



GENERAL ALQUILER DE MAQUINARIA S.A.

RESULTADOS CONSOLIDADOS EJERCICIO 2006

Confirmación de las previsiones:

La ventas netas durante el cuarto trimestre de 2006 se incrementaron hasta 51.316 miles de €, un 51,1% comparado con los 33.956 miles de € del mismo período del ejercicio anterior, quedando el ejercicio 2006 cerrado con un volumen de negocio de 185.597 miles € lo que supone un crecimiento del 46,8% sobre el ejercicio 2005.

El crecimiento de las ventas netas ha sido orgánico, ya que tan sólo un 1,53% del incremento en ventas se debe a la adquisición de JCrespo en Mayo 2005. Así mismo, se produjo un ligero incremento de precios en cierta tipología de máquinas debido a la fuerte demanda y a la prolongación de los períodos de entrega de los proveedores de maquinaria.

El EBITDA y Resultado Neto del ejercicio excluyendo los gastos extraordinarios de la salida a Bolsa ascendieron a 77.502 miles de € y 19.868 miles de €, lo que representa unos márgenes sobre ventas netas de 41,8% y 10,7%, respectivamente. En el resultado neto ha influido positivamente el efecto del ajuste en los impuestos diferidos para adecuarlos a la rebaja de tipos impositivos del impuesto de sociedades, esto ha supuesto 1.129 miles € sin este efecto el resultado neto hubiera sido un 10,1% sobre ventas.

Para el ejercicio 2007, se espera que continúe la tendencia de fuerte crecimiento orgánico en ventas debido a la intensa demanda existente en el mercado, y apoyado en la apertura de 12 nuevas delegaciones, siguiendo con el objetivo de incrementar la capilaridad. En lo que respecta a los márgenes se espera estabilidad en los mismos de cara al próximo ejercicio con Ebitdas y márgenes netos, en línea a los presentados en el ejercicio 2006.

1. Resultados consolidados comparados 4 Trimestre / anual 2006 / 2005

	4T2006	4T2005	% VARIACIÓN	2006	2005	% VARIACIÓN
VENTAS NETAS	51.316	33.956	51,1%	185.597	126.427	46,8%
EBITDA	20.864	14.397	44,9%	73.569	53.294	38,0%
EBITDA AJUSTADO	20.864	14.397	44,9%	77.502	53.294	45,4%
% MARGEN	40,7%	42,4%		41,8%	42,2%	
EBIT	8.960	5.855	53,0%	32.116	23.706	35,5%
EBIT AJUSTADO	8.960	5.855	53,0%	36.049	23.706	52,1%
% MARGEN	17,5%	17,2%		19,4%	18,8%	
RESULTADO	5946	3.619	64,3%	17.312	12.942	33,8%
RESULTADO NETO AJUSTADO	5.946	3.619	64,3%	19.868	12.942	53,5%
% MARGEN	11,6%	10,7%		10,7%	10,2%	



Cuenta PyG Acumulada a 31/12/2006

	2006	2005
Ventas Netas	185.597,0	126.427,0
Otros Ingresos	5.297,7	3.711,0
Ingresos Totales	190.894,7	130.138,0
Aprovisionamientos	(28.728,0)	(21.675,0)
Margen Bruto	162.166,7	108.463,0
% ventas	87,4%	85,8%
Gastos de personal	(44.487,7)	(32.378,0)
Otros Gastos de Explotación	(44.110,2)	(22.791,0)
EBITDA	73.568,9	53.294,0
margen%	39,64%	42,15%
% Crecimiento	38,0%	
Amortización IM	(41.452,8)	(29.588,0)
EBIT	32.116,0	23.706,0
margen%	17,3%	18,8%
Ingresos Financieros	(8.480,9)	(5.207,0)
EBT	23.635,1	18.499,0
margen%	12,7%	14,6%
Impuestos	(6.323,6)	(5.557,0)
Tasa Efectiva	26,8%	30,0%
Bº Neto	17.311,5	12.942,0
margen%	9,33%	10,24%
GASTOS TRANSACCION / IPO	3.933,0	
EBITDA AJUSTADO GASTOS TRANSACCIÓN	77.501,9	53.294,0
	41,8%	42,2%
RESULTADO NETO AJUSTADO GASTOS TRANSACCIÓN	19.867,9	12.942,0
	10,7%	10,2%



Ventas Netas

El crecimiento de la cifra de negocios de GAM ha superado las expectativas siendo finalmente del 46,8% respecto al ejercicio anterior.

Tal y como muestra la tabla a continuación el crecimiento en la cifra de negocio se puede desglosar en:

- + 30,52% (38.586 miles de €) de crecimiento derivado de las delegaciones existentes a 1 de enero de 2005.
- + 7,51% (9.499 miles de €) de crecimiento proveniente de la apertura de nuevas delegaciones durante el ejercicio 2005.
- + 7,24% (9.150 miles de €) de crecimiento proveniente de la apertura de nuevas delegaciones durante ejercicio 2006.
- + 1,53% (1.935 miles de €) de crecimiento se deriva de la adquisición de J. Crespo en Mayo de 2005, la cual no fue contabilizada hasta el segundo trimestre de 2005.

Durante el período, y en ciertas tipologías de equipos, debido a la creciente demanda y a la demora en los plazos de entrega de equipos ha sido posible un incremento de precios que es previsible se mantenga en el próximo ejercicio.

Crecimiento de Ventas Netas 06 versus 05

Desglose Crecimiento en Ventas	Miles €	%
Ventas 2006	185.597,0	
Crecimiento por aperturas 2005	9.499,27	7,51%
Crecimiento por aperturas 2006	9.150,44	7,24%
Crecimiento por adquisición de Crespo	1.935,00	1,53%
Like for Like (con delegaciones a 31-12-2004)	38.585,64	30,52%
Total crecimiento	59.170,35	46,80%
Ventas 2005	126.426,7	

Apertura de delegaciones

Durante el ejercicio 2006 la compañía efectuó la apertura de 17 delegaciones, algunas de las aperturas se han producido en las zonas de Levante y Cataluña con el objetivo de potenciar el crecimiento.

La compañía continuando con su estrategia de diversificación en el ejercicio 2006 ha abierto 4 divisiones territoriales para dar apoyo su delegaciones territoriales: GAM Estructuras (andamiajes, modulares, encofrados y cierres y señalización), GAM Verde (forestal, jardinería, instalaciones deportivas, agricultura y limpieza y gestión de residuos), GAM Energía (Grupos electrógenos para cualquier división) todas ellas en Madrid debido a su óptima posición geográfica debido a su carácter radial. Por último GAM Industrial dedicada fundamentalmente a los alquileres de medio y largo plazo de equipos para actividades industriales.

Esto ha supuesto un impulso a la política de diversificación de la compañía, que ya factura en sectores no vinculados a construcción más del 35% del total de ventas.



Resultados de Explotación

Consumos

El total de consumos ascendió a 28.728 miles de € y representan un 15,5% sobre ventas.

Personal

Los gastos de personal ascendieron a 44.487,7 miles de € un 37,4% superior al año anterior. Durante el 2006 estos gastos se ven afectados por el coste de 378 miles de € que representa el coste incurrido por la empresa derivado de la entrega de acciones gratuitas y de acciones a descuento a directivos a raíz de la salida a bolsa. Excluyendo dichos gastos, que no son considerados recurrentes, los gastos de personal se habrían incrementado un 36,2%. El número medio de empleados ascendió a 1.204 en 2006 frente a 898 en el 2005.

Otros Gastos

Otros gastos de explotación excluyendo las provisiones para insolvencias de tráfico ascendieron a 40.611 miles de € durante el ejercicio 2006.

Las dotaciones a las provisiones de tráfico en el 2006 han ascendido a 3.500 miles de euros, acordes con los criterios contables de antigüedad establecidos por el grupo, siendo la tasa de morosidad tan sólo del 0,3% sobre ventas.

Los gastos totales del salida a bolsa supusieron 3.933 miles de € (incluyendo la parte contabilizada bajo personal) y han sido contabilizados en su mayor parte en el primer semestre de 2006.

EBITDA

El EBITDA ajustado ascendió a 77.502 miles de €, un 45,4% mayor que el año anterior correspondiendo a un margen de EBITDA ajustado de 41,8% frente a 42,2% en 2005. Incluyendo los mencionados costes de salida a bolsa, el EBITDA de GAM para el 2006 creció hasta 73.569 miles de €, un 38% sobre el año anterior lo que corresponde a un margen de 39,64%.

EBIT

En el año se han dotado amortizaciones por 41.453 miles de €. El EBIT ajustado ascendió a 36.049 miles de €, un 52,1% superior al mismo periodo en el ejercicio anterior, correspondiente a un margen de 19,4% frente a 18,8% en el 2005. Incluyendo los mencionados costes de impacto de la salida a bolsa, el EBIT creció hasta 32.116 miles de € durante el año 2006 un 35,5% superior al mismo periodo del año anterior.

Resultados financieros

El resultado financiero negativo en el ejercicio de 2006 fue de 8.481 miles de € frente a 5.207 miles de € durante el 2005 lo cual supone un incremento del 62,8%. Tal incremento se explica por un mayor coste financiero medio para la compañía (el Euribor se ha incrementado hasta 3,83% a 31 de diciembre de 2006). La deuda neta a diciembre 2006 ha sido de 228.748 miles €, y el coste medio de la misma del 3,77%, en este coste han influido positivamente las coberturas de tipos de interés que la compañía tiene contratadas.



Impuestos

El impuesto de sociedades ascendió a 6.324 miles de € correspondiente a una tasa efectiva del 26,8%, y recoge el efecto positivo que el cambio en los tipos de impositivos del impuesto sobre sociedades para los ejercicios 2007 y siguientes ha tenido en los impuestos diferidos por los contratos de Leasing, y que asciende a 1.129 miles €

Resultado neto

El resultado del ejercicio ajustado ascendió a 19.868 miles de € un 53,5% superior correspondiente a un margen neto ajustado de 10,7%. Incluyendo los mencionados costes de la salida a bolsa, el resultado del ejercicio 2006 ascendió a 17.312 miles de €, un 33,8% superior al alcanzado durante el ejercicio 2005.

2. Balance de situación, inversiones y financiación

Miles de €	2006	2005
Activos fijos	304.336	224.080
Activos financieros	11.098	9.992
Existencias	2.147	1.642
Cuentas a cobrar	109.314	83.737
Otros activos corrientes	144	199
Efectivo	13.476	5.089
TOTAL ACTIVO	440.513	324.739
Total patrimonio	113.906	63.065
Deuda por leasing financiero	173.605	138.070
Préstamos	21.189	14.742
Cuentas a pagar	69.693	31.929
Otras deudas financieras	48.100	63.241
Otros pasivos	14.020	13.692
TOTAL PASIVO	440.513	324.739

Durante el 2006 se han invertido 119.453 miles de € frente a 82.606 miles de € en el 2005. Una parte mayoritaria de la inversión de la compañía se ejecuta en el primer semestre para poder optimizar la rentabilidad de las nuevas máquinas durante el primer año, sin embargo debido a la fuerte demanda, la buena visibilidad del negocio a corto-medio plazo, las altas tasa de utilización se ha realizado una fuerte inversión en el segundo semestre, parte de la cual aún no ha sido optimizada en el ejercicio. El parque total de maquinaria asciende a 38.656 unidades frente a 25.826 unidades de 2005.

La variación de capital circulante se mantuvo en línea con lo esperado manteniéndose los períodos de cobro y pago estables.

Así mismo durante el ejercicio tuvo lugar la ampliación de capital por importe de 55,3 millones de € de los cuales 17,5 millones se destinaron a la amortización de las acciones Clase A. Teniendo en cuenta el resultado del período así como que parte de los gastos de la ampliación de capital han sido cargados contra reservas (aproximadamente 600 miles de €), los fondos propios pasaron de 63,1 millones de € a 31 de diciembre de 2005 a 113,9 millones a 31-12-2006.

La deuda Neta a 31-12-2006 está en los niveles previstos y supone 2,9 veces Ebitda y 2 veces Fondos Propios.



A continuación se detalla la posición de endeudamiento financiero de la compañía:

DETALLE DE DEUDA	31/12/2006	31/12/2005
Deuda por leasing / Adquisición Maquinaria	181.532	138.751
Prestamos: Hipotecarios / adquisición Compañías	13.263	14.061
Efectos descontados	23.045	18.078
Factoring incluido en balance	11.075	11.311
Polizas de crédito	3.888	12.529
Vendor Loan	7.887	14.333
Deudas con Proveedores de Inmovilizado	1.534	5.837
TOTAL DEUDA FINANCIERA	242.224	214.900
Efectivo en caja	-13.476	-5.088
Deuda neta	228.748	209.812
Deuda Neta/ EBITDA	2,95	3,94
Deuda Neta/ Fondos Propios	2,01	3,33

Para más información:

Directora Desarrollo Corporativo

Covadonga Coto Telef. +34 985 73 22 73
e-mail: ccoto@gamalquiler.com

Relación con Inversores

Yolanda Salas Mo v. +34 985 73 22 73
e-mail: ysalas@gamalquiler.com

Esta presentación ha sido realizada por la Compañía con el fin único de ser empleada para la presentación de los resultados del Grupo correspondientes al Primer Semestre de 2006.

La información recogida en este documento y cualquiera de sus datos sobre proyecciones o estimaciones a futuro no han sido verificados de forma independiente, y la compañía no se responsabiliza de ninguna manera de que la información u opiniones contenidas en el presente documento sean exactas y completas.

Los riesgos e incertidumbres que podrían potencialmente afectar la información facilitada son difíciles de predecir. La compañía no asume la obligación de revisar o actualizar públicamente tales manifestaciones en caso de que se produzcan cambios o acontecimientos no previstos que pudieran afectar a las mismas.

Ni la Compañía, ni ninguno de sus asesores o representantes, tendrá responsabilidad alguna (por negligencia o cualquier otro tipo) de los daños o perjuicios cualesquiera, derivadas de cualquier uso del presente documento o de su contenido o en conexión con este documento.

Este documento no representa oferta alguna o invitación a los inversores para que compren o suscriban acciones de ningún tipo y, de ninguna manera, constituye las bases de cualquier tipo de documento o compromiso.

GENERAL ALQUILER DE MAQUINARIA S.A.
2006 YEAR RESULTS

Expectations fulfilled in 2006:

Net Sales for the fourth quarter of 2006 increased by 51.1% to €51,316 thousand, compared to €33,956 thousand for the same period last year. As a result, the year closed with a sales volume of €185,597 thousand, a growth 46.8% bigger than that of 2005.

Net sales increase was mainly driven by organic growth, as only 1.53% of the sales increase is due to the acquisition of JCrespo in May 2005. In addition, there was a slight increase in the price for certain types of equipment due to the strong demand and the long lead times from suppliers of equipment.

EBITDA and Net Income during the year, excluding IPO, costs were €77,502 thousand and €19,868 thousand, respectively, corresponding to margins over sales of 41.8% and 10.7%, respectively. The future decrease in the Spanish general tax rate has had a positive impact on GAM's deferred taxes, and therefore, the company has registered an amount of €1.129 million tax revenue. Excluding this effect, GAM's net profit would have been 10.1% over sales.

The strong organic growth in sales is expected to continue during 2007, due to the powerful demand present in the market and the opening of 12 new depots to reach an even wider current geographical coverage. We also expect margin stability for FY2007 with EBITDA and net margins near to those shown in 2006 results presentation.

1. Comparison of 4Q / FY 2006 And FY 2005 Results

	4Q2006	4Q2005	% Chg.	2006	2005	% Chg.
Net sales	51,316	33,956	51.1%	185,597	126,427	46.8%
EBITDA	20,864	14,397	44.9%	73,569	53,294	38.0%
Adjusted EBITDA	20,864	14,397	44.9%	77,502	53,294	45.4%
% Margin	40.7%	42.4%		41.8%	42.2%	
EBIT	8,960	5,855	53.0%	32,116	23,706	35.5%
Adjusted EBIT	8,960	5,855	53.0%	36,049	23,706	52.1%
% Margin	17.5%	17.2%		19.4%	18.8%	
Income	5,946	3,619	64.3%	17,312	12,942	33.8%
Adjusted net income	5,946	3,619	64.3%	19,868	12,942	53.5%
% Margin	11.6%	10.7%		10.7%	10.2%	

Accumulated Profit and Loss Account at 31/12/2006

	2006	2005
Net sales	185,597.0	126,427.0
Other income	5,297.7	3,711.0
Total Sales	190,894.7	130,138.0
COGS	(28,728.0)	(21,675.0)
Gross Margin	162,166.7	108,463.0
% sales	87.4%	85.8%
Personnel costs	(44,487.7)	(32,378.0)
Other operating expenses	(44,110.2)	(22,791.0)
EBITDA	73,568.9	53,294.0
margin%	39.64%	42.15%
% growth	38.0%	
Depreciations	(41,452.8)	(29,588.0)
EBIT	32,116.0	23,706.0
margin%	17.3%	18.8%
Net Financial Income	(8,480.9)	(5,207.0)
EBT	23,635.1	18,499.0
margin%	12.7%	14.6%
Taxes	(6,323.6)	(5,557.0)
effective rate	26.8%	30.0%
Net Income	17,311.5	12,942.0
margin%	9.33%	10.24%
IPO COSTS	3,933.0	
EBITDA EX IPO COSTS	77,501.9	53,294.0
	41.8%	42.2%
NET INCOME EX IPO COSTS	19,867.9	12,942.0
	10.7%	10.2%

Net Sales

Net sales growth has exceeded our expectations reaching finally a 46.8% in comparison with last year.

As shown in the following table, net sales growth during the year can be broken down as follows:

+ 30.52 % (€38,586 thousand) related to growth coming from existing depots as of January 1, 2005.

+ 7.51% (€9,499 thousand) related to growth coming from new depots opened during 2005.

+ 7.24% (€9,150 thousand) related to growth coming from new depots opened during 2006.

+ 1.53% (€1,935 thousand) related to growth coming from the acquisition of J. Crespo in May 2005 (which was not considered in the results until 2Q05).

During the period and for certain types of equipment, due to the strong demand and long lead times from equipment suppliers, it has been possible to apply price increases. It is possible that this trend would continue for the coming year.

Net Sales Growth 06 versus 05

Net Sales Growth	Thousand €	Growth rate %
Net sales 2006	185,597.0	
Net sales from openings in 2005	9,499.27	7.51%
Net sales from openings in 2006	9,150.44	7.24%
Net sales from the acquisition of J. Crespo	1,935.00	1.53%
"Like for Like" net sales growth (with the depots at 31-12-2004)	38,585.64	30.52%
Total net sales growth	59,170.35	46.80%
Net sales 2005	126,426.7	

Depot Opening Update

During 2006 the company has opened 17 new depots, some of which are placed in Levante and Cataluña with the aim of enhancing growth.

At the same time, the company continues its diversification programme. Four new specialized depots have been created to support the activity of the territorial organizations: "GAM Estructuras" (scaffolding, modular spaces, plank moulds and signalling), "GAM Verde" (forests, gardening, sports facilities, agriculture and waste management) and "GAM Energía" (power generators), all of them based in Madrid due to its strategic geographical location, and GAM Industrial focused on medium-long term rental agreements for industrial activities.

Thanks to this diversification programme the 35% of the company's turnover comes from a sector other than the construction one.

Operating Results

COGS

The total costs grew to €28,728 thousand, which represents the 15.5% of the net sales.

Personnel Costs

Personnel Costs have increased to €44,487.7 thousand, 37.4% higher than previous year. A non recurring cost of €378 thousand was included as personnel costs in 2006. This cost represents the cost incurred by the Company in the implementation of the incentive share plans at the time of the IPO (free shares and shares sold at a discount to selected employees). If we exclude this costs, the growth in the personnel costs would have been increased by 36.2%. The average number of employees in 2006 grew from 898 in 2005 to 1,204.

Other Operating Expenses

Other operating expenses, excluding bad debt provisions, amounted to €40,611 thousand during 2006.

Debt provisions amounted €3,500 thousand, following Gam's financial policy, being bad debt rate of 0.3% over sales.

IPO related costs amounted €3,933 thousand, they are non-recurring ones (including those considered as personnel costs) and most of them were registered in the first half of the year 2006.

EBITDA

Adjusted EBITDA increased to €77,502 thousand, 45.4% higher than the previous year, with an adjusted EBITDA margin over sales of 41.8% versus 42.2% in 2005. Including the above mentioned costs related to the IPO process, EBITDA for 2006 increased by 38% to €73,569 thousand, with an EBITDA margin of 39.64%.

EBIT

Depreciations for 2006 were €41,453 thousand. Adjusted EBIT grew by 52.1% to €36,049 thousand, with a margin over sales of 19.4% versus 18.8% in 2005. Including the IPO-related costs, EBIT rose to €32,116 thousand in 2006, 35.5% more than the previous year.

Net Financial Result

The company's net financial expense grew by 62.8% to €8,481 thousand versus €5,207 thousand in 2005. This increase is derived from a higher cost of financing due to the increase in interest rates (Euribor increased to 3.83% as for December 2006). Net debt at December 2006 is of €228,748 thousand, with an average cost of debt of 3.77%, including the positive impact from GAM's Interest Hedging strategy.

Taxes

The group tax reached €6,324 thousand, corresponding to an effective tax rate of 26.8%. It already shows the positive impact caused by the future decrease in Spanish general tax rate on GAM's deferred taxes. As a result of this change, GAM has registered an amount of € 1.129 million tax revenue (related to leasing contracts).

Net Income

Adjusted net income for 2006 totalled €19,868 thousand, with an increase of 53.5% and an adjusted net margin of 10.7%. Including the above mentioned costs related to the IPO process, the net income for 2006 grew by 33.8% to €17,312 thousand.

2. Balance Sheet, Investment and Financing

€ thousand	2006	2005
Fixed assets	304,336	224,080
Financial investments	11,098	9,992
Inventories	2,147	1,642
Debtors	109,314	83,737
Other current assets	144	199
Cash and equivalents	13,476	5,089
TOTAL ASSETS	440,513	324,739
Total shareholders equity	113,906	63,065
Finance leases	173,605	138,070
Loans	21,189	14,742
Creditors	69,693	31,929
Other financial borrowings	48,100	63,241
Other liabilities	14,020	13,692
TOTAL LIABILITIES	440,513	324,739

Investment during 2006 amounted €119,453 thousand versus €82,606 thousand in 2005. Typically the majority of our capex budget is spent at the beginning of the year in order to optimize the return on the new equipment during the first year of operations. Given the strong demand, high short-to-medium term results visibility and high utilisation rates, the company made strong investment in the second half of the year. Part of that investment had not been optimized yet by the end of the year. The total amount of pieces of equipment has reached 38.656 versus the 25,826 in 2005.

Change in working capital was in line with expectations and average receivable and payable days were stable.

During the second quarter, the company undertook a capital increase of €55.3 million, of which €17.5 million were used to amortise Class A shares. This Issuances, in addition to the net result for the period, plus part of the capital increase costs charged against reserves, (approx. €600 thousand), explain the change in Shareholders equity from €63.1 million as in December, 31 2005, to €113.9 million as of December 31, 2006.

Net debt as of 31.12.2006 remains as expected being 2.9 times EBITDA and 2 times Shareholders Equity.

In the following table we explain the net debt position breakdown in more detail:

FINANCIAL POSITION	31/12/2006	31/12/2005
Finance leases / Equipment purchasing	181,532	138,751
Mortgage and Acquisition loans	13,263	14,061
Bill's discounted at banks pending maturities	23,045	18,078
Factoring (balance included)	11,075	11,311
Credit facilities	3,888	12,529
Vendor Loan	7,887	14,333
PPE supplier loans	1,534	5,837
NET FINANCIAL DEBT	242,224	214,900
Cash and cash equivalents	-13,476	-5,088
Net debt	228,748	209,812
Net debt / EBITDA	2.95	3.94
Net debt / Shareholders Equity	2.01	3.33

Contact details:

Development Corporate Director

Covadonga Coto Telef. +34 985 73 22 73

e-mail: ccoto@gamalquiler.com

Investor Relations

Yolanda Salas Mob. +34 985 73 22 73

e-mail: ysalas@gamalquiler.com

This document contains statements that constitute forward looking statements in its general meaning and within the meaning of the Private Securities Litigation Reform Act of 1995. These statements appear in a number of places in this document and include statements regarding the intent, belief or current expectations regarding potential acquisitions, estimates regarding future growth of our business, market share, financial results and other aspects of the activity and situation relating to the Company. The forward-looking statements in this document can be identified, in some instances, by the use of words such as "expects", "anticipates", "intends", "believes", and similar language or the negative thereof or by forward-looking nature of discussions of strategy, plans or intentions.

Such forward-looking statements are not guarantees of future performance and involve risks and uncertainties and actual results may differ materially from those in the forward looking statements as a result of various factors. Analysts and investors are cautioned not to place undue reliance on those forward looking statements which speak only as of the date of this presentation. GAM undertakes no obligation to release publicly the results of any revisions to these forward looking statements which may be made to reflect events and circumstances after the date of this presentation, including, without limitation, changes in GAM's business or acquisition strategy or to reflect the occurrence of anticipated events.