

Service Point



Gestión Documental,
de Impresión e Información

Junta General de Accionistas '08

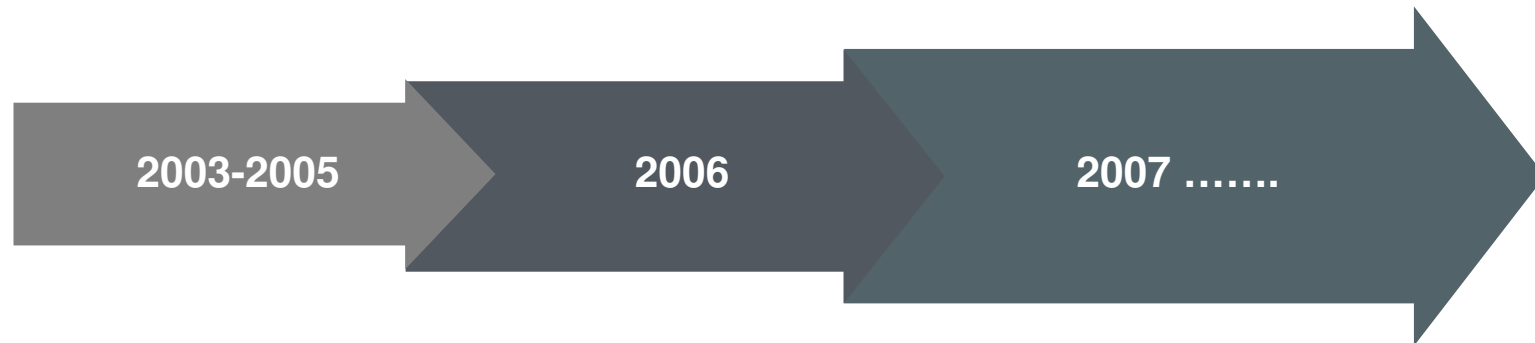


Retribución al accionista

Julio 2007	0,02 euros netos por acción
Febrero 2008	1x30 liberada
Propuesta	0,04 euros netos por acción



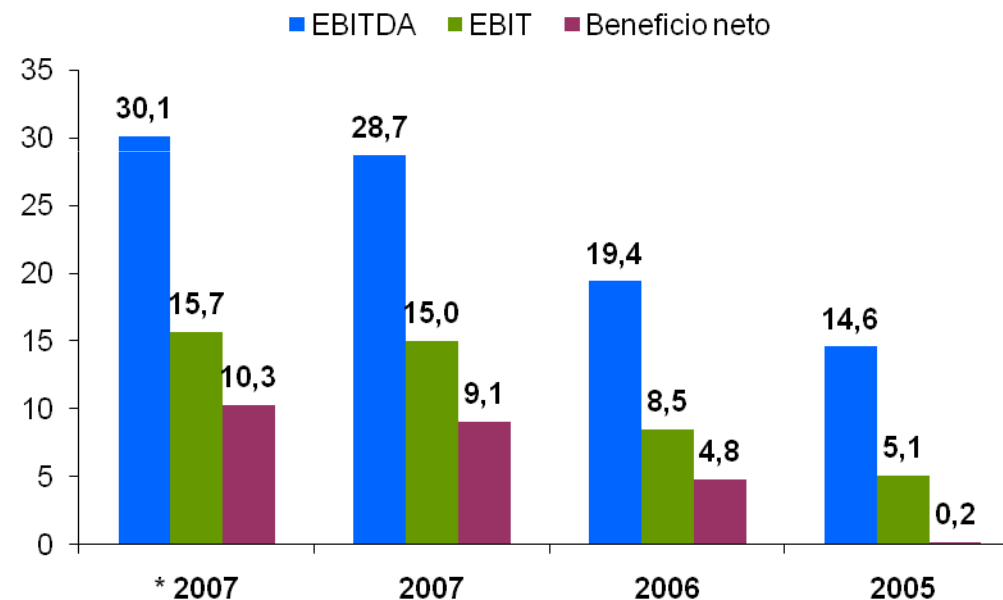
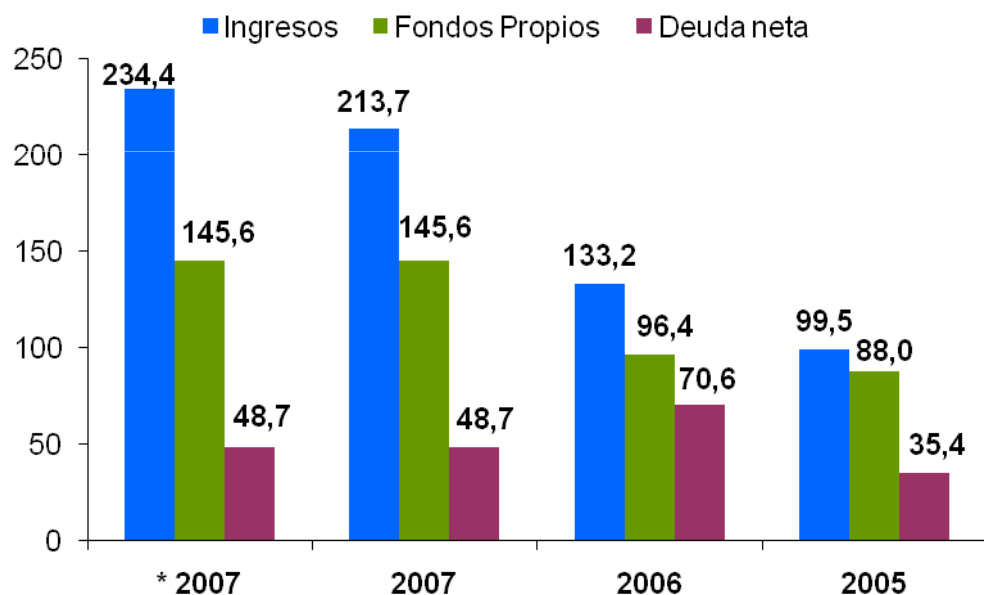
Crecimiento rentable



- Reestructuración
- Refinanciación
- Crecimiento orgánico
- Inicio expansión
- Adquisiciones
- Liderazgo del sector



Resultados financieros 2007



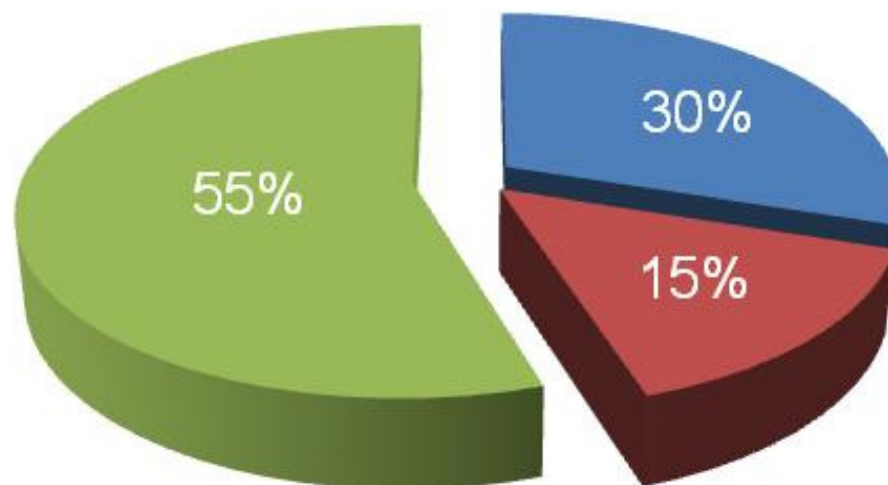


Evolución Bursátil 2007

- SPS +1,03%
- Ibex Small Cap -5,4%
- La cotización no refleja nuestras expectativas de crecimiento
- Sí las recomendaciones de los analistas:
 - ✓ 5 recomendaciones de compra
 - ✓ 1 recomendación de mantener



Composición accionarial



■ Consejo ■ Inversores ■ Free float



Tres líneas de negocio

- Impresión de Documentos
- Implantaciones Facilities Management
- Gestión Documental



Ingresos diversificados

Ingresos por zona '07

Reino Unido	33%
Benelux	29%
Noruega	10%
Estados Unidos	13%
España	9%
Alemania	6%

Ingresos por divisa '07

Euros	44%
Libras esterlinas	33%
Coronas (NOR)	10%
Dólares (EEUU)	13%



Ejes estratégicos

- Crecimiento y expansión a nuevos sectores
- Aumento de la oferta de servicios
- Mejora del mix de ventas
- Aumento del grado de recurrencia de los ingresos



Iniciativas globales coordinadas desde el centro corporativo

- Potenciación de marca única Service Point
- Grupos de trabajo internacionales
- Venta cruzada de productos
- Sinergias de costes e ingresos



Mejores prácticas internacionales en Gobierno Corporativo

Consejo de Administración

Juan José Nieto
Presidente
Rafael López-Aparicio
Consejero Delegado

Comisiones del Consejo:

- Auditoría
- Remuneración y Nombramientos
- Estrategia y Desarrollo



Entorno económico

- Fuerte desaceleración económica Europa y USA
- Aumento de la inflación
- Revaluación del euro
- Restricciones crediticias

Service Point



Gestión Documental,
de Impresión e Información

Junta General de Accionistas '08



Resultados financieros 2007

€ millones	2007	2006	% Var.	* 2007	2005
Ingresos	213,7	133,2	+ 60,5%	234,4	99,5
EBITDA	28,7	19,4	+ 48,0%	30,1	14,6
EBIT	15,0	8,5	+ 76,9%	15,7	5,1
Beneficio neto	9,1	4,8	+ 87,2%	10,3	0,2
Margen EBIT	7,0%	6,4%	+ 0,6 p.p	6,7%	5,1%
ROCE	7,7%	5,1%	+ 2,6 p.p	8,1%	4,1%

** Datos proforma. Incluyen el efecto anualizado de las adquisiciones realizadas en el ejercicio*



Deuda y Balance de Situación 2007

€ millones	2007	2006	% Var.	* 2007	2005
Deuda neta	48,7	70,6	- 31,0%	48,7	35,4
Fondos propios	145,6	96,4	+ 51,1%	145,6	88,0
Inversiones	42,1	44,0	- 4,3%	42,1	10,2
Deuda neta / EBITDA	1,7	3,6		1,62	2,4

* Datos proforma. Incluyen el efecto anualizado de las adquisiciones realizadas en el ejercicio



Crecimiento continuado desde 2006

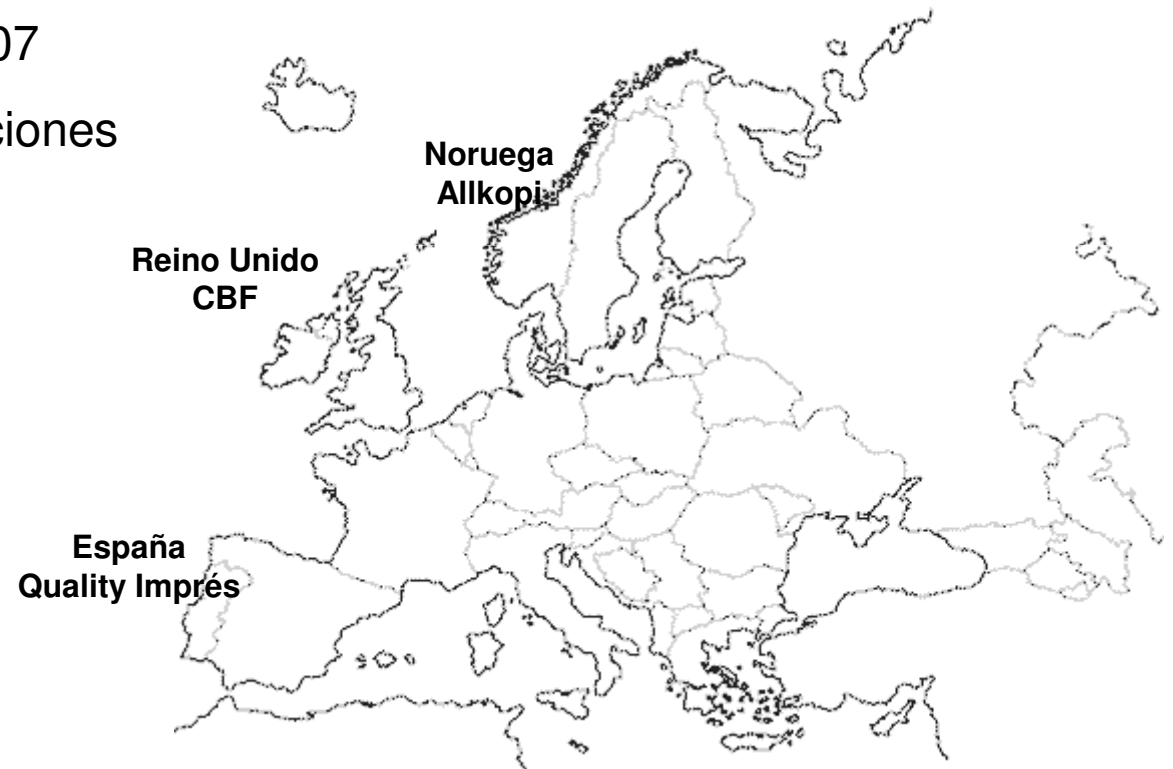
- 14 adquisiciones hasta mayo 2008
- Presencia en ocho países
- 144 centros propios
- 3.000 empleados
- Líder en Europa





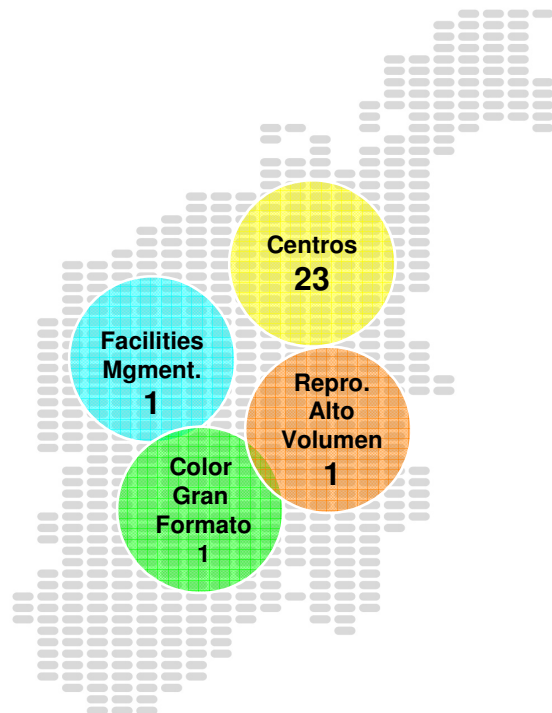
3 nuevas adquisiciones en 2007

- 42,1 millones de inversión en 2007
- 23,6 millones en nuevas adquisiciones
- 18,5 millones en crecimiento





Service Point Noruega



Adquisición de Allkopi

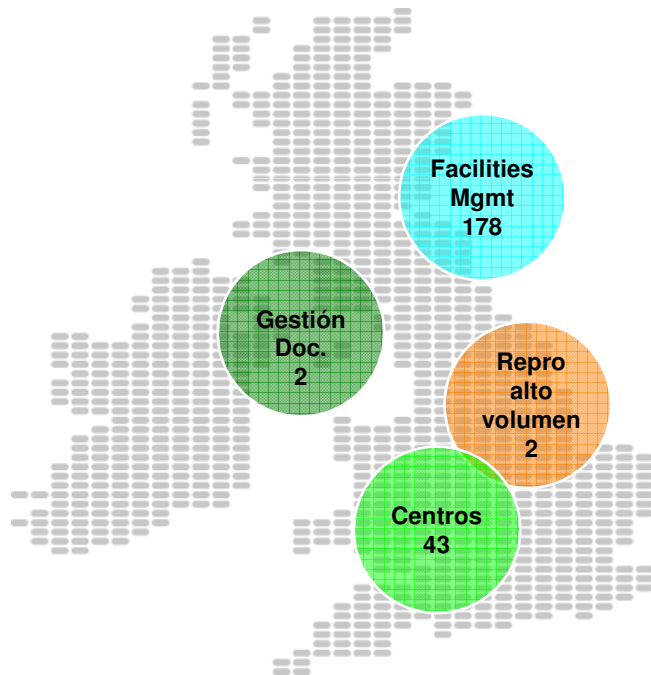
- Líder noruego en Reprografía Digital y Gestión Documental
- 26 centros, 258 empleados y 32 millones de euros de ventas

Iniciativas clave post adquisición

- Oferta nuevos servicios color Gran Formato
- Lanzamiento de oferta Facilities Management
- Apertura y reubicación centros
- Nuevas herramientas de proceso y web personalizada cliente



Service Point Reino Unido



Adquisición de CBF

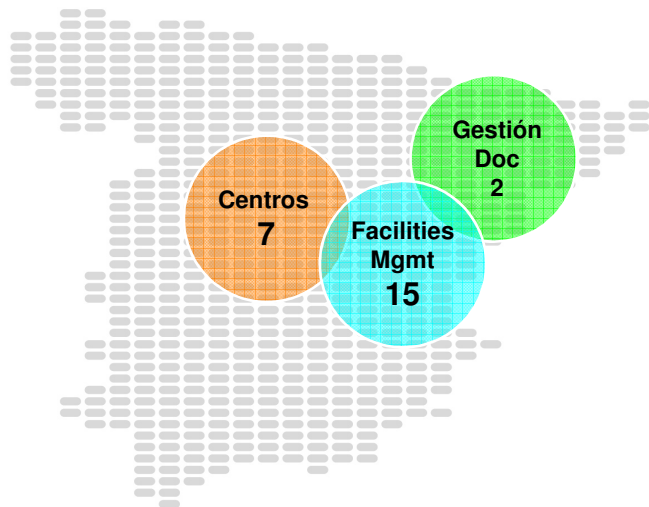
- Especialista en Gestión de Impresión y soluciones “llave en mano”
- Dos centros, 39 empleados y 7 millones de euros de ventas
- Integración de servicios para satisfacer clientes

Iniciativas clave de crecimiento orgánico

- Nuevo centro de alta capacidad en Reading
- Introducción servicios color alta calidad Gran Formato
- Lanzamiento servicios de impresión personalizada
- Crecimiento en Servicios Documentales



Service Point España



Adquisición de Quality Imprés

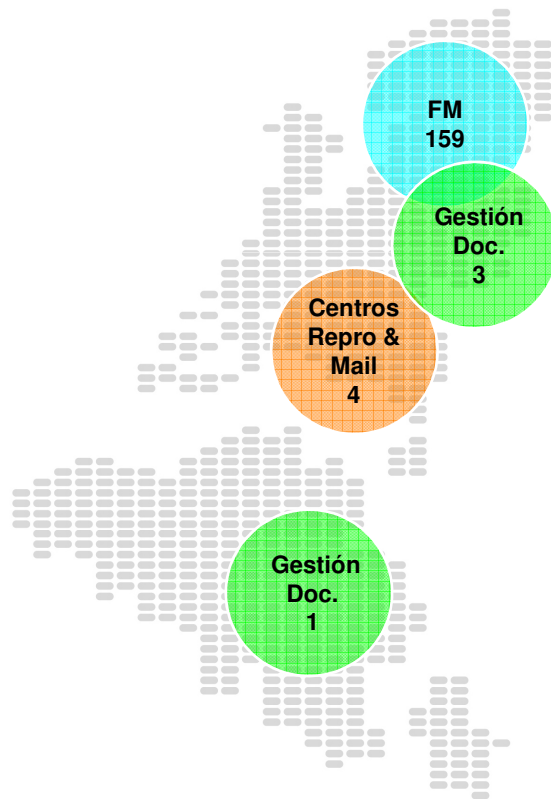
- Especialista en Reprografía Digital y Gestión Documental
- Tres centros, 39 empleados y 4 millones de euros de ventas
- Reforzamiento de liderazgo en España

Iniciativas clave de crecimiento orgánico

- Refuerzo oferta servicios: impresión bajo demanda, publicaciones e individualización de servicios color
- Lanzamiento nuevos servicios
- Integración servicios MIC Print



Service Point Benelux



Adquisición de UCAD

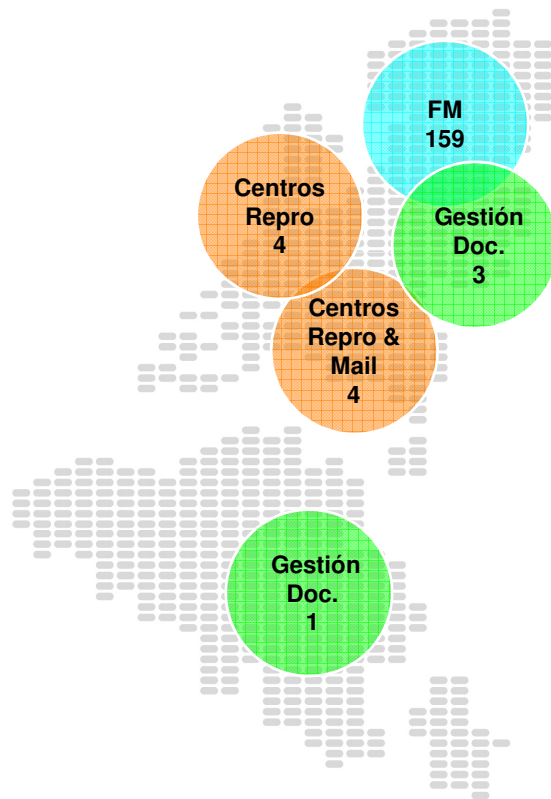
- Líder en servicios de gestión de bases de datos, archivos on line y captura de datos
- 45 empleados y 3 millones de euros en ventas
- Reforzamiento de ventas en Gestión Documental
- Acceso a nuevas tecnologías

Iniciativas clave de crecimiento orgánico

- Integración de servicios internos
- Reestructuración centros de Gestión Documental
- Lanzamiento de nuevos servicios Digimail



Service Point Benelux



Adquisición de KSB

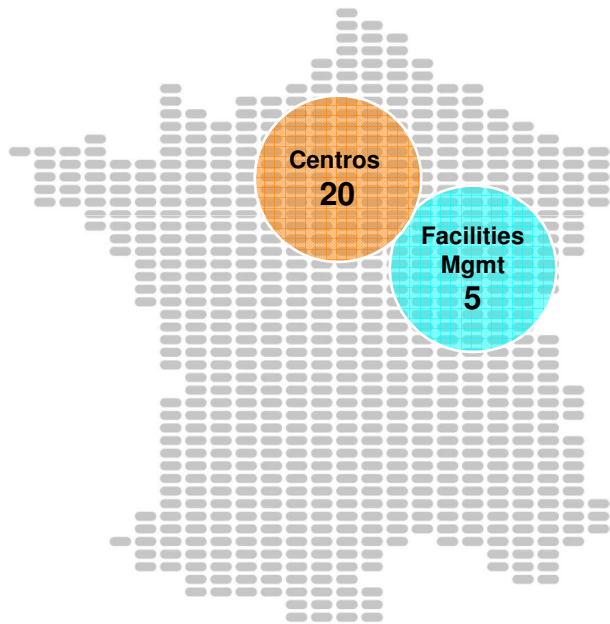
- Líder en Reprografía, gran formato e Impresión de cartelería
- Cuatro centros, 50 empleados y 5,2 millones de euros en ventas
- Fortalecimiento de nuestra posición en gran formato y cartelería

Iniciativas clave de crecimiento orgánico

- Oferta gran formato color
- Potenciación segmento infraestructuras



Service Point Francia



Adquisición de Reprotechnique

- Entrada en el importante mercado francés
- Especialista en Impresión Digital en todos los formatos
- Líder de mercado en París
- 300 empleados y 21 millones de euros de ventas

Gran potencial de crecimiento orgánico

- Sinergias de grupo
- Refuerzo de equipo comercial
- Venta cruzada de productos
- Incremento de ventas con mayor valor añadido



Presencia internacional

Service Point

144 centros propios
en 8 países

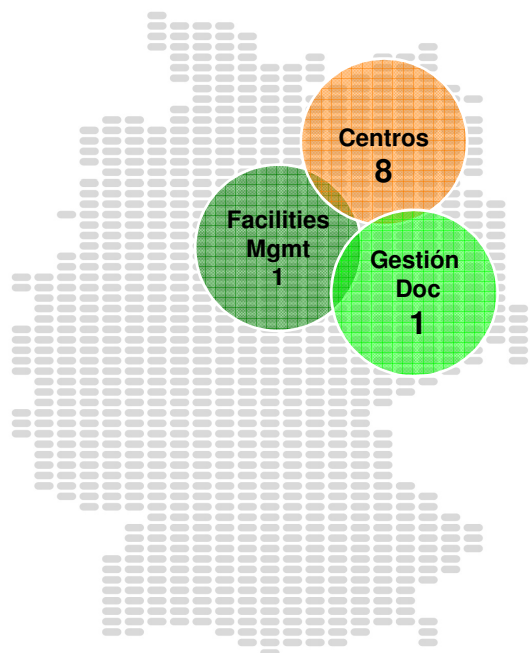
GlobalgrafixNet

138 centros en 18
países





Service Point Alemania



Toma del 100% de Koebcke

- Ejercicio de la opción de compra del 49% restante

Iniciativas de crecimiento orgánico

- Renovación del contrato de Facilities Management con el Parlamento Alemán
- Nueva oferta aplicaciones de gestión documental
- Lanzamiento servicio impresión color alta calidad personalizado
- Apertura de 2 nuevos centros



Desarrollo orgánico

1. 50% de nuestras inversiones en crecimiento orgánico
2. Nueva oferta de servicios dentro del ciclo documental
 - Impresión bajo demanda
 - Color y Gran Formato
 - Gestión Documental
 - Nuevos centros de Impresión y Digitalización
3. Sinergias de servicios y clientes



Hitos 2007

1. Renegociación crédito sindicado
 - Ampliación en 40 m hasta 100
 - Mejora de las condiciones
 - Plazo 4 + 1 año
2. Ampliación de capital
 - 54,3 millones de euros
 - 57% de sobresuscripción
3. Refuerzo equipo y recursos
 - Creación Departamento de Desarrollo Corporativo
 - Creación Dirección Global de Operaciones
 - Refuerzo de Control y Auditoría



Evolución del primer trimestre

- Las inversiones en Alemania, Reino Unido y España darán fruto a lo largo de 2008
- Las adquisiciones realizadas en el primer semestre tendrán una contribución positiva en el segundo semestre
- Mantenemos nuestro objetivo de EBITDA proforma anualizado en torno a €40 millones de euros

Resultados 1T2008

€ millones	1T07	1T08	% var
Ingresos	50,6	56,0	11%
EBITDA	7,7	5,8	-24%
EBIT	4,5	2,2	-51%
Beneficio neto	2,0	1,0	-50%



Plan estratégico 2008 / 2013

- Crecimiento orgánico de ingresos
- Facturación de 600 millones de euros en cinco años
- Inversiones totales entre €350 y €380 millones
- Duplicar la rentabilidad sobre inversión hasta alcanzar el 15%

Service Point



Gestión Documental,
de Impresión e Información

Junta General de Accionistas '08