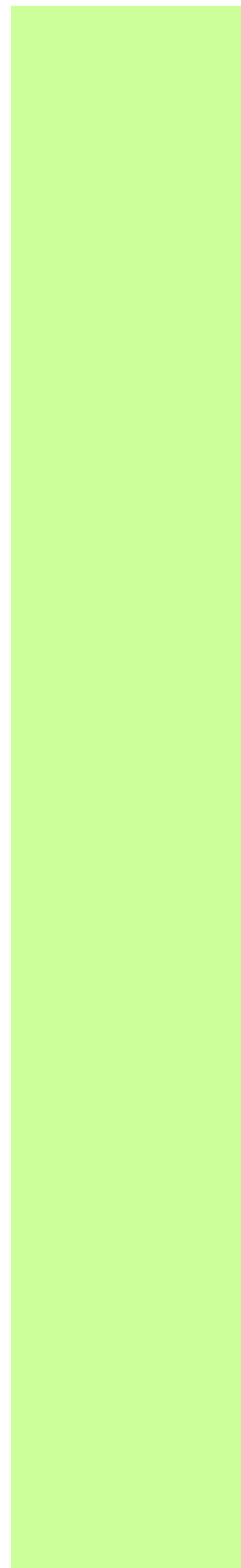




**INFORME DE GESTIÓN.  
RESULTADOS 1 Trimestre 2011**

16 Mayo 2011



---

## ÍNDICE

- 1. Resumen Ejecutivo**
- 2. Resultados del Primer Trimestre 2011**
- 3. Contratos Significativos**
- 4. Actividad por Divisiones**
- 5. Perspectivas 2011**
- 6. Cuenta de Pérdidas y Ganancias**
- 7. Balance de Situación**

## RESUMEN EJECUTIVO

**“Amper alcanza una contratación de 144,16 millones de euros en el primer trimestre de 2011, cuatro veces mayor que la del mismo periodo del ejercicio anterior, finaliza la incorporación efectiva de eLandia y cierra la reestructuración en España que implicará una importante mejora de los costes en el ejercicio”.**

En el primer trimestre del ejercicio 2011, Amper ha efectuado una contratación de 144,16 millones de euros, casi cuatro veces superior a la realizada el primer trimestre del año anterior, alcanzado una facturación de 62,82 millones de euros, y un Ebitda recurrente de 1,14 millones de euros.

Durante este primer trimestre y siguiendo los hitos establecidos en el Plan Estratégico de la compañía, se ha cerrado definitivamente la operación en la que eLandia se integra con Amper. En un cierre pro forma, incorporando los datos de eLandia en este primer trimestre, la contratación se eleva por encima de los 176 millones de euros, y las ventas por encima de los 90 millones de euros.

Estos resultados están en línea con lo marcado en el plan para este ejercicio. El objetivo de la compañía es alcanzar un Ebitda en el entorno del 5 por ciento de las ventas (vs. el 4% de 2010). Por tanto, se espera una mejora del 20 por ciento en el margen Ebitda de 2011, lo que traducido a valores absolutos, y teniendo en cuenta el incremento esperado en el volumen de ventas (por encima de 420 millones de euros), implicaría doblar el Ebitda registrado en el año 2010.

Los dos contratos más significativos dentro del trimestre, tal y como ya se comentó en el cierre del ejercicio anterior, han sido el suministro de un Sistema completo de Mando y Control al Ministerio de Defensa de los Emiratos Árabes Unidos, por un importe de 92 millones de euros, 81 de los cuales pertenecen a la División de Defensa y los otros 11 a la de Comunicaciones y Seguridad; y el obtenido por la División de Comunicaciones y Seguridad en América Latina, para la operadora brasileña Telebrás, por un importe superior a los 24 millones de euros.

Los datos reflejados en este informe, no incluyen a eLandia.

La contratación de Amper en el exterior ha supuesto en el primer trimestre de 2011 el 83 % del total frente al 29 % del primer trimestre del ejercicio anterior. De igual manera, las ventas en el exterior en este primer trimestre han supuesto el 37 por ciento del total frente al 33 por ciento en el mismo periodo del año anterior.

Incluyendo las nuevas contrataciones y la integración de eLandia, las actividades de Amper en el exterior supondrán ya en el ejercicio 2011 más del 60% de su cifra de negocio en línea con la estrategia de internacionalización de la compañía comunicada al mercado el pasado 29 de noviembre.

Como base permanente de la eficiencia, Amper ha implementado completamente su nuevo modelo operativo en este primer trimestre y ha cerrado la negociación para una importante reestructuración de la plantilla en España, lo que originará una mejora de 6 millones de euros en costes de personal en el resto del ejercicio. En este primer trimestre, esta mejora no se encuentra aún reflejada.

Es importante señalar que, cumpliendo con lo señalado en el Plan Estratégico, Amper ha reducido notablemente su nivel de deuda (hasta los 41 millones de euros vs. los 51 millones registrados al cierre de 2010). De esta forma, la compañía sanea su balance.



Amper mejora sustancialmente el Capital de trabajo, - 20,7 millones de euros al cierre del primer trimestre de 2011, frente a los 20,2 millones a finales del mismo periodo del año anterior.

## RESULTADOS DEL PRIMER TRIMESTRE DEL EJERCICIO 2011

La contratación casi se ha cuadruplicado respecto al año anterior. El volumen de la contratación fuera de España, ha representado 119,77 millones de euros, del total de 144,16 millones de euros. Las dos Divisiones de Amper, la de Defensa y la de Comunicaciones y Seguridad, han obtenido importantes contratos estratégicos en el mercado exterior.

La cifra de negocio, de 62,82 millones de euros, ha sido un 1,9 por ciento menor que en el mismo periodo del año anterior, si bien, este descenso es inferior al del mismo periodo del pasado año con respecto al anterior, que representó un 6,4 por ciento. En el mercado exterior, la cifra de negocio ha aumentado en 4 puntos porcentuales con respecto a la del año anterior, situándose en este trimestre en el 37 por ciento del total de ventas. En España, la cifra de ventas en el periodo ha descendido con respecto al año anterior en un 7,6 por ciento, sin embargo, se ha frenado la caída, comparado con el 20 por ciento en que descendió el año anterior frente a las ventas del periodo del 2009. Esta tendencia de crecimiento en el exterior y desaceleración de la caída en España, está en línea con lo previsto por la compañía y hace que se mantengan las previsiones dadas para el conjunto del ejercicio.

El EBITDA recurrente se situó en 1,14 millones de euros frente a los 3,40 millones del año anterior. Sin embargo, la importante mejora prevista por el efecto de la reestructuración de personal ya en curso, así como los nuevos proyectos internacionales con mayor valor añadido y el efecto amplificador de la incorporación de eLandia, implicarán una mejora significativa de los márgenes, lo que permite mantener las perspectivas de Ebitda estimadas para el conjunto del ejercicio, que estará en un entorno del 5 por ciento sobre ventas.

Los gastos de personal, en términos homogéneos, han disminuido en 0,5 millones de euros, un 2,7 por ciento con respecto al mismo periodo del ejercicio anterior. Hay que significar que en estas cifras no están incluidos aún los ahorros estimados derivados del ajuste laboral, que sí se incluirán ya a partir del segundo trimestre y que supondrán un total de 6 millones de euros en el ejercicio 2011.

Al cierre del trimestre, la deuda neta ha descendido respecto al mismo periodo del año 2010 siendo de 41 millones de euros frente a los 55,71 millones del año anterior.

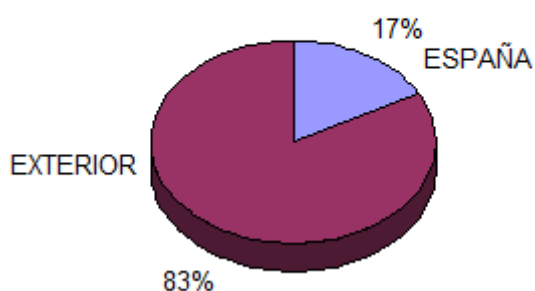
La incorporación de eLandia, cuyo efecto no se encuentra aún reflejado en este primer trimestre, será determinante para la consecución del plan estratégico de la compañía. Esta adquisición, que posiciona a Amper estratégicamente en América Latina, cuyos mercados están en expansión, refuerza a la compañía en todos sus ámbitos.

La composición de la cifra de ventas, contratación y EBITDA en millones de euros por Divisiones y mercados, ha sido la siguiente:

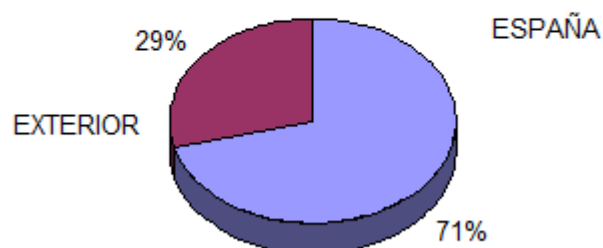
	1 TRIMESTRE 2011				EBITDA
	España	VENTAS Exterior	CONTRATACION España	Exterior	
DEFENSA	12,59	1,82	0,02	81,89	0,36
COMUNICACIONES Y SEGURIDAD (España)	27,17		24,37	11,10	-1,64
COMUNICACIONES Y SEGURIDAD (Brasil)		21,24		26,78	2,42
TOTALES/MERCADO	39,76	23,06	24,40	119,77	
TOTAL AMPER	62,82		144,16		1,14

Acorde a los mercados, esta composición en contratación y ventas en 2011, frente a 2010 viene reflejada a continuación:

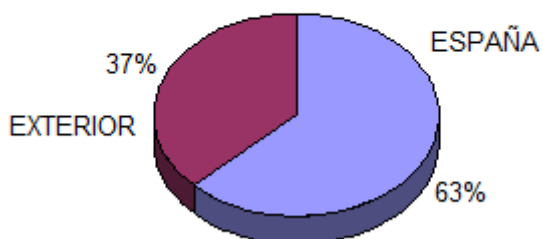
**CONTRATACIÓN 1 T 2011**



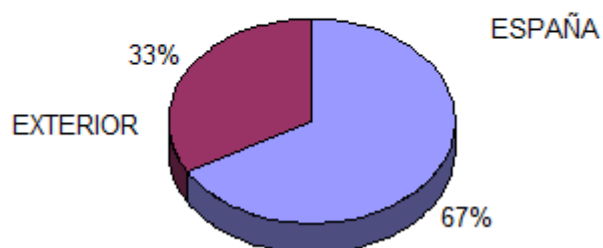
**CONTRATACIÓN 1 T 2010**



**VENTAS 1 T 2011**



**VENTAS 1 T 2010**



---

## CONTRATOS SIGNIFICATIVOS

Durante el primer trimestre de 2011, la contratación de Amper ha sido muy importante, obteniéndose proyectos en clientes muy significativos, sobre todo, fuera de España en línea con los planes de la compañía de incrementar el negocio internacional. Entre estos contratos, y además de los ya comentados en Emiratos Árabes Unidos y en Brasil, cabe destacar:

La división de Defensa, ha contratado con el Ejército Suizo durante este primer trimestre, una ampliación de su Sistema de Mando y Control. Este Sistema de información, desarrollado por Amper, se encuentra desplegado, cubriendo desde los niveles más bajos como son los vehículos, hasta los niveles de decisión más estratégicos.

En España, en el área sectorial de transportes, la división de Comunicaciones y Seguridad ha conseguido un contrato con la compañía Iberia cercano al millón de euros, para la renovación de la red de comunicaciones TETRA del aeropuerto de Barajas. En el área sectorial de Banca, se ha obtenido un importante contrato con el Banco Santander para la implantación del Sistema de cableado estructurado inteligente, cabinas y monitorización de consumo para el nuevo CPD del Banco.

En el área sectorial de Operadores, la división ha obtenido con Telefónica un contrato de 3,5 millones de euros para el suministro del Router ADSL WiFi 11g, equipo destinado a la oferta Trío de Telefónica de España (Voz, datos e Imagenio).

En el área de Banca, y con Caja Madrid, ha obtenido un contrato para la evolución y el mantenimiento de los sistemas de telefonía Alcatel existente en la mayoría de las oficinas de Caja Madrid a lo largo de la geografía nacional.

En el área sectorial de Seguridad, Amper ha obtenido un contrato con el Ministerio del Interior para el diseño e implantación del Centro de Coordinación para Vigilancia Marítima en Algeciras.

En Brasil, en el área sectorial de Transportes y Utilities, ha obtenido un contrato con la Compañía Siderúrgica Nacional para el diseño e implantación de sus redes de área local.

También en Brasil en el sector de Administraciones públicas, se ha logrado un contrato para la renovación de la infraestructura de red de los Tribunales Regionales Electorales. En el sector de Operadores, para TELEBRAS, operadora brasileña, se está implantando la red IP de banda ancha.

En América Latina, en el sector de Administración, se ha logrado el contrato para la ampliación del proyecto de Méjico Ciudad Segura, el mayor sistema de emergencias actualmente en implantación en el mundo, y en el que Amper ya estaba suministrando la integración de las comunicaciones.

## ACTIVIDAD POR DIVISIONES

El análisis de la actividad del primer trimestre del ejercicio 2011 se muestra de acuerdo al modelo operativo de la compañía y su visión por Divisiones y mercados.

### DEFENSA

Datos en millones de euros.

	1 T 2011	1 T 2010
VENTAS	14,4	14,3
CONTRATACION	81,91	1,93
EBITDA	0,359	0,862

En el primer trimestre del ejercicio 2011, las actividades de Defensa alcanzaron una cifra de ingresos de 14,4 millones de euros, lo que supone un incremento del 0,6 por ciento con respecto al mismo periodo del ejercicio 2010.

El peso de las ventas fuera de España ha alcanzado el 12,6 por ciento del total. En España, se ha mejorado la cifra de negocio en 5 puntos porcentuales con respecto a la del mismo periodo del año anterior.

La contratación en este periodo fue de 81,91 millones de euros, lo que representa un salto cuantitativamente muy relevante, ya que supera en más de cuarenta veces a la del mismo periodo del ejercicio anterior.

Adicionalmente, la contratación en los mercados de exportación, ha representado en este periodo, el 99,9 por ciento sobre el total.

El Ebitda ha representado 0,36 millones de euros frente a los 0,86 del mismo periodo del año anterior, el descenso ha venido originado por el mix de los contratos ejecutados en este periodo., La eficiencia prevista en costes de personal y los nuevos proyectos internacionales de alto margen, harán que se alcancen los niveles de Ebitda estimados para finales de este ejercicio.

### HECHOS MÁS RELEVANTES

Amper ha conseguido situarse como una de las pocas compañías multinacionales que disponen de un Sistema de Información para el Mando y Control Militar operativo en más de dos países, actualmente lo está en España y Suiza. Esta situación, reforzará la posición de la empresa para su entrada en otros países que necesiten este tipo de sistemas para sus Fuerzas Armadas.

#### **Sistemas de Información para Mando y Control.**

Amper continúa con su política de inversión en innovación en el área de los Sistemas de Información.

El Sistema de Mando y Control que desarrollará Amper para su empleo por parte del Ejército de los Emiratos Árabes Unidos permitirá al mismo la integración de toda la cadena de Mando de su componente terrestre, facilitando la dirección de las fuerzas y el planeamiento de las operaciones.



Este sistema cubrirá todos los escalones del Ejército y se instalará en diferentes vehículos y puestos de mando.

Este proyecto se desarrollará tanto en España como en los Emiratos Árabes Unidos.

Amper ha contratado con el Ejército Suizo durante este primer trimestre una ampliación de su Sistema de Mando y Control. Este sistema, que comenzó a desarrollarse hace unos años, se ha ido potenciando de forma modular, cubriendo inicialmente las necesidades de diferentes vehículos y carros de combate, para posteriormente incorporarse a los puestos de mando de las grandes unidades. Esta nueva ampliación del contrato incrementa las capacidades de gestión del sistema.

### **Sistemas de Comunicaciones militares**

Durante este periodo, ha continuado con la producción de equipos de radio de nueva generación PR4G- V3 “F@snet” correspondientes al contrato plurianual con el Ejército de Tierra.

Este suministro continuará durante todo el año en curso.

### **Sistemas y equipos aeronáuticos**

Amper ha conseguido la aprobación por parte del contratista principal de la Certificación de la línea de producción, lo que permitirá la puesta en marcha de la producción en serie de las unidades de control DKU que equiparán el futuro helicóptero europeo de transporte de tropas (NH-90) a nivel mundial.

### **Sistemas de Radioayudas a la Navegación Aérea**

Amper ha obtenido un contrato con AENA para el mantenimiento de los sistemas de radioayudas a la navegación, instalados previamente por la empresa.

### **Sistemas de Protección de Fuerzas**

El nuevo Sistema entregado al Ejército del Aire que integra y controla sensores desatendidos ha superado las pruebas operativas correspondientes, estando listo para su empleo en operaciones.

## COMUNICACIONES Y SEGURIDAD

Los datos de la división se detallan de forma separada para el mercado de América Latina (Brasil) y España. (Cifras en millones de euros).

### América Latina (Brasil):

	1 T 2011	1 T 2010
<b>VENTAS</b>	<b>21,24</b>	<b>20,41</b>
<b>CONTRATACION</b>	<b>26,78</b>	<b>12,20</b>
<b>EBITDA</b>	<b>2,42</b>	<b>2,25</b>

La cifra de ventas en el primer trimestre de 2011 en América Latina, de 21,24 millones de euros, ha representado un incremento de un 4 por ciento con respecto al mismo periodo del ejercicio anterior.

La contratación en América Latina, se ha incrementado muy significativamente en este periodo, siendo la cifra un 119 % superior a la del mismo periodo del año anterior.

El Ebitda ha sido de 2,42 millones de euros, lo que supone una mejora de un 7,5 por ciento frente al mismo periodo del año anterior.

### España:

	1 T 2011	1 T 2010
<b>VENTAS</b>	<b>27,17</b>	<b>29,28</b>
<b>CONTRATACION</b>	<b>35,47</b>	<b>30,36</b>
<b>EBITDA</b>	<b>-1,64</b>	<b>0,28</b>

La cifra de ventas de la división en España, en el primer trimestre de 2011 ha sido de 27,17 millones de euros, lo que representa un descenso de un 7 por ciento con respecto al mismo periodo del ejercicio anterior.

La contratación se ha incrementado en este periodo un 16,8 por ciento en comparación con el mismo periodo del año 2010.

El Ebitda, que ha alcanzado en el periodo un valor de – 1,64 millones de euros, ha disminuido respecto al año anterior fundamentalmente por la bajada de la cifra de ventas. La base para la obtención del Ebitda previsto a final del ejercicio está sustentada por un lado, en la reducción de costes de personal para el resto del mismo, y por otro, en la ejecución de contratos ya en marcha de alto margen..

---

## HECHOS MÁS RELEVANTES EN COMUNICACIONES

Amper da una gran importancia a la búsqueda de tecnología de terceras compañías, con el objetivo de incorporarlas a sus soluciones. En esta línea se ha llegado a un acuerdo de colaboración con la empresa Libera Networks. Ambas empresas, trabajarán en el desarrollo de redes WiFi interiores y exteriores (*indoor* y *outdoor*) y de red (*mesh*) que faciliten cobertura inalámbrica a edificios públicos, empresas, polígonos industriales, campus universitarios, transportes públicos, municipios y que se pueden aplicar a sectores como la agricultura o para obtener una mayor eficiencia energética.

### **Redes de Comunicaciones.**

Durante el primer trimestre de 2011 Amper ha obtenido diferentes proyectos:

En España, para el sector de transportes y Utilities, la compañía ha firmado con Iberia, para el aeropuerto de Barajas, un contrato a tres años para la renovación de la infraestructura de comunicaciones seguras TETRA. La actual red, contratada a Amper a finales de 1999, y operativa desde el año 2000, ha demostrado durante los años de operación la excelente funcionalidad aportada para las operaciones de Iberia, que han permitido mejorar los tiempos de servicio a las aeronaves mientras permanecen en tierra. El sistema permitió la optimización de los flujos de información entre los diferentes departamentos encargados del servicio.

En el mismo sector, con Tradia Telecom, Amper ha firmado un contrato para la integración de 5 nuevos nodos de red para las nuevas estaciones de metro que Tradia está construyendo para los Transportes municipales de Barcelona (TMB).

En Brasil en el sector de Administraciones públicas, se ha logrado un contrato para la renovación de la infraestructura de red de los Tribunales Regionales Electorales.

En el área sectorial de Transportes y Utilities, también en Brasil y con la Compañía Siderúrgica Nacional, Amper ha conseguido un contrato para el diseño e implementación de sus redes de área local. Con PETROBRAS, se ha firmado un contrato para consultoría y asistencia técnica en el entorno smartnet, con empleo de tecnología de Cisco.

### **Comunicaciones Unificadas y Colaboración.**

La aportación de Amper en esta línea de producto ha consistido en el diseño de servicios profesionales para mejorar la productividad individual y colectiva de trabajadores del conocimiento ("knowledge workers") mediante la integración de soluciones de voz y datos, ayudas a la adopción de la tecnología por esos trabajadores y la creación de servicios de gestión integrales.

En el área sectorial de Operadores, la empresa ha conseguido un contrato con Telefónica España para el apoyo técnico y mantenimiento de sus clientes de Ibercom IP. Las tecnologías que se implementan son Aastra y se amplía el servicio con tecnología de Alcatel-Lucent.

### **Infraestructura de Redes.**

Amper, que ha apostado por el desarrollo de sus competencias en esta línea, lo que está obteniendo sus frutos introduciéndose cada día más en el área de la consultoría.

En España, en el área de Operadores, Amper ha firmado con Telefónica diferentes contratos. Por un lado, un acuerdo para Consultoría en la Dirección de Planificación e Ingeniería de servicios, por otro, un proyecto de consultoría para servicios de reingeniería de plataformas de voz y nodos SDP e IP en la gerencia de tecnología de servicios de voz.

También con Telefónica España ha firmado un contrato para la mejora y mantenimiento de la red corporativa de voz IP de la Universidad de Valencia. Este proyecto permitirá la integración sobre la tecnología de Cisco, de diferentes elementos asociados a la red.

En el área de Banca, y con Caja Madrid, ha obtenido un contrato para la evolución y el mantenimiento de los sistemas de telefonía Alcatel existente en la mayoría de las oficinas de Caja Madrid a lo largo de la geografía nacional.

En Brasil, en el sector de Operadores, para TELEBRAS, operadora brasileña, se está implantando la red IP de banda ancha.

### **Centros de Proceso de Datos.**

En España, en el sector de Banca, ha comenzado la implantación para el Banco Santander del Sistema de cableado estructurado inteligente, cabinas y monitorización de consumo para el nuevo CPD de la entidad. Es la primera fase del despliegue de infraestructura para los nuevos CPDs que el Banco Santander está construyendo en Cantabria. La solución aportada permitirá el crecimiento futuro de acuerdo con las necesidades de negocio del banco y se integrará con los sistemas de gestión y monitorización de Produbán, reduciendo al máximo los costes de operación y automatizando la mayoría de las tareas de explotación del CPD

En Brasil, se ha contratado con Telefónica la implantación de sistemas de voz y datos para sus Datacenter.

### **Hogar Digital**

En España, dentro del sector de Operadores, Amper ha suministrado a Telefónica el Router ADSL WiFi 11g, destinado a la oferta Trío de Telefónica. En los próximos meses, este equipo se evolucionará a la pasarela BHS con tecnología 11n.

Amper, que ya el pasado año resultó adjudicatario por Telefónica para el suministro de la Pasarela WiFi 11n ADSL, que ofrece servicios de conexión a Internet hasta 20 Mbps, participa en las pruebas de selección de suministradores de las Pasarelas WiFi 11n para VDSL, tecnología que permite aumentar la velocidad de acceso hasta 50Mbps y para FTTH, para líneas de fibra óptica y que permite velocidades de acceso superiores a 100 Mbps.

Esta pasarela BHS WiFi 11n de Nueva Generación ya está siendo suministrada en América Latina, donde se ha obtenido un contrato para su suministro en Chile y Perú de más de 90.000 unidades. Esta adjudicación permitirá a Amper consolidarse como suministrador de referencia en equipamientos para ADSL en dichos mercados.

Amper ha suministrado en Chile, Perú y Venezuela, a través de un contrato con Telefónica, antenas parabólicas y LNBS, equipamiento para la recepción de televisión satelital DTH (Direct-to-Home).

### **Comunicaciones móviles y conectividad**

En España, dentro del sector de Operadores, se ha realizado el suministro de los primeros terminales fijos de acceso móvil 3G, lo que permite la integración de los servicios de comunicaciones móviles y fijas de empresa.

Amper ha obtenido los primeros pedidos por parte de Telefónica del Adaptador Inalámbrico para Vídeo dentro del hogar. Esta solución basada en tecnología WiFi 11n MIMO, permite la conexión inalámbrica entre el router ADSL/VDSL y el descodificador de televisión. Con ello, se pueden ofrecer Servicios de TV IP de alta definición sin necesidad de la utilización de cables dentro del hogar.

En Brasil se ha firmado varios contratos con Telefónica para la integración y suministro de elementos de seguridad lógica.

### **Redes de Nueva Generación**

En Brasil, y para el despliegue de redes FTTH que está realizando Telefónica de Sao Paulo, se están suministrando las primeras cajas de terminación óptica.

Con la Compañía de Energía Eléctrica de Brasil se ha firmado un contrato para la modernización de sus subestaciones.

---

## **HECHOS MÁS RELEVANTES EN SEGURIDAD**

El área de Seguridad de la división desarrollará parte del Sistema de Información para el Mando y Control de los Emiratos Árabes Unidos dentro del contrato ya mencionado anteriormente para la división de Defensa. En concreto será la responsable de la definición y desarrollo de los sistemas para la integración de sensores vehiculares, así como de los módulos de fusión de datos.

### **Sistemas de Criptografía.**

En España, y para la Administración, se están diseñando nuevos cifradores IP para su empleo en entornos tácticos. Estos cifradores adoptarán arquitecturas OTAN.

En esta línea de producto, se está trabajando en el diseño y desarrollo de soluciones para clientes distintos a la Administración Nacional, y que precisen de soluciones con un alto nivel de confidencialidad en la gestión de sus datos, utilizando el alto nivel de conocimiento de la empresa en el entorno criptográfico.

### **Sistemas de Protección de Fronteras.**

Amper ha obtenido un contrato con el Ministerio del Interior en España para el diseño e implantación del Centro de Coordinación para Vigilancia Marítima en Algeciras. Este Centro será interoperable con el Sistema de Vigilancia Exterior (SIVE) que Amper tiene también desplegado en la misma área geográfica.

### **Sistemas de Control de Emergencias.**

En España, con la Comunidad Autónoma de Madrid, Amper se ha adjudicado el diseño e instalación de un nuevo centro de control para la coordinación de emergencias. Ubicado dentro del edificio del 112 de Madrid, se trata de una primera fase para la mejora en los procesos operativos que repercutirán en la calidad del servicio prestado a los ciudadanos. Integrará la nueva red de comunicaciones TETRA de la Comunidad de Madrid con la actualmente operativa para facilitar el proceso de transición, a la vez que aportará interoperabilidad con las redes de otros servicios de emergencia, una necesidad vital para la coordinación de acciones especialmente en momentos de crisis o emergencias importantes.

En el sector de Transportes y Utilities, con la Autoridad Portuaria de Barcelona, se ha obtenido un contrato para el diseño e implementación de un sistema integrador de comunicaciones. Dicho sistema permitirá una mejora en la coordinación de efectivos y la interoperabilidad con redes de otros servicios de seguridad y emergencias. Asimismo, posibilitará al centro de control interactuar directamente con los operativos de diversos servicios dentro de la red RESCAT gestionada por la Generalitat de Catalunya y, simultáneamente, con los buques y prácticos del puerto a través de los tradicionales canales de banda marina.

En el área sectorial de Operadores, Amper ha firmado un contrato con Telefónica para la integración de la red SIRDEE del Ministerio del Interior, con su sistema de gestión de incidencias, lo que permitirá ampliar la capacidad operativa de la red.

En América Latina, en el sector de Administración, se ha logrado el contrato para la ampliación del proyecto de Méjico Ciudad Segura, el mayor sistema de emergencias actualmente en implantación en el mundo, y en el que Amper ya estaba suministrando la integración de las comunicaciones. Esta extensión servirá para la integración de sistemas de mando y control móviles en el mismo.

### **Sistemas de movilidad.**

En esta área, en España, Amper ha seguido introduciendo en nuevas áreas sectoriales como por ejemplo las de Transportes y Utilities las soluciones ya operativas y probadas en el área de Defensa y Seguridad, fundamentalmente en la Guardia Civil, Policía Nacional o el Ejército de Tierra.

Amper ha obtenido un contrato con el Canal de Comunicaciones Isabel II para la adaptación e integración de un sistema de movilidad vehicular.

Las Grúas de Gran Canaria también han adoptado esta solución para el control de su flota de vehículos.

### **Sistemas de Protección para Infraestructuras Críticas.**

En España, con Repsol Petróleo, se ha firmado un contrato para el mantenimiento del sistema de vigilancia de un oleoducto de la compañía en España. Este sistema fue diseñado e implantado por Amper.

## **PERSPECTIVAS 2011**

Para el año en curso, se mantienen los objetivos adelantados en la presentación del plan estratégico en el pasado mes de noviembre. El resultado obtenido en este primer trimestre se encuentra en la línea esperada por la compañía.

Amper prevé alcanzar en el ejercicio de 2011, una cifra por encima de los 420 millones de euros en ventas, lo que supone un 61 por ciento más que en el año 2010. Cabe recordar que estas cifras incluyen la aportación de eLandia en el mercado de América latina durante el ejercicio completo de 2011. Como se había previsto, la incorporación de eLandia se ha finalizado en el primer trimestre de 2011. Todos los datos estimados al cierre del ejercicio, se dan con un valor de cambio euro/dólar constante de 1,3, tal y como se cerró el ejercicio 2010.

El objetivo de la compañía es alcanzar un Ebitda en el entorno del 5 por ciento de las ventas. Esta cifra supondría una notable mejora de la rentabilidad respecto al año 2010, en el que el Ebitda fue de un 4 por ciento. Por tanto, se espera un incremento del 20 por ciento en el margen, lo que traducido a valores absolutos y teniendo en cuenta el incremento esperado en el volumen de ventas, implicaría doblar la cifra de Ebitda en 2011.

Amper continuará con la mejora de la eficiencia, por un lado, mediante la implantación de la nueva estructura operativa en todos los mercados, por otro, a través del ajuste de la plantilla en España.

Amper seguirá en su apuesta por la innovación, desarrollando y ampliando su portfolio de soluciones e integrando en las mismas, nuevas tecnologías emergentes. Áreas como la de Sistemas para la Protección de Infraestructuras Críticas o Sistemas de Emergencias, serán foco de estos planes.

## CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS

Cifras en K€ / %	Ejercicio Actual		Ejercicio Anterior	
Cifra de negocio	62.816	100,0	64.028	100,0
Aprovisionamientos	-38.357	-61,1	-37.743	-58,9
Personal	-18.530	-29,5	-19.039	-29,7
Otros gastos	-4.785	-7,6	-3.841	-6,0
<b><u>EBITDA</u></b>	<b><u>1.144</u></b>	<b><u>1,8</u></b>	<b><u>3.405</u></b>	<b><u>5,3</u></b>
Amortizaciones	-1.529	-2,4	-1.590	-2,5
<b><u>EBIT</u></b>	<b><u>-385</u></b>	<b><u>-0,6</u></b>	<b><u>1.815</u></b>	<b><u>2,8</u></b>
Resultado financiero	-938	-1,5	-542	-0,8
<b><u>Rdo.antes de impuestos</u></b>	<b><u>-1.323</u></b>	<b><u>-2,1</u></b>	<b><u>1.273</u></b>	<b><u>2,0</u></b>
Impuesto de sociedades	-1.011	-1,6	-679	-1,1
<b><u>Resultado neto</u></b>	<b><u>-2.334</u></b>	<b><u>-3,7</u></b>	<b><u>594</u></b>	<b><u>0,9</u></b>
Intereses minoritarios	154	0,2	5	0,0
<b><u>Resultado neto atribuible</u></b>	<b><u>-2.487</u></b>	<b><u>-4,0</u></b>	<b><u>589</u></b>	<b><u>0,9</u></b>



## BALANCE DE SITUACIÓN

Cifras en K€ / %	Ej. Actual	Ej. Ant.
Activo intangible	92.534	90.601
Activo material	5.417	7.459
Otros activos no corrientes	39.331	47.187
<b>Activo no corriente</b>	<b>137.282</b>	<b>145.247</b>
Existencias	29.094	34.881
Deudores comerciales	86.016	92.618
Otros activos corrientes	7.974	9.520
Acreedores comerciales	-69.274	-66.303
Anticipos de clientes	-34.785	-25.459
Otros pasivos corrientes	-39.796	-24.964
<b>Capital de trabajo</b>	<b>-20.771</b>	<b>20.293</b>
<b>Patrimonio neto</b>	<b>-48.382</b>	<b>-100.384</b>
Otros pasivos no corrientes	-27.129	-9.440
Efectivo y medio líquidos	60.358	57.884
Pasivo financiero l/p	-16.861	-27.024
Pasivo financiero c/p	-84.497	-86.576
<b>Posición financiera neta</b>	<b>-41.000</b>	<b>-55.716</b>