



ArcelorMittal

# Comunicado de prensa

## ARCELORMITTAL PRESENTA RESULTADOS CORRESPONDIENTES AL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2012 Y AL PRIMER SEMESTRE DE 2012

**Luxemburgo, 25 de julio de 2012** - ArcelorMittal (en lo sucesivo "ArcelorMittal" o la "Sociedad") (MT (Nueva York, Ámsterdam, París, Luxemburgo), MTS (Madrid)), el principal productor siderúrgico mundial, presenta hoy sus resultados<sup>1</sup> correspondientes al trimestre y al semestre cerrados a 30 de junio de 2012.

### Datos relevantes:

- Los resultados en materia de Seguridad y Salud registraron una mejora en el segundo trimestre de 2012, con un índice de frecuencia de accidentes con baja<sup>2</sup> que se situó en 0,8x frente a 1,1x en el primer trimestre de 2012.
- El EBITDA<sup>3</sup> en el segundo trimestre de 2012 ascendió a 2.400 millones de dólares (USD) (incluye una ganancia de 300 millones de dólares (USD) derivada de desinversiones en sociedades filiales<sup>4</sup>), frente a 2.000 millones de dólares (USD) en el primer trimestre de 2012 (cifra que incluye una ganancia de 200 millones de dólares (USD) derivada de modificaciones en planes de prestaciones para empleados<sup>5</sup>); el EBITDA en el primer semestre de 2012 ascendió a 4.400 millones de dólares (USD), frente a 4.100 millones de dólares en el segundo semestre de 2011.
- El volumen de expediciones de productos siderúrgicos se situó en 21,7 millones de toneladas en el segundo trimestre de 2012, lo que supone un descenso del 2,5% con respecto al primer trimestre de 2012.
- La producción de mineral de hierro en el segundo trimestre de 2012 ascendió a 14,4 millones de toneladas (+9,9% interanual); el volumen de expediciones contabilizadas a precio de mercado<sup>6</sup> se situó en 8,2 millones de toneladas (+17,4% interanual).
- Durante el segundo trimestre de 2012, el endeudamiento neto<sup>7</sup> disminuyó en 1,600 millones de dólares (USD), situándose en 22.000 millones de dólares (USD); esta variación refleja un aumento de la tesorería libre generada por las actividades de explotación, que ascendió a 1.100 millones de dólares (USD), recursos por valor de 700 millones de dólares (USD) derivados de la desinversión de Skyline Steel<sup>4</sup> y ganancias por diferencias de cambio.
- La liquidez<sup>15</sup> descendió ligeramente, situándose en 14.800 millones de dólares (USD), frente a 15.200 millones de dólares (USD) al cierre del primer trimestre de 2012; el periodo de vencimiento medio de la deuda se sitúa en 6,4 años.

**Perspectivas y previsiones:**

- Se prevé que el EBITDA por tonelada del Grupo en el segundo semestre de 2012 se sitúe en niveles similares a los niveles subyacentes observados en el primer semestre de 2012.
- Se prevé que el volumen de expediciones de productos siderúrgicos en el segundo semestre de 2012 sea inferior a los niveles registrados en el primer semestre de 2012, debido a los factores estacionales normales.
- El volumen de expediciones de mineral de hierro evoluciona conforme a las previsiones que apuntan a un aumento de dicho volumen de aproximadamente un 10% en el ejercicio 2012 con respecto al ejercicio 2011.
- La Sociedad se ha fijado como objetivo proseguir con la reducción de su endeudamiento neto durante el ejercicio 2012, pero ello dependerá de nuevas desinversiones. La Sociedad mantiene su firme objetivo de conservar su calificación crediticia como valor de inversión (“*investment grade*”).
- Se prevé que la cifra de inversiones en 2012 ascienda a aproximadamente 4.500 millones de dólares (USD); la ampliación de capacidad en ArcelorMittal Mines Canada para alcanzar una producción de 24 mtpa<sup>8</sup> avanza conforme a las previsiones que contemplan incrementar la producción en el primer semestre de 2013.

**Datos financieros relevantes (basados en las normas NIIF<sup>1</sup>, importes en dólares (USD)):**

Millones de dólares (USD), salvo indicación de lo contrario	Comparación de datos trimestrales			Comparación de datos semestrales		
	2º trimestre de 2012	1º trimestre de 2012	2º trimestre de 2011	1º semestre de 2012	2º semestre de 2011	1º semestre de 2011
Cifra de negocio	\$22.478	\$22.703	\$25.126	\$45.181	\$46.663	\$47.310
EBITDA	2.449	1.972	3.413	\$4.421	4.122	5.995
Resultado de explotación	1.101	663	2.252	\$1.764	1.215	3.683
Ingresos / (pérdidas) de actividades interrumpidas	-	-	-	-	-	461
Resultado neto / (pérdidas)	959	11	1.535	970	(341)	2.604
Beneficio / (pérdida) por acción, antes de dilución (dólares USD)	0,62	0,01	0,99	0,63	(0,22)	1,68
<b>Actividades continuadas</b>						
Producción propia de mineral de hierro (millones de toneladas)	14,4	13,2	13,1	27,6	29,2	24,9
Expediciones de mineral de hierro a precio de mercado (millones de toneladas)	8,2	6,8	7,0	15,0	15,1	12,9
Producción de acero bruto (millones de toneladas)	22,8	22,8	24,4	45,6	44,0	47,9
Expediciones de productos siderúrgicos (millones de toneladas)	21,7	22,2	22,2	43,9	41,7	44,1
EBITDA / tonelada (dólares USD/t) <sup>9</sup>	113	89	154	101	99	136

**Refiriéndose a estos resultados, Lakshmi N. Mittal, Presidente del Consejo de Administración y de la Dirección General de ArcelorMittal, declaró:**

“Las condiciones de mercado en el primer semestre fueron sumamente difíciles, incluso más difíciles de lo que habíamos previsto, debido a una combinación de factores entre los cuales cabe citar la crisis aún no resuelta en Zona Euro. En este contexto, la sociedad generó unos resultados encomiables, avanzando en la desinversión de activos no estratégicos y logrando una reducción de su endeudamiento

superior al objetivo fijado para el primer semestre. Aunque persiste la fragilidad de la economía mundial, prevemos que las condiciones de mercado se mantengan similares en términos generales en el segundo semestre. La coyuntura en Europa sigue siendo nuestra mayor preocupación y la gravedad de la situación se refleja en los resultados de nuestras plantas europeas. Durante el resto del ejercicio, nuestros esfuerzos continuarán centrados en seguir mejorando nuestra competitividad y en reducir el endeudamiento”.

## CONFERENCIA TELEFÓNICA DE PRESENTACIÓN DE RESULTADOS DEL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2012 DIRIGIDA A ANALISTAS FINANCIEROS

La dirección de ArcelorMittal celebrará una conferencia telefónica dirigida a los miembros de la comunidad de inversores para presentar los resultados financieros correspondientes al segundo trimestre de 2012 y al primer semestre de 2012. Los detalles de dicha conferencia telefónica se indican a continuación:

Fecha	Nueva York	Londres	Luxemburgo
Miércoles, 25 de julio de 2012	9:30am	2:30 pm	3:30 pm

Números de teléfono de acceso:

Ubicación	Números de teléfono de acceso	Participante
Reino Unido, llamada local:	+44 (0)207 970 0006	793868#
Reino Unido, número gratuito:	0800 169 3059	793868#
Estados Unidos, llamada local:	+1 215 599 1757	793868#
Estados Unidos, número gratuito:	1800 814 6417	793868#

Una grabación de la rueda de prensa se mantendrá disponible durante una semana, con el siguiente número de teléfono de acceso:

	Idioma	Inglés
+49 (0) 1805 2043 089	Código de acceso	432277#

La conferencia telefónica incluirá un breve turno de preguntas con la Dirección General. La presentación se retransmitirá en tiempo real a través de la página web [www.arcelormittal.com](http://www.arcelormittal.com).

## PROYECCIONES A FUTURO

El presente documento puede contener información y declaraciones sobre proyecciones a futuro relativas a ArcelorMittal y sus filiales. Dichas declaraciones incluyen proyecciones financieras y estimaciones, así como los supuestos en que se basan, declaraciones referidas a planes, objetivos y expectativas relativas a operaciones, productos y servicios futuros, y declaraciones relativas a rendimientos futuros. Las proyecciones a futuro pueden identificarse por términos como "creer", "esperar", "prever", "objetivo" u otras expresiones similares. Aunque la dirección de ArcelorMittal entiende que las previsiones reflejadas en estas proyecciones a futuro son razonables, se advierte a los inversores y titulares de valores de ArcelorMittal que las informaciones y proyecciones a futuro están sujetas a numerosos riesgos e incertidumbres, muchos de los cuales son difíciles de prever y son generalmente ajenos al control de ArcelorMittal. Debido a dichos riesgos e incertidumbres, los resultados y evoluciones reales

podrían ser sustancial y adversamente diferentes de lo indicado, explícita o implícitamente, o previsto en las citadas informaciones y proyecciones a futuro. Estos riesgos e incertidumbres incluyen los descritos o identificados en los documentos que ArcelorMittal ha presentado o pueda presentar ante la *Commission de Surveillance du Secteur Financier* de Luxemburgo y ante la *Securities and Exchange Commission* (“SEC”) de Estados Unidos, incluyendo el Informe Anual de ArcelorMittal correspondiente al ejercicio cerrado a 31 de diciembre de 2011 según el Formulario 20-F presentado ante la SEC. ArcelorMittal no asume el compromiso de mantener públicamente actualizadas sus proyecciones a futuro, ni a raíz de nuevas informaciones o sucesos futuros, ni por otros motivos.

## INFORMACIÓN SOBRE ArcelorMittal

ArcelorMittal es el principal productor siderúrgico mundial, presente en más de 60 países.

ArcelorMittal ocupa una posición de liderazgo en todos los principales mercados mundiales del acero, incluyendo el automóvil, la construcción, los electrodomésticos y los envases. Dispone de una destacada posición en materia de I+D y tecnología, así como de sustanciales recursos propios de materias primas y excelentes redes de distribución. Cuenta con instalaciones industriales en más de 20 países en cuatro continentes, lo que le permite estar presente en todos los mercados claves del acero, tanto en economías desarrolladas como en mercados emergentes.

A través de sus valores fundamentales - Sostenibilidad, Calidad y Liderazgo - ArcelorMittal asume el compromiso de actuar de forma responsable en lo que respecta a la seguridad, la salud y el bienestar de sus empleados, sus contratistas y las comunidades en las que desarrolla sus actividades. Asimismo, el Grupo está firmemente comprometido con la gestión sostenible del medio ambiente. ArcelorMittal asume un papel de liderazgo en el esfuerzo realizado por la industria para desarrollar tecnologías de producción siderúrgica que supongan un cambio cualitativo y centra sus esfuerzos en la investigación y el desarrollo de tecnologías y soluciones en acero que contribuyan a la lucha contra el cambio climático.

En 2011, ArcelorMittal generó una cifra de negocio de 94.000 millones de dólares (USD), con una producción anual de 91,9 millones de toneladas de acero bruto, lo que representa en torno al 6% de la producción mundial de acero.

Las acciones de ArcelorMittal cotizan en los mercados bursátiles de Nueva York (MT), Ámsterdam (MT), París (MT), Luxemburgo (MT) y en las bolsas españolas de Barcelona, Bilbao, Madrid y Valencia (MTS).

Para obtener más información sobre ArcelorMittal, véase la página web [www.arcelormittal.com](http://www.arcelormittal.com).

## CONSULTAS

Datos de contacto: ArcelorMittal - Relaciones con Inversores	
Europa	Tel.: +352 4792 2652
América	Tel.: +1 312 899 3569
Inversores particulares	Tel.: +352 4792 3198
Inversores socialmente responsables (SRI)	Tel.: +44 207 543 1128
Titulares de obligaciones / Entidades de crédito	Tel.: +33 1 71 92 10 26

ArcelorMittal - Dirección de Comunicación Corporativa		E-mail:
		<a href="mailto:press@arcelormittal.com">press@arcelormittal.com</a>
		Tel.: +352 4792 5000

Giles Read (Director de Relaciones con la Prensa)		Tel.: +44 20 3214 2845
Lynn Robbroeckx		Tel.: +44 20 3214 2991
Tobin Postma		Tel.: +44 203 214 2412
Francia	Image 7: Sylvie Dumaine	Tel.: +33 1 53 70 94 17
Reino Unido	Maitland Consultancy: Martin Leeburn	Tel.: +44 20 7379 5151

## RESULTADOS DE ARCELORMITTAL CORRESPONDIENTES AL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2012 Y AL PRIMER SEMESTRE DE 2012

ArcelorMittal, el principal productor siderúrgico mundial, presenta hoy sus resultados correspondientes al trimestre y al semestre cerrados a 30 de junio de 2012.

### Resultados en materia de responsabilidad corporativa y seguridad

#### Seguridad y salud - Índice de frecuencia de accidentes con baja<sup>2</sup> del personal propio y empresas contratistas

Los resultados en materia de seguridad y salud, basados en el índice de frecuencia de accidentes con baja correspondiente al personal propio y a las empresas contratistas, experimentaron una mejora, con un índice que se situó en 0,8x en el segundo trimestre de 2012 frente a 1,1x en el primer trimestre de 2012 y a 1,5x en el segundo trimestre de 2011. Se registró una sustancial mejora principalmente en los segmentos de Minería y Distribution Solutions. En todos los demás segmentos, los resultados en materia de seguridad y salud se mantuvieron relativamente estables entre un trimestre y otro.

Los resultados semestrales de seguridad y salud registraron una mejora, con un índice que se situó en 1,0x en el primer semestre de 2012 frente a 1,4x en el primer semestre de 2011; esta variación refleja las sustanciales mejoras registradas en todos los segmentos, y en especial en los segmentos Productos Planos América, Minería y Distribution Solutions.

A pesar de esta alentadora evolución del índice de frecuencia de accidentes con baja, aún queda trabajo por hacer. Debemos centrar nuestros esfuerzos, en particular, en la mejora de los resultados de seguridad de las empresas contratistas que trabajan en las plantas del Grupo.

#### Personal propio y empresas contratistas - Índice de Frecuencia

Índice de frecuencia de accidentes con baja	2º trimestre de 2012	1º trimestre de 2012	2º trimestre de 2011	1º semestre de 2012	1º semestre de 2011
<b>Total Minas</b>	<b>0,5</b>	<b>1,0</b>	<b>1,6</b>	<b>0,8</b>	<b>1,3</b>

Índice de frecuencia de accidentes con baja	2º trimestre de 2012	1º trimestre de 2012	2º trimestre de 2011	1º semestre de 2012	1º semestre de 2011
Productos Planos América	1,1	0,9	2,0	1,1	2,0
Productos Planos Europa	1,2	1,5	1,5	1,4	1,7
Productos Largos América y Europa	0,9	1,0	1,6	0,9	1,4
Asia, África y CEI	0,3	0,6	0,5	0,5	0,6
Distribution Solutions	1,2	2,1	3,2	1,7	3,3
<b>Total Actividades Siderúrgicas</b>	<b>0,9</b>	<b>1,1</b>	<b>1,5</b>	<b>1,0</b>	<b>1,5</b>

Índice de frecuencia de accidentes con baja	2º trimestre de 2012	1º trimestre de 2012	2º trimestre de 2011	1º semestre de 2012	1º semestre de 2011
<b>Total (Actividades Siderúrgicas y Minas)</b>	<b>0,8</b>	<b>1,1</b>	<b>1,5</b>	<b>1,0</b>	<b>1,4</b>

#### Hechos relevantes en materia de responsabilidad corporativa en el segundo trimestre de 2012

- En mayo de 2012, ArcelorMittal publicó su Memoria de Responsabilidad Corporativa correspondiente al ejercicio 2011, bajo el título "Empresa Responsable, Crecimiento Sostenible". Dicha memoria es conforme a las directrices G3 de la *Global Reporting Initiative*, situándose en el nivel B+ de aplicación de las mismas, y a los principios del Pacto Mundial de Naciones Unidas.

- En un estudio sobre transparencia en la divulgación de información empresarial realizado por Transparency International, ArcelorMittal se situó en el cuarto puesto (de un total de 105 empresas cotizadas incluidas en el estudio). En este estudio independiente se evalúan los planes de divulgación de información establecidos por empresas cotizadas para luchar contra la corrupción, así como el nivel de información que se publica sobre los ingresos y los impuestos pagados en los diferentes países.
- ArcelorMittal presentó en el mercado sus productos iCARE™, una gama de soluciones en acero eléctrico destinadas al mercado de los vehículos eléctricos. Esta gama de productos contribuirá al diseño de vehículo híbridos con menores niveles de emisiones de CO<sub>2</sub> y mayor eficiencia en el consumo de combustible, y permitirá asimismo aumentar la densidad de potencia de los motores eléctricos.

## **Análisis de los resultados correspondientes al semestre cerrado a 30 de junio de 2012, frente a los resultados correspondientes al semestre cerrado a 30 de junio de 2011**

En el primer semestre de 2012, ArcelorMittal obtuvo un resultado neto de 1.000 millones de dólares, lo que supone un beneficio por acción de 0,63 dólares, frente a un resultado neto de 2.600 millones de dólares (beneficio por acción de 1,68 dólares) en el primer semestre de 2011.

El volumen total de expediciones de productos siderúrgicos en el primer semestre de 2012 fue de 43,9 millones de toneladas, ligeramente inferior al volumen de 44,1 millones de toneladas métricas registrado en el primer semestre de 2011.

La cifra de negocio correspondiente al primer semestre de 2012 ascendió a 45.200 millones de dólares, lo que representa una disminución del 4,5% con respecto a la cifra de negocio de 47.300 millones de dólares generada en el primer semestre de 2011; esta variación se debe fundamentalmente al descenso de los precios medios de venta de los productos siderúrgicos (-5,9%) y a una ligera caída de los volúmenes de expediciones de dichos productos (-0,5%).

Los gastos de amortización en el primer semestre de 2012 ascendieron a 2.300 millones de dólares, situándose en niveles comparables a los registrados en el primer semestre de 2011.

En el primer semestre de 2012 se contabilizaron gastos de depreciación de activos ("*impairment*") por valor de 69 millones de dólares, relativos principalmente a la parada prolongada de la acería eléctrica y la instalación de colada continua de la planta de Schiffange en Luxemburgo (Productos Largos Europa). Los gastos de depreciación de activos en el primer semestre de 2011 ascendieron a 18 millones de dólares, relativos a una planta de laminación del segmento Productos Largos América.

En el primer semestre de 2012 se registraron gastos de reestructuración por un valor total de 297 millones de dólares, consistentes en gran medida en costes asociados a la aplicación del Plan de Optimización de Activos, fundamentalmente en plantas de Productos Planos Europa y Productos Largos Europa, así como en costes asociados al proyecto de cierre de dos hornos altos, una planta de sinterización, una acería e instalaciones de colada continua en Lieja (Bélgica). Los costes asociados a la planta de Lieja se contabilizaron tras el proceso de consulta llevado a cabo con los representantes de los trabajadores. En el primer semestre de 2011 no se registraron gastos de reestructuración.

El resultado de explotación del primer semestre de 2012 ascendió a 1.800 millones de dólares, frente a 3.700 millones de dólares en el primer semestre de 2011. El resultado de explotación del primer semestre de 2012 se vio positivamente afectado por elementos no recurrentes por valor de 580 millones de dólares: cambios en los planes de prestaciones para empleados en Dofasco, que se tradujeron en ganancias por reducción de obligaciones ("*curtailment gains*") por valor de 241 millones de dólares, y la desinversión de Skyline Steel<sup>4</sup>, que se tradujo en una ganancia de 339 millones de dólares.

El resultado de explotación del primer semestre de 2012 se vio positivamente afectado, asimismo, por ingresos de 295 millones de dólares derivados de una operación de cobertura dinámica de riesgos ("*dynamic delta hedge*") contabilizados durante el periodo. El resultado de explotación del primer semestre de 2011 se vio positivamente

afectado por ingresos de 308 millones de dólares derivados de la citada operación de cobertura dinámica de riesgos y por una ganancia no monetaria de 336 millones de dólares contabilizada durante el primer trimestre de 2011, relativa a la reversión de provisiones para devaluaciones de existencias y litigios.

La cifra de "Participación en los resultados de sociedades puestas en equivalencia y otros ingresos" ascendió a 107 millones de dólares en el primer semestre de 2012, frente a 437 millones de dólares en el primer semestre de 2011. El descenso de estos ingresos en el primer semestre de 2012 refleja una disminución de los ingresos procedentes de empresas participadas en China, así como el efecto de la enajenación de participaciones (Erdemir<sup>10</sup>, Enovos<sup>11</sup> y Macarthur Coal).

Los gastos netos por intereses (incluyendo gastos por intereses e ingresos por intereses) se situaron en 917 millones de dólares en el primer semestre de 2012, frente a 916 millones de dólares en el primer semestre de 2011.

Debido al efecto de variaciones de tipos de cambio, la cifra de "Diferencias de cambio y otros gastos financieros netos"<sup>12</sup> en el primer semestre de 2012 se situó 394 millones de dólares, frente a gastos por valor de 1.100 millones de dólares en el primer semestre de 2011.

ArcelorMittal registró en el primer semestre de 2012 un ingreso por el impuesto sobre beneficios ("*income tax benefit*") de 409 millones de dólares, frente a un ingreso por el impuesto sobre beneficios de 105 millones de dólares en el primer semestre de 2011.

El resultado atribuido a participaciones no mayoritarias en el primer semestre de 2012 arroja pérdidas por valor de 1 millón de dólares, frente a una ganancia atribuida a participaciones no mayoritarias de 52 millones de dólares en el primer semestre de 2011.

En el primer semestre de 2012, la cifra correspondiente a ingresos de actividades interrumpidas fue de cero, frente a una ganancia de 461 millones de dólares en el primer semestre de 2011, cifra que incluye 42 millones de dólares correspondientes al resultado neto después de impuestos aportado por las actividades de acero inoxidable con anterioridad a la escisión de esta división y su transmisión a Aperam, llevada a cabo el 25 de enero de 2011. El saldo de 419 millones de dólares representa una ganancia no recurrente, de carácter no monetario, derivada de la contabilización en la cuenta de pérdidas y ganancias de las pérdidas/ganancias relativas a los activos afectados por la escisión, anteriormente contabilizados como fondos propios.

### **Análisis de los resultados correspondientes al segundo trimestre de 2012, frente a los resultados del primer trimestre de 2012 y del segundo trimestre de 2011**

En el segundo trimestre de 2012, ArcelorMittal obtuvo un resultado neto de 1.000 millones de dólares, lo que supone un beneficio por acción de 0,62 dólares, frente a un resultado neto de 11 millones de dólares (beneficio por acción de 0,01 dólares) en el primer trimestre de 2012, y a un resultado neto de 1.500 millones de dólares (beneficio por acción de 0,99 dólares) en el segundo trimestre de 2011.

El volumen total de expediciones de productos siderúrgicos en el segundo trimestre de 2012 fue de 21,7 millones de toneladas métricas, frente a 22,2 millones de toneladas métricas en el primer trimestre de 2012 y 22,2 millones de toneladas métricas en el segundo trimestre de 2011.

La cifra de negocio correspondiente al segundo trimestre de 2012 se situó en 22.500 millones de dólares, lo que representa un descenso del 1,0% con respecto a la cifra de negocio de 22.700 millones de dólares correspondiente al primer trimestre de 2012 y una contracción del 10,5% con respecto a la cifra de negocio de 25.100 millones de dólares generada en el segundo trimestre de 2011. Esta disminución de la cifra de negocio en el segundo trimestre de 2012 con respecto al primer trimestre de 2012 se debe fundamentalmente al descenso de los volúmenes de expediciones de productos siderúrgicos (-2,5%), a una ligera caída de los precios medios de venta de dichos productos (-0,4%) y al efecto de diferencias negativas de cambio.

Los gastos de amortización ascendieron a 1.200 millones de dólares en el segundo trimestre de 2012, frente a 1.100 millones de dólares en el primer trimestre de 2012 y a 1.200 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011.

Los gastos de depreciación de activos (*"impairment"*) correspondientes al segundo trimestre de 2012 y al segundo trimestre de 2011 fueron nulos. En el primer trimestre de 2012 se contabilizaron gastos de depreciación de activos por valor de 69 millones de dólares, relativos principalmente a la parada prolongada de la acería eléctrica y la instalación de colada continua de la planta de Schifflange en Luxemburgo (Productos Largos Europa).

En el segundo trimestre de 2012 se registraron gastos de reestructuración por un valor total de 190 millones de dólares, consistentes principalmente en costes asociados al proyecto de cierre de dos hornos altos, una planta de sinterización, una acería e instalaciones de colada continua en Lieja (Bélgica). Los gastos de reestructuración registrados en el primer trimestre de 2012 ascendieron a 107 millones de dólares, consistentes en costes asociados a la aplicación del Plan de Optimización de Activos, fundamentalmente en plantas de Productos Planos Europa y Productos Largos Europa. En el primer trimestre de 2011 no se registraron gastos de reestructuración.

El resultado de explotación del segundo trimestre de 2012 se situó en 1.100 millones de dólares, frente a 663 millones de dólares en el primer trimestre de 2012 y 2.300 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011. El resultado de explotación del segundo trimestre de 2012 se vio positivamente afectado por una ganancia de 339 millones de dólares derivada de la desinversión de Skyline Steel<sup>4</sup>. El resultado de explotación del primer trimestre de 2012 se vio positivamente afectado por cambios en los planes de prestaciones para empleados en Dofasco que se tradujeron en ganancias por reducción de obligaciones (*"curtailment gains"*) por valor de 241 millones de dólares.

El resultado de explotación en el segundo trimestre de 2012 y en el primer trimestre de 2012 se vio positivamente afectado por ingresos de 136 millones de dólares y 159 millones de dólares respectivamente (derivados de la liquidación de instrumentos de cobertura dinámica de riesgos (*"dynamic delta hedge"*) vinculados a compras de materias primas) contabilizados durante el correspondiente trimestre. El resultado de explotación del segundo trimestre de 2011 incluía una ganancia no monetaria de 189 millones de dólares relativa a la citada liquidación de instrumentos de cobertura de riesgos.

La cifra de "Participación en los resultados de sociedades puestas en equivalencia y otros ingresos" arrojó un resultado positivo de 121 millones de dólares en el segundo trimestre de 2012, frente a pérdidas por valor de 14 millones de dólares en el primer trimestre de 2012, y frente a un resultado positivo de 289 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011. En el primer trimestre de 2012, el efecto neto de la venta por la Sociedad de parte de su participación en Erdemir y la venta acordada de Enovos se tradujo en pérdidas por valor de 85 millones de dólares.

Los gastos netos por intereses (incluyendo gastos por intereses e ingresos por intereses) se mantuvieron estables en el segundo trimestre de 2012, situándose en 456 millones de dólares, frente a 461 millones de dólares en el primer trimestre de 2012 y a 457 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011.

Debido al efecto de variaciones de tipos de cambio, la cifra de "Diferencias de cambio y otros gastos financieros netos" se situó en 32 millones de dólares en el segundo trimestre de 2012, frente a gastos de 362 millones de dólares en el primer trimestre de 2012 y gastos de 447 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011. La cifra de "Diferencias de cambio y otros gastos financieros netos" correspondiente al segundo trimestre de 2012 se vio positivamente afectada por un sustancial ingreso por diferencias de cambio, debido principalmente a una apreciación del 6% del dólar estadounidense frente al euro, comparado a una depreciación del 3% registrada en el trimestre anterior.

ArcelorMittal registró en el segundo trimestre de 2012 un ingreso por el impuesto sobre beneficios (*"income tax benefit"*) de 219 millones de dólares, frente a un ingreso por el impuesto sobre beneficios de 190 millones de dólares en el primer trimestre de 2012 y un gasto por el impuesto sobre beneficios (*"income tax expense"*) de 61 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011.

El resultado atribuido a participaciones no mayoritarias en el segundo trimestre de 2012 arroja pérdidas por valor de 6 millones de dólares, frente a una ganancia de 5 millones de dólares en el primer trimestre de 2012 y una ganancia de 41 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011.

## Proyectos de inversión

En las siguientes tablas se presentan, de forma resumida, los principales proyectos de crecimiento y optimización de la Sociedad que conllevan inversiones significativas.

### Proyectos finalizados en los 4 últimos trimestres

Segmento	Planta	Proyecto	Capacidad / descripción	Finalización real
Minería	Minas en Liberia	Proyecto de nueva construcción ( <i>Greenfield</i> ) en Liberia	Producción de mineral de hierro de 4 Mt / año (Fase 1)	3 <sup>er</sup> trimestre de 2011 <sup>(a)</sup>

### Proyectos en curso <sup>(b)</sup>

Segmento	Planta	Proyecto	Capacidad / descripción	Finalización prevista
Minería	Minas Andrade (Brasil)	Ampliación de Minas Andrade	Incremento de producción de mineral de hierro hasta 3,5 Mt / año	4 <sup>o</sup> trimestre de 2012
Minería	ArcelorMittal Mines Canada	Sustitución de espirales para el proceso de enriquecimiento de mineral	Incremento de producción de mineral de hierro de 0,8 Mt / año	2013
Minería	ArcelorMittal Mines Canada	Proyecto de ampliación	Ampliación de capacidad de concentrador de 8 Mt / año (pasando de 16 a 24 Mt / año)	2013
P. Planos América	ArcelorMittal Dofasco (Canadá)	Optimización de la producción de galvanizado y galvalume	Optimización de costes e incremento de producción de galvalume de 0,1 Mt / año	Temporalmente paralizado
P. Planos América	ArcelorMittal Vega Do Sul (Brasil)	Proyecto de ampliación	Ampliación de capacidad de producción de acero galvanizado de 0,6 Mt / año y de laminados en frío de 0,7 Mt / año	Temporalmente paralizado
P. Largos América	Monlevade (Brasil)	Ampliación de capacidad de producción de alambón	Ampliación de capacidad de producción de productos acabados de 1,15 Mt / año	Temporalmente paralizado

a) La extracción de mineral de hierro comenzó en 2011, con la producción de 1 millón de toneladas. El objetivo de producción de mineral de hierro para 2012 es de 4 millones de toneladas. Como anunciado anteriormente, la Sociedad está considerando una Fase 2 de expansión, que supondría la ampliación de la producción a 15 millones de toneladas anuales a partir de 2015. Esta ampliación requeriría una sustancial inversión en un concentrador; el proceso de aprobación de dicha inversión se encuentra todavía en la fase final.

b) Los proyectos en curso se refieren a proyectos en los que se han iniciado los trabajos de construcción (no incluyen diversos proyectos que se encuentran en fase de desarrollo) o han sido temporalmente paralizados a la espera de una mejoría de las condiciones del mercado.

## Informe de actividad por segmentos operativos

### Productos Planos América

Millones de dólares (USD), salvo indicación de lo contrario	2º trimestre de 2012	1º trimestre de 2012	2º trimestre de 2011	1º semestre de 2012	1º semestre de 2011
Cifra de negocio	\$5.359	\$5.270	\$5.567	\$10.629	\$10.506
EBITDA	474	632	924	1.106	1.452
Resultado de explotación	245	407	697	652	1.004
Producción de acero bruto (miles de toneladas)	6.014	6.249	6.277	12.263	12.340
Expediciones de productos siderúrgicos (miles de toneladas)	5.735	5.672	5.520	11.407	11.083
Precio medio de venta de productos siderúrgicos (USD/t)	881	886	961	883	895
EBITDA / tonelada (USD/t)	83	111	167	97	131
Resultado de explotación / tonelada (USD/t)	43	72	126	57	91

El volumen de producción de acero bruto del segmento Productos Planos América descendió un 3,8% en el segundo trimestre de 2012, situándose en 6,0 millones de toneladas, frente a 6,2 millones de toneladas en el primer trimestre de 2012. Este descenso refleja principalmente una disminución de la producción en Sudamérica debido a paradas de mantenimiento programado.

El volumen de expediciones de productos siderúrgicos en el segundo trimestre de 2012 se situó en 5,7 millones de toneladas, lo que supone un incremento del 1,1% con respecto al primer trimestre de 2012.

La cifra de negocio del segmento Productos Planos América ascendió a 5.400 millones de dólares en el segundo trimestre de 2012, lo que representa un ligero incremento del 1,7% con respecto a la cifra de negocio de 5.300 millones de dólares generada en el primer trimestre de 2012. La cifra de negocio refleja el efecto del aumento de los precios de venta de los productos siderúrgicos en Norteamérica, mientras que los precios en Sudamérica, expresados en dólares, disminuyeron debido a la depreciación del real brasileño.

El EBITDA descendió un 24,8% en el segundo trimestre de 2012, situándose en 474 millones de dólares, frente a 632 millones de dólares en el primer trimestre de 2012. El EBITDA correspondiente al primer trimestre de 2012 se vio positivamente afectado por cambios en los planes de prestaciones para empleados en Dofasco que se tradujeron en ganancias por reducción de obligaciones (*"curtailment gains"*) por valor de 241 millones de dólares<sup>5</sup>. Excluyendo el efecto de las citadas ganancias por reducción de obligaciones, el EBITDA aumentó un 21,2% en el segundo trimestre de 2012 con respecto al primer trimestre de 2012. La mejora de la rentabilidad del segmento responde principalmente al aumento de los precios de venta y menores costes de aprovisionamiento en las plantas norteamericanas, cuyo efecto se vio parcialmente compensado por el descenso de la rentabilidad y el incremento de los costes en las plantas en Sudamérica.

### Productos Planos Europa

Millones de dólares (USD), salvo indicación de lo contrario	2º trimestre de 2012	1º trimestre de 2012	2º trimestre de 2011	1º semestre de 2012	1º semestre de 2011
Cifra de negocio	\$7.223	\$7.719	\$8.551	\$14.942	\$16.363
EBITDA	381	130	636	511	1.107
Resultado de explotación / (pérdidas)	(154)	(284)	245	(438)	351
Producción de acero bruto (miles de toneladas)	7.143	7.182	7.870	14.325	15.501
Expediciones de productos siderúrgicos (miles de toneladas)	6.771	7.461	7.166	14.232	14.550
Precio medio de venta de productos siderúrgicos (USD/t)	884	861	1.026	872	976
EBITDA / tonelada (USD/t)	56	17	89	36	76
Resultado de explotación (pérdidas) / tonelada (USD/t)	(23)	(38)	34	(31)	24

El volumen de producción de acero bruto del segmento Productos Planos Europa en el segundo trimestre de 2012 ascendió a 7,1 millones de toneladas, lo que supone un volumen estable con respecto al producido en el primer trimestre de 2012.

El volumen de expediciones de productos siderúrgicos disminuyó un 9,2% en el segundo trimestre de 2012, situándose en 6,8 millones de toneladas, frente a 7,5 millones de toneladas en el primer trimestre de 2012. Este descenso del volumen de expediciones responde a la contracción de la demanda en Europa a raíz de la finalización de la actividad de reconstitución de stocks y a una disminución de las exportaciones.

La cifra de negocio del segmento Productos Planos Europa ascendió a 7.200 millones de dólares en el segundo trimestre de 2012, lo que representa un descenso del 6,4% con respecto a la cifra de negocio de 7.700 millones de dólares generada en el primer trimestre de 2012. Esta disminución de la cifra de negocio refleja principalmente el descenso registrado en los volúmenes de expediciones de productos siderúrgicos, cuyo efecto se vio parcialmente compensado por un aumento de los precios medios de venta de dichos productos (+2,7%) en dólares, a pesar de la depreciación del euro.

El EBITDA ascendió a 381 millones de dólares en el segundo trimestre de 2012, frente a 130 millones de dólares en el primer trimestre de 2012. El aumento de la rentabilidad obedece principalmente al incremento de los precios medios de venta y al descenso de los costes (efecto positivo de la disminución del coste medio de las existencias), cuyo efecto se vio parcialmente compensado por el descenso de los volúmenes de expediciones de productos siderúrgicos. El EBITDA del segundo trimestre de 2012 incluye ingresos por valor de 136 millones de dólares derivados de una operación de cobertura dinámica de riesgos (*"dynamic delta hedge"*) contabilizados durante el trimestre, frente a ingresos de 159 millones de dólares derivados de la citada operación de cobertura dinámica de riesgos contabilizados en el primer trimestre de 2012.

El resultado de explotación del segundo trimestre de 2012 se vio negativamente afectado por costes de reestructuración por valor de 176 millones de dólares, asociados al proyecto de cierre de dos hornos altos, una planta de sinterización, una acería e instalaciones de colada continua en Lieja (Bélgica). El resultado de explotación del primer trimestre de 2012 se vio negativamente afectado por costes de reestructuración de 56 millones de dólares, asociados a planes de bajas relativos principalmente a entidades polacas y enmarcados en el Plan de Optimización de Activos.

## Productos Largos América y Europa

Millones de dólares (USD), salvo indicación de lo contrario	2º trimestre de 2012	1º trimestre de 2012	2º trimestre de 2011	1º semestre de 2012	1º semestre de 2011
Cifra de negocio	\$5.698	\$5.763	\$6.664	\$11.461	\$12.553
EBITDA	564	437	610	1.001	1.090
Resultado de explotación	333	110	358	443	568
Producción de acero bruto (miles de toneladas)	5.885	5.785	6.414	11.670	12.473
Expediciones de productos siderúrgicos (miles de toneladas)	5.839	5.738	6.167	11.577	12.039
Precio medio de venta de productos siderúrgicos (USD/t)	885	910	973	898	938
EBITDA / tonelada (USD/t)	97	76	99	86	91
Resultado de explotación / tonelada (USD/t)	57	19	58	38	47

El volumen de producción de acero bruto del segmento Productos Largos América y Europa en el segundo trimestre de 2012 se situó en 5,9 millones de toneladas, lo que supone un incremento del 1,7% con respecto a los 5,8 millones de toneladas producidas en el primer trimestre de 2012.

El volumen de expediciones de productos siderúrgicos aumentó un 1,8% en el segundo trimestre de 2012, situándose en 5,8 millones de toneladas, frente a 5,7 millones de toneladas en el primer trimestre de 2012.

La cifra de negocio del segmento Productos Largos América y Europa disminuyó en el segundo trimestre de 2012, situándose en 5.700 millones de dólares, frente a 5.800 millones de dólares en el primer trimestre de 2012. La cifra de negocio se vio positivamente afectada por el aumento de los volúmenes de expediciones de productos siderúrgicos, cuyo efecto se vio compensado por el descenso de los precios medios de venta de dichos productos (-2,7%), debido principalmente a la depreciación de las monedas locales en Europa y Sudamérica.

El EBITDA aumentó un 29,1% en el segundo trimestre de 2012, situándose en 564 millones de dólares, frente a 437 millones de dólares en el primer trimestre de 2012. El aumento de la rentabilidad obedece fundamentalmente al incremento de los volúmenes de expediciones, al descenso de los costes de aprovisionamiento, principalmente en Europa (precios de chatarra), y a la recuperación registrada en el área de negocio de Productos Tubulares, afectada por problemas operativos en el primer trimestre de 2012.

El resultado de explotación del primer trimestre de 2012 se vio negativamente afectado por costes de reestructuración por valor de 46 millones de dólares asociados a la aplicación del Plan de Optimización de Activos, relativos principalmente a entidades españolas. Asimismo, a consecuencia de la continuada atonía del mercado de la construcción, en el primer trimestre de 2012 se registraron gastos de depreciación de activos ("impairment") de 61 millones de dólares, asociados a la parada prolongada de la acería eléctrica y la instalación de colada continua de la planta de Schifflange en Luxemburgo.

### Asia, África y CEI ("AACIS")

Millones de dólares (USD), salvo indicación de lo contrario	2º trimestre de 2012	1º trimestre de 2012	2º trimestre de 2011	1º semestre de 2012	1º semestre de 2011
Cifra de negocio	\$2.677	\$2.787	\$2.857	\$5.464	\$5.427
EBITDA	120	160	462	280	716
Resultado de explotación / (pérdidas)	(38)	2	341	(36)	466
Producción de acero bruto (miles de toneladas)	3.691	3.615	3.830	7.306	7.536
Expediciones de productos siderúrgicos (miles de toneladas)	3.321	3.353	3.304	6.674	6.446
Precio medio de venta de productos siderúrgicos (USD/t)	687	705	768	696	730
EBITDA / tonelada (USD/t)	36	48	140	42	111
Resultado de explotación (pérdidas) / tonelada (USD/t)	(11)	1	103	(5)	72

El volumen de producción de acero bruto del segmento AACIS en el segundo trimestre de 2012 se situó en 3,7 millones de toneladas, lo que supone un aumento del 2,1% con respecto al volumen de producción de 3,6 millones de toneladas correspondiente al primer trimestre de 2012.

El volumen de expediciones de productos siderúrgicos experimentó un ligero descenso del 1,0% en el segundo trimestre de 2012, situándose en 3,3 millones de toneladas, frente a 3,4 millones de toneladas en el primer trimestre de 2012.

La cifra de negocio del segmento AACIS ascendió a 2.700 millones de dólares en el segundo trimestre de 2012, lo que representa una disminución del 3,9% con respecto a la cifra de negocio de 2.800 millones de dólares generada en el primer trimestre de 2012. Esta variación refleja principalmente el ligero descenso registrado en los volúmenes de expediciones de productos siderúrgicos, con precios medios de venta de dichos productos que se mantuvieron estables en la CEI y disminuyeron en Sudáfrica, afectados por la depreciación del rand sudafricano y por el deterioro de la demanda en el mercado nacional.

El EBITDA disminuyó un 25,0% en el segundo trimestre de 2012, situándose en 120 millones de dólares frente a 160 millones de dólares en el primer trimestre de 2012. El descenso de la rentabilidad obedece principalmente a la actividad en Sudáfrica, donde se registró una contracción de los precios de venta y de los volúmenes de expediciones, así como un incremento de los costes; su efecto se vio parcialmente compensado por la mejora de la rentabilidad en las plantas de la Sociedad en la CEI..

## Distribution Solutions

Millones de dólares (USD), salvo indicación de lo contrario	2º trimestre de 2012	1º trimestre de 2012	2º trimestre de 2011	1º semestre de 2012	1º semestre de 2011
Cifra de negocio	\$4.292	\$4.431	\$5.019	\$8.723	\$9.280
EBITDA	385	35	115	420	242
Resultado de explotación / (pérdidas)	332	(10)	69	322	153
Expediciones de productos siderúrgicos (miles de toneladas)	4.523	4.589	4.594	9.112	8.796
Precio medio de venta de productos siderúrgicos (USD/t)	920	919	1.040	920	1.008

El volumen de expediciones del segmento Distribution Solutions descendió un 1,4% en el segundo trimestre de 2012, situándose en 4,5 millones de toneladas, frente a 4,6 millones de toneladas en el primer trimestre de 2012.

La cifra de negocio del segmento Distribution Solutions ascendió a 4.300 millones de dólares en el segundo trimestre de 2012, lo que supone un descenso del 3,1% con respecto a la cifra de negocio de 4.400 millones de dólares generada en el primer trimestre de 2012. Esta variación se debe fundamentalmente a la disminución de los volúmenes de expediciones de productos siderúrgicos.

El EBITDA correspondiente al segundo trimestre de 2012 ascendió a 385 millones de dólares, frente a un EBITDA de 35 millones de dólares en el primer trimestre de 2012. El EBITDA del segundo trimestre de 2012 incluye una ganancia de 339 millones de dólares derivada de la desinversión de Skyline Steel. Excluyendo esta ganancia, el EBITDA del segundo trimestre de 2012 asciende a 46 millones de dólares, lo que supone un aumento del 31,4% con respecto al EBITDA de 35 millones obtenido en el primer trimestre de 2012.

## Minería

Millones de dólares (USD), salvo indicación de lo contrario	2º trimestre de 2012	1º trimestre de 2012	2º trimestre de 2011	1º semestre de 2012	1º semestre de 2011
Cifra de negocio <sup>13</sup>	\$1.576	\$1.271	\$1.657	\$2.847	\$2.785
EBITDA	541	478	835	1.019	1.442
Resultado de explotación	409	349	718	758	1.211
Producción propia de mineral de hierro <sup>(a)</sup> (millones de toneladas)	14,4	13,2	13,1	27,6	24,9
Expediciones externas e internas de mineral de hierro, contabilizadas a precio de mercado <sup>(b)</sup> (millones de toneladas)	8,2	6,8	7,0	15,0	12,9
Producción propia de carbón <sup>(a)</sup> (millones de toneladas)	2,1	2,1	2,1	4,2	4,0
Expediciones externas e internas de carbón, contabilizadas a precio de mercado <sup>(b)</sup> (millones de toneladas)	1,4	1,2	1,3	2,6	2,4

(a) Producción propia de mineral de hierro y carbón, excluidos contratos estratégicos a largo plazo.

(b) Los volúmenes de expediciones de mineral de hierro y de carbón a precio de mercado incluyen las minas pertenecientes a la Sociedad y participaciones en producciones conjuntas de otras minas; no incluyen los suministros en el marco de contratos estratégicos a largo plazo.

La producción propia de mineral de hierro (no incluyendo los suministros en el marco de contratos estratégicos a largo plazo) ascendió a 14,4 millones de toneladas en el segundo trimestre de 2012, lo que representa un aumento del 9,1% con respecto al volumen de producción de 13,2 millones de toneladas correspondiente al primer trimestre de 2012 (este incremento refleja principalmente el aumento de la producción en Canadá y en la región de la CEI), y representa un aumento del 9,9% con respecto al volumen de producción de 13,1 millones de toneladas correspondiente al segundo trimestre de 2011 (este incremento se debe principalmente al aumento de producción en Liberia y AMMC).

La producción propia de carbón (no incluyendo los suministros en el marco de contratos estratégicos a largo plazo) en el segundo trimestre de 2012 se mantuvo estable con respecto al primer trimestre de 2012 y al segundo trimestre de 2011.

El EBITDA atribuible al segmento de Minería en el segundo trimestre de 2012 ascendió a 541 millones de dólares, lo que representa un incremento del 13,2% con respecto al EBITDA de 478 millones de dólares generado en el primer trimestre de 2012. Esta variación obedece fundamentalmente al aumento de los volúmenes comercializables. En el segundo trimestre de 2011, el EBITDA atribuible al segmento de Minería ascendió a 835 millones de dólares.

### **Liquidez y Recursos de Capital**

En el segundo trimestre de 2012, la tesorería neta procedente de las actividades de explotación ascendió a 2.300 millones de dólares, frente a una tesorería neta procedente de las actividades de explotación de 500 millones de dólares en el primer trimestre de 2012. La tesorería procedente de las actividades de explotación en el segundo trimestre de 2012 incluye una liberación de fondo de maniobra operativo por valor de 1.400 millones de dólares, frente a una inversión en fondo de maniobra operativo de 300 millones de dólares en el primer trimestre de 2012. Se registró un descenso en términos de días de rotación<sup>14</sup>, que pasaron de 69 días en el primer trimestre de 2012 a 61 días en el segundo trimestre de 2012.

La tesorería neta utilizada en actividades de inversión durante el segundo trimestre de 2012 ascendió a 800 millones de dólares, frente a 1.000 millones de dólares en el primer trimestre de 2012. El importe de las inversiones realizadas descendió en el segundo trimestre de 2012, situándose en 1.100 millones de dólares frente a 1.200 millones de dólares en el primer trimestre de 2012. La Sociedad se está centrando exclusivamente en inversiones en proyectos de crecimiento estratégicos en el área de minería, dados los atractivos perfiles de rentabilidad que presentan los proyectos que se encuentran en fase de construcción. Ciertas inversiones previstas en el área siderúrgica se mantienen paralizadas. La cifra de "otras actividades de inversión" en el segundo trimestre de 2012 arroja una entrada de tesorería de 309 millones de dólares e incluye 684 millones de dólares derivados de la venta de Skyline Steel<sup>4</sup>, suma parcialmente compensada por un gasto de 356 millones de dólares en concepto de financiación de filiales. La cifra de "otras actividades de inversión" en el primer trimestre de 2012 ascendió a 285 millones de dólares e incluía una entrada de tesorería de 264 millones de dólares derivada de la venta de parte de la participación de la Sociedad en Erdemir. Considerando el coste de adquisición neto de los dividendos recibidos, la venta de la participación del 6,25% en Erdemir resultó positiva en términos de tesorería.

En el segundo trimestre de 2012, la tesorería neta utilizada en actividades de financiación ascendió a 1.800 millones de dólares, frente a una tesorería neta procedente de actividades de financiación de 1.400 millones de dólares en el primer trimestre de 2012.

Durante el primer trimestre de 2012, la Sociedad procedió a la emisión de Pagarés con un tipo de interés del 4,500% y vencimiento en 2018 por un importe de 500 millones de euros en el marco de su Programa de Pagarés a Medio Plazo denominados en Euros por valor de 3.000 millones de euros dirigido a inversores institucionales, y a la emisión de tres series de obligaciones denominadas en dólares (USD) que comprenden Obligaciones con un tipo de interés del 3,750% y vencimiento en 2015 por un importe de 500 millones de dólares, Obligaciones con un tipo de interés del 4,500% y vencimiento en 2017 por un importe de 1.400 millones de dólares y Obligaciones con un tipo de interés del 6,250% y vencimiento en 2022 por un importe de 1.100 millones de dólares. Los recursos generados por estas

emisiones se destinaron a refinanciar elementos de endeudamiento existentes, incluyendo un reembolso de la línea de crédito sindicada de la Sociedad. Asimismo, en el marco de una oferta de adquisición con pago efectivo, la Sociedad aceptó para la compra Pagarés propios con un tipo de interés del 5,375% y vencimiento en 2013 que representan un importe principal de 298.608.000 dólares, por un precio total de compra (incluyendo intereses devengados) de 313.823.079 dólares; los Pagarés de este tipo que permanecen en circulación representan un importe principal de 1.201.392.000 dólares. Durante el segundo trimestre de 2012, la Sociedad procedió a la amortización de préstamos por un importe neto de 1.400 millones de dólares, relativa a pagarés de empresa y préstamos bancarios

Durante el segundo trimestre de 2012 y el primer trimestre de 2012, la Sociedad procedió al pago de dividendos por valor de 294 millones de dólares en cada uno de estos trimestres.

A 30 de junio de 2012, la tesorería y los equivalentes de tesorería de la Sociedad (incluidos efectos de tesorería sujetos a restricciones e inversiones a corto plazo) ascendían a 4.500 millones de dólares, frente a 4.900 millones de dólares a 31 de marzo de 2012. A 30 de junio de 2012, el endeudamiento neto disminuyó en 1.600 millones de dólares, situándose en 22.000 millones de dólares frente a 23.600 millones de dólares a 31 de marzo de 2012; esta variación refleja un aumento de la tesorería generada por las actividades de explotación, ganancias por diferencias de cambio (efecto de la apreciación del dólar estadounidense sobre la deuda denominada en euros) y una entrada de tesorería derivada de la desinversión de Skyline Steel. La Sociedad mantendrá su objetivo de reducir su endeudamiento neto, con un enfoque basado en la gestión del fondo de maniobra y en la enajenación de activos no estratégicos.

A 30 de junio de 2012, la Sociedad disponía de una liquidez<sup>15</sup> de 14.800 millones de dólares (lo que representa un descenso de 400 millones de dólares con respecto a la liquidez de 15.200 millones de dólares a 31 de marzo de 2012), consistente en tesorería y equivalentes de tesorería (incluidos efectos de tesorería sujetos a restricciones e inversiones a corto plazo) por valor de 4.500 millones de dólares y líneas de crédito disponibles por valor de 10.300 millones de dólares. Asimismo, a 30 de junio de 2012, el periodo de vencimiento medio de la deuda de la Sociedad se mantiene en 6,4 años.

### **Información actualizada sobre el plan de “mejoras de gestión” (*management gains*) y el plan de optimización de activos**

Al cierre del segundo trimestre de 2012, las “mejoras de gestión” (*management gains*) de carácter sostenible logradas por la Sociedad ascendían a 4.400 millones de dólares en valor anualizado, frente a 4.200 millones de dólares en el primer trimestre de 2012. La Sociedad mantiene su objetivo consistente en lograr “mejoras de gestión” por valor de 4.800 millones de dólares a finales de 2012, a través de reducciones sostenibles de costes generales, administrativos y de ventas, costes fijos y variables, y a través de medidas de mejora continua.

Se ha avanzado en el Plan de Optimización de Activos puesto en marcha en septiembre de 2011 con el objetivo de generar mejoras sostenibles de EBITDA por un valor anualizado de 1.000 millones de dólares a finales de 2012:

- en el tercer trimestre de 2011, la Sociedad anunció su intención de proceder al cierre de dos hornos altos, una planta de sinterización, una acería e instalaciones de colada continua en Lieja (Bélgica);
- en el cuarto trimestre de 2011, la Sociedad anunció la parada prolongada de su acería eléctrica en Madrid y costes de reestructuración adicionales en ciertas otras plantas en España y en la República Checa y en instalaciones del segmento AMDS;
- en el primer trimestre de 2012, la Sociedad anunció la parada prolongada de su acería eléctrica e instalación de colada continua en la planta de Schifflange en Luxemburgo, así como medidas de optimización adicionales en Polonia y España; y
- en el segundo trimestre de 2012, la Sociedad anunció costes de reestructuración adicionales asociados fundamentalmente al proyecto de cierre de dos hornos altos, una planta de sinterización, una acería e instalaciones de colada continua en Lieja (Bélgica).

## Hechos recientes

- El 25 de julio de 2012, ArcelorMittal anunció la venta de su participación del 48,1% en Paul Wurth Group a SMS Holding GmbH por una contraprestación total de 300 millones de euros. Paul Wurth Group es una empresa de ingeniería de ámbito internacional, especializada en el diseño y suministro de una gama completa de soluciones tecnológicas para la industria siderúrgica y otras industrias metalúrgicas. El grupo SMS, dependiente de la sociedad matriz SMS Holding GmbH, es un grupo de empresas dedicado al suministro, a escala internacional, de instalaciones técnicas y maquinaria destinadas a la industria siderúrgica y a las industrias de transformación de metales no ferrosos. La desinversión de Paul Wurth Group tendrá un efecto mínimo sobre el endeudamiento neto de ArcelorMittal, dado que los recursos en efectivo obtenidos de la venta se verán compensados por la desconsolidación del saldo de tesorería de Paul Wurth. Dicho saldo de tesorería representa fundamentalmente pagos a cuenta efectuados por clientes a Paul Wurth. La conclusión de la operación está supeditada a determinadas condiciones habituales en este tipo de operaciones, incluyendo, entre otras, su aprobación por los correspondientes organismos reguladores en materia de defensa de la competencia, y tendrá lugar previsiblemente no más tarde del final del tercer trimestre de 2012.
- El 17 de julio de 2012, ArcelorMittal concluyó la venta de su participación del 23,48% en Enovos International SA a un fondo gestionado por AXA Private Equity por una contraprestación total de 330 millones de euros. El pago del precio de adquisición se efectúa de forma fraccionada, habiéndose pagado 165 millones de euros en la fecha de conclusión de la operación, mientras que el pago de la cuantía restante será diferido hasta dos años, devengándose intereses sobre la parte diferida.
- El 6 de junio de 2012, ArcelorMittal y Valin Group anunciaron que ArcelorMittal aumentaría su participación en VAMA (Valin ArcelorMittal Automotive), una sociedad conjunta dedicada a los procesos de transformación de productos de acero para el automóvil, del 33% al 49%. VAMA, sociedad conjunta actualmente participada por ArcelorMittal (33%), Hunan Valin Steel Group (33%) y Hunan Valin Steel (34%), se ha fijado como objetivo posicionarse como un destacado proveedor de aceros de alta resistencia y productos de alto valor añadido destinados al sector del automóvil en China, un mercado en rápido crecimiento. De conformidad con un nuevo acuerdo accionarial suscrito por Valin Group y ArcelorMittal, ambas sociedades prevén ampliar en un 25% la capacidad prevista de VAMA, que pasará de 1,2 millones de toneladas a 1,5 millones de toneladas; el importe de las inversiones también aumentará en un 15%, situándose en 5.200 millones de RMB (aproximadamente 818 millones de dólares). VAMA ha suscrito acuerdos de compra por un valor total de 1.800 millones de RMB (aproximadamente 283 millones de dólares) para la adquisición de equipos claves que incluyen instalaciones de laminación en frío y líneas de recocido continuo y galvanizado. Se prevé que la sociedad conjunta inicie su fase operativa en el primer semestre de 2014. ArcelorMittal y Valin Group anunciaron asimismo el posible reajuste por ArcelorMittal de su participación en Hunan Valin Steel. Ambas sociedades han ultimado un acuerdo de canje de acciones basado en un mecanismo de Opciones de Venta (*Put Options*), que permite a ArcelorMittal ejercitar, durante los dos próximos años, las Opciones de Venta concedidas por Valin Group relativas a acciones de Hunan Valin Steel. En el marco de dicho acuerdo, ArcelorMittal (que actualmente posee aproximadamente un 30% de las acciones de Hunan Valin Steel) podría vender hasta un 19,9% del capital social total (600 millones de acciones) de Hunan Valin Steel a Valin Group. El periodo de ejercicio de las Opciones de Venta está dividido en partes iguales, separadas por un periodo intermedio de 6 meses, y está vinculado a hitos claves en el desarrollo de VAMA. Una vez ejercitadas las Opciones de Venta, ArcelorMittal conservaría una participación accionarial del 10,07% en Valin Steel como parte de un acuerdo de cooperación estratégica a largo plazo. La adquisición por ArcelorMittal de la participación adicional del 16% en VAMA está supeditada a su aprobación por los correspondientes organismos reguladores y se financiaría mediante la venta de acciones de Hunan Valin Steel a través del ejercicio de las Opciones de Venta.
- El 9 de mayo de 2012, ArcelorMittal publicó su Memoria de Responsabilidad Corporativa correspondiente al ejercicio 2011, en la que se detallan los recientes avances logrados en el marco de sus planes dirigidos a potenciar una actividad empresarial responsable y un crecimiento sostenible.

## Perspectivas y previsiones

En un contexto en el que persiste la fragilidad de la economía mundial, prevemos que las condiciones de mercado en el segundo semestre de 2012 se mantengan, en términos generales, similares a las registradas en el primer semestre de 2012. La coyuntura en Europa y su posible efecto sobre otros mercados sigue siendo nuestra mayor preocupación. En este contexto, nuestros esfuerzos continúan centrados en mejorar la eficiencia y en reducir los costes y el endeudamiento, sin sacrificar los proyectos de crecimiento con alta rentabilidad que tenemos en nuestra cartera.

En ausencia de una recuperación económica, se prevé que el volumen de expediciones de productos siderúrgicos en el segundo semestre de 2012 se ajuste a la pauta estacional normal. El volumen de expediciones de mineral de

hierro evoluciona conforme a las previsiones que apuntan a un aumento de dicho volumen de aproximadamente un 10% en el ejercicio 2012. En consecuencia, se prevé que el EBITDA por tonelada del Grupo en el segundo semestre de 2012 se sitúe en niveles similares a los niveles subyacentes observados en el primer semestre de 2012.

La Sociedad se ha fijado como objetivo proseguir con la reducción de su endeudamiento neto durante el ejercicio 2012, pero ello dependerá de nuevas desinversiones. La Sociedad mantiene su firme objetivo de conservar su calificación crediticia como valor de inversión (*"investment grade"*).

Se prevé que la cifra de inversiones en 2012 ascienda a aproximadamente 4.500 millones de dólares (USD); la ampliación de capacidad en ArcelorMittal Mines Canada para alcanzar una producción de 24 millones de toneladas anuales avanza conforme a las previsiones que contemplan incrementar la producción en el primer semestre de 2013.

## BALANCE DE SITUACIÓN CONSOLIDADO DE ARCELORMITTAL - RESUMEN

En millones de dólares (USD)	30 de junio de 2012	31 de marzo de 2012	31 de diciembre de 2011
<b>ACTIVO</b>			
Tesorería y equivalentes, incluidos efectos de tesorería sujetos a restricciones	\$4.470	\$4.934	\$3.905
Clientes y otras cuentas a cobrar	6.996	7.939	6.452
Existencias	19.462	21.204	21.689
Anticipos sobre gastos y otros activos circulantes	3.894	3.530	3.559
Activos mantenidos para la venta y para su distribución	398	437	-
<b>Total Activo Circulante</b>	<b>35.220</b>	<b>38.044</b>	<b>35.605</b>
Diferencias de consolidación e inmovilizado inmaterial	13.749	14.205	14.053
Inmovilizado material	53.170	54.998	54.251
Inversiones en empresas asociadas y bajo control conjunto	7.028	7.254	9.040
Activos diferidos	6.303	6.639	6.081
Otros activos	3.451	3.830	2.850
<b>Total Activo</b>	<b>\$118.921</b>	<b>\$124.970</b>	<b>\$121.880</b>
<b>FONDOS PROPIOS Y PASIVO</b>			
Deuda a corto plazo y parte a corto plazo de la deuda a largo plazo	\$4.794	\$2.991	\$2.784
Proveedores y otras cuentas a pagar	12.450	12.879	12.836
Pagos diferidos y otros pasivos circulantes	8.334	8.276	8.204
<b>Total Pasivo Circulante</b>	<b>25.578</b>	<b>24.146</b>	<b>23.824</b>
Deuda a largo plazo, neta de la parte a corto plazo	21.689	25.523	23.634
Impuestos diferidos	3.266	3.681	3.680
Otras provisiones a largo plazo	10.105	10.334	10.265
<b>Total Pasivo</b>	<b>60.638</b>	<b>63.684</b>	<b>61.403</b>
Fondos Propios - atribuido a titulares de valores representativos del capital de la Sociedad Dominante	54.560	57.406	56.690
Participaciones no mayoritarias	3.723	3.880	3.787
<b>Total Fondos Propios</b>	<b>58.283</b>	<b>61.286</b>	<b>60.477</b>
<b>Total Fondos Propios y Pasivo</b>	<b>\$118.921</b>	<b>\$124.970</b>	<b>\$121.880</b>

## CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA DE ARCELORMITTAL – RESUMEN

	Trimestre cerrado a			Semestre cerrado a	
	30 de junio de 2012	31 de marzo de 2012	30 de junio de 2011	30 de junio de 2012	30 de junio de 2011
<b>En millones de dólares (USD)</b>					
Cifra de negocio	\$22.478	\$22.703	\$25.126	\$45.181	\$47.310
Amortización	(1.158)	(1.133)	(1.161)	(2.291)	(2.294)
Depreciación	-	(69)	-	(69)	(18)
Gastos de reestructuración	(190)	(107)	-	(297)	-
Resultado de explotación	1.101	663	2.252	1.764	3.683
Margen de explotación, %	4,9%	2,9%	9,0%	3,9%	7,8%
Participación en resultados / (pérdidas) de sociedades puestas en equivalencia y otros ingresos	121	(14)	289	107	437
Gasto neto por intereses	(456)	(461)	(457)	(917)	(916)
Diferencias de cambio y otras ganancias / (pérdidas) financieras netas	(32)	(362)	(447)	(394)	(1.114)
Ingresos (pérdidas) antes de impuestos y participaciones no mayoritarias	734	(174)	1.637	560	2.090
Impuesto corriente	(171)	(136)	(311)	(307)	(625)
impuestos diferidos	390	326	250	716	730
Ingreso / (gasto) por impuesto sobre beneficios	219	190	(61)	409	105
Ingresos de actividades continuadas, incluyendo participaciones no mayoritarias	953	16	1.576	969	2.195
Participaciones no mayoritarias (relativas a actividades continuadas)	6	(5)	(41)	1	(52)
Ingresos incluyendo participaciones no mayoritarias	959	11	1.535	970	2.143
Ingresos de actividades interrumpidas, neto de impuestos	-	-	-	-	461
<b>Resultado neto atribuido a la Sociedad Dominante</b>	<b>\$959</b>	<b>\$11</b>	<b>\$1.535</b>	<b>\$970</b>	<b>\$2.604</b>
Beneficio por acción ordinaria antes de dilución (\$)	0,62	0,01	0,99	0,63	1,68
Beneficio por acción ordinaria después de dilución (\$)	0,56	0,01	0,93	0,57	1,61
Promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación (en millones de acciones)	1.549	1.549	1.549	1.549	1.549
Promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación ajustado después de dilución (en millones de acciones)	1.638	1.549	1.638	1.611	1.638
EBITDA <sup>3</sup>	\$2.449	\$1.972	\$3.413	\$4.421	\$5.995
Margen de EBITDA, %	10,9%	8,7%	13,6%	9,8%	12,7%
<b>INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA</b>					
Producción total de mineral de hierro <sup>16</sup> (en millones de toneladas métricas)	18,4	15,0	15,9	33,4	29,5
Producción de acero bruto (en millones de toneladas métricas)	22,8	22,8	24,4	45,6	47,9
Volumen total de expediciones de productos siderúrgicos <sup>17</sup> (en millones de toneladas métricas)	21,7	22,2	22,2	43,9	44,1
Plantilla (en miles de empleados)	255	258	265	255	265

## TABLA DE FLUJOS DE TESORERÍA CONSOLIDADA DE ARCELORMITTAL - RESUMEN

En millones de dólares (USD)	Trimestre cerrado a			Semestre cerrado a	
	30 de junio de 2012	31 de marzo de 2012	30 de junio de 2011	30 de junio de 2012	30 de junio de 2011
<b>Actividades de explotación:</b>					
Resultado neto de actividades continuadas	\$959	\$11	\$1.535	\$970	\$2.143
<b>Ajustes de reconciliación entre el resultado neto y la tesorería neta procedente de actividades de explotación:</b>					
Participaciones no mayoritarias	(6)	5	41	(1)	52
Amortización y depreciación	1.158	1.202	1.161	2.360	2.312
Gastos de reestructuración	190	107	-	297	-
Impuestos diferidos	(390)	(326)	(250)	(716)	(730)
Variación en el fondo de maniobra operativo <sup>18</sup>	1.383	(288)	(2.811)	1.095	(4.655)
Otras actividades de explotación (neto)	(1.043)	(206)	(249)	(1.249)	(803)
Tesorería neta (utilizada en) procedente de las actividades de explotación - Actividades continuadas	2.251	505	(573)	2.756	(1.681)
Tesorería neta (utilizada en) procedente de las actividades de explotación - Actividades interrumpidas		-	-	-	(190)
<b>Tesorería neta (utilizada en) procedente de las actividades de explotación</b>	<b>2.251</b>	<b>505</b>	<b>(573)</b>	<b>2.756</b>	<b>(1.871)</b>
<b>Actividades de inversión:</b>					
Adquisición de inmovilizado material e inmaterial	(1.102)	(1.249)	(1.065)	(2.351)	(2.096)
Otras actividades de inversión (neto)	309	285	(186)	594	355
Tesorería neta utilizada en las actividades de inversión - Actividades continuadas	(793)	(964)	(1.251)	(1.757)	(1.741)
Tesorería neta utilizada en las actividades de inversión - Actividades interrumpidas	-	-	-	-	(105)
<b>Tesorería neta utilizada en las actividades de inversión</b>	<b>(793)</b>	<b>(964)</b>	<b>(1.251)</b>	<b>(1.757)</b>	<b>(1.846)</b>
<b>Actividades de financiación:</b>					
Ingresos (pagos) relativos a deudas con bancos y deuda a largo plazo	(1.425)	1.727	1.433	302	946
Dividendos distribuidos	(294)	(294)	(302)	(588)	(596)
Adquisición de participaciones no mayoritarias	(10)	-	-	(10)	(91)
Otras actividades de financiación (neto)	(24)	(35)	(25)	(59)	67
Tesorería neta (utilizada en) procedente de las actividades de financiación - Actividades continuadas	(1.753)	1.398	1.106	(355)	326
Tesorería neta (utilizada en) procedente de las actividades de financiación - Actividades interrumpidas	-	-	-	-	(8)
<b>Tesorería neta (utilizada en) procedente de las actividades de financiación</b>	<b>(1.753)</b>	<b>1.398</b>	<b>1.106</b>	<b>(355)</b>	<b>318</b>
(Disminución) aumento neto de tesorería y equivalentes de tesorería	(295)	939	(718)	644	(3.399)
Efecto de las variaciones de tipos de cambio en la tesorería	(169)	90	54	(79)	195
<b>Variación en la tesorería y equivalentes de tesorería</b>	<b>\$(464)</b>	<b>\$1.029</b>	<b>\$(664)</b>	<b>\$565</b>	<b>\$(3.204)</b>

## Anexo 1a - Datos financieros claves e información sobre la actividad - Segundo trimestre de 2012

En millones de dólares (USD), salvo indicación de lo contrario	Productos Planos América	Productos Planos Europa	Productos Largos América y Europa	AACIS	Distribution Solutions	Minería
	<b>INFORMACIÓN FINANCIERA</b>					
Cifra de negocio	\$5.359	\$7.223	\$5.698	\$2.677	\$4.292	\$1.576
Amortización	(229)	(359)	(231)	(158)	(39)	(132)
Depreciación	-	-	-	-	-	-
Gastos de reestructuración	-	(176)	-	-	(14)	-
Resultado de explotación / (pérdidas)	245	(154)	333	(38)	332	409
Margen de explotación (en % de la cifra de negocio)	4,6%	(2,1%)	5,8%	(1,4%)	7,7%	26,0%
EBITDA <sup>3</sup>	474	381	564	120	385	541
Margen de EBITDA (en % de la cifra de negocio)	8,8%	5,3%	9,9%	4,5%	9,0%	34,3%
Inversiones <sup>19</sup>	166	225	142	71	23	460
<b>INFORMACIÓN SOBRE LA ACTIVIDAD</b>						
Producción de acero bruto (en miles de toneladas métricas)	6.014	7.143	5.885	3.691	-	-
Expediciones de productos siderúrgicos (en miles de toneladas métricas)	5.735	6.771	5.839	3.321	4.523	-
Precio medio de venta de los productos siderúrgicos (USD / tonelada métrica) <sup>20</sup>	881	884	885	687	920	-
<b>INFORMACIÓN SOBRE MINERÍA (en millones de toneladas métricas)</b>						
Producción de mineral de hierro <sup>16</sup>	-	-	-	-	-	18,4
Producción de carbón <sup>16</sup>	-	-	-	-	-	2,2
Expediciones externas e internas de mineral de hierro contabilizadas a precio de mercado <sup>6</sup>	-	-	-	-	-	8,2
Expediciones internas de mineral de hierro contabilizadas a precios basados en fórmulas "cost-plus" <sup>6</sup>	-	-	-	-	-	7,0
Expediciones externas e internas de carbón contabilizadas a precio de mercado <sup>6</sup>	-	-	-	-	-	1,4
Expediciones internas de carbón contabilizadas a precios basados en fórmulas "cost-plus" <sup>6</sup>	-	-	-	-	-	0,7

## Anexo 1b - Datos financieros claves e información sobre la actividad – Primer semestre de 2012

En millones de dólares (USD), salvo indicación de lo contrario	Productos Planos América	Productos Planos Europa	Productos Largos América y Europa	AACIS	Distribution Solutions	Minería
<b>INFORMACIÓN FINANCIERA</b>						
Cifra de negocio	\$10.629	\$14.942	\$11.461	\$5.464	\$8.723	\$2.847
Amortización	(454)	(717)	(451)	(308)	(79)	(261)
Depreciación	-	-	(61)	(8)	-	-
Gastos de reestructuración	-	(232)	(46)	-	(19)	-
Resultado de explotación / (pérdidas)	652	(438)	443	(36)	322	758
Margen de explotación (en % de la cifra de negocio)	6,1%	(2,9%)	3,9%	(0,7%)	3,7%	26,6%
EBITDA <sup>3</sup>	1.106	511	1.001	280	420	1.019
Margen de EBITDA (en % de la cifra de negocio)	10,4%	3,4%	8,7%	5,1%	4,8%	35,8%
Inversiones <sup>19</sup>	377	486	371	212	48	836
<b>INFORMACIÓN SOBRE LA ACTIVIDAD</b>						
Producción de acero bruto (en miles de toneladas métricas)	12.263	14.325	11.670	7.306	-	-
Expediciones de productos siderúrgicos (en miles de toneladas métricas)	11.407	14.232	11.577	6.674	9.112	-
Precio medio de venta de los productos siderúrgicos (USD / tonelada métrica) <sup>20</sup>	883	872	898	696	920	-
<b>INFORMACIÓN SOBRE MINERÍA (en millones de toneladas métricas)</b>						
Producción de mineral de hierro <sup>16</sup>	-	-	-	-	-	33,4
Producción de carbón <sup>16</sup>	-	-	-	-	-	4,5
Expediciones externas e internas de mineral de hierro contabilizadas a precio de mercado <sup>6</sup>	-	-	-	-	-	15,0
Expediciones internas de mineral de hierro contabilizadas a precios basados en fórmulas "cost-plus" <sup>6</sup>	-	-	-	-	-	11,9
Expediciones externas e internas de carbón contabilizadas a precio de mercado <sup>6</sup>	-	-	-	-	-	2,6
Expediciones internas de carbón contabilizadas a precios basados en fórmulas "cost-plus" <sup>6</sup>	-	-	-	-	-	1,5

## Anexo 2a: Volúmenes de expediciones de productos siderúrgicos por regiones geográficas<sup>21</sup>

En miles de toneladas	2º trimestre de 2012	1º trimestre de 2012	2º trimestre de 2011	1º semestre de 2012	1º semestre de 2011
<b>Productos Planos América:</b>	<b>5.735</b>	<b>5.672</b>	<b>5.520</b>	<b>11.407</b>	<b>11.083</b>
Norteamérica	4.615	4.538	4.186	9.153	8.607
Sudamérica	1.120	1.134	1.334	2.254	2.476
<b>Productos Planos Europa:</b>	<b>6.771</b>	<b>7.461</b>	<b>7.166</b>	<b>14.232</b>	<b>14.550</b>
<b>Productos Largos América y Europa:</b>	<b>5.839</b>	<b>5.738</b>	<b>6.167</b>	<b>11.577</b>	<b>12.039</b>
Norteamérica	1.208	1.146	1.187	2.354	2.260
Sudamérica	1.338	1.280	1.404	2.618	2.741
Europa	3.023	3.056	3.315	6.079	6.517
Otros <sup>22</sup>	270	256	261	526	521
<b>AACIS:</b>	<b>3.321</b>	<b>3.353</b>	<b>3.304</b>	<b>6.674</b>	<b>6.446</b>
África	1.227	1.267	1.263	2.494	2.535
Asia, CEI y Otros	2.094	2.086	2.041	4.180	3.911

## Anexo 2b: EBITDA<sup>3</sup> generado por las actividades siderúrgicas, desglose por regiones geográficas

En millones de dólares (USD)	2º trimestre de 2012	1º trimestre de 2012	2º trimestre de 2011	1º semestre de 2012	1º semestre de 2011
<b>Productos Planos América:</b>	<b>\$474</b>	<b>\$632</b>	<b>\$924</b>	<b>\$1.106</b>	<b>\$1.452</b>
Norteamérica	446	521	681	967	1.083
Sudamérica	28	111	243	139	369
<b>Productos Planos Europa:</b>	<b>381</b>	<b>130</b>	<b>636</b>	<b>511</b>	<b>1.107</b>
<b>Productos Largos América y Europa:</b>	<b>564</b>	<b>437</b>	<b>610</b>	<b>1.001</b>	<b>1.090</b>
Norteamérica	49	53	33	102	69
Sudamérica	257	235	278	492	516
Europa	148	96	233	244	376
Otros <sup>22</sup>	110	53	66	163	129
<b>AACIS:</b>	<b>120</b>	<b>160</b>	<b>462</b>	<b>280</b>	<b>716</b>
África	24	100	138	124	230
Asia, CEI y Otros	96	60	324	156	486
<b>Distribution Solutions:</b>	<b>385</b>	<b>35</b>	<b>115</b>	<b>420</b>	<b>242</b>

## Anexo 2c: Producción de mineral de hierro (millones de toneladas métricas)

En millones de toneladas métricas <sup>(a)</sup>	Tipo	Producto	2º trim. de 2012	1º trim. de 2012	2º trim. de 2011	1º semest. de 2012	1º semest. de 2011
Norteamérica <sup>(b)</sup>	A cielo abierto	Concentrados, gruesos, finos y pellets	7,8	7,2	7,2	15,0	13,9
Sudamérica	A cielo abierto	Gruesos y finos	0,9	0,8	1,3	1,7	2,5
Europa	A cielo abierto	Concentrados y gruesos	0,5	0,4	0,4	1,0	0,8
África	A cielo abierto / subterránea	Finos	1,3	1,3	0,4	2,6	0,6
Asia, CEI y Otros	A cielo abierto / subterránea	Concentrados, gruesos, finos y finos para sinterización	3,8	3,5	3,7	7,3	7,0
<b>Producción propia de mineral de hierro</b>			<b>14,4</b>	<b>13,2</b>	<b>13,1</b>	<b>27,6</b>	<b>24,9</b>
Norteamérica <sup>(c)</sup>	A cielo abierto	Pellets	2,7	0,5	0,9	3,1	0,9
África <sup>(d)</sup>	A cielo abierto	Gruesos y finos	1,4	1,3	1,8	2,7	3,7
<b>Contratos estratégicos - mineral de hierro</b>			<b>4,0</b>	<b>1,8</b>	<b>2,8</b>	<b>5,8</b>	<b>4,6</b>
<b>Grupo</b>			<b>18,4</b>	<b>15,0</b>	<b>15,9</b>	<b>33,4</b>	<b>29,5</b>

<sup>a)</sup> Producción total de productos acabados de finos, concentrados, pellets y gruesos

<sup>b)</sup> Incluye minas propias y participación en la producción de Hibbing (EE.UU.: 62,30%) y Pena (México: 50%)

<sup>c)</sup> Consiste en un contrato de suministro a largo plazo suscrito con Cleveland Cliffs para compras efectuadas a un precio fijado con anterioridad, ajustado para reflejar el efecto de los cambios en los precios de ciertos productos de acero y factores de inflación.

<sup>d)</sup> Incluye las compras efectuadas en el marco de un acuerdo estratégico suscrito con Sishen/Thabazambi (Sudáfrica). Desde el 1 de marzo de 2010, los precios para las compras efectuadas en el marco del acuerdo provisional suscrito en julio de 2010 con Kumba se basan en costes fijos

## Anexo 2d: Volúmenes de expediciones de mineral de hierro (millones de toneladas métricas)

En millones de toneladas métricas	2º trimestre de 2012	1º trimestre de 2012	2º trimestre de 2011	1º semestre de 2012	1º semestre de 2011
<b>Ventas externas a terceros</b>	<b>3,0</b>	<b>2,5</b>	<b>1,5</b>	<b>5,5</b>	<b>2,6</b>
<b>Ventas internas - a precio de mercado</b>	<b>5,2</b>	<b>4,3</b>	<b>5,5</b>	<b>9,5</b>	<b>10,3</b>
<b>Ventas internas - a precios basados en fórmulas "cost-plus"</b>	<b>7,0</b>	<b>4,8</b>	<b>6,2</b>	<b>11,9</b>	<b>9,9</b>
Productos Planos América	2,5	0,6	2,4	3,2	2,7
Productos Largos América y Europa	1,3	1,2	1,1	2,6	2,0
AACIS	3,1	3,0	2,7	6,2	5,2
<b>Total ventas</b>	<b>15,2</b>	<b>11,7</b>	<b>13,2</b>	<b>26,9</b>	<b>22,8</b>
<b>Contratos estratégicos</b>	<b>4,0</b>	<b>1,8</b>	<b>2,8</b>	<b>5,8</b>	<b>4,6</b>
Productos Planos América	2,7	0,5	0,9	3,1	0,9
AACIS	1,4	1,3	1,8	2,7	3,7
<b>Total</b>	<b>19,2</b>	<b>13,5</b>	<b>15,9</b>	<b>32,7</b>	<b>27,4</b>

## Anexo 2e: Producción de carbón (millones de toneladas métricas)

En millones de toneladas métricas	2º trimestre de 2012	1º trimestre de 2012	2º trimestre de 2011	1º semestre de 2012	1º semestre de 2011
Norteamérica	0,61	0,64	0,61	1,25	1,16
Asia, CEI y Otros	1,46	1,47	1,45	2,94	2,84
<b>Producción propia de carbón</b>	<b>2,07</b>	<b>2,11</b>	<b>2,06</b>	<b>4,19</b>	<b>4,00</b>
Norteamérica <sup>(a)</sup>	0,07	0,08	0,08	0,15	0,13
África <sup>(b)</sup>	0,09	0,07	0,09	0,16	0,16
<b>Contratos estratégicos - carbón</b>	<b>0,16</b>	<b>0,15</b>	<b>0,17</b>	<b>0,31</b>	<b>0,29</b>
<b>Grupo</b>	<b>2,24</b>	<b>2,26</b>	<b>2,23</b>	<b>4,50</b>	<b>4,29</b>

(a) Incluye acuerdo estratégico - precios basados en un sistema de precios fijos.

(b) Incluye arrendamiento a largo plazo - precios basados en fórmula "cost plus".

## Anexo 2f: Volúmenes de expediciones de carbón (millones de toneladas métricas)

En millones de toneladas métricas	2º trimestre de 2012	1º trimestre de 2012	2º trimestre de 2011	1º semestre de 2012	1º semestre de 2011
Ventas externas a terceros	0,86	0,86	0,95	1,72	1,75
Ventas internas - a precio de mercado	0,50	0,37	0,35	0,87	0,66
Ventas internas (AACIS) - a precios basados en fórmulas "cost-plus"	0,73	0,80	0,77	1,52	1,67
<b>Total ventas</b>	<b>2,08</b>	<b>2,03</b>	<b>2,06</b>	<b>4,11</b>	<b>4,08</b>
Contratos estratégicos	0,16	0,15	0,17	0,31	0,29
<b>Total</b>	<b>2,25</b>	<b>2,18</b>	<b>2,23</b>	<b>4,42</b>	<b>4,37</b>

## Anexo 3: Calendario de amortización de deuda a 30 de junio de 2012

Calendario de amortización de deuda (en miles de millones de dólares (USD))	2012	2013	2014	2015	2016	>2016	Total
<b>Amortizaciones de empréstitos a plazo</b>							
- Obligaciones convertibles	-	-	2,1	-	-	-	2,1
- Obligaciones	-	3,1	1,3	2,2	1,7	12,3	20,6
<b>Subtotal</b>	-	<b>3,1</b>	<b>3,4</b>	<b>2,2</b>	<b>1,7</b>	<b>12,3</b>	<b>22,7</b>
<b>Líneas de crédito renovables ("revolving") a largo plazo</b>							
- Línea de crédito sindicada por valor de 6.000 millones de dólares (USD)	-	-	-	-	-	-	-
- Línea de crédito sindicada por valor de 4.000 millones de dólares (USD)	-	-	-	-	-	-	-
- Línea de crédito bilateral por valor de 300 millones de dólares (USD)	-	-	-	-	-	-	-
Pagarés de empresa <sup>23</sup>	0,5	-	-	-	-	-	0,5
Otros préstamos	0,7	0,7	0,3	0,4	0,7	0,5	3,3
<b>Total endeudamiento bruto</b>	<b>1,2</b>	<b>3,8</b>	<b>3,7</b>	<b>2,6</b>	<b>2,4</b>	<b>12,8</b>	<b>26,5</b>

#### Anexo 4: Líneas de crédito disponibles a 30 de junio de 2012

Líneas de crédito disponibles (en miles de millones de dólares (USD))	Vencimiento	Importe suscrito	Utilizado	Disponible
- Línea de crédito sindicada por valor de 6.000 millones de dólares (USD)	18/03/2016	\$6,0	\$0,0	\$6,0
- Línea de crédito sindicada por valor de 4.000 millones de dólares (USD)	06/05/2015	\$4,0	\$0,0	\$4,0
- Línea de crédito bilateral por valor de 300 millones de dólares (USD)	30/06/2013	\$0,3	\$0,0	\$0,3
<b>Total líneas de crédito suscritas</b>		<b>\$10,3</b>	<b>\$0,0</b>	<b>\$10,3</b>

#### Anexo 5 - Otros ratios

Ratios	2º trimestre de 2012	1º trimestre de 2012
Gearing <sup>24</sup>	38%	38%
Ratio de endeudamiento neto sobre EBITDA, basado en el EBITDA correspondiente a los doce últimos meses	2,6X	2,5X

#### Anexo 6 – Beneficio por acción

En dólares (USD)	Trimestre cerrado a			Semestre cerrado a	
	30 de junio de 2012	31 de marzo de 2012	30 de junio de 2011	30 de junio de 2012	30 de junio de 2011
<b>Beneficio por acción - Actividades interrumpidas</b>					
Beneficio por acción ordinaria, antes de dilución	-	-	-	-	0,30
Beneficio por acción ordinaria, después de dilución	-	-	-	-	0,28
<b>Beneficio por acción - Actividades continuadas</b>					
Beneficio por acción ordinaria, antes de dilución	0,62	0,01	0,99	0,63	1,38
Beneficio por acción ordinaria, después de dilución	0,56	0,01	0,93	0,57	1,33
<b>Beneficio por acción</b>					
Beneficio por acción ordinaria, antes de dilución	0,62	0,01	0,99	0,63	1,68
Beneficio por acción ordinaria, después de dilución	0,56	0,01	0,93	0,57	1,61

#### Anexo 7 – Evolución de EBITDA entre el primer trimestre de 2012 y el segundo trimestre de 2012

Millones de dólares (USD)	EBITDA 1º trim. de 2012	Volumen y Mix - Actividades siderúrgicas (a)	Volumen y Mix - Minería (a)	Precio-costes - Actividades siderúrgicas (b)	Precio-costes - Minería (b)	EBITDA de actividades no siderúrgicas (c)	Otros (d)	EBITDA 2º trim. de 2012
<b>Grupo</b>	<b>1.972</b>	<b>(14)</b>	<b>74</b>	<b>393</b>	<b>(11)</b>	<b>-</b>	<b>35</b>	<b>2.449</b>

a) La varianza por efecto de volumen refleja el aumento/descenso del valor de las ventas que resulta de efectuar un mayor/menor volumen de ventas en comparación con el periodo de referencia, valorándose dicho volumen según su contribución con las condiciones del periodo de referencia (precio de venta-costes variables). La varianza por efecto de mix de productos/expediciones refleja el aumento/descenso del valor de las ventas que resulta de la variación en las proporciones del mix de ventas (productos, calidades, clientes, mercado incluyendo ventas nacionales/exportación), comparado con la contribución que dichas ventas supondrían en las condiciones del periodo de referencia.

b) La varianza por efecto de precio-costes es una combinación de la varianza por efecto de precio de venta y la varianza por efecto de costes. La varianza por efecto de precio de venta refleja el aumento/descenso del valor de las ventas que resulta de efectuar dichas ventas a un precio superior/inferior al del periodo de referencia tras los ajustes correspondientes al efecto del mix, aplicado a los volúmenes vendidos en el periodo actual. La varianza por efecto de costes refleja el aumento/descenso de los costes (tras los ajustes correspondientes al efecto del mix, elementos no recurrentes, costes ligados a actividades no siderúrgicas y otros) en comparación con los costes correspondientes al periodo de

referencia. La varianza por efecto de costes incluye la ganancia/pérdida derivada del consumo de insumos con un precio superior/inferior, así como variaciones en los costes fijos, variaciones en la valoración de existencias debido a cambios en los niveles de utilización de capacidades de producción, etc.

c) La varianza por efecto de EBITDA de actividades no siderúrgicas representa fundamentalmente la ganancia/pérdida derivada de la venta de subproductos y servicios.

d) La categoría Otros representa la ganancia/pérdida resultante de variaciones en las provisiones incluyendo devaluaciones de activos, revaluación de existencias, contratos onerosos, reversión de provisiones, cobertura dinámica (*dynamic delta hedge*) de riesgos vinculados a materias primas, tipos de cambio, etc., en comparación con el periodo de referencia.

## Anexo 8 – Inversiones<sup>19</sup>

Inversiones (en millones de dólares (USD))	2º trimestre de 2012	1º trimestre de 2012	2º trimestre de 2011	1º semestre de 2012	1º semestre de 2011
Productos Planos América	166	211	151	377	263
Productos Planos Europa	225	261	239	486	500
Productos Largos América y Europa	142	229	229	371	480
AACIS	71	141	113	212	303
Distribution Solutions	23	25	32	48	60
Minería	460	376	297	836	497

Nota: La tabla no incluye "otros" ni ajustes de consolidación.

## Anexo 9 – Explicación de las notas

<sup>1</sup> La información financiera presentada en este comunicado de prensa ha sido contabilizada aplicando las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) (*International Financial Reporting Standards, IFRS*) publicadas por el *International Accounting Standards Board (IASB)*. Aunque la información financiera relativa a periodos intermedios que figura en el presente documento ha sido contabilizada de conformidad con las normas NIIF aplicables a los periodos intermedios, el presente documento no contiene suficiente información para constituir un informe financiero intermedio según la definición recogida en la Norma Internacional de Contabilidad 34, "Información Financiera Intermedia". Salvo indicación de lo contrario, las cifras que figuran en el presente comunicado de prensa son datos no auditados. Los datos financieros y ciertos otros datos presentados en diversas tablas en el presente comunicado de prensa han sido redondeados al número entero más próximo o al decimal más próximo. Por lo tanto, la suma de las cifras indicadas en una columna puede no coincidir exactamente con el total indicado en la misma columna. Asimismo, ciertos porcentajes presentados en las tablas contenidas en este comunicado de prensa reflejan cálculos efectuados con los correspondientes valores antes del redondeo y, por consiguiente, pueden no coincidir exactamente con los porcentajes que resultarían si los correspondientes cálculos se realizasen con los valores redondeados.

<sup>2</sup> El índice de frecuencia de accidentes con baja se define como el número de accidentes con baja laboral por 1.000.000 de horas trabajadas, incluyendo el personal propio y las empresas contratistas.

<sup>3</sup> El EBITDA se define como resultado de explotación más amortización, gastos de depreciación y elementos extraordinarios.

<sup>4</sup> El 20 de junio de 2012, ArcelorMittal concluyó la venta de su negocio de distribución de productos de acero para cimentaciones en la región del TLCAN, Skyline Steel y Astralloy ("Skyline Steel"), a Nucor Corporation por una contraprestación total de 684 millones de dólares (USD). La transacción comprende el 100% de la participación de ArcelorMittal en las actividades de Skyline Steel en los países de la región del TLCAN y en la región del Caribe.

<sup>5</sup> ArcelorMittal Dofasco ha introducido una serie de modificaciones en su plan de pensiones y en sus prestaciones de seguro médico y dental. Los empleados de Dofasco pasarán de un plan de pensiones existente de prestaciones definidas a un nuevo plan de pensiones de aportaciones definidas. Los cambios en las prestaciones de seguro médico y dental se traducirán en un aumento de la parte de los costes de las prestaciones de seguro de salud soportada por los participantes en los planes. Dichas modificaciones se tradujeron en ganancias por reducción de obligaciones (*curtailment gains*) por valor de 241 millones de dólares en el primer trimestre de 2012.

<sup>6</sup> Los volúmenes a precio de mercado representan volúmenes de mineral de hierro y carbón procedentes de minas de ArcelorMittal que podrían venderse a terceros en el mercado abierto. Los volúmenes a precio de mercado que no se venden a terceros son transferidos por el segmento de Minería a los segmentos de producción siderúrgica de la Sociedad y contabilizados al precio vigente en el mercado. Las expediciones de materias primas que no constituyen volúmenes a precio de mercado se transfieren internamente y se contabilizan a precios basados en fórmulas "cost-plus".

<sup>7</sup> El endeudamiento neto incluye el endeudamiento a largo plazo, más la deuda a corto plazo, menos tesorería y equivalentes de tesorería, efectos de tesorería sujetos a restricciones e inversiones a corto plazo.

<sup>8</sup> Mtpa: millones de toneladas por año.

<sup>9</sup> El EBITDA / tonelada se refiere a la cifra total de EBITDA del Grupo dividida por el volumen total de expediciones de productos siderúrgicos.

<sup>10</sup> El 28 de marzo de 2012, ArcelorMittal anunció que había concluido con éxito una oferta de venta (a través de determinadas sociedades filiales) de 134.317.503 acciones y de warrants sobre 134.317.503 acciones adicionales de Ereğli Demir ve Çelik

Fabrikaları T.A.Ş. ("Erdemir"), generando recursos por un valor total de 478.170.311 liras turcas (TRY), a través de una única colocación acelerada (*accelerated bookbuilt offering*) dirigida a inversores institucionales. Considerando el coste de adquisición neto de los dividendos recibidos, la venta de la participación del 6,25% en Erdemir resultó positiva en términos de tesorería (desde una perspectiva contable, la operación generó una ganancia de 100 millones de dólares, que incluye la reclasificación de reservas anteriormente contabilizadas en fondos propios netos). A consecuencia de ciertos eventos, se aplicaron ajustes a la Ecuación de Canje y al Precio de Canje de los Warrants en circulación, a raíz de los cuales el Precio de Ejercicio de los warrants de Serie A pasó a ser de 3,490 TRY por 1,437 acciones, el Precio de Ejercicio de los warrants de Serie B pasó a ser de 3,656 TRY por 1,437 acciones y el Precio de Ejercicio de los warrants de Serie C pasó a ser de 3,822 TRY por 1,437 acciones. Los warrants de Serie A alcanzaron su fecha de vencimiento el 2 de julio de 2012, sin que se hubiera ejercitado ningún warrant. La participación accionarial de ArcelorMittal se mantiene actualmente en aproximadamente el 18,7%. En caso de que se ejerciten los warrants restantes de las Series B y C antes de sus fechas de vencimiento, es decir, el 1 de octubre de 2012 y el 14 de diciembre de 2012 respectivamente, la participación accionarial de ArcelorMittal se reduciría a aproximadamente el 14,6%. ArcelorMittal acordó aplicar un periodo de inmovilización de 365 días a la participación que conserva en Erdemir.

<sup>11</sup> El 4 de abril de 2012, ArcelorMittal Luxembourg suscribió un acuerdo para la venta de su participación del 23,48% en Enovos International SA a un fondo gestionado por AXA Private Equity, por un precio de adquisición de 330 millones de euros. El pago del precio de adquisición se efectúa de forma fraccionada, con 165 millones de euros pagaderos en la fecha de cierre de la operación y el pago de la cuantía restante será diferido hasta dos años, devengándose intereses sobre la parte diferida. La operación se concluyó el 17 de julio de 2012. Considerando el coste de adquisición neto de los dividendos recibidos, la venta de la participación del 23,48% en Enovos resultará positiva en términos de tesorería (desde una perspectiva contable, la operación generó una pérdida de 200 millones de dólares).

<sup>12</sup> Las diferencias de cambio y otros gastos financieros netos incluyen *swaps* de divisas, costes bancarios, intereses sobre pensiones, depreciación de instrumentos financieros y revaluación de instrumentos derivados.

<sup>13</sup> Se distinguen tres categorías de ventas: 1) "Ventas externas": producción minera vendida a terceros a precio de mercado; 2) "Volúmenes a precio de mercado": ventas internas de producción minera a plantas de ArcelorMittal, contabilizadas a los precios vigentes en el mercado; 3) "Volúmenes a precios basados en fórmulas cost-plus": ventas internas de producción minera a plantas de ArcelorMittal, a precios basados en fórmulas cost-plus. El factor que determina si las ventas internas se contabilizan a precio de mercado o a precios basados en fórmulas cost-plus es si las correspondientes materias primas podrían, en la práctica, venderse a terceros (es decir, si existe un mercado potencial para el producto y se dispone de los medios logísticos necesarios para acceder a dicho mercado).

<sup>14</sup> Los días de rotación se definen como días de cuentas de clientes más días de existencias menos días de cuentas de proveedores. Los días de cuentas de proveedores y de existencias se determinan en función del coste de las mercancías vendidas. Los días de cuentas de clientes se determinan en función de la cifra de ventas.

<sup>15</sup> Incluye líneas de crédito de respaldo al programa de pagarés de empresa por valor de aproximadamente 2.500 millones de dólares (2.000 millones de euros).

<sup>16</sup> Producción total de productos acabados de finos, concentrados, pellets, gruesos y carbón (incluye participaciones en producciones conjuntas y contratos estratégicos a largo plazo).

<sup>17</sup> El volumen de expediciones del segmento ArcelorMittal Distribution Solutions no se incluye en el volumen total consolidado dado que representa fundamentalmente expediciones procedentes de otras filiales operativas de ArcelorMittal.

<sup>18</sup> La variación en el fondo de maniobra operativo se define como cuentas de clientes más existencias menos cuentas de proveedores.

<sup>19</sup> Las cifras de inversiones incluyen la adquisición de inmovilizado inmaterial (tal como concesiones de explotaciones mineras y asistencia informática) e incluyen pagos a proveedores de inmovilizado material.

<sup>20</sup> Los precios medios de venta de los productos siderúrgicos se calculan dividiendo la cifra de negocio obtenida por la comercialización de productos siderúrgicos entre el volumen de expediciones de productos siderúrgicos.

<sup>21</sup> Desglose por regiones geográficas de procedencia de las expediciones.

<sup>22</sup> Incluye las actividades de Productos Tubulares.

<sup>23</sup> Se prevé que la refinanciación continua (*roll-over*) de los pagarés de empresa prosiga en el marco del normal desarrollo de la actividad.

<sup>24</sup> "Gearing" se define como (A) endeudamiento a largo plazo, más deuda a corto plazo, menos tesorería y equivalentes de tesorería, efectos de tesorería sujetos a restricciones e inversiones a corto plazo, dividido por (B) el total de fondos propios.