

Comunicado de prensa

ARCELORMITTAL PRESENTA RESULTADOS CORRESPONDIENTES AL TERCER TRIMESTRE DE 2011

Luxemburgo, 3 de noviembre de 2011 - ArcelorMittal (en lo sucesivo "ArcelorMittal" o la "Sociedad") (MT (Nueva York, Ámsterdam, París, Bruselas, Luxemburgo), MTS (Madrid)), el principal productor siderúrgico mundial, presenta hoy sus resultados¹ correspondientes al trimestre y al periodo de nueve meses cerrados a 30 de septiembre de 2011.

Datos relevantes:

- Seguridad y Salud: el índice de frecuencia de accidentes con baja² se mantuvo constante, situándose en 1,5x en el tercer trimestre de 2011
- El EBITDA³ aumentó un 11,4% en el tercer trimestre de 2011 con respecto al tercer trimestre de 2010, situándose en 2.400 millones de dólares (USD); el EBITDA correspondiente a los nueve primeros meses de 2011 ascendió a 8.400 millones de dólares (+25,9% con respecto al mismo periodo de 2010)
- El volumen de expediciones de productos siderúrgicos se situó en 21,1 millones de toneladas en el tercer trimestre de 2011 (+2,7% con respecto al tercer trimestre de 2010)
- El EBITDA por tonelada se situó en 114 dólares (USD) en el tercer trimestre de 2011 (+8,3% con respecto al tercer trimestre de 2010)
- La producción propia de mineral de hierro ascendió a 14,1 millones de toneladas en el tercer trimestre de 2011, lo que representa un crecimiento interanual del 8,4%; el volumen de expediciones de mineral de hierro a precio de mercado⁴ ascendió a 6,7 millones de toneladas, lo que supone un incremento interanual del 9,6%
- El endeudamiento neto⁵ a 30 de septiembre de 2011 se situaba en 24.900 millones de dólares (USD), frente a 25.000 millones de dólares (USD) a 30 de junio de 2011

Rendimiento y plan industrial:

- La reducción de costes de carácter sostenible alcanzada al cierre del tercer trimestre de 2011 asciende a 3.800 millones de dólares (USD) en valores anualizados; la Sociedad está bien posicionada para alcanzar la cifra de 4.800 millones de dólares (USD) a finales de 2012
- Se ha puesto en marcha un nuevo plan de optimización de instalaciones con el objetivo de generar mejoras sostenibles de EBITDA por valor de 1.000 millones de dólares (USD); se ha anunciado la intención de proceder al cierre de 2 hornos altos, una planta de sinterización, una acería e instalaciones de colada continua en Lieja (Bélgica)⁶
- Se ha completado la fase 1 del proyecto de extracción de mineral de hierro en Liberia, con el objetivo de producir 1 millón de toneladas métricas en 2011 e incrementar la producción a 4 millones de toneladas en 2012; la ampliación a 15 millones de toneladas métricas prevista en la fase 2 se encuentra en la fase final de decisión
- El proyecto de ampliación en ArcelorMittal Mines Canada avanza conforme a lo previsto, con el objetivo de aumentar la capacidad de producción de mineral de hierro de 16 millones de toneladas a 24 millones de toneladas en 2013

Perspectivas y previsiones:

- Se prevé que el EBITDA en el segundo semestre de 2011 sea superior al registrado en el mismo periodo de 2010
- Se prevé que el volumen de expediciones de productos siderúrgicos en el cuarto trimestre de 2011 sea inferior a los niveles registrados en el tercer trimestre de 2011, a consecuencia de la adopción por los clientes de un enfoque que se traduce en un “compás de espera”
- La Sociedad está bien posicionada para aumentar en el ejercicio 2011 su producción propia de mineral de hierro y de carbón en un 10% y un 20% respectivamente, con respecto a los volúmenes de producción de 2010
- Se prevé que el endeudamiento neto al cierre del ejercicio se sitúe en un nivel superior al registrado en el tercer trimestre de 2011, debido fundamentalmente a la inversión de carácter temporal en Macarthur
- La Sociedad concentra sus inversiones en proyectos de crecimiento estratégicos; por ello, se prevé que el importe de las inversiones en el conjunto del ejercicio 2011 sea inferior al objetivo anteriormente anunciado de 5.500 millones de dólares

Datos financieros relevantes, basados en las normas NIIF¹ (importes en dólares (USD)):

Millones de dólares (USD), salvo indicación de lo contrario	3 ^{er} trimestre de 2011	2 ^o trimestre de 2011	3 ^{er} trimestre de 2010	9 meses de 2011	9 meses de 2010
Cifra de negocio	\$24.214	\$25.126	\$19.744	\$71.524	\$57.326
EBITDA	2.408	3.413	2.162	8.403	6.672
Resultado de explotación	1.168	2.252	1.028	4.851	3.208
Ingresos de actividades interrumpidas	-	-	38	461	217
Resultado neto	659	1.535	1.350	3.263	3.696
Beneficio por acción, antes de dilución (dólares USD)	0,43	0,99	0,89	2,11	2,45
Actividades continuadas					
Producción propia de mineral de hierro (millones de toneladas)	14,1	13,1	13,0	39,0	36,4
Expediciones internas y externas de mineral de hierro a precio de mercado (millones de toneladas) ⁴	6,7	7,0	6,1	19,6	18,4
Producción de acero bruto (millones de toneladas)	22,4	24,4	22,2	70,2	69,0
Expediciones de productos siderúrgicos (millones de toneladas)	21,1	22,2	20,5	65,2	63,8
EBITDA / tonelada (dólares USD/t)	114	154	105	129	105

Refiriéndose a estos resultados, Lakshmi N. Mittal, Presidente del Consejo de Administración y de la Dirección General de ArcelorMittal, declaró:

“A pesar del deterioro de la coyuntura económica, el EBITDA generado por ArcelorMittal se sitúa dentro del rango previsto. Las incertidumbres que rodean a las perspectivas económicas se han acentuado en las últimas semanas, lo que ha afectado a los niveles de confianza de nuestros clientes; por ello, a principios del cuarto trimestre nos encontramos expuestos a presiones que afectan tanto a los volúmenes como a los precios. Sin embargo, nuestras actividades fundamentales presentan una robusta rentabilidad, impulsada por nuestro creciente negocio de minería, nuestra exclusiva gama de productos de alto valor añadido líder en el mercado y nuestros planes de “mejoras de gestión”. Consecuentemente, tengo plena confianza en que el EBITDA del Grupo en el segundo semestre de 2011 será superior al registrado en el segundo semestre de 2010”.

CONFERENCIA TELEFÓNICA DE PRESENTACIÓN DE RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE DE 2011 DIRIGIDA A ANALISTAS FINANCIEROS

La dirección de ArcelorMittal celebrará una conferencia telefónica dirigida a los miembros de la comunidad de inversores para presentar los resultados financieros correspondientes al tercer trimestre de 2011. Los detalles de dicha conferencia telefónica se indican a continuación:

Fecha	Nueva York	Londres	Luxemburgo
3 de noviembre de 2011	10:30 am	2:30 pm	3:30 pm

Números de teléfono de acceso:

Ubicación	Números de teléfono de acceso	Código de acceso
Reino Unido, llamada local:	+44 (0)20 7970 0006	575343#
Reino Unido, número gratuito:	0800 169 3059	
Estados Unidos, llamada local:	+1 215 599 1757	575343#
Estados Unidos, número gratuito:	1 800 814 6417	

Nótese que no se realizará una retransmisión de la conferencia en tiempo real a través de Internet. Se mantendrá disponible una grabación de la conferencia telefónica:

Idioma	Inglés	Número de teléfono de acceso a la grabación
Código de acceso	413994#	+49 (0) 18 05204 3089

La conferencia telefónica incluirá un breve turno de preguntas con la Dirección General del Grupo. La presentación se encontrará disponible en la página web www.arcelormittal.com. En dicha página web se puede encontrar, asimismo, un documento de Preguntas y Respuestas, publicado en la sección "Investors and Shareholders", "Financial Results".

PROYECCIONES A FUTURO

El presente documento puede contener información y declaraciones sobre proyecciones a futuro relativas a ArcelorMittal y sus filiales. Dichas declaraciones incluyen proyecciones financieras y estimaciones, así como los supuestos en que se basan, declaraciones referidas a planes, objetivos y expectativas relativas a operaciones, productos y servicios futuros, y declaraciones relativas a rendimientos futuros. Las proyecciones a futuro pueden identificarse por términos como "creer", "esperar", "prever", "objetivo" u otras expresiones similares. Aunque la dirección de ArcelorMittal entiende que las previsiones reflejadas en estas proyecciones a futuro son razonables, se advierte a los inversores y titulares de valores de ArcelorMittal que las informaciones y proyecciones a futuro están sujetas a numerosos riesgos e incertidumbres, muchos de los cuales son difíciles de prever y son generalmente ajenos al control de ArcelorMittal. Debido a dichos riesgos e incertidumbres, los resultados y evoluciones reales podrían ser sustancial y adversamente diferentes de lo indicado, explícita o implícitamente, o previsto en las citadas informaciones y proyecciones a futuro. Estos riesgos e incertidumbres incluyen los descritos o identificados en los documentos que ArcelorMittal ha presentado o pueda presentar ante la *Commission de Surveillance du Secteur Financier* de Luxemburgo y ante la *Securities and Exchange Commission* ("SEC") de Estados Unidos, incluyendo el Informe Anual de ArcelorMittal correspondiente al ejercicio cerrado a 31 de diciembre de 2010 según el Formulario 20-F presentado ante la SEC. ArcelorMittal no asume el compromiso de mantener públicamente actualizadas sus proyecciones a futuro, ni a raíz de nuevas informaciones o sucesos futuros, ni por otros motivos.

INFORMACIÓN SOBRE ArcelorMittal

ArcelorMittal es el principal productor siderúrgico y minero integrado a escala mundial, presente en más de 60 países.

ArcelorMittal ocupa una posición de liderazgo en todos los principales mercados mundiales del acero al carbono, incluyendo el automóvil, la construcción, los electrodomésticos y los envases, en los que dispone de una destacada posición en materia de I+D y tecnología. El Grupo también cuenta con actividades de minería de referencia a escala mundial; con una cartera global que comprende más de 20 minas en explotación o en proceso de desarrollo, es el cuarto mayor productor mundial de mineral de hierro. Dispone de instalaciones productivas en más de 22 países en cuatro continentes, lo que le permite estar presente en todos los mercados industriales claves, tanto en economías desarrolladas como en mercados emergentes, y cuenta asimismo con excelentes redes de distribución.

A través de sus valores corporativos - Sostenibilidad, Calidad y Liderazgo - ArcelorMittal asume el compromiso de actuar de forma responsable en lo que respecta a la seguridad, la salud y el bienestar de sus empleados, sus contratistas y las comunidades en las que desarrolla sus actividades. Asimismo, el Grupo está firmemente comprometido con la gestión sostenible del medio ambiente. ArcelorMittal asume un papel de liderazgo en el esfuerzo realizado por la industria para desarrollar tecnologías de producción siderúrgica que supongan un cambio cualitativo y centra sus esfuerzos en la investigación y el desarrollo de tecnologías y soluciones en acero que contribuyan a la lucha contra el cambio climático. ArcelorMittal forma parte de los índices bursátiles FTSE4Good y Dow Jones Sustainability World Index.

En 2010, ArcelorMittal generó una cifra de negocio de 78.000 millones de dólares (USD), con una producción anual de 90,6 millones de toneladas de acero bruto, lo que representa en torno al 6% de la producción mundial de acero. En 2010, las actividades de minería del Grupo generaron un volumen de producción de 47 millones de toneladas de mineral de hierro y 7 millones de toneladas de carbón metalúrgico.

Las acciones de ArcelorMittal cotizan en los mercados bursátiles de Nueva York (MT), Ámsterdam (MT), París (MT), Bruselas (MT), Luxemburgo (MT) y en las bolsas españolas de Barcelona, Bilbao, Madrid y Valencia (MTS).

Para obtener más información sobre ArcelorMittal, véase la página web www.arcelormittal.com.

CONSULTAS

Datos de contacto: ArcelorMittal - Relaciones con Inversores

Europa	Tel.: +352 4792 2484
América	Tel.: +1 312 899 3569
Inversores individuales	Tel.: +352 4792 2484
Inversores socialmente responsables (SRI)	Tel.: +44 203 214 2854
Titulares de obligaciones / Entidades de crédito	Tel.: +33 1 71 92 10 26

ArcelorMittal - Dirección de Comunicación Corporativa

E-mail:
press@arcelormittal.com
Tel.: +352 4792 5000

Giles Read	Tel.: +44 20 3214 2845	
Arne Langner	Tel.: +352 4792 3120	
Lynn Robbroeckx	Tel.: +44 20 3214 2991	
Tobin Postma	Tel.: +44 20 3214 2412	
Reino Unido	Maitland Consultancy: Martin Leeburn	Tel.: +44 20 7379 5151

RESULTADOS DE ARCELORMITTAL CORRESPONDIENTES AL TERCER TRIMESTRE DE 2011

ArcelorMittal, el principal productor siderúrgico mundial, presentó hoy sus resultados correspondientes al trimestre y al periodo de nueve meses cerrados a 30 de septiembre de 2011.

Resultados en materia de Responsabilidad Social Corporativa

Seguridad y salud - Índice de frecuencia de accidentes con baja² del personal propio y empresas contratistas

Los resultados en materia de seguridad y salud se mantuvieron estables con respecto al segundo trimestre de 2011, con un índice de frecuencia de accidentes con baja que se situó en 1,5x en el tercer trimestre de 2011. La mejora registrada en los resultados de seguridad de los segmentos Minería y Productos Planos América se vio compensada por el deterioro de los resultados en esta materia, en particular en los segmentos Asia África y CEI y Distribution Solutions, así como en los segmentos Productos Planos Europa y Productos Largos América y Europa.

Los resultados en materia de seguridad y salud experimentaron una mejora en los nueve primeros meses 2011, con un índice de frecuencia de accidentes con baja que se situó en 1,5x para dicho periodo, frente a un índice de 1,9x en el mismo periodo de 2010. Se registró una mejora de los resultados de seguridad en todos los segmentos excepto en Distribution Solutions y Productos Planos América.

Personal propio y empresas contratistas - Índice de Frecuencia

Índice de frecuencia de accidentes-baja	3 ^{er} trimestre de 2011	2 ^o trimestre de 2011	3 ^{er} trimestre de 2010	9 meses de 2011	9 meses de 2010
Total Minas	1,2	1,6	1,7	1,3	1,7

Índice de frecuencia de accidentes-baja	3 ^{er} trimestre de 2011	2 ^o trimestre de 2011	3 ^{er} trimestre de 2010	9 meses de 2011	9 meses de 2010
Productos Planos América	1,7	2,0	1,7	1,9	1,8
Productos Planos Europa	1,6	1,5	2,1	1,7	2,3
Productos Largos América y Europa	1,7	1,6	2,3	1,5	2,2
Asia, África y CEI	0,9	0,5	1,2	0,7	0,9
Distribution Solutions	4,4	3,2	2,3	3,7	2,7
Total Actividades Siderúrgicas	1,6	1,5	1,9	1,5	1,9

Índice de frecuencia de accidentes-baja	3 ^{er} trimestre de 2011	2 ^o trimestre de 2011	3 ^{er} trimestre de 2010	9 meses de 2011	9 meses de 2010
Total (Actividades Siderúrgicas y Minas)	1,5	1,5	1,9	1,5	1,9

Iniciativas claves en el tercer trimestre de 2011

- o ArcelorMittal forma parte del Dow Jones Sustainability World Index (DJSI World). Este índice internacional de sostenibilidad valora el comportamiento financiero de las principales sociedades del mundo que operan con criterios de sostenibilidad. Obtener por segunda vez el reconocimiento que supone su inclusión en este índice de referencia refleja el compromiso asumido por ArcelorMittal de producir acero de forma segura y sostenible. ArcelorMittal sigue formando parte de los dos principales índices de sostenibilidad y responsabilidad social corporativa: DJSI World y FTSE4Good Index series.
- o Un informe publicado conjuntamente por ArcelorMittal, la Federación Europea de Metalúrgicos, la Federación Internacional de Trabajadores de las Industrias Metalúrgicas y United Steel Workers analiza el trabajo realizado conjuntamente por el Grupo y las organizaciones sindicales en todo el mundo para lograr una mejora en sus resultados en materia de seguridad. El informe concluye que el Comité Conjunto de Seguridad y Salud de ámbito mundial ha contribuido a desarrollar una cultura positiva en el entorno de trabajo y ha permitido mejorar la colaboración y coordinación entre los sindicatos y la dirección, tanto en los ámbitos locales como a escala mundial.

Análisis de los resultados correspondientes al periodo de nueve meses cerrado a 30 de septiembre de 2011, frente a los resultados correspondientes al periodo de nueve meses cerrado a 30 de septiembre de 2010

En el periodo de nueve meses cerrado a 30 de septiembre de 2011, ArcelorMittal obtuvo un resultado neto de 3.300 millones de dólares, lo que supone un beneficio por acción de 2,11 dólares, frente a un resultado neto de 3.700 millones de dólares (beneficio por acción de 2,45 dólares) en el periodo de nueve meses cerrado a 30 de septiembre de 2010.

El volumen total de expediciones de productos siderúrgicos en los nueve primeros meses de 2011 fue de 65,2 millones de toneladas métricas, frente a 63,8 millones de toneladas métricas en el mismo periodo de 2010.

La cifra de negocio correspondiente al periodo de nueve meses cerrado a 30 de septiembre de 2011 ascendió a 71.500 millones de dólares, lo que representa un incremento del 24,8% con respecto a la cifra de negocio de 57.300 millones de dólares generada en el periodo de nueve meses cerrado a 30 de septiembre de 2010. Este crecimiento de la cifra de negocio en los nueve primeros meses de 2011 con respecto al mismo periodo de 2010 se debe fundamentalmente al aumento de los precios medios de venta de los productos siderúrgicos (20,8%) y a un ligero incremento de los volúmenes de expediciones de estos productos (2,1%).

Los gastos de amortización en los nueve primeros meses de 2011 ascendieron a 3.400 millones de dólares, frente a 3.300 millones de dólares en el mismo periodo de 2010.

En los nueve primeros meses de 2011 se registraron gastos de depreciación por valor de 103 millones de dólares, relativos a una planta de laminación del segmento Productos Largos América y a la intención anunciada de proceder al cierre de dos hornos altos, una planta de sinterización, una acería e instalaciones de colada continua en Lieja (Bélgica)⁶ (los costes vinculados a trabajos de recuperación y limpieza de los terrenos, un plan de bajas voluntarias y otros costes se contabilizarán cuando el proceso de diálogo social esté suficientemente avanzado). Los gastos de depreciación en los nueve primeros meses de 2010 ascendieron a 144 millones de dólares, relativos a la enajenación de la mina de carbón térmico Anzherkoye en Rusia y a una línea de decapado en Lieja (Bélgica).

El resultado de explotación de los nueve primeros meses de 2011 se situó en 4.900 millones de dólares, lo que representa un aumento del 51,2% con respecto al resultado de explotación de 3.200 millones de dólares registrado en el mismo periodo de 2010.

El resultado de explotación de los nueve primeros meses de 2011 incluye una ganancia no monetaria de 437 millones de dólares relativa a la liquidación de instrumentos de cobertura de riesgos vinculados a compras de materias primas, frente a una ganancia de 266 millones de dólares registrada por el mismo concepto en los nueve primeros meses de 2010.

La cifra de "Participación en los resultados de sociedades puestas en equivalencia y otros ingresos" ascendió a 443 millones de dólares en los nueve primeros meses de 2011, frente a 377 millones de dólares en el mismo periodo de 2010. La cifra correspondiente a los nueve primeros meses de 2011 incluye pérdidas por depreciación por valor de 119 millones de dólares derivadas de la intención de ArcelorMittal de retirarse de la sociedad conjunta establecida con Peabody Energy para la adquisición de Macarthur Coal. Este gasto refleja el aumento del valor contable de la participación en Macarthur que incluía el valor devengado en concepto de participación en el resultado neto de dicha sociedad. Tras considerar los dividendos recibidos y las variaciones

en el tipo de cambio hasta el 25 de octubre de 2011 inclusive (fecha en que se anunció la desinversión), la operación resultó fundamentalmente neutra en términos de tesorería⁷.

Los gastos netos por intereses (incluyendo gastos por intereses e ingresos por intereses) aumentaron en los nueve primeros meses de 2011, situándose en 1.400 millones de dólares frente a 1.000 millones de dólares en el mismo periodo de 2010. Este aumento se debe fundamentalmente al incremento del nivel de empréstitos.

Como consecuencia de las operaciones de cobertura de riesgos efectuadas por la Sociedad en diciembre de 2010, se ha minimizado el efecto de los ajustes de indexación al mercado (*"mark-to-market"*) de las obligaciones convertibles emitidas en la primavera de 2009. En los nueve primeros meses de 2011, los ajustes de indexación al mercado de la obligación de conversión obligatoria emitida en diciembre de 2009 arrojaron ganancias por valor de 55 millones de dólares. Durante los nueve primeros meses de 2010, la Sociedad registró una ganancia no monetaria de 720 millones de dólares derivada de ajustes de indexación al mercado relativos a los instrumentos derivados implícitos en sus obligaciones convertibles emitidas en 2009.

Los gastos por diferencias de cambio y otros gastos financieros netos ascendieron a 1.100 millones de dólares en los nueve primeros meses de 2011, frente a 700 millones de dólares en el mismo periodo de 2010.

ArcelorMittal registró en los nueve primeros meses de 2011 un gasto por el impuesto sobre beneficios (*"income tax expense"*) de 49 millones de dólares, frente a un ingreso por el impuesto sobre beneficios (*"income tax benefit"*) de 1.000 millones de dólares en los nueve primeros meses de 2010.

El resultado atribuido a participaciones no mayoritarias en los nueve primeros meses de 2011 refleja una ganancia de 21 millones de dólares, frente a una ganancia de 135 millones de dólares en el mismo periodo de 2010.

En los nueve primeros meses de 2011, la cifra correspondiente a actividades interrumpidas (es decir, las actividades de acero inoxidable de la Sociedad, que fueron objeto de una escisión y transmitidas a una sociedad independiente denominada Aperam) refleja una ganancia de 461 millones de dólares, cifra que incluye 42 millones de dólares correspondientes al resultado neto después de impuestos aportado por las actividades de acero inoxidable con anterioridad a su escisión. El saldo de 419 millones de dólares representa una ganancia no recurrente, de carácter no monetario, derivada de la contabilización en la cuenta de pérdidas y ganancias de las pérdidas/ganancias relativas a los activos afectados por la escisión, anteriormente contabilizados como fondos propios. En los nueve primeros meses de 2010, la cifra correspondiente a actividades interrumpidas ascendió a una ganancia de 217 millones de dólares.

Análisis de los resultados correspondientes al trimestre cerrado a 30 de septiembre de 2011, frente a los resultados correspondientes al trimestre cerrado a 30 de junio de 2011 y a los resultados correspondientes al trimestre cerrado a 30 de septiembre de 2010

En el trimestre cerrado a 30 de septiembre de 2011, ArcelorMittal obtuvo un resultado neto de 700 millones de dólares, lo que supone un beneficio por acción de 0,43 dólares, frente a un resultado neto de 1.500 millones de dólares (beneficio por acción de 0,99 dólares) en el trimestre cerrado a 30 de junio de 2011, y a un resultado neto de 1.400 millones de dólares (beneficio por acción de 0,89 dólares) en el trimestre cerrado a 30 de septiembre de 2010.

El volumen total de expediciones de productos siderúrgicos en el tercer trimestre de 2011 fue de 21,1 millones de toneladas métricas, frente a 22,2 millones de toneladas métricas en el segundo trimestre de 2011 y 20,5 millones de toneladas métricas en el tercer trimestre de 2010.

La cifra de negocio correspondiente al tercer trimestre de 2011 se situó en 24.200 millones de dólares, lo que representa un descenso del 3,6% con respecto a la cifra de negocio de 25.100 millones de dólares correspondiente al segundo trimestre de 2011 y un incremento del 22,6% con respecto a la cifra de negocio de 19.700 millones de dólares generada en el tercer trimestre de 2010. Esta disminución de la cifra de negocio en el tercer trimestre de 2011 con respecto al segundo trimestre de 2011 se debe fundamentalmente al descenso de los precios medios de venta de los productos siderúrgicos (-1,7%) y de los volúmenes de expediciones (-4,9%).

Los gastos de amortización ascendieron a 1.200 millones de dólares en el tercer trimestre de 2011, lo que supone una cifra estable con respecto a la del segundo trimestre de 2011 y refleja un incremento con respecto a los gastos de amortización por valor de 1.100 millones de dólares registrados en el tercer trimestre de 2010.

En el tercer trimestre de 2011 se contabilizaron gastos de depreciación por valor de 85 millones de dólares, relativos a los costes asociados a la intención anunciada de proceder al cierre de dos hornos altos, una planta de sinterización, una acería e instalaciones de colada continua en Lieja (Bélgica)⁶, frente a gastos de depreciación nulos en el segundo trimestre de 2011. En el tercer trimestre de 2010 se registraron gastos de depreciación por valor de 26 millones de dólares, relativos a la depreciación de una línea de decapado en Lieja (Bélgica).

El resultado de explotación del tercer trimestre de 2011 se situó en 1.200 millones de dólares, frente a 2.300 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011 y 1.000 millones de dólares en el tercer trimestre de 2010.

El resultado de explotación del tercer trimestre de 2011 incluye una ganancia no monetaria de 129 millones de dólares relativa a la liquidación de instrumentos de cobertura de riesgos vinculados a compras de materias primas, frente a ganancias no monetarias relativas a la liquidación de tales instrumentos por valor de 189 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011 y por valor de 85 millones de dólares en el tercer trimestre de 2010.

La cifra de "Participación en los resultados de sociedades puestas en equivalencia y otros ingresos" ascendió a 6 millones de dólares en el tercer trimestre de 2011, frente a 289 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011 y 107 millones de dólares en el tercer trimestre de 2010. La cifra correspondiente al tercer trimestre de 2011 incluye pérdidas por depreciación por valor de 119 millones de dólares derivadas de la intención de ArcelorMittal de retirarse de la sociedad conjunta establecida con Peabody Energy para la adquisición de Macarthur Coal. Este gasto refleja el aumento del valor contable de la participación en Macarthur que incluía el valor devengado en concepto de participación en el resultado neto de dicha sociedad. Tras considerar los dividendos recibidos y las variaciones en el tipo de cambio hasta el 25 de octubre de 2011 inclusive (fecha en que se anunció la desinversión), la operación resultó fundamentalmente neutra en términos de tesorería⁷.

Los gastos netos por intereses (incluyendo gastos por intereses e ingresos por intereses) registraron un aumento, situándose en 477 millones de dólares en el tercer trimestre de 2011, frente a 457 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011. Los gastos netos por intereses en el tercer trimestre de 2010 ascendieron a 376 millones de dólares.

Como consecuencia de las operaciones de cobertura de riesgos efectuadas por la Sociedad en diciembre de 2010, se ha minimizado el efecto de los ajustes de indexación al mercado (*"mark-to-market"*) de las obligaciones convertibles emitidas en la primavera de 2009. Los ajustes de indexación al mercado relativos a la obligación de conversión obligatoria emitida en diciembre de 2009 arrojaron ganancias por valor de 59 millones de dólares en el tercer trimestre de 2011, frente a pérdidas de 4 millones de dólares por dichos ajustes de indexación en el segundo trimestre de 2011. En el tercer trimestre de 2010, la Sociedad registró una ganancia no monetaria de 24 millones de dólares relativa a los instrumentos derivados implícitos en sus obligaciones convertibles emitidas en 2009.

En el tercer trimestre de 2011, las ganancias por diferencias de cambio y otras ganancias financieras netas ascendieron a 26 millones de dólares, frente a pérdidas por diferencias de cambio y otras pérdidas financieras netas de 443 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011. En el tercer trimestre de 2010 se registraron pérdidas por diferencias de cambio y otras pérdidas financieras netas por valor de 31 millones de dólares. La cifra de ganancias por diferencias de cambio y otras ganancias financieras netas correspondiente al tercer trimestre de 2011 se vio positivamente afectada por ganancias por diferencias de cambio registradas en relación con la deuda de la Sociedad denominada en euros (al registrar el dólar estadounidense una apreciación del 6,6%, frente a una depreciación del 1,7% en el segundo trimestre de 2011).

ArcelorMittal registró en el tercer trimestre de 2011 un gasto por el impuesto sobre beneficios (“*income tax expense*”) de 154 millones de dólares, frente a un gasto por el impuesto sobre beneficios de 61 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011, y un ingreso por el impuesto sobre beneficios (“*income tax benefit*”) de 576 millones de dólares en el tercer trimestre de 2010.

El resultado atribuido a participaciones no mayoritarias en el tercer trimestre de 2011 arroja pérdidas por valor de 31 millones de dólares, frente a ganancias de 41 millones de dólares y 16 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011 y en el tercer trimestre de 2010 respectivamente.

Proyectos de inversión

En las siguientes tablas se presentan, de forma resumida, los principales proyectos de crecimiento y optimización de la Sociedad que conllevan inversiones significativas.

Proyectos finalizados en los 4 últimos trimestres

Segmento	Planta	Proyecto	Capacidad / descripción	Finalización real
P. Planos Europa	ArcelorMittal Dunkerque (Francia)	Modernización de la Colada Continua N° 21	Ampliación de capacidad de producción de desbastes, de 0,8 Mt / año	4º trimestre de 2010
Minería	Princeton Coal (EE.UU.)	Ampliación de mina subterránea	Incremento de capacidad de 0,7 Mt / año	1º trimestre de 2011
Minería	Minas en Liberia	Proyecto de nueva construcción (<i>Greenfield</i>) en Liberia	Producción de mineral de hierro de 4 Mt / año (Fase 1)	3º trimestre de 2011 ^(b)

Proyectos en curso ^(a)

Segmento	Planta	Proyecto	Capacidad / descripción	Finalización prevista
Minería	Minas Andrade (Brasil)	Ampliación de minas Andrade	Incremento de producción de mineral de hierro hasta 3,5 Mt / año	2012
Minería	ArcelorMittal Mines Canada	Sustitución de espirales para el proceso de enriquecimiento de mineral	Incremento de producción de mineral de hierro de 0,8 Mt / año	2013
Minería	ArcelorMittal Mines Canada	Proyecto de ampliación	Ampliación de capacidad de concentrador de 8 Mt / año (pasando de 16 a 24 Mt / año)	2013
P. Planos América	ArcelorMittal Dofasco (Canadá)	Optimización de la producción de galvanizado y galvalume	Optimización de costes e incremento de producción de galvalume de 0,1 Mt / año	Pendiente de determinación

P. Planos América	ArcelorMittal Vega Do Sul (Brasil)	Proyecto de ampliación	Ampliación de capacidad de producción de acero galvanizado de 0,6 Mt / año y de laminados en frío de 0,7 Mt / año	Temporalmente paralizado
P. Largos América	Monlevade (Brasil)	Ampliación de capacidad de producción de alambón	Ampliación de capacidad de producción de productos acabados de 1,15 Mt / año	Temporalmente paralizado

Proyectos ejecutados a través de sociedades conjuntas (Joint Ventures)

País	Ubicación	Proyecto	Capacidad / descripción	Finalización prevista
Arabia Saudí	Al-Jubail	Planta de fabricación de tubos sin soldadura	Capacidad de producción de 0.6 Mt / año de tubos sin soldadura	2013 ^(c)
China	Provincia de Hunan	VAMA Auto Steel JV	Capacidad de producción de 1,2 Mt / año para el mercado del automóvil	2013
China	Provincia de Hunan	VAME Electrical Steel JV	Capacidad de producción de 0,3 Mt / año de acero eléctrico	2013
Sudáfrica	Cuenca de Kalahari	Mina de manganeso y planta de sinterización	Capacidad de producción de 2,4 Mt / año de manganeso sinterizado	2013

- a) Los proyectos en curso se refieren a proyectos en los que se han iniciado los trabajos de construcción y no incluyen diversos proyectos que se encuentran en fase de desarrollo.
- b) La extracción de mineral de hierro ha comenzado, con el objetivo de producir 1 millón de toneladas de mineral de hierro en 2011 e incrementar la producción a 4 millones de toneladas en 2012. La ampliación hasta 15 millones de toneladas, cuya finalización está prevista en 2015 (Fase 2), requerirá una inversión en un concentrador; dicha inversión se encuentra actualmente en la fase final de aprobación.
- c) La finalización prevista del proyecto en Arabia Saudí se ha pospuesto de 2012 a 2013, debido fundamentalmente a retrasos en los trabajos de construcción.

Informe de actividad por segmentos operativos - tercer trimestre de 2011 frente al segundo trimestre de 2011

Con efecto a 1 de enero de 2011, las actividades de minería de la Sociedad se presentan como un segmento operativo independiente. Este cambio en la estructura por segmentos refleja los cambios en el enfoque adoptado por ArcelorMittal para la gestión de sus actividades mineras, es decir, la creación de un equipo directivo específico en el área de minería. Consecuentemente, de conformidad con lo dispuesto en las normas NIIF, los datos correspondientes a periodos anteriores han sido reformulados para reflejar esta nueva estructura por segmentos.

Todas las materias primas consumidas procedentes de minas de ArcelorMittal que en la práctica pudieran venderse al exterior de la Sociedad se contabilizan ahora a precios de mercado. La producción procedente de minas "cautivas" (sujeta a limitaciones por motivos logísticos o de calidad) sigue contabilizándose como suministrada a las instalaciones siderúrgicas a precios basados en fórmulas "cost-plus". El principal efecto de este cambio ha sido un incremento de los costes de las materias primas consumidas por los segmentos Productos Planos América y AACIS.

Productos Planos América

Millones de dólares (USD), salvo indicación de lo contrario	3 ^{er} trimestre	2 ^o trimestre	3 ^{er} trimestre	9 meses	9 meses
	de 2011	de 2011	de 2010	de 2011	de 2010

Cifra de negocio	\$5.499	\$5.567	\$4.394	\$16.005	\$13.111
EBITDA	420	924	379	1.872	1.397
Resultado de explotación	193	697	166	1.197	758
Producción de acero bruto (miles de toneladas)	5.866	6.277	5.932	18.206	17.465
Expediciones de productos siderúrgicos (miles de toneladas)	5.708	5.520	4.979	16.791	15.596
Precio medio de venta de productos siderúrgicos (USD/t)	910	961	826	900	786
EBITDA / tonelada (USD/t)	74	167	76	111	90
Resultado de explotación / tonelada (USD/t)	34	126	33	71	49

El volumen de producción de acero bruto del segmento Productos Planos América descendió un 6,5%, situándose en 5,9 millones de toneladas en el tercer trimestre de 2011, frente a 6,3 millones de toneladas en el segundo trimestre de 2011. Esta variación responde en parte a paradas de instalaciones de producción en Norteamérica.

El volumen de expediciones de productos siderúrgicos aumentó un 3,4% en el tercer trimestre de 2011, situándose en 5,7 millones de toneladas, frente a 5,5 millones de toneladas en el segundo trimestre de 2011. Este aumento se debe principalmente a la mejora de la demanda del sector del automóvil en el mercado de la región NAFTA.

La cifra de negocio del segmento Productos Planos América ascendió a 5.500 millones de dólares en el tercer trimestre de 2011, lo que representa una ligera contracción del 1,2% con respecto a la cifra de negocio de 5.600 millones de dólares generada en el segundo trimestre de 2011. Este descenso de la cifra de negocio refleja fundamentalmente la disminución registrada en los precios medios de venta de los productos siderúrgicos (-5,3%), principalmente en México y Brasil debido al efecto de las expediciones de desbastes, cuyo efecto se vio parcialmente compensado por un aumento de los volúmenes de expediciones de productos siderúrgicos.

El EBITDA descendió un 54,5% en el tercer trimestre de 2011, situándose en 420 millones de dólares frente a 924 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011. Este descenso responde principalmente a la contracción de los márgenes, debido a la disminución de los precios medios de venta de los productos siderúrgicos y al aumento de los costes.

Productos Planos Europa

Millones de dólares (USD), salvo indicación de lo contrario	3 ^{er} trimestre de 2011	2 ^o trimestre de 2011	3 ^{er} trimestre de 2010	9 meses de 2011	9 meses de 2010
Cifra de negocio	\$7.696	\$8.551	\$6.268	\$24.059	\$18.733
EBITDA	367	636	452	1.474	1.472
Resultado de explotación / (pérdidas)	(106)	245	80	245	392
Producción de acero bruto (miles de toneladas)	7.390	7.870	7.107	22.891	23.020
Expediciones de productos siderúrgicos (miles de toneladas)	6.385	7.166	6.521	20.935	20.917
Precio medio de venta de productos siderúrgicos (USD/t)	1.021	1.026	855	990	794
EBITDA / tonelada (USD/t)	57	89	69	70	70
Resultado de explotación/(pérdidas) / tonelada (USD/t)	(17)	34	12	12	19

El volumen de producción de acero bruto del segmento Productos Planos Europa en el tercer trimestre de 2011 se situó en 7,4 millones de toneladas, lo que supone un descenso del 6,1% con respecto al volumen de producción de 7,9 millones de toneladas correspondiente al segundo trimestre de 2011. Este descenso del volumen de producción refleja una caída de los niveles de confianza en el mercado, así como una desaceleración de la actividad por efectos estacionales.

El volumen de expediciones de productos siderúrgicos descendió un 10,9% en el tercer trimestre de 2011, situándose en 6,4 millones de toneladas, frente a 7,2 millones de toneladas en el segundo trimestre de 2011. Este descenso del volumen de expediciones en el tercer trimestre responde a la disminución de la demanda en el mercado y a la desaceleración de la actividad por efectos estacionales.

La cifra de negocio del segmento Productos Planos Europa ascendió a 7.700 millones de dólares en el tercer trimestre de 2011, lo que representa una contracción del 10,0% con respecto a la cifra de negocio de 8.600 millones de dólares generada en el segundo trimestre de 2011. Esta disminución de la cifra de negocio refleja principalmente el descenso registrado en los volúmenes de expediciones de productos siderúrgicos, mientras que el precio medio de venta de dichos productos se mantuvo relativamente estable.

El EBITDA descendió un 42,3% en el tercer trimestre de 2011, situándose en 367 millones de dólares frente a 636 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011. Este descenso obedece principalmente a la disminución de los volúmenes de expediciones de productos siderúrgicos y al aumento de los costes.

El resultado de explotación del tercer trimestre de 2011 incluye gastos de depreciación por valor de 85 millones de dólares, relativos a los costes asociados a la intención anunciada de proceder al cierre de dos hornos altos, una planta de sinterización, la acería e instalaciones de colada continua en Lieja (Bélgica)⁶. Incluye asimismo una ganancia no monetaria de 129 millones de dólares relativa a la liquidación de los instrumentos de cobertura de riesgos vinculados a compras de materias primas, frente a ganancias no monetarias de 189 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011 y de 85 millones de dólares en el tercer trimestre de 2010.

Productos Largos América y Europa

Millones de dólares (USD), salvo indicación de lo contrario	3 ^{er} trimestre de 2011	2 ^o trimestre de 2011	3 ^{er} trimestre de 2010	9 meses de 2011	9 meses de 2010
Cifra de negocio	\$6.676	\$6.664	\$5.514	\$19.229	\$15.748
EBITDA	438	610	603	1.528	1.760
Resultado de explotación	185	358	339	753	976
Producción de acero bruto (miles de toneladas)	5.611	6.414	5.472	18.084	17.225
Expediciones de productos siderúrgicos (miles de toneladas)	5.984	6.167	5.772	18.023	17.450
Precio medio de venta de productos siderúrgicos (USD/t)	967	973	832	948	790
EBITDA / tonelada (USD/t)	73	99	104	85	101
Resultado de explotación / tonelada (USD/t)	31	58	59	42	56

El volumen de producción de acero bruto del segmento Productos Largos América y Europa en el tercer trimestre de 2011 se situó en 5,6 millones de toneladas, lo que supone un descenso del 12,5% con respecto al volumen de producción de 6,4 millones de toneladas correspondiente al segundo trimestre de 2011. El descenso de la producción en América se debe fundamentalmente a una reducción de existencias, principalmente en Brasil, así como a una disminución de la demanda en el mercado. El descenso de la producción en Europa responde principalmente a efectos estacionales.

El volumen de expediciones de productos siderúrgicos descendió un 3,0% en el tercer trimestre de 2011, situándose en 6,0 millones de toneladas, frente a 6,2 millones de toneladas en el segundo trimestre de 2011. Este descenso del volumen de expediciones se debe en particular a la desaceleración de la actividad por efectos estacionales en Europa.

La cifra de negocio del segmento Productos Largos América y Europa ascendió a 6.700 millones de dólares en el tercer trimestre de 2011, lo que representa una cifra prácticamente estable con respecto a la registrada en el segundo trimestre de 2011.

El EBITDA generado en el tercer trimestre de 2011 ascendió a 438 millones de dólares, lo que supone una disminución del 28,2% con respecto al EBITDA de 610 millones de dólares correspondiente al segundo trimestre de 2011. Este descenso obedece principalmente a la disminución de los volúmenes de expediciones y al aumento de los costes.

Asia, África y CEI (“AACIS”)

Millones de dólares (USD), salvo indicación de lo contrario	3 ^{er} trimestre de 2011	2 ^o trimestre de 2011	3 ^{er} trimestre de 2010	9 meses de 2011	9 meses de 2010
Cifra de negocio	\$2.619	\$2.857	\$2.511	\$8.046	\$7.162
EBITDA	284	462	274	1.000	920
Resultado de explotación	162	341	161	628	589
Producción de acero bruto (miles de toneladas)	3.493	3.830	3.726	11.029	11.295
Expediciones de productos siderúrgicos (miles de toneladas)	3.005	3.304	3.261	9.451	9.874
Precio medio de venta de productos siderúrgicos (USD/t)	771	768	630	743	604
EBITDA / tonelada (USD/t)	95	140	84	106	93
Resultado de explotación / tonelada (USD/t)	54	103	49	66	60

El volumen de producción de acero bruto del segmento AACIS en el tercer trimestre de 2011 se situó en 3,5 millones de toneladas, lo que supone una disminución del 8,8% con respecto al volumen de producción de 3,8 millones de toneladas correspondiente al segundo trimestre de 2011. Este descenso de la producción en el tercer trimestre obedece fundamentalmente a problemas operativos que afectaron a las instalaciones de la Sociedad en Sudáfrica.

El volumen de expediciones de productos siderúrgicos descendió un 9,0% en el tercer trimestre de 2011, situándose en 3,0 millones de toneladas, frente a 3,3 millones de toneladas en el segundo trimestre de 2011. Este descenso del volumen de expediciones en el tercer trimestre de 2011 responde principalmente a problemas operativos registrados en Sudáfrica.

La cifra de negocio del segmento AACIS ascendió a 2.600 millones de dólares en el tercer trimestre de 2011, lo que representa una contracción del 8,3% con respecto a la cifra de negocio de 2.900 millones de dólares generada en el segundo trimestre de 2011. Esta disminución de la cifra de negocio refleja principalmente el descenso registrado en los volúmenes de expediciones de productos siderúrgicos, mientras que el precio medio de venta de dichos productos se mantuvo relativamente estable.

El EBITDA descendió un 38,5% en el tercer trimestre de 2011, situándose en 284 millones de dólares frente a 462 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011. Este descenso del EBITDA durante el tercer trimestre de 2011 obedece principalmente a la disminución de los volúmenes de expediciones de productos siderúrgicos y al aumento de los costes.

Distribution Solutions⁸

Millones de dólares (USD), salvo indicación de lo contrario	3 ^{er} trimestre de 2011	2 ^o trimestre de 2011	3 ^{er} trimestre de 2010	9 meses de 2011	9 meses de 2010
---	--------------------------------------	-------------------------------------	--------------------------------------	--------------------	--------------------

Cifra de negocio	\$4.899	\$5.019	\$3.977	\$14.179	\$11.468
EBITDA	48	115	126	290	370
Resultado de explotación	8	69	82	161	230
Expediciones de productos siderúrgicos (miles de toneladas)	4.607	4.594	4.467	13.403	13.422
Precio medio de venta de productos siderúrgicos (USD/t)	1.010	1.040	855	1.009	820

El volumen de expediciones de productos siderúrgicos del segmento Distribution Solutions ascendió a 4,6 millones de toneladas en el tercer trimestre de 2011, lo que supone un volumen estable con respecto al generado en el segundo trimestre de 2011.

La cifra de negocio del segmento Distribution Solutions disminuyó en el tercer trimestre de 2011, situándose en 4.900 millones de dólares frente a 5.000 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011, debido fundamentalmente al descenso registrado en los precios medios de venta de los productos siderúrgicos (-2,9%).

El EBITDA generado en el tercer trimestre de 2011 ascendió a 48 millones de dólares, lo que representa una disminución del 58,3% con respecto al EBITDA de 115 millones de dólares correspondiente al segundo trimestre de 2011. Este descenso obedece principalmente a la disminución de los márgenes generados por las actividades del segmento en Europa, debido a una desaceleración de la actividad de carácter estacional.

Minería

Millones de dólares (USD), salvo indicación de lo contrario	3 ^{er} trimestre de 2011	2 ^o trimestre de 2011	3 ^{er} trimestre de 2010	9 meses de 2011	9 meses de 2010
Cifra de negocio ⁹	\$1.678	\$1.657	\$1.181	\$4.463	\$3.163
EBITDA	842	835	726	2.284	1.693
Resultado de explotación	725	718	617	1.936	1.248
Producción propia de mineral de hierro ^(a) (millones de toneladas)	14,1	13,1	13,0	39,0	36,4
Expediciones externas e internas de mineral de hierro a precio de mercado ^(b) (millones de toneladas)	6,7	7,0	6,1	19,6	18,4
Expediciones internas de mineral de hierro a precios basados en fórmulas "cost-plus" ^(b) (millones de toneladas)	6,9	6,2	6,1	16,8	15,7
Volumen total de expediciones externas e internas de mineral de hierro ^(b) (millones de toneladas)	13,5	13,2	12,2	36,3	34,2
Producción propia de carbón ^(a) (millones de toneladas)	2,1	2,1	1,8	6,1	5,2
Expediciones externas e internas de carbón a precio de mercado ^(b) (millones de toneladas)	1,2	1,3	0,9	3,6	2,6
Expediciones internas de carbón a precios basados en fórmulas "cost-plus" ^(b) (millones de toneladas)	0,8	0,8	0,8	2,5	2,3
Volumen total de expediciones externas e internas de carbón ^(b) (millones de toneladas)	2,1	2,1	1,7	6,1	4,9

(a) Producción propia de mineral de hierro y carbón, excluidos contratos estratégicos a largo plazo.

(b) Los volúmenes de expediciones de mineral de hierro y de carbón a precio de mercado incluyen las minas pertenecientes a la Sociedad y participaciones en producciones conjuntas de otras minas; no incluyen los suministros en el marco de contratos estratégicos a largo plazo.

La producción propia de mineral de hierro (excluidos los suministros en el marco de contratos estratégicos a largo plazo) aumentó un 7,4% en el tercer trimestre de 2011, situándose en 14,1 millones de toneladas, frente a 13,1 millones de toneladas en el segundo trimestre de 2011.

El volumen total de expediciones de mineral de hierro en el tercer trimestre de 2011 ascendió a 13,5 millones de toneladas métricas, lo que representa un aumento del 2,9% con respecto al volumen de expediciones de 13,2 millones de toneladas registrado en el segundo trimestre de 2011.

La producción propia de carbón en el tercer trimestre de 2011 se situó en 2,1 millones de toneladas, lo que supone un volumen estable con respecto al producido en el segundo trimestre de 2011.

El volumen total de expediciones de carbón en el tercer trimestre de 2011 ascendió a 2,1 millones de toneladas, manteniéndose fundamentalmente estable con respecto al volumen de expediciones registrado en el segundo trimestre de 2011.

El EBITDA atribuible al segmento de Minería en el tercer trimestre de 2011 asciende a 842 millones de dólares, lo que representa un ligero incremento con respecto a la cifra de 835 millones de dólares correspondiente al segundo trimestre de 2011. Este incremento obedece fundamentalmente a una mejora de la posición en términos de costes, impulsada por un aumento de los volúmenes de producción en su conjunto, cuyo efecto se vio parcialmente compensado por un descenso de los volúmenes de expediciones a precio de mercado.

Liquidez y Recursos de Capital

En el tercer trimestre de 2011, la tesorería neta procedente de las actividades de explotación ascendió a 800 millones de dólares, frente a una tesorería neta utilizada en las actividades de explotación de 600 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011. La tesorería utilizada en las actividades de explotación en el tercer trimestre de 2011 incluye una inversión en fondo de maniobra operativo de 1.000 millones de dólares, frente a una inversión de 2.800 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011. La inversión en fondo de maniobra operativo en el tercer trimestre de 2011 responde principalmente al aumento de los costes de materias primas. Se registró un aumento en términos de días de rotación¹⁰, que pasaron de 71 días en el segundo trimestre de 2011 a 73 días en el tercer trimestre de 2011.

La tesorería neta utilizada en actividades de inversión en el tercer trimestre de 2011 ascendió a 1.300 millones de dólares, lo que supone una cifra estable con respecto a la registrada en el segundo trimestre de 2011. El importe de las inversiones realizadas aumentó en el tercer trimestre de 2011, situándose en 1.300 millones de dólares frente a 1.100 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011. La Sociedad seguirá ajustando sus proyectos de crecimiento en el área de siderurgia en función de la evolución de la demanda; al mismo tiempo, la Sociedad prevé mantener sus inversiones en proyectos de crecimiento en el área de minería, dado que estos proyectos ofrecen un perfil de rentabilidad más atractivo. Consecuentemente, el importe de las inversiones de la Sociedad en el conjunto del ejercicio 2011 será previsiblemente inferior al objetivo anteriormente anunciado de 5.500 millones de dólares (frente a 3.300 millones de dólares en 2010).

La cifra de "otras actividades de inversión" en el tercer trimestre de 2011 refleja un desembolso de 31 millones de dólares e incluye un pago parcial de 55 millones de dólares relativo a una participación del 11% en Ostrava adquirida en 2009, cuyo efecto se vio parcialmente compensado por la venta de diversos activos fijos no estratégicos. La cifra de "otras actividades de inversión" en el segundo trimestre de 2011 ascendió a 186 millones de dólares e incluía un desembolso de 67 millones de dólares relativo a la adquisición de Cognor en Polonia (Distribution Solutions) y un desembolso de 205 millones de dólares para la adquisición de la planta de producción de coque de Prosper en Alemania, cuyo efecto se vio parcialmente compensado por una entrada de tesorería neta de 86 millones de dólares correspondiente a los recursos en efectivo obtenidos de la venta de determinados activos fijos no estratégicos y otros cobros.

La tesorería neta procedente de actividades de financiación en el tercer trimestre de 2011 ascendió a 300 millones de dólares, frente a 1.100 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011. Durante el tercer trimestre de 2011, la Sociedad procedió al pago de dividendos por valor de 309 millones de dólares, frente a 302 millones de dólares en el segundo trimestre de 2011. Los dividendos pagados en el tercer trimestre de 2011 incluyen dividendos por valor de 17 millones de dólares abonados a accionistas minoritarios. Durante el tercer trimestre de 2011, la Sociedad registró una entrada de tesorería de 250 millones de dólares resultante de la ampliación de la cuantía de su obligación de conversión obligatoria objeto de colocación privada, emitida el 28 de diciembre de 2009 por una de sus filiales luxemburguesas participada al 100%.

A 30 de septiembre de 2011, la tesorería y los equivalentes de tesorería de la Sociedad (incluidos efectos de tesorería sujetos a restricciones e inversiones a corto plazo) ascendían a 2.800 millones de dólares, frente a 3.200 millones de dólares a 30 de junio de 2011. Durante el trimestre, el endeudamiento neto disminuyó en 100 millones de dólares, situándose en 24.900 millones de dólares frente a 25.000 millones de dólares a 30 de junio de 2011.

A 30 de septiembre de 2011, la Sociedad disponía de una liquidez de 11.300 millones de dólares¹¹ (lo que representa un descenso de 1.000 millones de dólares con respecto a la liquidez de 12.300 millones de dólares a 30 de junio de 2011), consistente en tesorería y equivalentes de tesorería (incluidos efectos de tesorería sujetos a restricciones e inversiones a corto plazo) por valor de 2.800 millones de dólares y líneas de crédito disponibles por valor de 8.500 millones de dólares.

Información actualizada sobre el plan de “mejoras de gestión” (*management gains*) y el plan de optimización de instalaciones

Al cierre del tercer trimestre de 2011, las “mejoras de gestión” (*management gains*) de carácter sostenible logradas por la Sociedad ascendían a 3.800 millones de dólares en valor anualizado, frente a 3.600 millones de dólares a 30 de junio de 2011 (excluida Aperam). La Sociedad mantiene su objetivo (basado en el plan revisado, excluyendo Aperam) consistente en lograr “mejoras de gestión” por valor de 4.800 millones de dólares a finales de 2012, a través de reducciones sostenibles de costes generales, administrativos y de ventas y costes fijos, y a través de medidas de mejora continua.

El 23 de septiembre de 2011, la Sociedad anunció la puesta en marcha de un nuevo plan de optimización de instalaciones, cuyo objetivo será lograr mejoras de EBITDA por un valor anualizado de 1.000 millones de dólares a finales de 2012.

Hechos recientes

- El 25 de octubre de 2011, notificó a Peabody Energy que, de conformidad con lo establecido en el Acuerdo de Cooperación y Contribución suscrito entre ambas sociedades, y tras aceptar la oferta de PEAMCoal Ltd para la adquisición de Macarthur Coal Ltd, ha puesto fin al citado Acuerdo de Cooperación y Contribución de conformidad con lo dispuesto en el mismo. ArcelorMittal seguirá siendo accionista de PEAMCoal hasta la conclusión de los procedimientos para la finalización del acuerdo, lo que previsiblemente tendrá lugar en un plazo de aproximadamente 90 días. ArcelorMittal ha adoptado esta decisión tras haber determinado que, en las circunstancias actuales, no resultaría apropiado asignar una cuantía sustancial de capital a la adquisición de una participación minoritaria en una sociedad en la que no dispondría de una posición de control. Esta decisión es conforme con los derechos que ArcelorMittal negoció inicialmente con Peabody en la fecha en la que se suscribió el Acuerdo de Cooperación y Contribución.

Dado el imprevisto nivel de aceptación registrado por la oferta, ArcelorMittal entiende que resulta más apropiado utilizar su capital en otras áreas de su negocio. ArcelorMittal considera que el compromiso en términos de aportación de capital que sería necesario para mantener su participación en Macarthur y para aumentar sustancialmente dicha participación es superior a lo que resultaría apropiado destinar a una sociedad de la cual ArcelorMittal no tendría el pleno control y que no podría consolidar en sus cuentas. La oferta incondicional de PEAMCoal para la adquisición de Macarthur no se verá afectada por la aceptación por parte de ArcelorMittal y seguirá disponible para su aceptación hasta las 19:00 horas (hora de Brisbane)

del 11 de noviembre de 2011, salvo en caso de prórroga de la misma. ArcelorMittal seguirá cumpliendo sus obligaciones en materia de financiación de PEAMCoal hasta que la finalización del acuerdo sea efectiva, conforme a lo descrito en el apartado 10.2(f) del *Bidder's Statement* (Declaración del Ofertante) presentado por PEAMCoal en relación con su oferta para la adquisición de Macarthur.

- El 30 de septiembre de 2011, ArcelorMittal aplazó a mayo de 2015 el vencimiento de su línea de crédito renovable (*revolving*) por valor de 4.000 millones de dólares cuyo vencimiento estaba previsto en mayo de 2013.
- El 28 de septiembre de 2011, ArcelorMittal anunció la ampliación en 250 millones de dólares de la cuantía de su obligación de conversión obligatoria por valor de 750 millones de dólares y objeto de colocación privada, emitida el 28 de diciembre de 2009 por una de sus filiales luxemburguesas participada al 100%. Esta modificación de dicha obligación, de conversión obligatoria en acciones preferentes de la citada filial, se formalizó el 27 de septiembre de 2011. Las demás condiciones principales de la obligación se mantienen sin cambio. La obligación fue objeto de una colocación privada suscrita por una filial luxemburguesa de Credit Agricole Corporate and Investment Bank y no cotiza en los mercados bursátiles.
- El 1 de agosto de 2011, ArcelorMittal publicó su Informe Semestral correspondiente al semestre cerrado a 30 de junio de 2011. Asimismo, ArcelorMittal presentó ante la *Securities and Exchange Commission* de Estados Unidos (www.sec.gov) sus Estados Financieros, su Descripción de Actividad y su Informe y Análisis de Gestión correspondientes al periodo 2008-2010, reformulados para reflejar el hecho de que, a partir del 1 de enero de 2011, las actividades de minería de la Sociedad se presentan como un segmento operativo independiente.

Para obtener más información sobre estos hechos recientes, véase la página web de ArcelorMittal, www.arcelormittal.com

Perspectivas y previsiones

Se prevé que el EBITDA de la Sociedad en el segundo semestre de 2011 sea superior al nivel registrado en el mismo periodo de 2010. La Sociedad prevé que el volumen de expediciones en el cuarto trimestre de 2011 sea inferior a los niveles registrados en el tercer trimestre de 2011, a consecuencia de las incertidumbres económicas que conducen a la adopción por los clientes de un enfoque que se traduce en un “compás de espera”. El aumento de los volúmenes de mineral de hierro y de carbón seguirá siendo un factor subyacente positivo. Se prevé que la producción propia de mineral de hierro y de carbón aumente en un 10% y un 20% respectivamente a finales de 2011 con respecto a los volúmenes de producción de 2010.

En vista de las incertidumbres que han surgido recientemente en el mercado, la Sociedad está concentrando sus inversiones en proyectos de crecimiento estratégicos. Ello supondrá el aplazamiento de ciertas inversiones proyectadas en el área de actividad siderúrgica. Consecuentemente, el importe de las inversiones en el conjunto del ejercicio 2011 será previsiblemente inferior al objetivo anteriormente anunciado de 5.500 millones de dólares.

Se prevé que el endeudamiento neto al cierre del ejercicio se sitúe en un nivel superior al registrado en el tercer trimestre de 2011, debido fundamentalmente a la inversión de carácter temporal en Macarthur Coal (cuya reversión tendrá lugar en el primer trimestre de 2012).

BALANCE DE SITUACIÓN CONSOLIDADO DE ARCELORMITTAL - RESUMEN

En millones de dólares (USD)	30 de septiembre de 2011	30 de junio de 2011	31 de diciembre de 2010 ¹²
ACTIVO			
Tesorería y equivalentes, incluidos efectos de tesorería sujetos a restricciones	\$2.800	\$3.205	\$6.289
Clientes y otras cuentas a cobrar	8.194	8.625	5.725
Existencias	23.397	23.920	19.583
Anticipos sobre gastos y otros activos circulantes	4.246	4.376	4.160
Activos mantenidos para su distribución	-	-	6.918
Total Activo Circulante	38.637	40.126	42.675
Diferencias de consolidación e inmovilizado inmaterial	14.683	15.134	14.373
Inmovilizado material	54.052	56.124	54.344
Inversiones en empresas asociadas y bajo control conjunto y otros activos	19.956	22.135	19.512
Total Activo	\$127.328	\$133.519	\$130.904
FONDOS PROPIOS Y PASIVO			
Deuda a corto plazo y parte a corto plazo de la deuda a largo plazo	\$3.626	\$3.688	\$6.716
Proveedores y otras cuentas a pagar	13.772	14.864	13.256
Pagos diferidos y otros pasivos circulantes	8.527	8.545	8.714
Pasivos mantenidos para su distribución	-	-	2.037
Total Pasivo Circulante	25.925	27.097	30.723
Deuda a largo plazo, neta de la parte a corto plazo	24.061	24.530	19.292
Impuestos diferidos	3.678	4.010	4.006
Otras provisiones a largo plazo	10.288	11.381	10.783
Total Pasivo	63.952	67.018	64.804
Fondos Propios - atribuido a titulares de valores representativos del capital de la Sociedad Dominante	59.586	62.615	62.430
Participaciones no mayoritarias	3.790	3.886	3.670
Total Fondos Propios	63.376	66.501	66.100
Total Fondos Propios y Pasivo	\$127.328	\$133.519	\$130.904

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA DE ARCELORMITTAL – RESUMEN

En millones de dólares (USD)	Trimestre cerrado a			Periodo de nueve meses cerrado a	
	30 de septiembre de 2011	30 de junio de 2011	30 de septiembre de 2010	30 de septiembre de 2011	30 de septiembre de 2010
Cifra de negocio	\$24.214	\$25.126	\$19.744	\$71.524	\$57.326
Amortización	(1.155)	(1.161)	(1.108)	(3.449)	(3.320)
Depreciación	(85)	-	(26)	(103)	(144)
Resultado de explotación	1.168	2.252	1.028	4.851	3.208
Margen de explotación (%)	4,8%	9,0%	5,2%	6,8%	5,6%
Participación en resultados de sociedades puestas en equivalencia y otros ingresos	6	289	107	443	377
Gasto por intereses, neto	(477)	(457)	(376)	(1.393)	(1.032)
Indexación al mercado ("mark-to-market") de obligaciones convertibles	59	(4)	24	55	720
Diferencias de cambio y otras ganancias (pérdidas) financieras netas	26	(443)	(31)	(1.084)	(688)
Ingresos (pérdidas) antes de impuestos y participaciones no mayoritarias	782	1.637	752	2.872	2.585
Impuesto corriente	(209)	(311)	(209)	(834)	(677)
impuestos diferidos	55	250	785	785	1.706
Ingreso (gasto) por impuesto sobre beneficios	(154)	(61)	576	(49)	1.029
Ingresos (pérdidas) de actividades continuadas, incluyendo participaciones no mayoritarias	628	1.576	1.328	2.823	3.614
Participaciones no mayoritarias (relativas a actividades continuadas)	31	(41)	(16)	(21)	(135)
Ingresos de actividades continuadas	659	1.535	1.312	2.802	3.479
Ingresos de actividades interrumpidas, neto de impuestos	-	-	38	461	217
Resultado neto atribuido a la Sociedad Dominante	\$659	\$1.535	\$1.350	\$3.263	\$3.696
Beneficio por acción ordinaria antes de dilución	0,43	0,99	0,89	2,11	2,45
Beneficio por acción ordinaria después de dilución	0,19	0,93	0,89	1,81	2,03
Promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación (en millones de acciones)	1.549	1.549	1.510	1.549	1.510
Promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación ajustado después de dilución (en millones de acciones)	1.611	1.638	1.537	1.637	1.599
EBITDA ³	\$2.408	\$3.413	\$2.162	\$8.403	\$6.672
Margen de EBITDA (%)	9,9%	13,6%	11,0%	11,7%	11,6%
INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA					
Producción total de mineral de hierro ¹³ (en millones de toneladas métricas)	17,4	15,9	17,4	46,9	49,6
Producción de acero bruto (en millones de toneladas métricas)	22,4	24,4	22,2	70,2	69,0
Volumen total de expediciones de productos siderúrgicos ¹⁴ (en millones de toneladas métricas)	21,1	22,2	20,5	65,2	63,8
Plantilla (en miles de empleados)	265	265	266	265	266

TABLA DE FLUJOS DE TESORERÍA CONSOLIDADA DE ARCELORMITTAL - RESUMEN

En millones de dólares (USD)	Trimestre cerrado a			Periodo de nueve meses cerrado a	
	30 de septiembre de 2011	30 de junio de 2011	30 de septiembre de 2010	30 de septiembre de 2011	30 de septiembre de 2010
Actividades de explotación:					
Resultado neto de actividades continuadas	\$659	\$1.535	\$1.312	\$2.802	\$3.479
Ajustes de reconciliación entre el resultado neto (pérdidas) y la tesorería neta procedente de actividades de explotación:					
Participaciones no mayoritarias	(31)	41	16	21	135
Amortización y depreciación	1.240	1.161	1.134	3.552	3.464
Impuestos diferidos	(55)	(250)	(785)	(785)	(1.706)
Variación en el fondo de maniobra operativo ¹⁵	(1.013)	(2.811)	(1.045)	(5.668)	(4.670)
Otras actividades de explotación (neto)	(30)	(249)	88	(833)	(256)
Tesorería neta (utilizada en) procedente de las actividades de explotación - Actividades continuadas	770	(573)	720	(911)	446
Tesorería neta (utilizada en) procedente de las actividades de explotación - Actividades interrumpidas	-	-	60	(190)	-
Tesorería neta (utilizada en) procedente de las actividades de explotación	770	(573)	780	(1.101)	446
Actividades de inversión:					
Adquisición de inmovilizado material e inmaterial	(1.267)	(1.065)	(787)	(3.363)	(1.929)
Otras actividades de inversión (neto)	(31)	(186)	(26)	324	(263)
Tesorería neta utilizada en las actividades de inversión - Actividades continuadas	(1.298)	(1.251)	(813)	(3.039)	(2.192)
Tesorería neta utilizada en las actividades de inversión - Actividades interrumpidas	-	-	(22)	(105)	(68)
Tesorería neta utilizada en las actividades de inversión	(1.298)	(1.251)	(835)	(3.144)	(2.260)
Actividades de financiación:					
Ingresos relativos a deudas con bancos y deuda a largo plazo	407	1.433	1.373	1.353	1.001
Dividendos distribuidos	(309)	(302)	(331)	(905)	(922)
Ingresos derivados de la obligación de conversión obligatoria	250	-	-	250	-
Adquisición de participaciones no mayoritarias	(7)	-	(207)	(98)	(590)
Otras actividades de financiación (neto)	(47)	(25)	(36)	20	(73)
Tesorería neta (utilizada en) procedente de las actividades de financiación - Actividades continuadas	294	1.106	799	620	(584)
Tesorería neta (utilizada en) las actividades de financiación - Actividades interrumpidas	-	-	(10)	(8)	(36)
Tesorería neta (utilizada en) procedente de las actividades de financiación	294	1.106	789	612	(620)
(Disminución) aumento neto de tesorería y equivalentes de tesorería	(234)	(718)	734	(3.633)	(2.434)
Efecto de las variaciones de tipos de cambio en la tesorería	(178)	54	242	17	(101)
Variación en la tesorería y equivalentes de tesorería	\$(412)	\$(664)	\$976	\$(3.616)	\$(2.535)

Anexo 1a - Datos financieros claves e información sobre la actividad - Tercer trimestre de 2011

En millones de dólares (USD), salvo indicación de lo contrario	Productos Planos América	Productos Planos Europa	Productos Largos América y Europa	AACIS	Distribution Solutions	Minería
INFORMACIÓN FINANCIERA						
Cifra de negocio	\$5.499	\$7.696	\$6.676	\$2.619	\$4.899	\$1.678
Amortización y depreciación	(227)	(473)	(253)	(122)	(40)	(117)
Resultado de explotación (pérdidas)	193	(106)	185	162	8	725
Margen de explotación (en % de la cifra de negocio)	3,5%	(1,4%)	2,8%	6,2%	0,2%	43,2%
EBITDA ³	420	367	438	284	48	842
Margen de EBITDA (en % de la cifra de negocio)	7,6%	4,8%	6,6%	10,9%	1,0%	50,2%
Inversiones ¹⁶	173	266	280	184	34	319
INFORMACIÓN SOBRE LA ACTIVIDAD						
Producción de acero bruto (en miles de toneladas métricas)	5.866	7.390	5.611	3.493	-	-
Expediciones de productos siderúrgicos (en miles de toneladas métricas)	5.708	6.385	5.984	3.005	4.607	-
Precio medio de venta de los productos siderúrgicos (USD / tonelada métrica) ¹⁷	910	1.021	967	771	1.010	-
INFORMACIÓN SOBRE MINERÍA (en millones de toneladas métricas)						
Producción de mineral de hierro ¹³	-	-	-	-	-	17,4
Producción de carbón	-	-	-	-	-	2,2
Expediciones externas e internas de mineral de hierro a precio de mercado ⁴	-	-	-	-	-	6,7
Expediciones internas de mineral de hierro a precios basados en fórmulas "cost-plus" ⁴	-	-	-	-	-	6,9
Expediciones externas e internas de carbón a precio de mercado ⁴	-	-	-	-	-	1,2
Expediciones internas de carbón a precios basados en fórmulas "cost-plus" ⁴	-	-	-	-	-	0,8

Anexo 1b - Datos financieros claves e información sobre la actividad - Nueve meses de 2011

En millones de dólares (USD), salvo indicación de lo contrario	Productos Planos América	Productos Planos Europa	Productos Largos América y Europa	AACIS	Distribution Solutions	Minería
INFORMACIÓN FINANCIERA						
Cifra de negocio	\$16.005	\$24.059	\$19.229	\$8.046	\$14.179	\$4.463
Amortización y depreciación	(675)	(1.229)	(775)	(372)	(129)	(348)
Resultado de explotación	1.197	245	753	628	161	1.936
Margen de explotación (en % de la cifra de negocio)	7,5%	1,0%	3,9%	7,8%	1,1%	43,4%
EBITDA ³	1.872	1.474	1.528	1.000	290	2.284
Margen de EBITDA (en % de la cifra de negocio)	11,7%	6,1%	7,9%	12,4%	2,0%	51,2%
Inversiones ¹⁶	436	766	760	487	94	816
INFORMACIÓN SOBRE LA ACTIVIDAD						
Producción de acero bruto (en miles de toneladas métricas)	18.206	22.891	18.084	11.029	-	-
Expediciones de productos siderúrgicos (en miles de toneladas métricas)	16.791	20.935	18.023	9.451	13.403	-
Precio medio de venta de los productos siderúrgicos (USD / tonelada métrica) ¹⁷	900	990	948	743	1.009	-
INFORMACIÓN SOBRE MINERÍA (en millones de toneladas métricas)						
Producción de mineral de hierro ¹³	-	-	-	-	-	46,9
Producción de carbón	-	-	-	-	-	6,5
Expediciones externas e internas de mineral de hierro a precio de mercado ⁴	-	-	-	-	-	19,6
Expediciones internas de mineral de hierro a precios basados en fórmulas "cost-plus" ⁴	-	-	-	-	-	16,8
Expediciones externas e internas de carbón a precio de mercado ⁴	-	-	-	-	-	3,6
Expediciones internas de carbón a precios basados en fórmulas "cost-plus" ⁴	-	-	-	-	-	2,5

Anexo 2a: Volúmenes de expediciones de productos siderúrgicos por regiones geográficas¹⁸

En miles de toneladas	3 ^{er} trimestre de 2011	2 ^o trimestre de 2011	3 ^{er} trimestre de 2010	9 meses de 2011	9 meses de 2010
Productos Planos América:	5.708	5.520	4.979	16.791	15.596
Norteamérica	4.271	4.186	3.680	12.878	11.406
Sudamérica	1.437	1.334	1.299	3.913	4.190
Productos Planos Europa:	6.385	7.166	6.521	20.935	20.917
Productos Largos:	5.984	6.167	5.772	18.023	17.450
Norteamérica	1.190	1.187	1.125	3.450	3.185
Sudamérica	1.471	1.404	1.342	4.212	3.968
Europa	3.037	3.315	3.083	9.554	9.638
Otros ¹⁹	286	261	222	807	659
AACIS:	3.005	3.304	3.261	9.451	9.874
África	1.109	1.263	1.115	3.644	3.781
Asia, CEI y Otros	1.896	2.041	2.146	5.807	6.093

Anexo 2b: EBITDA³ generado por las actividades siderúrgicas, desglose por regiones geográficas

En millones de dólares (USD)	3 ^{er} trimestre de 2011	2 ^o trimestre de 2011	3 ^{er} trimestre de 2010	9 meses de 2011	9 meses de 2010
Productos Planos América:	\$420	\$924	\$379	\$1.872	\$1.397
Norteamérica	366	681	179	1.449	588
Sudamérica	54	243	200	423	809
Productos Planos Europa:	367	636	452	1.474	1.472
Productos Largos:	438	610	603	1.528	1.760
Norteamérica	51	33	38	120	90
Sudamérica	227	278	414	743	1.210
Europa	84	233	103	460	337
Otros ¹⁹	76	66	48	205	123
AACIS:	284	462	274	1.000	920
África	(7)	138	104	223	487
Asia, CEI y Otros	291	324	170	777	433
Distribution Solutions:	48	115	126	290	370

Anexo 2c: Producción de mineral de hierro (millones de toneladas métricas)

En millones de toneladas métricas ^(a)	Tipo	Producto	3 ^{er} trim. de 2011	2 ^o trim. de 2011	3 ^{er} trim. de 2010	9 meses de 2011	9 meses de 2010
Norteamérica ^(b)	A cielo abierto	Concentrados y pellets	7,8	7,2	7,4	21,7	20,7
Sudamérica	A cielo abierto	Gruesos y finos para sinterización	1,3	1,3	1,3	3,8	3,5
Europa	A cielo abierto	Gruesos y finos	0,6	0,4	0,4	1,4	1,1
África	A cielo abierto / subterránea	Gruesos y finos	0,7	0,4	0,3	1,3	0,8
Asia, CEI y Otros	A cielo abierto / subterránea	Concentrados, gruesos y finos	3,7	3,7	3,5	10,7	10,3
Producción propia de mineral de hierro			14,1	13,1	13,0	39,0	36,4
Norteamérica ^(c)	A cielo abierto	Pellets	1,8	0,9	2,2	2,7	7,9
África ^(d)	A cielo abierto	Gruesos y finos	1,4	1,8	2,2	5,1	5,3
Contratos estratégicos - mineral de hierro			3,3	2,8	4,4	7,9	13,2
Grupo			17,4	15,9	17,4	46,9	49,6

- a) Producción total de productos acabados de finos, concentrados, pellets y gruesos.
b) Incluye minas propias y participación en la producción de Hibbing (EE.UU.: 62,30%) y Pena (México: 50%).
c) Incluye dos contratos de suministro a largo plazo suscritos con Cleveland Cliffs para los periodos anteriores a 2011. El 8 de abril de 2011, ArcelorMittal anunció que había alcanzado una resolución negociada con Cliffs Natural Resources Inc. ("Cliffs"), con respecto a todos los litigios contractuales pendientes relativos a la compra de pellets de mineral de hierro para determinadas instalaciones en EE.UU. Como parte de la citada resolución, Cliffs y ArcelorMittal acordaron niveles de precio específicos para las ventas de pellets efectuadas en 2009 y 2010 y los correspondientes volúmenes. A partir del primer trimestre de 2011, los datos de la tabla excluyen el contrato de suministro a largo plazo con respecto al cual se alcanzó la citada resolución.
d) Incluye arrendamiento a largo plazo - precios basados en fórmulas "cost-plus" y compras efectuadas en el marco del acuerdo provisional suscrito en julio de 2010 con Kumba (Sudáfrica).

Anexo 2d: Volúmenes de expediciones de mineral de hierro (millones de toneladas métricas)

Millones de toneladas	3 ^{er} trim. de 2011	2 ^o trim. de 2011	3 ^{er} trim. de 2010	9 meses de 2011	9 meses de 2010
Ventas externas a terceros	2,1	1,5	1,9	4,7	4,6
Ventas internas - a precio de mercado	4,6	5,5	4,2	14,9	13,8
Ventas internas - a precios basados en fórmulas "cost-plus"	6,9	6,2	6,1	16,8	15,7
Productos Planos América	2,6	2,4	2,1	5,3	4,1
Productos Largos	1,4	1,1	1,1	3,3	2,9
AACIS	2,9	2,7	2,8	8,1	8,7
Total ventas	13,5	13,2	12,2	36,3	34,2
Contratos estratégicos	3,3	2,8	4,4	7,9	13,2
Productos Planos América	1,8	0,9	2,2	2,7	7,9
AACIS	1,4	1,8	2,2	5,1	5,3
Total	16,8	15,9	16,6	44,2	47,4

Anexo 2d: Producción de carbón (millones de toneladas métricas)

Millones de toneladas métricas	3 ^{er} trim. de 2011	2 ^o trim. de 2011	3 ^{er} trim. de 2010	9 meses de 2011	9 meses de 2010
Norteamérica	0,57	0,61	0,60	1,73	1,76
Asia, CEI y Otros	1,53	1,45	1,24	4,37	3,41
Producción propia de carbón	2,10	2,06	1,83	6,10	5,17
Norteamérica ^(a)	0,05	0,08	0,06	0,18	0,16
África ^(b)	0,07	0,09	0,06	0,23	0,16
Contratos estratégicos - carbón ^{(a),(b)}	0,12	0,17	0,12	0,41	0,33
Grupo	2,22	2,23	1,95	6,51	5,50

a) Incluye acuerdo estratégico - precios basados en fórmula "cost plus".

b) Incluye arrendamiento a largo plazo - precios basados en fórmula "cost plus".

Anexo 2e: Volúmenes de expediciones de carbón (millones de toneladas métricas)

Millones de toneladas métricas	3 ^{er} trim. de 2011	2 ^o trim. de 2011	3 ^{er} trim. de 2010	9 meses de 2011	9 meses de 2010
Ventas externas a terceros	0,80	0,95	0,51	2,55	1,61
Ventas internas - a precio de mercado	0,42	0,35	0,42	1,08	0,97
Ventas internas (AACIS) - a precios basados en fórmulas "cost-plus"	0,83	0,77	0,78	2,50	2,31
Total ventas	2,05	2,06	1,72	6,13	4,89
Contratos estratégicos	0,12	0,17	0,12	0,41	0,33
Total	2,17	2,23	1,83	6,54	5,22

Anexo 3: Calendario de amortización de deuda a 30 de septiembre de 2011

Calendario de amortización de deuda (en miles de millones de dólares (USD))	2011	2012	2013	2014	2015	>2015	Total
Amortizaciones de créditos a plazo							
- Obligaciones convertibles	-	-	0,1	2,1	-	-	2,2
- Obligaciones	-	-	3,5	1,3	1,7	11,1	17,6
Subtotal	-	-	3,6	3,4	1,7	11,1	19,8
Líneas de crédito renovables ("revolving") a largo plazo							
- Línea de crédito sindicada por valor de 6.000 millones de dólares (USD)	-	-	-	-	-	1,8	1,8
- Línea de crédito sindicada por valor de 4.000 millones de dólares (USD)	-	-	-	-	-	-	-
- Líneas de crédito bilaterales por valor de 600 millones de dólares (USD)	-	-	0,3	-	-	-	0,3
Pagarés de empresa ²⁰	1,0	0,2	-	-	-	-	1,2
Otros préstamos	1,1	1,5	0,5	0,3	0,3	0,9	4,6
Total endeudamiento bruto	2,1	1,7	4,4	3,7	2,0	13,8	27,7

Anexo 4: Líneas de crédito disponibles a 30 de septiembre de 2011

Líneas de crédito disponibles (en miles de millones de dólares (USD))	Vencimiento	Equiv. (USD)	Utilizado	Disponible
- Línea de crédito sindicada por valor de 6.000 millones de dólares (USD)	18/03/2016	\$6,0	\$1,8	\$4,2
- Línea de crédito sindicada por valor de 4.000 millones de dólares (USD)	06/05/2015	\$4,0	-	\$4,0
- Líneas de crédito bilaterales por valor de 600 millones de dólares (USD)	30/06/2013	\$0,6	\$0,3	\$0,3
Total líneas de crédito suscritas		\$10,6	\$2,1	\$8,5

Anexo 5 - Otros ratios

Ratios	3 ^{er} trim. de 2011	2 ^o trim. de 2011
<i>Gearing</i> ²¹	39%	38%
Ratio de endeudamiento neto sobre el valor medio de EBITDA, basado en el valor anual medio de EBITDA desde el 1 de enero de 2004	1,7X	1,7X
Ratio de endeudamiento neto sobre EBITDA, basado en el EBITDA correspondiente a los doce últimos meses	2,4X	2,5X

Anexo 6 – Beneficio por acción

En dólares (USD)	Trimestre cerrado a			Periodo de nueve meses cerrado a	
	30 de septiembre de 2011	30 de junio de 2011	30 de septiembre de 2010	30 de septiembre de 2011	30 de septiembre de 2010
Beneficio por acción - Actividades interrumpidas					
Beneficio (pérdida) por acción ordinaria, antes de dilución	0,00	0,00	0,02	0,30	0,15
Beneficio (pérdida) por acción ordinaria, después de dilución	0,00	0,00	0,02	0,28	0,13
Beneficio por acción - Actividades continuadas					
Beneficio (pérdida) por acción ordinaria, antes de dilución	0,43	0,99	0,87	1,81	2,30
Beneficio (pérdida) por acción ordinaria, después de dilución	0,19	0,93	0,87	1,53	1,90
Beneficio por acción					

Beneficio (pérdida) por acción ordinaria, antes de dilución	0,43	0,99	0,89	2,11	2,45
Beneficio (pérdida) por acción ordinaria, después de dilución	0,19	0,93	0,89	1,81	2,03

Anexo 7 – Evolución de EBITDA entre el segundo trimestre de 2011 y el tercer trimestre de 2011

Millones de dólares (USD)	EBITDA					EBITDA 3 ^{er} trim. de 2011
	EBITDA 2 ^o trim. de 2011	Volume n y Mix (a)	Precio- costes (b)	de activida des no siderúrg icas (c)	Otros (d)	
Grupo	3.413	(333)	(576)	(20)	(76)	2.408

Nota: La tabla no incluye análisis en relación con otros ni ajustes de consolidación.

a) La varianza por efecto de volumen refleja el aumento/descenso del valor de las ventas que resulta de efectuar un mayor/menor volumen de ventas en comparación con el periodo de referencia, valorándose dicho volumen según su contribución con las condiciones del periodo de referencia (precio de venta-costes variables). La varianza por efecto de mix de productos/expediciones refleja el aumento/descenso del valor de las ventas que resulta de la variación en las proporciones del mix de ventas (productos, calidades, clientes, mercado incluyendo ventas nacionales/exportación), comparado con la contribución que dichas ventas supondrían en las condiciones del periodo de referencia.

b) La varianza por efecto de precio-costes es una combinación de la varianza por efecto de precio de venta y la varianza por efecto de costes. La varianza por efecto de precio de venta refleja el aumento/descenso del valor de las ventas que resulta de efectuar dichas ventas a un precio superior/inferior al del periodo de referencia tras los ajustes correspondientes al efecto del mix, aplicado a los volúmenes vendidos en el periodo actual. La varianza por efecto de de costes refleja el aumento/descenso de los costes (tras los ajustes correspondientes al efecto del mix, elementos no recurrentes, costes ligados a actividades no siderúrgicas y otros) en comparación con los costes correspondientes al periodo de referencia. La varianza por efecto de costes incluye la ganancia/pérdida derivada del consumo de insumos con un precio superior/inferior, así como variaciones en los costes fijos, variaciones en la valoración de existencias debido a cambios en los niveles de utilización de capacidades de producción, etc.

c) La varianza por efecto de EBITDA de actividades no siderúrgicas representa fundamentalmente la ganancia/pérdida derivada de la venta de subproductos.

d) La categoría Otros representa la ganancia/pérdida resultante de variaciones en las provisiones incluyendo devaluaciones de activos, revaluación de existencias, contratos onerosos, reversión de provisiones, cobertura delta dinámica de riesgos vinculados a materias primas, tipos de cambio, etc., en comparación con el periodo de referencia.

Anexo 8 – Inversiones¹⁶

Inversiones (en millones de dólares (USD))	3 ^{er} trim. de 2011	2 ^o trim. de 2011	3 ^{er} trim. de 2010	9 meses de 2011	9 meses de 2010
Productos Planos Europa	266	239	150	766	428
Productos Planos América	173	151	132	436	403
Productos Largos	280	229	182	760	394
Asia, África y CEI	184	113	144	487	345
Steel Solutions and Services	34	32	25	94	61
Minería	319	297	112	816	265

Anexo 9 – Explicación de las notas

¹ La información financiera presentada en este comunicado de prensa ha sido contabilizada aplicando las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) (*International Financial Reporting Standards, IFRS*) publicadas por el *International Accounting Standards Board* (IASB). Aunque la información financiera relativa a periodos intermedios que figura en el presente documento ha sido contabilizada de conformidad con las normas NIIF aplicables a los periodos intermedios, el presente documento no contiene suficiente información para constituir un informe financiero intermedio según la definición recogida en la Norma Internacional de Contabilidad 34, "Información Financiera Intermedia". Salvo indicación de lo contrario, las cifras que figuran en el presente comunicado de prensa son datos no auditados. Los datos financieros y ciertos otros datos presentados en diversas tablas en el presente comunicado de prensa han sido redondeados al número entero más próximo o al decimal más próximo. Por lo tanto, la suma de las cifras indicadas en una columna puede no coincidir exactamente con el total indicado en la misma columna. Asimismo, ciertos porcentajes presentados en las tablas contenidas en este comunicado de prensa reflejan cálculos efectuados con los correspondientes valores antes del redondeo y, por consiguiente, pueden no coincidir exactamente con los porcentajes que resultarían si los correspondientes cálculos se realizasen con los valores redondeados.

² El índice de frecuencia de accidentes con baja se define como el número de accidentes con baja laboral por 1.000.000 de horas trabajadas, incluyendo el personal propio y las empresas contratistas.

³ El EBITDA se define como resultado de explotación más amortización, gastos de depreciación y elementos extraordinarios.

⁴ Los volúmenes a precio de mercado representan volúmenes de mineral de hierro y carbón procedentes de minas de ArcelorMittal que podrían venderse a terceros en el mercado abierto. Los volúmenes a precio de mercado que no se venden a terceros son transferidos por el segmento de Minería a los segmentos de producción siderúrgica de la Sociedad al precio vigente en el mercado. Las expediciones de materias primas que no constituyen volúmenes a precio de mercado se transfieren internamente a precios basados en fórmulas "cost-plus".

⁵ El endeudamiento neto incluye el endeudamiento a largo plazo, más la deuda a corto plazo, menos tesorería y equivalentes de tesorería, efectos de tesorería sujetos a restricciones e inversiones a corto plazo.

⁶ La Sociedad determinó que se había producido un deterioro del valor de las instalaciones que se prevé parar de forma definitiva y registró una pérdida por depreciación de activos por valor de 85 millones de dólares durante el trimestre. Los costes vinculados a trabajos de recuperación y limpieza de los terrenos, un plan de bajas voluntarias y otros costes se contabilizarán cuando el proceso de diálogo social esté suficientemente avanzado.

⁷ La participación de la Sociedad en MacArthur se contabiliza por el método de puesta en equivalencia. A raíz de la intención de ArcelorMittal de retirarse de la sociedad conjunta establecida con Peabody Energy para la adquisición de Macarthur Coal, la Sociedad contabilizó pérdidas por depreciación por valor de 119 millones de dólares en el tercer trimestre de 2011. Este gasto refleja el aumento del valor contable de la participación en Macarthur, que incluía el valor devengado en concepto de participación en el resultado neto de dicha sociedad. Tras considerar los dividendos recibidos y las variaciones en el tipo de cambio hasta el 25 de octubre de 2011 inclusive (fecha en que se anunció la desinversión), la operación resultó fundamentalmente neutra en términos de tesorería.

⁸ A partir del 1 de enero de 2010, el segmento Steel Solutions and Services ha adoptado la nueva denominación ArcelorMittal Distribution Solutions (AMDS).

⁹ Se distinguen tres categorías de ventas: 1) "Ventas externas": producción minera vendida a terceros a precio de mercado; 2) "Volúmenes a precio de mercado": ventas internas de producción minera a plantas de ArcelorMittal, efectuadas a los precios vigentes en el mercado; 3) "Volúmenes a precios basados en formulas cost-plus": ventas internas de producción minera a plantas de ArcelorMittal, efectuadas a precios basados en fórmulas cost-plus. El factor que determina si las ventas internas se efectúan a precio de mercado o a precios basados en fórmulas cost-plus es si las correspondientes materias primas podrían, en la práctica, venderse o no a terceros (es decir, si existe un mercado potencial para el producto y se dispone de los medios logísticos necesarios para acceder a dicho mercado).

¹⁰ Los días de rotación se definen como días de cuentas de clientes más días de existencias menos días de cuentas de proveedores. Los días de cuentas de proveedores y de existencias se determinan en función del coste de las mercancías vendidas. Los días de cuentas de clientes se determinan en función de la cifra de ventas.

¹¹ Incluye líneas de crédito de respaldo al programa de pagarés de empresa por valor de aproximadamente 2.700 millones de dólares (2.000 millones de euros).

¹² De conformidad con lo dispuesto en las normas NIIF, la Sociedad ha procedido a ajustar con carácter retroactivo la información financiera correspondiente a 2009, al objeto de reflejar la finalización en 2010 de la asignación del precio de adquisición de determinadas combinaciones de negocios llevadas a cabo en 2009. Los ajustes se han reflejado en los estados financieros consolidados de la Sociedad correspondientes al ejercicio cerrado a 31 de diciembre de 2010.

¹³ Producción total de productos acabados de finos, concentrados, pellets y gruesos (incluye participaciones en producciones conjuntas y contratos estratégicos a largo plazo).

¹⁴ El volumen de expediciones del segmento ArcelorMittal Distribution Solutions no se incluye en el volumen total consolidado dado que representa fundamentalmente expediciones procedentes de otras filiales operativas de ArcelorMittal.

¹⁵ La variación en el fondo de maniobra operativo se define como cuentas de clientes más existencias menos cuentas de proveedores.

¹⁶ Las cifras de inversiones incluyen la adquisición de inmovilizado inmaterial (tal como concesiones de explotaciones mineras y asistencia informática).

¹⁷ Los precios medios de venta de los productos siderúrgicos se calculan dividiendo la cifra de negocio obtenida por la comercialización de productos siderúrgicos entre el volumen de expediciones de productos siderúrgicos.

¹⁸ Desglose por regiones geográficas de procedencia de las expediciones.

¹⁹ Incluye las actividades de Productos Tubulares.

²⁰ Se prevé que la refinanciación continua (*roll-over*) de los pagarés de empresa prosiga en el marco del normal desarrollo de la actividad.

²¹ “*Gearing*” se define como (A) endeudamiento a largo plazo, más deuda a corto plazo, menos tesorería y equivalentes de tesorería, efectos de tesorería sujetos a restricciones e inversiones a corto plazo, dividido por (B) el total de fondos propios.