

(Esta traducción al español de la nota de prensa en inglés se distribuye con intención estrictamente informativa. Su versión inglesa es la oficial)

Resultados de 2017: Airbus logra con creces todos los indicadores de rendimiento claves

- Fuerte comportamiento subyacente
- Ingresos de 67.000 millones de euros; EBIT Ajustado de 4.300 millones de euros; EBIT (declarado de) 3.400 millones de euros; BPA (declarado) de 3,71 euros
- El dividendo propuesto para 2017, de 1,50 euros por acción, aumenta un 11% con respecto a 2016
- Sólido entorno de negocio con una ratio de pedidos a ingresos (*book-to-bill*) de 1,5; cartera de pedidos récord que respalda la aceleración de la cadencia de producción
- Flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones y financiación a clientes de 2.900 millones de euros
- Cargo por el A400M de 1.300 millones de euros en 2017; clara hoja de ruta que mitiga el riesgo de cara al futuro
- Airbus espera un incremento del EBIT Ajustado de alrededor del 20% en 2018

Ámsterdam, 15 de febrero de 2018 – Airbus SE (símbolo en bolsa: AIR) anuncia sus resultados financieros de 2017 y presenta sus perspectivas para 2018. Ha cumplido con creces sus previsiones para 2017 en todos los principales indicadores de rendimiento, impulsados por un fuerte comportamiento subyacente.

"Cumplimos con creces todos nuestros KPI de 2017 gracias a un rendimiento operativo muy bueno, especialmente en el último trimestre", señala Tom Enders, consejero delegado de Airbus. "Pese a los persistentes problemas con los motores del A320neo, continuamos con el aumento de la cadencia de producción y finalmente entregamos un número récord de aviones. En el A400M, avanzamos en el frente industrial y de capacidad y acordamos establecer una nueva base con los clientes del sector público, lo que reducirá

Press Release

significativamente los riesgos restantes del programa. Esto se refleja en un sustancial cargo no recurrente. En conjunto, la fortaleza de nuestros logros en 2017 se refleja en nuestra propuesta de dividendo, que se incrementa en un 11% frente a la cifra del año pasado." Esto respalda asimismo nuestro panorama de crecimiento de los beneficios y la tesorería de cara al futuro".

Los **pedidos recibidos**⁽¹⁾ aumentaron a 158.000 millones de euros (2016: 134.000 millones de euros), con una **cartera de pedidos**⁽¹⁾ valorada en 997.000 millones de euros a 31 de diciembre de 2017 (final de 2016: 1,060 billones de euros). En total se recibieron 1.109 pedidos netos de aviones comerciales (2016: 731 aviones, con una ratio de pedidos a ingresos (*book-to-bill*) de 1,5. Por unidades, la cartera de pedidos alcanzó un nivel récord a final de año de 7.265 aviones comerciales. Los pedidos netos de helicópteros ascendieron a un total de 335 unidades (2016: 353 unidades), que incluían 48 helicópteros de la familia Super Puma y 17 H145. Por su valor en euros, la ratio de pedidos a ingresos (*book-to-bill*) en Helicopters se situó en alrededor de 1. En Defence and Space, se observó un fuerte impulso en aviones militares, con pedidos recibidos que incluían 22 aviones de transporte ligero y mediano, cinco aviones de repostaje A330 MRTT y el contrato del Eurofighter con Kuwait. En el cuarto trimestre, pese a un entorno de mercado débil, se registraron dos satélites de telecomunicaciones totalmente eléctricos. Los cambios de perímetro en Defence and Space tuvieron un efecto negativo de 1.900 millones de euros en la cartera de pedidos y 1.500 millones de euros en los pedidos recibidos.

Los **ingresos** se mantuvieron estables en 66.800 millones de euros (2016: 66.600 millones de euros), pues el mayor número de entregas de aviones quedó contrarrestado por la reducción de los ingresos de unos 2.000 millones de euros debido a cambios en el perímetro de consolidación. Los ingresos de Commercial Aircraft aumentaron un 3,5%, con un récord de entregas de 718 aviones (2016: 688 aviones), cifra compuesta por 558 de la familia A320, 78 A350 XWB, 67 A330 y 15 A380. Los ingresos de Helicopters fueron ligeramente inferiores, con la entrega de 409 unidades (2016: 418 unidades). Los ingresos en Defence and Space reflejaron cambios de perímetro en la División que representaron unos 1.700

Press Release

millones de euros, pero fueron un 7% más altos sobre una base comparable, impulsados sobre todo por aviones militares.

El **EBIT* ajustado** –una medida alternativa de rendimiento e indicador clave que registra el margen subyacente del negocio excluyendo los gastos o beneficios derivados de movimientos en las provisiones en relación con programas, reestructuración o efectos de los tipos de cambio, así como plusvalías/minusvalías resultantes de la enajenación y adquisición de empresas– aumentó a 4.253 millones de euros (2016: 3.955 millones de euros).

El EBIT Ajustado de Commercial Aircraft, de 3.554 millones de euros (2016: 2.811 millones de euros) reflejó el fuerte comportamiento de las entregas, respaldado por mejores tipos de cambio.

Se entregaron en total 181 aviones de la familia A320neo, con un aumento respecto a los 68 de 2016. El proveedor Pratt & Whitney introdujo nuevos arreglos del motor en el cuarto trimestre, que ya han sido certificados. Un nuevo problema ha surgido recientemente, cuya repercusión está evaluándose con respecto a las entregas de 2018. Entretanto, CFM International experimentó algunos problemas de madurez en 2017 en algunos lotes del motor LEAP 1A. El aumento de la cadencia de producción del A320neo sigue siendo un reto y exige que los proveedores del motor efectúen las entregas conforme a sus compromisos. En el A350, se avanzó en el aumento de la cadencia de la producción industrial, la convergencia de costes recurrentes y la reducción de trabajo pendiente en la línea de montaje final, que se ha reducido significativamente. El programa A350 está preparándose para alcanzar la tasa de producción mensual prevista de 10 aviones para el final de 2018. Por otra parte, el último pedido de Emirates Airline proporciona mayor visibilidad sobre el programa A380 para los próximos años.

El EBIT* Ajustado de Helicopters descendió a 337 millones de euros (2016: 350 millones de euros), pero se mantuvo estable en general sobre una base comparable. Un menor número de entregas, un *mix* desfavorable y el menor número de horas de vuelos comerciales en servicio se vieron compensados por los esfuerzos de transformación que han respaldado la competitividad de la División a escala global, en un mercado desafiante. La venta de Vector

Press Release

Aerospace, el negocio de mantenimiento, reparaciones y revisiones, se concluyó en noviembre.

El EBIT Ajustado de Defence and Space ascendió a 872 millones de euros (2016: 1.002 millones de euros), en reflejo de cambios de perímetro, pero se mantuvo estable en general sobre una base comparable.

En el programa A400M, se realizaron buenos progresos en el frente industrial, entregándose 19 aviones frente a los 17 de 2016. La tasa de producción se ajustó para recalibrar los niveles de existencias, mientras que se estableció una nueva línea de base para la hoja de ruta de la capacidad militar. En 2017, Airbus inició conversaciones con la OCCAR y las naciones clientes que dieron lugar a la firma de una declaración de intenciones (DoI) en febrero, acordando el establecimiento de una nueva base global del contrato, incluyendo un calendario de entrega de aviones revisado, una hoja de ruta de capacidad técnica actualizada y un calendario de retrofit revisado. La DoI representa un paso importante para alcanzar un acuerdo contractualmente vinculante, mitigando asimismo la exposición comercial y satisfaciendo al tiempo las necesidades del cliente con respecto a capacidades y disponibilidad del avión. Con una hoja de ruta clara en vigor, se espera que la exposición residual de Airbus de cara al futuro sea más limitada. Una revisión detallada del programa concluida en el cuarto trimestre de 2017, incluyendo una estimación del efecto financiero de las adaptaciones del calendario, las capacidades y el retrofit, dio lugar a una actualización de la provisión para contratos que registran pérdidas de 1.299 millones de euros en el ejercicio.

Los **gastos de I+D autofinanciado** del Grupo descendieron a 2.807 millones de euros (2016: 2.970 millones de euros).

El **EBIT** (declarado) aumentó hasta 3.421 millones de euros (2016: 2.258 millones de euros), incluyendo Ajustes por un total neto de -832 millones de euros en comparación con unos Ajustes netos de -1.697 millones de euros en 2016. Los Ajustes de 2017 comprenden principalmente:

- El cargo neto total de 1.299 millones de euros relacionado con el programa A400M, incluidos los 1.149 millones de euros en el cuarto trimestre.

Press Release

- Un efecto negativo de 117 millones de euros relacionado con *compliance*, que comprende un aviso de multa administrativa correspondiente a la resolución de la investigación de Eurofighter Austria por la Fiscalía de Múnich y algunos costes jurídicos soportados en el cuarto trimestre, relacionados con investigaciones en curso.
- Una pérdida neta de 20 millones de euros relacionada con otras actividades de fusiones y adquisiciones.
- Una plusvalía neta de 604 millones de euros por la desinversión del negocio de Defence Electronics que permanece invariable desde la publicación de resultados de los nueve primeros meses de 2017.

El **Beneficio Neto**⁽²⁾ se incrementó hasta 2.873 millones de euros (2016: 995 millones de euros) tras los Ajustes del EBIT, con un **beneficio por acción** de 3,71 euros (2016: 1,29 euros). El BPA incluyó asimismo un fuerte efecto positivo, principalmente de la revaluación de instrumentos financieros y partidas del balance, en reflejo de la evolución del tipo de cambio euro/dólar así como un ajuste de la inversión inicial reembolsable del A380 tras una revisión de las hipótesis comerciales. El resultado financiero se situó en 1.149 millones de euros (2016: -967 millones de euros).

El Consejo de Administración propondrá a la Junta General de Accionistas el pago de un dividendo para 2017 de 1,50 euros por acción el día 18 de abril de 2018 (2016: 1,35 € por acción). La fecha de registro es el 17 de abril de 2018.

El **flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones y financiación a clientes** mejoró significativamente, alcanzando 2.949 millones de euros (2016: 1.408 millones de euros), respaldado por el comportamiento de los beneficios y unas entregas de aviones récord, si bien el A400M continuó influyendo significativamente. El **flujo de caja libre**, de 3.735 millones de euros (2016: 3.181 millones de euros), incluía un producto neto de unos 600 millones de euros correspondiente a la venta de Defence Electronics y en torno a 400 millones de euros por la venta de Vector Aerospace.

El entorno de la financiación de aviones sigue siendo bueno, con un alto nivel de liquidez disponible en el mercado a buenos tipos de interés para los aviones de Airbus. En 2017,

Press Release

Airbus no tuvo a su disposición financiación de la Agencia de Crédito a la Exportación (ECA), pero la Compañía y las ECA han llegado a un acuerdo sobre un proceso según el cual Airbus puede volver a solicitar financiación respaldada por la ECA para sus clientes del grupo con un planteamiento caso por caso. Airbus prevé volver a contar con la cobertura de la ECA en 2018 para un limitado número de operaciones mientras que el nivel de apetencia de financiación comercial siga siendo elevado.

La **posición de tesorería neta** a 31 de diciembre de 2017 se situaba en 13.400 millones de euros (final de 2016: 11.100 millones de euros) tras el pago del dividendo de 2016 de 1.000 millones de euros y una aportación de unos 500 millones de euros al plan de pensiones. La posición de tesorería bruta se situaba en 24.600 millones de euros (final de 2016: 21.600 millones de euros).

Las previsiones de Airbus para 2018 se emiten teniendo en cuenta la plena implementación de la NIIF 15, que es ahora la norma para el reconocimiento de ingresos⁽⁴⁾.

Perspectivas

Como base para sus previsiones con respecto a 2018, Airbus espera que la economía mundial y el tráfico aéreo crezcan de acuerdo con los pronósticos independientes actuales, que no presuponen distorsiones importantes.

Las previsiones de Airbus sobre los beneficios y el Flujo de Caja Libre de 2018 se basan en un perímetro constante, antes de fusiones y adquisiciones.

- Airbus espera entregar en torno a 800 aviones comerciales, con sujeción a que los fabricantes de motores cumplan sus compromisos.

Sobre la base de unas 800 entregas:

- En comparación con el EBIT Ajustado de 2017 de 4.253 millones de euros, Airbus espera, antes de fusiones y adquisiciones:
 - Un incremento del EBIT Ajustado del 20% aproximadamente.
 - Se espera que por efecto de la NIIF 15 se incremente más el EBIT Ajustado en la cifra estimada de 1.000 millones de euros.

Press Release

- El flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones y financiación a clientes se situó en 2.949 millones de euros.
- Se espera que el flujo de caja libre alcance un nivel similar al de 2017 antes de fusiones y adquisiciones y financiación a clientes.

Acerca de Airbus

Airbus es un líder mundial en aeronáutica, espacio y servicios relacionados. En 2017 generó unos ingresos de 67.000 millones de euros con una plantilla de unos 129.000 empleados. Airbus ofrece la gama más completa de aviones de pasajeros desde 100 plazas hasta más de 600. Airbus es asimismo un líder europeo en la fabricación de aviones de repostaje, de combate, de transporte y para misiones, y además es una de las empresas espaciales líderes a nivel mundial. En helicópteros, Airbus proporciona las soluciones más eficientes del mundo en helicópteros civiles y militares.

Contactos para los medios de comunicación:

Martin Agüera	+49 (0) 175 227 4369	martin.aguera@airbus.com
Rod Stone	+33 (0) 6 3052 1993	rod.stone@airbus.com

Nota para la prensa: Webcast en directo de la conferencia telefónica con analistas y conferencia de prensa anual

Hoy, a las 7:45 horas (CET), puede escuchar la conferencia telefónica de Tom Enders, Consejero Delegado y Harald Wilhelm, Director Financiero, con analistas sobre los **resultados del ejercicio 2017** a través de www.airbus.com. La presentación a los analistas puede encontrarse en el sitio web de la empresa. A su debido tiempo habrá una grabación disponible. La conciliación de los KPI de Airbus con los "datos declarados según NIIF" puede consultarse en la presentación a los analistas.

La **Conferencia de Prensa Anual** sobre los resultados de 2017 comienza a las 09:45 horas (CET) y se retransmite en directo en www.airbus.com.

Airbus Group – Resultados del ejercicio 2017

(Cifras en euros)

Airbus	Ejercicio 2017	Ejercicio 2016	Variación
Ingresos , en millones	66.767	66.581	0%
de esta cifra Defensa, en millones	9.892	11.102	-11%
EBIT Ajustado , en millones	4.253	3.955	+8%
EBIT (declarado) , en millones	3.421	2.258	+52%
Gastos de Investigación y Desarrollo , en millones	2.807	2.970	-5%
Beneficio Neto ⁽²⁾ , en millones	2.873	995	+189%
Beneficio por Acción (BPA)	3,71	1,29	+188%
Flujo de Caja Libre (FCF) , en millones	3.735	3.181	+17%
Flujo de Caja Libre antes de fusiones y adquisiciones , en millones	2.849	1.156	+146%
Flujo de Caja Libre antes de fusiones y adquisiciones y financiación a clientes , en millones	2.949	1.408	+109%
Dividendo por Acción ⁽³⁾	1,50	1,35	+11%
Pedidos recibidos ⁽¹⁾ , en millones	157.690	134.480	+17%

Airbus	31 dic. 2017	31 dic. 2016	Variación
Cartera de pedidos ⁽¹⁾ , en millones	996.822	1.060.447	-6%
de esta cifra Defensa, en millones	36.921	39.811	-7%
Posición de tesorería neta , en millones	13.391	11.113	+20%
Empleados	129.442	133.782	-3%

Notas a pie: consúltese la página 14.

Press Release

Por segmento de negocio	Ingresos			EBIT (declarado)			
	(Cifras en millones de euros)	Ejercicio 2017	Ejercicio 2016	Variación	Ejercicio 2017	Ejercicio 2016	Variación
Commercial Aircraft		50.958	49.237	+3%	3.428	1.543	+122%
Helicopters		6.450	6.652	-3%	337	308	+9%
Defence and Space		10.804	11.854	-9%	212	-93	-
Sedes Centrales / Eliminaciones		-1.445	-1.162	-	-556	500	-
Total		66.767	66.581	0%	3.421	2.258	+52%

Por segmento de negocio	EBIT Ajustado			
	(Cifras en millones de euros)	Ejercicio 2017	Ejercicio 2016	Variación
Commercial Aircraft		3.554	2.811	+26%
Helicopters		337	350	-4%
Defence and Space		872	1.002	-13%
Sedes Centrales / Eliminaciones		-510	-208	-
Total		4.253	3.955	+8%

Por segmento de negocio	Pedidos recibidos ⁽¹⁾			Cartera de pedidos ⁽¹⁾			
	(Cifras en millones de euros)	Ejercicio 2017	Ejercicio 2016	Variación	31 dic. 2017	31 dic. 2016	Variación
Commercial Aircraft		143.361	114.938	+25%	950.354	1.010.200	-6%
Helicopters		6.544	6.057	+8%	11.201	11.269	-1%
Defence and Space		8.893	15.393	-42%	37.407	41.499	-10%
Sedes Centrales / Eliminaciones		-1.108	-1.908	-	-2.140	-2.521	-
Total		157.690	134.480	+17%	996.822	1.060.447	-6%

Notas a pie: consúltese la página 14.

Press Release

Airbus – Resultados del cuarto trimestre (4T) de 2017

(Cifras en euros)

Airbus	4T 2017	4T 2016	Variación
Ingresos , en millones	23.814	23.876	0%
EBIT Ajustado , en millones	2.457	1.547	+59%
EBIT (declarado) , en millones	1.109	-98	-
Beneficio Neto ⁽²⁾ , en millones	1.022	-816	-
Beneficio por Acción (BPA)	1,32	-1,06	-

Por segmento de negocio	Ingresos			EBIT (declarado)		
	4T 2017	4T 2016	Variación	4T 2017	4T 2016	Variación
(Cifras en millones de euros)						
Commercial Aircraft	18.315	17.726	+3%	1.910	770	+148%
Helicopters	2.062	2.370	-13%	172	108	+59%
Defence and Space	4.071	4.140	-2%	-688	-672	-
Sedes Centrales / Eliminaciones	-634	-360	-	-285	-304	-
Total	23.814	23.876	0%	1.109	-98	-

Por segmento de negocio	EBIT Ajustado		
	4T 2017	4T 2016	Variación
(Cifras en millones de euros)			
Commercial Aircraft	2.009	975	+106%
Helicopters	172	150	+15%
Defence and Space	515	566	-9%
Sedes Centrales / Eliminaciones	-239	-144	-
Total	2.457	1.547	+59%

Notas a pie: consúltese la página 14.

Press Release

Los **ingresos del cuarto trimestre de 2017** fueron estables. Los incrementos en Commercial Aircraft ligados al número superior de entregas se vieron reducidos sobre todo por menos entregas y servicios en Helicopters.

El **EBIT Ajustado del cuarto trimestre de 2017** aumentó un 59% impulsado principalmente por el fuerte comportamiento de las entregas en Commercial Aircraft, la mejora en cuanto a las pérdidas del A350 y menos gastos de I+D. El EBIT Ajustado de Defence and Space incluía los cambios de perímetro.

El **EBIT (declarado) del cuarto trimestre de 2017** aumentó a 1.109 millones de euros, incluyendo Ajustes netos del EBIT de alrededor de -1.300 millones de euros. El cuarto trimestre de 2016 incluía Ajustes netos del EBIT de -1.600 millones de euros.

El **beneficio neto del cuarto trimestre de 2017** incluyó asimismo unos 1.100 millones de euros de Ajustes positivos impulsados principalmente por una fuerte revaluación positiva de cambio, así como el ajuste positivo relacionado con la inversión inicial reembolsable del A380 tras una revisión de las hipótesis comerciales.

(Al final del ejercicio fiscal 2016, Airbus implementó las directrices sobre Medidas Alternativas de Rendimiento (APM por su sigla en inglés) publicadas por la ESMA (European Securities and Markets Authority). En consecuencia, algunas partidas ya no tienen la calificación de "no recurrentes". Dichas partidas tienen ahora la calificación de "Ajustes". Airbus ya no mide ni comunica su rendimiento sobre la base del "EBIT", sino sobre la base del "EBIT (declarado)", pues la diferencia entre los dos KPI, la partida denominada "antes de fondo de comercio y extraordinarios", se ha vuelto menos importante. No se ha producido ningún cambio en cuanto a la esencia de las directrices. La terminología ha cambiado, de manera que "EBIT* antes de partidas no recurrentes" se ha sustituido por "EBIT Ajustado" y "BPA* antes de partidas no recurrentes" se ha sustituido por "BPA Ajustado". Las definiciones de las Medidas Alternativas de Rendimiento pueden consultarse en el Glosario de la página 13.)

Conciliación EBIT (declarado) / EBIT Ajustado

El cuadro siguiente concilia el EBIT (declarado) con el EBIT Ajustado

Airbus	Ejercicio 2017
EBIT (declarado), en millones	3.421
de esta cifra:	
Cargo A400M, en millones	-1.299
Compliance, en millones	-117
Desajuste pagos \$ ant. entrega / Revaluación del balance, en millones	-7
Otros cambios de cartera netos en Defence and Space, en millones	7
Otras fusiones y adquisiciones, en millones	-20
Plusvalía mobiliaria neta en Defence Electronics, en millones	604
EBIT Ajustado, en millones	4.253

Glosario

KPI	DEFINICIÓN
EBIT	La Sociedad sigue usando el término EBIT (beneficios antes de intereses e impuestos). Es idéntico a Beneficio antes de gastos financieros e impuestos sobre beneficios según lo definido por las NIIF.
Ajustes	Ajustes, una medida alternativa de rendimiento , es un término utilizado por la Sociedad que incluye gastos o beneficios sustanciales derivados de movimientos en las provisiones en relación con programas, reestructuración o efectos de los tipos de cambio, así como plusvalías/minusvalías resultantes de la enajenación y adquisición de empresas.
EBIT Ajustado	Una medida alternativa de rendimiento e indicador clave que registra el margen subyacente del negocio excluyendo los gastos o beneficios derivados de movimientos en las provisiones en relación con programas, reestructuración o efectos de los tipos de cambio, así como plusvalías/minusvalías resultantes de la enajenación y adquisición de empresas.
BPA Ajustado	El BPA Ajustado es una medida alternativa de rendimiento del beneficio por acción básico declarado, en la que el beneficio neto como numerador incluye los ajustes. La conciliación puede verse en la presentación a los analistas, diapositiva 21.
Posición de tesorería bruta	La Sociedad define su posición de tesorería bruta consolidada como la suma de (i) efectivo y equivalentes de efectivo y (ii) valores (todo ello tal como está contabilizado en el estado de situación financiera consolidado).
Posición de tesorería neta	Para la definición de la medida alternativa de rendimiento posición de tesorería neta, véase el Documento de Registro, sección MD&A 2.1.6.
FCF	Para la definición de la medida alternativa de rendimiento flujo de caja libre, véase el Documento de Registro, sección MD&A 2.1.6.1. Es un indicador clave que permite que la Sociedad mida la cuantía del flujo de caja generado por las operaciones después del efectivo utilizado en actividades de inversión.
FCF antes de fusiones y adquisiciones	El flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones hace referencia al flujo de caja libre según se define en el Documento de Registro, sección MD&A 2.1.6.1, ajustado en cuanto al producto neto de enajenaciones y adquisiciones. Es una medida alternativa de rendimiento y un indicador que es importante para medir el FCF, excluyendo los flujos de caja derivados de la enajenación y adquisición de empresas.
FCL antes de fusiones y adquisiciones y financiación a clientes	El flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones y financiación a clientes hace referencia al flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones ajustado en cuanto al flujo de caja relativo a actividades de financiación de aviones. Es una medida alternativa de rendimiento y un indicador que la Sociedad puede utilizar ocasionalmente en sus previsiones financieras, en particular cuando existe más incertidumbre en torno a las actividades de financiación a clientes, como durante la suspensión del apoyo financiero de las agencias de crédito a la exportación.

Notas a pie:

- 1) Las aportaciones de las actividades de aviones comerciales a los Pedidos recibidos y la Cartera de Pedidos están basadas en precios brutos de catálogo.
- 2) Airbus sigue usando el término Beneficio Neto. Es idéntico a Beneficio del período atribuible a los accionistas de la sociedad matriz según lo definido por las NIIF.
- 3) Se propondrá a la Junta General de Accionistas.
- 4) Para obtener información más detallada sobre la NIIF 15 consúltese la presentación de los resultados del ejercicio 2017 a analistas y la información financiera consolidada condensada, no auditada, según las NIIF.

Declaración al amparo de las normas "Safe-Harbour":

Esta nota de prensa incluye declaraciones de proyecciones a futuro ("forward-looking statements"). Las palabras tales como "prevé", "cree", "estima", "espera", "tiene intención de", "planifica", "proyecta", "puede" y expresiones similares se usan para identificar estas declaraciones "forward-looking". Entre los ejemplos de declaraciones "forward-looking" se encuentran aquellas relativas a estrategia, calendarios de aumento de la cadencia de producción y entregas, introducción de nuevos productos y servicios y expectativas de mercado, así como declaraciones relativas al rendimiento y a las perspectivas en el futuro.

Por su naturaleza, las declaraciones "forward-looking" entrañan riesgos e incertidumbre porque están relacionadas con acontecimientos y circunstancias futuros y puede haber muchos factores que hagan que los resultados y los acontecimientos reales difieran sustancialmente de los expresados o implícitos en dichas declaraciones "forward-looking".

Estos factores incluyen, a título enunciativo pero sin limitación:

- Cambios de las condiciones económicas, políticas o del mercado en general, incluyendo la naturaleza cíclica de algunas de las actividades empresariales de Airbus.
- Disrupciones significativas en los viajes aéreos (incluso las derivadas de atentados terroristas).
- Fluctuaciones de los tipos de cambio de divisas extranjeras, en particular entre el euro y el dólar estadounidense.
- El cumplimiento exitoso de los planes internos, incluyendo esfuerzos de productividad y de reducción de costes.
- Riesgos de comportamiento de los productos, así como riesgos de desarrollo y gestión de programas.
- Comportamiento de clientes, proveedores y subcontratistas, o negociaciones contractuales, incluyendo temas de financiación.
- Competencia y consolidación en el sector aeroespacial y de defensa.
- Conflictos laborales significativos en la negociación de convenios colectivos.
- El resultado de procesos políticos y jurídicos, incluyendo la disponibilidad de financiación gubernamental de determinados programas y el volumen de los presupuestos para adquisiciones en defensa y espacio.
- Costes de investigación y desarrollo en relación con productos nuevos.
- Riesgos jurídicos, financieros y gubernamentales relativos a operaciones internacionales.
- Procesos jurídicos y de investigación y otros riesgos e incertidumbres de carácter económico, político y tecnológico.

Como consecuencia, los resultados reales de Airbus pueden diferir considerablemente de los planes, objetivos y expectativas expuestos en dichas declaraciones "forward-looking".

Para el análisis de los factores que podrían hacer que los resultados futuros difieran de dichas declaraciones "forward-looking", véase el "Documento de Registro" de Airbus de fecha 4 de abril de 2017, incluyendo la sección de Factores de Riesgo.

Press Release

Toda declaración de carácter "forward-looking" incluida en esta nota de prensa se refiere a la fecha de publicación de esta nota de prensa. Airbus no asume ninguna obligación de revisar o actualizar públicamente ninguna declaración "forward-looking" a la vista de información nueva, acontecimientos futuros ni de ningún otro modo.

Redondeo

Debido al redondeo, las cifras presentadas pueden no cuadrar exactamente con los totales proporcionados, y los porcentajes pueden no reflejar con precisión las cifras absolutas.