



TECNICAS REUNIDAS

**RESULTADOS PRIMER TRIMESTRE
Enero – Marzo 2016**

ÍNDICE:

- 1. Principales magnitudes**
 - 2. Cartera**
 - 3. Cuenta de resultados consolidada**
 - 4. Balance consolidado**
- ANEXO: Comunicaciones a la CNMV**

1. PRINCIPALES MAGNITUDES

Principales Magnitudes 1T 2016

- Cifra de adjudicaciones de € 1.015 millones
- Cartera de €12.037 millones, un 42% superior a la de 1T 2015
- 16% de crecimiento en ventas hasta los € 1.051 millones
- Resultado Operativo de €42 millones y Beneficio Neto de € 30 millones
- Balance sólido: Posición de caja neta de € 541 millones a 31 de marzo 2016
- Dividendo 2015 a ser pagado en 2016: €75 millones

Guidance 2016:

- Ventas: crecimiento hasta un rango de €4.300 millones a €4.600 millones, (partiendo desde el nivel record de 2015)
- Margen EBIT en torno al 4%
- Compromiso de continuidad en la distribución de dividendos

Los resultados del primer trimestre 2016 están en línea con lo anunciado para el 2016. La inestabilidad global del sector del petróleo y el gas impacta la inversión mundial hasta unos niveles nunca vistos en los últimos 30 años. Sin embargo, Técnicas Reunidas (TR) consiguió incrementar su cartera en 2014 y 2015 y la mantuvo estable en el primer trimestre de 2016 hasta los € 12.037 millones, lo que garantiza el crecimiento a futuro. Las adjudicaciones, por un valor de € 1.015 millones, incluyen un proyecto de refino en México y un proyecto de generación de electricidad en Finlandia. Ambos proyectos son estratégicos para la compañía, en regiones y tecnologías donde TR está enfocada.

Las ventas de la compañía crecieron un 16% hasta los € 1.051 millones, dando continuidad al crecimiento del 33% registrado en 2015 frente a 2014. El EBIT fue de €42 millones, con un margen operativo del 4%, en línea con lo anunciado por la compañía y el Beneficio Neto alcanzó €30 millones. A 31 de marzo de 2016, la posición de caja neta era de € 541 millones.

Juan Lladó, Consejero Delegado de Técnicas Reunidas, manifestó:

“El ejercicio 2015 fue un año de entrega de proyectos, con casi USD 7.000 millones satisfactoriamente ejecutados para nuestros clientes (Tüpras, Lukoil, Shah Gas, Total, Gran Chaco, Petrokemya, Kemya y las primeras unidades de Sadara). En el primer trimestre de 2016, el proyecto de Yara en Australia inició la fase de comisionado y la compañía boliviana YPFB, aceptó la planta de Cochabamba en Bolivia. Durante el resto del año, entregaremos las unidades pendientes del proyecto de Sadara, la planta de energía de Nodo Sur, el proyecto de Total en Bélgica y la mejoradora en Canadá.”

En relación a la ejecución del proyecto de la mejoradora para CNRL, nos hemos comprometido a terminar el proyecto en los términos acordados con el cliente. El proyecto está progresando a buen ritmo dentro del plazo, aprovechando que en esta época del año las jornadas de trabajo son más largas.

La compañía confía en la solidez de la cartera. Actualmente, más del 60% de la misma está concentrada en Oriente Medio, una región que conocemos muy bien, y en clientes recurrentes y haciendo uso de tecnologías en las que TR es experta. Esta cartera asegura una fuerte visibilidad para los próximos años. En el corto y medio plazo nos centraremos en ejecutar satisfactoriamente esta cartera, para extraer de ella todo su valor.

Nuestra lista de oportunidades está altamente concentrada en Oriente Medio, donde las inversiones previstas se sustentan en fuertes fundamentales. El pronóstico de Técnicas Reunidas es positivo para 2016 y 2017, a pesar de la contracción en la inversión global de petróleo y gas”.

| PRINCIPALES MAGNITUDES Enero - Marzo | 1T 2016 € millones | 1T 2015 € millones | Var. % | Año 2015 € millones |
|---|-----------------------|-----------------------|-----------|------------------------|
| Cartera | 12.037 | 8.454 | 42% | 12.136 |
| Ingresos Ordinarios | 1.051 | 906 | 16% | 4.188 |
| EBITDA | 47 | 49 | -4% | 105 |
| <i>Margen</i> | 4,5% | 5,4% | | 2,5% |
| EBIT | 42 | 45 | -7% | 86 |
| <i>Margen</i> | 4,0% | 5,0% | | 2,1% |
| Beneficio Neto | 30 | 38 | -20% | 60 |
| <i>Margen</i> | 2,9% | 4,2% | | 1,4% |
| Posición Neta de Tesorería | 541 | 570 | -5% | 533 |

2. CARTERA

| | Project | Country | Client | Estimated Delivery |
|----------------------------|---|----------------------|-----------------------------------|--------------------|
| Refining and Petrochemical | Al Zour refinery | Kuwait | KNPC | 2019 |
| | Minatitlán refinery | Mexico | Pemex | 2019 |
| | Westlake petrochemical complex | EEUU | Sasol | 2018 |
| | Heroya Industrial Park | Norway | Yara Norge AS | 2018 |
| | RAPID refinery | Malaysia | Petronas | 2018 |
| | Talara refinery | Peru | Petroperu | 2018 |
| | Sturgeon refinery | Canadá | North West Redwater Partnership | 2017 |
| | Star refinery | Turkey | SOCAR | 2017 |
| | Jazan refinery | Saudi Arabia | Saudi Aramco | 2017 |
| | Antwerp refinery | Belgium | Total | 2016 |
| | Sadara | Saudi Arabia | Saudi Aramco/Dow Chemical | 2016 |
| | Refining units Cochabamba and Santa Cruz* | Bolivia | YPFB Refinación S.A. | - |
| | TAN project* | Australia | Yara Int./Orica Lim./Apache Corp. | - |
| | Volgograd refinery* | Russia | Lukoil | - |
| Upstream & Gas | Fadhili | Saudi Arabia | Saudi Aramco | 2019 |
| | GT5 | Kuwait | KNPC | 2019 |
| | GASCO | United Arab Emirates | ADNOC / Total / Shell | 2018 |
| | Hail Field Development | United Arab Emirates | ADOC | 2017 |
| | Jazan IGCC | Saudi Arabia | Saudi Aramco | 2017 |
| | Touat gas field | Algeria | GDF Suez / Sonatrach | 2017 |
| | Oil sands | Canadá | Canadian Natural Resources | 2016 |
| Power | Turów | Poland | Polska Grupa Energetyczna | 2019 |
| | Kilpilahti | Finland | Neste / Veolia / Borealis | 2018 |
| | Fort Hills | Canada | Suncor/Total/Teck | 2017 |
| | Los Mina | Dominican Republic | AES Dominicana | 2017 |
| | Ashuganj | Bangladesh | Ashuganj Power Station Company | 2017 |
| | Nodo Energetico del Sur | Peru | Enersur | 2016 |

* Project in mechanical completion or carrying out services for the start up phase of the plant

Cartera a 31 de Marzo de 2016

A finales de marzo de 2016, la cartera de pedidos de Técnicas Reunidas alcanzó € 12.037 millones, frente a € 8.454 millones al cierre del marzo 2015, lo que representa un incremento interanual del 42%.

Los proyectos de petróleo y gas representaron un 95% del total de la cartera, mientras que a la división de energía le correspondió un 5%.

Adjudicaciones del primer trimestre:

- Técnicas Reunidas fue seleccionada por Pemex Transformación Industrial, para la segunda fase de la ejecución del proyecto diésel ultra bajo azufre en la refinería General Lázaro Cárdenas de Minatitlán, México, por un importe de USD 800 millones.

Esta fase incluye la ingeniería, aprovisionamiento, construcción y puesta en marcha de dos nuevas unidades de refino, una hidrodesulfuradora de diésel y una planta de recuperación de azufre, así como modificaciones en una unidad

hidrodesulfuradora existente, los servicios auxiliares correspondientes y la integración de las instalaciones fuera de los límites de batería para estas plantas.

- Kilpilahti Power Plant Ltd, sociedad participada al 40% por Neste, 40% por Veolia y 20% por Borealis, seleccionó a Técnicas Reunidas para la ejecución del contrato de diseño y construcción de una nueva planta de generación de energía eléctrica y vapor que abastecerá a la refinería de Neste y el complejo petroquímico de Borealis en Porvoo, Finlandia.

El contrato cubre los servicios de ingeniería, aprovisionamientos, construcción y puesta en marcha de la instalación hasta operación comercial. La planta de generación consistirá en la instalación de tres generadores de vapor y una turbina de vapor. El sistema principal de generación de vapor está basado en una caldera de lecho fluido circulante (CFB en sus siglas en inglés) y dos calderas convencionales.

Se prevé que la planta entre en producción a mediados de 2018. El valor del contrato para TR es de € 270 millones.

3. CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA

| CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA Enero - Marzo | 1T 2016 € millones | 1T 2015 € millones | Var. % | Año 2015 € millones |
|---|-----------------------|-----------------------|---------------|------------------------|
| Ingresos Ordinarios (Ventas) | 1.051,3 | 905,9 | 16,0% | 4.187,9 |
| Otros ingresos | 1,0 | 1,3 | | 7,5 |
| Ingresos totales | 1.052,3 | 907,2 | 16,0% | 4.195,4 |
| Aprovisionamientos | -676,9 | -601,9 | | -3.019,9 |
| Costes de Personal | -147,6 | -136,9 | | -543,9 |
| Otros gastos de explotación | -180,7 | -119,3 | | -526,3 |
| EBITDA | 47,1 | 49,1 | -4,1% | 105,3 |
| Amortización | -5,0 | -3,7 | | -19,3 |
| EBIT | 42,2 | 45,4 | -7,2% | 86,0 |
| Resultado financiero | 0,2 | 4,9 | | 1,5 |
| Resultado por puesta en equivalencia | -1,5 | 0,3 | | -5,2 |
| Beneficio antes de impuestos | 40,9 | 50,6 | -19,3% | 82,3 |
| Impuesto sobre las ganancias | -10,6 | -12,7 | | -22,2 |
| Beneficio del Ejercicio | 30,2 | 38,0 | -20,4% | 60,2 |

3.1 INGRESOS ORDINARIOS

| DESGLOSE DE INGRESOS Enero - Marzo | 1T 2016 € millones | % | 1T 2015 € millones | % | Var. % | Año 2015 € millones |
|---------------------------------------|-----------------------|-------------|-----------------------|-------------|--------------|------------------------|
| Petróleo y Gas | 911,8 | 86,7% | 785,1 | 86,7% | 16,1% | 3.744,4 |
| Generación de Energía | 86,3 | 8,2% | 93,6 | 10,3% | -7,8% | 320,8 |
| Infraestructuras e Industrias | 53,3 | 5,1% | 27,2 | 3,0% | 95,9% | 122,7 |
| Ingresos Ordinarios (Ventas) | 1.051,3 | 100% | 905,9 | 100% | 16,0% | 4.187,9 |

En 1T 2016, las ventas netas crecieron un 16,0% hasta € 1.051,3 millones, como resultado de la ejecución de cartera.

Petróleo y Gas: Los ingresos de esta división crecieron un 16,1% y alcanzaron € 911,8 millones en 1T 2016. Los ingresos de petróleo y gas representaron la gran mayoría de la facturación, apoyadas por la división de Refino y Petroquímica que es la actividad con mayor contribución.

- Refino y Petroquímica: Los proyectos que más contribuyeron a las ventas fueron los siguientes: Talara para Petroperu (Peru), RAPID para Petronas (Malasia), STAR para SOCAR (Turquía), Sturgeon para North West Redwater (Canadá) y Jazan para Saudi Aramco (Arabia Saudita).
- Producción y Gas Natural: Los proyectos que más contribuyeron a la facturación fueron: el proyecto de Jazan de GICC para Saudi Aramco (Arabia Saudita), el proyecto de GASCO para ADNOC/Total/Shell (EAU) y Touat para GDF Suez/Sonatrach (Argelia).

Generación de Energía: Las ventas de la división de energía descendieron desde € 93,6 millones en 1T 2015, hasta € 86,3 millones en 1T 2016. Esta caída fue debida a una menor contribución de los nuevos proyectos adjudicados en 2014, ya que algunos de ellos están cerca de ser terminados. En 1T 2016, los proyectos con mayor contribución a las ventas fueron: la planta de cogeneración para Fort Hills (Canadá), el ciclo combinado de Los Mina para AES Dominicana (República Dominicana) y el ciclo combinado para Ashuganj Power Station Company (Bangladesh).

Infraestructuras e Industrias: en 1T 2016, los ingresos de esta división crecieron un 95,9% hasta € 53,3 millones.

3.2 BENEFICIO OPERATIVO Y BENEFICIO NETO

| BENEFICIO OPERATIVO Y NETO Enero - Marzo | 1T 2016 € millones | 1T 2015 € millones | Var. % | Año 2015 € millones |
|---|-----------------------|-----------------------|-----------|------------------------|
| EBITDA | 47,1 | 49,1 | -4,1% | 105,3 |
| Margen | 4,5% | 5,4% | | 2,5% |
| EBIT | 42,2 | 45,4 | -7,2% | 86,0 |
| Margen | 4,0% | 5,0% | | 2,1% |
| Beneficio Neto | 30,2 | 38,0 | -20,4% | 60,2 |
| Margen | 2,9% | 4,2% | | 1,4% |

| DESGLOSE EBIT Enero - Marzo | 1T 2016 € millones | 1T 2015 € millones | Var. % | Año 2015 € millones |
|--|-----------------------|-----------------------|--------------|------------------------|
| Beneficio Operativo de las Divisiones | 65,0 | 64,9 | 0,0% | 167,0 |
| Costes no asignados a Divisiones | -22,8 | -19,5 | 16,9% | -80,9 |
| Beneficio de explotación (EBIT) | 42,2 | 45,4 | -7,2% | 86,0 |

| RESULTADO FINANCIERO Enero - Marzo | 1T 2016 € millones | 1Q 2015 € millones | Año 2015 € millones |
|---------------------------------------|-----------------------|-----------------------|------------------------|
| Resultado financiero* | -0,4 | 1,8 | 1,1 |
| Ganancias/ pérdidas moneda extranjera | 0,6 | 3,1 | 0,4 |
| Resultado financiero neto | 0,2 | 4,9 | 1,5 |

* Ingresos financieros menos gastos financieros

El EBIT de 1T 2016 fue de €42,2 millones, con un margen operativo del 4%, en línea con los resultados anticipados por la compañía. Este margen EBIT es el resultado de la ejecución de alta calidad de TR y de un reconocimiento de márgenes prudente.

El beneficio neto fue de € 30,2 millones, afectado por un menor resultado financiero:

- El resultado financiero neto se redujo desde € 4,9 millones en 1T 2015 hasta € 0,2 millones en 1T 2016. Este recorte fue principalmente debido a unas menores ganancias en transacciones de moneda extranjera y a una menor remuneración de la caja neta.

En 1T 2016, el impuesto sobre las ganancias de la compañía fue de € 10,6 millones. Esta cifra representa una tasa efectiva del 26,0%.

4. BALANCE CONSOLIDADO

| BALANCE DE SITUACION CONSOLIDADO 31 de Marzo | 1T 2016 € millones | 1T 2015 € millones | Año 2015 € millones |
|---|-----------------------|-----------------------|------------------------|
| ACTIVO | | | |
| Inmovilizado material e inmaterial | 128,8 | 116,0 | 130,0 |
| Inversiones en asociadas | 0,1 | 16,9 | 4,9 |
| Impuestos diferidos | 176,1 | 108,6 | 186,7 |
| Otros activos no corrientes | 44,3 | 16,5 | 23,4 |
| Activos no corrientes | 349,3 | 258,0 | 345,0 |
| Existencias | 21,6 | 20,9 | 21,7 |
| Deudores | 2.346,0 | 1.683,3 | 2.401,5 |
| Otros activos corrientes | 113,7 | 76,9 | 73,0 |
| Efectivo y activos financieros | 688,2 | 600,7 | 772,0 |
| Activos corrientes | 3.169,5 | 2.381,9 | 3.268,3 |
| TOTAL ACTIVOS | 3.518,8 | 2.639,9 | 3.613,2 |
| PASIVO | | | |
| Fondos propios | 428,7 | 394,8 | 397,5 |
| Pasivos no corrientes | 129,3 | 76,8 | 187,6 |
| Deuda Financiera | 102,9 | 22,9 | 157,7 |
| Otros pasivos no corrientes | 26,4 | 53,8 | 29,9 |
| Provisiones | 46,1 | 32,0 | 31,2 |
| Pasivos corrientes | | | |
| Deuda Financiera | 44,4 | 7,9 | 81,8 |
| Proveedores y otras cuentas a pagar | 2.601,2 | 1.828,0 | 2.611,3 |
| Otros pasivos corrientes | 269,0 | 300,5 | 303,8 |
| | 2.914,7 | 2.136,3 | 2.996,9 |
| Total Pasivos | 3.090,1 | 2.245,1 | 3.215,7 |
| TOTAL FONDOS PROPIOS Y PASIVOS | 3.518,8 | 2.639,9 | 3.613,2 |

| FONDOS PROPIOS 31 de Marzo | 1T 2016 € millones | 1T 2015 € millones | Año 2015 € millones |
|--|-----------------------|-----------------------|------------------------|
| Capital, ganancias acumuladas, resultado del ejercicio | 528,1 | 570,3 | 597,0 |
| Autocartera | -74,4 | -73,4 | -74,2 |
| Reservas de cobertura | -28,8 | -105,2 | -93,2 |
| Dividendo a cuenta | 0,0 | 0,0 | -35,8 |
| Intereses minoritarios | 3,8 | 3,0 | 3,7 |
| FONDOS PROPIOS | 428,7 | 394,8 | 397,5 |

| POSICION NETA DE TESORERÍA 31 de Marzo | 1T 2016 € millones | 1T 2015 € millones | Año 2015 € millones |
|---|------------------------------|------------------------------|-------------------------------|
| Activos corrientes menos efectivo y activos financieros | 2.481,3 | 1.781,2 | 2.496,2 |
| Pasivos corrientes menos deuda financiera | -2.870,3 | -2.128,4 | -2.915,1 |
| CAPITAL CIRCULANTE NETO | -389,0 | -347,2 | -418,9 |
| Activos financieros corrientes | 62,6 | 66,6 | 63,2 |
| Efectivo y otros medios líquidos | 625,7 | 534,1 | 708,8 |
| Deuda financiera | -147,3 | -30,8 | -239,5 |
| POSICION NETA DE TESORERÍA | 540,9 | 569,9 | 532,6 |
| Tesorería neta + capital circulante neto | 151,9 | 222,7 | 113,7 |

- A finales de marzo 2016, los fondos propios de la compañía fueron € 428,7 millones, cifra superior a la de marzo 2015 y de diciembre 2015, debido a un menor impacto negativo de la reserva de cobertura.
- La posición de caja neta cerró en € 540,9 millones, similar a la cifra de finales de 2015, en línea con lo esperado por la compañía.
- En diciembre de 2015, el Consejo de Administración aprobó un dividendo ordinario de € 0,667 por acción (€ 35,8 millones) a cargo de los resultados de 2015 y que fue pagado el 12 de enero de 2016. En febrero, la compañía anunció un dividendo complementario de € 0,7289 por acción (€ 39,2 millones) a cargo de los resultados de 2015, para ser pagado en julio 2016. En consecuencia, el dividendo total a ser pagado en 2016, a cargo de los resultados de 2015, será de € 75 millones, lo que representa la misma cantidad que los dividendos pagados en 2015.

ANEXO: COMUNICACIONES A LA CNMV HECHOS RELEVANTES Y OTRAS COMUNICACIONES

En el primer trimestre de 2016, la compañía comunicó a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) los siguientes hechos relevantes:

- En relación al contrato de liquidez firmado con Santander Investment Bolsa, Sociedad de Valores, SAU, la compañía comunicó información sobre las operaciones realizadas durante el segundo trimestre:

| RESUMEN | | | |
|---------------|------------|----------------|--------------|
| | Títulos | Importe (€) | Cambio Medio |
| Saldo inicial | 74.196 | 1.667.327 | |
| Compras | 1.926.767 | -75.649.735,37 | 39,37 |
| Ventas | -1.918.414 | 75.363.619,97 | 39,37 |
| Saldo final | 82.549 | 1.381.211,34 | |

- La compañía anunció un avance de resultados correspondiente al ejercicio 2015 que serán publicados el 29 de febrero de 2016. La compañía estima que las cifras más significativas estarán en el entorno de:

Cartera: € 12.100 M

Ventas: € 4.180 M

EBIT: 86 M€

Beneficio Neto: € 60 M

Posición de Caja Neta: € 530 M

El Beneficio Neto de 2015 recoge el impacto de los sobrecostes extraordinarios que se han producido en el proyecto de la Mejoradora de Alberta en Canadá para Canadian Natural Resources Limited (CNRL). La ejecución de este proyecto se ha visto influida por factores específicos de la región de Alberta, relacionados con la inestabilidad de la industria del petróleo provocada por la reducción drástica de su precio. Las principales causas son:

- Mayor retraso del esperado en la entrega de los últimos módulos.
- Trabajos excepcionales en el emplazamiento para completar esos módulos antes de su montaje.
- El alto coste de los planes correctivos y de aceleración derivados de los altos precios de la mano de obra en Canadá, así como una productividad inferior a la habitual provocada por las circunstancias actuales de mercado.
- Una concentración de trabajo superior a la esperada, bajo las condiciones del invierno en Canadá, para poder cumplir con el compromiso de TR de finalizar el proyecto en Junio 2016.

La prioridad de Técnicas Reunidas con sus clientes es finalizar los proyectos de acuerdo a los términos comprometidos y mantener su reputación como contratista fiable y de calidad ante clientes y principales subcontratistas. Así, TR ha decidido tomar las medidas necesarias para entregar la planta a CNRL el próximo Junio 2016 y absorber los costes asociados.

El resultado registrado a 31 de diciembre de 2015 por este proyecto refleja, de acuerdo con la normativa contable, los costes adicionales esperados para completar la planta.

Estimaciones para el año 2016

Técnicas Reunidas quiere reafirmar a sus inversores que su cartera actual, que incluye otros proyectos en Canadá, se está ejecutando de manera satisfactoria. El alto nivel de adjudicaciones recientes, el continuo volumen de ofertas a las que se presenta la compañía, unido a su capacidad de ejecución, garantizan un crecimiento rentable. Así, las estimaciones actuales de los principales indicadores financieros para 2016 son las siguientes:

Ventas dentro de un rango de entre €4.300 M y € 4.600 M, superior a la cifra record de 2015.

Margen EBIT en torno a 4%.

Continuidad en la distribución de dividendos.

Con 55 años de experiencia en la industria, Técnicas Reunidas tiene acreditada su capacidad de evaluar los riesgos asociados a los proyectos. En las condiciones de mercado actuales, TR considera prudente adoptar una política de reconocimiento de márgenes más conservadora, e incrementar el nivel de contingencias en los proyectos. Este nivel de márgenes con mayores contingencias ofrece una mayor protección frente a desviaciones potenciales.

TR en el entorno actual

La inestabilidad global del sector del petróleo está generando una fuerte presión en toda la cadena de valor, con un impacto en la inversión mundial hasta unos niveles nunca vistos en los últimos 30 años. No obstante, la solidez del negocio de TR, su experiencia y métodos, la diversificación de productos y de geografías, así como la recurrencia de sus clientes, explican el importante volumen de adjudicaciones conseguido, pese al deterioro de los precios del petróleo.

Juan Lladó, Consejero Delegado de Técnicas Reunidas, manifiesta:

“En los últimos diez años, desde nuestra salida a bolsa, Técnicas Reunidas ha pasado de ser una compañía mediana pero con unas credenciales técnicas muy elevadas, a convertirse en uno de los líderes mundiales de nuestra industria. A día de hoy, disfrutamos de una gran reputación por la calidad de nuestra ingeniería y ejecución. Esta confianza la acredita la cartera record que la compañía ha conseguido contratar durante la crisis actual. Nuestra prioridad actual, es ejecutar los proyectos en cartera en plazo, calidad, y de forma rentable, así como fortalecer las relaciones con los clientes, tanto nuevos como

existentes. Confiamos plenamente en lograr estos objetivos que nos permiten asegurar a nuestros accionistas una distribución de dividendos estable.”

- En febrero, la compañía comunicó a la CNMV que el Consejo de Administración decidió proponer en la Junta General de Accionistas un dividendo complementario de € 0,7289 por acción, a cargo de los resultados de 2015. El dividendo total de 2016, a cargo de los resultados 2015, será de € 75 millones.
- El Consejo de Administración de la Sociedad, a propuesta de su Comisión de Nombramientos y Retribuciones, aprobó por unanimidad el nombramiento por cooptación de D^a. Petra Mateos-Aparicio como consejera independiente, así como su nombramiento como miembro de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones, en sustitución de D. Antonio de Hoyos González, que ha dimitido como consejero y como miembro de dicha Comisión.
- Kilpilahti Power Plant Ltd, sociedad participada al 40% por Neste, 40% por Veolia y 20% por Borealis, seleccionó a Técnicas Reunidas para la ejecución del contrato de diseño y construcción de una nueva planta de generación de energía eléctrica y vapor que abastecerá a la refinería de Neste y el complejo petroquímico de Borealis en Porvoo, Finlandia.

La planta de generación está compuesta por tres generadores de vapor con una capacidad total de 600 t/h y una turbina de vapor de 40 MW de potencia. El sistema principal de generación de vapor está basado en una caldera de lecho fluido circulante (CFB en sus siglas en inglés) que utilizará asfalteno como combustible principal y dos calderas convencionales en base a diversos combustibles líquidos y gaseosos disponibles en refinería. La instalación cumplirá con los últimos estándares en regulaciones ambientales, incluida la Directiva de Emisiones Industriales (IED) de la Comisión Europea.

La inversión total de la instalación ronda los € 400 millones, de los cuales € 270 millones corresponden al contrato de Técnicas Reunidas, que cubre los servicios de ingeniería, aprovisionamientos, construcción y puesta en marcha de la instalación hasta operación comercial. Se prevé que la planta entre en producción a mediados de 2018.

Para TR este será su primer proyecto en Finlandia lo que amplía la presencia de la compañía en los países nórdicos tras la adjudicación por Yara en Noruega de una planta de ácido nítrico en 2014.

Neste es una compañía precursora en soluciones renovables y refino de petróleo. La compañía es la productora líder de diésel renovable a nivel mundial con una producción anual de más de 2 millones de toneladas. Es también la mayor productora de combustibles renovables a partir de desechos y residuos.

Veolia, con más de 174.000 empleados a nivel mundial, es un líder global en la gestión optimizada de recursos, incluyendo el diseño y suministro de soluciones de gestión del agua, residuos y energía. Veolia será responsable de la operación de la nueva instalación por los próximos 20 años.

Borealis es proveedor líder en soluciones de innovación en el campo de las poliolefinas, químicos básicos y fertilizantes. Con sede en Viena, Austria, la compañía tiene actualmente unos 6.500 empleados y opera en más de 120 países. Borealis tuvo en 2015 ingresos por valor de € 7.700 millones y un margen neto de € 988 millones.

- Técnicas Reunidas, fue seleccionada por Pemex Transformación Industrial para la segunda fase de la ejecución del proyecto diésel ultra bajo azufre en la refinería General Lázaro Cárdenas de Minatitlán, México, por un importe de unos USD 800 millones.

El alcance de esta fase incluye la ingeniería, aprovisionamiento, construcción y puesta en marcha de dos nuevas unidades de refino: hidrodesulfuradora de diésel (30.000 bpd), y planta de recuperación de azufre (150 tpd); así como modificaciones en una unidad hidrodesulfuradora existente, los servicios auxiliares correspondientes y la integración de las instalaciones fuera de los límites de batería para estas plantas.

Este proyecto forma parte de los planes de desarrollo y modernización que Pemex Transformación Industrial va a llevar a cabo, con inversiones por valor de USD 5.500 millones, como parte del “Proyecto de Calidad de Combustibles” en sus refinerías en todo el país para producir y suministrar diésel con un contenido máximo de azufre de 15 partes por millón (ppm), lo cual supone una reducción del 97% para cumplir con las normas ambientales. De igual manera, se mejorará la calidad del aire al reducir la emisión de gases de efecto invernadero en más de 12.000 toneladas anuales.

Estas obras tendrán un impacto muy positivo en las zonas donde se sitúan las refinerías generando unos 12.000 empleos directos y 31.000 indirectos.

El contrato se inició bajo la modalidad de libro abierto (“open book”) y se desarrolla en dos etapas. La primera de ellas, por un importe aproximado de USD 50 millones, se adjudicó a TR en Septiembre de 2014, incluyó la ejecución de un diseño básico extendido (FEED), la estimación detallada del coste de la inversión y la compra de algunos equipos de largo plazo de entrega.

La segunda fase es la adjudicada ahora y se trata de la ejecución del proyecto en la modalidad llave en mano, incluyendo ingeniería de detalle, suministro de equipos y materiales, construcción y puesta en marcha, con un importe estimado de USD 800 millones y con un plazo de ejecución de 36 meses.

Este proyecto da continuidad a la experiencia de TR en México, donde ya llevó a cabo otros importantes proyectos de refino para Pemex Transformación Industrial en esta misma refinería.

Pemex Transformación Industrial es la empresa subsidiaria de Petróleos Mexicanos encargada de los procesos industriales de refino. Petróleos Mexicanos, PEMEX, es la mayor empresa de México y una de las mayores empresas petrolíferas del mundo, que lleva a cabo toda la cadena productiva desde la exploración hasta la comercialización de los productos finales.

- En relación al contrato de liquidez firmado con Santander Investment Bolsa, Sociedad de Valores, SAU, la compañía comunicó información sobre las operaciones realizadas durante el tercer trimestre:

| RESUMEN | | | |
|---------------|------------|-------------|--------------|
| | Títulos | Importe (€) | Cambio Medio |
| Saldo inicial | 82.549 | 1.381.211 | |
| Compras | 1.802.614 | -50.982.060 | 28,28 |
| Ventas | -1.803.453 | 50.984.775 | 28,27 |
| Saldo final | 81.710 | 1.383.926 | |



TECNICAS REUNIDAS

FIRST QUARTER RESULTS

January – March 2016

CONTENTS:

- 1. Highlights**
- 2. Backlog**
- 3. Consolidated Income Statement**
- 4. Consolidated Balance Sheet**

ANNEX: Filings with CNMV

1. HIGHLIGHTS

1Q 2016 Main Highlights

- Order intake at € 1.0 billion
- Backlog at € 12.0 billion, +42% over 1Q 2015
- 16% growth in sales to € 1.1 billion
- Operating profit at € 42 million and net profit at € 30 million
- Solid balance sheet with a net cash position of € 541 million, as of March 31st, 2016
- 2015 dividend to be paid in 2016: €75 million

2016 Guidance

- Sales will increase to the range of € 4.3 billion to € 4.6 billion (from 2015 record level).
- EBIT margin levels will be around 4%.
- Commitment to steady dividend distribution.

First quarter 2016 results are in line with our 2016 guidance. The global turmoil in the oil and gas sector is impacting capital investments worldwide in an unseen level over the last thirty years. However, Técnicas Reunidas (TR) managed to increase its backlog in 2014 and 2015 and maintain a strong backlog in the first quarter of 2016, at € 12.0 billion, which guarantees future growth. The order intake of USD 1 billion, includes a refining project in Mexico and an electricity generation project in Finland, both strategic projects for the company, in regions and technologies where TR is focused.

The Sales of the company grew by 16% to € 1.1 billion, following a growth of 33% in year 2015 vs. year 2014. EBIT stood at € 42 million, with an Operating Margin of 4%, in line with company guidance, and Net Profit stood at € 30 million. At 31st of March, 2016, Net Cash Position was € 541 million.

Juan Lladó, Chief Executive Officer of Técnicas Reunidas, said:

“2015 was a year of delivery, with almost USD 7 billion successfully executed for our clients (Tüpras, Lukoil, Shah Gas, Total, Gran Chaco, Petrokemya, Kemya and the first units of Sadara). In the first quarter of 2016, the Yara project in Australia started the commissioning phase while the Bolivian YPFB accepted the Cochabamba project in Bolivia. During the rest of the year, we will be delivering the remaining units of Sadara, the Nodo Sur power plant, the Total project in Belgium and the Canadian Upgrader in Canada.

Regarding the execution of the Upgrader Project for Canadian Natural Resources (CNRL), we are committed to finish the project within the terms agreed with the client. The project is progressing at a good pace within schedule, taking now advantage of the long working days.

The company is very confident in the health of its backlog. Currently, more than 60% of our backlog is in the Middle East, a region that we know very well, and with recurrent customers and known technologies. This backlog ensures strong visibility for the next years. In the short and medium term we will focus in successfully executing this backlog to fully extract its value.

Our bidding pipeline is highly concentrated in the Middle East, where planned investments have strong fundamentals. Técnicas Reunidas outlook is positive for 2016 and 2017, despite the contraction in global oil and gas investments”.

| HIGHLIGHTS January - March | 1Q 2016 € million | 1Q 2015 € million | Var. % | Year 2015 € million |
|-------------------------------|----------------------|----------------------|-----------|------------------------|
| Backlog | 12,037 | 8,454 | 42% | 12,136 |
| Net Revenues | 1,051 | 906 | 16% | 4,188 |
| EBITDA | 47 | 49 | -4% | 105 |
| Margin | 4.5% | 5.4% | | 2.5% |
| EBIT | 42 | 45 | -7% | 86 |
| Margin | 4.0% | 5.0% | | 2.1% |
| Net Profit | 30 | 38 | -20% | 60 |
| Margin | 2.9% | 4.2% | | 1.4% |
| Net Cash Position | 541 | 570 | -5% | 533 |

2. BACKLOG

| | Project | Country | Client | Estimated Delivery |
|----------------------------|---|----------------------|-----------------------------------|--------------------|
| Refining and Petrochemical | Al Zour refinery | Kuwait | KNPC | 2019 |
| | Minatitlán refinery | Mexico | Pemex | 2019 |
| | Westlake petrochemical complex | US | Sasol | 2018 |
| | Heroya Industrial Park | Norway | Yara Norge AS | 2018 |
| | RAPID refinery | Malaysia | Petronas | 2018 |
| | Talara refinery | Peru | Petroperu | 2018 |
| | Sturgeon refinery | Canada | North West Redwater Partnership | 2017 |
| | Star refinery | Turkey | SOCAR | 2017 |
| | Jazan refinery | Saudi Arabia | Saudi Aramco | 2017 |
| | Antwerp refinery | Belgium | Total | 2016 |
| | Sadara | Saudi Arabia | Saudi Aramco/Dow Chemical | 2016 |
| | Refining units Cochabamba and Santa Cruz* | Bolivia | YPFB Refinación S.A. | - |
| | TAN project* | Australia | Yara Int./Orica Lim./Apache Corp. | - |
| | Volgograd refinery* | Russia | Lukoil | - |
| Upstream & Gas | Fadhili | Saudi Arabia | Saudi Aramco | 2019 |
| | GT5 | Kuwait | KNPC | 2019 |
| | GASCO | United Arab Emirates | ADNOC / Total / Shell | 2018 |
| | Hail Field Development | United Arab Emirates | ADOC | 2017 |
| | Jazan IGCC | Saudi Arabia | Saudi Aramco | 2017 |
| | Touat gas field | Algeria | GDF Suez / Sonatrach | 2017 |
| | Oil sands | Canada | Canadian Natural Resources | 2016 |
| Power | Turów | Poland | Polska Grupa Energetyczna | 2019 |
| | Kilpilähti | Finland | Neste / Veolia / Borealis | 2018 |
| | Fort Hills | Canada | Suncor/Total/Teck | 2017 |
| | Los Mina | Dominican Republic | AES Dominicana | 2017 |
| | Ashuganj | Bangladesh | Ashuganj Power Station Company | 2017 |
| | Nodo Energetico del Sur | Peru | Enersur | 2016 |

* Project in mechanical completion or carrying out services for the start up phase of the plant

Backlog as of March, 31st 2016

At the end of March 2016, Técnicas Reunidas' backlog stood at € 12,037 million, compared with € 8,454 at the end of March 2015 and which represents a 42% increase year on year.

The Oil and Gas projects accounted for 95% of the total backlog, while the Power division accounted for 5%.

First quarter awards

- Técnicas Reunidas was selected by Pemex Transformación Industrial, for the second phase of the execution of the ultra low sulphur diesel project at the General Refinery Lazaro Cardenas in Minatitlan, Mexico, for a total value of around USD 800 million.

This phase includes the engineering, procurement, construction and commissioning of two new refining units, a diesel hydrodesulphurisation unit and a sulphur recovery plant, as well as modifications to an existing

hydrodesulphurisation unit, the corresponding auxiliary services and the integration of the facilities outside battery limits for these plants.

- Kilpilahti Power Plant Ltd, a joint venture company owned 40% by Neste, 40% by Veolia and 20% by Borealis, selected Técnicas Reunidas for the execution of a contract to build a new combined heat and power plant for producing and supplying steam and other utilities to Neste's refinery and Borealis' petrochemical plant in Porvoo, Finland.

The contract covers the services for engineering, procurement, construction, commissioning and start-up of the power plant, up to commercial operation. The power plant will consist of the installation of three steam generators and one steam turbine. The main steam generation system is composed of a Circulating Fluidized Bed (CFB) boiler and two oil and gas steam generators.

The power plant will start production by middle of 2018. TR's contract share is approximately €270 million.

3. CONSOLIDATED INCOME STATEMENT

| CONSOLIDATED INCOME STATEMENT January - December | 1Q 2016 € million | 1Q 2015 € million | Var. % | Year 2015 € million |
|---|----------------------|----------------------|---------------|------------------------|
| Net Revenues | 1,051.3 | 905.9 | 16.0% | 4,187.9 |
| Other Revenues | 1.0 | 1.3 | | 7.5 |
| Total Income | 1,052.3 | 907.2 | 16.0% | 4,195.4 |
| Raw materials and consumables | -676.9 | -601.9 | | -3,019.9 |
| Personnel Costs | -147.6 | -136.9 | | -543.9 |
| Other operating costs | -180.7 | -119.3 | | -526.3 |
| EBITDA | 47.1 | 49.1 | -4.1% | 105.3 |
| Amortisation | -5.0 | -3.7 | | -19.3 |
| EBIT | 42.2 | 45.4 | -7.2% | 86.0 |
| Financial Income/ expense | 0.2 | 4.9 | | 1.5 |
| Share in results obtained by associates | -1.5 | 0.3 | | -5.2 |
| Profit before tax | 40.9 | 50.6 | -19.3% | 82.3 |
| Income taxes | -10.6 | -12.7 | | -22.2 |
| Net Profit | 30.2 | 38.0 | -20.4% | 60.2 |

3.1 REVENUES

| REVENUES BREAKDOWN January - December | 1Q 2016 € million | % | 1Q 2015 € million | % | Var. % | Year 2015 € million |
|--|----------------------|-------------|----------------------|-------------|--------------|------------------------|
| Oil and gas | 911.8 | 86.7% | 785.1 | 86.7% | 16.1% | 3,744.4 |
| Power | 86.3 | 8.2% | 93.6 | 10.3% | -7.8% | 320.8 |
| Infrastructure and industries | 53.3 | 5.1% | 27.2 | 3.0% | 95.9% | 122.7 |
| Net Revenues | 1,051.3 | 100% | 905.9 | 100% | 16.0% | 4,187.9 |

In 1Q 2016, net revenues grew by 16.0% to € 1,051.3 million, following the execution of the strong backlog.

Oil and Gas: Sales of this division went up 16.1% and reached € 911.8 million in 1Q 2016. The oil and gas revenues represented the vast majority of total sales, supported by the Refining and Petrochemical business, as the largest contributor.

- Refining and Petrochemical: The projects with more contribution to sales were the following: Talara for Petroperu (Peru), RAPID for Petronas (Malaysia), STAR for SOCAR (Turkey), Sturgeon for North West Redwater (Canada) and Jazan for Saudi Aramco (Saudi Arabia).
- Upstream and Natural Gas: The main contributors to sales were: the Jazan IGCC for Saudi Aramco (Saudi Arabia), the Gasco project for ADNOC/Total/Shell (UAE) and the Touat project for GDF Suez/Sonatrach (Algeria).

Power: Revenues of the power division decreased from € 93.6 million in 1Q 2015, to € 86.3 million in 1Q 2016. This reduction was due to a smaller contribution from the projects awarded in 2014 as some of them are close to be finished. In 1Q 2016, the main contributors to sales were the following projects: the cogeneration plant for Fort Hills (Canada), the Los Mina CCGT for AES Dominicana (Dominican Republic) and the CCGT for Ashuganj Power Station Company (Bangladesh).

Infrastructure and Industries: In 1Q 2016 revenues of this division grew by 95.9% to € 53.3 million.

3.2 OPERATING AND NET PROFIT

| OPERATING AND NET PROFIT January - December | 1Q 2016 € million | 1Q 2015 € million | Var. % | Year 2015 € million |
|--|----------------------|----------------------|-----------|------------------------|
| EBITDA | 47.1 | 49.1 | -4.1% | 105.3 |
| Margin | 4.5% | 5.4% | | 2.5% |
| EBIT | 42.2 | 45.4 | -7.2% | 86.0 |
| Margin | 4.0% | 5.0% | | 2.1% |
| Net Profit | 30.2 | 38.0 | -20.4% | 60.2 |
| Margin | 2.9% | 4.2% | | 1.4% |

| EBIT BREAKDOWN January - December | 1Q 2016 € million | 1Q 2015 € million | Var. % | Year 2015 € million |
|--------------------------------------|----------------------|----------------------|-----------|------------------------|
| Operating Profit from divisions | 65.0 | 64.9 | 0.0% | 167.0 |
| Costs not assigned to divisions | -22.8 | -19.5 | 16.9% | -80.9 |
| Operating profit (EBIT) | 42.2 | 45.4 | -7.2% | 86.0 |

| Financial Income/Expense January - December | 1Q 2016 € million | 1Q 2015 € million | Year 2015 € million |
|--|----------------------|----------------------|------------------------|
| Net financial Income * | -0.4 | 1.8 | 1.1 |
| Gains/losses in transactions in foreign currency | 0.6 | 3.1 | 0.4 |
| Financial Income/Expense | 0.2 | 4.9 | 1.5 |

* Financial income less financial expenditure

1Q 2016 EBIT was € 42.2 million, with a 4% operating margin, in line with company guidance. This EBIT margin is the result of TR high-quality execution and prudent accounting.

Net profit stood at € 30.2 million, affected by lower financing Income:

- Financial Income decreased from € 4.9 million in 1Q 2015 to € 0.2 million in the 1Q 2016. This reduction was mainly due to lower gains in transaction in foreign currency and lower income from Net Cash.

In 1Q 2016, the company income tax was € 10.6 million. This figure represents an effective tax rate of 26.0%.

4. CONSOLIDATED BALANCE SHEET

| CONSOLIDATED BALANCE SHEET March 31 | 1Q 2016 € million | 1Q 2015 € million | Year 2015 € million |
|--|----------------------|----------------------|------------------------|
| ASSETS: | | | |
| Non-current Assets | | | |
| Tangible and intangible assets | 128.8 | 116.0 | 130.0 |
| Investment in associates | 0.1 | 16.9 | 4.9 |
| Deferred tax assets | 176.1 | 108.6 | 186.7 |
| Other non-current assets | 44.3 | 16.5 | 23.4 |
| | 349.3 | 258.0 | 345.0 |
| Current assets | | | |
| Inventories | 21.6 | 20.9 | 21.7 |
| Trade and other receivables | 2,346.0 | 1,683.3 | 2,401.5 |
| Other current assets | 113.7 | 76.9 | 73.0 |
| Cash and Financial assets | 688.2 | 600.7 | 772.0 |
| | 3,169.5 | 2,381.9 | 3,268.3 |
| TOTAL ASSETS | 3,518.8 | 2,639.9 | 3,613.2 |
| EQUITY AND LIABILITIES: | | | |
| Equity | 428.7 | 394.8 | 397.5 |
| Non-current liabilities | | | |
| Financial Debt | 102.9 | 22.9 | 157.7 |
| Other non-current liabilities | 26.4 | 53.8 | 29.9 |
| Long term provisions | 46.1 | 32.0 | 31.2 |
| Current liabilities | | | |
| Financial Debt | 44.4 | 7.9 | 81.8 |
| Trade payable | 2,601.2 | 1,828.0 | 2,611.3 |
| Other current liabilities | 269.0 | 300.5 | 303.8 |
| | 2,914.7 | 2,136.3 | 2,996.9 |
| Total liabilities | 3,090.1 | 2,245.1 | 3,215.7 |
| TOTAL EQUITY AND LIABILITIES | 3,518.8 | 2,639.9 | 3,613.2 |

| EQUITY March 31 | 1Q 2016 € million | 1Q 2015 € million | Year 2015 € million |
|---|----------------------|----------------------|------------------------|
| Shareholders' funds + retained earnings | 528.1 | 570.3 | 597.0 |
| Treasury stock | -74.4 | -73.4 | -74.2 |
| Hedging reserve | -28.8 | -105.2 | -93.2 |
| Interim dividends | 0.0 | 0.0 | -35.8 |
| Minority Interest | 3.8 | 3.0 | 3.7 |
| EQUITY | 428.7 | 394.8 | 397.5 |

| NET CASH POSITION March 31 | 1Q 2016 € million | 1Q 2015 € million | Year 2015 € million |
|---|-----------------------------|-----------------------------|-------------------------------|
| Current assets less cash and financial assets | 2,481.3 | 1,781.2 | 2,496.2 |
| Current liabilities less financial debt | -2,870.3 | -2,128.4 | -2,915.1 |
| COMMERCIAL WORKING CAPITAL | -389.0 | -347.2 | -418.9 |
| Financial assets | 62.6 | 66.6 | 63.2 |
| Cash and cash equivalents | 625.7 | 534.1 | 708.8 |
| Financial Debt | -147.3 | -30.8 | -239.5 |
| NET CASH POSITION | 540.9 | 569.9 | 532.6 |
| NET CASH + COMMERCIAL WORKING CAPITAL | 151.9 | 222.7 | 113.7 |

- At the end of March 2016, Equity of the company was € 428.7 million, higher than the level as of March 2015 and as of December 2015, due to a lower negative impact of the hedging reserve.
- The net cash position closed at € 540.9 million, similar to the cash position at the end of 2015, in line with the company expectations.
- In December 2015, the Board of Directors approved an interim dividend of € 0.667 per share (€ 35.8 million) out of 2015 results, which was paid on 12th of January 2016. In February, the company announced a complementary dividend of € 0.7289 per share (€ 39.2 million) out of 2015 results, to be paid in July 2016. Consequently, total dividends to be paid in 2016, out of 2015 results, will be € 75 million, which represents the same absolute amount, compared to the dividends paid in 2015.

ANNEX: FILINGS WITH CNMV RELEVANT EVENTS AND OTHER COMMUNICATIONS

In the first quarter of 2016, the company filed with the Spanish “Comisión Nacional del Mercado de Valores” (CNMV) the following communications:

- Regarding the liquidity agreement signed with Santander Investment Bolsa, Sociedad de Valores, SAU, the company reported information of the operations made during the second quarter:

| SUMMARY | | | |
|-----------------|------------|----------------|---------------|
| | Shares | Net Value (€) | Average price |
| Opening account | 74,196 | 1,667,327 | |
| Purchases | 1,926,767 | -75,649,735.37 | 39.37 |
| Sales | -1,918,414 | 75,363,619.97 | 39.37 |
| Final account | 82,549 | 1,381,211.34 | |

- The company released a trading statement for the Estimates full year 2015. Técnicas Reunidas would publish full 2015 results on the 29th of February. The main figures for the company are currently expected to be around the following levels:

Backlog: € 12,100 M

Sales: € 4,180 M

EBIT: € 86 M

Net profit: € 60 M

Net cash position: € 530 M

2015 Net profit is impacted by one-off incremental costs from the Upgrader Project in Alberta (Canada), for Canadian Natural Resources Limited (CNRL). The execution of this project has been affected by some specific factors that are linked to the effects of the global turmoil of the oil and gas industry in Alberta, as oil prices have steeply declined. The main factors are:

- Longer than expected delay on the delivery of the last key modules.
- Exceptional completion works for these modules on site before assembling.
- Costly remedy and acceleration plans at Canadian rates and lower than average productivity, due to the current market circumstances.
- Concentration of a larger than expected workload in the middle of the Canadian winter in order to fulfill TR's commitment to finish the project by June 2016.

Técnicas Reunidas priority is to finalize the projects within the terms committed to its customers, keeping its reputation as a reliable quality contractor with clients and main subcontractors. Consequently, TR has taken the decision to put in place all measures required to deliver the plant to CNRL next June 2016 and absorb the resulting costs.

The incremental costs booked as of December 31st 2015 in application of accounting criteria reflect the additional costs expected to complete the plant.

Estimates for 2016

Técnicas Reunidas wants to reassure investors that our current record backlog, including other projects in Canada, is being executed successfully. The high volume of recent awards, the current bidding pipeline and our execution capabilities, guarantee a solid profitable growth for Técnicas Reunidas. As a consequence, our current estimates for the key financial indicators for 2016 are the following:

- Sales increase to the range of €4,300M - € 4,600M (from 2015 record level)
- EBIT margin levels around 4%.
- Steady dividend distribution

TR' 55 years of experience in the oil services market has proven a strong track record in evaluating the risks associated to its projects. Under the actual oil market circumstances, TR considers prudent to implement a more conservative policy in its margin recognition by increasing the level of contingencies in its projects. This level of margins with higher contingencies provides a better protection against any potential deviations.

TR in the current oil environment

The global turmoil in the oil and gas sector is placing strong pressure in the whole oil value chain, while impacting capital investments worldwide in an unseen level over the last 30 years. Notwithstanding this adverse scenario, the resiliency of TR business, with its proven methodology, its diversification by product and geography and the recurrence of its clients, explain our recent achievements in contract awards.

Juan Lladó, Chief Executive Officer of Técnicas Reunidas, said: “In the last ten years, since our IPO, Técnicas Reunidas has grown from a regional company with very high technical credentials, to one of the top world players of our industry. Today, we enjoy the strongest reputation for the quality of our engineering and execution. This trust has been shown in the record backlog attained in the middle of the current oil crisis. Our focus now is to deliver this backlog profitably within schedule and quality, while keeping our ambition to strengthen and further develop our ties with existing and new clients. We are very confident to meet these goals which will allow us to commit a steady dividend distribution to our shareholders.”

- In February, the company reported to the CNMV that the Board of Directors resolved to propose at the Ordinary General Shareholders Meeting a complementary dividend of 0.7289 Euros per share, out of 2015 results. Total dividends of 2016, out of 2015 results, would be € 75 million.
- The Board of Directors of the Company, at the proposal of its Appointments and Remuneration Committee, had unanimously approved the appointment by co-option of Ms. Petra Mateos-Aparicio as external independent member, as well as her appointment as member of the Appointments and Remuneration Commission, replacing Mr. Antonio de Hoyos González, who has resigned as member of the Board and of that Commission.
- Kilpilahti Power Plant Ltd, a joint venture company owned 40% by Neste, 40% by Veolia and 20% by Borealis, selected Técnicas Reunidas for the execution of a contract to build a new combined heat and power plant ("power plant") for producing and supplying steam and other utilities to Neste's refinery and Borealis' petrochemical plant in Porvoo, Finland.

The power plant will consist of the installation of three steam generators with a total installed capacity of 600 t/h and one steam turbine with a total gross power output of 40 MWe. The main steam generation system is composed of a Circulating Fluidized Bed (CFB) boiler using asphaltene as main fuel and two oil and gas steam generators using different gaseous and liquid fuels. The power plant will comply with the latest environmental regulations, including the European Commission's Industrial Emissions Directive (IED).

The total investment value of the power plant is about €400 million, of which TR's contract share is approximately €270 million. It covers the services for engineering, procurement, construction, commissioning and start-up of the power plant, up to commercial operation. The power plant will start production by middle of 2018.

For TR this will be the first contract in Finland and will enlarge the presence of the company in the Nordic Countries after Yara's nitric acid plant awarded to TR in Norway in 2014.

Neste is a forerunner in oil refining and renewable solutions. The company is the the leading producer of renewable diesel in the world with an annual production capacity of more than 2 million tons. Neste is also the world's largest producer of renewable fuels from waste and residues.

Veolia, with over 174,000 employees worldwide, is a global leader in optimized resource management, including the design and supply of water, waste and energy management solutions. Veolia will be responsible for the operation of the new power plant for the next 20 years.

Borealis is a leading provider of innovative solutions in the fields of polyolefins, base chemicals and fertilizers. With headquarters in Vienna, Austria, the company currently has around 6,500 employees and operates in over 120 countries. Borealis generated EUR 7.7 billion in sales revenue and a net profit of EUR 988 million in 2015.

- Técnicas Reunidas, was selected by Pemex Transformación Industrial for the second phase of the execution of the ultra low sulphur diesel project at the General Refinery Lazaro Cardenas in Minatitlan, Mexico, for a total value of around USD 800 million.

This phase includes the engineering, procurement, construction and commissioning of two new refining units: diesel hydrodesulphurisation unit (30,000 bpd) and sulphur recovery plant (150 tpd); as well as modifications to an existing hydrodesulphurisation unit, the corresponding auxiliary services and the integration of the facilities outside battery limits for these plants.

This project is part of the development and updating plans that Pemex Transformación Industrial is carrying out, with investments of USD 5,500 million, within the Fuel Quality Project at their Refineries throughout the country, to produce and supply diesel with a maximum sulphur content of 15 parts per million (ppm), which represents a reduction of 97% to meet environmental standards. Similarly, air quality will be improved by reducing emissions of greenhouse gases by more than 12,000 tons per year.

These works will have a very positive impact in areas where refineries are located generating 12,000 direct jobs and 31,000 indirect jobs.

The contract started under the Open Book structure, and is implemented in two phases. The first phase, costing approximately USD 50 million, was awarded to TR in September 2014 and included the execution of an extended basic design (FEED), a detailed estimation of the investment cost and the purchase of long-term delivery equipment.

The second phase, now awarded, consists of the project implementation, including detailed engineering, procurement of equipment and materials, construction and commissioning, under a turnkey contract, with an estimated value exceeding USD 800 million, and an execution period of 36 months.

This project provides continuity to TR's experience in Mexico, where it has recently completed several important refinery projects for Pemex Transformación Industrial, at this same site.

Pemex Transformación Industrial is the affiliate company of Petróleos Mexicanos, PEMEX, in charge of the industrial refining processes. Petróleos Mexicanos is Mexico's largest company and one of the world's largest oil companies, working the entire production chain from explorations to marketing the end products.

- Regarding the liquidity agreement signed with Santander Investment Bolsa, Sociedad de Valores, SAU, the company reported information of the operations made during the third quarter:

| SUMMARY | | | |
|-----------------|------------|---------------|---------------|
| | Shares | Net Value (€) | Average price |
| Opening account | 82,549 | 1,381,211 | |
| Purchases | 1,802,614 | -50,982,060 | 28.28 |
| Sales | -1,803,453 | 50,984,775 | 28.27 |
| Final account | 81,710 | 1,383,926 | |