



Grupo Prosegur - Resultados Preliminares Nueve Primeros Meses 2008



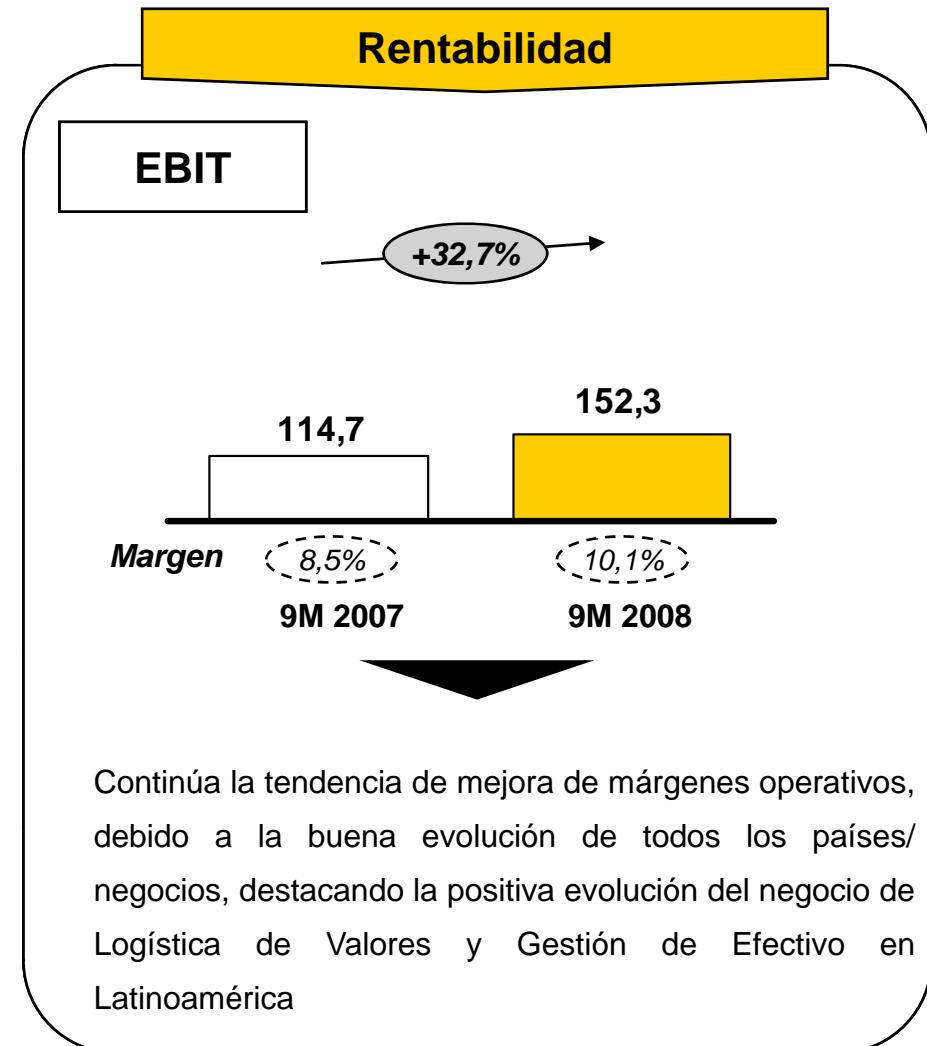
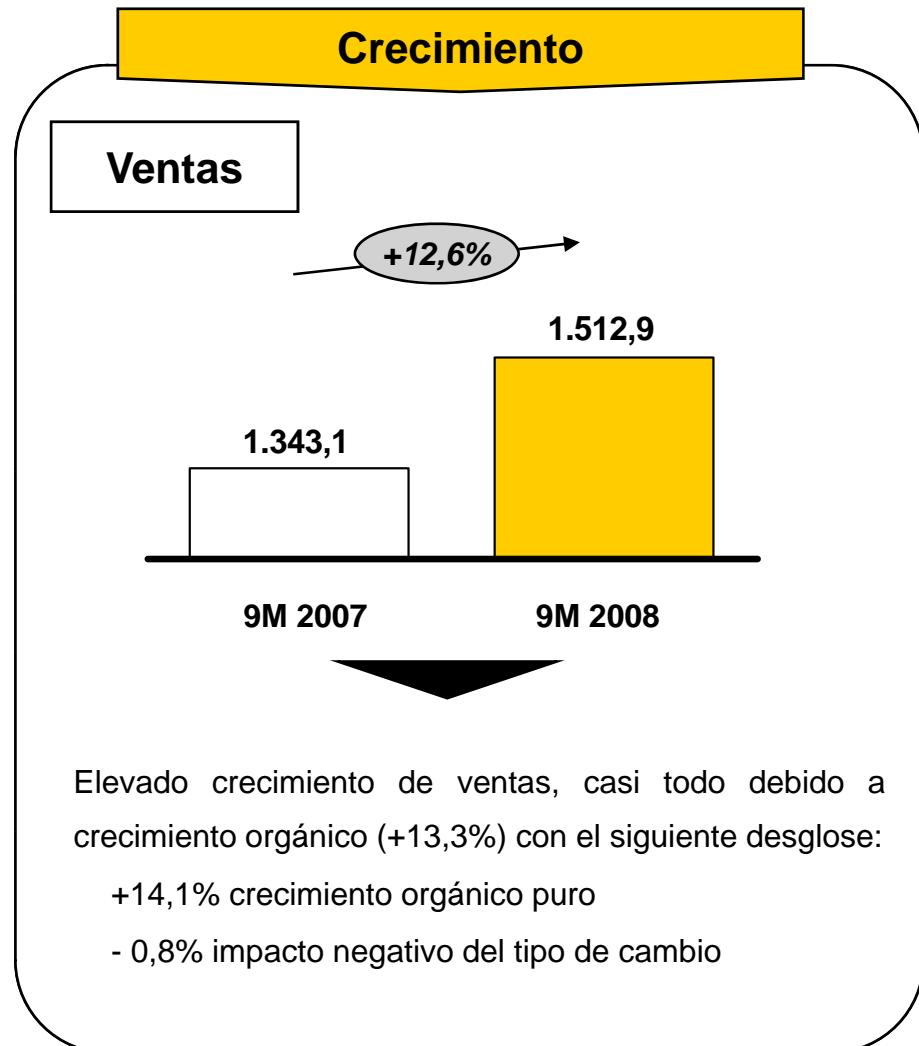
Madrid, 29 de Octubre de 2008

English version
starting page 17



Resumen Ejecutivo

Millones de Euros



Detalle de los resultados: 9 Primeros meses de 2008

Millones de Euros

Cuenta de Pérdidas y Ganancias

	9M 2007	9M 2008	Dif.
Ventas	1.343,1	1.512,9	+12,6%
EBITDA	148,5	190,5	+28,3%
<i>Margen</i>	<i>11,1%</i>	<i>12,6%</i>	
Depreciación	-33,8	-38,2	
EBIT	114,7	152,3	+32,7%
<i>Margen</i>	<i>8,5%</i>	<i>10,1%</i>	
Resultados Financieros	-12,8	-17,5	
Resultado antes de impuestos	101,9	134,8	+32,3%
<i>Margen</i>	<i>7,6%</i>	<i>8,9%</i>	
Impuestos	-37	-43,2	
Resultado del ejercicio	64,9	91,6	+41,3%,
Intereses Minoritarios	-0,2	0,3	
Resultado Neto Consolidado	64,7	91,9	+42,1%
<i>Margen</i>	<i>4,8%</i>	<i>6,1%</i>	

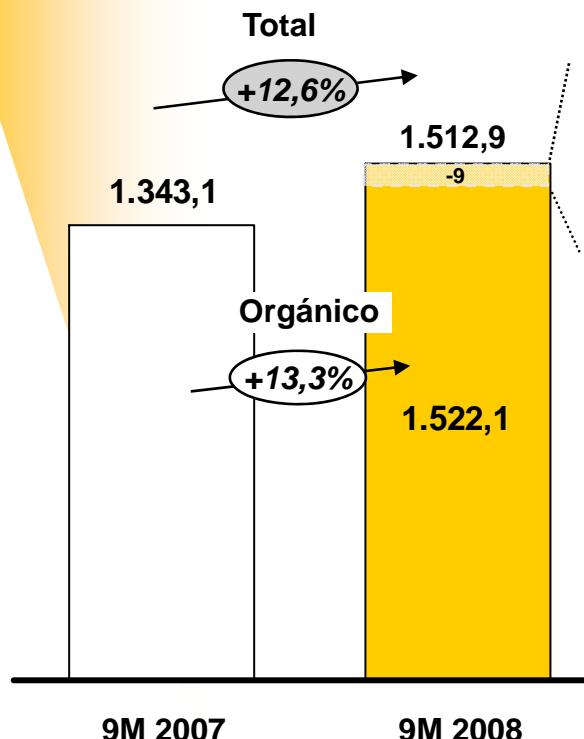
Análisis de las ventas

Millones de Euros

Cuenta de Pérdidas y Ganancias

	9M 2007	9M 2008	Dif.
Ventas	1.343,1	1.512,9	+12,6%
EBITDA	148,5	190,5	+28,3%
Margen	11,1%	12,6%	
Depreciación	-33,8	-38,2	
EBIT	114,7	152,3	+32,7%
Margen	8,5%	10,1%	
Resultados Financieros	-12,8	-17,5	
Resultado antes de impuestos	101,9	134,8	+32,3%
Margen	7,6%	8,9%	
Impuestos	-37	-43,2	
Resultado del ejercicio	64,9	91,6	+41,3%
Intereses Minoritarios	-0,2	0,3	
Resultado Neto Consolidado	64,7	91,9	+42,1%
Margen	4,8%	6,1%	

Detalle del crecimiento de las Ventas



Ventas negativas por el efecto neto de:

- Salida de Italia del perímetro de consolidación en 2008
- Adquisiciones: IASA, Xiden y Colombia

Fuerte crecimiento orgánico puro (14,1%), minorado por la variación negativa del tipo de cambio respecto al mismo periodo de 2007 (impacto negativo del 0,8%)

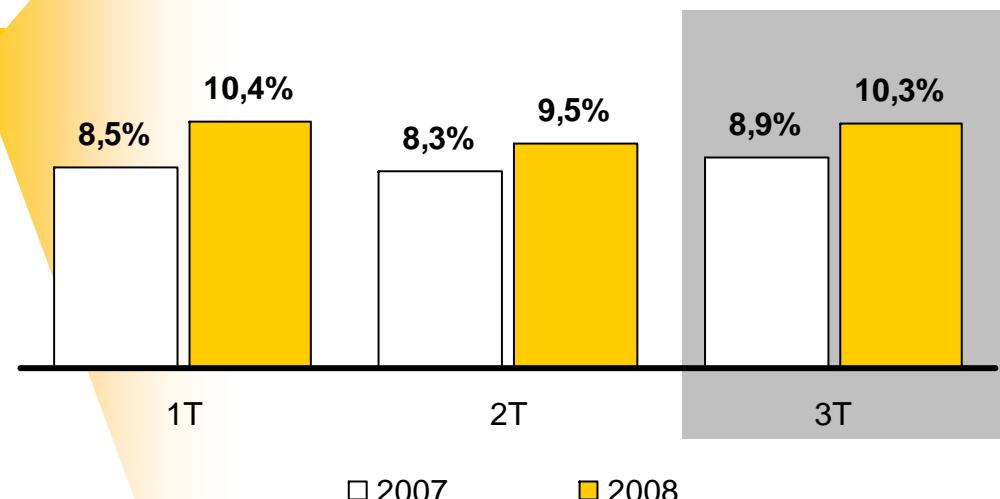
Análisis de los márgenes operativos

Millones de Euros

Cuenta de Pérdidas y Ganancias

	9M 2007	9M 2008	Dif.
Ventas	1.343,1	1.512,9	+12,6%
EBITDA	148,5	190,5	+28,3%
<i>Margen</i>	11,1%	12,6%	
Depreciación	-33,8	-38,2	
EBIT	114,7	152,3	+32,7%
<i>Margen</i>	8,5%	10,1%	
Resultados Financieros	-12,8	-17,5	
Resultado antes de impuestos	101,9	134,8	+32,3%
<i>Margen</i>	7,6%	8,9%	
Impuestos	-37	-43,2	
Resultado del ejercicio	64,9	91,6	+41,3%
Intereses Minoritarios	-0,2	0,3	
Resultado Neto Consolidado	64,7	91,9	+42,1%
<i>Margen</i>	4,8%	6,1%	

Detalle de la evolución de los márgenes EBIT



Análisis de los resultados financieros y fiscales

Millones de Euros

Cuenta de Pérdidas y Ganancias

	9M 2007	9M 2008	Dif.
Ventas	1.343,1	1.512,9	+12,6%
EBITDA	148,5	190,5	+28,3%
<i>Margen</i>	<i>11,1%</i>	<i>12,6%</i>	
Depreciación	-33,8	-38,2	
EBIT	114,7	152,3	+32,7%
<i>Margen</i>	<i>8,5%</i>	<i>10,1%</i>	
Resultados Financieros	-12,8	-17,5	
Resultado antes de impuestos	101,9	134,8	+32,3%
<i>Margen</i>	<i>7,6%</i>	<i>8,9%</i>	
Impuestos	-37	-43,2	
Resultado del ejercicio	64,9	91,6	+41,3%
Intereses Minoritarios	-0,2	0,3	
Resultado Neto Consolidado	64,7	91,9	+42,1%
<i>Margen</i>	<i>4,8%</i>	<i>6,1%</i>	

Detalle de los resultados Financieros

- Los resultados financieros del Grupo en el periodo de enero a septiembre de 2008 han aumentado en 4,7 millones de euros sobre el mismo periodo de 2007. El aumento de gastos financieros tiene las siguientes razones:
 - Sin tener en cuenta el flujo de caja generado por la operación de titulización, la deuda neta se ha incrementado en 37 millones de euros
 - Se ha producido un incremento de gastos financieros derivados de ajustes a valor actual de obligaciones de pago a largo plazo por valor de 0,5 millones de euros
 - El grupo tiene contratados instrumentos financieros derivados con el fin de neutralizar los ajustes en tipos de cambio o las variaciones en los tipos de interés. El efecto neto en los resultados financieros del periodo de enero a septiembre de 2008 es de un mayor coste por valor de 2,6 millones de euros

Detalle de los impuestos

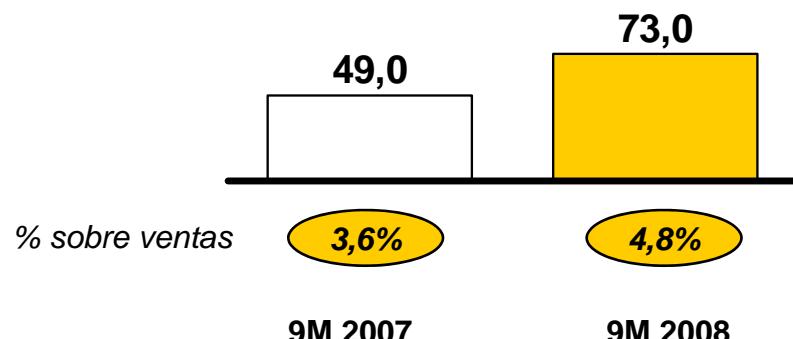
- La carga fiscal ha disminuido en 4,3 puntos porcentuales, pasando del 36,3% en el 9M 2007 al 32,0% del presente ejercicio



Inversiones y Deuda Neta

Millones de Euros

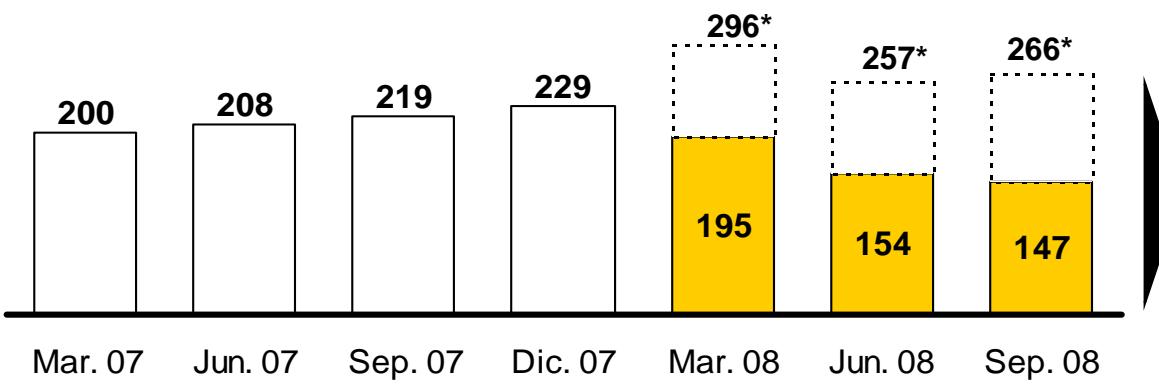
Capex



Continúa el esfuerzo inversor de la compañía con elevados niveles de Capex

- La cifra de Capex del 9M de 2008 incluye inversiones de €12 millones en inmuebles/ terrenos

Deuda Neta Bancaria



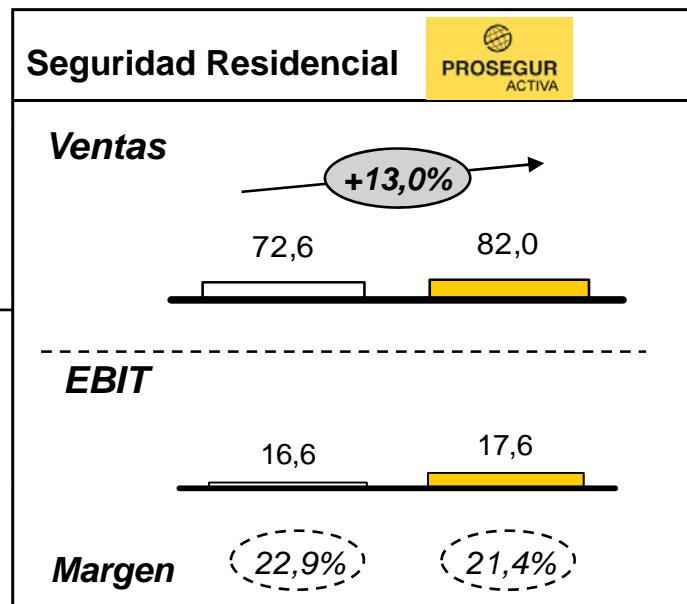
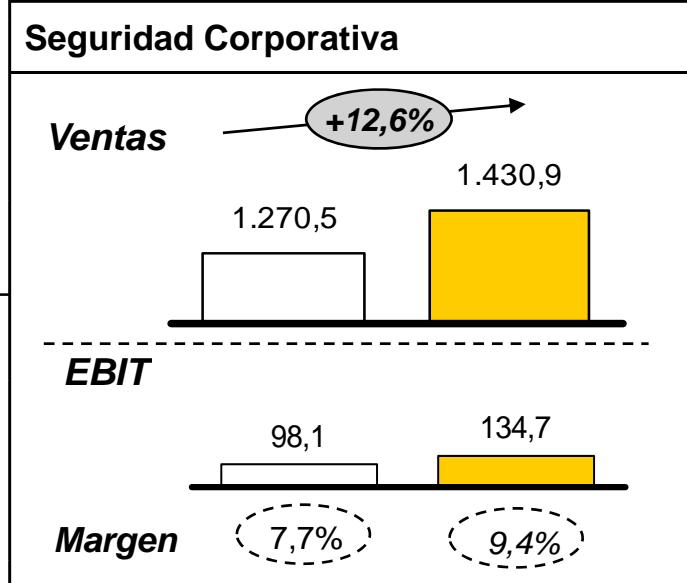
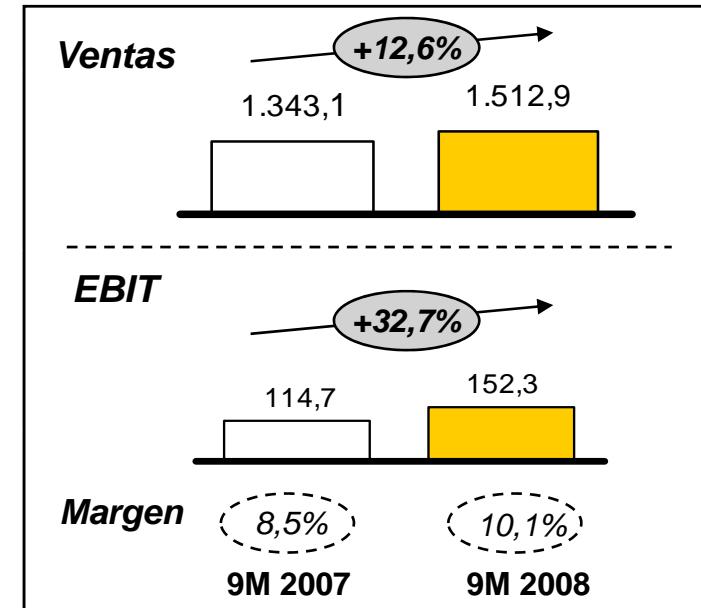
- La deuda neta de la compañía es de €147 millones, lo que supone una importante disminución con los niveles de deuda de 2007 debido al efecto de la titulización de la cartera de clientes de España y Portugal

* No incluye el efecto de la titulización de la cartera de clientes en España y Portugal

Desglose de los resultados del Grupo por área de negocio

Millones de Euros

Total Grupo Prosegur



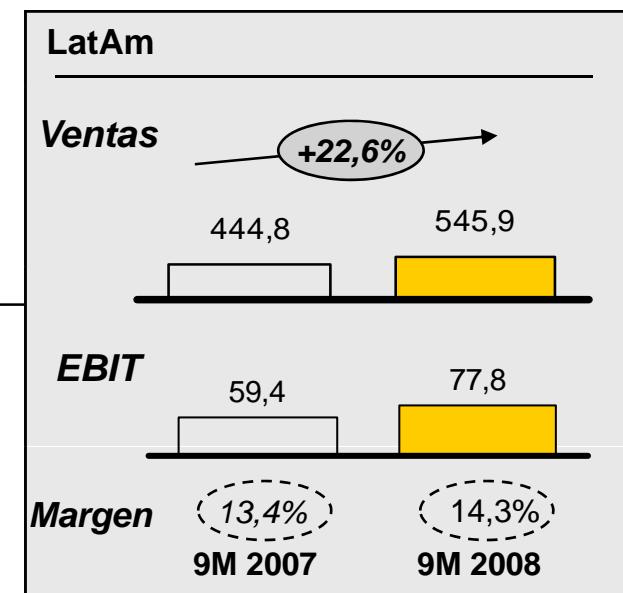
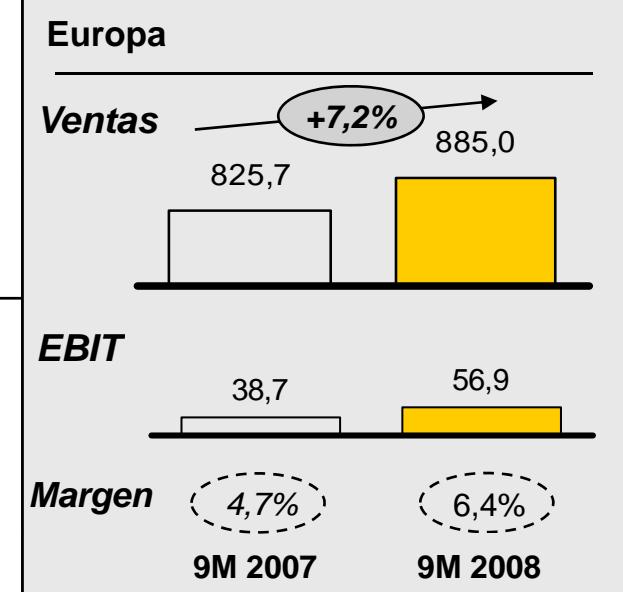
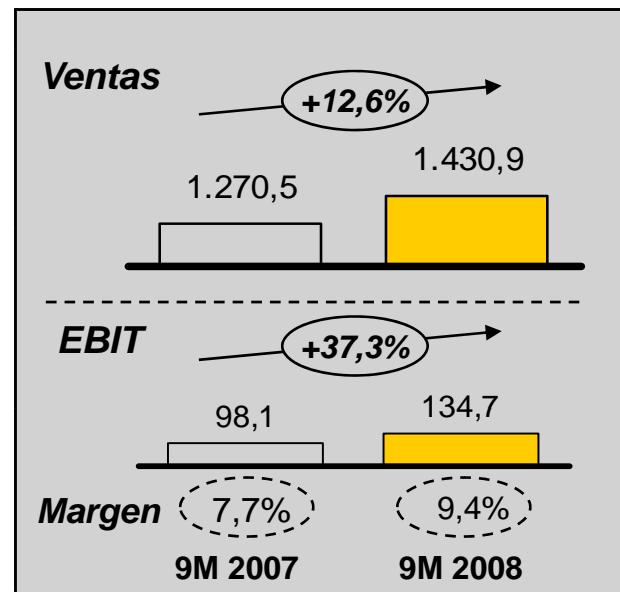
Seguridad Corporativa



Desglose de los resultados de Seguridad Corporativa

Millones de Euros

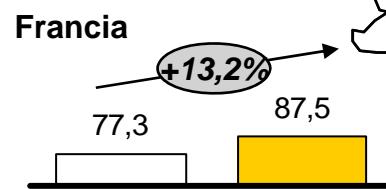
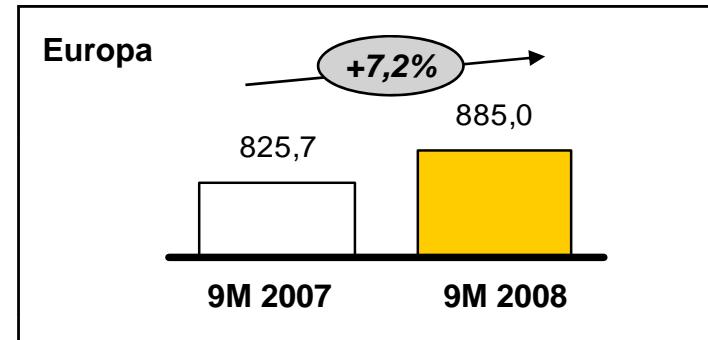
Total Seguridad Corporativa



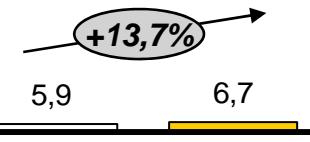
Seguridad Corporativa: Resultados de Europa

Ventas totales. Millones de Euros

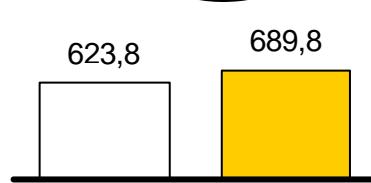
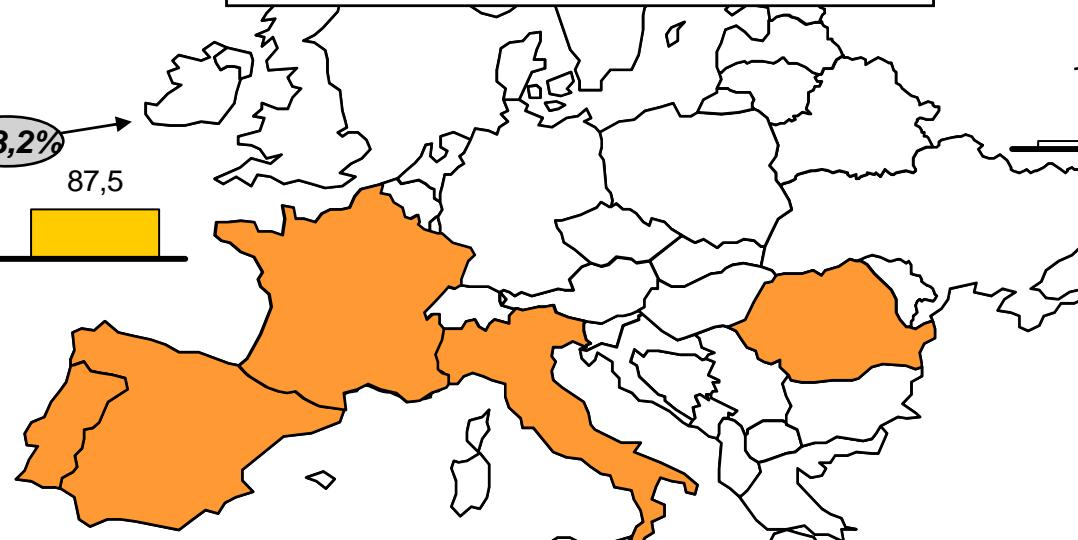
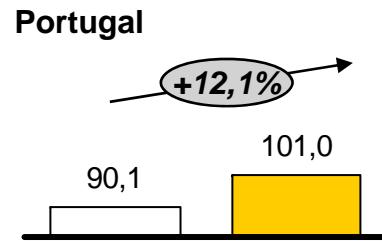
 Crecimiento total



Rumanía



Nota: Rumania consolida al 50%



Nota: Italia deja de consolidar desde 1/1/2008



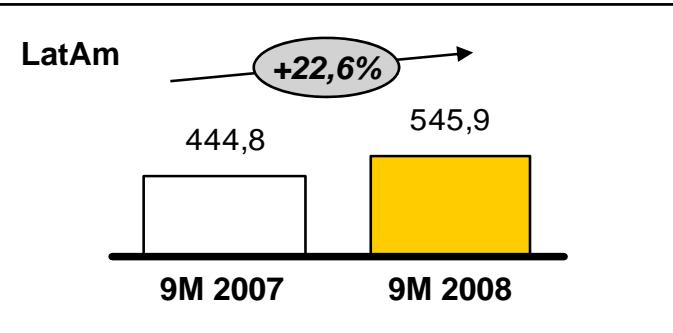
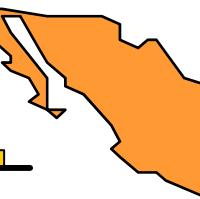
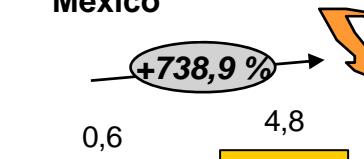
Seguridad Corporativa: Resultados de Latinoamérica

Ventas totales. Millones de Euros

 Crecimiento total



México

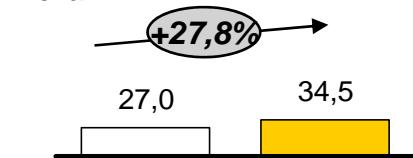


Colombia



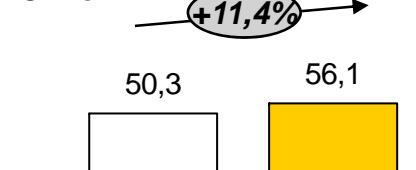
Nota: En 2007 Colombia sólo consolidó cinco meses

Perú



Nota: Sin considerar el efecto del tipo de cambio el crecimiento es del +30%

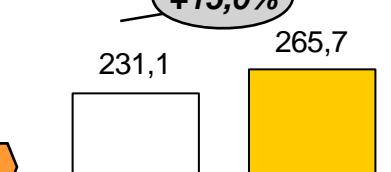
Chile



Nota: Sin considerar el efecto del tipo de cambio, el crecimiento es del +15%

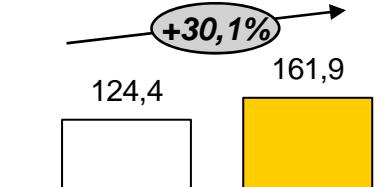


Brasil



Nota: Sin considerar el efecto del tipo de cambio el crecimiento es del +10%

Área Argentina*



Nota: Sin considerar el efecto del tipo de cambio el crecimiento es del +44%

* Argentina, Uruguay y Paraguay



Hechos del periodo a destacar

Europa

- Buena evolución de todos los países, con importantes tasas de crecimiento. Eliminando el efecto de la salida del perímetro de consolidación del negocio de Italia (la participación de Prosegur en el Grupo IVRI se contabiliza como inversión financiera) el crecimiento en ventas en Europa hubiesen sido del 11% en vez del 7,2%
- Continua la mejora de márgenes en relación tanto con el mismo periodo de 2007 como con los dos trimestres anteriores del año

LatAm

- Favorable evolución de la región en todos los negocios, alcanzado elevadas tasas de crecimiento
- Incorporación del negocio de Colombia y del negocio de gestión de efectivo en México, sobre todo en el tercer trimestre del año
- Impacto negativo del tipo de cambio en todos los países, salvo Brasil

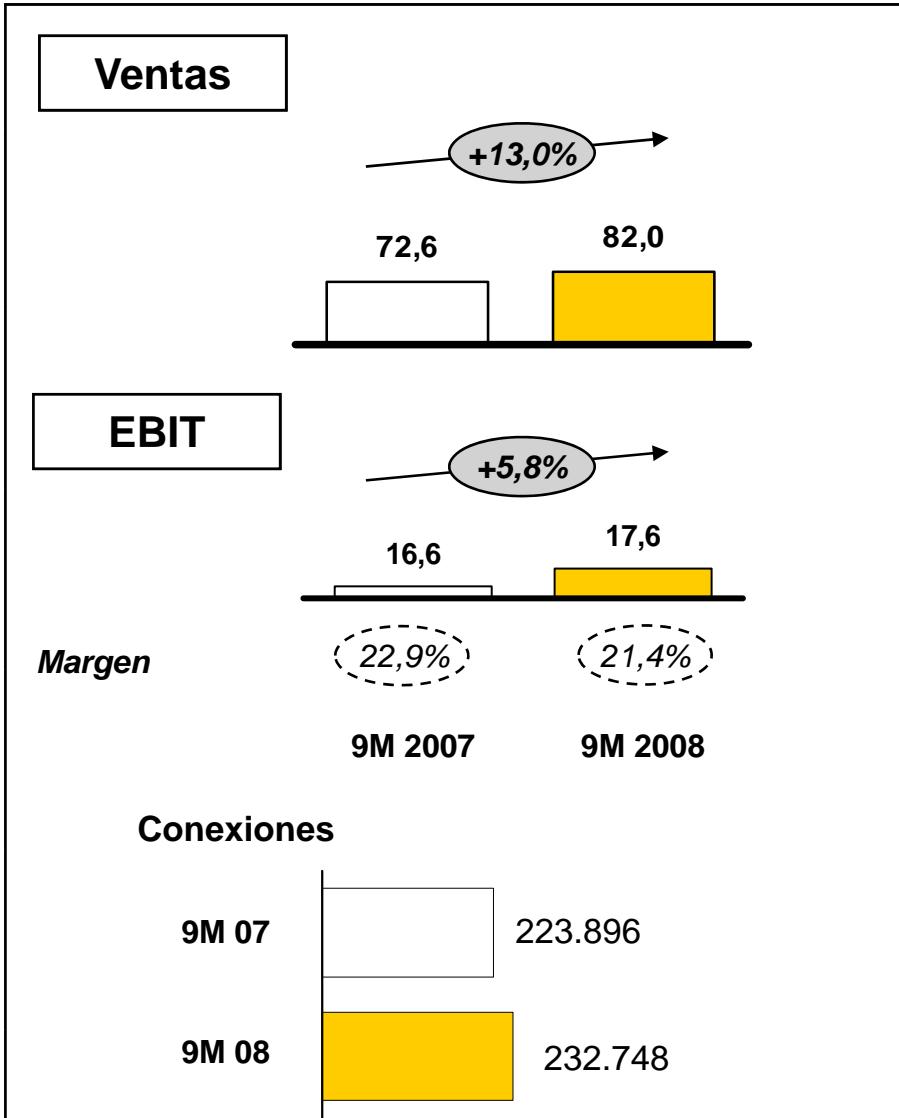
Seguridad Residencial



Análisis Resultados Seguridad Residencial

Millones de euros

 Crecimiento total



Hechos relevantes del periodo

- Todos los mercados en los que esta presente Prosegur Activa, durante estos primeros 9 meses de 2008 han seguido una estrategia de crecimiento sostenido con altos niveles de rentabilidad adecuada
- El menor crecimiento en rentabilidad, en relación con las ventas en los nueve primeros meses de año, se debe principalmente al impacto del inicio de la actividad en Chile (todo ello de forma orgánica)
- La adquisición del negocio de Teleemergencia en Chile consolidará en las cuentas de Prosegur Activa desde octubre de 2008





Grupo Prosegur - Preliminary Earnings Results 9 Months 2008

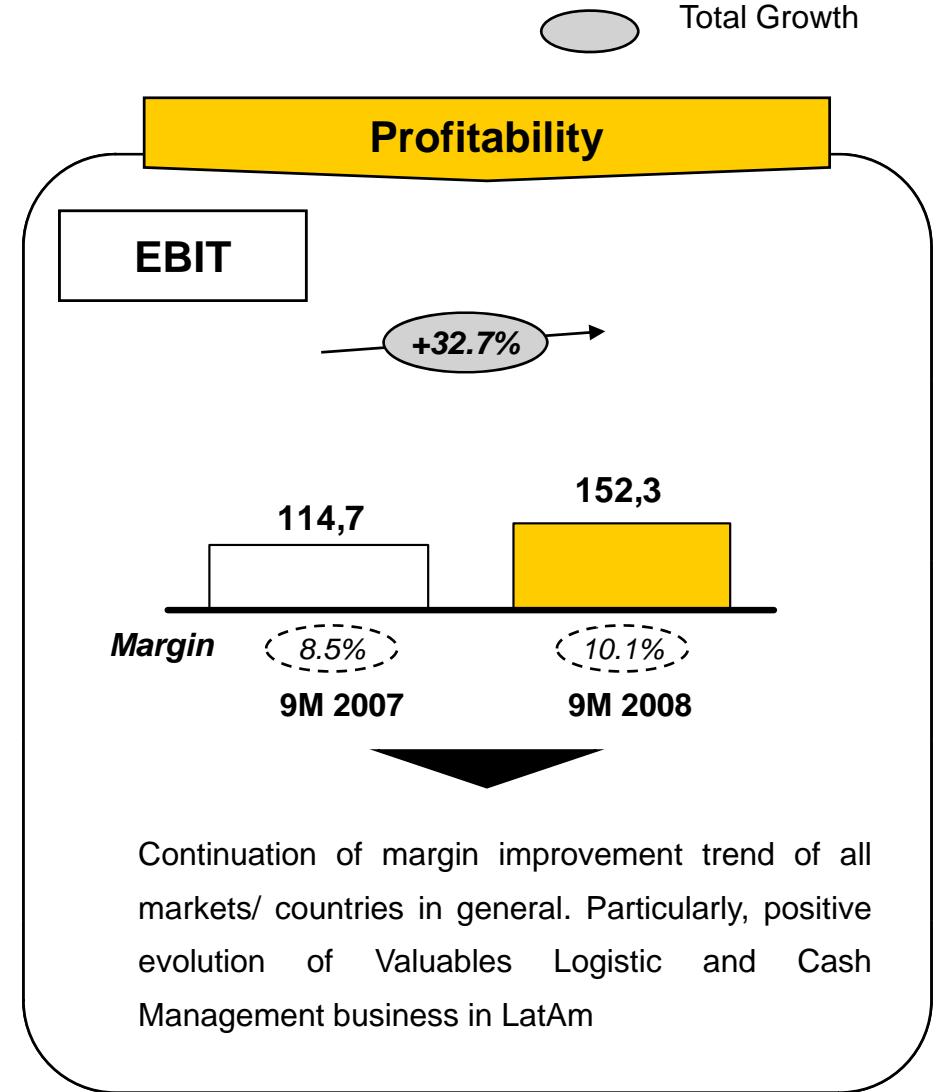
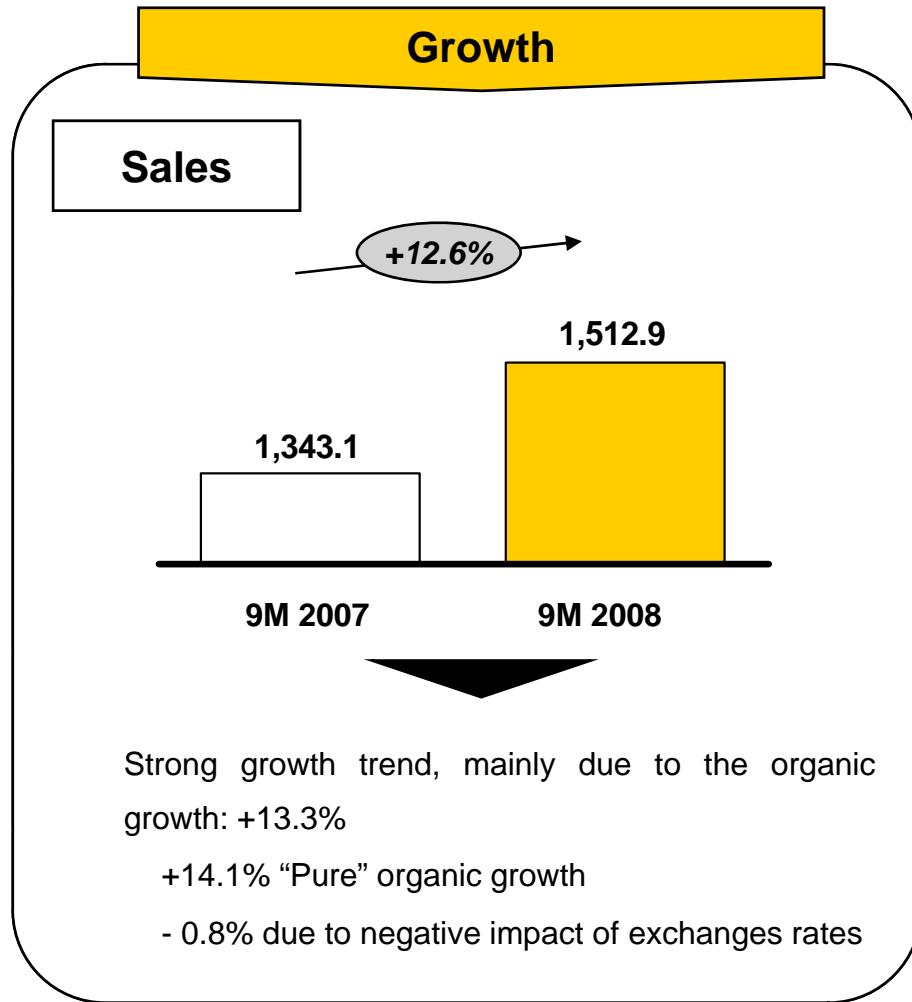


Madrid, 29 October 2008



Executive Summary

Euro Million



Overview of Grupo Prosegur financial results 9M 2008

Euro Million

Profit and Loss Account

	9M 2007	9M 2008	Dif.
Sales	1,343.1	1,512.9	+12.6%
EBITDA	148.5	190.5	+28.3%
Margin	11.1%	12.6%	
Depreciation	-33.8	-38.2	
EBIT	114.7	152.3	+32.7%
Margin	8.5%	10.1%	
Financial Costs	-12.8	-17.5	
Profit before taxes	101.9	134.8	+32.3%
Margin	7.6%	8.9%	
Taxes	-37	-43.2	
Net profit	64.9	91.6	+41.3%
Minority Interest	-0.2	0.3	
Net Consolidated Profit	64.7	91.9	+42.1%
Margin	4.8%	6.1%	

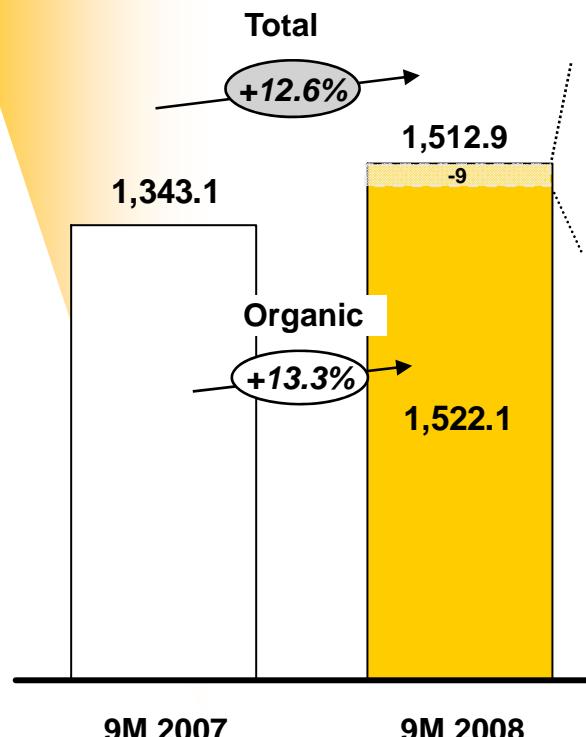
Sales analysis

Euro Million

Profit and Loss Account

	9M 2007	9M 2008	Dif.
Sales	1,343.1	1,512.9	+12.6%
EBITDA	148.5	190.5	+28.3%
Margin	11.1%	12.6%	
Depreciation	-33.8	-38.2	
EBIT	114.7	152.3	+32.7%
Margin	8.5%	10.1%	
Financial Costs	-12.8	-17.5	
Profit before taxes	101.9	134.8	+32.3%
Margin	7.6%	8.9%	
Taxes	-37	-43.2	
Net profit	64.9	91.6	+41.3%
Minority Interest	-0.2	0.3	
Net Consolidated Profit	64.7	91.9	+42.1%
Margin	4.8%	6.1%	

Breakdown of sales growth



Negative sales by the net effect of:

- Italy exited the perimeter of consolidation in 2008
- Acquisitions: IASA, Xiden and Colombia

Strong “pure” organic growth (without the impact of exchange rates: +14.1%)

Operating margins analysis

Euro Million

Profit and Loss Account

	9M 2007	9M 2008	Dif.
Sales	1,343.1	1,512.9	+12.6%
EBITDA	148.5	190.5	+28.3%
Margin	11.1%	12.6%	
Depreciation	-33.8	-38.2	
EBIT	114.7	152.3	+32.7%
Margin	8.5%	10.1%	
Financial Costs	-12.8	-17.5	
Profit before taxes	101.9	134.8	+32.3%
Margin	7.6%	8.9%	
Taxes	-37	-43.2	
Net profit	64.9	91.6	+41.3%
Minority Interest	-0.2	0.3	
Net Consolidated Profit	64.7	91.9	+42.1%
Margin	4.8%	6.1%	

Evolution of EBIT margin by quarter



Financial and fiscal results analysis

Euro Million

Profit and Loss Account

	9M 2007	9M 2008	Dif.
Sales	1,343.1	1,512.9	+12.6%
EBITDA	148.5	190.5	+28.3%
Margin	11.1%	12.6%	
Depreciation	-33.8	-38.2	
EBIT	114.7	152.3	+32.7%
Margin	8.5%	10.1%	
Financial Costs	-12.8	-17.5	
Profit before taxes	101.9	134.8	+32.3%
Margin	7.6%	8.9%	
Taxes	-37	-43.2	
Net profit	64.9	91.6	+41.3%
Minority Interest	-0.2	0.3	
Net Consolidated Profit	64.7	91.9	+42.1%
Margin	4.8%	6.1%	

Overview of Financial Results

The Group's financial results for the period from January to September 2008 increased by € 4.7 million compared with the same period of 2007. The increase in financial expenses has the following reasons:

- Group net debt has increased by € 37 million (excluding the cash flow generated by the securitization program of the Spain and Portugal's customer portfolio)
- There has been a rise of approx. € 0.5 million in financial expenses resulting mainly from adjustments to the current value of payment obligations in the long term
- The adjustments for foreign exchange and derivatives contracted to neutralize the impact of fluctuations in exchange rates and interest rates, have generated a negative impact of € 2.6 million

Overview of taxes charges

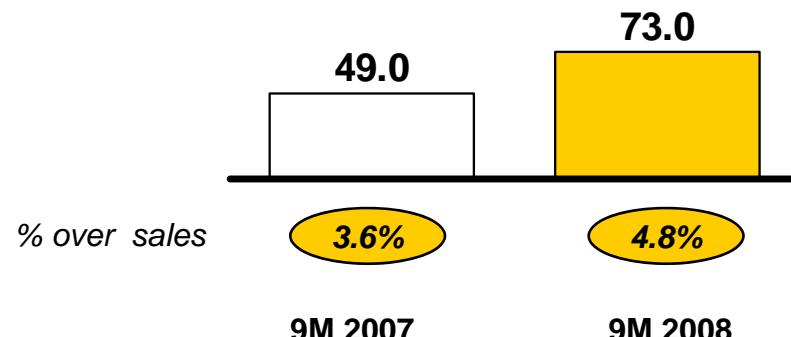
Taxes rate has decreased in 4.3 p.p., moving from 36.3 % in 9M07 to 32.0% in the present exercise



Investments and Net Debt evolution

Euro Million

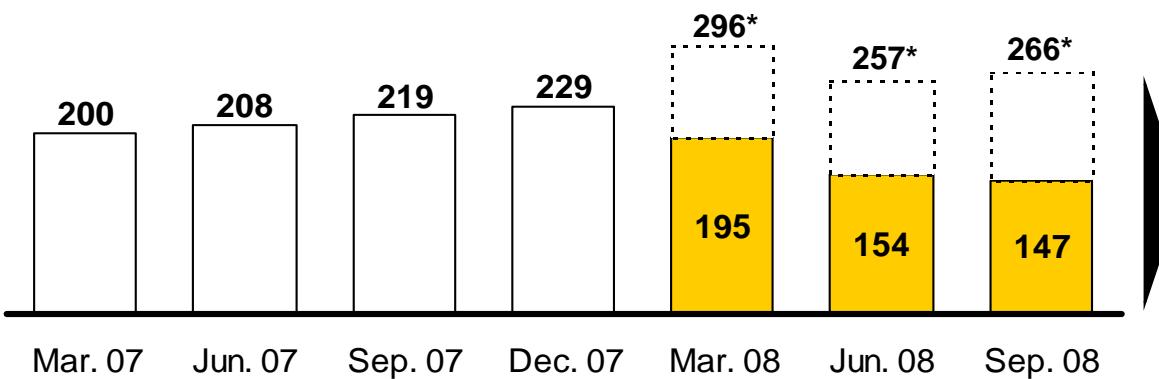
Capex



Maintenance of the Company investment efforts with high levels of Capex

- The Capex figure 9M 2008 included €12 million investments in buildings/ land

Net Banking Debt



The net banking debt of the company is €147 million, shows a significant decrease compared with 2007 levels, caused by the effect of the securitization of the customer portfolio in Spain and Portugal.

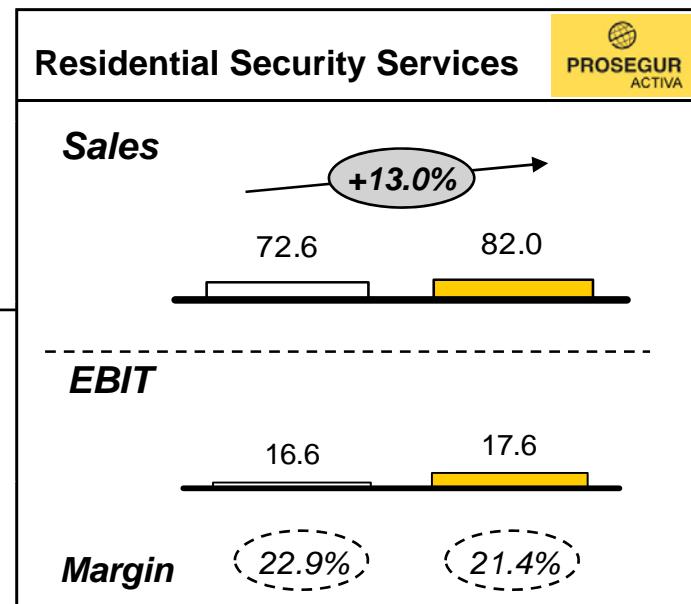
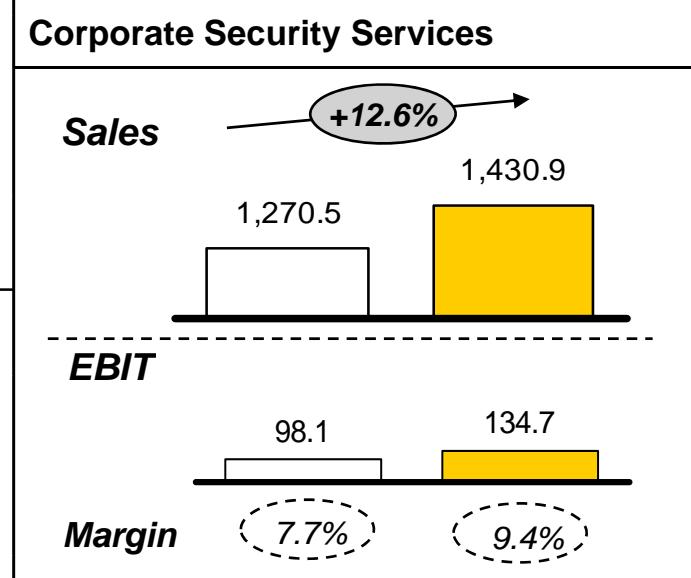
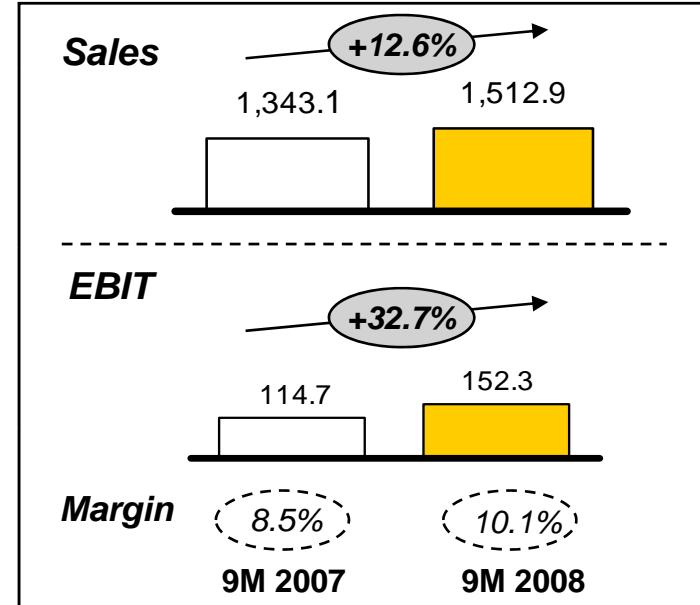
 Value of securitization program



Breakdown of Grupo Prosegur results

Euro Millions

Total Grupo Prosegur



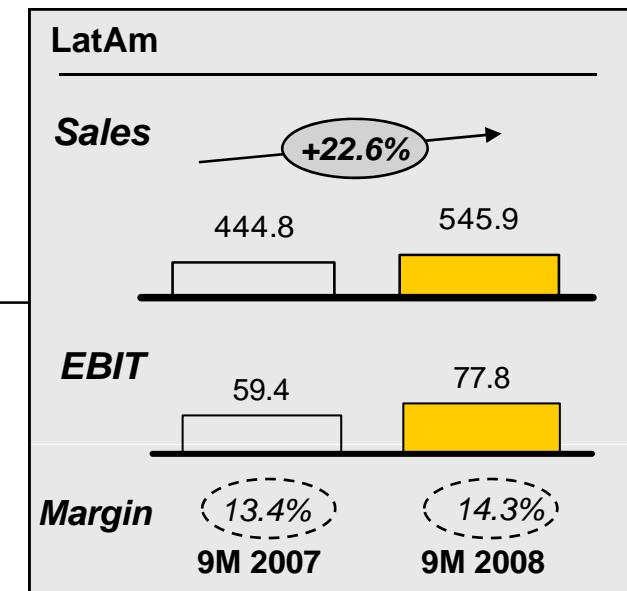
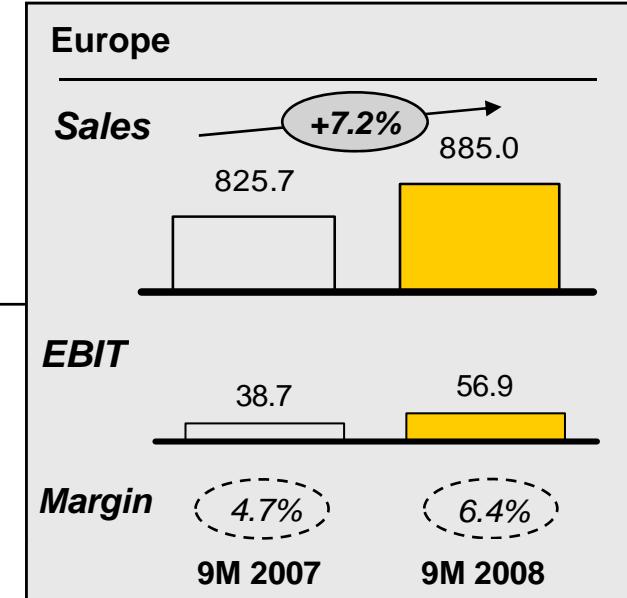
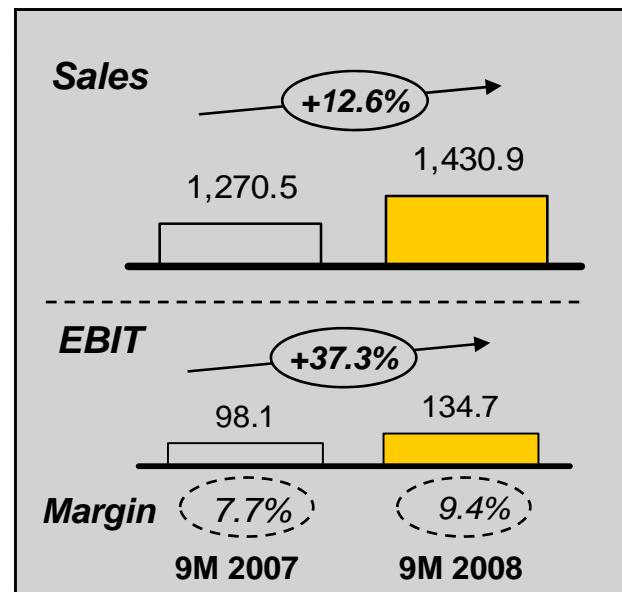
Corporate Security Services



Breakdown of Corporate Security Services 9M 2008 results

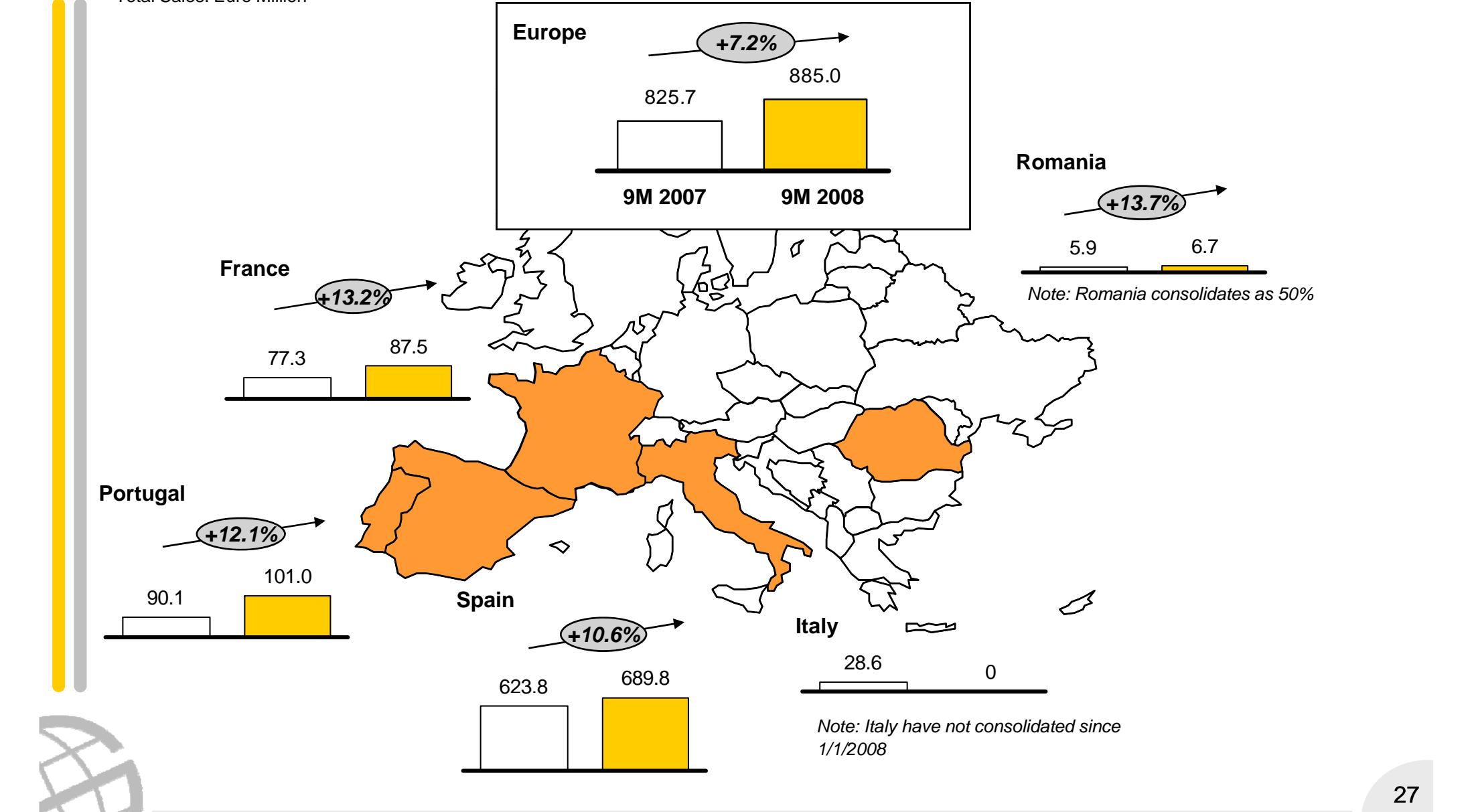
Euro Million

Total Corporate Security Services 9M 2008



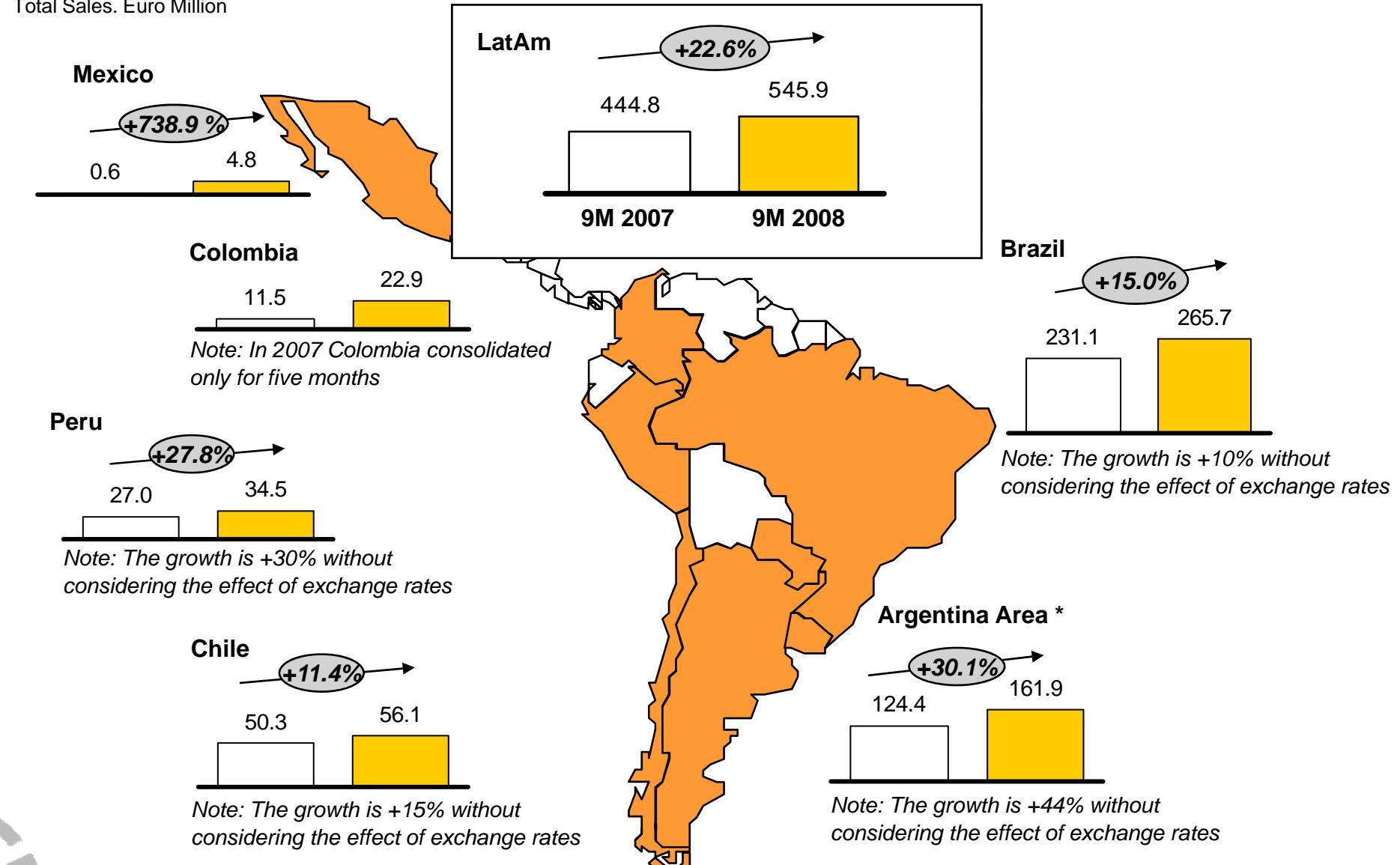
Corporate Security Services: Overview of Europe Results

Total Sales. Euro Million



Corporate Security Services: Overview of LatinAmerica Results

Total Sales. Euro Million



* Argentina, Uruguay and Paraguay

Highlights of the period

Europe

- Good evolution from all countries, with significant growth rates. Eliminating the effect of the non-consolidation of Italian business in 2008 (Prosegur's participation in the Group IVRI is recorded as financial investment) sales growth in Europe would be +11% instead of 7.2%
 - Margin improvement trend continues compared both with 9M2007 and 1H2008
-

LatAm

- Positive developments in the region in all businesses, achieved high growth rates
- Incorporation of Colombia to Grupo Prosegur and the Cash Management business in Mexico
- Negative impact of exchange rate in all the countries but in Brazil

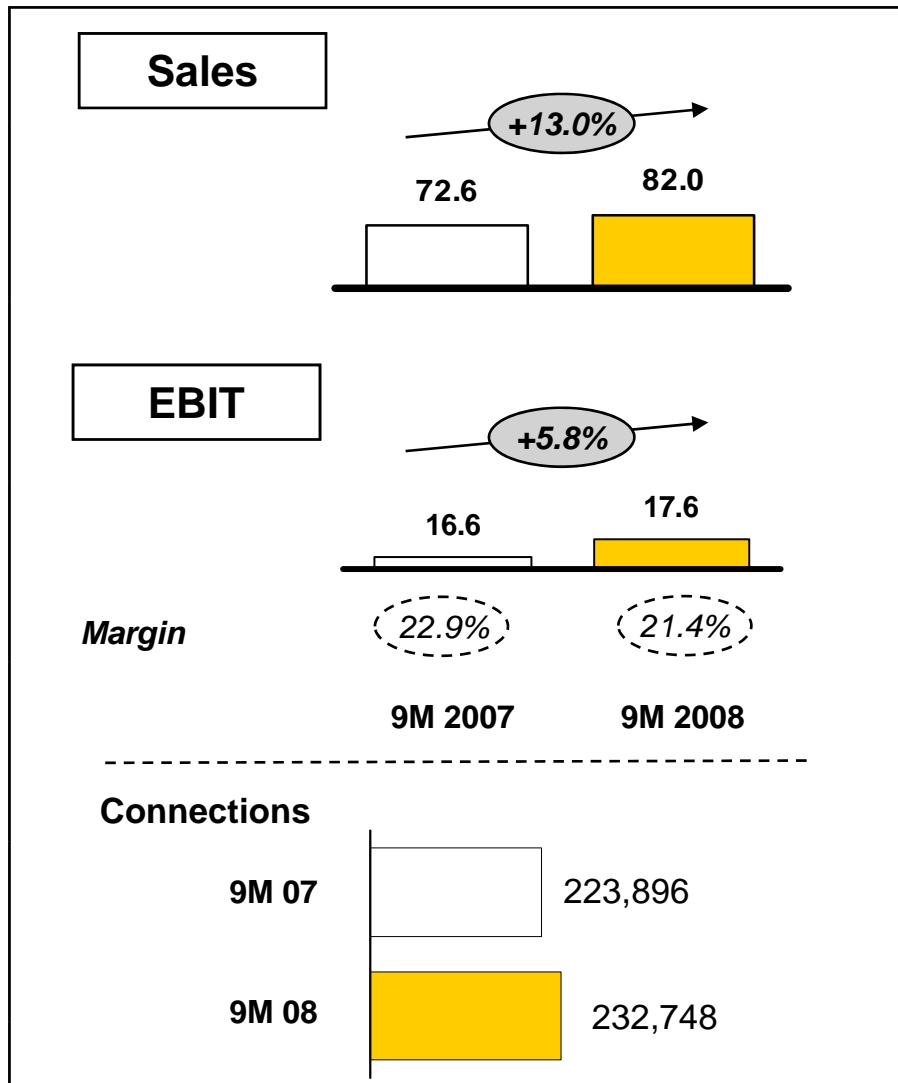


Residential Security Services



Residential Security Services 9M2008 results analysis

Euro Million



 Total Growth

Highlight of the period

- Reinforcement of the sustainable growth and suitable profitability strategy in all markets, during 9M 2008
- The profitability lower growth, in comparison with the sales in the first 9 months, is due mainly to the negative impact of the “start-up” of the activities in Chile
- The acquisition of Telemergencia's business in Chile will consolidate in Prosegur Activa's accounts from October, 2008



