

Resultados Enero-Septiembre 2016



Informe de gestión

Principales conclusiones resultados periodo julio-septiembre 2016

- €28,2MM en el Resultado neto de las actividades continuadas, un crecimiento del 6,5% frente al tercer trimestre del año anterior.
- €48,2MM en el EBITDA¹ trimestral, creciendo un 1,2% en términos orgánicos², un descenso del 5,3% en términos reportados frente al año anterior.
- El margen EBITDA orgánico² mejora en +0,6 p.p. hasta 27,8%.
- €180,5MM en el importe neto de la cifra de negocios, un 2,5% inferior al tercer trimestre del año anterior.
- €7,5MM de posición de caja neta³. Una sólida estructura de balance gracias a la fortaleza de la generación de caja de explotación en un año donde las inversiones crecen un 66,0% hasta los €56,9MM acumulados a septiembre de 2016.
- En octubre de 2016 el Grupo Viscofan ha firmado el acuerdo de compra del 100% del Capital social de las sociedades Vector en Estados Unidos y Europa. Esta operación refuerza la propuesta de valor, el portfolio de productos y el posicionamiento del Grupo Viscofan en la tecnología de plásticos.
- Para José Domingo de Ampuero y Osma, presidente del Grupo Viscofan, "Hemos demostrado la capacidad de adaptarnos a las condiciones de un entorno de menor crecimiento, mejorando nuestras eficiencias internas y acelerando los proyectos de mejora y expansión para aprovechar el crecimiento orgánico de nuestra industria".

¹ EBITDA = Resultado de Explotación (EBIT) + Amortización de inmovilizado.

² Orgánico: En términos comparativos el crecimiento orgánico excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio, y los resultados no recurrentes registrados en 2016 por los gastos de gestión asociados a la compra de las sociedades de Vector en EEUU y Europa, y en 2015 por la externalización de los planes de pensiones en EEUU.

³ Deuda bancaria neta = Deudas con entidades de crédito no corrientes + Deudas con entidades de crédito corrientes – Efectivo y otros medios líquidos equivalentes.

Resultados Enero-Septiembre 2016, Grupo Consolidado

Resumen cuenta de resultados financieros Grupo Viscofan. 9M16 ('000 €)

	Nueve meses			Orgánico
	Ene-Sep' 16	Ene-Sep' 15	Variación	
Importe neto de la cifra de negocios	537.357	555.920	-3,3%	-0,7%
EBITDA recurrente *	149.410	155.807	-4,1%	0,8%
Margen EBITDA recurrente *	27,8%	28,0%	-0,2 p.p.	0,4 p.p.
No recurrente *	-600	2.989	n.s	
EBITDA	148.810	158.796	-6,3%	
Margen EBITDA	27,7%	28,6%	-0,9 p.p.	
EBIT	112.262	119.162	-5,8%	
Beneficio Neto de actividades continuadas	88.130	86.578	1,8%	
Beneficio Neto de actividades continuadas recurrente *	88.562	84.695	4,6%	

Resumen cuenta de resultados financieros Grupo Viscofan 3T16 ('000 €)

	Trimestral			Orgánico
	Jul-Sep' 16	Jul-Sep' 15	Variación	
Importe neto de la cifra de negocios	180.481	185.102	-2,5%	-1,1%
EBITDA recurrente *	48.763	50.289	-3,0%	1,2%
Margen EBITDA recurrente *	27,0%	27,2%	-0,2 p.p.	0,6 p.p.
No recurrente *	-600	574	n.s	
EBITDA	48.163	50.863	-5,3%	
Margen EBITDA	26,7%	27,5%	-0,8 p.p.	
EBIT	35.889	37.719	-4,9%	
Beneficio Neto de actividades continuadas	28.237	26.517	6,5%	
Beneficio Neto de actividades continuadas recurrente *	28.669	26.135	9,7%	

* La cifra de recurrentes excluye: 1) En 3T16 los gastos de gestión asociados a la compra de las sociedades de Vector en EEUU y Europa por importe de €0,6MM en resultado operativo y €0,4MM en resultado neto. 2) En 2015 el impacto no recurrente de €3,0MM (€0,6MM en 3T15) en resultado operativo y €1,9MM (€0,4MM en 3T15) en resultado neto debido a la externalización de los planes de pensiones "Hourly Employees" y "Salaried Employees" en EEUU.

Ingresos

En un entorno de mercado caracterizado por el débil comportamiento de la demanda principalmente en Latinoamérica y Estados Unidos, el Grupo Viscofan sigue beneficiándose en su diversificación geográfica y de productos para reforzar su cuota de mercado gracias a la solidez de los volúmenes de envolturas de colágeno y plásticos en los principales mercados mundiales.

El importe neto de la cifra de negocios del Grupo Viscofan en 3T16 alcanza los €180,5MM, un descenso del 2,5% frente al mismo periodo del año anterior. Por naturaleza de ingresos, las ventas de envolturas se sitúan en €170,8MM, cediendo un 1,6% frente al año anterior, y las ventas de energía de cogeneración con €9,7MM se reducen un 15,7% frente a 3T15 debido al descenso en las tarifas de remuneración de la electricidad.

En términos acumulados, el Grupo Viscofan ha obtenido un importe neto de la cifra de negocios de €537,4MM, un 3,3% menos que en 9M15. De este importe, las ventas de envolturas contribuyen con €507,3MM (-2,9% vs. 9M15) y las de energía de cogeneración con €30,1MM (-10,9% vs. 9M15).

El desglose geográfico de los ingresos⁴ acumulados a septiembre de 2016 es:

- En Europa y Asia se mantiene el crecimiento orgánico positivo en las ventas de envolturas. Los ingresos orgánicos crecen un 0,7% frente al año anterior, liderado por el comportamiento en Asia. No obstante, el deterioro de las principales divisas comerciales, principalmente el CNY/€ (6,0%) y el GBP/€ (10,3%) y el descenso en los ingresos de cogeneración en España sitúan el importe neto de la cifra de negocios en €302,1MM, un 0,5% menos que en 9M15.
- En Norteamérica los ingresos se sitúan en €161,9MM, un crecimiento del 1,9% en términos orgánicos, que contrasta con el descenso del 1,6% en el importe de la cifra neta reportada.
- En Latinoamérica se alcanzan unos ingresos de €73,3MM, un descenso del 10,3% en términos orgánicos provocado por la debilidad de los volúmenes en Brasil, y del 16,6% en términos reportados cuando se incluye la depreciación del Real Brasileño frente al € (12,6%).

Gastos de explotación

El Grupo Viscofan está llevando a cabo proyectos orientados a la mejora competitiva dentro del nuevo plan estratégico MORE TO BE 2016-2020. Dentro de estos proyectos, se incluyen los trabajos de puesta en marcha de la producción de plásticos de Nanopack en España que se ha completado en este trimestre, así como la instalación de la nueva línea de colágeno en Uruguay que se encontrará disponible antes de finalizar el ejercicio 2016. En el conjunto del trimestre, los gastos estimados asociados a la puesta en marcha ascienden a €0,6MM.

Gastos por consumo

Los gastos por consumos⁵ acumulados descienden un 4,6% vs. 9M15 hasta €147,6MM, de los cuales €54,4MM corresponden al 3T16, un 4,6% menos que en 3T15.

En un entorno de menores ingresos reportados y de menores costes de materias primas en moneda local, el Grupo Viscofan se ha apoyado en su fortaleza operativa y disciplina comercial para mejorar el margen bruto⁶ sobre ingresos +0,4 p.p. en 9M16 vs. 9M15 hasta 72,5%, y en el trimestre +0,6 p.p. vs. 3T15 hasta 69,8%.

Personal

La plantilla media acumulada a septiembre de 2016 asciende a 4.331 personas, un aumento de 2,5% frente al acumulado de septiembre de 2015, principalmente asociado al incremento de plantilla procedente del refuerzo de equipo humano para las nuevas operaciones de plásticos en México y de fibrosa y plásticos en España, entre otros.

Los gastos de personal del 9M16 crecen un 2,9% vs. 9M15 y un 3,6% en 3T16 vs. 3T15 en términos recurrentes, esto es, excluyendo los ahorros contables procedentes de la externalización de los planes de pensiones en Estados Unidos realizada en 2015. En términos reportados los gastos de personal crecen un 5,6% vs. 9M15 hasta €123,1MM, de los cuales €40,9MM corresponden al 3T16, un 5,1% más que en 3T15.

Otros gastos de explotación

Los "Otros gastos de explotación" durante los nueve meses alcanzan los €124,3MM, supone un descenso del 3,6% vs. 9M15 como consecuencia de los ahorros en los gastos de energía, que se reducen un 12,0% en 9M16 vs. 9M15. En el tercer trimestre, los "Otros gastos de explotación" crecen un 3,1% vs. 3T15 hasta €40,5MM con los gastos por suministro de energía descendiendo un 1,1% vs. 3T15. La cifra trimestral incluye mayores gastos de planta asociados a la puesta en marcha de la nueva capacidad productiva y

⁴ Ingresos por origen de ventas.

⁵ Gastos por consumo = Aprovisionamientos +/- Variación de productos terminados y en curso.

⁶ Margen bruto = (Ingresos - Gastos por consumo) / Ingresos.

€0,6MM de gastos no recurrentes asociados a la compra de las compañías de Vector en Estados Unidos y Europa.

Resultado operativo

En definitiva, control de gastos y fortaleza operativa combinados con la realización de planes de expansión y de mejoras productivas que en el corto plazo suponen esfuerzo en costes operativos, inversión y personas, pero que sientan las bases para seguir avanzando en servicio, tecnología y costes.

Este desempeño sitúa el margen EBITDA orgánico acumulado en 28,4%, y que supone una mejora de +0,4 p.p. frente al mismo periodo del año anterior. En términos trimestrales, el margen orgánico asciende a 27,8%, mejorando en +0,6 p.p. frente a 3T15.

Incluyendo el impacto de la variación de los tipos de cambio el margen EBITDA del 9M16 se sitúa en 27,7% frente al 28,6% de 9M15, y el del 3T16 en 26,7% vs. 27,5% de 3T15.

El EBITDA acumulado es de 148,8MM, un descenso del 6,3% frente al año anterior, de los cuales €48,2MM corresponden al 3T16 (-5,3% vs. 3T15). El Grupo Viscofan sigue obteniendo y consolidando mejoras operativas y de eficiencias que permiten mejorar el EBITDA orgánico acumulado (+0,8% vs. 9M15) y trimestral (+1,2% vs. 3T15), incluso en un contexto de menor apalancamiento operativo.

El gasto por amortizaciones acumulado de 2016 es de €36,5MM (-7,8% vs. 9M15) y de €12,3MM en 3T16 (-6,6% vs. 3T15).

El Grupo Viscofan ha obtenido un EBIT acumulado de €112,3MM, un 5,8% inferior al EBIT reportado en el mismo periodo del ejercicio anterior, y €35,9MM en el tercer trimestre, un descenso del 4,9% frente a 3T15.

Resultado financiero

Un nivel de endeudamiento medio menor ha permitido reducir los gastos financieros hasta -€1,2MM en 9M16 (-€2,7MM en 9M15). Además, el Grupo ha registrado en 9M16 diferencias positivas de cambio por €0,8MM frente a las pérdidas registradas por diferencias negativas de cambio de -€3,8MM en 9M15 como consecuencia de la variación de divisas en saldos de balance expresados en moneda extranjera. Con todo ello, en el periodo acumulado de 2016 el Grupo ha alcanzado un Resultado financiero neto de -€0,1MM frente a las pérdidas de -€6,2M registradas en 9M15.

Resultado Neto e Impuestos

El Resultado antes de impuestos acumulado a septiembre de 2016 alcanza los €112,2MM con un gasto por Impuesto de Sociedades de €24,1MM, que supone una tasa fiscal efectiva de 21,5% en 9M16, frente a la tasa fiscal del 23,3% en el mismo periodo del ejercicio anterior.

El Resultado neto de las operaciones continuadas sigue acelerándose un trimestre más, mostrando un crecimiento del 6,5% vs. 3T15 hasta €28,2MM y del 9,7% en términos recurrentes⁷.

En definitiva, las mejoras de eficiencias, la disciplina comercial, el control de costes, los menores gastos financieros, las diferencias positivas de cambio y los ahorros fiscales han permitido que el Resultado neto acumulado de las actividades continuadas crezca un 1,8% vs. 9M15 hasta los €88,1MM y un 4,6% en términos recurrentes⁷.

⁷ La cifra de recurrentes excluye: 1) En 3T16 los gastos de gestión asociados a la compra de las sociedades de Vector en EEUU y Europa por importe de €0,6MM en resultado operativo y €0,4MM en resultado neto. 2) En 2015 el impacto no recurrente de €3,0MM (€0,6MM en 3T15) en resultado operativo y €1,9MM (€0,4MM en 3T15) en resultado neto debido a la externalización de los planes de pensiones "Hourly Employees" y "Salaried Employees" en EEUU.

Inversión

El Plan Estratégico MORE TO BE 2016-2020 contempla inversiones para mejorar la posición competitiva de Viscofan, con especial enfoque en las mejoras de las tecnologías de plástico y fibrosa.

En este sentido, están avanzando según lo previsto los trabajos para la construcción nuevas plantas: En Cáseda (España) la planta de plásticos que ha comenzado su actividad productiva en el tercer trimestre, y continúan los trabajos de construcción de la nueva planta de fibrosa en Cáseda (España), con el objetivo de poner en marcha producción en la segunda mitad de 2017. También, se encuentra muy avanzada la instalación de la segunda línea de producción de colágeno en Uruguay.

En 2016 el Grupo ha destinado a inversiones €56,9MM (€34,2MM en 9M15) que se encuentran dentro de los €80MM esperados para este ejercicio.

Pasivos financieros

El sólido comportamiento orgánico permite financiar las operaciones de crecimiento con los flujos de caja operativos, remunerar a los accionistas y fortalecer la situación de balance, que se encuentra a cierre de septiembre con una posición financiera de caja neta bancaria de €7,5MM frente a €3,2MM registrados a finales de diciembre de 2015.

Hechos posteriores

El Grupo Viscofan ha firmado un contrato de compraventa con un grupo de inversores privados para la adquisición en efectivo del 100% de las acciones de Vector USA y Vector Europe incluyendo sus compañías subsidiarias en Europa (Vector Packaging Europe y Vector UK) por un valor 3,4 millones de US\$.

La adquisición del capital social de estas empresas supondrá que el Grupo Viscofan incorpora el total de los activos de estas compañías y asume la deuda bancaria neta que asciende a 10,3 millones de US\$.

Resultados financieros Grupo Viscofan acumulados a septiembre ('000 €)

	Ene-Sep' 16	Ene-Sep' 15	Variación
Importe neto de la cifra de negocio	537.357	555.920	-3,3%
Otros Ingresos de explotación	5.693	2.609	118,2%
Trabajos realizados por la empresa para su activo	390	218	78,9%
Var. existencias productos terminados y en curso	4.403	21.221	-79,3%
Aprovisionamientos	-152.050	-176.058	-13,6%
Gastos de personal	-123.146	-116.644	5,6%
Otros gastos de explotación	-124.302	-128.926	-3,6%
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otros	504	498	1,2%
Deterioro y resultados por enajenaciones del inmovilizado	-39	-42	-7,1%
Otros resultados	0	0	n.s.
EBITDA recurrente *	149.410	155.807	-4,1%
<i>Margen EBITDA recurrente *</i>	<i>27,8%</i>	<i>28,0%</i>	<i>-0,2 p.p.</i>
No recurrente *	-600	2.989	c.s.
EBITDA	148.810	158.796	-6,3%
<i>Margen EBITDA</i>	<i>27,7%</i>	<i>28,6%</i>	<i>-0,9 p.p.</i>
Amortización de inmovilizado	-36.548	-39.634	-7,8%
EBIT	112.262	119.162	-5,8%
<i>Margen EBIT</i>	<i>20,9%</i>	<i>21,4%</i>	<i>-0,5 p.p.</i>
Ingresos financieros	346	216	60,2%
Gastos financieros	-1.169	-2.663	-56,1%
Variación de valor razonable en instrumentos financieros	0	0	n.s.
Diferencias de cambio	766	-3.795	c.s.
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros	0	0	n.s.
Resultado financiero	-57	-6.242	-99,1%
Resultado de entidades valoradas por el método de la participación	0	0	n.s.
Beneficio antes de impuestos	112.205	112.920	-0,6%
Impuestos	-24.075	-26.342	-8,6%
Beneficio después de impuestos procedente de actividades continuadas	88.130	86.578	1,8%
Beneficio de actividades interrumpidas neto de impuestos	0	411	n.s.
Beneficio neto	88.130	86.989	1,3%
a) Resultado atribuido a la entidad dominante	88.170	87.016	1,3%
b) Resultado atribuido a intereses minoritarios	-40	-27	48,1%
Beneficio después de impuestos procedente de actividades continuadas recurrente *	88.562	84.695	4,6%

* La cifra de recurrentes excluye: 1) En 3T16 los gastos de gestión asociados a la compra de las sociedades de Vector en EEUU y Europa por importe de €0,6MM en resultado operativo y €0,4MM en resultado neto. 2) En 2015 el impacto no recurrente de €3,0MM en resultado operativo y €1,9MM en resultado neto debido a la externalización de los planes de pensiones "Hourly Employees" y "Salaried Employees" en EEUU.

Resultados financieros Grupo Viscofan. 3T16 ('000 €)

	Jul-Sep '16	Jul-Sep '15	Variación
Importe neto de la cifra de negocio	180.481	185.102	-2,5%
Otros Ingresos de explotación	3.182	910	249,7%
Trabajos realizados por la empresa para su activo	261	63	314,3%
Var. existencias productos terminados y en curso	-5.502	923	c.s
Aprovisionamientos	-48.947	-57.974	-15,6%
Gastos de personal	-40.938	-38.941	5,1%
Otros gastos de explotación	-40.535	-39.331	3,1%
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otros	167	172	-2,9%
Deterioro y resultados por enajenaciones del inmovilizado	-6	-61	-90,2%
Otros resultados	0	0	n.s.
EBITDA recurrente *	48.763	50.289	-3,0%
Margen EBITDA recurrente *	27,0%	27,2%	-0,2 p.p.
No recurrente *	-600	574	c.s
EBITDA	48.163	50.863	-5,3%
Margen EBITDA	26,7%	27,5%	-0,8 p.p.
Amortización de inmovilizado	-12.274	-13.144	-6,6%
EBIT	35.889	37.719	-4,9%
Margen EBIT	19,9%	20,4%	-0,5 p.p.
Ingresos financieros	71	90	-21,1%
Gastos financieros	-391	-700	-44,1%
Variación de valor razonable en instrumentos financieros	0	0	n.s.
Diferencias de cambio	-560	-3.199	-82,5%
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros	0	0	n.s.
Resultado financiero	-880	-3.809	-76,9%
Resultado de entidades valoradas por el método de la participación	0	0	n.s.
Beneficio antes de impuestos	35.009	33.910	3,2%
Impuestos	-6.772	-7.393	-8,4%
Beneficio después de impuestos procedente de actividades continuadas	28.237	26.517	6,5%
Beneficio de actividades interrumpidas neto de impuestos	0	0	n.s.
Beneficio neto	28.237	26.517	6,5%
a) Resultado atribuido a la entidad dominante	28.252	26.544	6,4%
b) Resultado atribuido a intereses minoritarios	-15	-27	-44,4%
Beneficio después de impuestos procedente de actividades continuadas recurrente *	28.669	26.135	9,7%

* La cifra de recurrentes excluye: 1) En 3T16 los gastos de gestión asociados a la compra de las sociedades de Vector en EEUU y Europa por importe de €0,6MM en resultado operativo y €0,4MM en resultado neto. 2) En 2015 el impacto no recurrente de €3,0MM en resultado operativo y €1,9MM en resultado neto debido a la externalización de los planes de pensiones "Hourly Employees" y "Salaried Employees" en EEUU.

Balance de situación ('000 €)

	Sep' 16	Dic' 15	Variación
Inmovilizado intangible	17.943	18.334	-2,1%
Fondo de Comercio	3.520	3.520	0,0%
Otros activos intangibles	14.423	14.814	-2,6%
Inmovilizado material	399.874	382.025	4,7%
Inversiones inmobiliarias	0	0	n.s.
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	0	0	n.s.
Activos financieros no corrientes	3.227	1.311	146,1%
Activos por impuesto diferido	10.464	14.518	-27,9%
Otros activos no corrientes	0	0	n.s.
ACTIVOS NO CORRIENTES	431.508	416.188	3,7%
Activos no corrientes mantenidos para la venta	0	0	n.s.
Existencias	210.523	208.637	0,9%
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	176.564	159.296	10,8%
Clientes por ventas y otras cuentas a cobrar	137.239	128.974	6,4%
Otros deudores	31.476	26.089	20,6%
Activos por impuesto corriente	7.849	4.233	85,4%
Otros activos financieros corrientes	2.394	1.214	97,2%
Otros activos corrientes	5.015	2.133	135,1%
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	41.483	44.453	-6,7%
ACTIVOS CORRIENTES	435.979	415.733	4,9%
TOTAL ACTIVO = PASIVO	867.487	831.921	4,3%
Capital	32.623	32.623	0,0%
Prima de emisión	12	12	0,0%
Reservas	593.852	536.278	10,7%
Menos: Acciones y participaciones en patrimonio propias	0	0	n.s.
Resultado de ejercicios anteriores	0	0	n.s.
Otras aportaciones de socios	0	0	n.s.
Resultado del ejercicio atribuido a la entidad dominante	88.170	120.022	-26,5%
Menos: Dividendo a cuenta	0	-24.234	n.s.
Otros instrumentos de patrimonio neto	0	0	n.s.
FONDOS PROPIOS	714.657	664.701	7,5%
Activos financieros disponibles para la venta	0	0	n.s.
Operaciones de cobertura	856	-2.861	c.s.
Diferencias de conversión	-29.980	-28.931	3,6%
Otros	0	0	n.s.
AJUSTES POR CAMBIO DE VALOR	-29.124	-31.792	-8,4%
PATRIMONIO NETO ATRIBUIDO A LA ENTIDAD DOMINANTE	685.533	632.909	8,3%
Intereses minoritarios	250	290	-13,8%
PATRIMONIO NETO	685.783	633.199	8,3%
Subvenciones	3.328	3.578	-7,0%
Provisiones no corrientes	20.601	20.718	-0,6%
Pasivos financieros no corrientes	38.495	37.616	2,3%
Deudas con entidades de crédito y obligaciones u otros valores negociables	25.636	26.130	-1,9%
Otros pasivos financieros	12.859	11.486	12,0%
Pasivo por impuesto diferido	19.169	20.627	-7,1%
Otros pasivos no corrientes	0	0	n.s.
PASIVOS NO CORRIENTES	81.593	82.539	-1,1%
Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta	0	0	n.s.
Provisiones corrientes	5.194	5.097	1,9%
Pasivos financieros corrientes	17.330	29.837	-41,9%
Deudas con entidades de crédito y obligaciones u otros valores negociables	8.317	15.078	-44,8%
Otros pasivos financieros	9.013	14.759	-38,9%
Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar	77.245	80.818	-4,4%
Proveedores	47.376	51.615	-8,2%
Otros acreedores	20.179	21.132	-4,5%
Pasivos por impuesto corriente	9.690	8.071	20,1%
Otros pasivos corrientes	342	431	-20,6%
PASIVOS CORRIENTES	100.111	116.183	-13,8%
DEUDA BANCARIA NETA / (CAJA NETA)	-7.530	-3.245	132,0%

Tipos de cambio utilizados (divisa/€)

Tipos de cambio medios (divisa/€)

	9M16	9M15	Variación
Euro	1,000	1,000	0,0%
Dólar estadounidense	1,116	1,115	0,1%
Dólar canadiense	1,476	1,404	5,1%
Peso mexicano	20,415	17,351	17,7%
Real brasileño	3,964	3,521	12,6%
Corona checa	27,036	27,362	-1,2%
Libra esterlina	0,802	0,728	10,3%
Dinar serbio	123,046	120,721	1,9%
Yuan remminbi chino	7,310	6,898	6,0%
Peso Uruguayo	34,079	29,613	15,1%

Cierre (divisa/€)

	Sep 16	Dic 15	% var.
Euro	1,000	1,000	0,0%
Dólar estadounidense	1,116	1,089	2,5%
Dólar canadiense	1,469	1,512	-2,8%
Peso mexicano	21,739	18,915	14,9%
Real brasileño	3,623	4,251	-14,8%
Corona checa	27,021	27,023	0,0%
Libra esterlina	0,861	0,734	17,3%
Dinar serbio	123,293	121,626	1,4%
Yuan remminbi chino	7,488	7,095	5,5%
Peso Uruguayo	31,739	32,604	-2,7%

Para más información dirigirse a:
 Departamento de Relación con inversores y Comunicación corporativa
 Tfno: + 34 948 198 436
 e-mail: aresa@viscofan.com; beguiristainf@viscofan.com

Aviso legal

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de la Compañía a la fecha de realización del mismo adicionales a la información financiera obligatoria cuyo único propósito es proporcionar información más detallada sobre perspectivas de comportamiento futuro.

Dichas intenciones, expectativas o previsiones no constituyen garantías de cumplimiento e implican riesgos, incertidumbres así como otros factores de relevancia que podrían determinar que los desarrollos y resultados concretos difieran sustancialmente de los expuestos en estas intenciones, expectativas o previsiones.

Esta circunstancia debe ser tenida en cuenta principalmente por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía y, en particular, por los analistas e inversores que manejen el presente documento.

La información financiera contenida en este documento ha sido elaborada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Esta información financiera no ha sido auditada y, en consecuencia, es susceptible de potenciales futuras modificaciones.