



Informe Trimestral al 31 de diciembre de 2005

Pontenuovo di Magenta, 14 de febrero de 2006

A partir del informe semestral del 2005, el Grupo Reno De Medici (en adelante el “Grupo”) adopta, para la redacción del balance consolidado, los principios contables internacionales (International Financial Reporting Standards). Al objeto de una comprensión más fácil de los datos, se señala que la aportación económica de las sociedades cedidas durante el curso del 2005 y de las actividades productivas cedidas en el mismo ejercicio ha sido reclasificado en la partida ‘Actividades operativas suspendidas’ como más ampliamente se describe en la Premisa. Por lo tanto también los datos comparativos del 2004 han sido presentados y elaborados según los IFRS.

- ♦ Endeudamiento financiero neto: 170 millones de euros respecto a los 248 millones a diciembre del 2004
- ♦ Ingresos netos al 31 de diciembre de 2005: 296 millones de euros, respecto a los 302 millones de euros a finales de diciembre de 2004 (-2%)
- ♦ Margen operativo bruto: 27,4 millones de euros, respecto a los 31,1 millones de euros al final de 2004 (-12%)
- ♦ Resultado neto del periodo: negativo por 13,3 millones de euros respecto a la pérdida de 7,7 millones de euros al final de 2004

* * *

El Consejo de Administración de Reno de Medici S.p.A. ha aprobado con fecha de hoy el Informe Trimestral al 31 de diciembre de 2005.

COMENTARIO DEL CONSEJERO DELEGADO

El Consejero Delegado, con el objeto de ilustrar los datos relativos al cuarto trimestre de 2005, ha emitido la siguiente declaración:

“El ejercicio 2005 representa la finalización del complejo trabajo de reestructuración desarrollado en Reno De Medici para que, a partir del ejercicio 2006, pueda finalmente procederse al arranque de la fase de relanzamiento, tanto operativo como estratégico. A finales del 2002, el Grupo ofrecía una cifra de negocios de cerca de 600 millones de euros, con un EBITDA margin escasamente superior al 5% y unas deudas netas de cerca de 360 millones de euros.”

Las operaciones extraordinarias llevadas a cabo a partir del 2003, aumento de capital, traspasos inmobiliarios, cierre de actividades productivas con pérdidas, racionalización de los costes fijos, reducción de los costes variables de producción, traspaso de la completa actividad de fabricación de papel, cartón y derivados, conllevaron el cierre en el 2005 con un valor de la producción de cerca de 300 millones de euros (equivalentes a aproximadamente la mitad respecto al del 2002) con un EBITDA en valor absoluto comparable al del 2002 y con una incidencia del 9% sobre los ingresos netos.

El 2005 fue todavía un año de transición, en el cual la gestión ordinaria se resintió de acciones no recurrentes y actividades de reestructuración industrial que conllevaron un EBITDA todavía no acorde con el potencial real de Reno De Medici.

Deseo subrayar, sin embargo, el hecho de que el free cash flow del ejercicio 2005, de acuerdo con las primeras informaciones disponibles, es positivo en cerca de 16-18 millones de euros y que el EBIT es positivo en cerca de 1-2 millones de euros.

El endeudamiento financiero neto, teniendo en cuenta también los compromisos relativos a la liquidación del personal español, se redujo, a finales de diciembre del 2005, a unos 180 millones de euros.

Hoy, tras la Asamblea especial de los accionistas de ahorro que ha aprobado con carácter definitivo la escisión de las actividades inmobiliarias en la beneficiaria RDM Realty S.p.A., se han concretado las condiciones necesarias para que la deuda financiera neta se reduzca en unos 40 millones de euros más, situándose así en torno a los 140 millones de euros. Aparte de la aprobación de la Escisión por parte de los accionistas (ordinarios y de ahorro), se han creado las condiciones necesarias para poder proceder al impulso de nuevas líneas bancarias a medio y largo plazo por valor de 60 millones de euros.

Estos recursos, unidos a las disponibilidades líquidas existentes de aproximadamente 45 millones de euros (incluidos los créditos financieros respaldados por fianzas) y al cobro de los 40 millones de euros derivado de la Escisión, permitirán reembolsar el préstamo obligacionista (de 145 millones de euros) que vence el próximo 4 de mayo.

La mejora de la gestión, productos de unas posteriores reducciones de costes y de un mejor perfil de la demanda (se observa un incremento del precio medio del 4-5% respecto al último trimestre del 2005), hace pensar que el Grupo pueda mantener la deuda financiera neta de 140 millones de euros (de los que recuerdo unos 95 millones de euros a 10 años con arreglo al termsheet suscrito con los bancos) pudiendo así mantener unas inversiones rutinarias por valor de 10 millones de euros anuales y generar un anticipo de caja destinado a la progresiva reducción de la deuda.

La incógnita del aumento del coste del metano me obliga a asumir una posición de prudencia, pero no cabe duda de que el perfil mejorado de la demanda, sobre todo europea, en nuestro sector, junto a la recuperación de los precios de mercado, puedan finalmente satisfacer a la Sociedad y a sus accionistas.”

* * *

PREMISA

En el transcurso del ejercicio 2005, la estructura participativa y productiva del Grupo Reno De Medici (Gruppo RDM) sufrió importantes modificaciones.

En concreto, en el ámbito de las acciones destinadas a la desinversión de actividades no funcionales para la producción de cartón de reciclaje y a la recuperación de los recursos financieros destinados al reembolso del préstamo obligacionista emitido por Reno De Medici International S.A., fueron traspasadas, respectivamente, en el mes de junio y diciembre, las participaciones detentadas por Reno De Medici S.p.A. (RDM) en Europoligrafico S.p.A. y

Aticarta S.p.A. (sociedad, esta última, que detentaba el control totalitario de ATI Packaging S.r.l.). Tras dichos traspasos, el Grupo RDM abandonó el sector cartotécnico.

Asimismo, con referencia a las acciones destinadas a la racionalización de los activos productivos, en el mes de julio se traspasó la actividad de una máquina continua (MC1) perteneciente al establecimiento de Magenta dedicada exclusivamente a la producción de cartón de fibra virgen mientras que en el mes de noviembre se cerró, con aproximadamente un año de antelación al plazo originalmente previsto, el establecimiento de El Prat (Barcelona), propiedad de la controlada Reno De Medici Ibérica S.L. (RDM Ibérica).

Para finalizar, en el mes de diciembre, RDM Ibérica traspasó a empresarios privados españoles la participación detentada en Cogeneracion Prat S.A., cuyas actividades de cogeneración estaban estrechamente relacionadas con las de la cartera de El Prat.

Teniendo en cuenta todo lo anterior, la aportación económica de Aticarta S.p.A. y de Cogeneracion Prat S.A. (efecto del traspaso y resultado de ejercicio) fue reclasificada, a 31 de diciembre de 2005, en la partida ‘Actividades operativas suspendidas’, tal como se hizo en el caso de Europoligrafico S.p.A. en el Informe Semestral a 30 de junio de 2005. En esta misma partida se reclasificaron las aportaciones económicas (en términos de resultado operativo neto) atribuibles al establecimiento de El Prat y a la MC1 de Magenta en el ejercicio 2005.

Estas mismas reclasificaciones se efectuaron en los datos comparativos del 2004 para obtener homogeneidad en el cotejo.

RESULTADOS CONSOLIDADOS

El Grupo RDM consiguió en el 2005 unos ingresos netos de aproximadamente 296 millones de euros respecto a los cerca de 302 millones de euros registrados en el 2004 (-2% aproximadamente). En particular, en el cuarto trimestre del 2005 los ingresos netos han sido de 77 millones de euros, dato en ligero aumento (+3% aproximadamente) respecto al registrado durante el cuarto trimestre del 2004 (74 millones de euros).

La dinámica de los ingresos netos refleja un ligero incremento de los volúmenes enviados, que alcanzaron las 606.000 toneladas a finales del 2005 respecto a las 597.000 toneladas de finales del 2004 (+1,5%). En concreto, en el cuarto trimestre del 2005, los volúmenes enviados aumentaron en cerca del 8% respecto al período correspondiente del año anterior gracias a la adopción de algunas medidas destinadas a la reducción de las existencias específicas del almacén¹.

Por el contrario, en el transcurso del 2005, los precios unitarios de venta (sobre los volúmenes enviados) registraron una inflexión media de cerca del 4% respecto al 2004. Dicha tendencia, que afectó, aunque en diversa medida, a todos los mercados de destino (a excepción de los overseas), se vio atenuada en el último trimestre del año cuando los principales fabricantes europeos, entre ellos RDM, anunciaron los incrementos de sus precios de venta a partir del 2006.

Con referencia los mercados de destino, en el 2005 Italia absorbió cerca del 52% de los volúmenes enviados por el Grupo RDM respecto al 47% del 2004. En descenso, los demás

¹ Los datos antes mencionados no incluyen los volúmenes enviados por las unidades productivas cuya aportación económica fue reclasificada en la partida ‘Actividades operativas suspendidas’

mercados de la Unión Europea (35% en el 2005 respecto al 39% en el 2004) y a los mercados ajenos a la UE (13% en el 2005 respecto al 14% en el 2004).

El Margen Operativo Bruto (o EBITDA), a nivel consolidado, fue de cerca de 27,4 millones de euros a finales de diciembre del 2005, respecto a los 31,1 millones de euros de diciembre del 2004. En el cuarto trimestre del 2005, el Margen Operativo Bruto alcanzó los 3,7 millones de euros respecto a los 5,8 millones de euros del cuarto trimestre del 2004.

La flexión de la desviación característica se debe principalmente al efecto conjunto de la reducción de los precios de venta y al aumento contextual de los costes energéticos, en parte compensado por la reducción de los demás costes variables y fijos de explotación.

A título meramente indicativo, en lo que se refiere a RDM, en el 2005 los gastos energéticos aumentaron (en términos unitarios) en cerca del 8% respecto al ejercicio anterior, mientras que los demás costes variables de explotación registraron (siempre en términos unitarios) una reducción de cerca del 6% y los gastos fijos de explotación y de sede disminuyeron en cerca del 10%.

El EBITDA a final de 2005 refleja también provisiones para riesgos por valor de cerca 1,3 millones de euros (por valor de cerca 2,4 millones de euros a final de 2004).

El resultado neto anterior a las actividades suspendidas, negativo por valor de 25,4 millones de euros (negativo por valor de 5,1 millones en el 2004), refleja otros gastos por valor de cerca de 16,5 millones de euros (no existentes en el 2004). Dichos gastos pueden atribuirse básicamente al realineamiento, de naturaleza *non-cash*, del valor de carga del crédito al Grupo Torras S.A. al valor dictado en la sentencia de primera instancia emitida por el Tribunal de Madrid el pasado mes de septiembre². La partida comprende además las costas legales relacionadas con dicho contencioso y algunos gastos incurridos por el proyecto de escisión en curso (ambos de naturaleza *cash* por un total aproximado de 0,8 millones de euros)

El resultado de las actividades operativas suspendidas fue positivo en cerca de 12,1 millones de euros e incluye las plusvalías netas generadas en total por el traspaso de Europoligrafico S.p.A., Aticarta S.p.A. y Cogeneracion Prat S.A. (aproximadamente 32,3 millones de euros) así como el resultado de ejercicio de las tres sociedades y la aportación económica (en términos de resultado operativo neto) atribuible al establecimiento de El Prat y a la MC1 de Magenta, cuyas actividades fueron suspendidas en el transcurso del año (importe total negativo de cerca de 20,2 millones de euros).

El resultado neto a finales del 2005 fue negativo, debido a las dinámicas antes mencionadas, por valor de 13,3 millones de euros (pérdida de 7,7 millones de euros a finales del 2004). En el cuarto trimestre del 2005, el resultado neto fue negativo por valor de 6,2 millones de euros (respecto a la pérdida de 7 millones de euros en el cuarto trimestre del 2004).

En el transcurso del 2005, el Grupo sostuvo unas inversiones técnicas por valor de 10,1 millones de euros (11,9 millones de euros en diciembre del 2004), destinadas a la reducción de los costes variables, a la mejora de la calidad y relacionadas con las intervenciones de mantenimiento extraordinario en las principales plantas productivas³.

² Véase Informe Semestral 2005

³ No son incluidas las inversiones técnicas de las sociedades traspasadas en el curso del 2005

El endeudamiento financiero neto consolidado, a finales del 2005, era de 170 millones de euros⁴ respecto a los 248 millones de diciembre del 2004. El descenso se debió principalmente a los traspasos antes mencionados de Europoligrafico S.p.A., Aticarta S.p.A. y Cogeneracion Prat S.A., que globalmente comportaron un beneficio de cerca de 69 millones de euros (de los cuales se han cobrado ya cerca de 36 millones y una desconsolidación del endeudamiento financiero y una contabilización de los créditos financieros por valor de 39 millones de euros). Por el contrario, en el 2005, el Grupo RDM sostuvo unas salidas de caja no recurrentes por valor de 16 millones de euros debido, principalmente, a la liquidación (todavía en curso) de los importes correspondientes al personal del establecimiento de El Prat tras la rescisión de la relación laboral y las compras de Cartiera Alto Milanese S.p.A. y de las ramas empresariales dedicadas al mantenimiento de los establecimientos de Magenta y Marzabotto.

En concreto, a 31 de diciembre de 2005, el endeudamiento oneroso a corto plazo era de 220 millones de euros e incluía el préstamo obligacionista, con un resto de 145 millones de euros con vencimiento en mayo de 2006, las cuotas de las financiaciones a medio plazo, por valor de 16,5 millones de euros, con vencimiento en los 12 meses siguientes, y la deuda bancaria a corto plazo por valor de 58,5 millones de euros, formada principalmente por líneas de movilización de títulos de crédito a clientes.

La deuda onerosa a corto plazo es de 28,3 millones de euros. En el 2005 se efectuaron unos reembolsos de las financiaciones a medio plazo por valor de 14 millones de euros.

A 31 de diciembre de 2005, la liquidez disponible era de 44,8 millones de euros.

PRINCIPALES HECHOS RELEVANTES

Entre los principales hechos relevantes se señalan los siguientes.

El 7 de diciembre de 2005 se suscribió un acuerdo entre RDM Ibérica y los respectivos representantes sindicales españoles para la rescisión de la relación laboral de los empleados del establecimiento de El Prat. Cabe precisar que la actividad productiva de dicho establecimiento ya había sido suspendida en el mes de noviembre de 2005. Por consiguiente, el Grupo RDM proseguirá sus propias actividades de producción únicamente en el establecimiento de Almazán y mantendrá una presencia comercial integrando las estructuras de venta de RDM Ibérica y de su controlada Barneda S.A.

El 20 de diciembre de 2005, RDM suscribió un contrato de compraventa para el traspaso del 100% del capital social de Aticarta S.p.A. a Colleoni S.A., sociedad luxemburguesa que forma parte del grupo Colleoni⁵. El traspaso incluye asimismo la participación totalitaria en ATI Packaging S.r.l. (controlada de Aticarta S.p.A.). Con arreglo a las disposiciones contractuales el beneficio sobre la situación financiera neta de RDM es de 17 millones de euros (de los cuales 3 millones de euros corresponden al precio de traspaso cobrado en diciembre de 2005).

El 20 de diciembre de 2005, el Consejo de Administración de RDM aprobó el proyecto de escisión parcial y proporcional de las actividades inmobiliarias del Grupo RDM en beneficio

⁴ Dato que incluye depósitos por 7 millones de euros aproximadamente destinados a la liquidación del personal del establecimiento de El Prat

⁵ Véase comunicado de prensa emitido el 20 de diciembre de 2005

de una sociedad de nueva constitución, RDM Realty S.p.A., mediante la asignación a los accionistas de RDM de una acción ordinaria de RDM Realty S.p.A. por cada acción ordinaria y de ahorro de RDM⁶. El 7 y el 14 de febrero de 2006, respectivamente, la Junta Extraordinaria de accionistas y la Junta especial de accionistas de ahorro aprobaron el proyecto de escisión. Cabe recordar que la eficiencia de la escisión está sujeta a la comunicación de la decisión de Borsa Italiana S.p.A. de admisión de las acciones ordinarias de RDM Realty S.p.A. a las negociaciones en uno de los mercados reglamentados y gestionados por Borsa Italiana S.p.A., así como a la emisión de la autorización para la publicación del prospecto de cotización por parte del Consob.

El mismo 20 de diciembre de 2005, el Consejo de Administración de RDM decidió asumir nuevas financiaciones, la primera de las cuales a favor de RDM por valor de 60 millones de euros y la segunda a favor de Red.Im. S.r.l. por 40 millones de euros, destinadas al reembolso del préstamo obligacionista emitido por Reno De Medici International S.A. junto a los ingresos recibidos por el cese de actividades non-core. Al respecto, se han acordado con los bancos financiadores los principales términos y condiciones de las mencionadas financiaciones y se está elaborando la definición de la documentación contractual.

Para otros hechos relevantes véase también el Informe Trimestral.

INFORMACIÓN SOBRE EL EMPRÉSTITO DE OBLIGACIONES

Según lo indicado previamente, el endeudamiento financiero neto consolidado incluye un empréstito de obligaciones por 145 millones de euros, emitido por la sociedad controlada Reno De Medici International S.A.. Este empréstito, con vencimiento 4 de mayo del 2006, esta cubierto por una garantía a primer requerimiento de la Matriz del Grupo. El *offering circular* del empréstito de obligaciones esta a disposicion del publico en la página web www.renodemedici.it, en la sección 'Investor relations'.

PREVISIBLE EVOLUCIÓN DE LA GESTIÓN

La recuperación de los volúmenes, registrada en el cuarto trimestre del 2005, ha tenido su continuación en enero del 2006, lo que denota un buen incremento de lo enviado respecto al mismo mes del 2005 y del 2004.

Una tendencia similar se manifiesta en los pedidos de volúmenes de enero del 2006, que indican un incremento de cerca del 17% respecto a enero de 2005 y reflejan las primeras medidas de aumento de los precios anunciadas a finales de 2005.

Las perspectivas para el ejercicio en curso se mantienen relacionadas con una estable recuperación de la demanda de bienes de amplio consumo que permita confirmar la positiva tendencia observada a principios de este año. En este escenario, las mayores eficacias alcanzadas en los activos productivos permitirán la obtención de unos márgenes industriales más elevados.

Se mantienen las dudas relativas a la marcha de los costes energéticos, energía eléctrica y gas metano, que deberán controlarse constantemente con el objeto de valorar las acciones posteriores sobre los precios unitarios de venta.

⁶ Consultar el comunicado de prensa emitido el 20 de diciembre de 2005, el Proyecto de Escisión y el Informe de los Administradores sobre la Escisión disponibles en la web www.renodemedici.it

ESTADOS CONTABLES CONSOLIDADOS

Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada	4° trimestre 2005	4° trimestre 2004	
	Euro/000		
Ingresos por ventas	76.655	74.111	
Otros ingresos	1.377	2.440	
Variación de las existencias de productos terminados	(478)	814	
Coste Materias primas y servicios	(60.000)	(57.687)	
Coste del personal	(12.913)	(11.725)	
Otros costes operativos	(1.158)	(1.648)	
Ingresos (Gastos) de activos no corrientes destinados a la venta	64	(43)	
Ingresos (gastos) atípicos	113	(476)	
Margen Operativo Bruto (EBITDA)	3.660	5.786	
Amortizaciones	(6.386)	(7.255)	
Desvalorizaciones	961	0	
Resultado Operativo (EBIT)	(1.765)	(1.469)	
	<i>Gastos financieros netos</i>	(2.644)	(3.627)
	<i>Plusvalía recompra Bond</i>	0	0
	<i>Efecto actualización crédito vs Grupo Torras S.A.</i>	56	292
Ingresos (Gastos) financieros netos	(2.588)	(3.335)	
Ingresos de participaciones	591	1.421	
Otros ingresos (gastos)	(377)	0	
Impuestos	2.140	(743)	
Beneficio (pérdida) del ejercicio antes actividades suspendidas	(1.999)	(4.126)	
	<i>Plusvalías netas de cesión</i>	5.069	0
	<i>Resultado del periodo</i>	(9.287)	(2.840)
Actividad operativa vendida	(4.218)	(2.840)	
Beneficio (Pérdida) del ejercicio	(6.217)	(6.966)	
atribuible a:			
Beneficio (Pérdida) del ejercicio atribuido al grupo	(6.346)	(6.971)	
Beneficio (Pérdida) del ejercicio atribuido a socios externos	129	5	

Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada	31.12.2005	31.12.2004
	Euro/000	
Ingresos por ventas	295.545	302.013
Otros ingresos	4.610	3.853
Variación de las existencias de productos terminados	195	1.429
Coste Materias primas y servicios	(216.224)	(218.353)
Coste del personal	(52.132)	(51.333)
Otros costes operativos	(4.267)	(5.746)
Ingresos (Gastos) de activos no corrientes destinados a la venta	(179)	(154)
Ingresos (gastos) atípicos	(140)	(555)
Margen Operativo Bruto (EBITDA)	27.408	31.154
Amortizaciones	(24.629)	(25.971)
Desvalorizaciones	(1.272)	0
Resultado Operativo (EBIT)	1.507	5.183
	<i>Gastos financieros netos</i>	(12.531)
	<i>Plusvalía recompra Bond</i>	1.430
	<i>Efecto actualización crédito vs Grupo Torras S.A.</i>	722
Ingresos (Gastos) financieros netos	(11.809)	(11.173)
Ingresos de participaciones	1.956	3.127
Otros ingresos (gastos)	(16.487)	0
Impuestos	(527)	(2.258)
Beneficio (pérdida) del ejercicio antes actividades suspendidas	(25.360)	(5.121)
	<i>Plusvalías netas de cesión</i>	32.328
	<i>Resultado del periodo</i>	(20.235)
Actividad operativa vendida	12.093	(2.548)
Beneficio (Pérdida) del ejercicio	(13.267)	(7.669)
atribuible a:		
Beneficio (Pérdida) del ejercicio atribuido al grupo	(13.758)	(8.084)
Beneficio (Pérdida) del ejercicio atribuido a socios externos	491	415

Balance consolidado	31.12.2005	31.12.2004
Euro/000		
ACTIVO		
Activo no corriente		
Inmovilizaciones materiales	193.469	267.193
Inversiones inmobiliarias	1.284	1.284
Puesta en marcha	146	1.297
Otras Inmovilizaciones inmateriales	3.312	4.739
Participaciones valoradas con el metodo del patrimonio neto	14.189	17.825
Impuestos anticipados	787	0
Instrumentos derivados financieros	0	5.183
Activos financieros disponibles para la venta	219	256
Creditos comerciales	104	262
Otros creditos	10.299	28.086
Activos no corrientes destinados a la venta	21.126	8.883
Total activo no corriente	244.935	335.008
Activo corriente		
Existencias	93.261	119.613
Creditos comerciales	106.994	141.755
Otros creditos	19.406	6.925
Instrumentos derivados financieros	5.321	2.105
Activos financieros disponibles para la venta	113	144
Activos financieros con fair value con cambios en cuenta resultados	0	0
Tesorería	56.779	25.003
Total activo corriente	281.874	295.545
TOTAL ACTIVO	526.809	630.553
PASIVO Y PATRIMONIO NETO		
Fondos propios del grupo	141.756	155.512
Patrimonio neto de terceros	759	560
Patrimonio neto	142.515	156.072
Pasivo no corriente		
Deudas con bancos y otros financiadores	28.270	198.751
Instrumentos derivados financieros	0	1.247
Otras deudas	414	553
Impuestos diferidos	2.851	3.314
Fondo TFR	17.324	29.823
Provisiones para riesgos y gastos a largo plazo	7.332	22.069
Pasivo directamente atribuible a activos no corrientes destinados a la venta	0	981
Total pasivo no corriente	56.191	256.738
Pasivo corriente		
Deudas con bancos y otros financiadores	220.056	71.979
Instrumentos derivados financieros	1.203	2.859
Acreedores comerciales	72.553	108.024
Otras deudas	34.004	33.461
Impuestos corrientes	287	1.420
Total pasivo corriente	328.103	217.743
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	526.809	630.553

Posición financiera neta consolidada	31.12.2005	31.12.2004	Variacion
Euro/000			
Tesorería y créditos financieros a corto plazo	74.158	25.137	49.021
Deudas financieras a corto plazo	(225.608)	(77.092)	(148.516)
Valoración derivados parte corriente	4.118	(754)	4.872
Posición financiera a corto plazo	(147.332)	(52.709)	(94.623)
Créditos financieros a medio plazo	5.200	0	5.200
Deudas financieras a medio plazo	(28.270)	(198.751)	170.481
Valoración derivados parte no corriente	0	3.936	(3.936)
Posición financiera neta	(170.402)	(247.524)	77.122

Para mas información se ruega contactar con:

Reno De Medici S.p.A.

Guido Vigorelli

Tel. +39/02/979601 Fax +39/02/97960555

E-mail investor.relations@renodemedici.it

Bonaparte 48

Monica Strigelli

Tel. +39/02/8800971 Fax +39/02/72010530

E-mail monica.strigelli@bonaparte48.com