



Resultados Enero-Marzo 2020

24 de abril de 2020



Nota de resultados

Principales conclusiones resultados enero-marzo 2020:

- José Domingo de Ampuero y Osma, presidente del Grupo Viscofan: “Quiero destacar el compromiso de las 4.900 personas que componen Viscofan ante la situación de necesidad causada por la pandemia del COVID-19. Su gran esfuerzo unido a nuestra amplia oferta geográfica y de producto y la solidez de nuestro modelo productivo y logístico, han permitido que estemos asegurando el suministro de envolturas a nuestros clientes de todo el mundo cumpliendo así con nuestra responsabilidad como empresa esencial de alimentación.”
- €222,1 millones en el importe neto de la cifra de negocios, un 10,4% superior al año anterior.
- €52,0 millones en el EBITDA¹ reportado, un crecimiento del 13,3% frente al año anterior.
- €27,4 millones en el Resultado Neto reportado, un crecimiento del 20,3% frente al año anterior.
- €28,9 millones de deuda bancaria neta² a marzo de 2020, un descenso del 32,2% frente a los €42,5 millones a diciembre de 2019 gracias a la fortaleza de los resultados operativos y las menores necesidades de inversión.
- Los resultados del primer trimestre se sitúan en línea con nuestras expectativas del año 2020.

Viscofan. Respuesta ante el COVID-19

Ante la situación causada por la pandemia COVID-19 el Grupo Viscofan se ha enfocado en tres áreas principales: proteger la salud de los trabajadores; asegurar el abastecimiento de nuestros productos a la cadena de alimentación; y contribuir a prevenir y combatir la expansión del COVID-19 y sus efectos.

En la protección de la salud se han reforzado las medidas de higiene, el uso obligatorio de mascarillas, medidas de distanciamiento social e incrementado la frecuencia de las labores de limpieza y desinfección. Además, se han incrementado los servicios del personal propio de salud en las fábricas, se han realizado tomas frecuentes de temperatura, implementado el teletrabajo cuando ha sido posible y manteniendo una estrecha comunicación con la plantilla.

Estas medidas, junto con el compromiso del equipo profesional que trabaja en Viscofan están permitiendo que Viscofan cumpla con su mayor responsabilidad como empresa esencial de alimentación. En este sentido, todas las plantas del Grupo han mantenido la producción asegurando así el suministro a todos nuestros clientes de todo el mundo, e incluso atender determinados aumentos de demanda que se están produciendo en algunos países.

Adicionalmente se ha adquirido material de protección para nuestros empleados en todo el mundo, y se han donado más de 170 mil mascarillas a diversas instituciones para la protección de personas que pudieran estar más expuestas a este nuevo virus.

Evolución del negocio

En diciembre de 2019, el Grupo Viscofan incorporó las compañías de envolturas de colágeno en Estados Unidos y Canadá adquiridas a Nitta Gelatin Inc. -renombradas como Viscofan Collagen US Inc. y Viscofan Collagen Canada Inc.- mejorando la proximidad de los clientes y completando el portfolio productivo con esta tecnología en Norteamérica. En el primer trimestre del año las compañías adquiridas contribuyeron con €7,1 millones a la cifra de ingresos y en €0,2 millones al EBITDA.

¹ EBITDA = Resultado de Explotación (EBIT) + Amortización de inmovilizado.

² Deuda bancaria neta = Deudas con entidades de crédito no corrientes y corrientes – Efectivo y otros medios líquidos equivalentes.

Desde enero de 2020, la actividad del Grupo se ha visto influenciada por la evolución del COVID-19 que se inició en China, extendiéndose por Asia y posteriormente por el continente europeo y americano. En este contexto, el Grupo ha mantenido una intensa actividad comercial y operativa que ha permitido que todas las plantas del Grupo sigan produciendo a la vez que se han aplicado los protocolos de lucha contra el COVID-19, se ha incrementado el abastecimiento de materias primas, producto semiacabado y acabado en diferentes localizaciones y se ha reforzado la actividad de logística y cadena de suministro permitiendo así poder atender a los pedidos de los clientes y garantizar la seguridad de nuestra gente.

1T20. Resumen cuenta de resultados financieros Grupo Viscofan. ('000 €)

| | Reportado | | | Comparable |
|--------------------------------------|-------------|-------------|-----------|------------|
| | Ene-Mar' 20 | Ene-Mar' 19 | Variación | |
| Importe neto de la cifra de negocios | 222.105 | 201.246 | 10,4% | 7,2% |
| EBITDA | 51.986 | 45.869 | 13,3% | 12,2% |
| Margen EBITDA | 23,4% | 22,8% | 0,6 p.p. | 1,0 p.p. |
| Beneficio de explotación | 33.307 | 28.055 | 18,7% | |
| Resultado Neto | 27.363 | 22.754 | 20,3% | |

Ingresos:

El importe neto de la cifra de negocios en el primer trimestre alcanza los €222,1 millones, un 10,4% por encima de 1T19 gracias a los mayores volúmenes de envolturas, la mejora en el mix de precios y la incorporación de Nitta Casings.

De este importe, €211,7 millones corresponden a ventas de envolturas (+10,7% vs. 1T19) y €10,4 millones a ingresos por venta de energía de cogeneración (+4,3% vs. 1T19).

En términos comparables³, los ingresos en 1T20 crecen un 7,2% vs. 1T19, esto es, sin tener en cuenta el impacto de los cambios de perímetro de consolidación, que aportan +3,6 p.p. de crecimiento, y la variación de los tipos de cambio, que restan -0,4 p.p. de crecimiento, en un trimestre en el que la significativa depreciación del Real Brasileño frente al Euro (-12,9% en promedio) se compensa parcialmente con la apreciación del US\$ frente al Euro (+3,0% en promedio).

El desglose⁴ geográfico del importe neto de la cifra de negocios en 1T20 es el siguiente:

- Europa y Asia (53,4% del total): Los ingresos reportados alcanzan los €118,5 millones, un 6,9% superior a 1T19 y un 6,6% en términos comparables.
- Norteamérica (31,8% del total): Los ingresos ascienden a €70,7 millones mostrando un incremento del 21,6% frente a 1T19 y del 6,3% en términos comparables.
- Latinoamérica (14,8% del total): Los ingresos se sitúan en €32,9 millones, un crecimiento del 2,2% frente a 1T19 en términos reportados erosionado por la debilidad del Real Brasileño, mientras que en términos comparables crecen un 11,1%.

Gastos de explotación

Los gastos por consumo⁵ del trimestre crecen un 5,8% hasta los €61,1 millones. De este modo, el margen bruto⁶ del primer trimestre se sitúa en 72,5%, una mejora de +1,2 p.p. frente al año anterior debido al apalancamiento operativo de los mayores volúmenes de envolturas y los ahorros de la nueva tecnología de celulósica y fibrosa instalada en Cáseda.

³ Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio y los resultados no recurrentes del negocio.

⁴ Ingresos por origen de ventas.

⁵ Gastos por consumo = Aprovisionamientos +/- Variación de productos terminados y en curso.

⁶ Margen bruto = (Ingresos - Gastos por consumo) / Ingresos.

La plantilla media a marzo de 2020 se ha situado en 4.830 personas mostrando un incremento del 3,4% frente al año anterior, mientras que es un -1,0% inferior a perímetro constante, esto es, sin tener en cuenta el personal de Nitta Casings en Estados Unidos y Canadá. En el primer trimestre los gastos de personal han alcanzado los €57,2 millones, un crecimiento del 11,9% vs. 1T19 debido principalmente a la incorporación del personal de Nitta Casings en Estados Unidos y Canadá en diciembre de 2019, excluyendo dicha adquisición, los gastos de personal crecen un 3,7%.

Los Otros gastos de explotación crecen un 9,7% en 1T20 frente a 1T19 hasta €52,9 millones debido a la incorporación de las nuevas compañías y a los mayores gastos de planta, incluyendo limpieza y medioambiente, y los gastos de venta, entre los que destaca los mayores costes de transporte. Por otro lado los gastos por suministro de energía descienden un 5,0% frente al mismo periodo del año anterior.

Resultado operativo

El EBITDA reportado del trimestre crece un 13,3% hasta €52,0 millones impulsado por los mayores ingresos en un contexto de alta actividad productiva y a los ahorros procedentes de la nueva tecnología de celulósica y fibrosa. Excluyendo el impacto de la variación de los tipos de cambio y las compañías adquiridas el EBITDA crece un 12,2% frente al año anterior.

El margen EBITDA reportado del 1T20 se sitúa en 23,4% y en el 23,8% en términos comparables, un crecimiento del +0,6 p.p. y del 1,1 p.p. respectivamente frente a 1T19.

El gasto por amortizaciones del 1T20 se sitúa en €18,7 millones, un 4,9% superior que 1T19, mostrando un ritmo de crecimiento menor que las tasas de doble dígito de años precedentes, una vez de que las necesidades de inversión del Plan estratégico MORE TO BE se reducen.

De este modo, el Grupo ha obtenido un Resultado de Explotación de €33,3 millones en el primer trimestre, un 18,7% superior que 1T19.

Resultado financiero

En el primer trimestre de 2020 el Resultado financiero neto ha sido positivo con +€2,7 millones frente a un Resultado financiero positivo de +€0,6 millones en 1T19. Este aumento se debe fundamentalmente a las mayores diferencias positivas de cambio, +€3,0 millones en 1T20 frente a +€1,0 millones en 1T19.

Resultado Neto

El Beneficio antes de impuestos del primer trimestre de 2020 se sitúa en €36,0 millones con un gasto por Impuesto de Sociedades de €8,7 millones (un crecimiento del 47,8% vs. 1T19) situando la tasa fiscal efectiva acumulada en el 24,1% (20,5% en el mismo periodo del ejercicio anterior).

Con ello, el Resultado Neto reportado ha alcanzado los €27,4 millones, un 20,3% superior al mismo trimestre del ejercicio anterior.

Inversión

La situación actual no ha alterado los planes de inversión para el conjunto del año, donde se mantiene el objetivo de invertir €54 millones en 2020. Una necesidad inversora en términos absolutos inferior a la de los años precedentes en línea con el plan previsto en la segunda fase del periodo MORE TO BE (2019-2020) tras el importante esfuerzo inversor realizado en la primera fase del plan (2016-2018).

De este modo, en este primer trimestre se han invertido un total de €5,1 millones, inferior a los €7,6 millones en 1T19.

Pasivos financieros

Dentro del plan de actuación frente al COVID-19 Viscofan ha incrementado el uso de las líneas de crédito ampliando a 86,4 millones el efectivo disponible con el objetivo de contar con mayores garantías ante contingencias que se puedan dar en un entorno de tanta incertidumbre como la actual.

No obstante, la fortaleza de los resultados y las menores necesidades de inversión se traducen en una sólida generación de flujo de caja efectivo que ha permitido seguir reduciendo nuestro endeudamiento.

La deuda bancaria neta se sitúa en €28,9 millones, mostrando un descenso del 32,2% frente a los €42,5 millones registrados en diciembre de 2019, mientras que la deuda financiera neta⁷ al cierre de marzo de 2020 se sitúa en €69,0 millones frente a €89,4 millones a diciembre de 2019.

⁷ Deudas con entidades de crédito no corrientes y corrientes + Pasivos financieros no corrientes y corrientes – Activos financieros corrientes – Efectivo y otros medios líquidos equivalentes.

Resultados financieros Grupo Viscofan 1T20 ('000 €)

| | Ene-Mar' 20 | Ene-Mar' 19 | Variación |
|---|----------------|----------------|-----------------|
| Importe neto de la cifra de negocio | 222.105 | 201.246 | 10,4% |
| Otros Ingresos de explotación | 964 | 1.523 | -36,7% |
| Trabajos realizados por la empresa para su activo | 72 | 64 | 12,5% |
| Var. existencias productos terminados y en curso | 8.501 | 9.843 | -13,6% |
| Aprovisionamientos | -69.630 | -67.615 | 3,0% |
| Gastos de personal | -57.241 | -51.132 | 11,9% |
| Otros gastos de explotación | -52.873 | -48.207 | 9,7% |
| Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otros | 130 | 150 | -13,3% |
| Deterioro de inmovilizado | -7 | -58 | -87,9% |
| Resultado por enajenaciones del inmovilizado | -35 | 55 | c.s |
| Otros resultados | 0 | 0 | n.s. |
| EBITDA | 51.986 | 45.869 | 13,3% |
| <i>Margen EBITDA</i> | <i>23,4%</i> | <i>22,8%</i> | <i>0,6 p.p.</i> |
| Amortización de inmovilizado | -18.679 | -17.814 | 4,9% |
| Beneficio de explotación | 33.307 | 28.055 | 18,7% |
| <i>Margen Beneficio de explotación</i> | <i>15,0%</i> | <i>13,9%</i> | <i>1,1 p.p.</i> |
| Ingresos financieros | 91 | 57 | 59,6% |
| Gastos financieros | -364 | -487 | -25,3% |
| Variación de valor razonable en instrumentos financieros | 0 | 0 | n.s. |
| Diferencias de cambio | 3.002 | 998 | 200,8% |
| Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros | 0 | 0 | n.s. |
| Resultado financiero | 2.729 | 568 | 380,5% |
| Resultado de entidades valoradas por el método de la participación | 0 | 0 | n.s. |
| Beneficio antes de impuestos | 36.036 | 28.623 | 25,9% |
| Impuestos | -8.673 | -5.869 | 47,8% |
| Beneficio después de impuestos procedente de actividades continuadas | 27.363 | 22.754 | 20,3% |
| Beneficio de actividades interrumpidas neto de impuestos | 0 | 0 | n.s. |
| Resultado neto | 27.363 | 22.754 | 20,3% |
| a) Resultado atribuido a la entidad controladora | 27.363 | 22.765 | 20,2% |
| b) Resultado atribuido a participaciones no controladoras | 0 | -11 | n.s. |

Estado consolidado de situación financiera ('000 €). Activos

| | Mar' 20 | Dic' 19 | Variación |
|--|------------------|------------------|--------------|
| Inmovilizado intangible | 19.138 | 19.635 | -2,5% |
| Fondo de Comercio | 2.745 | 2.671 | 2,8% |
| Otros activos intangibles | 16.393 | 16.964 | -3,4% |
| Inmovilizado material | 485.042 | 514.326 | -5,7% |
| Inversiones inmobiliarias | 0 | 0 | n.s. |
| Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación | 0 | 0 | n.s. |
| Activos financieros no corrientes | 2.114 | 2.376 | -11,0% |
| a) A valor razonable con cambios en resultados | 633 | 633 | 0,0% |
| De los cuales "Designados en el momento inicial" | 633 | 633 | 0,0% |
| b) A valor razonable con cambios en otro resultado integral | 0 | 0 | n.s. |
| De los cuales "Designados en el momento inicial" | 0 | 0 | n.s. |
| c) A coste amortizado | 1.481 | 1.743 | -15,0% |
| Derivados no corrientes | 0 | 96 | n.s. |
| De cobertura | 0 | 96 | n.s. |
| Resto | 0 | 0 | n.s. |
| Activos por impuesto diferido | 26.449 | 28.432 | -7,0% |
| Otros activos no corrientes | 0 | 0 | n.s. |
| ACTIVOS NO CORRIENTES | 532.743 | 564.865 | -5,7% |
| Activos no corrientes mantenidos para la venta | 0 | 0 | n.s. |
| Existencias | 278.671 | 277.390 | 0,5% |
| Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar | 175.255 | 184.347 | -4,9% |
| Clientes por ventas y otras cuentas a cobrar | 156.794 | 167.341 | -6,3% |
| Otros deudores | 15.640 | 15.484 | 1,0% |
| Activos por impuesto corriente | 2.821 | 1.522 | 85,3% |
| Otros activos financieros corrientes | 821 | 815 | 0,7% |
| a) A valor razonable con cambios en resultados | 746 | 746 | 0,0% |
| De los cuales "Designados en el momento inicial" | 746 | 746 | 0,0% |
| b) A valor razonable con cambios en otro resultado integral | 0 | 0 | n.s. |
| De los cuales "Designados en el momento inicial" | 0 | 0 | n.s. |
| c) A coste amortizado | 75 | 69 | 8,7% |
| Derivados corrientes | 276 | 2.768 | -90,0% |
| De cobertura | 276 | 2.721 | -89,9% |
| Resto | 0 | 47 | n.s. |
| Otros activos corrientes | 5.969 | 3.454 | 72,8% |
| Efectivo y otros medios líquidos equivalentes | 86.368 | 51.370 | 68,1% |
| ACTIVOS CORRIENTES | 547.360 | 520.144 | 5,2% |
| TOTAL ACTIVO | 1.080.103 | 1.085.009 | -0,5% |

Estado consolidado de situación financiera ('000 €). Patrimonio Neto y Pasivos

| | Mar' 20 | Dic' 19 | Variación |
|--|------------------|------------------|--------------|
| Capital | 32.550 | 32.550 | 0,0% |
| Prima de emisión | 12 | 12 | 0,0% |
| Reservas | 843.738 | 737.899 | 14,3% |
| Menos: Acciones y participaciones en patrimonio propias | -6.031 | -6.487 | -7,0% |
| Resultado de ejercicios anteriores | 0 | 0 | n.s. |
| Otras aportaciones de socios | 0 | 0 | n.s. |
| Resultado del ejercicio atribuido a la entidad controladora | 27.363 | 105.577 | -74,1% |
| Menos: Dividendo a cuenta | -30.128 | -30.127 | 0,0% |
| Otros instrumentos de patrimonio neto | 262 | 262 | 0,0% |
| FONDOS PROPIOS | 867.766 | 839.686 | 3,3% |
| Partidas que no se reclasifican al resultado del periodo | 0 | 0 | n.s. |
| Instrumentos de patrimonio con cambios en otro resultado integral | 0 | 0 | n.s. |
| Otros | 0 | 0 | n.s. |
| Partidas que pueden reclasificarse posteriormente al resultado del periodo | -109.462 | -55.320 | 97,9% |
| Operaciones de cobertura | -5.104 | 1.662 | c.s. |
| Diferencias de conversión | -104.358 | -56.982 | 83,1% |
| Participación en otro resultado integral por las inversiones en negocios conjuntos y otros | 0 | 0 | n.s. |
| Instrumentos de deuda a valor razonable con cambios en otro resultado integral | 0 | 0 | n.s. |
| Otros | 0 | 0 | n.s. |
| OTRO RESULTADO INTEGRAL ACUMULADO | -109.462 | -55.320 | 97,9% |
| PATRIMONIO NETO ATRIBUIDO A LA ENTIDAD CONTROLADORA | 758.304 | 784.366 | -3,3% |
| Participaciones no controladoras | 0 | 0 | n.s. |
| PATRIMONIO NETO | 758.304 | 784.366 | -3,3% |
| Subvenciones | 1.581 | 1.551 | 1,9% |
| Provisiones no corrientes | 33.686 | 33.602 | 0,2% |
| Pasivos financieros no corrientes | 84.786 | 86.301 | -1,8% |
| Deudas con entidades de crédito y obligaciones u otros valores negociables | 54.177 | 55.234 | -1,9% |
| Otros pasivos financieros | 30.609 | 31.067 | -1,5% |
| Pasivo por impuesto diferido | 17.389 | 23.669 | -26,5% |
| Derivados no corrientes | 2.835 | 0 | n.s. |
| De cobertura | 2.835 | 0 | n.s. |
| Resto | 0 | 0 | n.s. |
| Otros pasivos no corrientes | 0 | 0 | n.s. |
| PASIVOS NO CORRIENTES | 140.277 | 145.123 | -3,3% |
| Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta | 0 | 0 | n.s. |
| Provisiones corrientes | 11.143 | 8.959 | 24,4% |
| Pasivos financieros corrientes | 71.398 | 55.331 | 29,0% |
| Deudas con entidades de crédito y obligaciones u otros valores negociables | 61.053 | 38.677 | 57,9% |
| Otros pasivos financieros | 10.345 | 16.654 | -37,9% |
| Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar | 92.809 | 90.893 | 2,1% |
| Proveedores | 59.263 | 58.393 | 1,5% |
| Otros acreedores | 24.103 | 27.342 | -11,8% |
| Pasivos por impuesto corriente | 9.443 | 5.158 | 83,1% |
| Derivados corrientes | 5.844 | 125 | 4575,2% |
| De cobertura | 5.844 | 40 | 14510,0% |
| Resto | 0 | 85 | n.s. |
| Otros pasivos corrientes | 328 | 212 | 54,7% |
| PASIVOS CORRIENTES | 181.522 | 155.520 | 16,7% |
| TOTAL PATRIMONIO NETO + PASIVO | 1.080.103 | 1.085.009 | -0,5% |

Tipos de cambio utilizados (divisa/€)

Tipos de cambio medios (divisa/€)

Cierre (divisa/€)

| | 1T20 | 1T19 | % var. | Mar 20 | Dic 19 | % var. |
|----------------------|---------|---------|--------|---------|---------|--------|
| Euro | 1,000 | 1,000 | 0,0% | 1,000 | 1,000 | 0,0% |
| Dólar estadounidense | 1,102 | 1,136 | 3,0% | 1,096 | 1,123 | 2,5% |
| Dólar canadiense | 1,481 | 1,510 | 2,0% | 1,562 | 1,460 | -6,5% |
| Peso mexicano | 22,045 | 21,804 | -1,1% | 26,177 | 21,220 | -18,9% |
| Real brasileño | 4,915 | 4,280 | -12,9% | 5,696 | 4,528 | -20,5% |
| Corona checa | 25,614 | 25,684 | 0,3% | 27,312 | 25,408 | -7,0% |
| Libra esterlina | 0,862 | 0,872 | 1,2% | 0,886 | 0,851 | -4,0% |
| Dinar serbio | 117,566 | 118,225 | 0,6% | 117,504 | 117,593 | 0,1% |
| Yuan remminbi chino | 7,691 | 7,663 | -0,4% | 7,809 | 7,816 | 0,1% |
| Peso Uruguayo | 43,640 | 37,279 | -14,6% | 47,120 | 41,912 | -11,1% |
| Dólar australiano | 1,676 | 1,595 | -4,9% | 1,774 | 1,603 | -9,6% |
| Dólar neozelandés | 1,738 | 1,667 | -4,1% | 1,827 | 1,668 | -8,7% |

Para más información dirigirse a:

Departamento de Relación con inversores y Comunicación corporativa

Tfno: + 34 948 198 436

e-mail: aresa@viscofan.com; beguiristainf@viscofan.com

Pueden consultar toda la información correspondiente a los resultados en la página web del [Grupo Viscofan](#).

Aviso legal

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de la Compañía a la fecha de realización del mismo adicionales a la información financiera obligatoria cuyo único propósito es proporcionar información más detallada sobre perspectivas de comportamiento futuro.

Dichas intenciones, expectativas o previsiones no constituyen garantías de cumplimiento e implican riesgos, incertidumbres así como otros factores de relevancia que podrían determinar que los desarrollos y resultados concretos difieran sustancialmente de los expuestos en estas intenciones, expectativas o previsiones.

Esta circunstancia debe ser tenida en cuenta principalmente por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía y, en particular, por los analistas e inversores que manejen el presente documento.

La información financiera contenida en este documento ha sido elaborada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Esta información financiera no ha sido auditada y, en consecuencia, es susceptible de potenciales futuras modificaciones.

Anexo. Medidas Alternativas de Rendimiento

El Grupo Viscofan incluye en este reporte varias Medidas Alternativas del Rendimiento (MARs en adelante), tal y como se establece en las Directrices sobre MARs publicadas por la European Securities and Markets Authority el 5 de octubre de 2015 (ESMA/2015/1415es), y adoptadas por la CNMV.

Se trata de una serie de medidas elaboradas a partir de la información financiera de Viscofan S.A. y sus sociedades dependientes, siendo complementarias a la información financiera elaborada de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). En ningún caso deben ser evaluadas separadamente ni deben considerarse un sustituto.

Son medidas utilizadas internamente para la toma de decisiones y que el Consejo de Administración decide reportarlas externamente al considerar que aportan información adicional útil para analizar y valorar los resultados del Grupo Viscofan y su situación financiera.

Las MARs incluidas en este reporte son las siguientes:

- El EBITDA, o Resultado operativo antes de amortizaciones se calcula excluyendo los gastos por amortizaciones del Resultado operativo. El EBITDA es una medida comúnmente reportada y extendida entre los analistas, inversores y otros grupos de interés dentro de la industria de envolturas. El Grupo Viscofan utiliza esta medida para seguir la evolución del negocio y establecer objetivos operacionales y estratégicos en las compañías del Grupo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y puede, por tanto, no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.
- Gastos por Consumo: Se calcula como el importe neto de los aprovisionamientos y la variación de productos terminados y en curso. La dirección hace seguimiento de los gastos por consumo como uno de los principales componentes de coste para Viscofan. El peso de los ingresos netos de este componente de coste sobre los ingresos o margen bruto también se analiza para estudiar la evolución del margen operativo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y los gastos por consumo no deben considerarse un sustituto de las distintas partidas de la cuenta de pérdidas y ganancias que lo componen. Además puede no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.
- Deuda bancaria neta: Se calcula como las deudas con entidades de crédito no corrientes más las deudas con entidades de crédito corrientes neteado de efectivo y otros medios líquidos equivalentes. La dirección considera que la deuda bancaria neta es relevante para los accionistas y otros grupos de interés porque proporciona un análisis de la solvencia del Grupo. No obstante, la Deuda bancaria neta no debe ser tenida en cuenta como sustituto de la Deuda bancaria bruta del balance consolidado, ni de otras partidas de pasivos y activos que puedan afectar a la solvencia del Grupo.
- Ingresos y EBITDA comparable: Esta medida excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio con respecto al periodo comparable anterior y los resultados no recurrentes del negocio para presentar una comparación homogénea de la evolución del Grupo Viscofan. No obstante, los ingresos y EBITDA comparable no son indicadores definidos en las NIIF y pueden, por tanto, no ser comparables con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes, ni deben considerarse un sustituto de los indicadores de evolución de negocio definidos en las NIIF.