



## Enero-Marzo 2013 Resultados



24 de abril de 2013

## Aviso legal

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de la Compañía a la fecha de realización del mismo adicionales a la información financiera obligatoria cuyo único propósito es proporcionar información más detallada sobre perspectivas de comportamiento futuro.

Dichas intenciones, expectativas o previsiones no constituyen garantías de cumplimiento e implican riesgos, incertidumbres así como otros factores de relevancia que podrían determinar que los desarrollos y resultados concretos difieran sustancialmente de los expuestos en estas intenciones, expectativas o previsiones.

Esta circunstancia debe ser tenida en cuenta principalmente por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía y, en particular, por los analistas e inversores que manejen el presente documento.

La información financiera contenida en este documento ha sido elaborada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Esta información financiera no ha sido auditada y, en consecuencia, es susceptible de potenciales futuras modificaciones.



✓ **Resultados consolidados 1T13**

**Crecimiento de ingresos en un trimestre caracterizado por la puesta en marcha de actividades e inflación de costes de materias primas y energía.**

MM €	1T13	1T12	% Var.	% Var. ex-forex <sup>1</sup>
Ventas	184,6	177,9	+3,8%	+5,9%
EBITDA	42,4	42,8	-1,1%	+2,0%
<i>Margen EBITDA</i>	22,9%	24,1%	-1,2 p.p.	
EBIT	30,4	31,6	-3,8%	
BAI	30,8	29,4	+4,5%	
Resultado neto	23,4	23,3	+0,5%	
	<i>Mar' 13</i>	<i>Dic' 12</i>		
Deuda neta	64,8	64,7	+0,3%	

Capex 1T13  
€20,4MM  
(China y Uruguay)

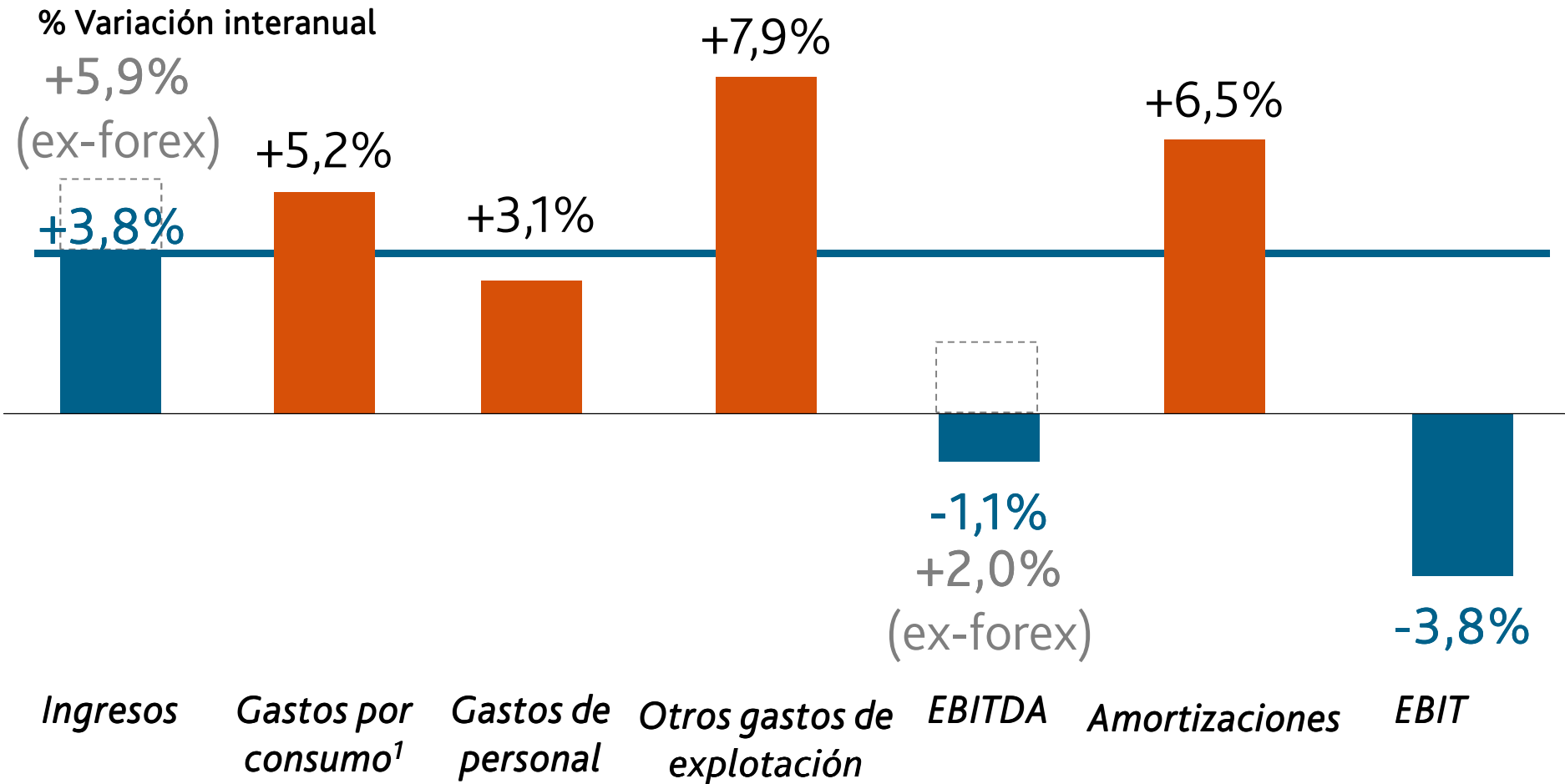
<sup>1</sup> En términos comparativos, el crecimiento ex-forex excluye el impacto de los diferentes tipos de cambio aplicados en la consolidación de los estados financieros así como el impacto de la variación del USD en las transacciones comerciales.





**Resultados  
Consolidados 1T13**

**Incremento de los ingresos y de la productividad en un entorno de presión en márgenes por la inflación de los costes de producción y cogeneración, y tipo de cambio.**

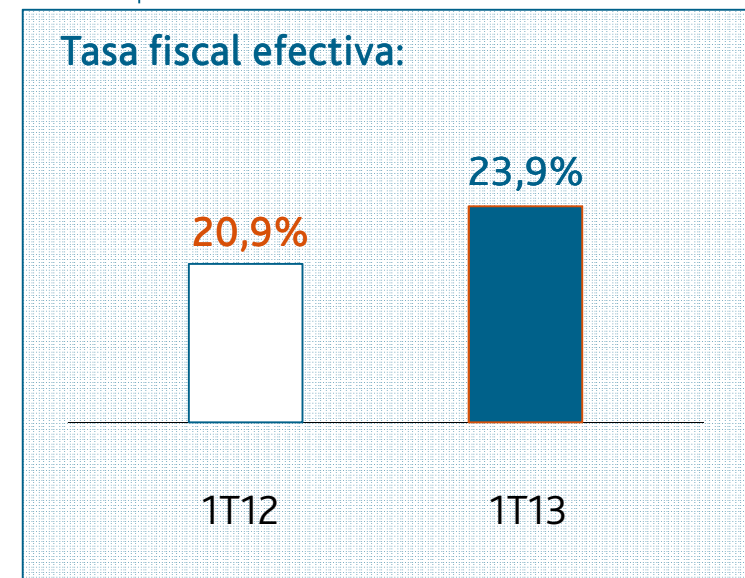
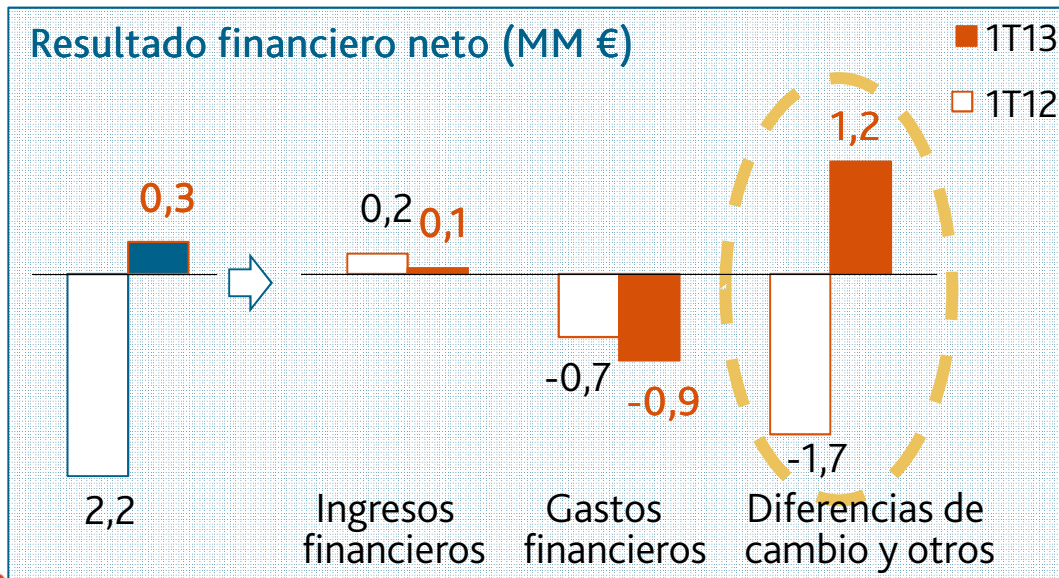
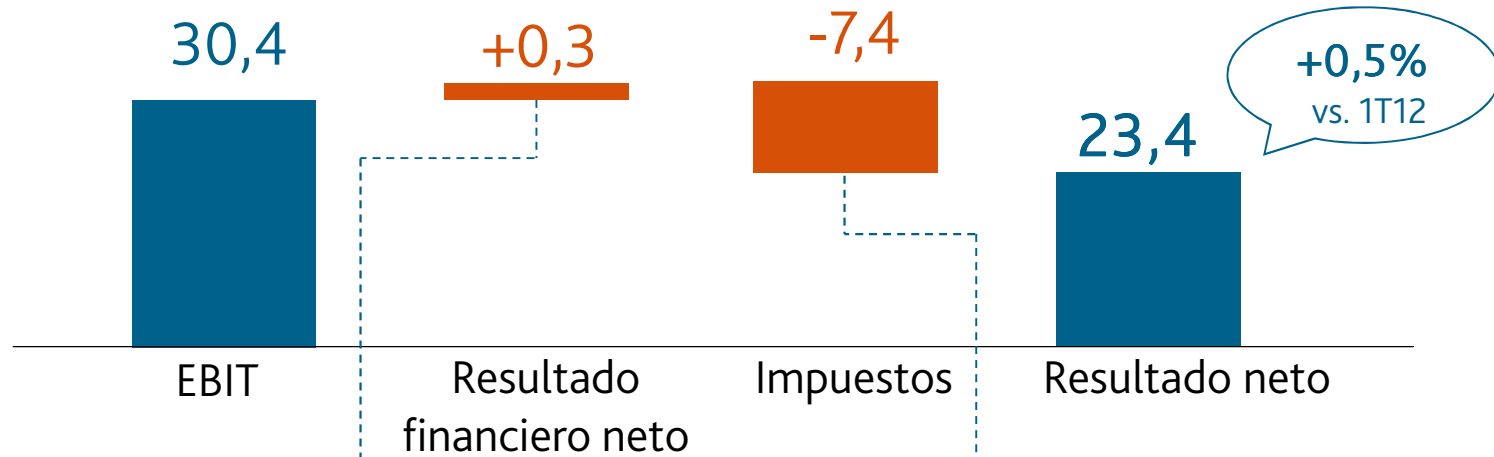


<sup>1</sup> Compras +/- Variación de existencias



✓ **Resultados Consolidados 1T13**

**Crecimiento interanual en resultado neto a pesar de la mayor presión fiscal.**



# División de envolturas

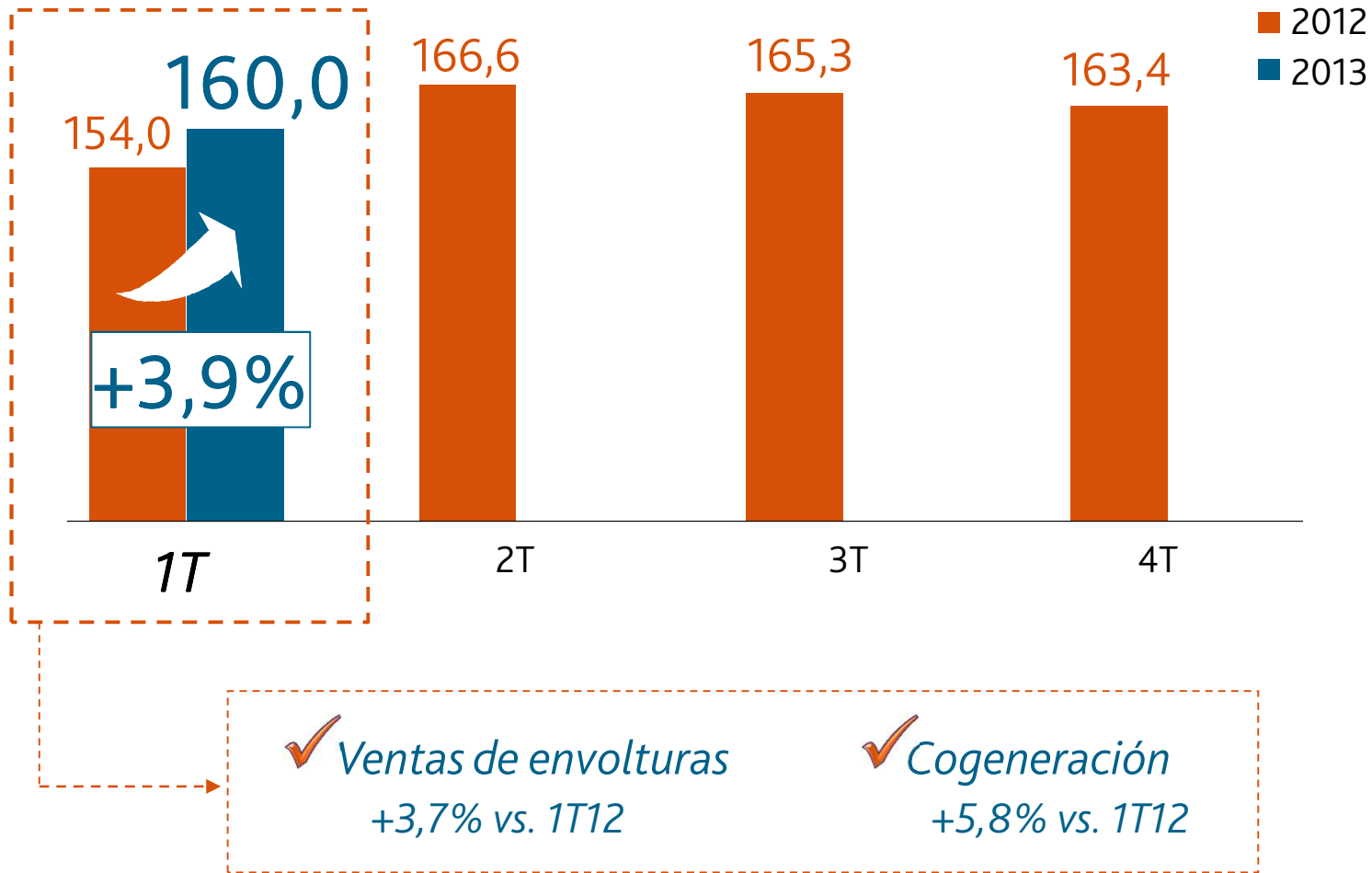




## ENVOLTURAS

Crecimiento interanual de los ingresos impulsado por las ventas de envolturas e ingresos de cogeneración recurrentes...

Evolución de los ingresos (MM €)

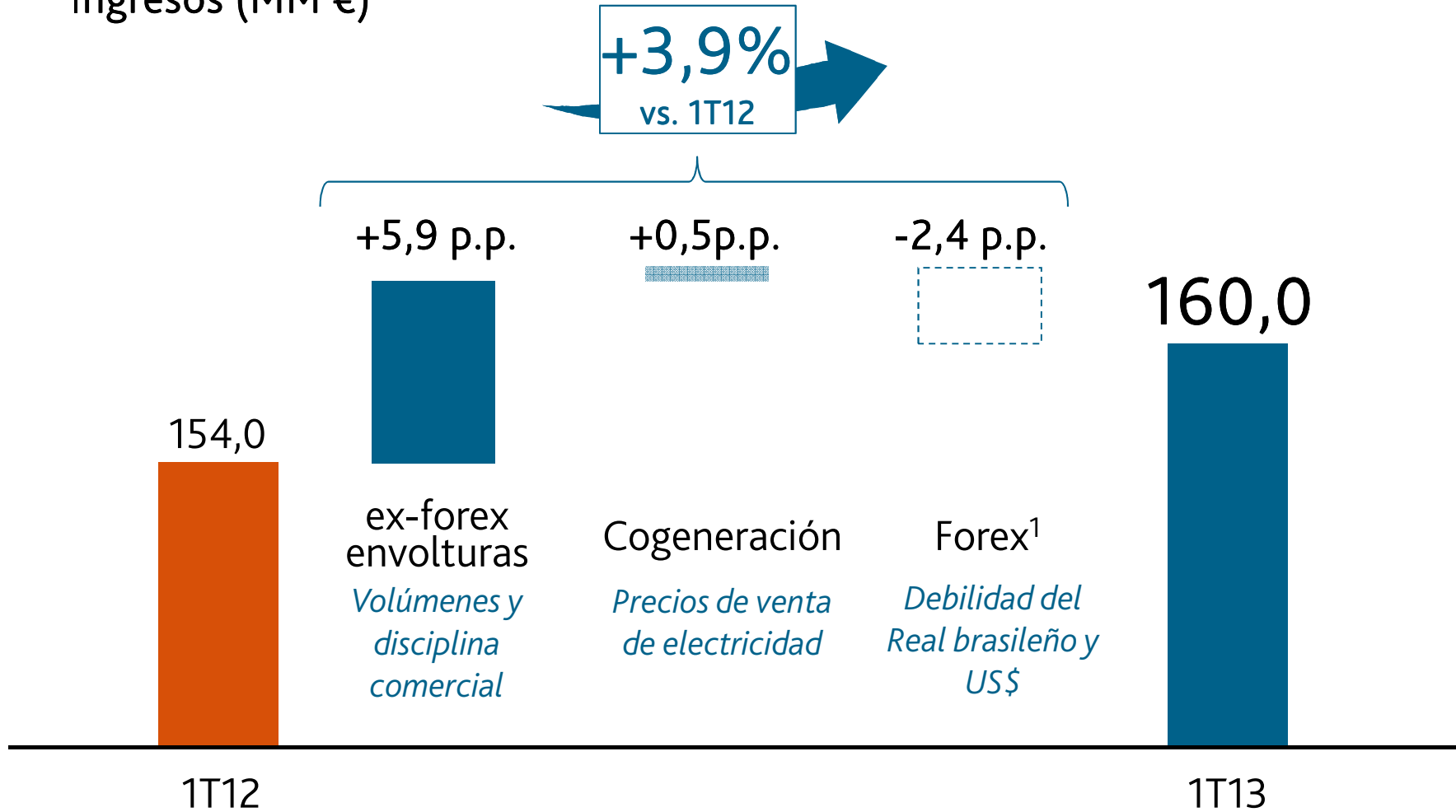




ENVOLTURAS

... erosionados parcialmente por la debilidad del Real brasileño y el US\$...

Ingresos (MM €)



<sup>1</sup> En términos comparativos, el crecimiento ex-forex excluye el impacto de los diferentes tipos de cambio aplicados en la consolidación de los estados financieros así como el impacto de la variación del USD en las transacciones comerciales.



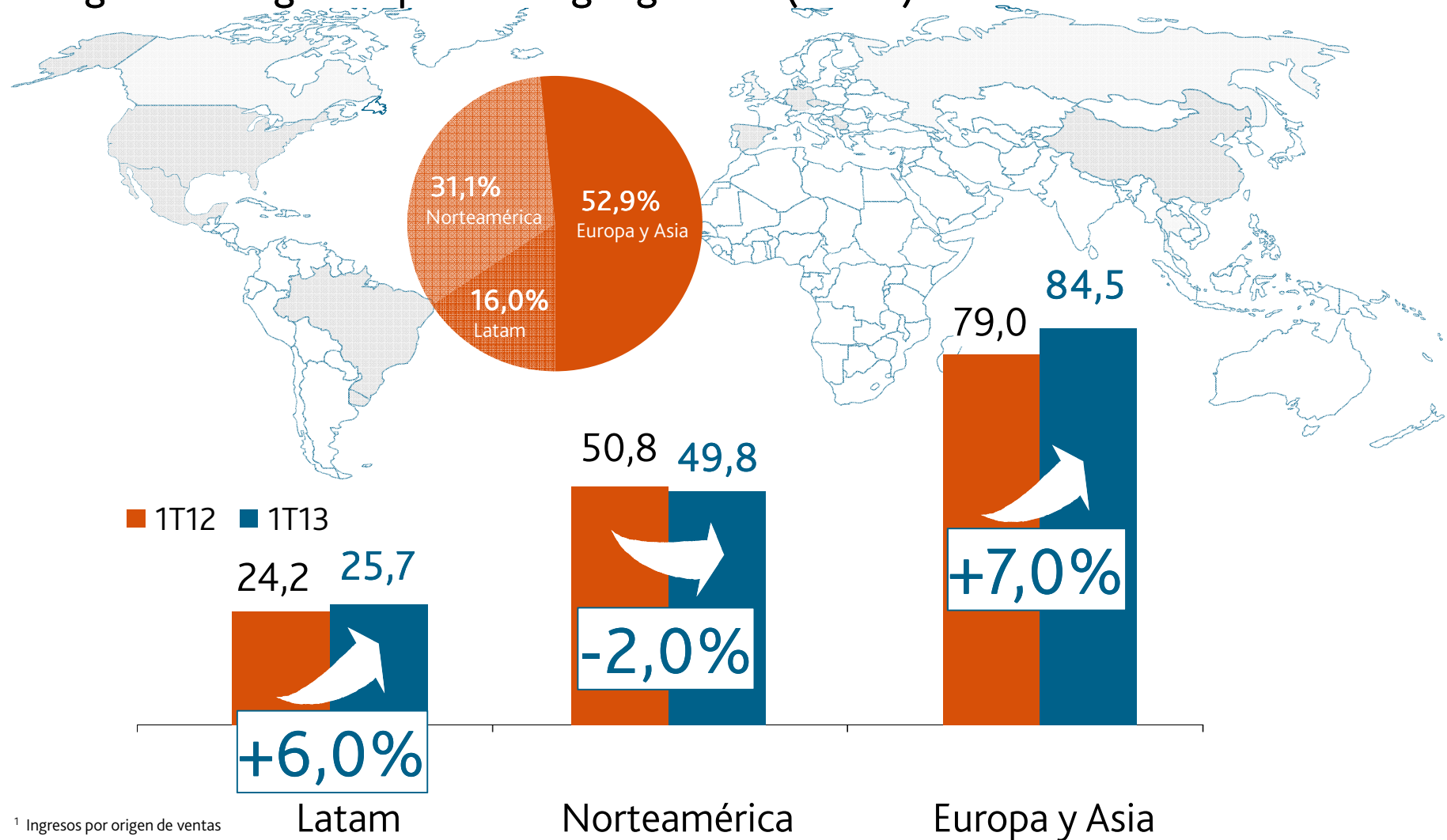




## ENVOLTURAS

... y la debilidad de Norteamérica, que contrasta con la fortaleza de los volúmenes en las áreas emergentes<sup>1</sup>.

Desglose de ingresos por áreas geográficas (MM €)



<sup>1</sup> Ingresos por origen de ventas

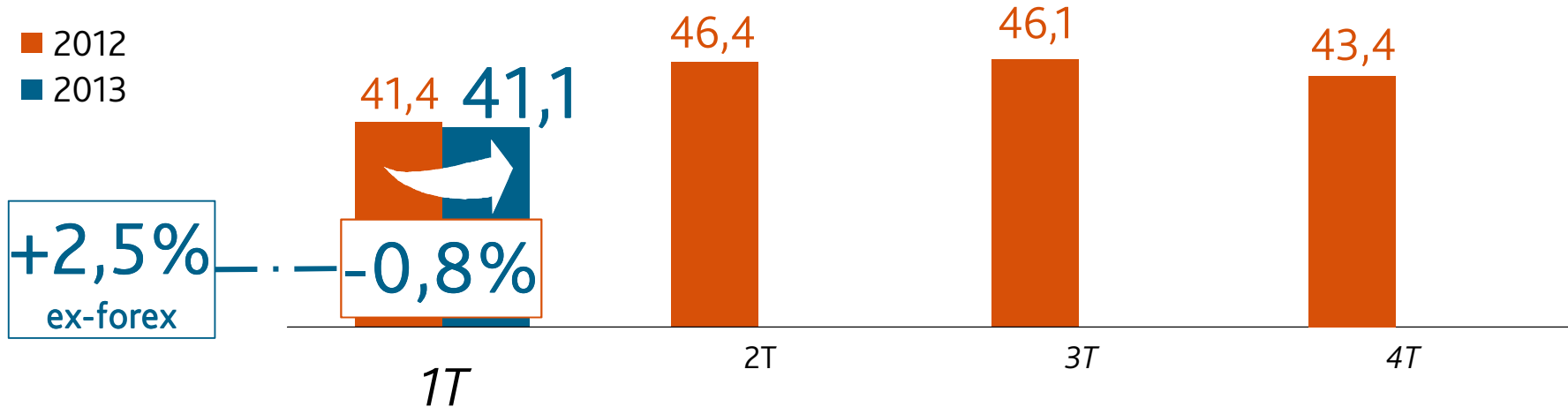




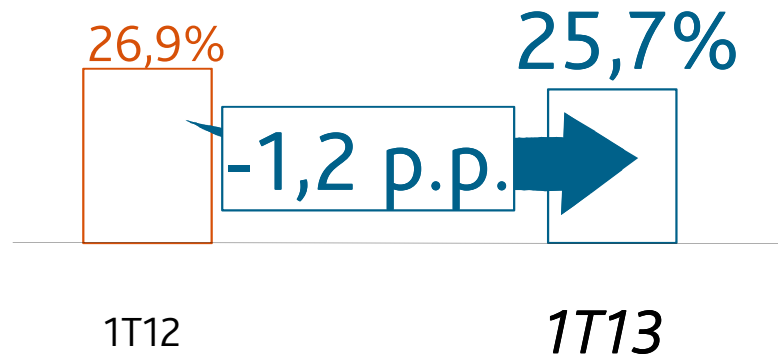
## ENVOLTURAS

Trimestre caracterizado por la puesta en marcha de la nueva planta de China, descenso de actividad en EEUU, y los nuevos impuestos a la cogeneración.

### EBITDA (MM €)



### Margen EBITDA



Margen bruto<sup>1</sup> -0,3 p.p.

Margen de productividad<sup>2</sup> +0,2 p.p.

Gastos de energía: +10,8%

<sup>1</sup> Margen bruto = (Ingresos – Gastos por consumo)/Ingresos

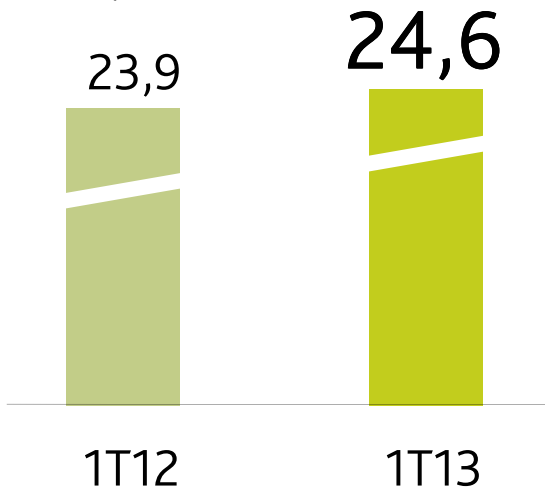
<sup>2</sup> Margen de productividad = (Ingresos – Gastos de personal)/Ingresos



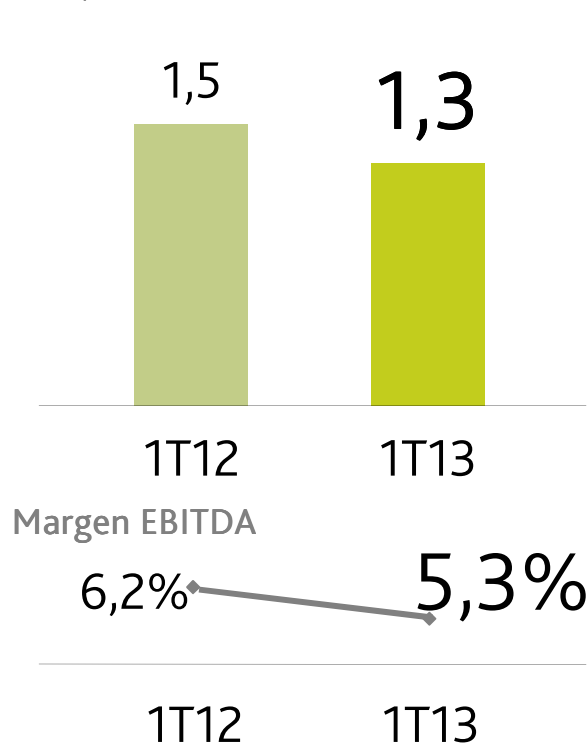


## El Grupo IAN sigue incrementado ingresos en un entorno de recesión y caída de consumo básico, en un contexto al alza del coste de materias primas.

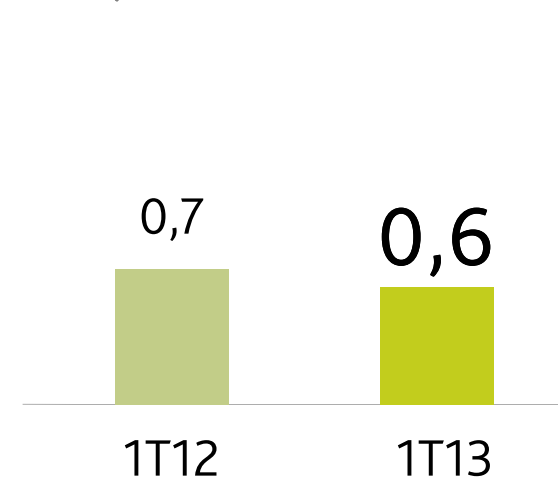
Ingresos (MM €):  
+3,0%



EBITDA (MM €):  
-11,6%



Resultado neto (MM €):  
-13,3%



# Conclusiones

- El mercado continúa con su tendencia de crecimiento, especialmente en las áreas emergentes.
- Comienzo de actividad de la nueva planta de China, que se ha llevado de manera satisfactoria.
- Capex de €20,4MM, destacando las inversiones realizadas en Uruguay con el objetivo de empezar producción de tripas en 12 meses.
- Inflación de materias primas, especialmente colágeno, y de la energía, acusado en mayor medida por el nuevo entorno regulatorio de cogeneración en España.
- Proyectos para mejorar la productividad a lo largo del ejercicio (China, Estados Unidos, ...).
- Fortaleza financiera que nos permite crecer y mejorar la remuneración al accionista, sin comprometer la flexibilidad necesaria para afrontar la volatilidad del entorno, la inflación esperada en los input de producción y las posibilidades de crecimiento en el sector.