



**Indra**

## **COMUNICADO DE PRENSA**

Forma parte de una lista cerrada de proveedores para licitaciones por 3.000 M\$

### **INDRA ENTRA EN EL PROGRAMA DE SIMULACIÓN DE LA US NAVY PARA LOS PRÓXIMOS CINCO AÑOS**

- La compañía española es la única no norteamericana de las seleccionadas y competirá con los grandes grupos de defensa como Boeing, Lockheed Martin y Northrop Grumman

Indra ha sido seleccionada por la US Navy (Marina de Estados Unidos) para participar en el contrato marco de simulación aeronáutica que canalizará las necesidades en esta área durante los próximos cinco años y que está dotado con un presupuesto de 3.000 millones de dólares. La compañía española, a través de su filial en Estados Unidos, Indra Systems Inc., ha sido la única empresa no norteamericana que ha entrado dentro del programa marco, conocido como Training Systems Contract II. (TSC II)

La US Navy anunció su decisión final el pasado viernes, día 29 de agosto, tras un proceso internacional de competencia que ha durado casi un año. Indra, a través de Indra Systems, es la única empresa no norteamericana de la lista y competirá en pie de igualdad con los grandes grupos de defensa como Boeing, Lockheed Martin y Northrop Grumman. El proceso de selección se ha basado en tres grandes bloques: la capacidad tecnológica y recursos; la experiencia y referencias, contrastadas por la US Navy con los propios clientes; y la solución técnica y económica a un supuesto práctico.

El TSC II ha sido articulado por la US Navy como columna vertebral de sus procedimientos de licitación en el área de simulación y regirá la contratación de simuladores y entrenadores de aviones y helicópteros durante los próximos cinco años. Sólo las empresas que han sido seleccionadas en el programa marco podrán, por tanto, optar al presupuesto de 3.000 millones de dólares asignado para desarrollar, modernizar y completar los sistemas de simulación de más de 20 plataformas aéreas.

La entrada en el TSC II supone para Indra la consolidación de su estrategia de crecimiento en Estados Unidos y de la apuesta realizada con la creación, hace algo más de un año, de una filial al 100% que sirviera de plataforma para abordar ese mercado. Además de los contratos que se deriven directamente, el TSC II es un escaparate privilegiado de cara a US Army (Ejército de Tierra) y Air Force (Fuerzas Aéreas), así como para las Fuerzas Armadas de los países aliados. En este sentido, Indra Systems Inc fue aceptada a finales de 2002 por el Departamento de Defensa estadounidense como proveedora de equipos, sistemas y servicios de uso militar a países terceros a través de Foreign Military Sales, el organismo que canaliza todas las exportaciones de este tipo de tecnologías.

Dirección de Comunicación y Relaciones Corporativas  
Tlf.: + (34) 91 480 97 01 • Fax: + (34) 91 480 97 32  
indraprensa@indra.es

Madrid, 03 de Septiembre de 2003