

RESULTADOS 2004 PLAN DE NEGOCIO VIC07

25 de enero de 2005

DISCLAIMER



Banco Sabadell advierte que esta presentación puede contener previsiones o estimaciones relativas a la evolución del negocio y resultados de la entidad. Estas previsiones o estimaciones responden a nuestra opinión y nuestras expectativas futuras, por lo que determinados riesgos, incertidumbres y otros factores relevantes pueden ocasionar que los resultados reales difieran significativamente de dichas previsiones o estimaciones. Entre estos factores se incluyen, sin carácter limitativo, (1) situación de mercado, factores macroeconómicos, directrices regulatorias, políticas o gubernamentales, (2) movimientos en los mercados de valores nacionales e internacionales, tipos de cambio y tipos de interés, (3) presiones competitivas, (4) cambios tecnológicos, (5) alteraciones en la situación financiera, capacidad crediticia o solvencia de nuestros clientes, deudores o contrapartes. Los factores anteriormente señalados podrían afectar adversamente a nuestro negocio y al comportamiento de los resultados que aparecen en presentaciones e informes, tanto pasados como futuros, incluidos los registrados ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores.

La distribución del presente documento en otras jurisdicciones puede estar prohibida por lo que los poseedores del presente documento deberán tener conocimiento de dichas restricciones y cumplirlas. Mediante la aceptación de este informe usted acuerda quedar vinculado por las mencionadas limitaciones.

El presente documento no constituye una oferta o invitación a suscribir o adquirir valor alguno y ni este documento ni su contenido será base de contrato o compromiso alguno.

2004 "CRECIMIENTO Y CONSOLIDACIÓN"

- 1. ANÁLISIS RESULTADOS FY04
- 2. EVOLUCIÓN NEGOCIO COMERCIAL
- 3. INTEGRACIÓN BANCO ATLÁNTICO
- 4. CUMPLIMIENTO DEL PLAN 2002-2004

2005-2007 "VALOR Y CRECIMIENTO"

PRINCIPALES MAGNITUDES



€m			
	Dic-03	Dic-04	
BALANCE			
Inversión crediticia bruta	24.935,8	35.316,1	+ 41,6%
Recursos gestionados	31.184,3	44.201,3	+ 41,7%
RESULTADOS			
Margen de intermediación	759,9	972,7	+ 28,0%
Margen de explotación	468,1	581,9	+ 24,3%
Beneficio neto atribuido	234,9	326,0	+ 38,8%
			1

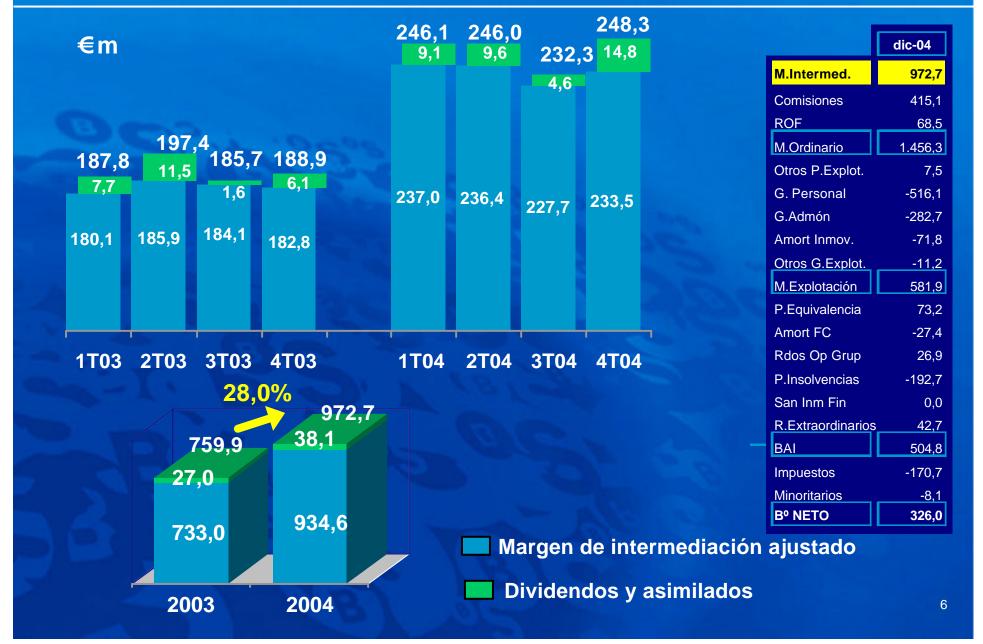
PRINCIPALES RATIOS



	Dic-03	Dic-04
RENTABILIDAD		
Ratio eficiencia	52,93%	54,85%
Ratio eficiencia (incl.amort.)	57,34%	59,78%
ROE	11,65%	11,54%
CALIDAD CREDITICIA		
Ratio de morosidad	0,40%	0,51%
Ratio de cobertura	475,02%	419,64%
SOLVENCIA (BIS)		
Ratio core capital	6,70%	7,84%
Ratio Tier I	7,57%	8,53%
Ratio total capital	10,85%	12,49%

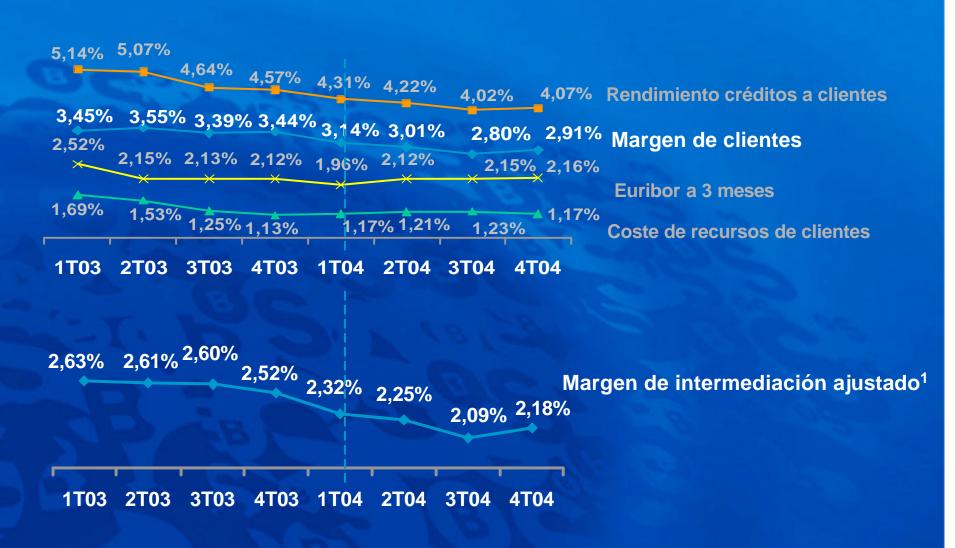
MARGEN DE INTERMEDIACIÓN (I)





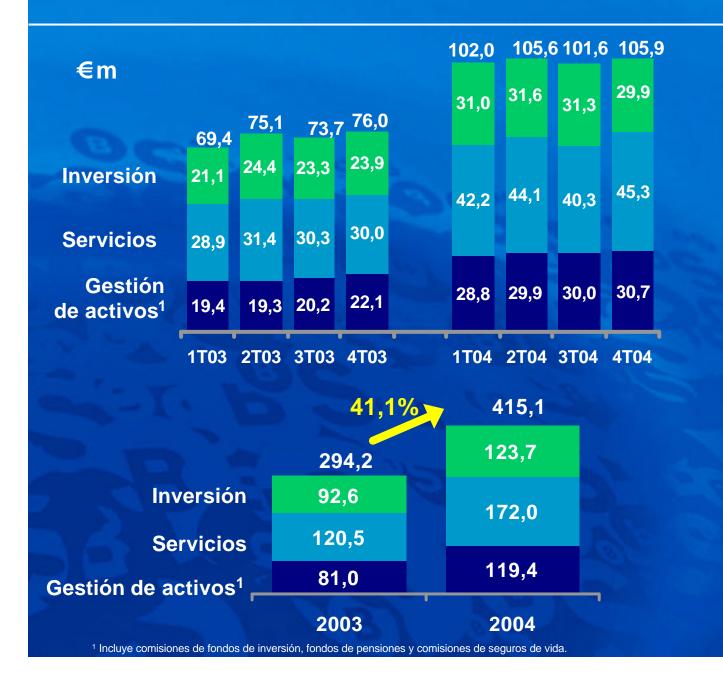
MARGEN DE INTERMEDIACIÓN (II)





COMISIONES

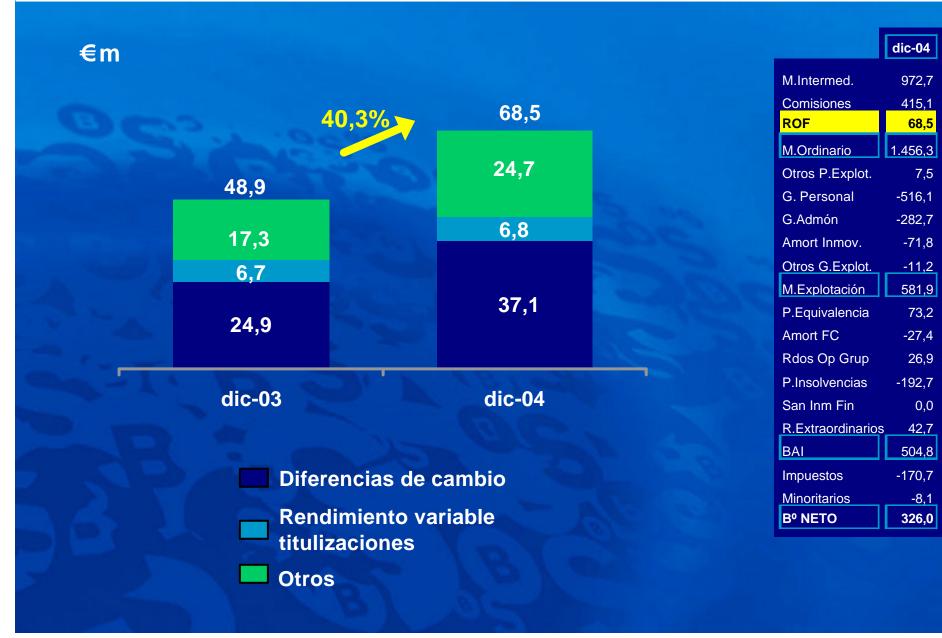




	dic-04
M.Intermed.	972,7
Comisiones	415,1
ROF	68,5
M.Ordinario	1.456,3
Otros P.Explot.	7,5
G. Personal	-516,1
G.Admón	-282,7
Amort Inmov.	-71,8
Otros G.Explot.	-11,2
M.Explotación	581,9
P.Equivalencia	73,2
Amort FC	-27,4
Rdos Op Grup	26,9
P.Insolvencias	-192,7
San Inm Fin	0,0
R.Extraordinarios	42,7
BAI	504,8
Impuestos	-170,7
Minoritarios	-8,1
Bº NETO	326,0

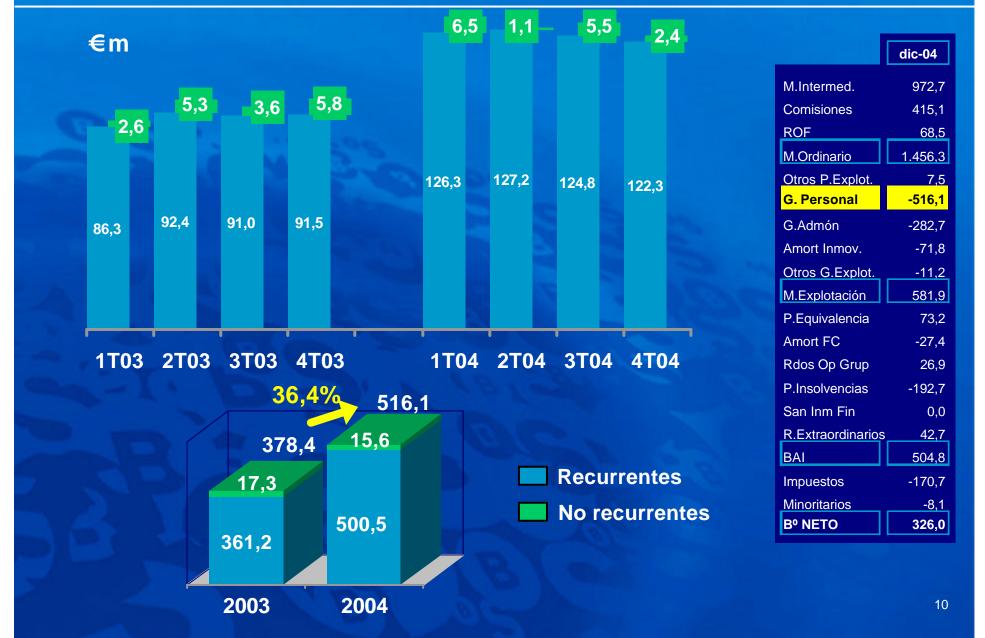
RESULTADOS DE OPERACIONES FINANCIERAS





GASTOS DE PERSONAL





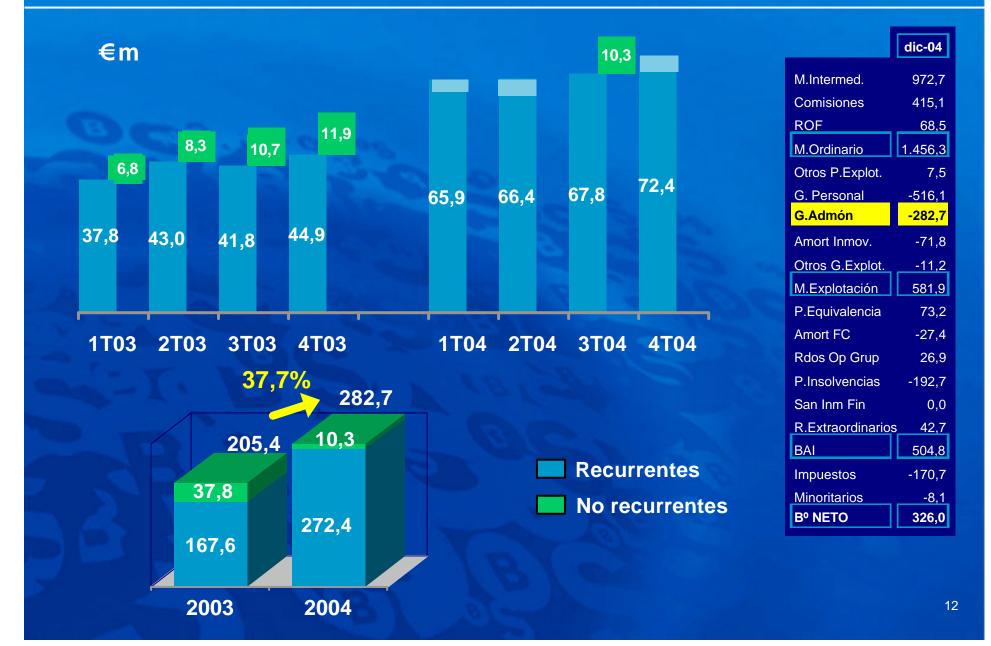
EVOLUCIÓN DE LA PLANTILLA





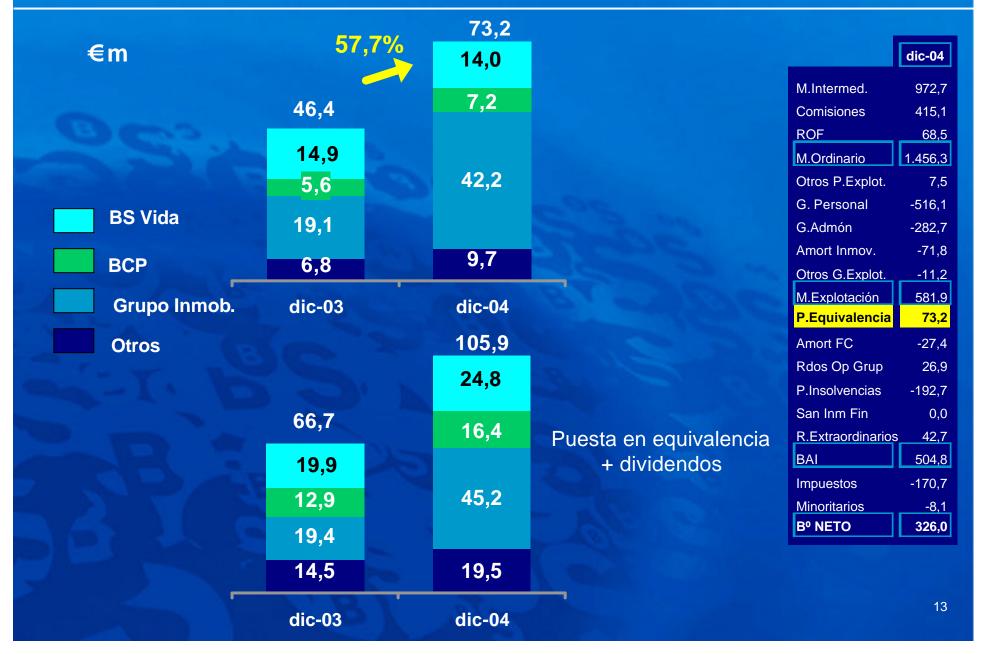
GASTOS ADMINISTRATIVOS





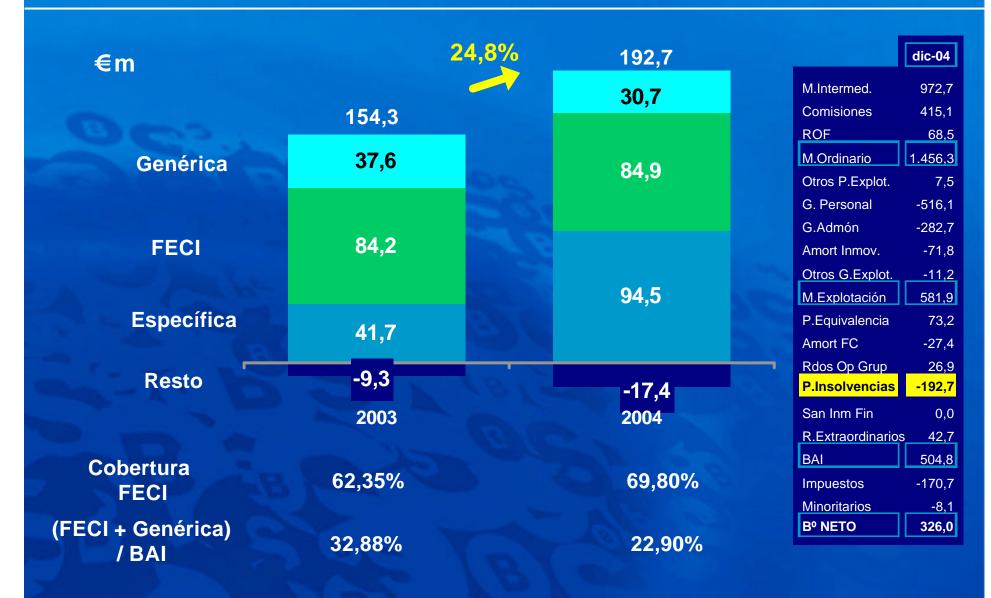
RESULTADOS PUESTA EN EQUIVALENCIA





PROVISIONES POR INSOLVENCIAS





OTROS





BENEFICIO NETO



€m	Dic-03	Dic-04	
MARGEN DE INTERMEDIACIÓN	759,9	972,7	28,0%
COMISIONES	294,2	415,1	41,1%
MARGEN ORDINARIO	1.103,0	1.456,3	32,0%
GASTOS EXPLOTACIÓN	-583,8	-798,8	36,8%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	468,1	581,9	24,3%
BENEFICIO ANTES DE IMPUESTOS	370,6	504,8	36,2%
BENEFICIO NETO ATRIBUIDO	234,9	326,0	38,8% ₁₆

IMPACTO C. 4/04 EN PATRIMONIO A 1/01/04



€m

Derivados e inst. financieros: Diferencia de valoración	+ 48,6
Gtos. Constitución y primer establec.: No activación	- 3,6
Comisiones financieras: Diferencia por periodificación	- 63,8
Perímetro de consolidación	- 27,5
Compromisos por pensiones	- 14,6
Provisiones: Nuevo cálculo	- 39,6
Impuestos y otros impactos	+ 23,0
IMPACTO TOTAL	- 77,5

CIFRAS ESTIMADAS NO AUDITADAS

Cifras 4/04: Estas cifras pueden sufrir variaciones significativas.

IMPACTO C. 4/04 EN RESULTADOS A 31/12/04



€m

Derivados e inst. financieros: Diferencia de valoración	+ 9,7	
Gtos. No activables. No amortización	+ 7,1	CIFRAS
Comisiones financieras: Diferencia por periodificación	- 16,9	ESTIMADAS NO
Compromisos por pensiones	+ 11,5	AUDITADAS
Provisiones: Nuevo cálculo	+ 66,2	
Impuestos y otros impactos	- 21,5	
IMPACTO TOTAL	+ 56,1	

Cifras 4/04: Estas cifras pueden sufrir variaciones significativas.

IMPACTO C. 4/2004 EN PROVISIONES



€m

CIFRAS ESTIMADAS NO AUDITADAS

	Normativa Actual	Normativa Nueva	Variación
Dotación necesaria	189,89	123,67	- 66,22
Fondo necesario	817,25	790,63	- 26,62

<u>Cifras 4/04</u>: Estas cifras pueden sufrir variaciones significativas.

RESULTADOS 2004 4/91 Y 4/04



€m

CIFRAS ESTIMADAS NO AUDITADAS

	200)4	
	4/91	4/04	
MARGEN DE INTERMEDIACIÓN	972,7	960,4	⇒ Period. Comisiones y Div. Pref.
Comisiones netas	415,1	411,4	
Resultados puesta en equivalencia	0,0	14,2	
Rdos por operaciones financieras	68,5	79,3	⇒ Derivados e inst. Financieros
MARGEN ORDINARIO	1456,3	1465,3	
Gastos de explotación	-798,8	-809,9	
Otros costes e ingresos	-75,6	4	⇒ Variación perímetro y
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	581,9	659,4	
Resultados por puesta en equivalencia	73,2	0	comisiones no periodificadas
Provisiones por insolvencias	-192,7	-122,5	⇒ Nuevo cálculo de provisiones
Otros resultados	42,3	40,5	Nuevo calculo de provisiones
BENEFICIO ANTES IMPUESTOS	504,8	577,4	
Impuesto sobre sociedades	-170,7	-194,2	
Intereses minoritarios	•	′	⇒ Dividendos preferentes
			- Bividendes preferences
BENEFICIO NETO ATRIBUIDO	326,0	382,1	
	Comisiones netas Resultados puesta en equivalencia Rdos por operaciones financieras MARGEN ORDINARIO Gastos de explotación Otros costes e ingresos MARGEN DE EXPLOTACIÓN Resultados por puesta en equivalencia Provisiones por insolvencias Otros resultados BENEFICIO ANTES IMPUESTOS Impuesto sobre sociedades	MARGEN DE INTERMEDIACIÓN Comisiones netas Resultados puesta en equivalencia Rdos por operaciones financieras MARGEN ORDINARIO Gastos de explotación Otros costes e ingresos MARGEN DE EXPLOTACIÓN Resultados por puesta en equivalencia Provisiones por insolvencias Otros resultados BENEFICIO ANTES IMPUESTOS Impuesto sobre sociedades Intereses minoritarios 415,1 0,0 0,0 1456,3 1456,	MARGEN DE INTERMEDIACIÓN972,7960,4Comisiones netas415,1411,4Resultados puesta en equivalencia0,014,2Rdos por operaciones financieras68,579,3MARGEN ORDINARIO1456,31465,3Gastos de explotación-798,8-809,9Otros costes e ingresos-75,64MARGEN DE EXPLOTACIÓN581,9659,4Resultados por puesta en equivalencia73,20Provisiones por insolvencias-192,7-122,5Otros resultados42,340,5BENEFICIO ANTES IMPUESTOS504,8577,4Impuesto sobre sociedades-170,7-194,2Intereses minoritarios-8,1-1,1

<u>Cifras 4/04</u>: Estas cifras pueden sufrir variaciones significativas.

2004 "CRECIMIENTO Y CONSOLIDACIÓN"

- 1. ANÁLISIS RESULTADOS FY04
- 2. EVOLUCIÓN NEGOCIO COMERCIAL
- 3. INTEGRACIÓN BANCO ATLÁNTICO
- 4. CUMPLIMIENTO DEL PLAN 2002-2004

2004: UN SALTO CUALITATIVO



Importantes crecimientos de volúmenes:

▲ 42% inversión y ▲ 42% recursos

Incrementando las cuotas de mercado*: 7,3% inversión y 8,6% recursos balance

Fidelizando a nuestros clientes: 8,2 nota satisfacción global

Manteniendo los estándares de calidad: 0,51% ratio morosidad

PRODUCTOS POR CLIENTE

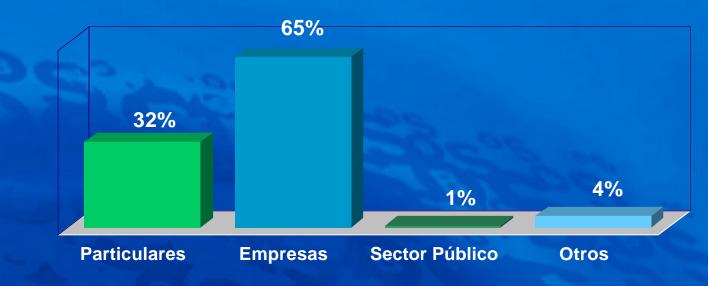




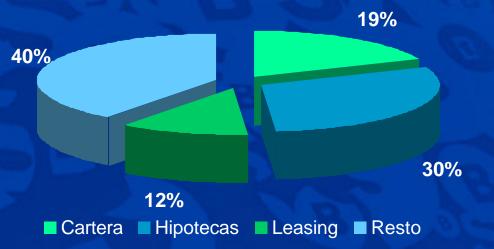
INVERSIÓN CREDITICIA BRUTA DE CLIENTES



Estructura de negocio diversificada



Inversión de empresas

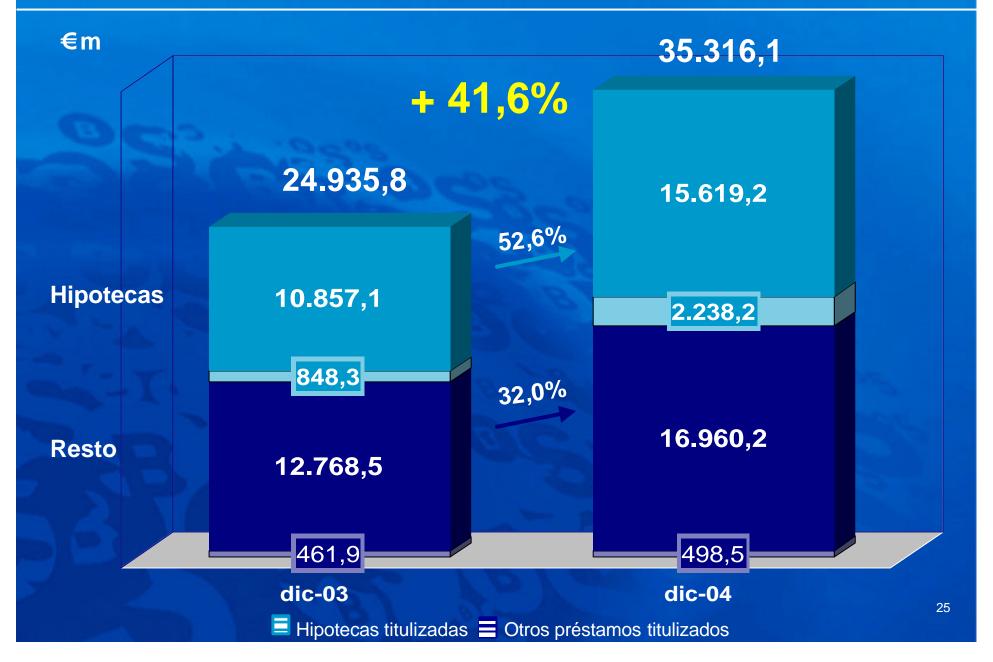


Inversión de particulares



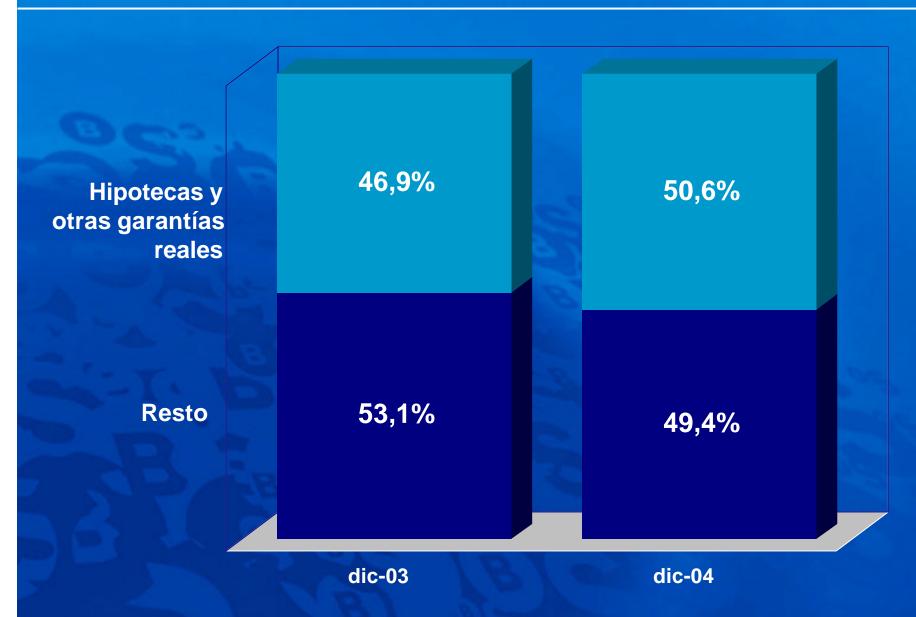
INVERSIÓN CREDITICIA BRUTA DE CLIENTES





EVOLUCIÓN HIPOTECAS

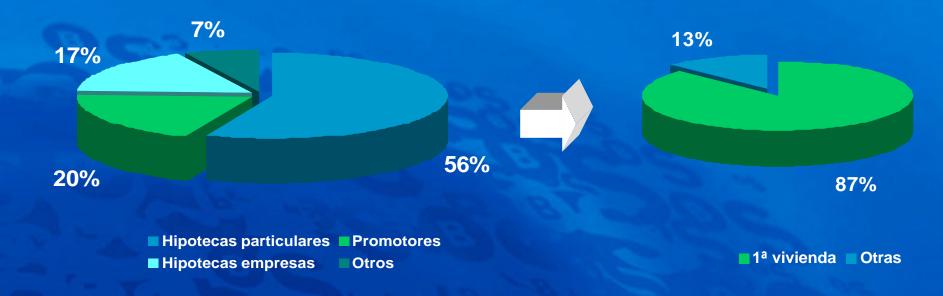




PERFIL DE LA CARTERA HIPOTECARIA



Distribución por tipo de propiedad

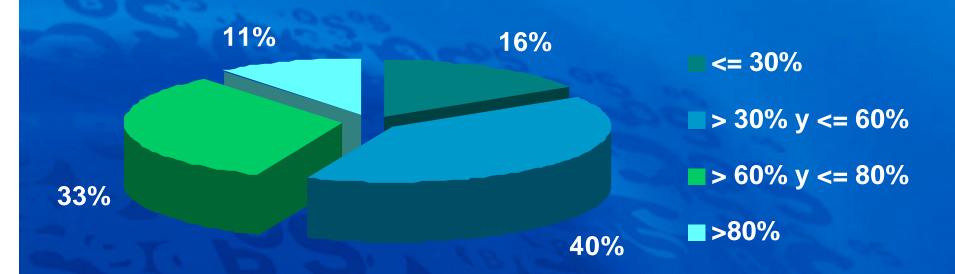


Préstamo hipotecario medio	109.274	Tipo de ir		interés
Esfuerzo familiar ¹	23,2%		+1%	+2%
Préstamo / valor de tasación	55,2%	Esfuerzo	25 20/	07.20/
Morosidad hipotecas particulares	0,38%	familiar	25,3%	27,3%

DESGLOSE DE LTV



LTV promedio 55,2%



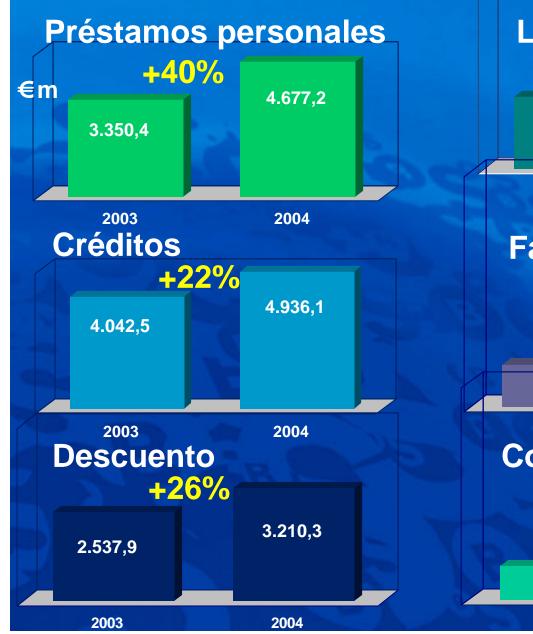
Hipotecas con LTV > 80%

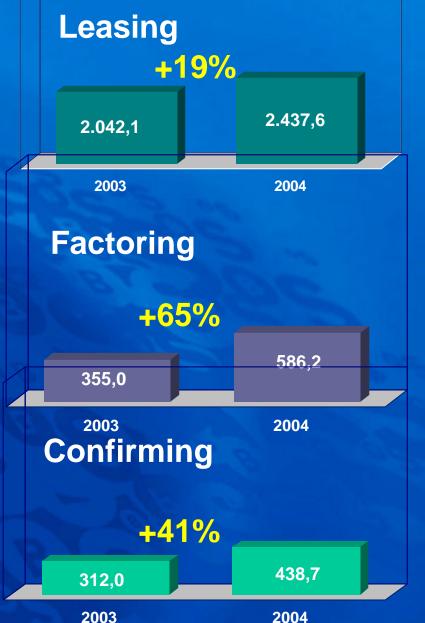
- **✓** Garantías personales adicionales
- ✓ Tasaciones antiguas (p.e. Subrogación de hipotecas,...)

OTROS PRODUCTOS INVERSIÓN



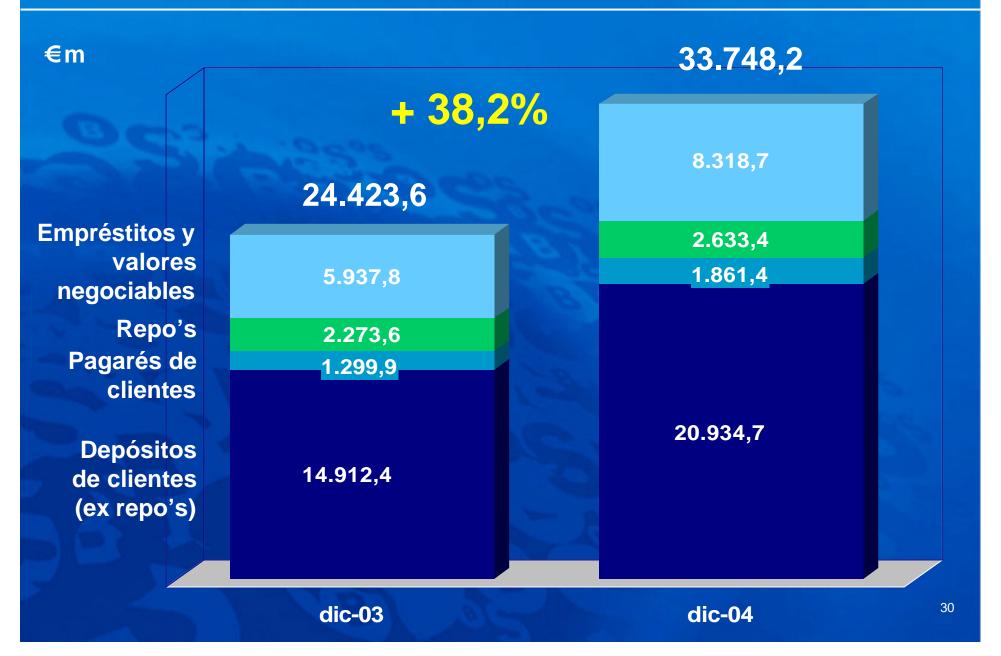
29





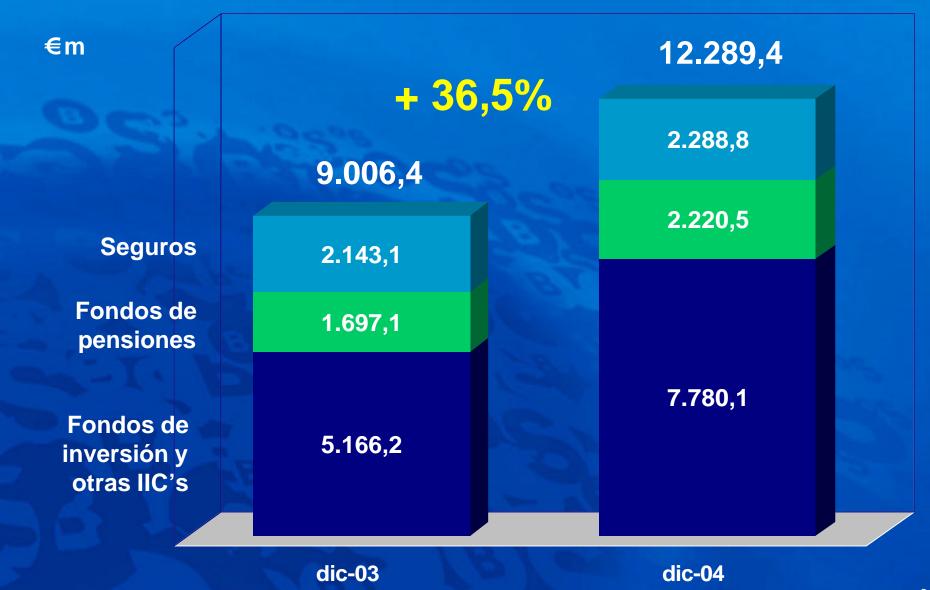
RECURSOS DE CLIENTES EN BALANCE





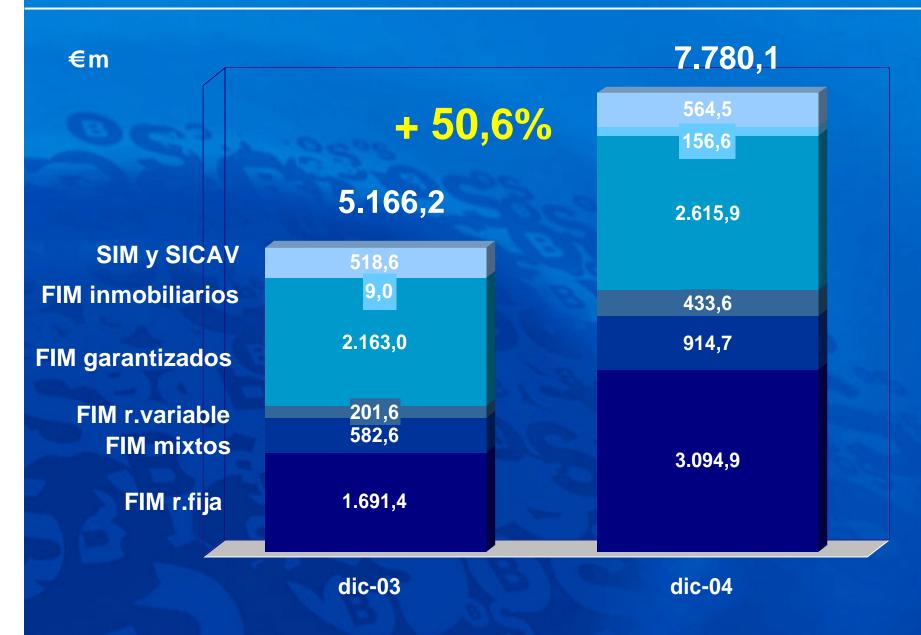
RECURSOS DE CLIENTES FUERA DE BALANCE





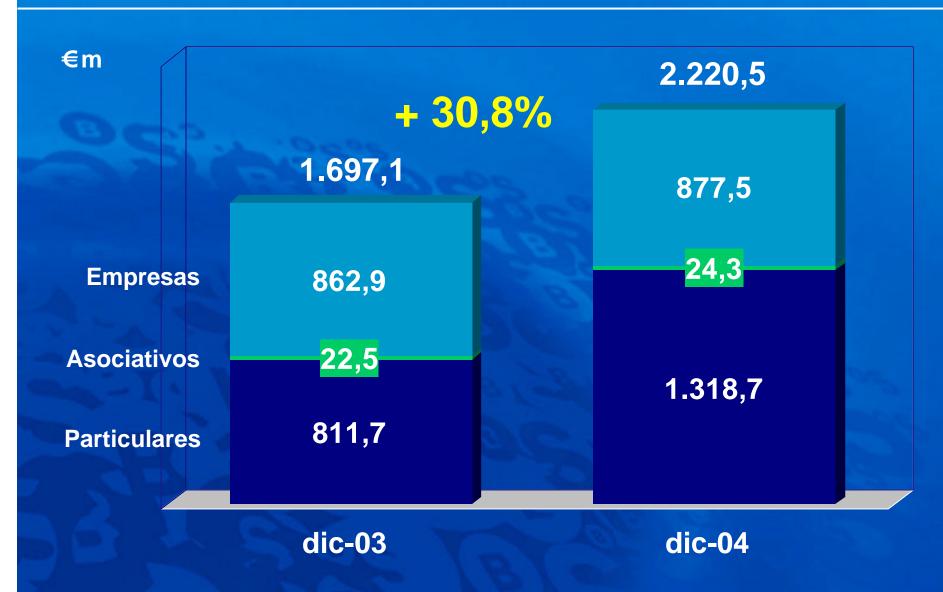
FONDOS INVERSIÓN Y OTRAS IIC's





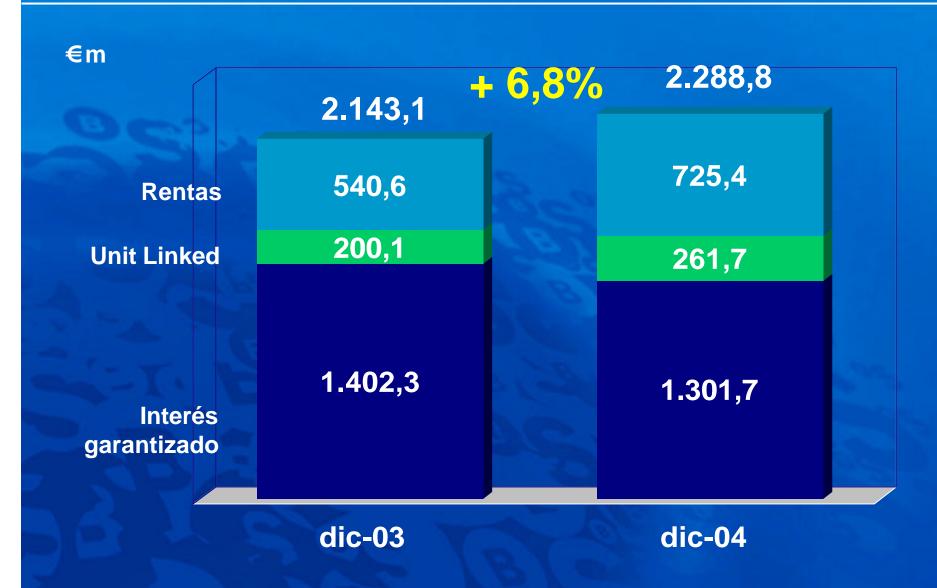
FONDOS DE PENSIONES





SEGUROS: PROVISIONES MATEMÁTICAS





SEGUROS: PRIMAS DE RIESGO

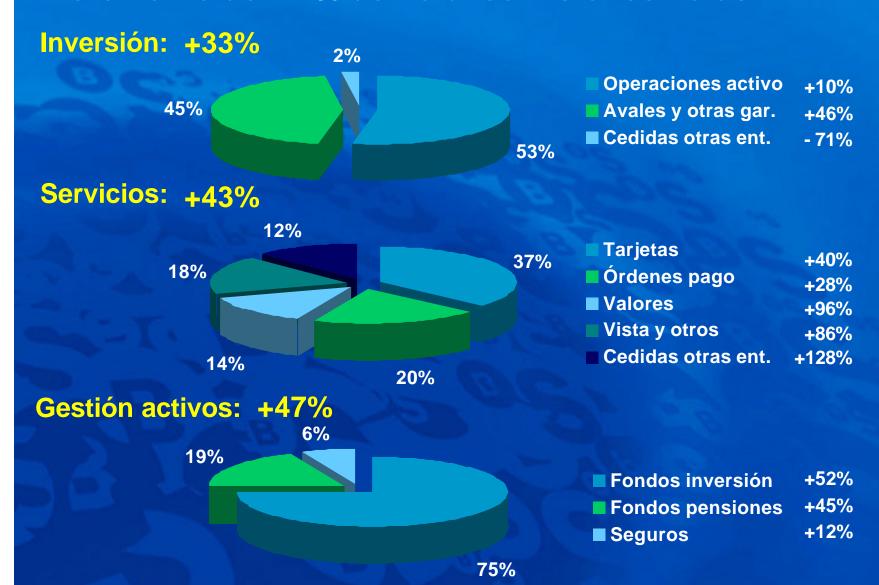




COMISIONES

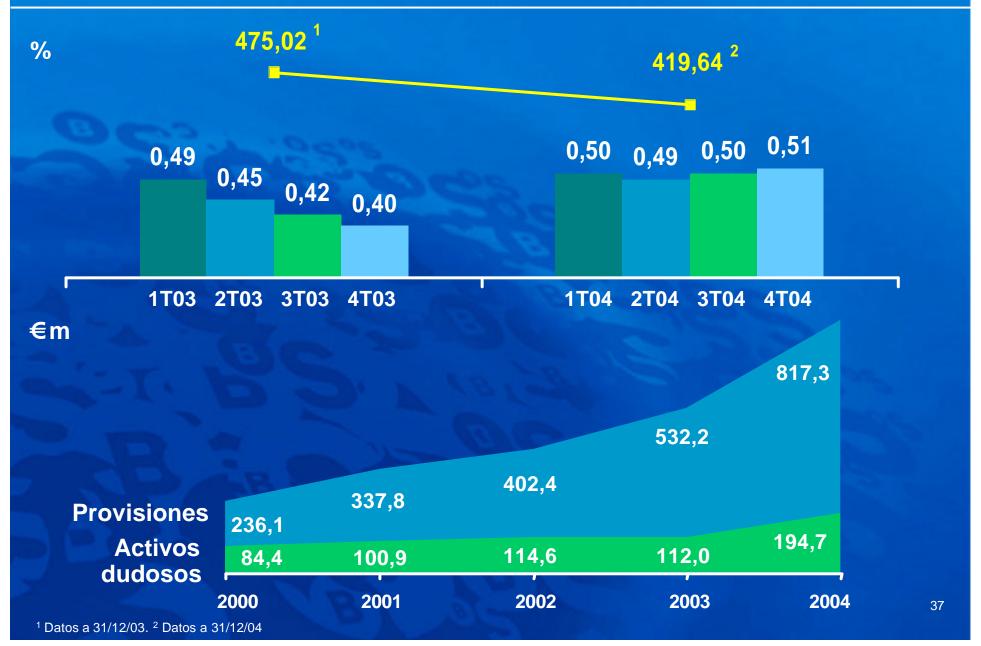


Incremento del 41% del total comisiones netas



RATIO DE MOROSIDAD Y COBERTURA





OFICINAS EN ESPAÑA



	Dic-03	Aperturas	Cierres i	Total pre- ntegración	Integración	Dic-04	
BANCA COMERCIAL	1.134	24	-16	1.142	-80	1.062	
Banco Sabadell	583	19	-7	595	-595	0	
Banco Atlántico	277	0	0	277	-277	0	
SabadellAtlántico	0	0	0	0	781	781	
Solbank	74	1	0	75	10	85	
Banco Herrero	198	4	-9	193	1	194	
ActivoBank	2	0	0	2	0	2	
BANCA EMPRESAS	9	14	0	23	0	23	
Banco Sabadell	5	14	0	19	-19	0	
Sabadell Atlántico	0	0	0	0	19	19	
Banco Herrero	4	0	0	4	0	4	
BANCA PRIVADA	6	0	0	6	0	6	
Sabadell Banca Privada	6	0	0	6	0	6	
TOTAL	1.149	38	-16	1.171	-80	1.091	

INTEGRACIÓN OFICINAS: CIERRE OF. DUPLICADAS



C.C.A.A.	BANCO SABADELL	BANCO HERRERO	BANCO ATLÁNTICO	TOTAL
ANDALUCÍA	4		3	7
ARAGÓN	2		2	4
ASTURIAS		2	1	3
BALEARES			4	4
CANARIAS			3	3
CASTILLA LA MANCHA			3	3
CASTILLA LEÓN	1		2	3
CATALUÑA	5		12	17
GALICIA			1	1
MADRID	7		11	18
NAVARRA	1		0	1
PAÍS VASCO	2		1	3
VALENCIA	3		10	13
TOTAL	25	2	53	80

BANCA A DISTANCIA



Contratos empresas



Operativa empresas



Contratos particulares



Operativa particulares



CAJEROS Y TARJETAS





Tarjetas	Total	%var.
Revolving Crédito Débito	131.775 496.304 581.249	+43%

Operativa (M€)	Total	%var.	
Cajeros	1.584,4	-5,6%	
TPV's	1.942,6	+10,6%	

2004 "CRECIMIENTO Y CONSOLIDACIÓN"

- 1. ANÁLISIS RESULTADOS FY04
- 2. EVOLUCIÓN NEGOCIO COMERCIAL
- 3. INTEGRACIÓN BANCO ATLÁNTICO
- 4. CUMPLIMIENTO DEL PLAN 2002-2004

EL PROCESO DE INTEGRACIÓN



OBJETIVO

Concluir proceso en 2004

SITUACIÓN ACTUAL

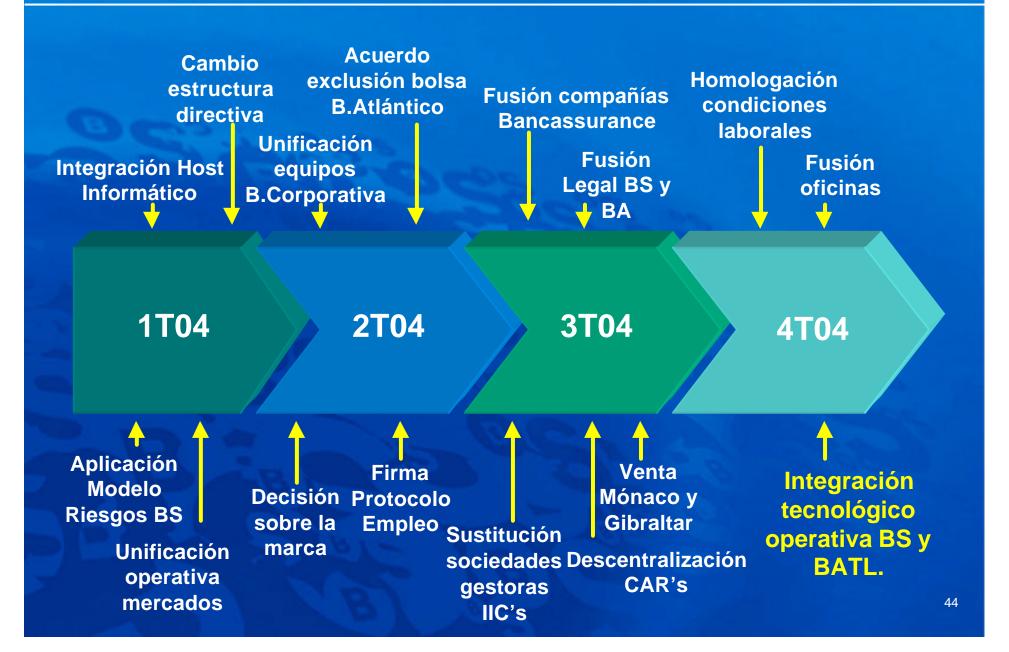
Integración concluida el 6/12/04

RETO

El negocio a una sola velocidad: BS

EL PROCESO DE INTEGRACIÓN





SINERGIAS MATERIALIZADAS 2004





CALENDARIO DE SINERGIAS





2004 "CRECIMIENTO Y CONSOLIDACIÓN"

- 1. ANÁLISIS RESULTADOS FY04
- 2. EVOLUCIÓN NEGOCIO COMERCIAL
- 3. INTEGRACIÓN BANCO ATLÁNTICO
- 4. CUMPLIMIENTO DEL PLAN 2002-2004

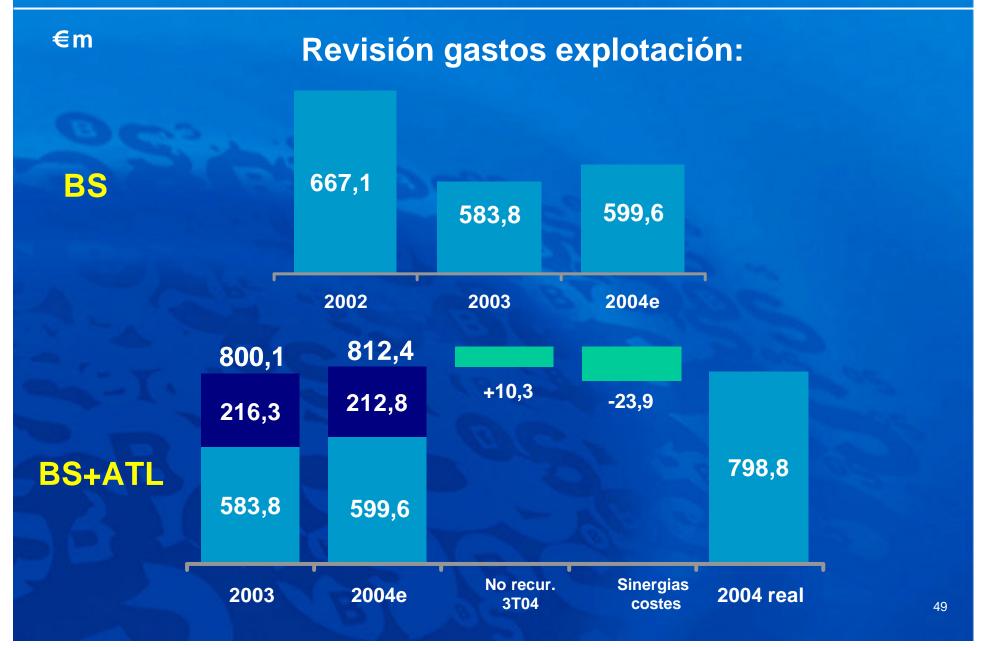
CRECIMIENTO Y CONSOLIDACIÓN (I)



€m Principales magnitudes	2002	2004	% var.
Total activos	26.547,5	42.293,9	59%
Inversión crediticia bruta	18.876,9	35.316,1	87%
Recursos gestionados	25.649,0	44.201,3	72%
Fondos propios	2.355,6	3.004,2	27%
Capitalización bursátil	3.039,6	5.263,3	73%

CRECIMIENTO Y CONSOLIDACIÓN (II)





CRECIMIENTO Y CONSOLIDACIÓN (III)



PRINCIPALES PROYECTOS

Fusión B.Asturias, B.Herrero, ActivoBank y B.Atlántico

Nueva organización de los negocios

Nueva plataforma informática

Migración a Servired

Plan de calidad y Plan de eficiencia

Asignación de capital a negocios

Management Information System

Herramientas CRM

Renovación de las Webs y nuevo diseño de oficinas

2005-2007 "VALOR Y CRECIMIENTO"

- 1. MISIÓN Y EJECUCIÓN
- 2. DESARROLLO DEL PLAN
- 3. LAS CLAVES DEL VICO7
- **4. HORIZONTE 2007**



Consolidar a Banco Sabadell como banco doméstico líder en banca de empresas y creación de valor



ELEMENTOS CLAVES DE EJECUCIÓN



Eficiencia y rentabilidad

Modelo de negocio

Creación de valor

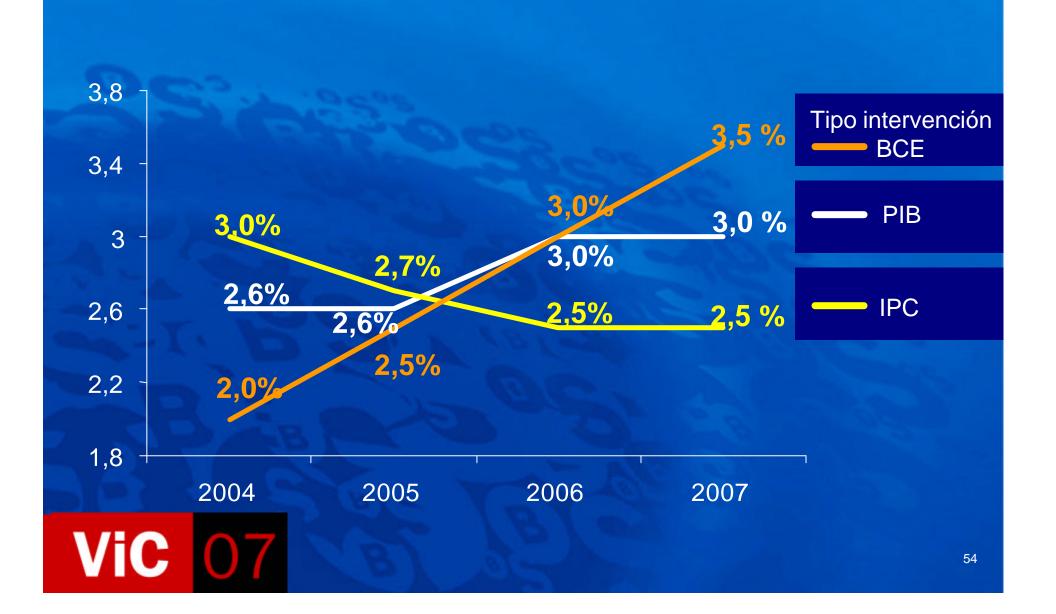
Crecimiento orgánico

Consolidación de la cultura BS



ESCENARIO MACROECONÓMICO





2005-2007 "VALOR Y CRECIMIENTO"

- 1. MISIÓN Y EJECUCIÓN
- 2. DESARROLLO DEL PLAN
- 3. LAS CLAVES DEL VICO7
- 4. HORIZONTE 2007

ELEMENTOS CONSTITUTIVOS DEL PLAN VICO7



- 12 Programas de valor
- 87 Planes de negocio
- **78** Planes operativos
- 289 Módulos de trabajo

LAS CLAVES DEL PLAN



Costes y eficiencia

Grupos de interés

Doce Programas de valor

Productividad del Grupo

Nueva Gestión Directiva Desarrollo de Negocio

PLANES DE NEGOCIO: BANCA COMERCIAL (I)



Banca Comercial

2004 2007

8 8 regiones

53 53 zonas

1.062 1.105 oficinas

Solbank 0 5 95

ActivoBank 0 2

9 189 4 93 9 189 6 10 186 8 174 4 100

Horizonte 2007

PLANES DE NEGOCIO: BANCA COMERCIAL (II)



€m	Horizonte 2007	% CAGR

Banca Comercial

 Inversión 	25.100 11 ,	9 %
	orani di mandala di ma	



PLANES DE NEGOCIO: BANCA DE EMPRESAS (I)



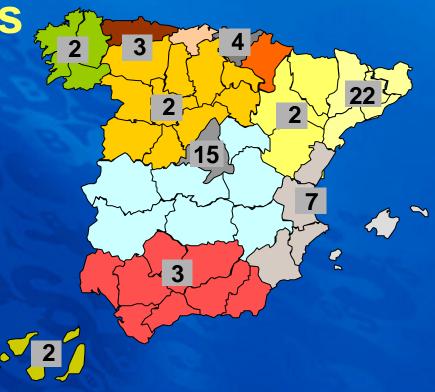
Horizonte 2007

Banca de Empresas

2004 2007

9 9 regiones

23 62 oficinas



PLANES DE NEGOCIO: BANCA DE EMPRESAS (II)



€m

Horizonte 2007 % CAGR

Banca de Empresas

 Inversión 	19.750	12.7 %
111701011		

Producto por cliente
 8,0



PLANES DE NEGOCIO



€m	Horizonte 2007	%CAGR
BancaSeguros		
 Seguros de ahorro 	3.100	11,0 %
 Planes de pensiones 	3.000	11,0 %
Gestión de Activos		
Total Patrimonio	10.300	10,0 %
Landscape		
 Volumen activos 	1.185	3,9 %

2005-2007 "VALOR Y CRECIMIENTO"

- 1. MISIÓN Y EJECUCIÓN
- 2. DESARROLLO DEL PLAN
- 3. LAS CLAVES DEL VICO7
- **4. HORIZONTE 2007**

LAS CLAVES DEL VICO7: PUNTO DE PARTIDA



€m

	2004	
MARGEN ORDINARIO	1.465,3	
Gastos de explotación	-809,9	
Otros costes e ingresos	4,0	CIFF
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	659,4	ESTIM
Provisiones por insolvencias	-122,5	No
Otros resultados	40,5	AUDIT
BENEFICIO ANTES DE IMPUESTOS	577,4	AODII
Impuesto sobre sociedades	-194,2	
Intereses minoritarios	-1,1	
BENEFICIO NETO ATRIBUIDO	382,1	

CIFRAS
ESTIMADAS
NO
AUDITADAS

<u>Cifras 4/04</u>: Estas cifras pueden sufrir variaciones significativas.

LAS CLAVES DEL PLAN (I)





LAS CLAVES DEL PLAN (II)





LAS CLAVES DEL PLAN (III)





LAS CLAVES DEL PLAN (IV)



€m





LAS CLAVES DEL PLAN (V)

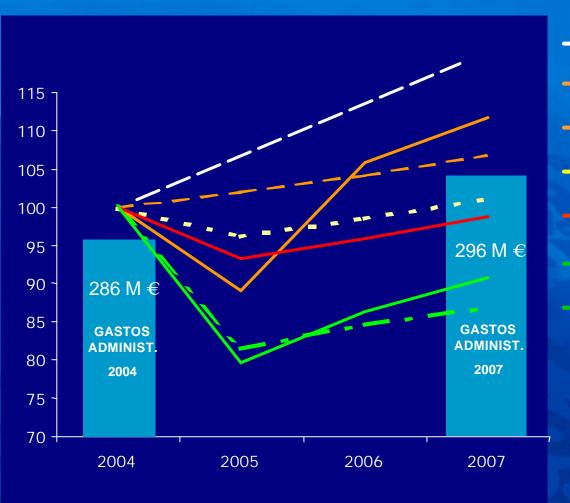




LAS CLAVES DEL PLAN (VI)



CAGR



— — VOLUMEN NEGOCIO	12.6%
OTROS COSTES TECNOLÓGICOS	3.7%
INFRAESTRUCTURA OPERATIVA	2.2%
- MARKETING Y PUBLICIDAD	0.3%
LOGÍSTICA OPERATIVA	-0.4%
OPERACIONES	-3.1%
INFRAEST. TECNOLÓGICA	-4.5%
ESTRUCTURA	0 %



2005-2007 "VALOR Y CRECIMIENTO"

- 1. MISIÓN Y EJECUCIÓN
- 2. DESARROLLO DEL PLAN
- 3. LAS CLAVES DEL VICO7
- 4. HORIZONTE 2007

HORIZONTE 2007 (I)



€m

	2007	CAGR
Inversión Depósitos de clientes Rec. fuera de balance	50.000 34.000 16.500	12,5% 10,0% 10,0%
Ratio eficiencia ROE	45% 16,5%	



Criterios circular 4/04
CIFRAS ORIENTATIVAS NO CONSTITUYEN UN COMPROMISO

HORIZONTE 2007 (II)



€m

Análisis de sensibilidad

Incremento del margen ordinario

	+ 350	+ 400	+ 450	
ROE	15,1%	16,7%	19,0%	Gastos
Eficiencia	46,0%	44,7%	43,6%	Base
ROE	13,3%	15,6%	17,9%	Gastos
Eficiencia	47,3%	46,1%	44,9%	+ 25

www.grupobancosabadell.com



Sabadell Atlántico BancoHerrero Solbank Sabadell BancaPrivada ActivoBank