



Informe de Gestión

**Presentación de Resultados
Ejercicio 2017**

28 de Febrero de 2018

ÍNDICE

| | |
|--|----|
| RESUMEN EJECUTIVO DEL EJERCICIO 2017 | 3 |
| PRINCIPALES HITOS COMERCIALES DEL EJERCICIO 2017 | 9 |
| HECHOS SIGNIFICATIVOS DEL ÚLTIMO TRIMESTRE DE 2017 | 12 |
| CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA | 14 |
| BALANCE DE SITUACIÓN CONSOLIDADO | 15 |
| DESGLOSE DE LA DEUDA FINANCIERA NETA POR MERCADOS | 16 |

El Grupo Amper multiplica cuatro veces su resultado neto y gana 7,5 millones de euros en el ejercicio 2017.

El resultado atribuible a los accionistas de la Sociedad Dominante retorna al beneficio de 1,1 millones de euros, frente a las pérdidas de -2,7 millones de euros del ejercicio anterior.

Al cierre del ejercicio 2017 continua la consolidación de la negocios tradicionales del Grupo Amper, como consecuencia de la medidas financieras y estructurales implementadas con éxito en los años anteriores, que permite afianzar las expectativas de crecimiento de los mismos en el corto y medio plazo.

El Grupo Amper ha comenzado a implementar una estrategia de diversificación de negocios y crecimiento vía adquisiciones que se consolidará en los próximos ejercicios y que en este ejercicio 2017 ha supuesto la incorporación del Grupo Nervión. Esta incorporación durante el segundo semestre del ejercicio 2017 ha incrementado la cifra de ventas consolidadas en 43 millones de euros y ha aportado un EBITDA de 2,5 millones de euros al cierre del ejercicio.

La trayectoria de los negocios tradicionales, junto a la incorporación de los nuevos negocios, afianza el crecimiento de las principales magnitudes de la cuenta de resultados y del balance del Grupo Amper, tal y como se muestra a continuación:

- ▶ La **cifra de ventas supera los 130 millones de euros**, lo que supone un **incremento de un 21%** con respecto al año anterior.

Esta evolución alcanza mayor relevancia en la cifra de ventas de los negocios continuados, que alcanza los 70 millones de euros al cierre del ejercicio 2017 frente a los 28 millones de euros del ejercicio 2016. Este incremento está influenciado principalmente por la incorporación de los negocios del Grupo Nervión que han aportado 43 millones de euros.



- ▶ El **margen bruto consolidado del ejercicio 2017 se sitúa en el 64,7% frente al 59,5% del año anterior**, si bien considerando únicamente los negocios continuados, el incremento es mayor pasando de un margen bruto al cierre de 2016 de 45,1% al 57,3% al cierre del ejercicio 2017, como consecuencia de la focalización en negocios de alto valor añadido y la optimización de márgenes operativos.



- ▶ El **EBITDA consolidado del ejercicio 2017 alcanza los 23,3 millones de euros**. Al cierre del ejercicio 2016 y como consecuencia de la venta no recurrente de determinados negocios que afectó positivamente en 5,7 millones de euros, la cifra de EBITDA alcanzó los 25,4 millones de euros. Sin tener en cuenta este impacto no recurrente, **el EBITDA al cierre del ejercicio 2016 hubiera sido de 19,7 millones de euros, por tanto al cierre del ejercicio 2017 mejora con respecto al año anterior en un 18,3%**.

Igualmente, el **EBITDA atribuible a los negocios continuados supera los 4 millones de euros al cierre de 2017, frente a los 1,3 millones del ejercicio anterior**. Dicha mejora se produce tanto por la incorporación del Grupo Nervión, que sólo consolida los resultados del segundo semestre del año, como por la optimización de costes y mejora operativas de las divisiones de Acceso y Seguridad en España.

Cabe destacar que **el Resultado de Explotación del ejercicio 2017 supera los 14,8 millones de euros frente a los 3 millones de euros del cierre del ejercicio 2016**, que como está explicado anteriormente incluía un impacto positivo no recurrente asociado a la venta de determinadas filiales por importe de 5,7 millones de euros. Sin considerar dicho impacto, el resultado de explotación es de 14,8 millones de euros vs. -2,7 millones de euros al cierre de 2016.

-
- ▶ El Grupo Amper consigue un resultado consolidado del ejercicio que supera los 7,5 millones de euros frente a los 2 millones de euros del año anterior, en que se consideraban los impactos positivos no recurrentes de la venta de determinadas filiales por 5,7 millones de euros y de la refinanciación de la deuda bancaria de la filial de Brasil por 4,7 millones de euros.

Por consiguiente, **sin considerar dichos impactos positivos no recurrentes, el resultado consolidado ha pasado de -9,4 millones de euros al cierre de 2016 a los 7,5 millones de euros al cierre del ejercicio 2017**. Al respecto debe aclararse que el Grupo Amper recoge, además, en este ejercicio 2017 pérdidas por deterioros no recurrentes (principalmente por su fondo de comercio) por importe de 3,5 millones de euros el ejercicio 2017.

Cabe mencionar que el **resultado atribuible a los accionistas de la Sociedad Dominante alcanza los 1,1 millones de euros, frente a las pérdidas de -2.7 millones de euros** del ejercicio anterior.

-
- ▶ **Fortalecimiento patrimonial del balance consolidado del Grupo. El patrimonio neto consolidado alcanza los 31.170 miles de euros**, frente a los 24.270 miles de euros del ejercicio 2016. Esa mejora tiene su origen principalmente en las ampliaciones de capital llevadas a cabo durante el ejercicio, así como a la propia evolución de los negocios.

Destacar que el **patrimonio neto atribuido a la Sociedad Dominante es positivo** por primera vez desde el ejercicio 2012.

-
- ▶ **Continúan los trámites para culminar con éxito la venta de los negocios de Pacífico Sur**. La Compañía sigue trabajando para cerrar la operación a más tardar en el primer semestre del año 2018.

En el mes de marzo del ejercicio 2017 se recibió el segundo anticipo del pago a cuenta del precio final por importe de \$4 millones.

La cuenta de resultados consolidada no registra importe alguno asociado a la plusvalía.

Amper espera obtener un importe aproximado de \$50 millones al cierre de la operación. La Compañía estima que la demora sufrida en el cierre de la operación no supondrá reducción alguna en la cantidad a percibir.

-
- ▶ A la vista de la actividad y situación económica de la filial de Colombia, así como en el contexto de mercado que la misma supone, la Compañía está analizando diferentes alternativas para finalizar sus actividades en dicho país durante los próximos meses. Se estima que el impacto que esta decisión pueda tener en el EBITDA del grupo Amper no será significativo

-
- ▶ El Grupo Amper tiene **beneficios fiscales no activados** (bases imponibles negativas y deducciones) **por importe de 177 millones de euros** al cierre del ejercicio.

-
- ▶ Finalizado su proceso de optimización de costes de estructura y operativos, el Grupo Amper está inmerso ahora en pleno proceso el desarrollo y crecimiento. Dicho proceso, que será expuesto próximamente en su plan estratégico 2018-2020, se fundamenta en:

- (i) **crecimiento orgánico**, a través de la potenciación y desarrollo de sus negocios tradicionales;
- (ii) **crecimiento inorgánico**, a través de la selección de negocios rentables geográfica y operativamente que culmine con la adquisición de empresas que desarrollen nuevas vías de negocio para el grupo, tanto en su vertiente industrial como tecnológica, y que aporten sinergias a los existentes.
- (iii) **contención de gastos** en el Grupo.

Para ello el Grupo cuenta con las palancas de la **generación de caja efectiva** de sus negocios tradicionales, la **apertura próxima de créditos** con entidades financieras, así como con **esperados recursos extraordinarios**.

A continuación se exponen las cifras más representativas de los negocios del Grupo Amper en términos de cartera de proyectos, importe neto de la cifra de negocio y EBITDA:

| | Cartera de proyectos | | Cifra negocios | | EBITDA | |
|-----------------------------------|----------------------|---------------------|----------------|---------------------|---------------|---------------------|
| | 2017 | 2016 ⁽¹⁾ | 2017 | 2016 ⁽¹⁾ | 2017 | 2016 ⁽¹⁾ |
| España - Telecom | 10.030 | 9.316 | 19.371 | 14.658 | 1.583 | 712 |
| España - Industrial | 69.492 | --- | 42.752 | --- | 2.483 | --- |
| Latinoamérica | 9.801 | 10.520 | 8.084 | 13.629 | 7 | 577 |
| Total Negocios Continuados | 89.323 | 19.836 | 70.207 | 28.287 | 4.073 | 1.289 |
| Pacífico Sur | --- | --- | 57.828 | 56.415 | 18.613 | 20.970 |
| Negocios enajenados | --- | 14.706 | 2.736 | 23.529 | --- | (2.650) |
| Resultado por venta de negocios | --- | --- | --- | --- | 646 | 5.742 |
| TOTAL GRUPO AMPER | 89.323 | 34.542 | 130.771 | 108.231 | 23.332 | 25.351 |

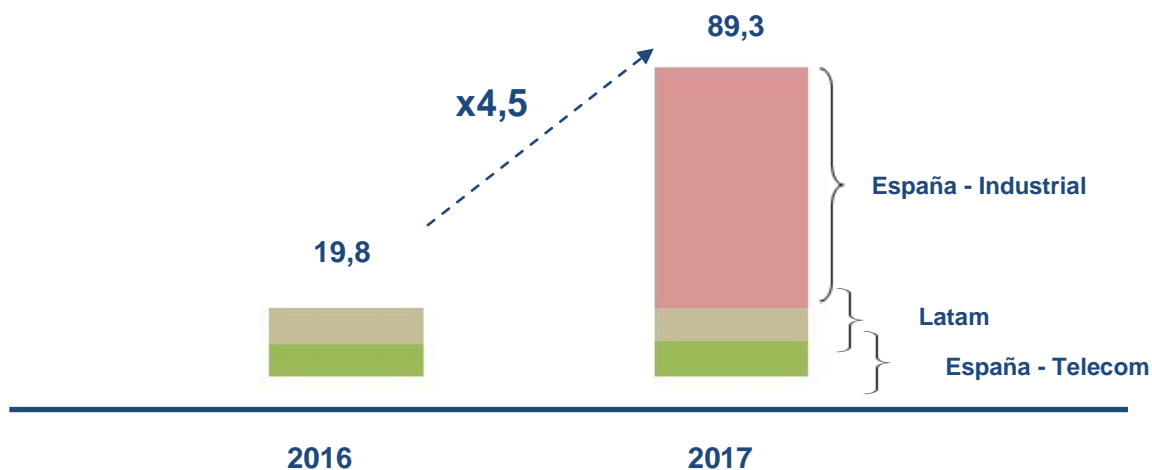
(1) Modificado con respecto a la información publicada del ejercicio 2016 a efectos de hacer comparable el efecto de la actividad discontinuada de la filial del Grupo Amper en Colombia.

► Cartera de Proyectos

La cifra de cartera de proyectos ejecutables de los negocios continuados supera los 89 millones de euros frente a los 19.8 millones de euros al cierre del año anterior.

Al cierre del ejercicio 2017 la adquisición del Grupo Nervión ha aportado una cifra de cartera de proyectos industriales ejecutables por importe de 69.492 miles de euros. Dicha incorporación ha incrementado la cartera de proyectos 4,5 veces con respecto al ejercicio anterior.

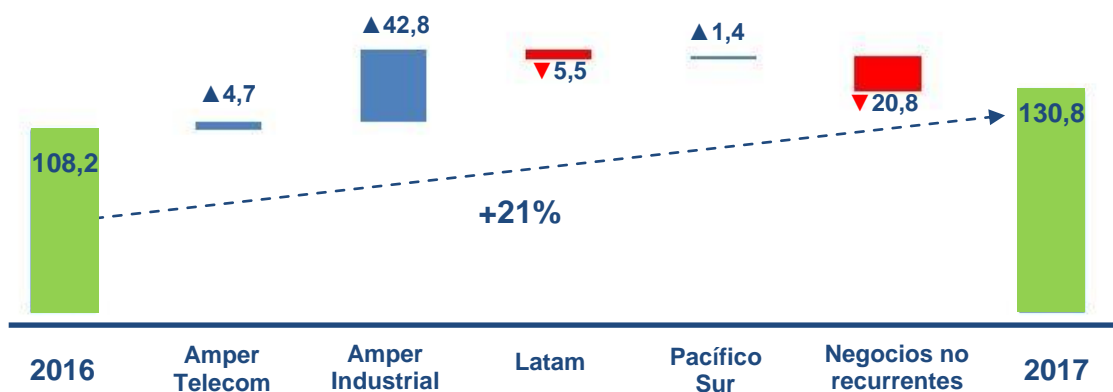
Detalle Cartera Proyectos Continuados
(Millones euros)



Cifra de Negocios

A 31 de diciembre de 2017, la **cifra de negocios alcanza los 130.771 miles de euros** frente a los 108.231 miles de euros del ejercicio 2016, lo que supone un incremento del 21%. Este incremento fundamenta su explicación en la adquisición del Grupo Nervión que ha aportado 42.752 miles de euros en el epígrafe España-Industrial y ello pese a que sólo consolida un semestre. Igualmente destaca la positiva evolución que ha experimentado la cifra de ventas de los negocios tecnológicos del epígrafe España-Telecom con un incremento del 32% con respecto al ejercicio anterior.

Evolución Ventas
(Millones euros)

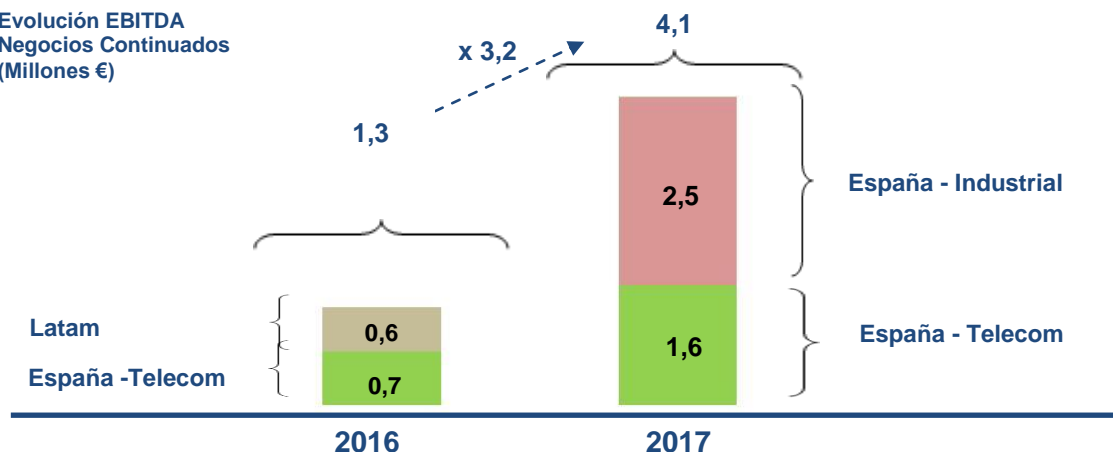


EBITDA

La cifra de EBITDA ha alcanzado los **23.332 miles de euros** al cierre del ejercicio 2017, frente a los 25.351 miles de euros alcanzados en el ejercicio anterior en donde se consideraba el efecto positivo no recurrente asociado a la venta de los negocios de Ecuador, Colombia, y Centro América Norte por un importe de 5.742 miles de euros. Sin considerar este efecto no recurrente, la cifra de EBITDA de 2017 ha aumentado un 18,3% frente al año 2016.

Destacar que el EBITDA de los negocios continuados **ha ascendido a 4.073 miles de euros, lo que supone multiplicar por 3 veces la cifra obtenida el año anterior de 1.289 miles de euros**. De esta manera cabe mencionar la positiva evolución de los negocios tradicionales del Grupo en epígrafe España-Telecom con un EBITDA superior en 2,2 veces al obtenido en el ejercicio anterior, así como la incorporación al cierre de 2017, de Nervión que ha aportado un EBITDA de 2.483 miles de euros y ello consolidando sólo un semestre, tal y como se muestra en el gráfico siguiente.

Evolución EBITDA
Negocios Continuados
(Millones €)



► Beneficio Neto

El Grupo Amper consigue un resultado positivo de 7.534 miles de euros, cuatro veces superior al obtenido en el 2016 que alcanzó los 2.015 miles de euros. Mencionar que el resultado positivo del año 2016 recogía los impactos positivos asociados a la venta de las unidades de Ecuador, Panamá y Centro América Norte por importe de 5.742 miles de euros, así como el resultado financiero positivo de la refinanciación de Brasil por importe de 4.676 miles de euros.

Asimismo destaca que el resultado atribuido a la Sociedad Dominante al 31 de diciembre de 2016 asciende a 1.111 miles de euros frente a las pérdidas de 2.666 miles de euros obtenidas al cierre del año anterior.

Por último, Beneficio Básico por Acción en el ejercicio 2017 se sitúa en los 0,00133 euros / acción frente a los -0,004 euros / acción del ejercicio 2016.

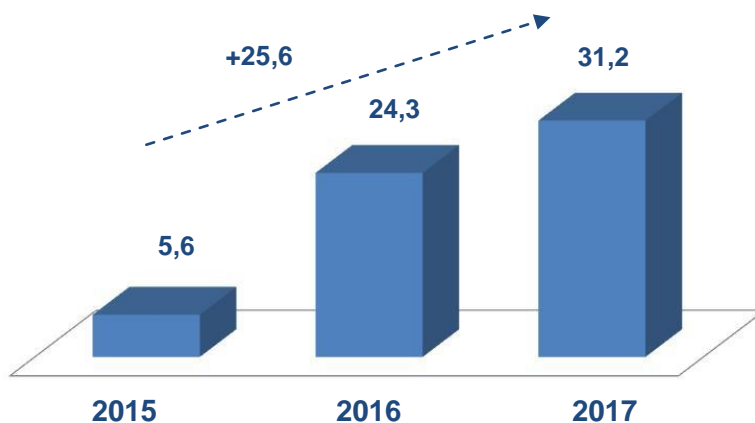
Composición Resultado Neto Consolidado
(Millones Euros)



► Patrimonio Neto

El Patrimonio Neto del Grupo se ha visto muy fortalecido por todos los hitos llevados a cabo durante el ejercicio 2017 que, junto a los conseguidos al cierre del ejercicio 2016, **presenta un importe de 31.170 miles de euros frente a los 24.270 miles de euros al cierre del ejercicio 2016**, continuando con la evolución positiva comenzada en el ejercicio 2015 tal y como se observa en el gráfico siguiente:

Variación Patrimonio Neto Consolidado
(Millones Euros)



PRINCIPALES HITOS COMERCIALES DEL EJERCICIO 2017



Durante el ejercicio 2017, la filial española a través de sus dos Unidades de Negocio de Acceso y de Seguridad ha realizado un importante esfuerzo comercial que ha redundado en la consecución de una cifra de ventas que al cierre del ejercicio ha alcanzado los 19.371 miles de euros lo que ha supuesto un incremento de un 32% frente a las ventas conseguidas en el ejercicio 2016. Asimismo la cifra de cartera asciende al cierre del ejercicio 2017 a una cifra de 10.030 miles de euros frente a los 9.316 miles de euros del ejercicio anterior, lo que supone un incremento del 8%. A continuación se describe los principales hitos comerciales acontecidos en el último trimestre del año 2017:

- ▶ La **Unidad de Negocio de Acceso**, y fruto de la política iniciada en meses anteriores de ampliar el porfolio de productos e incrementar su base de clientes nacionales como internacionales ha culminado con éxito los objetivos marcados para el año 2017.

El éxito anterior es fruto de la acertada política de crecimiento de productos y mercados, focalizada principalmente en los despliegues de las nuevas redes de fibra óptica FTTH y de las redes de móviles de cuarta generación.

La Unidad es uno de los principales suministradores en los productos que los principales Operadores de Telecomunicación requieren en el despliegue de redes de fibra óptica de último tramo FTTH, en los mercados tanto españoles como latinoamericanos en Colombia, Chile, Perú y Argentina entre otros.

- ▶ La **Unidad de Seguridad** ha firmado un contrato con la empresa pública Metro de Madrid, S.A. para realizar la instalación y puesta en servicio del sistema de radiotelefonía trunking digital TETRA (Terrestrial Trunked Radio) en la Línea 4 de Metro de Madrid. La Línea 4 en la actualidad, dispone de servicios de radiocomunicaciones móviles a través de sistemas VHF en túneles y UHF en estaciones. Únicamente se dispone de cobertura TETRA en aquellas estaciones que tienen correspondencia con líneas que ya tienen implantado y operativo dicho servicio con anterioridad (Líneas 1,7,8,10 y 11).
- ▶ Asimismo, la división ha realizado el suministro llave en mano de material de radiocomunicaciones móviles de Seguridad y Emergencias del Ayuntamiento de Madrid (Policía Municipal, Bomberos y SAMUR) compuesto por dos Estaciones base TETRA y 10 puestos de operador de despacho para integrar audios de Telefonía IP y radio analógica. La tecnología utilizada es de Motorola para las comunicaciones TETRA a través del sistema DIMETRA IPS y el Sistema GEMYC-D de Amper para la integración en los puestos de operador.
- ▶ Telefónica de España ha adjudicado el contrato de renovación y modernización de toda la planta de matrices de conmutación correspondientes a los centros de Operación del Ministerio del Interior, dentro del ámbito de la red SIRDEE (Sistema de Radiocomunicaciones Digitales de Emergencia del Estado). Esta red aporta la infraestructura necesaria de voz y datos para asegurar la operatividad de las Fuerzas y Cuerpos de Seguridad del Estado. La solución ofrecida por la división de Seguridad se basa en la plataforma GEMYC-D, que facilita la completa compatibilidad con el funcionamiento de los actuales interfaces de comunicaciones en dichos puestos.
- ▶ En el cuatro trimestre se ha producido la adjudicación de la ampliación del Servicio de Mantenimiento del Sistema SIVE para los despliegues de Málaga, Granada y Ceuta. El Sistema Integrado de Vigilancia Exterior de la Guardia Civil (SIVE) permite la vigilancia de la franja del mar territorial Español y su entorno, aportando información en tiempo real a centros de mando y control donde se analiza.
- ▶ Por último la División continúa con su apuesta por la internacionalización de sus operaciones. En este sentido, Telefónica Ingeniería de Seguridad ha adjudicado el contrato de Suministro del Sistema de Audio centralizado para la línea 1 del Metro de Quito. La ciudad de Quito, , está acometiendo la construcción de su primera línea de Metro dentro del modelo de desarrollo urbano.

Por su parte en las filiales de Costa Rica, Méjico, Perú, se han conseguido los siguientes contratos en el último trimestre del ejercicio 2017:



- La filial de **Costa Rica** ha suscrito con el Instituto de Fomento y Ayuda Municipal (IFAM) un contrato para la instalación de dispositivos de última generación en el mercado, que le permite a través de políticas de acceso granulares, controlar el tráfico desde y hacia su infraestructura y adicionar servicios de protección contra Malware y filtrado de aplicaciones por URL. De esta manera, pretende el IFAM, conseguir mayor disponibilidad y seguridad de los servicios que se brindan a través de su red hacia las diferentes municipalidades del país, que realizan transacciones para la recaudación de impuestos por medio de su infraestructura.

La Municipalidad de Cartago ha realizado el cambio de su red, con el fin de facilitar servicios convergentes de voz, video y datos mediante la Instalación de dispositivos de acceso de alta capacidad para todos los servidores que componen el data center de la Municipalidad, logrando un acceso óptimo y efectivo.



- La filial de **México** ha continuado con el plan de consolidación y fidelización de clientes puesto en marcha en el ejercicio anterior así como en la ampliación de portfollio de producto, incorporando soluciones de Nube Publica (Cómputo y Almacenamiento) contando para ello con nuevos fabricantes.

Durante el último trimestre, la filial ha continuado trabajando en conjunto con TELMEX México y TELMEX USA para proyectos multi-país, en proyectos importantes de grandes clientes implantados en diferentes países de Latinoamérica. Asimismo han empezado a dar sus primeros frutos las relaciones comerciales con UFINET parte del Grupo Fenosa, a través de proyecto en Panamá, Colombia y Guatemala.

Al cierre del ejercicio se han renovados los contratos de mantenimiento de las plataformas IT de la Asamblea Legislativa del Distrito Federal (ASDF) y Laboratorios Boheringer (PROMECO). Cabe mencionar que Laboratorios Boheringer ha seleccionado a la filial para su proyecto de ampliación y remodelación de su planta en la Ciudad de México y Querétaro. Por último, la filial continúa con el mantenimientos de los tres Centros de Datos y de plataforma de computo de la Comisión Nacional de Seguridad.



- Asimismo, la sede de **Perú** mantiene su posición como referente en el Sector Hospitalario del país, siendo al día de hoy la empresa de Telecomunicaciones con mayor cantidad de Hospitales en cartera y ejecución. Como resumen de la actividad operativa en el ejercicio 2017 se ha logrado entregar con éxito el proyecto de suministro, implantación y soporte de todos los componentes TIC del Nuevo Policlínico Naval de la Marina de Guerra, asimismo, se estima que durante el primer trimestre del 2018 se logren entregar con éxito los Hospitales Ate Vitarte en Lima y Santa Gema en Yurimaguas. Se están culminando las gestiones relacionadas para el inicio del proyecto del Hospital Regional de Cañete encontrándose la filial ultimando los alcances técnicos y de ejecución del mismo en los próximos meses. Igualmente, la filial se encuentra en la etapa final del proceso de negociación de los tres nuevos Hospitales de la Región Piura.

En el cuarto trimestre de 2017 la filial resultó adjudicataria para el suministro, implantación y soporte de todos los componentes TIC y Seguridad Electrónica de 5 Centro Penitenciarios (EPPP Castro Castro, EPPP Challapalca, EPPP Trujillo, EPPP Callao y el más importante EPPP Chincha). La adjudicación de estos Centros Penitenciarios convierte a la filial en uno de los principales referentes en el Sector Penitenciario.

Los logros conseguidos en el ejercicio 2017 convierten a la sede en el primer referente en el Sector Hospitalario y Penitenciario, lo que hace que la misma opte a nuevos proyectos que se están desarrollando en el país en dichos sectores.



Nervión cuenta con una experiencia de más de 60 años dedicados al montaje y mantenimiento de instalaciones industriales, construcción naval y desarrollos de programas de ingeniería y construcción para la industrial.

Adicional a lo anterior, a través de su filial Fivemasa, el portfolio de servicios y productos anteriormente citado se complementa con actividades de diseño, fabricación y montaje de sistemas de tratamiento de efluentes gaseosos y partículas en suspensión, filtros de aire para el sector químico, petroquímico, automoción, industrial, etc.

En línea con su portfolio, cabe destacar que durante el cuarto trimestre del ejercicio 2017, la Sociedad ha estado inmersa en los siguientes contratos:

- ▶ La División de Tanques ha firmado un contrato con Cepsa para la ingeniería, fabricación, suministro y montaje de 2 tanques de almacenamiento, de 37 metros de diámetro y 22 metros de altura, destinados a asfaltos, con una capacidad unitaria de 21.500 m³ para la Refinería La Rábida (Huelva).
- ▶ La división de Clean Air System (Fivemasa), ha firmados 2 contratos: instalación de tratamiento de gases procedentes de una caldera de biomasa por vía seca para la planta de ENCE en Huelva y sistema de tratamiento de nieblas de taladrina y aceite producidas en el proceso de mecanizado en la zona de volantes en la factoría de Renault en Valladolid.
- ▶ La división Naval, continua con el proceso de fabricación de las torres tipo jackets para el proyecto de eólica marina del parque East Anglia 1 y en la prefabricación de bloques en grada y tubería para los buques de aprovisionamiento de combate AOR que Navantia fabricará para la Armada Australiana, inspirados en el «Cantabria» de la Armada Española.
- ▶ Por otro lado se han firmado contratos para construcción de un buque arrastrero para Finlandia.
- ▶ En la división de servicios industriales, cabe destacar los nuevos contratos firmados para el desvío de tuberías en área de báscula y bombas para Cepsa en Tenerife. Trabajos de puesta a punto en la atracción Flying del parque Port Aventura en Tarragona. Parada de diciembre en las áreas de prensa y Vincke de la planta de tablero aglomerado de Padrón para Finsa. Mantenimiento anual de las centrales de Candelaria y Granadilla para Endesa en Tenerife y mantenimiento de 2 años para la planta química de Basf en Tarragona.

HECHOS SIGNIFICATIVOS DEL ÚLTIMO TRIMESTRE DE 2017

Se mencionan a continuación los principales acontecimientos ocurridos durante el cuarto trimestre de 2017:

Acuerdos Estratégicos:

Venta Negocios Pacífico Sur

Operación corporativa de compra-venta de los negocios de Pacífico

Continúan los trámites para culminar con éxito la venta de los negocios de Pacífico Sur en los próximos meses. Las partes involucradas en la operación de compra-venta continúan trabajando conjuntamente para la obtención de las aprobaciones necesarias con el objetivo de obtener las mismas lo antes posible.

A la fecha de publicación del presente informe de gestión, ninguna de las entidades regulatorias envueltas en la transacción han indicado demoras sustanciales en el proceso. Si bien es difícil predecir con exactitud el momento en el que se van a producir las distintas autorizaciones, tal y como se ha citado anteriormente la Compañía sigue trabajando para cerrar la operación a más tardar en el primer semestre del año 2018, habiéndose ampliado el plazo para culminar la operación inicialmente establecido en marzo de 2018, hasta el 30 de abril de 2019.

El pasado mes de marzo se recibió el segundo anticipo del pago a cuenta del precio final por importe de \$4 millones. La cuenta de resultados consolidada no registra importe alguno asociado a la plusvalía.

Venta de Sociedades No operativas en Latam.

Con fecha 27 de diciembre de 2017 en el marco del proceso de desinversión de activos no estratégicos llevados a cabo por el Grupo, la Sociedad Dominante ha llegado al acuerdo de venta de determinadas filiales en Latinoamérica, diferenciándose dos grupos dentro de dicho acuerdo, (i) aquellas que forman parte del perímetro de consolidación del Grupo si bien no han presentado ningún tipo de actividad comercial en los últimos ejercicios y (ii) aquellas que no se incluyen en el perímetro de consolidación del Grupo debido a que son sociedades sin actividad desde su constitución, que se encontraban detalladas a efectos informativos en la Nota 27 de la memoria consolidada del ejercicio anterior, y cuyo impacto por no consolidarse en el Grupo no era significativo.

La transmisión de todas las filiales a favor del comprador, ha sido efectuada con el pago de precio de 1 euro, asumiendo el comprador todos los beneficios, riesgos, obligaciones y pasivos existentes en las compañías vendidas desde el 31 de diciembre de 2017 tal y como se indica en el contrato de compra venta. En todo caso, y a efectos de poder cubrir cualquier contingencia asociada a cualquiera de las sociedades transmitidas, Amper ha entregado la cantidad de 10 mil euros al comprador en este mismo acto.

El detalle del beneficio como consecuencia de la realización de la mencionada operación, que se presenta en la cuenta de resultados consolidada, es como sigue:

| Miles de euros | 2017 |
|--|------------|
| Beneficio considerado en la enajenación de los pasivos netos | 3.190 |
| Pérdida en la transmisión de la deuda financiera intercompañía | (2.544) |
| Beneficio en la transmisión de las sociedades filiales | 646 |

Venta de Sociedades No operativas

Ampliación de Capital:

3ª ventana de Warrants

El día 2 de octubre de 2017, y de conformidad con el acuerdo adoptado por la Junta General de Accionistas de 30 de junio de 2015, ratificado por la Junta General de Accionistas de 16 de mayo de 2016, el Consejo de Administración de la Sociedad ha acordado ejecutar un aumento de capital por importe de 3.913 miles de euros mediante compensación de parte de la deuda derivada del Contrato de Refinanciación de la Sociedad, correspondiente al Tramo B y respecto de la solicitud de conversión formulada por las entidades HSBC Bank Plc, Auriga Global Investors Sociedad de valores, S.A., Audentia Capital SICAV PLC, Quadriga Funds SCA, SIF (RHO MULTI STRATEGY), Ibercaja Banco, S.A., Eralan Inversiones, S.L., Marfeco, S.L., Banco Mare Nostrum, S.A. y Jomar e Hijos, S.L. El importe de la deuda convertida en acciones asciende a 46.916 miles de euros y el número de las acciones nuevas creadas es de 78.260.267 acciones de 0,05 euros de valor nominal cada una. Con fecha 18 de diciembre de 2017 ha quedado inscrita en el Registro Mercantil de Madrid.

Dineraria con derechos

Con fecha 9 de enero de 2018, se ha acordado aumentar el capital social mediante aportaciones dinerarias con derecho de suscripción preferente por un importe de 4.974 miles de euros, mediante la emisión de 49.738.013 acciones de 0,05 euros de valor nominal y una prima de emisión de 0,05 euros. La ampliación de capital concluyó el pasado 7 de febrero de 2018 con una demanda de 7.6 veces superior a la cantidad ofertada. A fecha de publicación del presente informe de gestión, se están realizando los trámites jurídicos-legales necesarios para la emisión de las acciones.

Con fecha 28 de diciembre de 2017 el Consejo de Administración acuerda sustituir a D. Jaime Espinosa de los Monteros Pitarque como Presidente Ejecutivo de la Sociedad, asumiendo el puesto D. Clemente Fernández González.

Asimismo, a lo largo del mes de enero, Amper ha decidido cesar al Director General de la Compañía y Director Financiero del Grupo, D. Juan Carlos Carmona Schmolling, así como al Director de Recursos Humanos, D. Jorge Muñoz Peinador.

Las funciones de la Dirección General las asume la Comisión Ejecutiva, directamente dependiente del Consejo de Administración y formada por los Consejeros D. Pedro Andrés Casado Vicente, D. Rafael Cabezas Valeriano y D. Clemente Fernández González. Igualmente se ha nombrado a los Sres. D. Jairo Valenciano Álvarez Director Financiero y al Consejero D. César Revenga Buigues como Director Legal.

Amper estima, al albor de estos y otros cambios de menos calado en la Dirección Corporativa, así como con la implementación de otras medidas de ajuste accesorias, que será capaz de generar un ahorro por todos los conceptos de aproximadamente 1,5 Millones de euros para el ejercicio 2018.

Con fecha de 21 de febrero de 2018, se ha producido la renuncia voluntaria por motivos personales de D. Ignacio Gómez-Sancha Trueba y D^a. Marta Montalbán Rodríguez, como Secretario no Consejero y Vice-Secretaria no Consejera respectivamente del Consejo de Amper. Con fecha 28 de febrero de 2018, el Consejo de Administración ha acordado el nombramiento de D. Jesús Mardomingo Cozas (socio del despacho DENTONS) como Secretario no Consejero, de D. César Revenga Buigues Vice-Secretario Primero Consejero y D. Fernando Gutiérrez Rizaldos como Vice-Secretario Segundo no Consejero del Consejo de Administración.

Durante los meses de enero y febrero y en coherencia con lo informado mediante Hecho Relevante el pasado día 9 de enero de 2018 el Grupo Amper se halla analizando y estudiando diversas compañías para su incorporación al Grupo, tanto en la división tecnológica como en la industrial, con el fin de avanzar en la estrategia de crecimiento y desarrollo orgánico e inorgánico implementada por la nueva dirección, que generen sinergias con las divisiones existentes.

Composición del Consejo de Administración y otras medidas.

Estrategia de Crecimiento Orgánico e Inorgánico

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA

Cierre: Diciembre 2017-2016 (miles de euros)

| Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada | Negocios Continuados | Negocios Discontinuados | 31.12.2017 | Negocios Continuados | Negocios Discontinuados | 31.12.2016 |
|---|-------------------------|----------------------------|-------------------|-------------------------|----------------------------|-------------------|
| Importe Neto de la Cifra de Negocios | 70.207 | 60.564 | 130.771 | 28.287 | 79.944 | 108.231 |
| Margen Bruto | 40.256 | 44.344 | 84.600 | 12.754 | 51.646 | 64.400 |
| <i>Margen Bruto (%)</i> | 57% | 73% | 65% | 45% | 65% | 60% |
| Gasto de Personal | -30.425 | -10.489 | -40.914 | -10.248 | -16.903 | -27.151 |
| Servicios Exteriores | -5.758 | -15.242 | -21.000 | -1.217 | -16.423 | -17.640 |
| Resultado por venta de negocios | 0 | 646 | 646 | 0 | 5.742 | 5.742 |
| EBITDA | 4.073 | 19.259 | 23.332 | 1.289 | 24.062 | 25.351 |
| <i>Margen EBITDA (%)</i> | 6% | 32% | 18% | 5% | 30% | 23% |
| Resultado de Explotación | 3.272 | 11.565 | 14.837 | 865 | 2.145 | 3.010 |
| Resultado Financiero | -2.206 | -1.858 | -4.064 | 4.714 | -3.236 | 1.478 |
| Resultado Antes de Impuestos | 1.066 | 9.707 | 10.773 | 5.579 | -1.091 | 4.488 |
| Impuesto sobre sociedades | -430 | -2.809 | -3.239 | -513 | -1.960 | -2.473 |
| Resultado Consolidado del Ejercicio | 636 | 6.898 | 7.534 | 5.066 | -3.051 | 2.015 (*) |
| Atribuido a sociedad dominante | 657 | 454 | 1.111 | 6.853 | -9.519 | -2.666 |
| Atribuido a intereses minoritarios | -21 | 6.444 | 6.423 | -1.787 | 6.468 | 4.681 |
| Beneficio por acción Básico | 0,00079 | 0,00054 | 0,00133 | 0,00900 | -0,01300 | -0,00400 |
| Beneficio por acción Diluido | 0,00072 | 0,00050 | 0,00122 | 0,00700 | -0,01000 | -0,00300 |

(*) El resultado consolidado del ejercicio 2016 incluye el ingreso de la venta de las sociedades de Ecuador, Panamá y Centro América Norte por importe de 5,7 millones de euros así como el ingreso asociado a la refinanciación de Brasil por 4,7 millones de euros

BALANCE DE SITUACIÓN CONSOLIDADO

Cierre: Diciembre 2017 y 2016 (miles euros)

| Balance de Situación Consolidado | 31.12.2017 | 31.12.2016 |
|---|-------------------|-------------------|
| Activos Intangibles | 14.638 | 14.892 |
| Inmovilizado Material | 6.061 | 613 |
| Otros activos no corrientes | 5.679 | 4.524 |
| Activo No Corriente | 26.378 | 20.029 |
| Existencias | 4.848 | 5.744 |
| Deudores Comerciales | 49.218 | 18.670 |
| Acreedores comerciales y otros pasivos corrientes | -58.415 | -30.568 |
| Capital Circulante | -4.349 | -6.154 |
| Anticipo recibido operación Pacífico Sur | -25.015 | -24.666 |
| Activos netos disponibles para la venta | 63.107 | 56.584 |
| Patrimonio Neto | 31.170 | 24.270 |
| Otros pasivos no corrientes | -11.218 | -14.179 |
| Efectivo, otros medios líquidos e inversiones financieras a corto plazo | 6.787 | 8.818 |
| Deuda Financiera a largo plazo | -14.143 | -13.700 |
| Deuda Financiera a corto plazo | -10.377 | -2.462 |
| Posición Financiera Neta | -17.733 | -7.344 |

DESGLOSE DE LA DEUDA FINANCIERA NETA POR MERCADOS

Cierre: Diciembre 2017 y 2016 (millones euros)

| Localización Geográfica | 31.12.2017 | 31.12.2016 |
|---|-------------------|-------------------|
| España - Telecom | 13.017 | 7.693 |
| Endeudamiento neto a corto plazo | 117 | -6.007 |
| Endeudamiento neto a largo plazo | 12.900 | 13.700 |
| España - Industrial | 4.926 | --- |
| Endeudamiento neto a corto plazo | 3.683 | --- |
| Endeudamiento neto a largo plazo | 1.243 | --- |
| América Latina | -210 | -349 |
| Endeudamiento neto a corto plazo | -210 | -349 |
| Endeudamiento neto a largo plazo | --- | --- |
| POSICIÓN FINANCIERA NETA | 17.733 | 7.344 |
| Ratio Deuda Financiera Neta / EBITDA | x 0,76 | x 0,29 |