	1.191
Deuda financiera a corto plazo	65.266	35.181	30.085
Deudas por alquileres a largo plazo	10.944	9.913	1.031
Deudas por alquileres a corto plazo	1.457	1.013	443
Otros pasivos financieros a largo plazo	-	-	-
Otros pasivos financieros a corto plazo	130	156	(26)
Inversiones financieras a corto plazo	(5.312)	(6.423)	1.111
Caja y equivalentes	(23.390)	(52.221)	28.831
Deuda neta corporativa con recurso	89.359	26.692	62.667
Deuda de Proyecto con recurso	35.989	35.238	751
Caja de Proyecto con recurso	(629)	(2.673)	2.044
Deuda neta de Proyecto con recurso	35.360	32.564	2.795
Deuda de Proyecto sin recurso	207.514	191.444	16.070
Caja de Proyecto sin recurso	(41.229)	(13.773)	(27.456)
Deuda neta de Proyecto sin recurso	166.285	177.671	(11.386)
Total deuda neta	291.004	236.928	54.076

Tabla 4.2 Desglose de Deuda Neta

¹ Apalancamiento calculado como Deuda neta dividida entre los últimos 12 meses de EBITDA (47,11M€ para 1Q22)



5

**ANÁLISIS
DEL CASH FLOW**

> Total Flujo de Operaciones de 14,4M€ en 1Q22

- La variación del Capital Circulante Neto resultó negativa en -17,8M€.
- El impacto de los impuestos y gastos financieros fue de -3,8M€.
- La Compañía invirtió 31,8M€ en Capex en 1Q22, que se desglosan en los siguientes proyectos:
 - Proyectos de distribución: 19,7M€.
 - Proyectos utility scale: 4,7M€.
 - Capex desarrollo LATAM & USA: 5,7M€.
 - Capex desarrollo Europe: 1,6M€
- Inversiones financieras -1,6M€.
- El Flujo de Caja libre en 1Q22 fue de -47,7M€, principalmente por la fuerte inversión realizada en proyectos propios.

Cash Flow		
(€k)	1Q22	1Q21
EBITDA	7.400	1.757
+ Cambio en WK de la explotación	(17.886)	774
+ Impuestos y Gastos financieros caja	(3.878)	(1.312)
Flujo de operaciones	(14.364)	1.219
+ IPFs	(1.596)	1.511
+ Capex de crecimiento	(31.758)	(33.475)
Flujo de caja libre	(47.718)	(30.745)
+ Ampliación de capital	-	105.000
+ Bonos y Pagarés	18.603	-
+ Deuda financiera	30.969	13.672
+ Otras deudas	(26)	(1.908)
+ Acciones propias	215	(462)
+ Diferencias de conversión	(5.463)	3.612
Variacion de Caja	(3.420)	89.169

Tabla 5.1 Desglose de Cash Flow



6

ANÁLISIS ESG

Progreso del Plan de Acción ESG 2022

En la presentación de resultados del FY2021, la Compañía publicó su **Plan de Acción ESG 2022**, que constituye la segunda fase de su plan estratégico de sostenibilidad ESG Roadmap 2023, y renovó su compromiso de informar públicamente sobre el progreso de dicho plan con frecuencia trimestral.

De acuerdo con este compromiso, la Compañía presenta las acciones llevadas a cabo en relación con los objetivos programados para el primer trimestre del año: **la publicación de la Memoria de Sostenibilidad 2021 y el Análisis de brecha salarial.**



Tabla 6.1 Progreso del Plan de Acción ESG 2022 en Q1

Memoria de Sostenibilidad 2021

La Compañía ha elaborado y publicado su Memoria de Sostenibilidad 2021, guiándose por los estándares internacionales de reporte de sostenibilidad de Global Reporting Initiative, en su versión revisada.

También ha considerado los requisitos legales derivados de la *Directiva europea de divulgación de información no financiera* antes de su aplicación y los principios del Pacto Mundial a los que la Compañía está adherida.

En línea con el objetivo marcado en su Plan ESG 2021, Greenergy ha vuelto a medir su contribución anual a los Objetivos de Desarrollo Sostenible de Naciones Unidas elegidos como prioritarios, ofreciendo métricas relevantes para cada meta.



Tabla 6.2 Cifras principales de la Memoria de Sostenibilidad 2021

Análisis de Brecha Salarial

La Compañía ha realizado el análisis de brecha salarial para sus empleados en España. Para ello, ha llevado a cabo una clasificación previa de la plantilla en 30 grupos similares en cuanto a categorías profesionales.

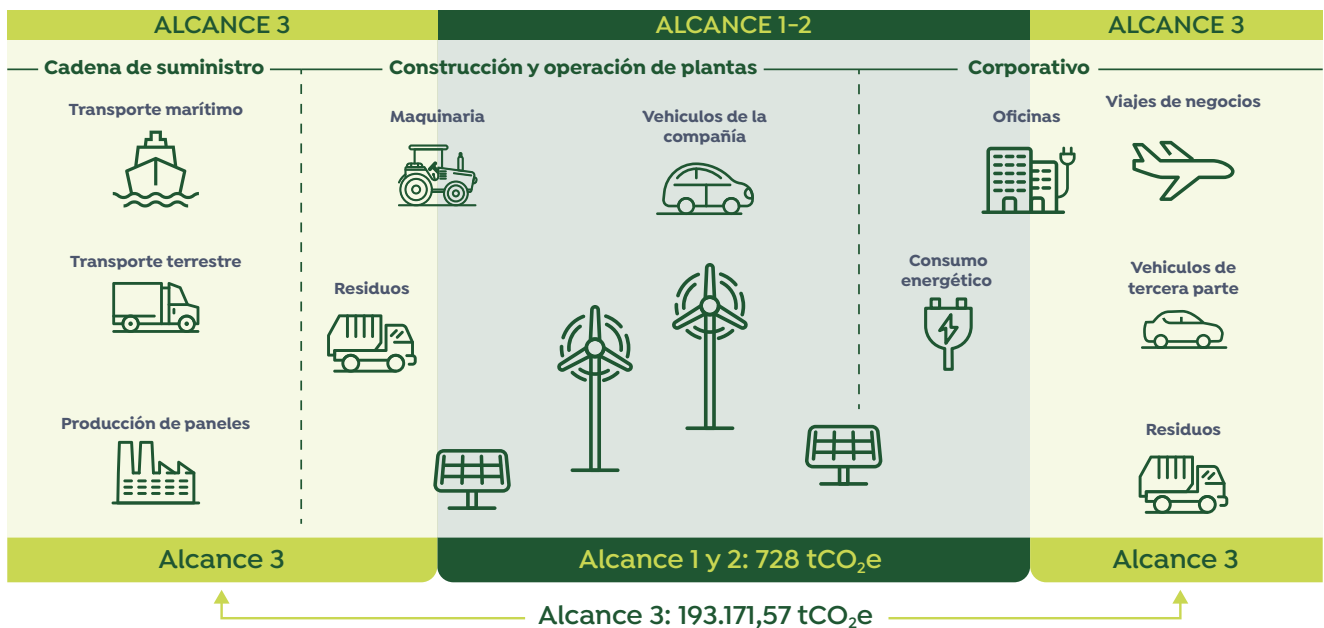
De la mano de una consultora experta en igualdad, la Compañía realizó un análisis cualitativo para los 7 grupos en los que se detectaron diferencias salariales (5 a favor de los hombres y 2 a favor de las mujeres), concluyendo que las diferencias no atienden a motivos de género.

La compañía continúa con el análisis para cubrir al resto de empleados, de manera que este objetivo queda marcado como pendiente para su cumplimiento.

Huella de carbono 2022 y objetivos de reducción de emisiones

Las emisiones de gases de efecto invernadero han sido cuantificadas un año más por la Compañía en su alcance 1, 2 y 3 e incluidas en su Memoria de Sostenibilidad 2021.

Además de identificar las fuentes de emisiones de acuerdo con el estándar internacional de GHG Protocol como se hizo el año anterior, la Compañía ha obtenido verificación de tercera parte por parte de la entidad acreditada e independiente TÜV Rheinland, que asegura que la declaración efectuada referente a las emisiones de gases de efecto invernadero es completa, coherente y transparente.



**OBJETIVO DE REDUCCION DE EMISIONES
ALCANCE 1 y 2
MAYOR NIVEL DE AMBICION 1.5°**

Objetivo absoluto	Emisiones
55%	Net zero
a 2030	a 2050

Tabla 6.3 Nuevo objetivo de reducción de emisiones marcado por la Compañía

Greenergy continúa avanzando en su estrategia climática con el establecimiento de un nuevo objetivo de reducción de emisiones absolutas de alcance 1 y 2 más ambicioso, y en línea con el nivel de ambición necesario para limitar el calentamiento global a 1.5°C. Este nuevo objetivo se añade a los establecidos previamente por Greenergy en 2021 de alcanzar emisiones netas cero a 2050 y reducir la intensidad de sus emisiones al 55%.

Lanzamiento de doble iniciativa de apoyo a Ucrania

En marzo de 2022, Greenergy lanzó una doble iniciativa en respuesta a la crisis humanitaria producida por el conflicto bélico en Ucrania.

Por una parte, la Compañía está promoviendo la incorporación de cinco refugiados a sus equipos en Polonia, España y/o Reino Unido, en posiciones permanentes de ingeniería y/o finanzas, con el necesario apoyo en cuanto a idioma y traslado. Esta iniciativa tiene como objetivo ofrecer a los refugiados la oportunidad de recuperar la estabilidad económica y continuar con el desarrollo de su carrera profesional.



De manera paralela, Greenergy firmó acuerdos de colaboración con dos ONGs, Médicos Sin Fronteras (MSF) y la ONG polaca Polish Humanitarian Action (PAH) para apoyar su labor de asistencia médica y ayuda humanitaria en Ucrania y países limítrofes.

En el caso de MSF, los recursos se focalizaron en sus operaciones no solo en las fronteras sino dentro de Ucrania, en lugares donde pocas ONGs están operativas. Dada su especialización en situaciones de conflicto, MSF es capaz de hacer llegar personal médico y materiales donde más se necesita, y el apoyo prestado por Greenergy equivale a la adquisición de todo el material médico y medicamentos necesarios para realizar 400 operaciones quirúrgicas de urgencia. A través de su colaboración con la ONG polaca, Greenergy ha canalizado su ayuda a los refugiados que llegan a Polonia huyendo de la guerra, equivalente a apoyar económicamente a más de 330 refugiados durante un mes.



Country Manager Ewelina Szulc en las oficinas de PAH en Polonia



7

**HECHOS RELEVANTE
POSTERIORES AL CIERRE DEL PERIODO**

- Greenergy Renovables, S.A. ha aprobado todos los acuerdos enumerados en el Orden del Día incluidos en la convocatoria de la Junta General el 11 de mayo de 2022, en la calle Rafael Botí 26, 28023 Madrid. Esta Junta General fue objeto de comunicación como Hecho Relevante al mercado con fecha 8 de abril de 2022.



8

DISCLAIMER

El presente documento y la conferencia de resultados (incluyendo el turno de preguntas y respuestas) puede contener manifestaciones de futuro e información (de ahora en adelante, “Manifestaciones”) relacionados con Greenergy Renovables, S.A. (de ahora en adelante indistintamente “GREENERGY”, “la “Compañía”). Estas manifestaciones pueden incluir proyecciones y estimaciones financieras con asunciones, declaraciones relativas a planes, objetivos, y expectativas que pueden referirse a diversas materias, entre otras, a la base de clientes y a su evolución, al crecimiento de las distintas líneas de negocio, a la cuota de mercado, a los resultados de la compañía y a otros aspectos relativos a la actividad y situación de la misma.

Las manifestaciones de futuro o previsiones contenidas en este documento pueden ser identificadas, en determinados casos, por la utilización de palabras como “expectativas”, “anticipación”, “propósito”, “creencia” o de un lenguaje similar, o su correspondiente forma negativa, o por la propia naturaleza de la predicción que tienen las cuestiones referidas a estrategias o planes o intenciones. Estas manifestaciones de futuro o previsiones reflejan las opiniones de GREENERGY respecto a sucesos futuros, no constituyen, por su propia naturaleza, garantías de un futuro cumplimiento, encontrándose condicionadas por riesgos e incertidumbres que podrías determinar que los desarrollos y resultados finales difieran materialmente de los puestos de manifiesto en estas intenciones, expectativas o previsiones. Entre tales riesgos e incertidumbres están aquellos identificados en los documentos con información más completa registrado por GREENERGY ante los diferentes organismos supervisores de los mercados de valores en los que cotiza su acción, y en particular, ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores.

Salvo en la medida en que lo requiera la ley aplicable, GREENERGY no asume ninguna obligación de actualizar públicamente el resultado de cualquier revisión que pudiera realizar de estas manifestaciones para adaptarla a hechos o circunstancias posteriores a este documento, incluidos, entre otros, cambios en el negocio de la Compañía, en su estrategia de desarrollo de negocio o cualquier posible circunstancia sobrevenida.

Este documento puede contener información financiera resumida, non-GAAP o información no auditada. La información contenida en el mismo debe leerse en conjunto y está sujeta a toda la información pública disponible sobre la Compañía, incluyendo, en su caso, otros documentos emitidos por la Compañía que contengan información más completa.

Por último, se hace constar que ni este documento ni nada de lo aquí contenido constituye una oferta de compra, venta o canje, o una solicitud de una oferta de compra, venta o canje de valores, o una recomendación o asesoramiento sobre ningún valor.



9

DEFINICIONES

Fases del Pipeline

- **Identified opportunities (20-40%):** Proyecto con viabilidad técnica y financiera, dado que 1) existe la posibilidad de terrenos, 2) el acceso a la red eléctrica es operativamente viable y/o 3) existe la posibilidad de venta a terceros.
- **Early stage (50%):** Basados en los proyectos de Identified opportunities, el proyecto se aprueba internamente para entrar en la fase de inversión, con la presentación de solicitudes de acceso a la red y el inicio de las negociaciones sobre el terreno.
- **Advanced development (70%):** Proyecto con avanzada situación técnica y financiera, dado que 1) el suelo está asegurado o estimamos existe más de un 50% de obtenerse, 2) se han realizado las pertinentes solicitudes para acceder a la red eléctrica con estimación superior al 90% de conseguirse, y 3) se ha solicitado el permiso medioambiental.
- **Backlog (90%):** Proyecto en fase final previa a la construcción donde 1) el terreno y los accesos a la red eléctrica están asegurados, 2) existe más de un 90% de probabilidad de obtención del permiso medioambiental y 3) existe PPA; o contrato marco con off taker o banco listo para firma; o esquema de estabilización de precios bancable.
- **Under construction (100%):** Se ha dado orden al constructor EPC de comenzar la construcción.
- **In Operation:** La aceptación del proyecto ha sido firmada. La responsabilidad del activo ha sido trasladada desde el constructor al equipo de operación.

Divisiones operativas

- **Desarrollo y Construcción:** Comprende las actividades de búsqueda de proyectos viables, tanto a nivel financiero como técnico, los trabajos necesarios para la consecución de todos los hitos para el inicio de construcción y los trabajos sobre el terreno para la construcción y puesta en marcha del proyecto.
- **Energía:** Se refiere a los ingresos provenientes de la venta de energía en cada uno de los mercados en los que GREENERGY cuenta con proyectos propios operativos en su modalidad Independent Power Producer (IPP).
- **Servicios:** En esta área se incluyen los servicios prestados a los proyectos, una vez alcanzado la puesta en marcha (COD) y que por tanto se encuentran en su fase operativa. Comprende las actividades de Asset Management y Operation & Maintenance, las cuales son prestadas tanto a proyectos propios (IPP) como a proyectos de terceros.