



Informe de Gestión

**Presentación de Resultados
1^{er} Semestre 2017**

14 de Septiembre de 2017

ÍNDICE

RESUMEN EJECUTIVO DEL PRIMER SEMESTRE DE 2017	3
PRINCIPALES HITOS COMERCIALES DEL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2017	8
HECHOS SIGNIFICATIVOS DEL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2017	10
CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA	11
BALANCE DE SITUACIÓN CONSOLIDADO	12
DESGLOSE DE LA DEUDA FINANCIERA NETA POR MERCADOS	13

El Grupo Amper gana 7,7 millones de euros en los seis primeros meses de 2017, el doble que en el primer semestre del ejercicio 2016

El EBITDA consolidado asciende a 10.338 miles de euros, un 67% más que el año anterior.

En los seis primeros meses del ejercicio 2017 prosigue la **recuperación de los negocios tradicionales** del Grupo Amper, consecuencia en su mayor parte de las medidas financieras y estructurales implementadas con éxito a lo largo de los años anteriores.

Al cierre del primer semestre de 2017, tal y como se detallan a continuación, siguen siendo patentes las **mejoras en las principales magnitudes económicas** de la cuenta de resultados y del balance del Grupo Amper, que afianza la tendencia positiva para los negocios en el último semestre del año:

- ▶ El Grupo Amper **supera los 10,3 millones de euros de EBITDA** durante los seis primeros meses del ejercicio 2017, lo que supone un **incremento del 67%** con respecto al ejercicio anterior, que alcanzaba los 6,2 millones.

El margen EBITDA sobre ventas al cierre del primer semestre de 2017 es del 65%, frente al 58% del ejercicio 2016.

- ▶ La **cifra de ventas se sitúa en los 44 millones de euros** frente a los 42,5 millones alcanzados en el mismo semestre de 2016 (sin considerar los negocios enajenados al cierre de 2016), lo que implica un **incremento de un 3%**.

- ▶ El **resultado consolidado del ejercicio alcanza los 7,7 millones de euros**, frente a los 3,8 millones del mismo periodo del año anterior en el que se consideraba un ingreso positivo no recurrente asociado a la refinanciación de Brasil por 4,7 millones de euros.

Esta mejora, sin considerar el citado ingreso extraordinario, implica **multiplicar x8,5** la cifra del año anterior, y tiene su origen principalmente en el incremento en ventas, mejora en márgenes operativos y la no consideración de las pérdidas que provienen de los negocios enajenados al cierre de 2016.

- ▶ **Continúan produciéndose ahorros** derivados del proceso de optimización de costes iniciado en ejercicios anteriores. De esta manera los **costes de personal y de servicios exteriores han disminuido un 29% y un 26%** respectivamente con respecto al primer semestre de 2016.

Destaca el ahorro de personal producido al inicio del ejercicio 2017 como consecuencia de la salida del Grupo Amper de los directivos de Latam y Pacífico Sur.

- ▶ Por lo que respecta a las magnitudes de balance, se continúa **fortaleciendo el patrimonio neto del Grupo**, que al cierre del primer semestre de 2017 alcanza los 36 millones de euros, frente a los 24 y 15 millones de euros, respectivamente, del cierre de diciembre y junio de 2016.

- ▶ Destaca la evolución que ha experimentado **el capital circulante consolidado que al cierre del primer semestre de 2017 termina en 2,5 millones de euros positivos.**

Asimismo, la **deuda financiera neta alcanza los 11,9 millones de euros**, frente a los 46,6 millones del mismo periodo del año anterior.



- ▶ De acuerdo con la planificación inicialmente establecida, **continúan los trámites para culminar con éxito la venta de los negocios de Pacífico Sur** en los próximos meses, no existiendo a fecha de publicación del presente informe, indicios de retrasos o demoras en el proceso.

De esta manera el pasado mes de marzo se recibió el segundo anticipo del pago a cuenta del precio final por importe de \$4 millones. **La cuenta de resultados consolidada no registra importe alguno asociado a la plusvalía.**



- ▶ Amper S.A. **ha aportado a Nervión, S.L. la totalidad del préstamo por importe de 4.750 miles de euros convertible en acciones de dicha sociedad**, si bien no puede aplicarse a la fecha el principio de control motivo por el cual los estados financieros consolidados del primer semestre no incluyen magnitud alguna de Nervión.



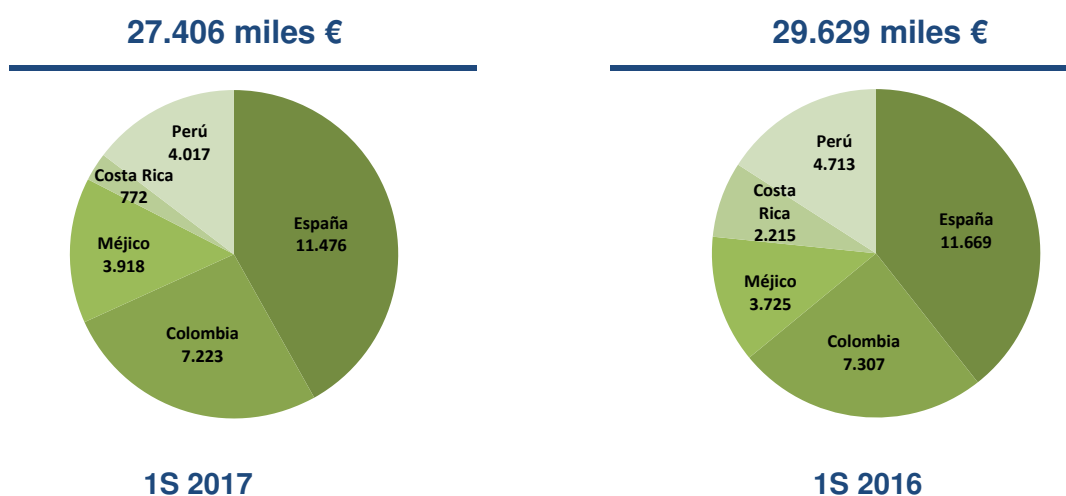
A continuación se exponen las cifras más representativas de los negocios del Grupo Amper en términos de cartera de proyectos, importe neto de la cifra de negocio y EBITDA:

	Cartera de proyectos		Cifra negocios		EBITDA	
	1S 2017	1S 2016	1S 2017	1S 2016	1S 2017	1S 2016
España	11.476	11.669	7.811	6.016	202	(185)
Latinoamérica	15.930	17.960	6.957	8.622	(182)	(1.495)
Total Negocios Continuados	27.406	29.626	14.768	14.638	20	(1.680)
Pacífico Sur	---	---	29.221	27.894	10.318	9.908
Negocios enajenados	---	---	---	12.124	---	(2.056)
TOTAL GRUPO AMPER	27.406	29.629	43.989	54.656	10.338	6.172

► Cartera de Proyectos

La cifra de cartera de proyectos ejecutables de los negocios continuados alcanza los 27.406 miles de euros, presenta la siguiente distribución por países.

Detalle Cartera España y Latam
(Millones euros)



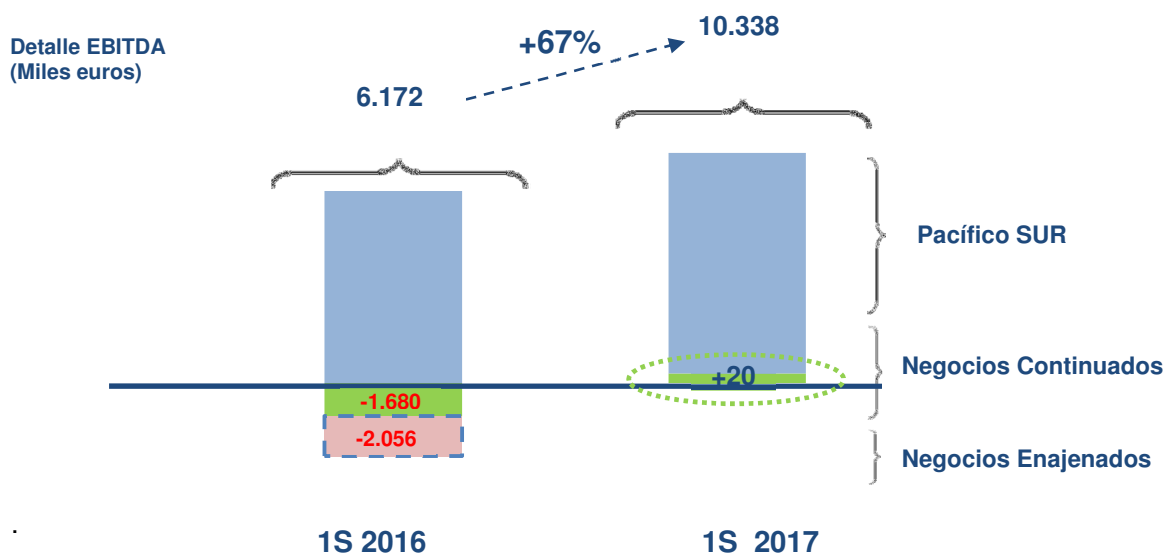
Cabe mencionar que si bien al cierre del primer semestre de 2017, la cartera presenta una ligera desviación con respecto al año anterior, las estimaciones de contratación al cierre del ejercicio 2017 hacen prever una cartera al cierre superior alrededor de un 20% con respecto al año 2016.

► Cifra de Negocios

Al cierre del primer semestre de 2017, la cifra de negocios del Grupo alcanza los 43.989 miles de euros, frente a los 42.532 miles de euros del primer semestre de 2016 (sin considerar los 12.124 miles de euros de ventas de los negocios enajenados al cierre de 2016). Destaca la evolución positiva que ha **experimentado la cifra de ventas de los negocios tradicionales españoles, aumentando un 30% en los seis primeros meses** del año 2017 con respecto al mismo periodo del año 2016.

► EBITDA

En los seis primeros meses del ejercicio 2017, el Grupo Amper consigue una cifra de EBITDA que alcanza los **10.338** miles de euros, lo que supone un 67% más que respecto al mismo periodo del año anterior. Tal y como se observa en el cuadro siguiente, los **negocios tradicionales terminan el primer semestre en "breakeven"** en la cifra de EBITDA, lo que consolida la recuperabilidad de los negocios de estos mercados. Hay que recordar que los negocios enajenados al cierre del ejercicio 2016, hicieron perder EBITDA al Grupo Amper en el primer semestre de 2016 por importe de 2.056 miles de euros.



Cabe destacar la evolución positiva que han experimentado **los negocios tradicionales del Grupo Amper que consiguen un EBITDA positivo al cierre del primer semestre de 2017** después de años de pérdidas, tal y como se muestra en el gráfico siguiente. Asimismo, la ausencia de EBITDA negativo que aportaban las filiales enajenadas al cierre del primer semestre de 2016 por importe de 2.056 ha contribuido positivamente a la mejora del EBITDA consolidado:



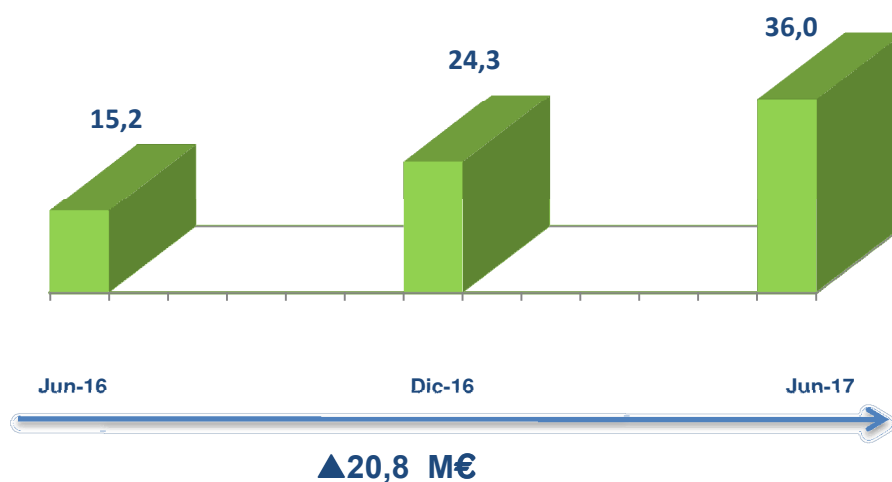
► Beneficio Neto

El Grupo Amper finaliza el primer semestre de 2017 con un **resultado neto positivo de 7.651 miles de euros**, frente a los 3.759 miles de euros del mismo periodo del año anterior. Cabe mencionar que el resultado neto positivo del primer semestre de 2016 estaba influenciado por el beneficio conseguido en la reestructuración financiera de la filial brasileña y que supuso un impacto positivo de 4,7 millones de euros en la cuenta de resultados.

► Patrimonio Neto

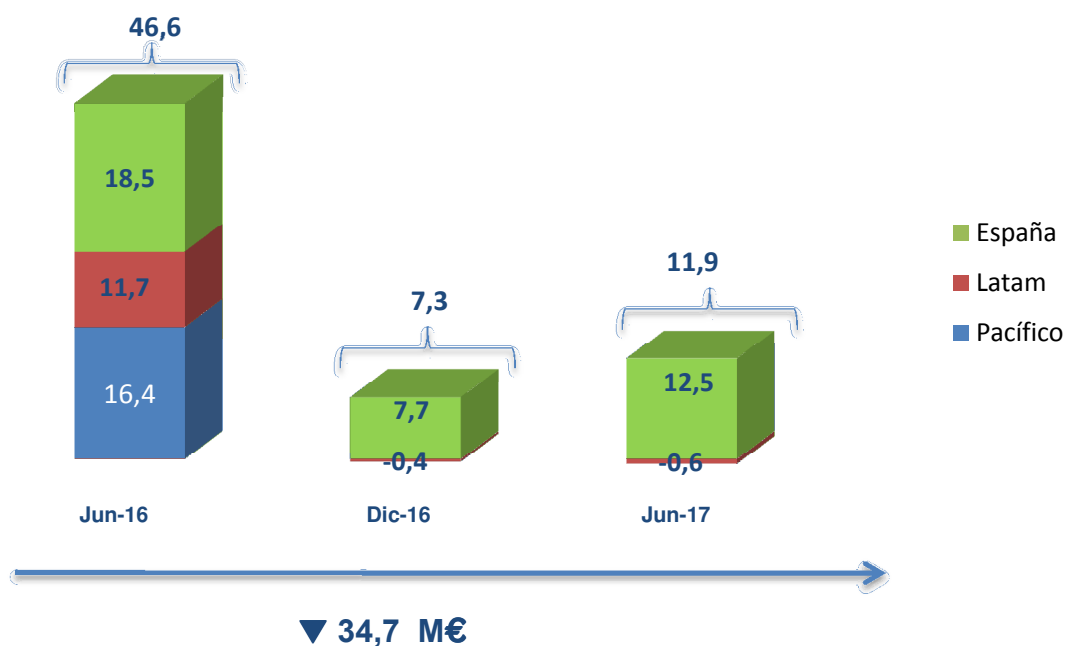
El patrimonio neto al cierre del primer semestre de 2017 es de 35.956 miles de euros, frente a los 24.270 miles de euros del cierre de diciembre de 2016 y los 15.175 miles de euros del primer semestre de 2016. Cabe mencionar que durante los seis primeros meses se ha formalizado la ampliación de capital del último tramo del préstamo convertible de 8 millones de euros concedido por Alterfin en el ejercicio 2016, siendo este último tramo de 2.050 miles de euros.

Variación Patrimonio Neto Consolidado
(Millones Euros)



► Posición Financiera Neta

A 30 de junio de 2017 la posición financiera neta consolidada se sitúa en los 11.892 miles de euros. En el gráfico siguiente se muestra la evolución de la posición financiera neta por mercado desde el primer semestre de 2016, en la que se observa una mejora de 35 millones de euros.



Nota: las magnitudes mencionadas anteriormente son variables clave que los Administradores del Grupo utilizan para el entendimiento de la evolución de los negocios de Amper y sus sociedades dependientes tal y como se define en el informe de Gestión del ejercicio 2016.

PRINCIPALES HITOS COMERCIALES DEL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2017



La filial española a través de sus dos Unidades de Negocio de Acceso y de Seguridad ha realizado un importante esfuerzo comercial que ha redundado en la consecución de una cifra de ventas que al cierre del primer semestre de 2017 ha alcanzado los 7.811 miles de euros (30% superior al 2016). Asimismo los niveles de contratación esperados para el final del año 2017 hacen estimar que la cartera de proyectos al cierre del mencionado ejercicio sea un 32% superior a la alcanzada al cierre del año 2016, previendo una creciente evolución en los próximos meses.

- ▶ La **Unidad de Negocio de Acceso**, continúa con su política de ampliar el portafolio de productos e incrementar su cartera de clientes tanto a nivel nacional como internacional. La buena evolución de los parámetros fundamentales puesta de manifiesto en los párrafos precedentes, es fruto de la acertada política de crecimiento de productos y mercados en las que la Unidad está inmersa. La filial española es uno de los suministradores líderes en los productos que los principales Operadores de Telecomunicación requieren en su despliegue de redes de fibra óptica de último tramo, en los mercados tanto españoles como latinoamericanos en Colombia, Chile, Perú y Argentina entre otros.
- ▶ La **Unidad de Seguridad** ha firmado un contrato con Metro de Madrid, S.A. para realizar la instalación y puesta en servicio del sistema de radiotelefonía trunking digital TETRA (Terrestrial Trunked Radio) en la Línea 5. Con la ejecución de este proyecto, se implanta la solución que garantizará la cobertura TETRA en el interior de los túneles y en las estaciones de la Línea 5. Anteriormente ya se habían efectuado la renovación de estaciones base en las Líneas 1, 7, 8, 10 y 11. En relación con el sistema TETRA, se ha firmado un contrato con Iberia para realizar el mantenimiento correctivo y preventivo del sistema TETRA de radiocomunicaciones de emergencia que cubre prácticamente la totalidad del Aeropuerto de Barajas-Madrid, por un periodo de tres años.

Telefónica de España ha adjudicado a la División de Seguridad, el contrato de renovación y modernización de toda la planta de matrices de conmutación correspondientes a los centros de Operación del Ministerio del Interior, dentro del ámbito de la red SIRDEE (Sistema de Radiocomunicaciones Digitales de Emergencia del Estado). La red SIRDEE, aporta la infraestructura necesaria de voz y datos para asegurar la operatividad de las Fuerzas y Cuerpos de Seguridad del Estado.

Se ha firmado un contrato con Aena para el suministro, instalación y configuración de equipos de radiocomunicaciones tierra en banda aérea con canalización de 8,33 KHz, para las dependencias y vehículos aeroportuarios de AENA, con el fin de dar cumplimiento a lo especificado en el Reglamento (UE) 1079/2012, por el que se establecen requisitos de separación entre canales de voz para el Cielo Único Europeo.

Por último, la Unidad se ha adjudicado un contrato para el servicio de reparación de 15 sensores optrónicos de los despliegues del SIVE de Almería, Algeciras, Cádiz, Huelva, Málaga y Granada. El Sistema Integrado de Vigilancia Exterior de la Guardia Civil (SIVE) permite la vigilancia de la franja del mar territorial Español y su entorno, aportando información en tiempo real a centros de mando y control.

En el ámbito internacional la Unidad de Seguridad a través de su socio francés Sysoco, líder en Integración de redes de radiocomunicaciones en Francia, está ejecutando el contrato para el suministro y puesta en marcha del Sistema de Gestión de Comunicaciones Radio para el Servicio de Incendios y Seguridad del Departamento Seine-Maritime en la región de Normandía (Francia). Asimismo, tiene una presencia muy significativa en México con proyectos de gestión de emergencias, entre los que destaca la puesta en marcha del centro de Emergencia 911 de León, la ciudad más importante del estado de Guanajuato, con cerca de 2 millones de habitantes. También se ha realizado la ampliación del Centro de Emergencias de Ciudad de México, aumentando a los 390 puestos instalados, gestionando así las comunicaciones de emergencias de una de las ciudades más grandes del mundo.



Por su parte en las filiales de Costa Rica, Méjico, Perú y Colombia, se han conseguido contratos significativos durante el segundo trimestre de 2017 tal y como se explican a continuación, lo que hace estimar una positiva evolución en las principales magnitudes económicas de esta Unidad de Latinoamérica en el segundo semestre del año en curso:

- ▶ El Grupo Amper a través de su filial de **Costa Rica**, ha firmado el contrato de Ampliación de los Servicios de Interconexión de los principales centros de datos de un importante banco estatal, donde se despliegan equipos ópticos con utilización de tecnología ONS que provee conectividad con alta prioridad, disponibilidad y respaldo. El contrato incluye el soporte, monitoreo proactivo de los equipos y aplicaciones, además de los mantenimientos de la infraestructura.

Asimismo, ha logrado un nuevo contrato para la implantación de una Solución Unificada de Videoconferencia para una importante institución estatal que brinda servicios financieros. La plataforma permitirá desplegar una infraestructura de videoconferencia, dotando a las principales salas de reuniones con terminales de video reduciendo y optimizando costes de desplazamiento entre las diferentes oficinas.

- ▶ La **filial de México** está presente en el cliente Telmex operador de telefonía y banda ancha con más del 75% de la cuota de mercado del país, proveyendo servicios de implementación, soporte y monitoreo de su plataforma de comunicación en los diferentes países de Latinoamérica. Por otro lado, Begrand, grupo reconocido por la construcción de complejos residenciales, ha realizado ampliaciones de sus oficinas requiriendo los servicios de la filial para la implementación de la red de telecomunicaciones y seguridad (Switch y Firewall), y su posterior mantenimiento.

En el ámbito de la seguridad estatal, la filial está presente en clientes como la Comisión Nacional de Seguridad-CNS en el proyecto de la ampliación de la plataforma de cómputo y almacenamiento que contiene toda la información de seguridad del país (reos, robos delincuentes) y servicios de nube privada así como el mantenimiento de la misma, proyecto que se estima quede cerrado a finales del año en curso, o en la Secretaría de Gobernación para el mantenimiento de la plataforma de electro-mecánico (UPS, plantas, aires acondicionados de precisión) de los centros de datos de Ciudad de México y Hermosillo que albergan, entre otros, información sobre narcotráfico, por lo que es vital su funcionamiento 24x7.

- ▶ Asimismo, **la sede de Perú** mantiene su posición como referente en el Sector Hospitalario del país. De esta manera ha logrado entregar con éxito el proyecto de suministro, implantación y soporte de todos los componentes TIC del Nuevo Policlínico Naval de la Marina de Guerra. En los próximos meses se estima entregar con éxito los proyectos del Hospital Ate Vitarte en Lima y del de Santa Gema en Yurimaguas.

Continúan las gestiones relacionadas para el inicio del proyecto del Hospital Regional de Cañete encontrándose la filial ultimando los alcances técnicos y de ejecución del mismo. Por último, la filial se encuentra en proceso de negociación de los tres nuevos Hospitales de la Región Piura cuya licitación se estima culmine en los próximos meses y de igual forma, se está desarrollando dos nuevas oportunidades localizadas en la región Norte y Sureste del Perú igualmente en el sector hospitalario.

- ▶ Por último la **filial Colombiana** continúa ampliando y renovando contratos con entidades importantes en el ámbito financiero e industrial del país entre los que destacan el contrato con la Bolsa de Valores para su red LAN y seguridad perimetral, Level 3 Colombia para la renovación de soporte de primer nivel para SME, el Banco Av Villas para la adquisición de una adición border router ó el contrato con Colgate Palmolive Cía para la actualización de su red 10GB. Asimismo, Cinemark Colombia ha elegido a la filial para el suministro de equipos de redes y su soporte y mantenimiento por un periodo de tres años. Igualmente en el ámbito de servicios de mantenimiento se han renovado los contratos de mantenimiento con Hocol, S.A. y Alpina, S.A. del sector energético / hidrocarburos y alimentario / lácteo respectivamente.

HECHOS SIGNIFICATIVOS DEL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2017

Se mencionan a continuación los principales acontecimientos ocurridos durante el segundo trimestre de 2017:

Acuerdos Estratégicos:

Venta Negocios Pacífico Sur

Operación corporativa de compra-venta de los negocios de Pacífico

De acuerdo con la planificación inicialmente establecida, continúan los trámites para culminar con éxito la venta de los negocios de Pacífico Sur en los próximos meses. Las partes involucradas en la operación de compra-venta continúan trabajando conjuntamente para la obtención de las aprobaciones necesarias con el objetivo de obtener las mismas lo antes posible. A la fecha de publicación de las presentes notas, ninguna de las entidades regulatorias envueltas en la transacción ha indicado demoras sustanciales en el proceso. No obstante, es difícil predecir con exactitud el momento en el que se van a producir las distintas autorizaciones. A fecha actual, la estimación más probable es que el cierre de la operación se efectúe en el primer trimestre de 2018. Cabe mencionar, que el pasado mes de marzo se recibió el segundo anticipo del pago a cuenta del precio final por importe de \$4 millones. La cuenta de resultados consolidada no registra importe alguno asociado a la plusvalía.

Acuerdos Estratégicos:

Nervión, S.L.

Operación corporativa de adquisición de la sociedad Nervión, S.L.

Con fecha 12 de junio de 2017, la Sociedad ha aportado la cantidad de 1.425 miles de euros a Nervión, S.L., completándose así la financiación a esta última compañía por un importe total de 4.750 miles de euros, conforme al acuerdo estratégico alcanzado por ambas sociedades el 27 de diciembre de 2016 (en la citada fecha se otorgó a Nervión el primer tramo por importe de 3.325 miles de euros). Con fecha 28 de junio de 2017, se ha inscrito en el Registro Mercantil de Vizcaya la escritura de ampliación de capital de Nervión por compensación del crédito citado anteriormente, como consecuencia de la cual, Amper, S.A. pasa a ostentar una participación del 78,38% del capital social de Nervión, S.L. No obstante lo anterior, la consecución de dicho porcentaje de participación en el capital social de Nervión no está acompañada con una posición de control sobre la compañía al cierre del primer semestre de 2017, dado que la implementación y definición de la toma de control por parte de Amper quedó supeditada a la realización de un Consejo de Administración posterior de Nervión.

Dicho Consejo de Administración de Nervión tiene lugar con fecha 14 de julio, mediante el cual se nombran a 3 consejeros procedentes de Amper, pasando dicho Consejo a estar formado por 7 miembros (2 de los cuales tienen su condición de independientes y otros 2 consejeros representan a intereses minoritarios de manera separada), además del secretario no consejero. El Consejo de Administración de Nervión se considera la máxima autoridad de control de dicha Sociedad, por lo que una participación mayoritaria en sus derechos de voto supone la toma de control por parte de Amper, pasando ésta a ostentar a partir de ese momento el derecho de percibir los rendimientos variables procedentes de Nervión y a contar además con capacidad para dirigir las actividades relevantes tanto comerciales como financieras de la misma.

Por este motivo, y de acuerdo a los motivos expuestos anteriormente, al cierre de primer semestre de 2017, no podía aplicarse el principio de control de Amper sobre Nervión, motivo por el cual los estados financieros consolidados resumidos semestrales no incluyen importe alguno de Nervión.

Modificación en el Consejo de Administración

Nombramiento nuevos consejeros en el Consejo de Administración

Con fecha 20 de junio de 2017 los consejeros D. Juan Ceña Poza, D. Antonio Arena Rodrigañez y Dña. Socorro Fernández Larrea han renunciado a su cargo de consejeros por motivos personales, habiéndose nombrado a D. Pedro Andrés Casado Vicente, como consejero independiente, a D. Clemente Fernández González como consejero dominical y a D. César Revenga Buigues como consejero otro externo, para cubrir las vacantes producidas por las renunciaciones señaladas.

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA

Cierre: Junio 2017-2016 (miles de euros)

Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada	Negocios Continuos	Negocios Discontinuos	jun-17	Negocios Continuos	Negocios Discontinuos	jun-16	
Importe Neto de la Cifra de Negocios	14.768	29.221	43.989	14.638	40.018	54.656	▼20%(*)
Margen Bruto	6.802	21.864	28.666	6.152	25.472	31.624	
<i>Margen Bruto (%)</i>	46%	75%	65%	42%	64%	58%	
Gasto de Personal	-5.990	-4.952	-10.942	-5.967	-9.485	-15.452	▼29%
Servicios Exteriores	-792	-6.594	-7.386	-1.865	-8.135	-10.000	▼26%
Resultado por venta de negocios	0	0	0	0	0	0	
EBITDA	20	10.318	10.338	-1.680	7.852	6.172	▲67%
<i>Margen EBITDA (%)</i>	0%	35%	24%	-11%	20%	11%	
Resultado de Explotación	-173	10.500	10.327	-1.908	4.272	2.364	
Resultado Financiero	-805	-612	-1.417	4.392 (**)	-2.184	2.208	
Resultado Antes de Impuestos	-978	9.888	8.910	2.484	2.088	4.572	▲95%
Impuesto sobre sociedades	7	-1.266	-1.259	-42	-771	-813	
Resultado Consolidado del Ejercicio	-971	8.622	7.651	2.442	1.317	3.759	▲104%
Atribuido a sociedad dominante	-838	4.850	4.012	2.583	-1.012	1.571	▲155%
Atribuido a intereses minoritarios	-133	3.772	3.639	-141	2.329	2.188	

(*) El incremento en ventas del primer semestre de 2017 con respecto al del 2016 sin el efecto de las operaciones vendidas al cierre de dicho ejercicio es del 3%.

(**) El resultado financiero 2016 Incluye ingreso asociado a la refinanciación de Brasil por 4,7 millones de euros.

BALANCE DE SITUACIÓN CONSOLIDADO

Cierre: Junio 2016, Diciembre 2016 y Junio 2017 (miles euros).

Balance de Situación Consolidado	30.06.2016	31.12.2016	30.06.2017
Activos Intangibles	42.368	14.892	4.134
Inmovilizado Material	37.525	613	528
Otros activos no corrientes	6.590	4.524	2.938
Activo No Corriente	86.483	20.029	17.600
Existencias	14.119	5.744	6.859
Deudores Comerciales	42.646	18.670	22.805
Acreedores comerciales y otros pasivos corrientes	-70.800	-30.568	-27.197
Capital Circulante	-14.035	-6.154	2.467
Anticipo recibido Pacífico Sur	---	-24.666	-26.288
Activos netos disponibles para la venta	---	56.584	64.562
Patrimonio Neto	15.175	24.270	35.956
Otros pasivos no corrientes	-10.691	-14.179	-10.493
Efectivo, otros medios líquidos e inversiones financieras	10.740	8.818	3.486
Deuda Financiera a largo plazo	-34.271	-13.700	-12.900
Deuda Financiera a corto plazo	-23.0515	-2.462	-2.478
Posición Financiera Neta	-46.582	-7.344	-11.892

DESGLOSE DE LA DEUDA FINANCIERA NETA POR MERCADOS

Cierre: Junio 2016, Diciembre 2016 y Junio 2017 (miles de euros)

Localización Geográfica	30.06.2016	31.12.2016	30.06.2017
España	18.352	7.693	12.455
Endeudamiento neto a corto plazo	4.590	-6.007	-445
Endeudamiento neto a largo plazo	13.942	13.700	12.900
Pacífico Sur	16.411	---	---
Endeudamiento neto a corto plazo	-2.955	---	---
Endeudamiento neto a largo plazo	19.366	---	---
Resto de América Latina	11.639	-349	-563
Endeudamiento neto a corto plazo	11.639	-349	-563
Endeudamiento neto a largo plazo	---	---	---
DEUDA FINANCIERA NETA	46.582	7.344	11.892
Ratio Deuda Financiera Neta / EBITDA	1,91x	0,29x	0,40x

Cabe mencionar que el Grupo Amper, ha utilizado el método de crowdfunding para la financiación del Hospital de Cañete a través de su filial de Perú. Este método novedoso y que posiciona al Grupo Amper como pionera entre las empresas del Mercado Continuo en la utilización de este sistema de financiación de proyectos, permite la financiación colectiva dando la oportunidad al inversor de acercarse a una nueva economía colaborativa apoyando directamente a proyectos concretos.

La citada campaña de financiación se ha cerrado con éxito el pasado 8 de mayo de 2017, habiéndose conseguido 1.250 miles de euros el máximo permitido (un 125% de la financiación inicial prevista)