

EADS presenta su resultado semestral antes de intereses e impuestos de 553 millones de €

EADS presentó un resultado pro forma antes de intereses e impuestos (EBIT, antes de la amortización del fondo de comercio y partidas excepcionales) de 553 millones de €, en el periodo hasta el 30 de junio de 2000, según el primer informe semestral publicado hoy en Amsterdam.

Los ingresos del grupo EADS para el mismo periodo alcanzaron los 10.600 millones de €. La compañía va por buen camino para cumplir lo que se anunció durante la OPV que tuvo lugar el 10 de julio de 2000.

El Co-CEO Philippe Camus expresó: "En los primeros seis meses del año nuestros principales indicadores han seguido mejorando, confirmando nuestra visión de que EADS se convertirá en un sólido líder en el sector aeroespacial y de defensa. Los ingresos y los beneficios alcanzados por la división de Airbus en la primera mitad del año 2000 sientan una base sólida para seguir mejorando como consecuencia de la transformación de Airbus en una compañía integrada."

"Nuestra división Aeronautics también contribuirá de forma favorable al aumento de los ingresos y de los beneficios en el año 2000", añadió Camus. "En cuanto a Defence and Civil Systems, Military Transport Aircraft y Space, estamos impulsando nuevas iniciativas que repercutirán en un mayor crecimiento y rentabilidad en estos negocios, de las que cabe destacar importantes pedidos de satélites y misiles frente a la competencia."

El Co-CEO Rainer Hertrich comentó las perspectivas de EADS: "Al obtener un nivel realmente alto de nuevos pedidos, que en el primer semestre del año alcanza los 24.000 millones de €, hemos alcanzado casi un 100 por ciento de nuestro objetivo inicial para todo el año. El aspecto más destacado es que todas las divisiones de EADS han alcanzado un nivel de contratación superior a los ingresos registrados en el mismo periodo. Este nivel de contratación contribuirá a reforzar una cartera de pedidos excepcional que, a finales de junio de 2000, alcanzó la cifra de 119.000 millones de €, que representa más de cuatro años de actividad económica. Lo anterior pone de manifiesto la competitividad de nuestros productos y es la confirmación de nuestra estrategia de crecimiento en los próximos años".

"Como nuestros mercados muestran claras oportunidades de crecimiento y nuestra cartera de pedidos generará un incremento significativo en los ingresos y los beneficios a partir del año 2002, podemos confirmar nuestro objetivo de un ocho por cien de margen del EBIT para el 2004," continuó Hertrich. "Además, en un entorno de un dólar fuerte, nos ayudará incluso a superar los objetivos de rentabilidad previstos después del año 2003".

El CFO (Chief Financial Officer) de EADS, Axel Arendt añadió: "Nuestro resultado operativo (EBIT) de 553 millones de € coincide con nuestras expectativas para este año, teniendo en cuenta que generalmente la segunda mitad del año se desarrolla más favorablemente en términos de ingresos y beneficios.

También esperamos alcanzar una posición de liquidez más sólida a finales de año, como en el pasado también

fue el caso de las compañías que ahora constituyen EADS, lo que fortalecerá todavía más nuestra situación financiera, de hecho ya muy sólida."

Airbus es el negocio con mayor contribución a los ingresos y beneficios del grupo.

Durante la primera mitad del año 2000, la división de Airbus mantiene un rendimiento consistente, alcanzando unos ingresos de 6.800 millones de € y un EBIT de 524 millones de €. El mercado de aviones comerciales ha demostrado ser más fuerte de lo que se esperaba, registrando 234 nuevos pedidos de aviones y unas entregas de 145 aviones en el primer semestre.

La situación de pedidos mejoró todavía más tras la Feria Aeronáutica de Farnborough, donde se pudieron conseguir pedidos y compromisos considerables con clientes importantes. En los primeros nueve meses del año 2000, Airbus registró 304 pedidos en firme, entregándose 218 aviones.

El programa A3XX ha alcanzado hitos significativos. Líneas aéreas importantes han expresado su interés, confirmando las expectativas de mercado de Airbus.

La división de Military Transport Aircraft registró ingresos de 74 millones de € en el primer semestre. El EBIT alcanzó -35 millones de €, ya que el negocio de esta división no se está beneficiando de futuros programas tales como el A400M.

La contratación de la división Aeronautics alcanzó unos altos niveles, especialmente en Eurocopter. Cuatro países europeos ya han pedido el NH 90. La producción

en serie del avión Eurofighter se iniciará hacia finales de año, habiéndose previsto la primera entrega para finales del 2001. Los ingresos en la división Aeronautics alcanzaron 1.950 millones de € en los primeros seis meses del año 2000, con un EBIT de 53 millones de €.

Los ingresos en la division Space Systems se situaron en 1.080 millones de €, y el EBIT alcanzó una cifra de 25 millones de €. Se firmaron contratos importantes para tres satélites Inmarsat IV, dos Intelsat 10, y un satélite Hot Bird 7, así como para la producción de 20 lanzadores Ariane, que confirman la competitividad de los productos de la compañía.

Los ingresos de la división Defence and Civil Systems registraron unos beneficios de 1.070 millones de € en los primeros seis meses del año 2000, alcanzando un EBIT de -54 millones de €. Importantes contratos de exportación en el sector de defensa tales como misiles Scalp, Mica y Exocet para Grecia, a principios del semestre actual, así como una destacada cartera de pedidos, sentarán las bases para un crecimiento renovado de este negocio en el año 2002.

Co-CEO's: "Alcanzaremos nuestros objetivos en cuanto a la creación de valor"

En una declaración conjunta los CEO's explicaron: "Desde que se formó la empresa hace tres meses, nuestros equipos de integración han realizado una gran labor. El proceso de integración está en marcha y ya hemos identificado más de 400 proyectos que servirán de base para la creación de valor. Estos proyectos muestran claramente que alcanzaremos nuestro objetivo de 580 millones de € al año en sinergias -

incluyendo los derivados de la Airbus Integrated Company – que como ya habíamos anunciado tendrán pleno efecto en el año 2004.”

Cifras pro forma del primer semestre

Como EADS inició sus operaciones como compañía fusionada a principios del segundo semestre del año, las cifras del primer semestre se han calculado sobre una base *pro forma*, no disponiendo de cifras semestrales de 1999. Para el año completo de 1999, EADS reportó ingresos *pro forma* de 22.600 millones de €, y un EBIT (antes de fondo de comercio y partidas excepcionales) de 1.445 millones de €.

Por las mismas razones que se explicaron para el año 1999, EADS ha registrado un resultado neto de -359 millones de €, en el primer semestre del año 2000, debido a las normas de contabilidad aplicadas a las coberturas de riesgo de cambio. Las pérdidas generadas son consecuencia fundamentalmente al resultado financiero negativo de -634 millones de euros, debido a una provisión constituida que refleja la diferencia entre el tipo de cambio al contado a 30 de junio de 2000 que era de 0,95 \$/euro y el tipo de cambio de 1 \$/euro a 31 de diciembre de 1999. Esta provisión no tiene impacto en la posición de caja de EADS ni tampoco refleja ningún cambio en su rentabilidad económica.

EADS Reports Half-Year Earnings Before Interest and Taxes of 553 million

- Sound financial basis for the merged company
- Revenues of 10.6 billion

Amsterdam, October 25, 2000 - EADS European Aeronautic Defence and Space Company (stock exchange symbol: EAD) started into life in July 2000 on the back of a sound first half year. The company reported proforma Earnings Before Interest and Taxes (EBIT, pre goodwill and exceptional items) of 553 million for the period up to June 30, 2000, according to its first Half-Year Report published on Wednesday in Amsterdam.

EADS group revenues for the same period amounted to 10.6 billion. The company formed by a merger of DaimlerChrysler Aerospace, Aerospatiale Matra and CASA is well on track to deliver what was announced during the initial public offering, which took place on July 10, 2000.

Co-CEO Philippe Camus said: "Our fundamentals continued to improve during the first six months of the year confirming our vision that EADS will become a strong leader in the Aerospace and Defence business. The Airbus division revenues and profit recorded for the first half of 2000 establish a strong base for continued improvements coming from the transformation of Airbus into an integrated company."

"Our Aeronautics division is also going to contribute positively to the growth of revenues and profitability in 2000", Camus continued. "In Defence and Civil Systems, Military Transport Aircraft and Space, we are pursuing positive initiatives towards growth and profitability with significant orders of satellites and missiles succeeding against the competition."

Co-CEO Rainer Hertrich commented on the prospects of EADS: "With a very high level of new orders worth 24 billion in the first half year, we had already achieved almost 100 percent of our initial target for the full year. Most importantly, all the divisions of EADS have recorded a level of order intake higher than revenues for the same period. This order level contributes to reinforce an already exceptional backlog which at the end of June 2000 stood at 119 billion, representing over four years of business activity. This is evidence of the competitiveness of our products and confirms our growth strategy for the coming years."

"As our markets show clear growth opportunities and our order backlog will generate a significant increase in revenues and earnings from 2002, we can confirm our target of eight percent EBIT margin in 2004," Hertrich continued. "Moreover, the strong dollar will constitute a favourable environment for even exceeding these profitability goals past the year 2003."

EADS Chief Financial Officer Axel Arendt added: "Our half-year EBIT figure of 553 million is in line with our expectations for year-end 2000, and one should take into consideration that the second part of the year is

usually stronger in terms of revenues and profits. We also expect to have a stronger cash position by year end, as was the case in the past for the former companies constituting now EADS – this will further reinforce a very strong financial situation.”

Airbus main contributor to revenues and profits

The Airbus division of EADS continued its sound performance during the first half of 2000, with revenues of 6.8 billion and EBIT of 516 million. The aircraft market has proven to be stronger than our expectations with orders for 234 aircraft and deliveries of 145 aircraft in the first half year.

The order situation was further improved following the Farnborough Airshow end of July 2000, where large orders and commitments were secured with major customers. During the first nine months of 2000, Airbus recorded 304 firm orders, with 218 aircraft delivered.

The A3XX program has passed important milestones with strong interest from major airlines, proving the market vision of Airbus.

The Military Transport Aircraft division recorded revenues of 74 million in the first half year. EBIT was -35 million, as the division's business is not yet benefiting from upcoming programs such as the A400M.

The Aeronautics division's order intake attained a high level, particularly at Eurocopter. Four European states have already ordered the NH 90. Series production of

the Eurofighter aircraft will start near the end of the year, with first delivery expected at the end of 2001. Revenues of the Aeronautics division reached 1.95 billion in the first six months of 2000, with EBIT of 53 million.

Revenues at the Space Systems division were 1.08 billion, and EBIT amounted to 29 million. Major contracts were awarded for three Inmarsat IV, two Intelsat 10 and one Hot Bird 7 satellites, as well as for the production of 20 Ariane launchers, thus confirming the competitiveness of the company's products.

The Defence and Civil Systems division recorded revenues of 1.07 billion in the first six months of 2000, leading to EBIT of -62 million. Major contracts for defence export such as Scalp, Mica and Exocet missiles for Greece at the beginning of the current half year and a strong order backlog will be the basis for renewed growth of this business by 2002.

Co-CEOs: "We will reach our value creation targets"

In a joint statement the Co-CEOs said: "Since the formation of the company three months ago, our post-merger integration teams have done a tremendous job. Merger integration is on track and we have already identified more than 400 merger integration projects which will provide the basis for value creation. These projects clearly show that we will reach our target of 580 million recurring value creation, including benefits from Airbus Integrated Company, that we had announced to take full effect in the year 2004."

First half-year figures on a proforma basis

As EADS only began its operations as a merged company at the beginning of the second half of the year, first half-year figures are calculated on a proforma basis with no 1999 half-year figures available. For the full year 1999, EADS had reported proforma revenues of 22.6 billion, and EBIT (pre goodwill and exceptional items) of 1.445 billion.

For the same reasons as in 1999, EADS records a net income of -359 million due to the change in accounting rules applied to the hedging position. This net loss is the effect of a financial result of -643 million due mainly to a provision constituted to reflect the difference between the spot rate of 0.95 \$/ at June 30, 2000 and the spot rate of 1 \$/ at December 31, 1999. This provision neither has an effect on the cash position of the company, nor does it reflect any change in its economic performance.

EADS was formed on July 10, 2000 following the merger of Aerospatiale Matra of France, DaimlerChrysler Aerospace (Dasa) of Germany and the Spanish CASA. EADS is the third largest aerospace company in the world. It has approximately 87,000 employees.

EADS Proforma First Half-Year Results 2000

(Amounts in millions of Euro)	1 st half 2000	Full Year 1999
Revenues	10,585	22,553
EBIT*(Earnings Before Interest and Taxes)	553	1,445
Net Income	-359	-1,009
* Pre Goodwill and exceptional items		

By divisions	Revenues	EBIT	Order Intake	Order Backlog
Airbus	6,821	516	15,529	91,462
Military Transport Aircraft	74	-35	129	730
Aeronautics	1,951	53	5,575	12,709
Space Systems	1,084	29	1,467	4,798
Defence & Civil Systems	1,068	-62	1,288	9,021
Eliminations & Others	-413	-12		
Income from Associates		64		
Total EADS Group	10,585	553	23,988	118,720

EADS group June 2000

EADS⁺

in millions of €

	EADS June 2000	EADS Pro Forma 1999	Extent of Realization in %
Revenues	+ 10 585	+ 22 553	47%
Cost of sales	- 8 415	- 18 278	46%
Gross margin	+ 2 170	+ 4 275	51%
Selling, gen. adm. & other expenses	- 1 293	- 2 213	58%
Research and development costs	- 594	- 1 324	45%
Other operating income	+ 132	+ 475	28%
Amortisation of Goodwill	- 198	- 398	50%
Result before financial inc. and income taxes	+ 217	+ 815	27%
Income from investments	+ 64	+ 83	77%
Result on interests	- 65	- 13	500%
Other financial result	- 643	- 1 916	34%
Total financial result	- 644	- 1 846	35%
Income (loss) before income taxes	- 427	- 1 031	41%
Income taxes	+ 73	+ 24	304%
Minority interest	- 5	- 2	250%
Net income	- 359	- 1 009	36%

in millions of €	EADS June 2000	EADS Pro Forma 1999	Extent of realization in %
Result before financial income and income tax	+ 217	+ 815	27%
Elimination of Goodwill amortization	+ 198	+ 398	50%
Result before Goodwill	+ 415	+ 1 213	34%
Elimination of other Exceptionals	+ 74	+ 149	50%
Income from associates	+ 64	+ 83	77%
EBIT pre-goodwill/ exceptionals	+ 553	+ 1 445	38%
in % of sales	5,2%	6,4%	

EADS group June 2000

EADS[†]

in millions of €

	EADS June 2000	EADS Pro Forma 1999
Assets		
Fixed assets	20 253	19 711
Intangible assets	111	134
Property, Plant and Equipment	8 347	7 950
Financial Assets	4 131	4 051
Goodwill	7 664	7 576
	13 614	13 684
Current Assets		
Inventory (net)	1 262	1 065
Trade receivables	4 171	4 509
Other receivables & other assets	3 210	3 360
Securities	1 553	1 575
Cash	3 418	3 175
	2 355	2 239
Deferred tax assets		
	1 055	651
Prepaid expenses		
	37 277	36 285
Total Assets		

EADS group June 2000

EADS⁺

in millions of €

	EADS June 2000	EADS Pro Forma 1999
Liabilities and Stockholders' equity		
Stockholders' equity	8 093	8 343
Minority interest	246	188
Total accrued liabilities	8 121	7 477
Accruals for pensions	2 967	2 916
Accruals for taxes	43	77
Other accruals	5 111	4 484
Total liabilities	16 688	16 186
Financial liabilities	6 086	5 696
Trade liabilities	3 723	3 734
Other liabilities	6 879	6 756
Deferred tax liabilities	1 205	1 345
Deferred income	2 924	2 746
Total liabilities and stockholders' equity	37 277	36 285

Cash Flow Statement

EADS-Group	in mill. EUR	Act. 2000
Reporting Date: 18.10.2000		30/06/00

Net Income	-359
Income applicable to minority interest	5
Gain on disposal of non-current assets	0
Depreciation and amortization of fixed assets	735
Valuation adjustments to current assets	0
Change in accrued liabilities	578
Change in deferred taxes	-300
Working Capital	132
Cash provided by operating activities	791
Investments (net) incl. leased equipment	-921
Change in consolidation concerning cash	-38
Cash used for investing activities	-959
Transfer of profits/dividends to shareholders	-31
Capital increase	0
Increase in financial liabilities	390
Cash provided by financing activities	359
Others	30
Decrease/increase in Cash and cash equivalents	221

Financial status

Cash and cash equivalents at beginning of year	4 750
Cash and cash equivalents at end of year	4 971
External financial liabilities at beginning of year	5 896
External financial liabilities at end of year	6 086
Net liquidity at end of year	-1 115