



## DECLARACIÓN INTERMEDIA DE GESTIÓN

**Información sobre los  
resultados del 1S 2018**

## ÍNDICE

1. RESULTADOS DEL PRIMER SEMESTRE DEL EJERCICIO 2018 (según NIIF-UE).....	3
2. MEDIDAS ALTERNATIVAS DE RENDIMIENTO (Aclaración sobre la información financiera incluida en este informe).....	4
3. RESULTADOS DE LAS OPERACIONES DEL PRIMER SEMESTRE DEL EJERCICIO 2018 (según criterio proporcional) .....	5
INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA .....	8
A. EVOLUCION POR PAISES (según criterio proporcional).....	8
A.1. ESPAÑA .....	8
A.2. ARGENTINA .....	9
A.3. URUGUAY .....	9
A.4. MÉXICO .....	9
A.5. BOLIVIA.....	10
A.6. BANGLADESH .....	10
A.7. TÚNEZ.....	10
A.8. OTROS .....	11
B. INVERSIONES Y DEUDA FINANCIERA (según criterio proporcional).....	11
B.1. INVERSIONES.....	11
B.2. DEUDA FINANCIERA NETA.....	12
4. PRINCIPALES HECHOS RELEVANTES .....	14
ANEXO I. ESTADOS FINANCIEROS DE GESTIÓN (según criterio proporcional) .....	15
ANEXO II. CONCILIACIÓN ENTRE LOS ESTADOS FINANCIEROS DE GESTIÓN CON CRITERIO DE PROPORCIONALIDAD CON LOS ESTADOS FINANCIEROS POR APLICACIÓN DE LA NORMATIVA CONTABLE INTERNACIONAL NIIF-UE.....	17
ANEXO III. ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS (según Normas Internacionales de Contabilidad NIIF-UE) .....	19
AVISO LEGAL.....	21

## 1. RESULTADOS DEL PRIMER SEMESTRE DEL EJERCICIO 2018 (según NIIF-UE)

M€	% variación				% variación			
	2T 2018	2T 2017	% variación	comparable (*)	1S 2018	1S 2017	% variación	comparable (*)
<b>Cifra de Negocios</b>	<b>150,6</b>	<b>160,4</b>	<b>(6,1%)</b>	<b>20,6%</b>	<b>301,3</b>	<b>319,8</b>	<b>(5,8%)</b>	<b>20,9%</b>
Otros ingresos	2,1	3,2	(35,1%)		4,5	5,8	(22,1%)	
Gastos de Explotación	(131,0)	(137,3)	4,6%		(260,3)	(271,8)	4,2%	
Amortizaciones	(7,6)	(9,8)	21,8%		(15,2)	(19,9)	23,6%	
Resultados deterioro/venta activos	-	(0,3)	106,1%		-	(0,8)	105,8%	
Otros Resultados	0,1	0,2	-		0,1	0,2	-	
<b>Resultado de explotación</b>	<b>14,2</b>	<b>16,4</b>	<b>(13,8%)</b>	<b>29,6%</b>	<b>30,5</b>	<b>33,4</b>	<b>(8,9%)</b>	<b>37,0%</b>
Resultado financiero	8,3	(0,2)	4.459,5%		7,5	(4,5)	268,4%	
Resultado Soc. método participación	22,3	19,6	13,8%	27,4%	39,6	38,9	1,8%	12,6%
<b>Resultado antes de impuestos</b>	<b>44,7</b>	<b>35,8</b>	<b>24,9%</b>	<b>67,0%</b>	<b>77,6</b>	<b>67,9</b>	<b>14,3%</b>	<b>51,8%</b>
Impuestos	(7,3)	(8,0)	8,3%		(13,6)	(15,1)	10,1%	
Minoritarios	(6,8)	(6,0)	(14,3%)		(12,9)	(10,4)	(24,3%)	
<b>Resultado consolidado neto</b>	<b>30,6</b>	<b>21,8</b>	<b>39,9%</b>	<b>71,8%</b>	<b>51,0</b>	<b>42,3</b>	<b>20,5%</b>	<b>47,8%</b>

(\*) % variación comparable: variación que se hubiera registrado en el periodo actual si no hubiesen variado los tipos de cambio ni el perímetro de consolidación.

La **Cifra de Negocios Consolidada** disminuye un 5,8% con respecto a la del mismo periodo del ejercicio 2017 alcanzando los 301 millones de euros. Dentro de este descenso, la cifra de negocios de las sociedades internacionales disminuye un 12% (a tipos de cambio constantes se registraría un incremento del 30%), procedente fundamentalmente de la filial en Argentina y en menor medida por la tunecina Sotacib, a causa de la huelga registrada en la fábrica de Feriana en el mes de enero. Las sociedades radicadas en España incrementan su cifra de negocios un 4%.

El **Resultado de explotación** alcanza los 30,5 millones de euros, un 9% inferior al del mismo periodo del ejercicio 2017. El efecto de la depreciación de la divisa, especialmente la argentina, penaliza el resultado en 15 millones de euros.

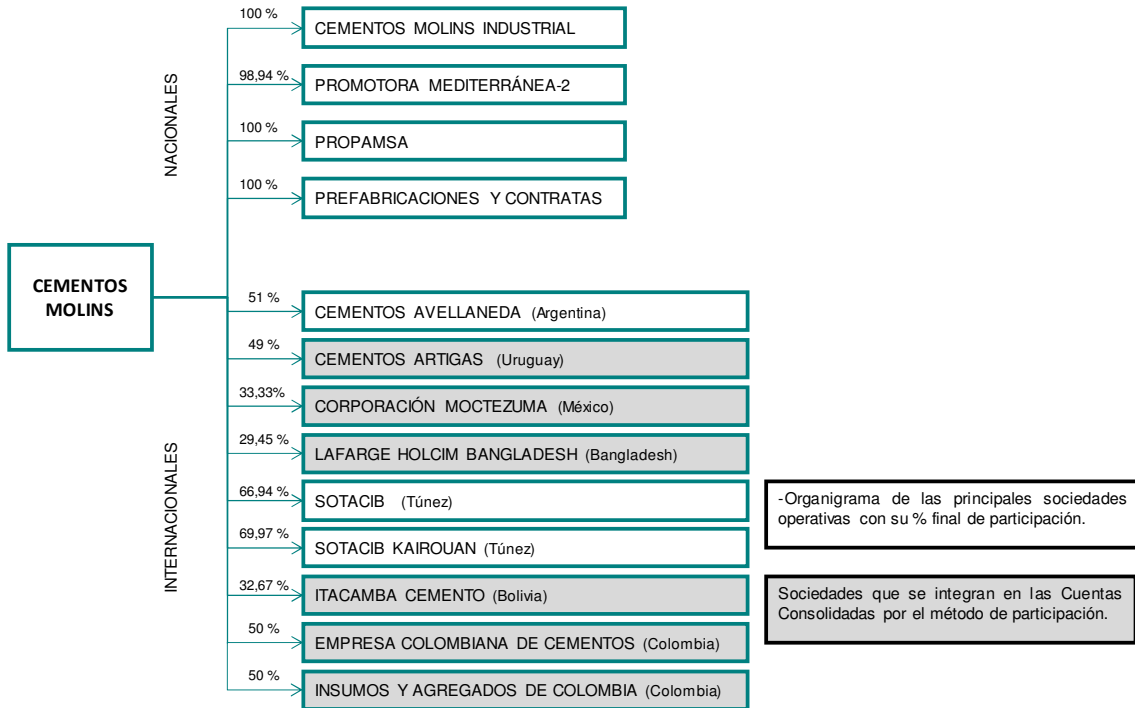
El **resultado financiero** mejora ostensiblemente, básicamente, por diferencias de cambio positivas generadas por posiciones excedentarias mantenidas en USD en Argentina, que aportan 11 millones de euros al resultado.

El **Resultado por Sociedades consolidadas por el método de participación** es de 39,6 millones de euros, un 1,8% superior al del mismo periodo del ejercicio anterior, fundamentalmente por los mejores resultados obtenidos respecto al 1S 2017 en Uruguay, Bolivia y Bangladesh. A tipos de cambio constantes del ejercicio anterior, el resultado de las sociedades integradas por el método de la participación hubiera crecido un 12,5%. Por este método de integración, el Grupo incorpora el resultado de los negocios en México, Uruguay, Bangladesh, Bolivia y Colombia.

El **Resultado Neto Consolidado** ha sido de 51 millones de euros, un 20,5% superior al registrado en el ejercicio anterior. Las sociedades internacionales del Grupo aportan un beneficio neto de 53 millones de euros, con una mejora del 11% respecto al mismo periodo del ejercicio anterior, mientras que las sociedades en España reducen sus pérdidas, en el mismo periodo, un 65%.

## 2. EDIDAS ALTERNATIVAS DE RENDIMIENTO (Aclaración sobre la información financiera incluida en este informe)

El Grupo Cementos Molins (en adelante “el Grupo” o “Cementos Molins”) participa activamente en la gestión de las sociedades que integra por el método de la participación, ya sea de forma conjunta con otro accionista o mediante una participación relevante en sus órganos de decisión. La estructura societaria actual es, principalmente, la siguiente:



**Siguiendo las directrices y recomendaciones de la Autoridad Europea de Valores y Mercados (ESMA)**, cuyo objetivo es promover la utilidad y la transparencia de las Medidas Alternativas de Rendimiento incluidas en la información regulada o en cualquier otra remitida por las sociedades cotizadas, **la información incluida en los siguientes apartados de este informe se basa en la aplicación del criterio de proporcionalidad en el método de integración de sus participadas**, aplicando el porcentaje final de participación que se detenta en todas y cada una de ellas. De esta manera, el Grupo considera que queda adecuadamente reflejada la gestión de los negocios y la forma en que se analizan internamente los resultados para la toma de decisiones.

Por tanto, los siguientes parámetros se definen en los siguientes apartados del informe como:

- “Ingresos”: Importe neto de la cifra de negocios reportada en los estados financieros individuales y consolidados de las diferentes sociedades integradas en el perímetro de consolidación, multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.
- “EBITDA”: Resultado de explotación antes de amortizaciones y resultados por deterioros y venta de activos de las diferentes sociedades integradas en el perímetro de consolidación, multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.
- “EBIT”: Resultado neto antes de resultados financieros e impuestos (resultado de explotación) de las diferentes sociedades integradas en el perímetro de consolidación, multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.
- “Flujo de Caja Operativo”: Flujos netos de efectivo obtenidos de actividades ordinarias, restando los gastos financieros pagados y sumando los ingresos financieros cobrados, de las

diferentes sociedades integradas en el perímetro de consolidación, multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.

- “Capex”: Inmovilizado material e intangible de las diferentes sociedades incluidas en el perímetro de consolidación, multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.
- “Deuda financiera Neta”: Deuda financiera, restando la tesorería, las inversiones financieras temporales y las imposiciones a largo plazo de las diferentes sociedades incluidas en el perímetro de consolidación, multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas. Cuando existe excedente de caja se presenta con signo negativo.
- “Volúmenes”: Unidades físicas vendidas de cemento y hormigón de las diferentes sociedades incluidas en el perímetro de consolidación (sin eliminación de las ventas internas), multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.
- “% variación comparable”: Recoge la variación que se hubiera registrado en el epígrafe del periodo actual si no hubiesen variado los tipos de cambio (mismos tipos de cambio del periodo anterior), ni el perímetro de consolidación.

Al final del informe, se incluyen los estados financieros del Grupo de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF-UE) (Anexo III); donde se aplica el método de la participación para las sociedades en las que se tiene una participación accionarial igual o inferior al 50%, así como una conciliación entre ambos criterios de consolidación (Anexo II).

### 3. RESULTADOS DE LAS OPERACIONES DEL PRIMER SEMESTRE DEL EJERCICIO 2018 (según criterio proporcional)

Con el criterio de proporcionalidad anteriormente expuesto, los resultados que el Grupo utiliza para su gestión, correspondientes al segundo trimestre del ejercicio 2018, son los siguientes:

M€								
	2T 2018	2T 2017	% variación	% variación comparable (*)	1S 2018	1S 2017	% variación	% variación comparable (*)
Ingresos	196,6	198,4	(0,9%)	12,3%	380,9	392,5	(2,9%)	10,0%
EBITDA	47,8	49,8	(4,0%)	11,6%	92,2	99,1	(7,0%)	8,5%
Margen EBITDA	24,3%	25,1%			24,2%	25,2%		
EBIT	37,5	36,7	2,3%	21,4%	71,7	73,4	(2,3%)	16,2%
Resultado Neto	30,6	21,8	39,9%	71,8%	51,0	42,3	20,5%	47,8%
Flujo de Caja Operativo	26,2	25,1	4,4%		50,3	35,9	40,1%	
Capex	25,7	9,9	160,2%		41,9	23,0	81,8%	
Beneficio por acción (€)					0,77	0,64		
					<b>30/06/2018</b>	<b>31/12/2017</b>		
Deuda financiera neta					163,4	145,8	12,1%	
					<b>1S 2018</b>	<b>1S 2017</b>		
Volúmenes (miles)								
Cemento (t)	1.533	1.382	10,9%	6,3%	3.046	2.714	12,2%	6,6%
Hormigón (m3)	379	418	(9,3%)	--	695	802	(13,3%)	--

(\*) % variación comparable: variación que se hubiera registrado en el periodo actual si no hubiesen variado los tipos de cambio ni el perímetro de consolidación.

El volumen de ventas de cemento del 2T 2018 ha aumentado un 11%, en términos comparables un 6%. En referencia al 1S 2018, se ha crecido un 12%, en términos comparables un 7%, con aportación positiva de todos los países, a excepción de México.

En hormigón, las ventas en m3 han descendido un 9% en el 2T 2018 y un 13% en el 1S 2018, por disminuciones en todos los países, a excepción de Argentina.

		INGRESOS							
		M€	2T 2018	2T 2017	% variación	% variación comparable (*)	1S 2018	1S 2017	% variación
España		65,3	57,8	13,1%	-	121,7	116,9	4,1%	-
Argentina		34,1	42,8	(20,3%)	28,5%	74,6	85,1	(12,3%)	35,0%
Uruguay		11,8	8,5	39,0%	57,0%	19,5	17,4	12,3%	28,1%
México		55,4	63,0	(12,1%)	(2,6%)	106,1	122,7	(13,5%)	(5,3%)
Bolivia		5,1	4,7	9,2%	14,5%	10,0	7,8	27,4%	41,8%
Bangladesh		11,5	8,0	43,9%	(4,7%)	24,8	16,4	50,9%	2,8%
Túnez		13,4	13,6	(2,1%)	8,0%	24,2	26,2	(7,6%)	9,4%
Otros		-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Total</b>		<b>196,6</b>	<b>198,4</b>	<b>(0,9%)</b>	<b>12,3%</b>	<b>380,9</b>	<b>392,5</b>	<b>(2,9%)</b>	<b>10,0%</b>

(\*) % variación comparable: variación que se hubiera registrado en el periodo actual si no hubiesen variado los tipos de cambio ni el perímetro de consolidación.

Los ingresos durante el 2T2018 han sido menores en 1% respecto al mismo periodo del ejercicio anterior, afectado de manera importante por la depreciación del peso argentino.

Los ingresos del 1S 2018 disminuyen un 2,9%, aunque en términos comparables aumentarían un 10%, gracias al incremento del volumen de ventas y a la buena gestión de precios, especialmente en los países de elevada inflación de costes.

En ingresos comparables, todos los países mejoran las ventas a excepción de México, por la caída de volumen que esperamos se vaya recuperando en lo que resta de año.

El impacto de la volatilidad del tipo de cambio ha continuado durante este 2T en la mayoría de los países donde estamos presentes. Destacamos el efecto negativo por tipos de cambio de 31 millones de euros sobre las ventas en el 2T 2018, siendo el impacto en el 1S 2018 de 63 millones de euros. De estos importes, el impacto de la apreciación del euro respecto al dólar ha sido de 9 millones de euros en el 2T 2018 y de 31 millones de euros en el 1S 2018.

		EBITDA							
		M€	2T 2018	2T 2017	% variación	% variación comparable (*)	1S 2018	1S 2017	% variación
España		9,5	5,7	67,7%	-	15,4	12,4	23,5%	-
Argentina		6,6	10,0	(33,9%)	5,5%	15,8	20,8	(24,0%)	16,0%
Uruguay		4,3	2,7	60,3%	81,9%	6,3	4,5	40,9%	60,6%
México		26,2	29,7	(11,8%)	(2,3%)	51,2	58,3	(12,1%)	(3,7%)
Bolivia		0,7	0,6	15,8%	23,8%	2,1	1,1	100,1%	125,0%
Bangladesh		2,6	1,2	107,8%	107,6%	4,6	3,4	36,5%	36,7%
Túnez		2,7	2,7	(1,6%)	8,7%	5,0	4,1	20,2%	42,8%
Otros		(4,8)	(2,8)	(67,5%)	(64,7%)	(8,2)	(5,5)	(50,9%)	(49,6%)
<b>Total</b>		<b>47,8</b>	<b>49,8</b>	<b>(4,0%)</b>	<b>11,6%</b>	<b>92,2</b>	<b>99,1</b>	<b>(7,0%)</b>	<b>8,5%</b>

(\*) % variación comparable: variación que se hubiera registrado en el periodo actual si no hubiesen variado los tipos de cambio ni el perímetro de consolidación.

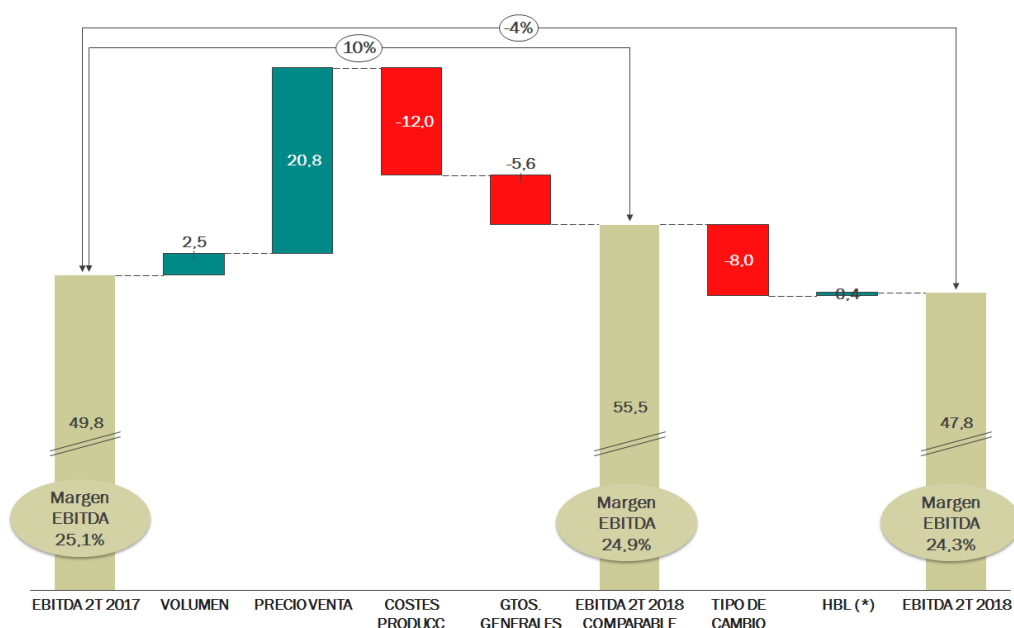
El EBITDA del 2T 2018 ha sido de 48 millones de euros, un 4% menor que el del mismo periodo de 2017. La depreciación del peso argentino y el menor volumen en México son las principales causas.

El EBITDA del 1S 2018 disminuye un 7%, pero en términos comparables aumenta un 8,5%. Todos los países experimentan crecimiento excepto México.

El impacto de la evolución de tipo de cambio ha sido negativo en 8 millones de euros en el 2T 2018 y de 16 millones de euros en 1S 2018, de los que 3 y 10 millones de euros respectivamente se debe a la apreciación del euro respecto al dólar.

El margen de EBITDA se sitúa en el 24,2%, un punto por debajo del registrado en el mismo periodo del año anterior en términos comparables, principalmente por deterioros de los márgenes de Argentina y Bangladesh, en este último caso, debido a la incorporación del negocio de las molindas.

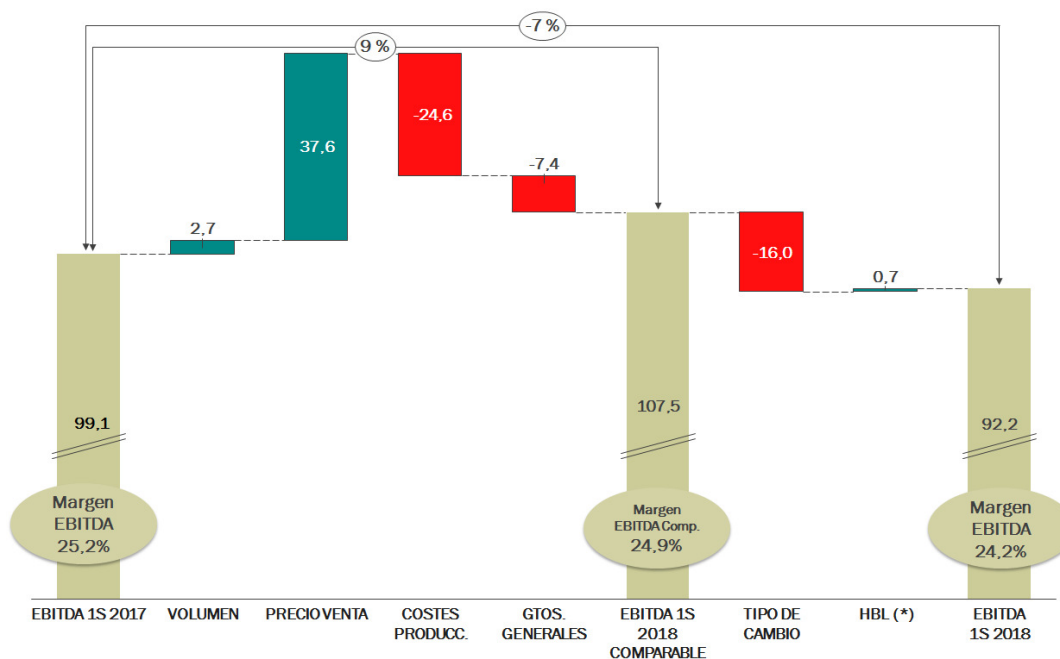
Los factores de variación en el EBITDA del 2T 2018 se muestran a continuación, en millones de euros:



(\*) HBL: Variación en el EBITDA del periodo por la adquisición, en 2018, de Holcim Bangladesh Ltd.

La evolución del peso argentino, con una depreciación del 26%, durante el 2T 2018 ha condicionado la inflación de la economía local y los aumentos de precios y costes, generando una pérdida de margen de EBITDA en su aportación al consolidado.

Los factores de variación en el EBITDA en el 1S 2018 se muestran a continuación, en millones de euros:



(\*) HBL: Variación en el EBITDA del periodo por la adquisición, en 2018, de Holcim Bangladesh Ltd.

Se produce un efecto positivo en el volumen de ventas en la mayoría de los países, a excepción de México.

La evolución de precios y aumentos de costes no ha impedido que nuestro margen de EBITDA se haya reducido ligeramente.

A nivel global los costes de producción como el combustible, y concretamente el petcoke, han aumentado en el transcurso del semestre.

El impacto de la depreciación de las divisas procede principalmente de Argentina y, en menor medida, de México.

A principios de año, se adquirió el negocio de molindas de Holcim Bangladesh por nuestra filial bangladesí. La aportación al EBITDA en este semestre ha sido de 0,7 millones de euros. Se está poniendo en marcha el plan de sinergias de la adquisición y esperamos una aportación incremental para la segunda parte del ejercicio.

## INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA

La aportación por países, a las principales magnitudes consolidadas, es la siguiente:

### A. EVOLUCION POR PAISES (según criterio proporcional)

#### A.1. ESPAÑA

M€	2T			1S		
	2018	2017	variación %	2018	2017	% variación
<b>Ingresos</b>	65,3	57,8	13,1%	121,7	116,9	4,1%
<b>EBITDA</b>	9,5	5,7	67,7%	15,4	12,4	23,5%
Margen EBITDA	14,5%	9,9%		12,7%	10,6%	
<b>Flujo de Caja Operativo</b>	11,5	(2,7)		19,8	(5,2)	
<b>Capex</b>	1,3	1,7		3,0	2,9	

Destacamos el crecimiento de los ingresos del 2T 2018, principalmente por la mayor actividad del negocio de prefabricado, la mejora en el negocio de cemento y, en menor medida, del hormigón.

Durante el 1S 2018, se ha registrado un aumento de los ingresos en todos los negocios, a excepción del negocio de morteros especiales, que en el 1S 2017 tuvo el suministro de una obra relevante.

En términos de EBITDA, mejora el negocio del cemento por un mayor volumen y precio de venta del cemento portland. El resto de los negocios tienen resultados similares a los del año anterior, a excepción del negocio de morteros especiales. El EBITDA aumenta un 68% en el 2T 2018 junto con una mejora del margen de EBITDA. Por lo que respecta al 1S 2018, el aumento ha sido del 23,5%.



## A.2. ARGENTINA

M€	2T 2018				1S 2018			
	2T 2018	2T 2017	% variación	% variación comparable	1S 2018	1S 2017	% variación	% variación comparable
Ingresos	34,1	42,8	(20,3%)	28,5%	74,6	85,1	(12,3%)	35,0%
EBITDA	6,6	10,0	(33,9%)	5,5%	15,8	20,8	(24,0%)	16,0%
Margen EBITDA	19,4%	23,4%			21,2%	24,4%		
Flujo de Caja Operativo	(1,9)	8,3			5,8	8,7		
Capex	6,9	3,1			11,6	5,1		

La filial argentina ha sufrido un deterioro del resultado en el 2T 2018 por los fuertes incrementos de costes debido a la inflación generada por la alta depreciación del peso, así como la penalización por la conversión a euros del resultado.

El impacto de la depreciación del peso sobre el euro ha afectado negativamente el EBITDA en 4 millones de € en el 2T 2018 y en 8 millones en el 1S 2018.

Derivado de esta situación de inestabilidad monetaria, nuestro EBITDA del 2T 2018 ha descendido un 34%, quedando el margen de EBITDA por debajo del 20%.

El EBITDA del 1S 2018 disminuye un 24%, pero mejora en cifras comparables en un 16%. El consumo de cemento está creciendo este semestre un 7% (fuente: AFCP) respecto al mismo periodo del ejercicio anterior.

## A.3. URUGUAY

M€	2T 2018				1S 2018			
	2T 2018	2T 2017	% variación	% variación comparable	1S 2018	1S 2017	% variación	% variación comparable
Ingresos	11,8	8,5	39,0%	57,0%	19,5	17,4	12,3%	28,1%
EBITDA	4,3	2,7	60,3%	81,9%	6,3	4,5	40,9%	60,6%
Margen EBITDA	36,4%	31,8%			32,3%	25,9%		
Flujo de Caja Operativo	2,8	3,6			3,6	5,6		
Capex	0,2	0,5			0,5	0,8		

Destacamos que el 2T 2018 ha sido un buen trimestre debido a las altas ventas realizadas por los conflictos laborales del principal competidor, lo que nos ha llevado a mejorar el EBITDA un 60%.

El EBITDA del 1S 2018 aumenta principalmente por el incremento del volumen de venta y, en menor medida, por una mejora de costes.

## A.4. MÉXICO

M€	2T 2018				1S 2018			
	2T 2018	2T 2017	% variación	% variación comparable	1S 2018	1S 2017	% variación	% variación comparable
Ingresos	55,4	63,0	(12,1%)	(2,6%)	106,1	122,7	(13,5%)	(5,3%)
EBITDA	26,2	29,7	(11,8%)	(2,3%)	51,2	58,3	(12,1%)	(3,7%)
Margen EBITDA	47,3%	47,1%			48,3%	47,5%		
Flujo de Caja Operativo	17,5	20,1			29,9	31,6		
Capex	1,9	2,0			2,4	3,5		

Durante el 2T 2018 se continuó con un volumen de ventas menor. La mejora de precios permitió compensar la evolución de los costes, resultando un margen de EBITDA similar al del año anterior, aunque por debajo del obtenido el 1T 2018. La evolución del tipo de cambio ha penalizado los resultados.

El EBITDA del 1S 2018 ha disminuido tanto en euros como en moneda local. El motivo principal es el descenso del volumen de venta de cemento a pesar de la mejora del precio de venta.

### A.5. BOLIVIA

M€	2T 2018				1S 2018			
	2T 2018	2T 2017	% variación	% variación comparable	1S 2018	1S 2017	% variación	% variación comparable
Ingresos	5,1	4,7	9,2%	14,5%	10,0	7,8	27,4%	41,8%
EBITDA	0,7	0,6	15,8%	23,8%	2,1	1,1	100,1%	125,0%
Margen EBITDA	13,7%	12,8%			21,0%	14,1%		
Flujo de Caja Operativo	1,2	(1,2)			1,5	1,7		
Capex	0,1	0,4			0,5	7,1		

En este 2T 2018 se ha continuado creciendo en volumen, pero con tensiones en los precios debido a la debilidad del mercado, que nos lleva a mismos niveles de EBITDA del 2017.

La mejora del EBITDA en el 1S 2018 se debe al incremento del volumen de venta local a pesar del descenso del consumo del mercado, parcialmente compensado por un descenso del precio de venta, en un mercado de alta competitividad. Las operaciones de exportación a Paraguay también contribuyen a esta mejora.

### A.6. BANGLADESH

M€	2T 2018				1S 2018			
	2T 2018	2T 2017	% variación	% variación comparable	1S 2018	1S 2017	% variación	% variación comparable (*)
Ingresos	11,5	8,0	43,9%	(4,7%)	24,8	16,4	50,9%	2,8%
EBITDA	2,6	1,2	107,8%	107,6%	4,6	3,4	36,5%	36,7%
Margen EBITDA	22,6%	15,0%			18,5%	20,7%		
Flujo de Caja Operativo	(0,4)	(0,6)			1,1	(0,8)		
Capex	0,5	0,1			0,8	0,3		

(\*) % variación comparable: tiene en cuenta, además de la variación que se hubiera registrado en el periodo actual si no hubiesen variado los tipos de cambio, la adquisición, en 2018, de Holcim Bangladesh Ltd.

Los ingresos aumentan por el incremento del volumen vendido desde la propia fábrica y por integrar las ventas de las molineras que no se disponían el ejercicio anterior y que fueron adquiridas a principios de año.

En el 2T 2018 ha mejorado el margen del EBITDA por el incremento del precio de venta en un entorno de aumento de costes, principalmente del coste del clinker. Hemos doblado nuestro EBITDA y a nivel acumulado estamos un 36% por encima.

### A.7. TÚNEZ

M€	2T 2018				1S 2018			
	2T 2018	2T 2017	% variación	% variación comparable	1S 2018	1S 2017	% variación	% variación comparable
Ingresos	13,4	13,6	(2,1%)	8,0%	24,2	26,2	(7,6%)	9,4%
EBITDA	2,7	2,7	(1,6%)	8,7%	5,0	4,1	20,2%	42,8%
Margen EBITDA	20,1%	19,9%			20,7%	15,6%		
Flujo de Caja Operativo	1,8	0,8			-	0,3		
Capex	0,3	0,2			0,5	0,4		

Las mejoras de precio han motivado unos mejores resultados operativos que en el 2T 2018 se han compensado por costes de reestructuración.

El EBITDA del 1S 2018 ha mejorado por el incremento de los resultados en el negocio del cemento gris.

Cabe destacar, en el negocio de cemento blanco, la afectación que tuvo la huelga a inicios de año en la planta de Feriana, así como los gastos de reestructuración de la plantilla registrados en el 2T 2018.

En cemento gris, los resultados han mejorado de forma relevante por el incremento de las ventas locales, y por el aumento del precio de venta local realizado a inicios de año.

## A.8. OTROS

	M€					
	2T 2018	2T 2017	% variación	1S 2018	1S 2017	% variación
Ingresos	-	-	-	-	-	-
EBITDA	(4,8)	(2,8)	(67,5%)	(8,2)	(5,5)	(50,9%)
Margen EBITDA	-	-	-	-	-	-
Flujo de Caja Operativo	(6,3)	(3,2)		(11,4)	(6,0)	
Capex	14,5	1,8		22,5	2,9	

En este apartado se incluyen los costes corporativos del Grupo y aquellos negocios que aún no han entrado en funcionamiento, como los de la nueva fábrica de Colombia.

## B. INVERSIONES Y DEUDA FINANCIERA (según criterio proporcional)

### B.1. INVERSIONES

	1S 2018	1S 2017	variación %
INVERSIONES (M€)	41,9	23,0	81,8%

Durante el 1S 2018, se han realizado inversiones por un total de 42 M€, destacando los trabajos de construcción de las nuevas plantas de Colombia y de San Luis (Argentina), así como el proyecto de arcillas activadas en la fábrica de Olavarría (Argentina).

Los principales proyectos de crecimiento en marcha son los siguientes:

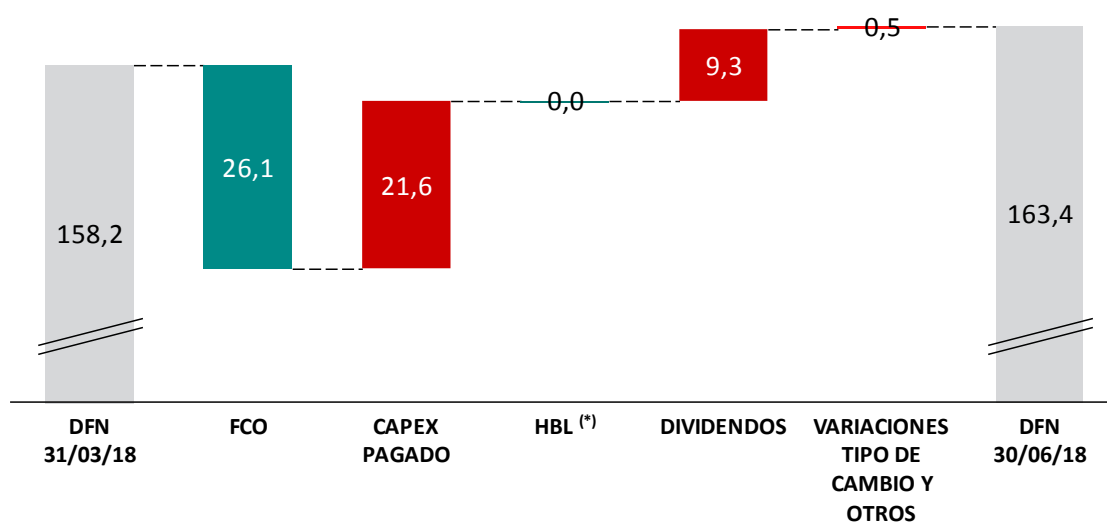
- En el mes de diciembre de 2016, se iniciaron los trabajos para la construcción de una nueva planta de producción de cemento en el municipio de Sonsón, Antioquia (Colombia), en asociación con el grupo colombiano Corona. Se prevé su puesta en marcha en el tercer trimestre de 2019. La inversión prevista es de aproximadamente 370 millones de dólares.
- Proyecto para el incremento de capacidad de la planta que el Grupo tiene en San Luis, Argentina, en 700 mil toneladas de cemento anual hasta llegar al millón de toneladas en el tercer trimestre del 2019. Se tiene previsto invertir 200 millones de dólares.

**B.2. DEUDA FINANCIERA NETA**

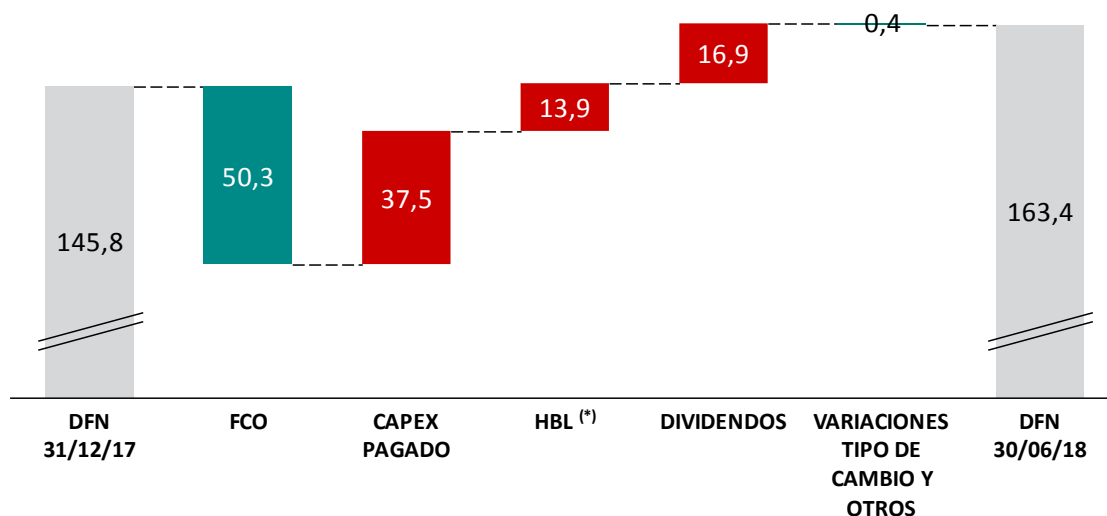
La deuda financiera neta ha aumentado un 12%, lo que sitúa un ratio de apalancamiento de 0,9 veces EBITDA. Durante este semestre se ha adquirido el negocio de molineras de Holcim Bangladesh

	M€	30/06/2018	31/12/2017	variación %
<b>Pasivo financiero</b>		<b>336,5</b>	<b>358,1</b>	<b>(6,0%)</b>
Pasivo Financiero Corriente		71,8	73,2	(2,0%)
Pasivo Financiero no Corriente		264,7	284,9	(7,1%)
<b>Imposiciones a largo plazo</b>		<b>(0,2)</b>	<b>(0,3)</b>	<b>(38,1%)</b>
<b>Inversiones financieras temporales</b>		<b>(2,4)</b>	<b>(1,2)</b>	<b>107,7%</b>
<b>Efectivo y otros activos líquidos equivalentes</b>		<b>(170,5)</b>	<b>(210,9)</b>	<b>(19,1%)</b>
<b>DEUDA FINANCIERA NETA</b>		<b>163,4</b>	<b>145,8</b>	<b>12,1%</b>

Los factores de variación de la deuda financiera neta a 30 de junio de 2018 respecto a 31 de marzo de 2018 se muestran a continuación, en millones de euros:

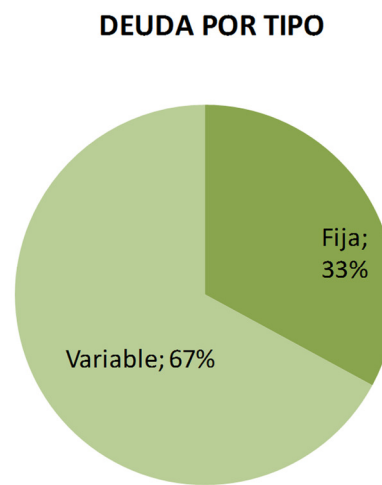
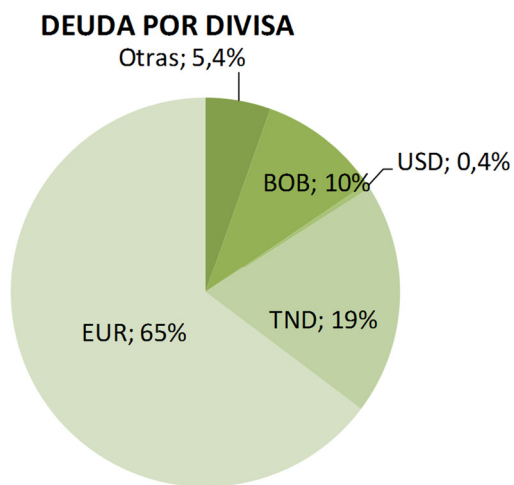
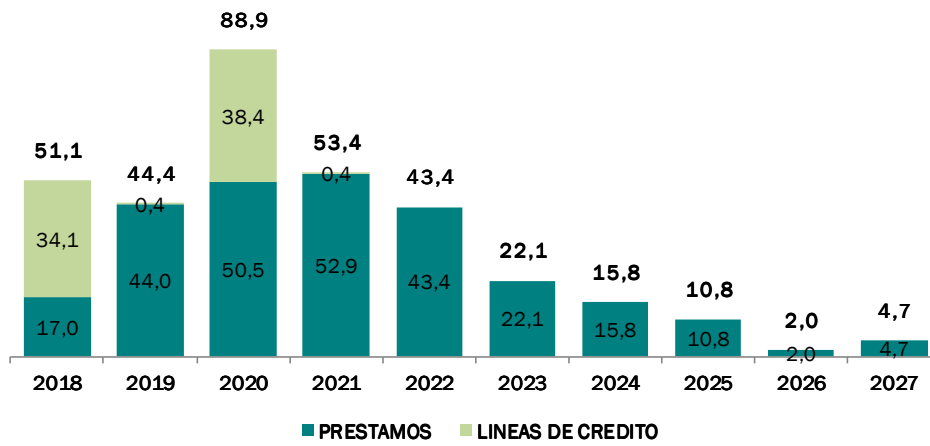


Los factores de variación de la deuda financiera neta a 30 de junio de 2018 respecto a 31 de diciembre de 2017 se muestran a continuación, en millones de euros:



(\*) HBL: variación en la deuda financiera neta del periodo por la adquisición, en 2018, de Holcim Bangladesh Ltd.

La siguiente gráfica muestra el calendario de vencimientos de deuda, en millones de euros:



#### 4. PRINCIPALES HECHOS RELEVANTES

- El 28 de junio de 2018, se comunicó la distribución, el 12 de julio de 2018, de un dividendo complementario del ejercicio 2017 de 0,01 euros por acción y de un dividendo a cuenta del ejercicio 2018 de 0,14 euros por acción.
- En fecha 28 de junio de 2018, se comunicó la nueva composición del Consejo y de las Comisiones tras los acuerdos adoptados por la Junta General de Accionistas y el Consejo de Administración del 28 de junio de 2018.
- El 28 de junio de 2018, se adjuntaron los acuerdos adoptados por la Junta General de Accionistas y por el Consejo de Administración de Cementos Molins, S.A., celebrados en la misma fecha.
- El 27 de febrero de 2018, el Consejo de Administración formuló las Cuentas Anuales de Cementos Molins, S.A. y las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo, el Informe de Gestión, individual y consolidado, y el Informe anual de Gobierno Corporativo, correspondientes al ejercicio terminado a 31 de diciembre 2017, así como la propuesta de distribución de resultado. Ambas cuentas anuales, auditadas por Deloitte, S.L., fueron remitidas a la CNMV el 28 de febrero de 2018.
- El 9 de enero de 2018 se comunica que, habiéndose cumplido las condiciones operativas y obtenido las autorizaciones regulatorias locales, en fecha 7 de enero de 2018 se ha procedido al cierre de la adquisición por Lafarge Holcim Bangladesh Limited del 100% de Holcim Cement (Bangladesh) Limited.

## ANEXO I. ESTADOS FINANCIEROS DE GESTIÓN (según criterio proporcional)

### a. Cuenta de pérdidas y ganancias resumida consolidada

(M€)	1S 2018	1S 2017	% variación	% variación comparable
Ingresos	380,9	392,5	(2,9%)	10,0%
EBITDA	92,2	99,1	(7,0%)	8,5%
Amortizaciones	(20,6)	(24,9)	17,2%	9,9%
Resultados deterioro/venta activos	0,1	(0,9)	110,4%	112,5%
EBIT	71,7	73,4	(2,3%)	16,2%
Resultado financiero	2,7	(6,3)	143,0%	192,7%
Resultado antes de impuestos	74,4	67,1	10,9%	35,7%
Impuestos	(23,4)	(24,8)	5,6%	(15,0%)
Resultado consolidado neto	51,0	42,3	20,5%	47,8%

### b. Balance de situación resumido consolidado

	(M€)	
ACTIVO	30/06/2018	31/12/2017
Inmovilizado Intangible	49,0	46,0
Inmovilizado Material	629,0	606,7
Inmovilizado Financiero	8,1	10,2
Fondo de Comercio de Consolidación	51,0	51,0
Otros activos no corrientes	35,0	34,2
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>	<b>772,1</b>	<b>748,1</b>
Existencias	96,2	86,0
Deudores comerciales y otros	173,5	192,3
Inversiones financieras temporales	2,4	1,2
Efectivo y medios equivalentes	170,5	210,9
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>442,6</b>	<b>490,4</b>
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>1.214,7</b>	<b>1.238,5</b>
<b>PATRIMONIO NETO Y PASIVO</b>	<b>30/06/2018</b>	<b>31/12/2017</b>
Patrimonio neto atribuido a la Sociedad Dominante	651,3	635,7
<b>PATRIMONIO NETO TOTAL</b>	<b>651,3</b>	<b>635,7</b>
Deudas financieras no corrientes	264,7	284,9
Otros pasivos no corrientes	56,5	56,7
<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>	<b>321,2</b>	<b>341,6</b>
Deudas financieras corrientes	71,8	73,2
Otros pasivos corrientes	170,4	188,0
<b>PASIVO CORRIENTE</b>	<b>242,2</b>	<b>261,2</b>
<b>TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO</b>	<b>1.214,7</b>	<b>1.238,5</b>

## c. Estado de flujos de efectivo resumido consolidado

	<i>(M€)</i>	
	<b>1S 2018</b>	<b>1S 2017</b>
Efectivo generado por las operaciones	93,2	100,5
Efectivo por variación en el capital circulante	(17,0)	(36,6)
Impuesto sobre sociedades	(20,9)	(22,5)
<b>FLUJOS NETOS EFECTIVOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS</b>	<b>55,3</b>	<b>41,4</b>
Flujos de efectivo por actividades de inversión	(50,0)	35,1
Dividendos cobrados en Sociedades integradas por método de participación	-	-
<b>FLUJOS NETOS EFECTIVOS DE ACTIVIDADES INVERSION</b>	<b>(50,0)</b>	<b>35,1</b>
Flujos de efectivo por actividades de financiación	(33,6)	(43,9)
Dividendos pagados por la Sociedad Dominante	(7,6)	(7,0)
<b>FLUJOS NETOS EFECTIVOS DE ACTIVIDADES FINANCIACION</b>	<b>(41,2)</b>	<b>(50,9)</b>
<b>EFFECTO DE LAS VARIACIONES DEL TIPO DE CAMBIO</b>	<b>(4,5)</b>	<b>(4,8)</b>
<b>VARIACION NETA DE EFECTIVO</b>	<b>(40,4)</b>	<b>20,8</b>
Efectivo y equivalentes al inicio del periodo	210,9	127,1
<b>Efectivo y equivalentes al final del periodo</b>	<b>170,5</b>	<b>147,9</b>



## ANEXO II. CONCILIACIÓN ENTRE LOS ESTADOS FINANCIEROS DE GESTIÓN CON CRITERIO DE PROPORCIONALIDAD CON LOS ESTADOS FINANCIEROS POR APLICACIÓN DE LA NORMATIVA CONTABLE INTERNACIONAL NIIF-UE

### a. Conciliación Cuenta de pérdidas y ganancias resumida consolidada

	1S 2018				1S 2017			
	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por método participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NIIF-UE	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por método participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NIIF-UE
<b>Ingresos</b>	<b>380,9</b>	<b>(162,5)</b>	<b>82,9</b>	<b>301,3</b>	<b>392,5</b>	<b>(166,8)</b>	<b>94,1</b>	<b>319,8</b>
<b>EBITDA</b>	<b>92,2</b>	<b>(63,9)</b>	<b>17,4</b>	<b>45,7</b>	<b>99,1</b>	<b>(66,9)</b>	<b>21,9</b>	<b>54,1</b>
Amortizaciones	(20,6)	8,2	(2,8)	(15,2)	(24,9)	9,6	(4,6)	(19,9)
Resultados deterioro/venta activos	0,1	(0,1)	-	-	(0,9)	0,1	-	(0,8)
<b>Resultado de explotación</b>	<b>71,7</b>	<b>(55,8)</b>	<b>14,6</b>	<b>30,5</b>	<b>73,4</b>	<b>(57,2)</b>	<b>17,2</b>	<b>33,4</b>
Resultado financiero	2,7	0,2	4,6	7,5	(6,3)	1,7	0,1	(4,5)
Resultado Soc. método participación	-	39,6	-	39,6	-	38,9	-	38,9
<b>Resultado antes de impuestos</b>	<b>74,4</b>	<b>(16,0)</b>	<b>19,2</b>	<b>77,6</b>	<b>67,1</b>	<b>(16,6)</b>	<b>17,4</b>	<b>67,9</b>
Impuestos	(23,4)	16,0	(6,3)	(13,6)	(24,8)	16,6	(6,9)	(15,1)
Minoritarios	-	-	(12,9)	(12,9)	-	-	(10,4)	(10,4)
<b>Resultado consolidado neto</b>	<b>51,0</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>51,0</b>	<b>42,3</b>	<b>-</b>	<b>0,0</b>	<b>42,3</b>

### b. Conciliación Balance de situación resumido consolidado

	30/06/2018				31/12/2017			
	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por método participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NIIF-UE	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por método participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NIIF-UE
<b>ACTIVO</b>								
Immobilizado Intangible	49,0	(23,7)	0,8	26,1	46,0	(18,8)	0,8	28,0
Immobilizado Material	629,0	(298,9)	79,8	409,9	606,7	(257,5)	90,6	439,8
Immobilizado Financiero	8,1	(5,7)	1,7	4,1	10,2	(7,2)	2,2	5,2
Sociedades valoradas por método de participación	-	367,0	-	367,0	-	351,7	-	351,7
Fondo de Comercio de Consolidación	51,0	(28,3)	-	22,7	51,0	(28,2)	-	22,8
Otros activos no corrientes	35,0	(7,5)	2,2	29,7	34,2	(7,6)	1,5	28,1
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>	<b>772,1</b>	<b>2,9</b>	<b>84,5</b>	<b>859,5</b>	<b>748,1</b>	<b>32,3</b>	<b>95,1</b>	<b>875,6</b>
Existencias	96,2	(30,2)	21,1	87,1	86,0	(26,2)	19,1	78,8
Deudores comerciales y otros	173,5	(67,1)	18,2	124,6	192,3	(73,6)	26,3	145,0
Inversiones financieras temporales	2,4	(2,1)	0,1	0,4	1,2	(0,3)	(0,1)	0,8
Efectivo y medios equivalentes	170,5	(49,3)	19,1	140,3	210,9	(69,1)	29,0	170,8
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>442,6</b>	<b>(148,7)</b>	<b>58,5</b>	<b>352,5</b>	<b>490,4</b>	<b>(169,2)</b>	<b>74,3</b>	<b>395,4</b>
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>1.214,7</b>	<b>(145,8)</b>	<b>143,0</b>	<b>1.212,0</b>	<b>1.238,5</b>	<b>(136,9)</b>	<b>169,4</b>	<b>1.271,0</b>
<b>PATRIMONIO NETO Y PASIVO</b>								
Patrimonio neto atribuido a la Soc. Dominante	651,3	-	-	651,3	635,7	-	-	635,7
Patrimonio neto de accionistas minoritarios	-	-	75,9	75,9	-	-	90,5	90,5
<b>PATRIMONIO NETO TOTAL</b>	<b>651,3</b>	<b>-</b>	<b>75,9</b>	<b>727,2</b>	<b>635,7</b>	<b>-</b>	<b>90,5</b>	<b>726,2</b>
Deudas financieras no corrientes	264,7	(39,5)	25,5	250,7	284,9	(33,4)	26,8	278,3
Otros pasivos no corrientes	56,5	(25,9)	3,6	34,2	56,7	(21,9)	4,9	39,7
<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>	<b>321,2</b>	<b>(65,4)</b>	<b>29,1</b>	<b>284,9</b>	<b>341,6</b>	<b>(55,3)</b>	<b>31,7</b>	<b>318,0</b>
Deudas financieras corrientes	71,8	(13,0)	3,7	62,5	73,2	(2,1)	2,7	73,8
Otros pasivos corrientes	170,4	(67,3)	34,3	137,4	188,0	(79,5)	44,5	153,2
<b>PASIVO CORRIENTE</b>	<b>242,2</b>	<b>(80,3)</b>	<b>38,0</b>	<b>199,9</b>	<b>261,2</b>	<b>(81,6)</b>	<b>47,2</b>	<b>227,0</b>
<b>TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO</b>	<b>1.214,7</b>	<b>(145,8)</b>	<b>143,0</b>	<b>1.212,0</b>	<b>1.238,5</b>	<b>(136,9)</b>	<b>169,4</b>	<b>1.271,0</b>

## c. Conciliación Estado de flujos de efectivo resumido consolidado

(M€)	1S 2018				1S 2017			
	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por método participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NIIF-UE	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por método participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NIIF-UE
Efectivo generado por las operaciones	93,2	(64,7)	17,5	46,0	100,5	(67,3)	22,1	55,3
Efectivo por variación en el capital circulante	(17,0)	15,6	(3,9)	(5,3)	(36,6)	12,3	(6,4)	(30,7)
Impuesto sobre sociedades	(20,9)	13,1	(6,9)	(14,7)	(22,5)	16,6	(6,6)	(12,5)
<b>FLUJOS NETOS EFECTIVOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS</b>	<b>55,3</b>	<b>(36,0)</b>	<b>6,7</b>	<b>26,0</b>	<b>41,4</b>	<b>(38,4)</b>	<b>9,1</b>	<b>12,1</b>
Flujos de efectivo por actividades de inversión	(50,0)	21,3	(11,6)	(40,3)	35,1	9,0	(4,9)	39,2
Dividendos cobrados en Sociedades integradas por método de participación	-	44,2	-	44,2	-	21,6	-	21,6
<b>FLUJOS NETOS EFECTIVOS DE ACTIVIDADES INVERSION</b>	<b>(50,0)</b>	<b>65,5</b>	<b>(11,6)</b>	<b>3,9</b>	<b>35,1</b>	<b>30,6</b>	<b>(4,9)</b>	<b>60,8</b>
Flujos de efectivo por actividades de financiación	(33,6)	(9,4)	(1,0)	(44,0)	(43,9)	(0,9)	(0,7)	(45,5)
Dividendos pagados por la Sociedad Dominante	(7,6)	-	-	(7,6)	(7,0)	-	-	(7,0)
<b>FLUJOS NETOS EFECTIVOS DE ACTIVIDADES FINANCIACION</b>	<b>(41,2)</b>	<b>(9,4)</b>	<b>(1,0)</b>	<b>(51,6)</b>	<b>(50,9)</b>	<b>(0,9)</b>	<b>(0,7)</b>	<b>(52,5)</b>
<b>EFFECTO DE LAS VARIACIONES DEL TIPO DE CAMBIO</b>	<b>(4,5)</b>	<b>(1,1)</b>	<b>(3,2)</b>	<b>(8,8)</b>	<b>(4,8)</b>	<b>0,4</b>	<b>(3,1)</b>	<b>(7,5)</b>
<b>VARIACION NETA DE EFECTIVO</b>	<b>(40,4)</b>	<b>19,0</b>	<b>(9,1)</b>	<b>(30,5)</b>	<b>20,8</b>	<b>(8,3)</b>	<b>0,4</b>	<b>12,9</b>
Efectivo y equivalentes al inicio del periodo	210,9	(69,1)	29,0	170,8	127,1	(79,2)	30,6	78,5
Efectivo y equivalentes al final del periodo	170,5	(50,1)	19,9	140,3	147,9	(87,5)	31,0	91,4

### ANEXO III. ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS (según Normas Internacionales de Contabilidad NIIF-UE)

#### a) Cuenta de pérdidas y ganancias resumida consolidada

M€			% variación	
	1S 2018	1S 2017	% variación	comparable (*)
<b>Cifra de Negocios</b>	<b>301,3</b>	<b>319,8</b>	<b>(5,8%)</b>	<b>20,9%</b>
Otros ingresos	4,5	5,8	(22,1%)	
Gastos de Explotación	(260,3)	(271,8)	4,2%	
Amortizaciones	(15,2)	(19,9)	23,6%	
Resultados deterioro/venta activos	-	(0,8)	105,8%	
Otros Resultados	0,1	0,2	-	
<b>Resultado de explotación</b>	<b>30,5</b>	<b>33,4</b>	<b>(8,9%)</b>	<b>37,0%</b>
Resultado financiero	7,5	(4,5)	268,4%	
Resultado Soc. método participación	39,6	38,9	1,8%	12,6%
<b>Resultado antes de impuestos</b>	<b>77,6</b>	<b>67,9</b>	<b>14,3%</b>	<b>51,8%</b>
Impuestos	(13,6)	(15,1)	10,1%	
Minoritarios	(12,9)	(10,4)	(24,3%)	
<b>Resultado consolidado neto</b>	<b>51,0</b>	<b>42,3</b>	<b>20,5%</b>	<b>47,8%</b>

#### b) Balance de situación resumido consolidado

ACTIVO	(M€)	
	30/06/2018	31/12/2017
Inmovilizado Intangible	26,1	28,0
Inmovilizado Material	409,9	439,8
Inmovilizado Financiero	4,1	5,2
Sociedades valoradas por el método de la participación	367,0	351,7
Fondo de Comercio de Consolidación	22,7	22,8
Otros activos no corrientes	29,7	28,1
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>	<b>859,5</b>	<b>875,6</b>
Existencias	87,1	78,8
Deudores comerciales y otros	124,6	145,0
Inversiones financieras temporales	0,4	0,8
Efectivo y medios equivalentes	140,3	170,8
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>352,5</b>	<b>395,4</b>
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>1.212,0</b>	<b>1.271,0</b>
PATRIMONIO NETO Y PASIVO	30/06/2018	31/12/2017
Patrimonio neto atribuido a la Sociedad Dominante	651,3	635,7
Patrimonio neto de accionistas minoritarios	75,9	90,5
<b>PATRIMONIO NETO TOTAL</b>	<b>727,2</b>	<b>726,2</b>
Deudas financieras no corrientes	250,7	278,2
Otros pasivos no corrientes	34,2	39,7
<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>	<b>284,9</b>	<b>317,9</b>
Deudas financieras corrientes	62,5	73,8
Otros pasivos corrientes	137,4	153,1
<b>PASIVO CORRIENTE</b>	<b>199,9</b>	<b>226,9</b>
<b>TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO</b>	<b>1.212,0</b>	<b>1.271,0</b>

## c) Estado de flujos de efectivo resumido consolidado

	<i>(M€)</i>	
	<b>1S 2018</b>	<b>1S 2017</b>
Efectivo generado por las operaciones	46,0	55,3
Efectivo por variación en el capital circulante	(5,3)	(30,7)
Impuesto sobre sociedades	(14,7)	(12,5)
<b>FLUJOS NETOS EFECTIVOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS</b>	<b>26,0</b>	<b>12,1</b>
Flujos de efectivo por actividades de inversión	(40,3)	39,2
Dividendos cobrados en Sociedades integradas por método de participación	44,2	21,6
<b>FLUJOS NETOS EFECTIVOS DE ACTIVIDADES INVERSION</b>	<b>3,9</b>	<b>60,8</b>
Flujos de efectivo por actividades de financiación	(44,0)	(45,5)
Dividendos pagados por la Sociedad Dominante	(7,6)	(7,0)
<b>FLUJOS NETOS EFECTIVOS DE ACTIVIDADES FINANCIACION</b>	<b>(51,6)</b>	<b>(52,5)</b>
<b>EFFECTO DE LAS VARIACIONES DEL TIPO DE CAMBIO</b>	<b>(8,8)</b>	<b>(7,5)</b>
<b>VARIACION NETA DE EFECTIVO</b>	<b>(30,5)</b>	<b>12,9</b>
Efectivo y equivalentes al inicio del periodo	170,8	78,5
<b>Efectivo y equivalentes al final del periodo</b>	<b>140,3</b>	<b>91,4</b>

## AVISO LEGAL

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones sobre el Grupo Cementos Molins (de ahora en adelante, "la Compañía" o "Cementos Molins"). Estas manifestaciones pueden incluir proyecciones y estimaciones financieras con asunciones, declaraciones relativas a planes, objetivos, y expectativas que pueden referirse a diversas materias, entre otras, a la base de clientes y a su evolución, al crecimiento de las distintas líneas de negocio y al del negocio global, a posibles compras, desinversiones u otras operaciones, a los resultados de la Compañía y a otros aspectos relativos a la actividad y situación de la misma.

Las manifestaciones de futuro o previsiones contenidas en este documento pueden ser identificadas, en determinados casos, por la utilización de palabras como «expectativa», «anticipación», «propósito», «creencia» o de un lenguaje similar, o su correspondiente forma negativa, o por la propia naturaleza de predicción que tienen las cuestiones referidas a estrategias, planes o intenciones. Estas manifestaciones de futuro o previsiones reflejan las opiniones de Cementos Molins respecto a sucesos futuros, no constituyen, por su propia naturaleza, garantías de un futuro cumplimiento, encontrándose condicionadas por riesgos e incertidumbres que podrían determinar que los desarrollos y resultados finales difieran materialmente de los puestos de manifiesto en estas intenciones, expectativas o previsiones. Entre tales riesgos e incertidumbres están aquellos identificados en los documentos con información más completa registrados por Cementos Molins ante los diferentes organismos supervisores de los mercados de valores en los que cotiza su acción y, en particular, ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores.

Lo expuesto en este documento debe ser tenido en cuenta por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que comprar o vender o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía y, en particular, por los analistas e inversores. Salvo en la medida en que lo requiera la ley aplicable, Cementos Molins no asume ninguna obligación de actualizar públicamente el resultado de cualquier revisión que pudiera realizar de estas manifestaciones para adaptarlas a hechos o circunstancias posteriores a este documento, incluidos, entre otros, cambios en el negocio de la Compañía, en su estrategia de desarrollo de negocio o cualquier otra posible circunstancia sobrevenida.

Este documento puede contener información financiera resumida o información no auditada. La información contenida en el mismo debe leerse en conjunto y está sujeta a toda la información pública disponible sobre la Compañía, incluyendo, en su caso, otros documentos emitidos por la Compañía que contengan información más completa.

Por último, se hace constar que ni este documento ni nada de lo aquí contenido constituye una oferta de compra, venta o canje, o una solicitud de una oferta de compra, venta o canje de valores, o una recomendación o asesoramiento sobre ningún valor.