



## **Nota de Prensa**

**La facturación alcanzó la cifra de 287,2 millones de euros**

### **El beneficio neto de Prosegur ascendió a 12,9 millones de euros en el primer trimestre de 2002**

**8 de mayo de 2002.-** El beneficio neto consolidado del Grupo Prosegur alcanzó la cifra de 12,9 millones de euros en el primer trimestre del año 2002, frente a los 7,0 millones de euros del mismo periodo del año anterior, lo que supone un incremento del 84,3 por ciento.

Entre los meses de enero y marzo, la facturación de Prosegur alcanzó los 287,2 millones de euros frente a los 163,8 millones de euros del primer trimestre del año 2001, lo que equivale a un incremento del 75,3 por ciento.

Esta mejora se debe, fundamentalmente, al efecto de la incorporación en el balance de las dos compañías que el Grupo adquirió en la segunda mitad del año pasado, Cinieri, en Francia y Juncadella, en Latinoamérica. También ha influido la positiva evolución de todas las líneas de negocio.

La adquisición de Juncadella y Cinieri ha supuesto para el Grupo pasar de una plantilla de 31.000 empleados a 56.000 y elevar la flota de vehículos blindados de 600 a 2.300.

Por divisiones, vigilancia obtuvo una facturación de 154,7 millones de euros, el área de transporte y manipulado de fondos obtuvo unas ventas de 118,1 millones y, por último, la división de alarmas residenciales y para pymes tuvo unos ingresos de 14,4 millones de euros.

Prosegur es la primera multinacional española de seguridad y cuarta en el mundo, que desarrolla su actividad en cuatro países de Europa (España, Francia, Portugal, Italia) y ocho en Latinoamérica, entre los que destaca Brasil, por su volumen de negocio.

#### **GRUPO PROSEGUR**

Para más información contactar con Marta Benedicto.  
Departamento de Comunicación y Marketing  
Pajaritos, 24. 28007 Madrid Tlf. 915898277/8292  
[www.prosegur.es](http://www.prosegur.es)



# **PROSEGUR - 1Q 2002 RESULTS**

**Madrid, May 2002**



# INDEX

**1Q-02 BALANCE SHEET**

**1Q-02 P/L**

**GUARDING**

**CASH IN TRANSIT**

**RESIDENTIAL ALARMS**

**REGIONAL FOLLOW UP**



# 1Q-02 BALANCE SHEET

## Prosegur Group 1Q-02 Balance Sheet

	€ Millions		1Q 02	1Q 01
<b>Intangible assets</b>			246,2	54,1
<b>Tangible fixed assets</b>			132,2	81,1
<b>LT Finan. Investments</b>			6,3	6,4
<b>TOTAL FIXED ASSETS</b>			<b>384,7</b>	<b>141,6</b>
<b>DEFERRED EXPENSES</b>			<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
<b>Stocks</b>			11,1	7,6
<b>Debtors</b>			310,1	184,8
<b>Short term invest</b>			5,9	46,2
<b>Cash and Banks</b>			6,8	7,5
<b>Prepaid expenses</b>			8,0	3,5
<b>CURRENT ASSETS</b>			<b>371,9</b>	<b>249,6</b>
<b>TOTAL ASSETS</b>			<b>756,6</b>	<b>391,2</b>
<b>Share capital</b>			37,0	36,0
<b>Reserves</b>			147,3	129,3
<b>Net Profit for the period</b>			12,9	7,0
<b>Interim dividend</b>			0	(6,9)
<b>NET EQUITY</b>			<b>197,2</b>	<b>165,4</b>
<b>Minority interest</b>			6,1	6,2
<b>Prov.Risk &amp; other exp.</b>			55,3	16,9
<b>Long term creditors</b>			255,0	19,2
<b>TOTAL LONG &amp; PERM. R.</b>			<b>513,6</b>	<b>207,7</b>
<b>Bank Loans &amp; promis.</b>			15,1	38,3
<b>Account Payable</b>			42,1	17,3
<b>Government agencies</b>			97,0	66,3
<b>Accrued wages &amp; salaries</b>			72,9	45,4
<b>Accrued expenses</b>			15,9	16,2
<b>TOTAL CURRENT LIABIL.</b>			<b>243,0</b>	<b>183,5</b>
<b>TOTAL LIABILITIES</b>			<b>756,6</b>	<b>391,2</b>



**1Q-02 P/L**

**Prosegur Group 1Q-02 Results**

	<b>1Q-02</b>	<b>1Q-01</b>	<b>02 VS 01</b>
<b>€ Millions</b>			
<b>SALES</b>	<b>287,2</b>	<b>163,8</b>	<b>75,3%</b>
Personal expenses	207,3	129,0	60,7%
Cost of sales	2,5	0,8	212,5%
Operating expenses	42,8	16,2	164,2%
<b>EBITDA</b>	<b>34,6</b>	<b>17,8</b>	<b>94,4%</b>
Depreciation of assets	7,8	4,7	66,0%
<b>EBITA</b>	<b>26,8</b>	<b>13,1</b>	<b>104,6%</b>
Amort. of goodwill	4,0	0,7	471,4%
Net Financial expenses	4,7	0,1	4600,0%
<b>ORDINARY PROFIT</b>	<b>18,1</b>	<b>12,3</b>	<b>47,2%</b>
Extraordinary expenses	(0,1)	0,2	N/A
<b>PROFIT BEFORE TAX</b>	<b>18,2</b>	<b>12,1</b>	<b>50,4%</b>
Income tax provision	4,9	4,5	8,9%
<b>NET PROFIT</b>	<b>13,3</b>	<b>7,6</b>	<b>75,0%</b>
Minority interest	0,4	0,6	-33,3%
<b>NET CONSOL. PROFIT</b>	<b>12,9</b>	<b>7,0</b>	<b>84,3%</b>
<b>CASH-FLOW</b>	<b>24,7</b>	<b>12,4</b>	<b>99,2%</b>



# GUARDING

## Revenues : 54% Of 1Q-02 Group Sales

Millions	REVENUES			%	
	1Q-02	1Q-01			
Spain	88,6	79,4		11,6%	<b>Spain:</b> ✕ Significant salary increases in order to reduce staff turnover ✕ Keeping Margins levels ✕ Stable cost environment for the future
Portugal	14,4	13,1		9,9%	
France	19,0			N.A.	
Rest of Europe	7,0	5,5		27,3%	<b>Portugal :</b> ✕ Stable cost environment
Latam	25,7	19,6		31,1%	
Argentina	5,9	11,7		-49,6%	✕ Acquisition of Nadifil to be incorporated in 2Q-02
Chile <sup>(1)</sup>	5,2	3,4		52,9%	
Uruguay	1,7	2,2		22,7%	<b>Latam :</b> ✕ Argentinean figures affected by devaluation ✕ Sales in local currency in line with budget
Panama	1,7	2,2		22,7%	
Brazil	8,7			N.A.	
Paraguay	0,2			N.A.	
Peru	2,3			N.A.	
<b>TOTAL</b>	<b>154,7</b>	<b>117,6</b>		<b>31,5%</b>	

(1) Chile includes 2.1Mill - JPI's Courier



# CASH IN TRANSIT

## Revenues : 41% Of IQ-02 Group Sales

€ Millions	REVENUES		%	■ Spain: X Speed up of the Peseta withdrawal operation X Increase in revenues affected by previous year price review
	1Q-02	1Q-01		
<b>Spain</b>	<b>46,3</b>	<b>27,4</b>	<b>69,0%</b>	
<b>Portugal</b>	<b>7,6</b>	<b>5,0</b>	<b>52,0%</b>	
<b>Latam</b>	<b>64,2</b>	-	<b>N.A.</b>	■ Portugal:
<b>Argentina</b>	<b>17,2</b>	-	<b>N.A.</b>	X Speed up of the Escudo withdrawal operation
<b>Brazil</b>	<b>30,9</b>	-	<b>N.A.</b>	X Increase in revenues affected by previous year price review
<b>Chile</b>	<b>6,7</b>	-	<b>N.A.</b>	
<b>Peru</b>	<b>5,2</b>	-	<b>N.A.</b>	■ Latam:
<b>Uruguay</b>	<b>2,1</b>	-	<b>N.A.</b>	X Sales in local currency in line with budget ( Argentinean figures affected by cevaluation )
<b>Paraguay</b>	<b>1,5</b>	-	<b>N.A.</b>	
<b>Bolivia</b>	<b>0,6</b>	-	<b>N.A.</b>	X Continuing with strong focus on operational improvements
<b>TOTAL</b>	<b>118,1</b>	<b>32,4</b>	<b>264,5%</b>	



# RESIDENTIAL ALARMS

## Revenues : 5% Of 1Q-02 Group Sales

€ Millions	REVENUES		%
	1Q-02	1Q-01	
<b>Spain</b>	8,3	6,4	29,7%
<b>Portugal</b>	3,6	2,7	33,3%
<b>Rest of Europe</b>	0,3	0,1	N.A.
<b>Latam</b>	2,2	4,6	-52,2%
<b>Argentina</b>	1,7	4,1	-58,5%
<b>Uruguay</b>	0,5	0,5	0,0%
<b>TOTAL</b>	14,4	13,8	4,3%

  

■ <b>Spain:</b>	X Revenues in line with budget
	X Non-traditional channels growing in line with expectations .
■ <b>Portugal:</b>	
	X Revenues in line with budget
■ <b>Latam:</b>	
	X Argentinean figures affected by cevaluation
	X Cost control effort to maintain profitability ratios





# RESIDENTIAL ALARMS

## Number of Connections

	NUMBER OF CONNECTIONS	
	4Q-01	1Q-02
Spain	87.021	92.875
Rest of Europe	45.778	47.695
Latam	30.683	30.013
TOTAL	163.482	170.583

■ Spain & Rest of Europe:

X Number of Connections in line with budget ( affected by seasonality )

■ Latam:

X Number of Connections affected by the Argentinean crisis



# REGIONAL FOLLOW UP

## Latin America Follow up

- A charge of Euro 10.3M was included in 2001 extraordinary results as a restructuring charge to cover 01-02 expenses
- Significant part of restructuring was achieved in 2001.

### Impact of Devaluation

#### 2001

- Balance sheet devaluation impact of Euro 15.3M
- Euro 11.3M country risk provision reflected in 2001 extraordinary results

#### 2002

- Balance sheet devaluation impact of Euro 9M

#### PLUSES

- Margin improvement in line to achieve 12.5% Ebitda Margin for the month of December 2002 .
- Revenues in Local Currencies in line with budget.
- No contagious effects from Argentinean crisis. Exchange rates better than expected for all currencies except for the Argentinean Peso

- No negative surprises through integration . Good Management team in place
- Continuing with strong focus on operational improvements

#### MINUSES

- Argentinean crisis solutions taking longer than initially expected .



## REGIONAL FOLLOW UP

### European Follow up

#### **Nadifil Acquisition**

- Agreement to Acquire Portuguese guarding company Nadifil .

- Price paid 3.24m Euro
- Located in Lisbon
- 2001 revenues of 6.7m Euro
- 490 employees



#### **Switzerland Disposal**

- Agreement to sell Switzerland guarding subsidiary .

- Price received 2.7m Euro
- Located in Ticino
- 2001 revenues of 4.2m Euro
- 140 employees