



HECHO RELEVANTE

Llodio, 27 de mayo de 2015.

Tubacex S.A. en cumplimiento de lo dispuesto en el artículo 82 de la Ley 24/1988 del Mercado de Valores, hace público el siguiente

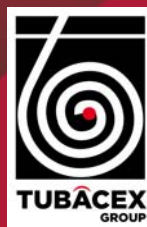
HECHO RELEVANTE

Que la Junta General Ordinaria de Accionistas reunida hoy en segunda convocatoria en el domicilio social de la compañía ha adoptado los siguientes acuerdos:

- *Aprobar las cuentas anuales individuales y consolidadas así como los informes de gestión referidos al 2014.
- *Aprobar la propuesta de aplicación de resultado del ejercicio 2014 con un dividendo complementario de 0,05009712 pagadero el 1 de julio de 2015.
- *Aprobar la gestión del Consejo de Administración correspondiente al ejercicio 2014.
- *Nombrar como consejeros independientes a Doña Nuria López de Guereñu, D. Anton Pradera y D. Jose Domingo de Ampuero.
- *Reelegir a Doña Consuelo Crespo como consejera independiente, a D. Antonio Gonzalez-Adalid como consejero dominical a propuesta de Cartera Industrial Rea y a D. Juan Garteizgogeaosca como otro consejero externo.
- *Ratificar el nombramiento por cooptación de D. Manuel Moreu como consejero dominical a propuesta de Corporación Aristrain S.L.
- *Aprobar las modificaciones de los Estatutos Sociales y el Reglamento de la Junta General para su adecuación a la Ley 31/2014 de 3 de diciembre por la que se modifica La Ley de sociedades de Capital para la mejora del gobierno corporativo.
- *Nombramiento de Deloitte S.L. como auditor de Tubacex y su grupo consolidado para el ejercicio 2015.
- * Aprobación del informe anual sobre retribuciones del Consejo de Administración.

Se acompaña nota de prensa.

Dña. Mainer Cuadra Etxebarrena
Secretario del Consejo de Administración



NOTA DE PRENSA

JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS DEL EJERCICIO DE 2014

TUBACEX ESTÁ BIEN PREPARADA PARA AFRONTAR LA CRISIS DEL PETRÓLEO

La compañía aprueba un dividendo complementario de 0,0501 euros brutos por acción a abonar en julio, que unido al dividendo abonado en enero supone un pay-out del 40%

TUBACEX ha invertido en 2014 casi 25 millones de euros

La Junta ratifica el nombramiento de un consejero a propuesta de Corporación Aristrain y aprueba el nombramiento de tres nuevos consejeros independientes

Llodio, 27 de Mayo de 2015.- TUBACEX prevé un entorno complicado durante 2015 pero los avances realizados en los dos últimos años permitirán a la Compañía mantener unos resultados razonables, según ha manifestado su Consejero Delegado, Jesús Esmorís, en la Junta General Ordinaria de Accionistas reunida hoy en la sede de la compañía en la localidad alavesa de Llodio.

Los resultados obtenidos en el primer trimestre de 2015, permiten apreciar los avances realizados por el Grupo desde el lanzamiento de su nuevo Plan Estratégico, a pesar del entorno desfavorable y la reducción significativa de la demanda que han caracterizado el comienzo del año. Cabe destacar, que estos son los primeros resultados desde la integración de IBF en el perímetro del

grupo y que, gracias a esa integración, TUBACEX ha podido presentar unos resultados de crecimiento frente a los del primer trimestre de 2014.

Las ventas aumentan un 13,9% hasta alcanzar 159,8 millones de euros, el EBITDA crece un 5,7% hasta los 17,5 millones de euros con un margen EBITDA del 10,9% y el Beneficio Antes de Impuestos se sitúa en 9,4 millones de euros, un 22,8% más que en el primer trimestre de 2014.

De la misma manera, TUBACEX continúa con su proceso de control de circulantes y mantenimiento de una posición financiera saneada. Prueba de esta robustez financiera es que a pesar de que la inversión para la adquisición de IBF se ha producido en un momento de generación de resultados bajo, la Compañía ha mantenido su ratio de deuda financiera neta sobre EBITDA en 2,5 veces, por debajo de su objetivo estratégico de 3 veces.

Jesús Esmorís, ha destacado que espera que el entorno de mercado de todo el ejercicio se mantenga en una situación similar, con visibilidad corta en el mercado de proyectos, como consecuencia del bajo precio del petróleo, y con una competencia creciente en el resto de mercados. Para hacer frente a esta situación, TUBACEX ha puesto en marcha un plan de acción en el que se incluyen medidas, entre otras, como el ajuste de la producción, un plan de reducción de costes fijos y la aceleración de los planes industriales. Sin embargo, también ha reiterado que a medio plazo los fundamentales del sector se mantienen intactos, por ello apuesta plenamente por la estrategia de convertirse en proveedor de soluciones de referencia para los sectores de Petróleo y Gas y destaca que el compromiso del Grupo en el cumplimiento del Plan Estratégico es absoluto.

ACUERDOS DE LA JUNTA

La Junta General Ordinaria de Accionistas ha acordado en su reunión de hoy el reparto de un dividendo complementario por importe de 0,0501 euros brutos por acción, a abonar en el mes de julio, y la ratificación del dividendo a cuenta ya abonado en el mes de enero de 2015, de 0,0231 euros brutos por acción. El dividendo conjunto asciende a 0,0732 euros brutos por acción, con un desembolso de 9,5 millones de euros, lo que representa un *pay-out* del 40% sobre el beneficio neto del ejercicio de 2014 y un 58% más que el dividendo abonado en el ejercicio anterior.

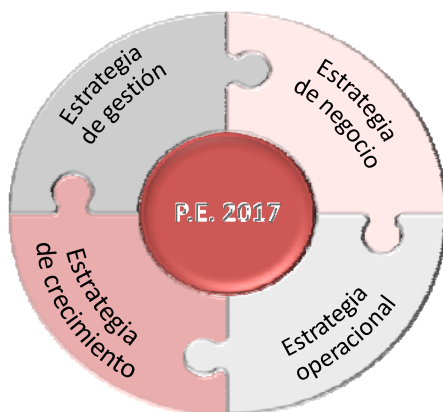
Por lo que respecta a la Composición del Consejo, por una parte, la Junta ratificado el nombramiento como nuevo consejero de Manuel Moreu, en representación del accionista Corporación Aristrain, y que por tanto tendrá carácter de consejero dominical y, por otra parte, ha aprobado la reelección de de Juan Antonio Garteizgogea, de Antonio González-Adalid y Consuelo Crespo. Asimismo la Junta ha nombrado tres nuevos consejeros independientes, Nuria López de Gereñu, Antonio Pradera y José Domingo Ampuero.

PLAN ESTRATÉGICO

El Consejero Delegado de TUBACEX, Jesús Esmorís, ha destacado que durante el ejercicio de 2014 se ha completado de manera exitosa la Primera Fase de su Plan Estratégico orientada hacia la generación de caja. Todos los objetivos marcados para esta fase han sido cumplidos y en su mayoría excedidos. Por esta razón TUBACEX ya comunicó en junio de 2014 que adelantaba la Fase II enfocada en el crecimiento.

	PUNTO DE PARTIDA	OBJETIVO	CUMPLIMIENTO	OBJETIVO	CUMPLIMIENTO	OBJETIVO
	FY 2012	Generación de caja Fase I 2013-2014	FY 2014	Crecimiento Fase II 2015-2016	1T 2015	Consolidación Fase III 2017...
Mix de Producto	27%	Productos de Alto Valor 30% vs. 70% Tradicional	36,2%	Productos de Alto Valor 40% vs. 60% Tradicional	39%	Productos de Alto Valor 50% vs. 50% Tradicional
Crecimiento de ventas	n.a.	>15%	+15,0% ¹	> 15%	+13,9%	> 10%
Margen EBITDA	8,6%	10%	11,7%	12%	10,9%	15%
Deuda Neta / EBITDA	5,7x	< 3x	2,4x	2 - 3x	2,5x	2 - 3x
RoCE	5,2%	10%	10,0%	12%	8,3%	15%
CNO / Ventas	55,3%	45%	37,0%	40%	38,2%	35%

El enfoque de gestión mantenido durante 2014 se ha basado en cuatro ejes. A lo largo del ejercicio, TUBACEX ha seguido avanzando en su estrategia de negocio, orientada a incrementar de manera gradual el peso de los productos Premium destinados al mercado de proyectos (OCGT, tubos de umbilicales, altas aleaciones de níquel, tubos de precisión, calderas supercríticas, tubos para urea, etc.).



Por otra parte, la compañía ha seguido profundizando en su estrategia industrial y en su nuevo modelo de gestión, ambos con la excelencia y la mejora continua como pilares fundamentales.

La anticipación de la Fase II de Crecimiento en junio de 2014 provocó la inclusión del nuevo eje de crecimiento que ha tenido su reflejo en la adquisición de la compañía italiana IBF y el acuerdo firmado con Prakash Steelage, entre otras operaciones.

ESTRATEGIA DE CRECIMIENTO

La Estrategia de Crecimiento de TUBACEX iniciada en junio de 2014 tiene como objetivo posicionar la Compañía como un proveedor de referencia de soluciones tubulares en el sector de la energía.

En el marco de este eje estratégico TUBACEX ha adquirido la compañía IBF en Italia. Esta adquisición, hecha efectiva en enero de 2015, ha permitido complementar la gama de productos del Grupo posibilitando la oferta combinada de tubos y accesorios especiales así como ampliar el rango dimensional de los productos fabricados.

De la misma manera, en febrero de 2015 TUBACEX ha anunciado la firma de un acuerdo para adquirir la división de tubo de acero inoxidable sin soldadura de la empresa india Prakash Steelage. Con esta operación TUBACEX refuerza su posición en los mercados de mayor crecimiento esperado (Asia) y mejora su competitividad en determinados productos.

Además de por el crecimiento inorgánico, TUBACEX apuesta también por el crecimiento orgánico. En este sentido, se ha creado TUBACEX Services, un proyecto Greenfield ubicado en Cantabria para desarrollar el concepto de oferta global y añadir nuevos servicios para los clientes, y se han agrupado todos los centros de servicios del Grupo bajo el paraguas de TUBACEX Service Solutions (TSS).

Con estas operaciones TUBACEX se convierte en el primer fabricante del mundo de tubo de acero inoxidable sin soldadura y el que ofrece la gama más completa del mercado.



EJERCICIO DE 2014

Por lo que se refiere al ejercicio de 2014, cuyas cuentas anuales ha aprobado hoy la Junta, el Consejero Delegado ha indicado que se ha obtenido un EBITDA de 64,13 millones de euros (+25,1%), con un margen EBITDA del 11,7% y un beneficio neto de 23,76 millones (+58,3%), a pesar de que el ejercicio se ha desarrollado en un entorno de mercado caracterizado por la incertidumbre macroeconómica y el fuerte descenso del precio del petróleo durante la segunda mitad del año.

Otros aspectos destacados del ejercicio han sido el mantenimiento de la política de control de circulantes, que ha permitido reducir el capital circulante en 15,2 millones de euros y la reducción de la deuda neta en 43,1 millones de euros hasta situarse en 194,6 millones de euros.

INVERSIONES POR IMPORTE DE 23,90 MILLONES DE EUROS

TUBACEX ha puesto en operación durante 2014 inversiones en instalaciones técnicas y maquinaria por importe de 23,90 millones de euros. Las inversiones más importantes del ejercicio son continuidad de las iniciadas en años anteriores y están destinadas a reforzar el desarrollo estratégico de capacidades de producción en los segmentos de mayor nivel de especialización y alto valor añadido dentro de los sectores de petróleo, gas y energía.

Entre 2010 y 2014 la compañía ha invertido, básicamente en este desarrollo estratégico, la cantidad de 170,49 millones de euros. Hay que destacar que buena parte de esta inversión se ha efectuado en plena crisis económica internacional, lo que muestra la capacidad financiera de la



compañía. Esta política de inversiones sostenida en el tiempo está posibilitando, por una parte, acometer inversiones estratégicas (productos de mayor valor añadido y tecnológico), así como continuar con el mantenimiento y renovación de los equipos, como un elemento más para la consecución de la mejora de costes, productividad y calidad, contribuyendo a la excelencia operacional, uno de los pilares del Plan Estratégico 2013-2017.

Las inversiones más importantes del período se corresponden con las derivadas de la estrategia del Grupo de posicionamiento en los productos de mayor valor añadido y que son necesarias para garantizar la calidad en ese tipo de productos y mejorar la eficiencia de dichas líneas de productos.

En la filial austríaca SBER se ha desarrollado un proyecto de inversión para ampliar la capacidad de soldadura de las instalaciones de fabricación de tubo para umbilicales, dada las buenas perspectivas de este producto. Por otra parte, en la filial norteamericana Salem Tube se está acometiendo un amplio plan de inversiones para la mejora de sus instalaciones industriales entre las que destacan la nueva nave de acabados y el nuevo laboratorio de ensayos de calidad.



Además durante 2014, se ha puesto en marcha en la planta de TUBACEX Services en Cantabria una instalación de granallado especial (shotpeening), una tecnología especial de tratamiento de superficie y cuyo objetivo es incrementar la resistencia de los materiales sometidos a altas temperaturas.

DATOS RELEVANTES DEL GRUPO TUBACEX CONSOLIDADO

	2012	2013	2014	% Var. 12-14
Ventas	532,42	554,15	546,65	+2,7%
Resultado bruto de explotación (EBITDA)	45,78	51,26	64,13	+40,1%
EBITDA/Ventas (%)	8,60	9,25	11,73	+36,4%
Beneficio operativo (EBIT)	26,55	31,52	43,66	+64,4%
Beneficio neto	11,86	15,01	23,76	+100,3%
Patrimonio neto ⁽¹⁾	251,48	259,85	282,17	+12,2%
Deuda financiera neta	262,30	194,58	151,50	-42,2%
Deuda financiera neta/EBITDA (Veces)	5,7	3,8	2,4	n.a.
Circulante neto operativo	294,12	217,59	202,40	-31,2%
Capitalización bursátil	263,96	384,31	412,23	+56,2%
Volumen de contratación en Bolsa ⁽²⁾	42,08	108,06	162,05	+285,1%
Nº medio de empleados	1.852	1.947	1.927	+4,0%
Empleados en España	1.047	1.110	1.083	+3,4%
Empleados en el exterior	805	837	844	+4,8%

Cifras en millones de euros. (1) Atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la sociedad dominante. (2) Millones de acciones negociadas. n.a.: no aplica.



RELEVANT EVENT

Llodio, 27 May 2015

Following Article 82 of Law 24/1988 on the Securities Market ("Ley de Mercado de Valores"), Tubacex S.A. (hereinafter, the "Company") hereby releases the following

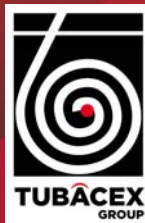
RELEVANT EVENT

That the Stockholders Annual General Meeting held today on second call at the corporate offices of the Company has taken the following decisions:

- *Approval of the individual and consolidated annual accounts as well as managements reports for the financial year ended on 31 December 2014.
- *Approval of the proposal for profits allocation by a complementary dividend of 0,0500912 payable on 1th July 2015.
- *Approval of the management of the Board of Directors of Tubacex S.A.
- *Appointment of Mrs. Nuria López de Guereñu, Mr. Anton Pradera and Mr. José Domingo de Ampuero as independent directors.
- *R-election of Mrs. Consuelo Crespo as independent director, Mr. Antonio Gonzalez-Adalid as proprietary director and Mr. Juan Garteizgogeoasca as other external director.
- *Ratification of the appointment by co-option of Mr. Manuel Moreu as proprietary director proposed by Corporacion Aristrain S.L.
- *Modification of the Articles of Association and the Stockholders´general Meeting Regulations for its adjustment to the Law 31/2014, 3th December by amending the one related to the Corporations Acts to improve the corporate governance and others improvements.
- *Appointment of Deloitte S.L. as auditor of Tubacex and its consolidated group for 2015 year.
- *Approval of the annual remunerations report of Directors.

Press release attached.

Mrs. Mainer Cuadra Etxebarrena
Secretary of Board of Directors



PRESS RELEASE

SHAREHOLDERS ANNUAL GENERAL MEETING 2014

TUBACEX IS WELL PREPARED TO FACE THE OIL CRISIS

The company approves a supplementary dividend of €0.0501 gross per share, payable in July. This payment, in addition to the dividend paid in January, implies a pay-out of 40%.

TUBACEX has invested almost 25 million Euros in 2014.

The AGM ratified the appointment of a Board Member at the request of Corporación Aristrain and approved the appointment of three new independent Board Members.

Llodio, May 27, 2015.- Although TUBACEX foresees a challenging environment for 2015, progress made during the past two years enable the Company to maintain reasonably good results, as CEO Jesús Esmorís stated in the Shareholders' Annual General Meeting held today at the company headquarters in Llodio (Alava).

The results obtained in the first quarter of 2015 show the progress made by the Group since the launching of its new Strategic Plan, despite an adverse environment and a significant reduction in demand which have defined the start of the financial year. It is worth highlighting that these are the first results since IBF integration in the Group's perimeter and thanks to this successful integration, TUBACEX has today presented growth results compared to those achieved in the first quarter of 2014.

Sales increased by 13.9% to the tune of 159.8 million Euros; EBITDA grew 5.7% up to 17.5 million Euros with an EBITDA margin of 10.9% and an EBT amounting to 9.4 million Euros which is 22.8% higher than that of the first quarter of 2014.

Moreover, TUBACEX continued to control working capital while maintaining a healthy financial situation. Proof of this financial strength is that the Company has been able to maintain its Net Financial Debt over EBITDA at 2.5x, below its strategic target 3x, even when the investment related to IBF acquisition came in a low result timing,

Jesús Esmorís indicated that he expects the market environment to remain in a similar situation throughout the year, with short visibility in the projects market, as a result of low oil price and increasing competition in the rest of the markets. To address this situation, TUBACEX launched an action plan including measures such as production adjustment, a fixed cost reduction plan and industrial plan acceleration, amongst others. Nevertheless, the CEO also emphasized that as the sector fundamentals are intact in the medium term, he is fully behind the strategy of becoming a leading supplier of solutions for the Oil&Gas sectors and highlighted the Group commitment to fully comply with the Strategic Plan.

SHAREHOLDERS' MEETING AGREEMENTS

The Shareholders' Annual General Meeting agreed today to approve a supplementary dividend for a total amount of €0.0501 gross per share, payable in July, and ratified the interim dividend that was paid in January 2015, which amounted to €0.0231 gross per share. The total dividend is €0.0732 gross per share, with a total payment of 9.5 million Euros, which represents a total payout of 40% over the net profit of the year 2014 and 58% higher than the dividend paid in the previous financial year.

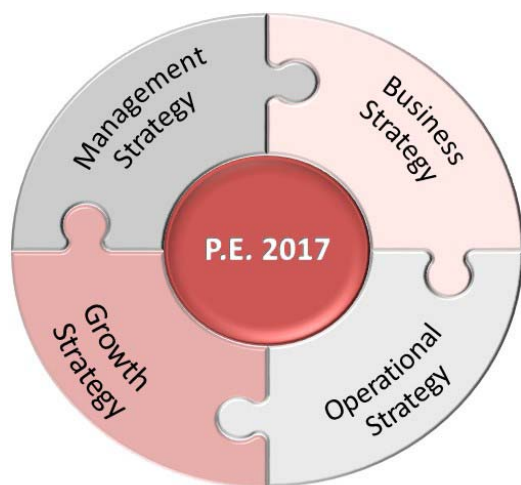
Regarding the Board composition, the AGM ratified the appointment of Manuel Moreu Munaiz as new board member in representation of shareholder Corporación Aristrain who will therefore act as proprietary director; on the other hand the AGM also approved the re-appointment of Juan Antonio Garteizgogea, Antonio González-Adalid and Consuelo Crespo. In addition, the AGM appointed three new independent directors: Nuria López de Gereñu, Antonio Pradera and José Domingo Ampuero.

STRATEGIC PLAN

Jesús Esmoris, CEO of TUBACEX, outlined the successful completion of the First Phase of the Strategic Plan, oriented to cashflow generation during 2014 financial year. All goals set for this stage were achieved and most of them exceeded. For this reason, TUBACEX announced in June that it was bringing forward Phase 2, which is focused on growth.

	STARTING POINT	GOAL	FULFILLMENT	GOAL	FULFILLMENT	GOAL
	FY 2012	Cash Generation Phase I 2013-2014	FY 2014	Growth Phase II 2015-2016	Q1 2015	Consolidation Phase III 2017...
Product Mix	27%	30% Premium Products vs. 70% Traditional	36.2%	40% Premium Products vs. 60% Traditional	39%	50% Premium Products vs. 50% Traditional
Sales Growth	n.a.	>15%	+15.0% ¹	> 15%	+13.9%	> 10%
EBITDA Margin	8.6%	10%	11.7%	12%	10.9%	15%
Net Debt / EBITDA	5.7x	< 3x	2.4x	2 - 3x	2.5x	2 - 3x
RoCE	5.2%	10%	10.0%	12%	8.3%	15%
Working Capital / Sales	55.3%	45%	37.0%	40%	38.2%	35%

In 2014 management was focused on four pillars. During the financial year, TUBACEX worked further on its business strategy aimed at gradually increasing the weight of Premium products for the project market (OCGT, umbilical tubes, high nickel alloys, precision tubes, supercritical boilers, tubing for urea, etc.).



On the other hand, the company has gone in-depth on its industrial strategy and new management model, both supported by excellence and continuous improvement as major pillars.

The Growth Phase anticipation in June 2014 led to the inclusion of the new growth axis which materialized in the Italian company IBF acquisition and the agreement entered into with Prakash Steelage among other operations.

GROWTH STRATEGY









The purpose of TUBACEX Growth Strategy launched in June 2014, is to position the Company as a leading supplier of tubing solutions in the energy sector.

Within this strategic priority framework, TUBACEX acquired the Italian company IBF. This acquisition became effective in January 2015 and has contributed to supplementing the Group range of products allowing the combined offer of special tubes and fittings and extend the dimensional range of products manufactured.

In the same way, TUBACEX announced in February 2015 the closure of an agreement to acquire the seamless stainless steel tube division of the Indian company Prakash Steelage. With this operation, TUBACEX reinforces its position in the highest expected growth markets (Asia) and improve competitiveness in certain products.

As well as inorganic growth, TUBACEX is also committed to organic growth. Accordingly TUBACEX Services, a Greenfield project located in Cantabria to develop the global offer idea and add new services for customers, was launched. Moreover, all the Group service centers were brought together under the umbrella of TUBACEX Service Solutions (TSS).

Thanks to these operations TUBACEX has become the first seamless stainless steel tube manufacturer in the world, offering the widest range in the market.

  <ul style="list-style-type: none">• Reinforced competitive position• Combined offer of tubes and fittings• Manufacturer offering a wider dimensional range• Plants in Italy and China	  <ul style="list-style-type: none">• Greenfield Project in Cantabria• Offering value-added services
  <ul style="list-style-type: none">• Reinforcing our positioning in rapid growth markets• Recovering competitiveness in Plant in India	  <ul style="list-style-type: none">• Master Distributor• Consolidation of all the Group service centers into a unit oriented to production optimization and the sale of standard products

2014 FINANCIAL YEAR

The 2014 FY annual accounts were approved today at the AGM, the CEO stated that the company obtained an EBITDA of 64.13 million Euros (+25.1%) with an EBITDA margin of 11.7% and a net profit of 23.76 million Euros (+58.3%), although the financial year has unfolded in an environment characterized by macro economic uncertainties and a sharp drop in the oil prices during the second semester.

Other FY highlights included the working capital control policy being maintained which allowed a working capital reduction of 15.2 million Euros and a net debt reduction of 43.1 million Euros to achieve the figure of 194.6 million Euros.

CAPITAL EXPENDITURE OF 23.90 MILLION EUROS

TUBACEX invested 23.90 million Euros in technical facilities and equipment in 2014. The most significant investments during the year were a continuation of those commenced in previous years, which seek to reinforce the strategic development of production capacity in those segments requiring a higher level of expertise and added value within the oil, gas and power generation sectors.

From 2010 to 2014, the company has invested 170.49 million Euros, mainly in strategic development. It is important to highlight that a large percentage of this investment has been made in the midst of the global economic crisis, which shows the company's financial capacity. This



ongoing investment policy is enabling the company to continue to undertake strategic investments (high value-added and technologically advanced products), and to maintain and renew its facilities, all of which is focused on the improvement of costs, productivity and quality, contributing towards operational excellence, one of the pillars of the Strategic Plan 2013-2017.

T

he most significant investments throughout the year are those deriving from the Group's positioning strategy in higher added value products and which are necessary to ensure quality in this type of products and to improve the effectiveness of these product lines.

An investment project has been developed at the Austrian subsidiary, SBER, to extend the welding capacity of the umbilical tube production facilities, given the positive outlook for this product. On the other hand, the American subsidiary Salem Tube is implementing a wide investment plan to improve its industrial facilities, including the new industrial finishing building and the new quality testing laboratory.



Also in 2014, a special shotpeening facility which is a special technology for surface treatment and aims to increase the resistance of materials subject to high temperatures, was commissioned at the Tubacex Services plant in Cantabria,

DATA RELATED TO CONSOLIDATED TUBACEX GROUP

	2012	2013	2014	% Var. 12-14
Sales	532.42	554.15	546.65	+2.7%
Gross Operating Profit (EBITDA)	45.78	51.26	64.13	+40.1%
EBITDA / Sales (%)	8.60	9.25	11.73	+36.4%
Operating Profit (EBIT)	26.55	31.52	43.66	+64.4%
Net profit	11.86	15.01	23.76	+100.3%
Equity ⁽¹⁾	251.48	259.85	282.17	+12.2%
Net Financial Debt	262.30	194.58	151.50	-42.2%
Net financial debt / EBITDA (Times)	5.7	3.8	2.4	n.a.
Working Capital	294.12	217.59	202.40	-31.2%
Market Capitalization	263.96	384.31	412.23	+56.2%
Trading volume in the Stock Market ⁽²⁾	42.08	108.06	162.05	+285.1%
Average Number of Employees	1,852	1,947	1,927	+4.0%
Employees in Spain	1,047	1,110	1,083	+3.4%
Employees abroad	805	837	844	+4.8%

Figures in Millions of Euros (1) Attributed to holders of net equity instruments of the parent company. (2) Millions of shares traded. n.a.: not applicable.