

Comunicación de los resultados del primer trimestre de 2016 9 de mayo de 2016

Applus Services, S.A. ("Applus+" o "el Grupo"), una de las compañías líderes mundiales en inspección, ensayo y certificación, presenta hoy los resultados correspondientes al primer trimestre ("trimestre") finalizado a 31 de marzo de 2016.

Principales magnitudes financieras:

- Menores ventas y resultado como consecuencia de las dificultades en el mercado del petróleo y el gas y a pesar de buen crecimiento de los ingresos orgánicos en el resto de negocios del Grupo
- Resultados financieros del primer trimestre:
 - Reducción de los ingresos orgánicos¹ de un 7,6% hasta los 376,3 millones de euros, siendo del 9,7% para el total.
 - Resultado operativo ajustado² de 25,8 millones de euros, con una reducción orgánica¹ del 16.7%, siendo la total disminución de 17.4%.
 - El margen del resultado operativo ajustado² se reduce en 60 puntos básicos, siendo del 6,9%
 - Resultado antes de impuestos de 5,6 millones de euros frente a los 12,4 millones de euros en el mismo periodo del ejercicio anterior
- Fuerte generación de flujo de efectivo
- La integración de Applus+ Energy & Industry y el proceso de reestructuración anunciado evolucionan positivamente según lo previsto
- Applus+ Automotive ha conseguido nuevos contratos en América Latina. Asimismo, se ha recibido sentencia del Tribunal Supremo sobre el régimen de Inspecciones Técnicas de vehículos (ITV) en Cataluña en línea con la sentencia del Tribunal de Justicia de la Unión Europea

1. *Orgánico a tipos de cambio constantes*

2. *El resultado operativo ajustado y el margen del resultado operativo ajustado se presentan ajustados por Otros Resultados (ver página 3)*

Fernando Basabe, consejero ejecutivo de Applus+, informa:

"Los resultados del primer trimestre presentan un incremento de los ingresos orgánicos en la mayor parte de las líneas de negocio del grupo. Sin embargo este crecimiento no ha sido suficiente para compensar la fuerte caída experimentada por nuestros servicios a la industria del gas y petróleo. El crecimiento de los ingresos en las divisiones de inspección técnica de vehículos e ingeniería del automóvil, así como en los mercados de construcción de infraestructuras, aeronáutico y eléctrico refleja nuestra fuerte posición de mercado. En el sector de gas y petróleo el mercado continúa con condiciones adversas y la reducción de ingresos ha sido similar a la del trimestre anterior.



Continuamos adaptando nuestros costes para minimizar el impacto de la reducción de ingresos en nuestros resultados. El margen operativo se ha reducido en el trimestre en 60 puntos básicos.

La integración de la división Applus+ Energy & Industry se está desarrollando según lo previsto tanto en reducción de costes como en sinergias comerciales.

Para el ejercicio 2016 continuamos estimando una disminución de los ingresos orgánicos a tipos de cambio constante de alrededor del 5% y que nuestros márgenes continúen bajo presión. "

Videoconferencia

Hoy a las 14:00 horas CEST se realizará una presentación de los resultados a analistas, que podrá seguirse por videoconferencia, a través del siguiente enlace: <http://edge.media-server.com/m/p/x2wxnmrj> o a través de la página web de la compañía en www.applus.com en la sección Relaciones con Inversores/Informes financieros. Para escuchar la conferencia por teléfono, marcar uno de los siguientes números de teléfono, indicando el código de acceso **3017849**.

España +34 91 453 3435
Reino Unido +44 (0) 20 3427 1918
Francia +33 (0) 1 76 77 22 31
EE.UU. +1 646 254 3388

Para más información:

Relaciones con los inversores de Applus+:

Aston Swift +34 93 5533 111 aston.swift@applus.com

Medios

Kreab, Madrid:

Susana Sanjuan +34 91 7027 170 ssanjuan@kreab.com

Francisco Calderón +34 91 7027 170 fcalderon@kreab.com

Asesores de renta variable, Europa

Barclays Bank PLC, London:

Justin Shinebourne +44 203 134 8028 justin.shinebourne@barclays.com

Edward Young +44 203 134 5183 edward.young@barclays.com



Sobre el Grupo Applus+

Applus+ es una de las compañías líderes mundiales y con mayor capacidad de innovación del sector de inspección, ensayo y certificación. Proporciona soluciones para clientes de todo tipo de sectores, con el objetivo de garantizar que sus activos y productos cumplen las normas y reglamentos en materia medioambiental, de calidad y de salud y seguridad.

Con sede en Barcelona, España, Applus+ desarrolla su actividad en más de 70 países y emplea a 18.700 personas. El Grupo opera por medio de cuatro divisiones globales bajo la marca Applus+. En el ejercicio 2015 Applus+ ha obtenido una facturación de 1.702 millones de euros y un resultado operativo ajustado de 162,2 millones de euros.

Applus+ cotiza en las bolsas de Barcelona, Bilbao, Madrid y Valencia. El número total de acciones es de 130.016.755.

ISIN: ES0105022000

Symbol: APPS-MC

Más información en www.applus.com/es

INFORME DEL PRIMER TRIMESTRE DE 2016

Las principales magnitudes financieras del Grupo se presentan de forma "ajustada" junto a los resultados estatutarios. La finalidad de los ajustes es permitir la comparación de la evolución de los negocios con la de anteriores ejercicios, eliminando los efectos financieros de partidas no recurrentes.

Los ingresos orgánicos y el crecimiento del resultado han sido calculados excluyendo las adquisiciones o enajenaciones realizadas en los últimos doce meses. El crecimiento orgánico se presenta a tipos de cambio constantes, tomando como referencia los tipos de cambio medios del trimestre actual utilizados para las cuentas de resultados y aplicándolos a los resultados registrados en el mismo periodo del ejercicio anterior.

La siguiente tabla muestra la conciliación entre los resultados estatutarios y los ajustados, mostrando el efecto de dichos ajustes.

Millones de Euros	Q1 2016			Q1 2015			+/- % Resultados Ajustados
	Resultados ajustados	Otros resultados	Resultados Estatutarios	Resultados ajustados	Otros resultados	Resultados Estatutarios	
Ingresos	376,3	-	376,3	416,7	-	416,7	(9,7)%
Ebitda	38,2	(2,8)	35,5	43,9	(3,1)	40,8	(12,9)%
Resultado Operativo	25,8	(14,6)	11,1	31,2	(14,9)	16,3	(17,4)%
Resultado Financiero	(5,9)	0,0	(5,9)	(4,5)	0,0	(4,5)	
Resultado por compañías consolidadas por el 1	0,4	0,0	0,4	0,5	0,0	0,5	
Resultado antes de impuestos	20,3	(14,6)	5,6	27,3	(14,9)	12,4	(25,6)%

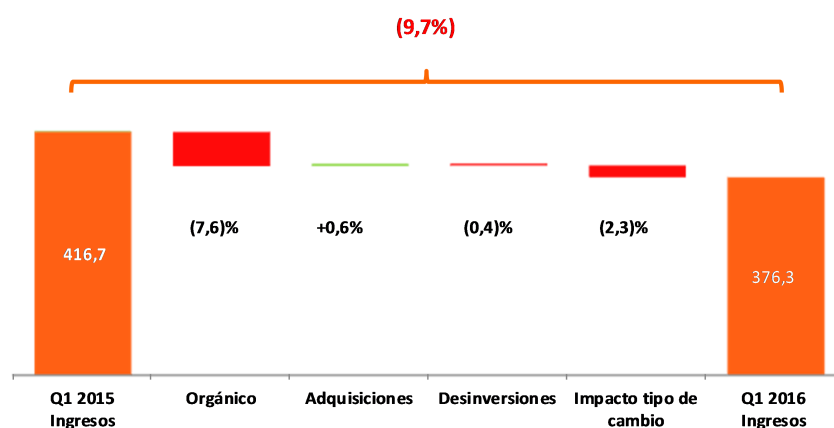
Las cifras de la Tabla se presentan en millones de euros redondeadas a un decimal.

Las partidas de Otros resultados dentro del resultado operativo por valor de 14,6 millones de euros (2015: 14,9 millones de euros), corresponden a los costes derivados del plan histórico de incentivos para directivos asociado a la Oferta Pública Inicial de Venta en 2,8 millones de euros (2015: 3,1 millones de euros) con efecto en EBITDA, a la amortización de los intangibles de las adquisiciones por valor de 11,8 millones de euros (2015: 11,3 millones de euros) y únicamente en el primer trimestre de 2015, a costes relacionados con las operaciones de adquisición de compañías por 0,4 millones de euros y otros costes por valor de 0,1 millones de euros.

Evolución del negocio

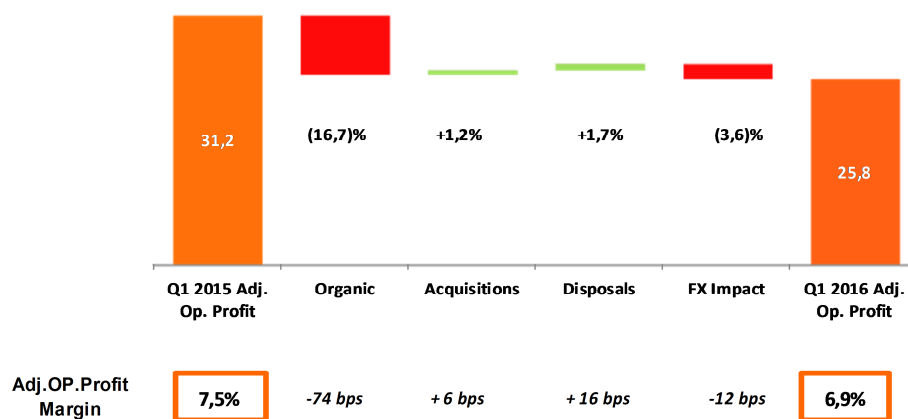
Los ingresos descendieron un 9,7% hasta los 376,3 millones de euros en el periodo de tres meses terminado a 31 de marzo de 2016 comparado con el mismo periodo del ejercicio anterior.

Evolución de los ingresos del trimestre:



La disminución de los ingresos del trimestre procede principalmente de la disminución de los ingresos orgánicos en un 7,6%. Un 0,6% de los ingresos en el primer trimestre procede de las últimas tres adquisiciones realizadas: Caparo Testing Technologies en el Reino Unido, SKC Engineering en Canada y Aerial Photography Specialist en Australia. La desinversión realizada en el segundo semestre del ejercicio 2015 de Applus+ RTD en Dinamarca, considerado como un negocio no estratégico para el Grupo, generó una disminución de los ingresos del Grupo del 0,4%. El efecto negativo de los tipos de cambio ha sido de un 2,3%.

Evolución del resultado operativo ajustado del trimestre



El resultado operativo ajustado se ha reducido en un 17,4% hasta los 25,8 millones de euros en el periodo de tres meses terminado el 31 de marzo de 2016 comparado con el mismo periodo del año anterior. La reducción orgánica del resultado operativo ajustado ha sido del 16,7%.

El margen del resultado operativo ajustado se ha reducido en 60 puntos básicos en el periodo de tres meses hasta situarse en el 6,9%. La reducción del margen procede principalmente del impacto de la caída de los ingresos orgánicos, que se compensa parcialmente con la mejora del margen por las adquisiciones y desinversiones realizadas, menos el impacto de los tipos de cambio. El primer trimestre tiene los márgenes más bajos del año como consecuencia de la estacionalidad.

Los gastos financieros se incrementaron desde los 4,5 millones de euros del primer trimestre del ejercicio 2015 hasta los 5,9 millones de euros en el presente trimestre como resultado del impacto negativo por el efecto de los tipos de cambio por valor de 1,3 millones de euros (1,1 millones de euros positivos en el primer trimestre del 2015). Para el ejercicio 2016 se prevé que los gastos financieros sean inferiores a los del 2015.

La generación de efectivo fue positiva alcanzando los 18,3 millones de euros de flujo de efectivo ajustado de las operaciones (después de inversiones en inmovilizado), un 54% superior a la del mismo periodo del ejercicio anterior. El flujo de efectivo libre ajustado fue de 11,0 millones de euros, un 64% mayor que en el primer trimestre del 2015. Este incremento se debe principalmente a la mejora en la gestión del capital circulante que ha incrementado en 9,1 millones de euros en el primer trimestre del 2016, versus el incremento de 19,7 millones de euros en el primer trimestre del 2015.

El apalancamiento financiero del Grupo al cierre del trimestre, calculado como Deuda Neta sobre el EBITDA ajustado de los últimos doce meses (resultado antes de impuestos, intereses, depreciaciones y amortizaciones), fue de 3,2x, manteniéndose en niveles parecidos a los de 31 de marzo 2015 (3,3x) o 31 de Diciembre de 2015 (3,1x).

Perspectivas

Para el ejercicio 2016 se espera una reducción de alrededor del 5% de los ingresos orgánicos del Grupo a tipos de cambio constantes y que los márgenes continúen bajo presión.

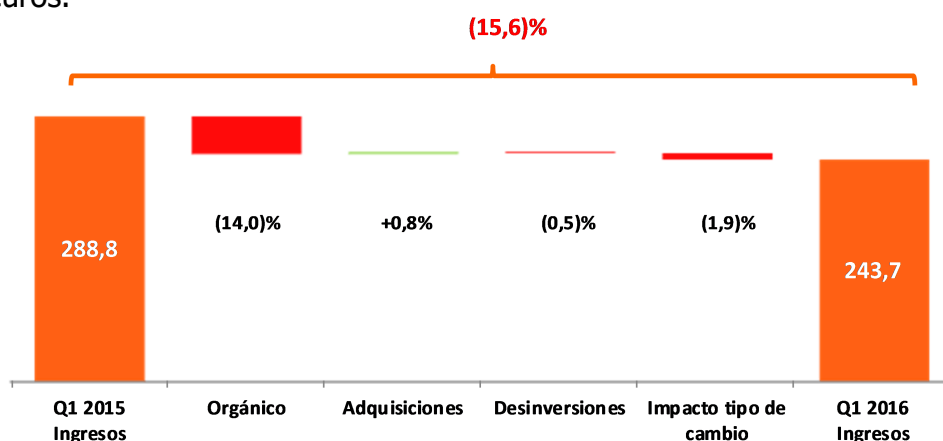
Evolución del negocio por divisiones

Applus+ Energy & Industry

Applus+ Energy & Industry es un proveedor líder global de servicios de ensayos no destructivos, servicios de acreditación y control de calidad, gestión de proyectos, inspección de proveedores, inspección de instalaciones, certificación e integridad de activos, así como servicios de selección y provisión de personal cualificado para los sectores de petróleo y gas, aeronáutico, energía, minería, telecomunicaciones y construcción.

La división es el resultado de la integración realizada en enero de 2016 de las divisiones Applus+ RTD y Applus+ Velosi-Norcontrol. Estas divisiones operaban originariamente como 3 divisiones independientes pero con una creciente coincidencia en mercados finales y clientes, así como con servicios y geografías complementarios. Mediante un alineamiento de las estrategias de marketing, líneas de negocio y gestores de cuentas globales, el Grupo será capaz de maximizar las oportunidades de crecimiento. Esta reorganización permite simplificar la gestión, un ahorro inmediato de costes y eficiencias adicionales a más largo plazo. La división se sub-divide en 4 regiones geográficas: Norte América; América Latina; Norte de Europa y Sur de Europa, África, Oriente Medio y Asia Pacífico.

Los ingresos en esta división disminuyeron un 15,6% hasta los 243,7 millones de euros.



A tipos de cambio constantes, los ingresos orgánicos disminuyeron un 14,0% en el trimestre.



El incremento de los ingresos del 0,8% procede de las tres últimas adquisiciones realizadas por el Grupo. La mayor de ellas es Caparo Testing Technologies en el Reino Unido, la cual presta servicios de ensayos no destructivos en la industria aeronáutica. SKC Engineering en Canadá presta servicios de inspección y ensayos no destructivos a una amplia y diversificada cartera de clientes, en los que se incluyen en los sectores de la energía e infraestructura civil. Aerial Photography Specialist es una compañía australiana que fue adquirida al inicio del ejercicio 2016 y está especializada en servicios de inspección con Vehículos Aéreos No Tripulados (drones). Los resultados de dichas adquisiciones están yendo según lo previsto.

La desinversión realizada en el segundo semestre del pasado ejercicio del negocio no estratégico de Applus+ RTD en Dinamarca redujo los ingresos un 0,5%.

El impacto de los tipos de cambio en los ingresos ha sido negativo, reduciendo los ingresos en un 1,9%, principalmente por la debilidad del dólar canadiense y las monedas de América Latina frente al euro.

Los ingresos orgánicos procedentes de servicios prestados a la industria del petróleo y gas, los cuales representaban dos tercios del total de los ingresos de la división al final del pasado ejercicio, han decrecido doble dígito en línea con el anterior trimestre a tipos de cambio constantes.

El resto de mercados finales en los que opera la división, en los que se incluyen energía, construcción, minería, aeronáutica y telecomunicaciones, han obtenido buenos resultados y han crecido en torno al 5%. Durante el trimestre se han ganado nuevos proyectos por un importe de 7,3 millones de euros como resultado de las sinergias obtenidas con la nueva estructura organizativa.

Norte América, que representa aproximadamente el 24% de los ingresos de la división y que principalmente opera en el sector del petróleo y gas, ha continuado, tanto en USA como en Canadá, operando en un entorno complicado con recortes de inversión de forma generalizada y sin nuevos contratos para nuevas construcciones de grandes oleoductos.

América Latina, que representa aproximadamente el 10% de los ingresos de la división, ha obtenido buenos resultados soportados por proyectos de nueva construcción de oleoductos en México y con proyectos de generación energética, telecomunicaciones e infraestructura civil, que mantienen los buenos resultados.

En Norte de Europa, que representa aproximadamente el 18% de los ingresos de la división, los trabajos realizados correspondientes a los servicios recurrentes en empresas de distribución de petróleo y gas se han mantenido estables, pero han sido contrarrestados con la baja actividad de clientes que operan en el sector del

petróleo y gas en el Mar del Norte y la reducción de proyectos puntuales en la región, incluyendo los proyectos de paradas de mantenimiento en refinerías.

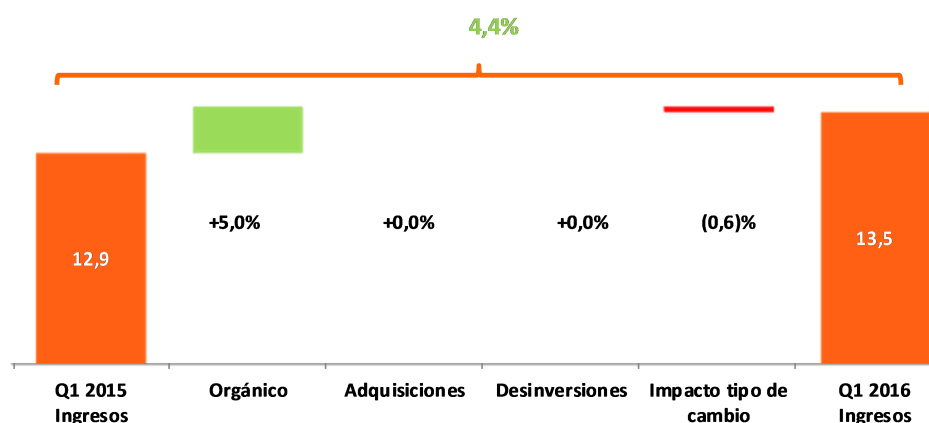
El Sur de Europa, África, Oriente Medio y Asia Pacífico, que es la región más grande de las 4, representando aproximadamente el 48% de ingresos de la división. España ha experimentado un crecimiento de doble dígito y continúa con el fuerte crecimiento observado en el ejercicio anterior. En África y Oriente Medio, los ingresos cayeron significativamente como consecuencia de una reducción en el alcance del mayor proyecto en África de petróleo. En Oriente Medio se han extendido contratos clave en Omán y Arabia Saudí hasta final del ejercicio. Los ingresos de Asia-Pacífico también se mantuvieron estables gracias a la buena tasa de éxito en renovación de contratos.

La división está llevando a cabo una reestructuración significativa con un coste de 9 millones de euros provisionado en las cuentas del ejercicio 2015. Con este proceso se prevé una reducción en costes de aproximadamente 10 millones de euros en 2016 y 12 millones de euros en 2017. El proceso de reestructuración evoluciona según el plan previsto

Applus+ Laboratories

Applus+ Laboratories presta una amplia gama de servicios de ensayo de productos, sistemas de certificación de gestión y desarrollo de productos a un amplio número de clientes e industrias, incluyendo la aeronáutica, petróleo y gas y sistemas de pago electrónico.

Los ingresos aumentaron un 4,4% hasta los 13,5 millones de euros en esta división.



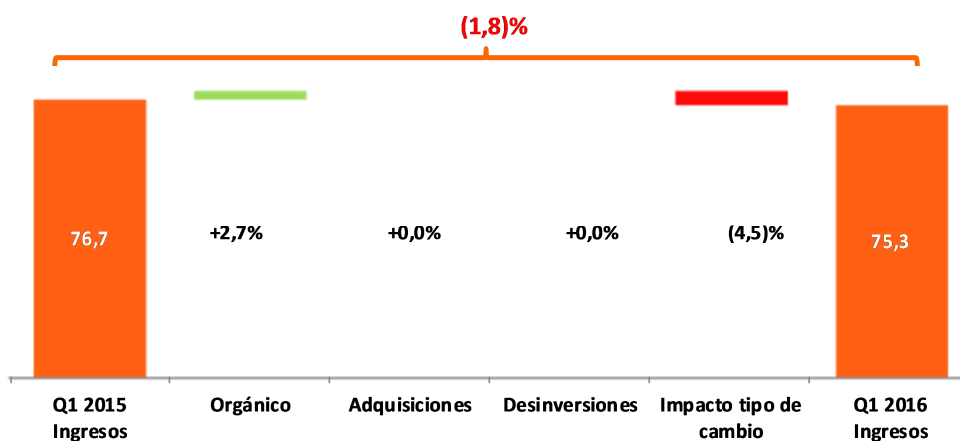
Applus Laboratories obtuvo, a tipos de cambio constantes, un crecimiento de los ingresos orgánicos del 5% para este trimestre y un impacto negativo del 0,6% debido al efecto del tipo de cambio.

El buen crecimiento obtenido el pasado ejercicio ha continuado en el primer trimestre de 2016, principalmente con los laboratorios de mecánica dentro del negocio de Industria, el cual representa el 40% de los ingresos de la división. La firma de un proyecto significativo con una compañía aeronáutica ayudará a respaldar este segmento y continuar con el ritmo de crecimiento. Construcción, que representa el 15% de los ingresos de la división, ha tenido un buen crecimiento en Oriente Medio y América Latina. El resto de negocios en los que opera la división también han tenido buenos resultados.

Applus+ Automotive

Applus+ Automotive es uno de los líderes mundiales en prestación de servicios de inspección reglamentaria de vehículos. El Grupo presta servicios de inspección de vehículos y de certificación en diversos países en los que es obligatoria la inspección periódica de vehículos para la comprobación del cumplimiento de las especificaciones técnicas de seguridad y protección del medio ambiente. El Grupo realizó más de 11 millones de inspecciones de vehículos en 2015 en España, Irlanda, Dinamarca, Finlandia, Estados Unidos, Argentina, Chile y Andorra.

Los ingresos de la división descendieron un 1,8% hasta los 75,3 millones de euros.



Los ingresos orgánicos a tipos de cambio constantes crecieron un 2,7%. El impacto negativo de tipo de cambio del 4,5% se debe a la depreciación del peso argentino.

Los ingresos procedentes de los contratos en España han mantenido su crecimiento que queda compensado por el impacto de la liberalización en las

Islas Canarias que atrae a nuevos competidores. Irlanda, Argentina y Dinamarca crecieron, mientras que se produjo una disminución de ingresos en Finlandia y EE.UU.

En los últimos meses, la división ha concurrido a cinco concursos en diferentes países para la prestación de servicios de inspección reglamentaria de vehículos, el total de los cuales representaría aproximadamente 50 millones de euros de ingresos anuales. Hasta la fecha, la división ha sido adjudicataria de dos contratos en dos países, Uruguay, con una duración de cinco años y con unos ingresos anuales estimados de 5 millones de euros; y Chile, donde se ha conseguido la adjudicación de 5 concesiones en los últimos 2 años, y este año una nueva concesión ha sido adjudicada con una duración de 8 años y unos ingresos anuales estimados de 2,3 millones de euros. Se estima que estos nuevos contratos generen ingresos en el segundo semestre del próximo ejercicio.

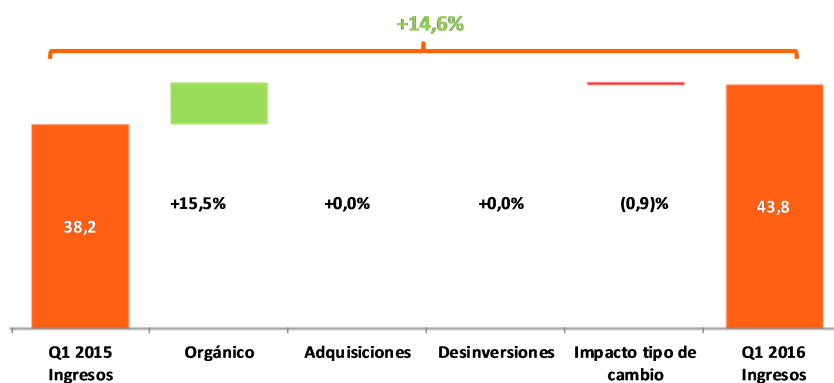
El arranque de las operaciones de la adjudicación en Argentina de un nuevo programa de 10 años anunciada en el ejercicio anterior se estima durante el segundo semestre del ejercicio actual. Los ingresos anuales esperados una vez esté a pleno rendimiento son de 8 millones de euros.

El Tribunal Supremo ha publicado a finales de Abril su sentencia en relación con las ITV en Cataluña que operan bajo régimen de autorización, de forma consistente con la sentencia del Tribunal de Justicia de la UE de Octubre del año pasado. El Tribunal Supremo ha confirmado en dicha sentencia que el régimen de autorización es válido y que no le resulta de aplicación la Directiva de Servicios; sin embargo hay ciertos aspectos- incluidos la cuota máxima de mercado, la distancia mínima permitida entre estaciones y la forma en que los bienes públicos se transfirieron para el uso de los operadores- que no son válidos. El Tribunal Supremo ha dictaminado asimismo en otra sentencia que la autorización de seis estaciones en 2010 a otros operadores no fue válida. El Gobierno Catalán ha anunciado que el servicio bajo el régimen de autorización continuará en su forma actual hasta que adapte la normativa a dichas sentencias.

Applus+ IDIADA

Applus+ IDIADA presta servicios a los mayores fabricantes de vehículos del mundo. La oferta disponible incluye ensayos de seguridad, pistas de pruebas, servicios de ingeniería y homologación. El Grupo también opera la que considera la pista de pruebas independiente más avanzada del mundo, situada cerca de Barcelona, y cuenta con una amplia cartera de clientes entre todos los fabricantes de automóviles del mundo.

Los ingresos de esta división han incrementado un 14,6% hasta alcanzar los 43,8 millones de euros.



Applus+ IDIADA obtuvo, a tipos de cambio constantes, un fuerte crecimiento orgánico del 15,5% en el trimestre. Todas las líneas de negocio lograron buenos resultados y continúa habiendo buenas oportunidades en proyectos relacionados con los sistemas de asistencia avanzada al conductor (ADAS), vehículos eléctricos y conducción sin conductor, así como en servicios de ensayos más tradicionales.

La nueva pista de pruebas que se está construyendo en China está cerca de su finalización y se espera que empiece a ser operativa antes de final de este ejercicio.



2016 First Quarter Results Announcement

9 May 2016

Applus Services, S.A. ("Applus+" or "the Group"), one of the world's leading companies in Testing, Inspection and Certification, today announces the results for the first quarter ("quarter") ended 31 March 2016.

Highlights

- Lower revenue and profit due to Oil & Gas despite good organic revenue growth in the majority of the Group
- Q1 financial results
 - Revenue of €376.3 million down organic¹ 7.6% (reported 9.7%)
 - Adjusted operating profit² of €25.8 million down organic¹ 16.7% (reported 17.4%)
 - Adjusted operating profit² margin of 6.9%, down 60 bps
 - Profit before tax €5.6 million down from €12.4 million
- Strong free cash flow generation
- Energy & Industry integration and restructuring progressing well
- Automotive division wins new contracts in Latin America
- Supreme Court judgement on the Catalonia vehicle inspection programme in line with European Court of Justice

1. Organic is at constant exchange rates

2. Adjusted operating profit and margin are adjusted for Other results (see page 3)

Fernando Basabe, Chief Executive Officer of Applus+, said:

"The operating results for the first quarter had good organic revenue growth in the majority of the Group; however this was more than offset by the material decline in oil and gas. The good organic revenue growth in automotive testing and statutory inspection, aerospace, power and industrial infrastructure reflects our strong market position and healthy end markets. The tough conditions in oil and gas inspection services continued and the decline was at a similar rate as we saw in the previous quarter.

We continue to take proactive measures including tight cost control to reduce the impact on the margin which saw a decline of 60bps in the quarter.

The integration of Applus+ Energy & Industry is developing in line with expectations with restructuring and cross-selling benefits progressing well.

For the full year we continue to expect the organic revenue to be down mid-single digits at constant exchange rates and the margin to continue under pressure."



Webcast

There will be a webcast and conference call presentation on these results today at 2.00 pm Central European Summer Time. To access the webcast, use the link: <http://edge.media-server.com/m/p/x2wxnmrj> or via the company website at www.applus.com under Investor Relations/Financial Reports. To listen by telephone dial one of the numbers below quoting the access code **3017849**.

Spain +34 91 453 3435
UK +44 (0) 20 3427 1918
France +33 (0) 1 76 77 22 31
US +1 646 254 3388

Applus+ Investor Relations:

Aston Swift +34 93 5533 111 aston.swift@applus.com

Media

Kreab, Madrid:

Susana Sanjuan +34 91 7027 170 ssanjuan@kreab.com

Francisco Calderón +34 91 7027 170 fcalderon@kreab.com

Equity Advisory, Europe

Barclays Bank PLC, London:

Justin Shinebourne +44 203 134 8028 justin.shinebourne@barclays.com

Edward Young +44 203 134 5183 edward.young@barclays.com

About Applus+ Group

Applus+ is one of the world's leading and most innovative companies in the Testing, Inspection and Certification sector. It provides solutions for customers in all types of industries to ensure that their assets and products meet quality, health & safety and environmental standards and regulations.

Headquartered in Barcelona, Spain, Applus+ operates in more than 70 countries and employs 18,700 people. Applus+ operates through four global divisions, all of which operate under the Applus+ brand name. For the full year of 2015, Applus+ recorded revenue of €1,702 million and adjusted operating profit of €162.2 million.

Applus+ is listed on the Barcelona, Bilbao, Madrid and Valencia stock exchanges. The total number of shares is 130,016,755.

ISIN: ES0105022000

Symbol: APPS-MC

For more information go to www.applus.com/en

FIRST QUARTER REPORT 2016

The financial performance of the Group is presented in an “adjusted” format alongside the statutory (“reported” or “actual”) results. The adjustments are made in order that the underlying financial performance of the business can be viewed and compared to prior periods by removing the financial effects of other results.

Organic revenue and profit growth are calculated by excluding acquisitions or disposals made in the prior twelve month period to the accounting date. Organic is stated at constant exchange rates, taking the current quarter average rates used for the income statements and applying them to the results in the prior period.

In the table below the adjusted results are presented alongside the statutory results showing the effect of those adjustments.

EUR Million	Q1 2016			Q1 2015			+/- % Adj. Results
	Adj. Results	Other results	Statutory results	Adj. Results	Other results	Statutory results	
Revenue	376.3	-	376.3	416.7	-	416.7	(9.7)%
EBITDA	38.2	(2.8)	35.5	43.9	(3.1)	40.8	(12.9)%
Operating Profit	25.8	(14.6)	11.1	31.2	(14.9)	16.3	(17.4)%
Net financial expenses	(5.9)		(5.9)	(4.5)		(4.5)	
Share of profit of associates	0.4		0.4	0.5		0.5	
Profit Before Taxes	20.3	(14.6)	5.6	27.3	(14.9)	12.4	(25.6)%

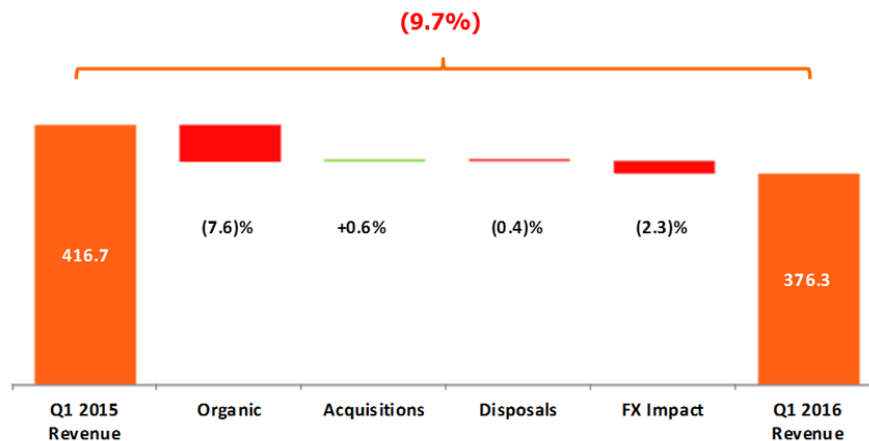
The figures shown in the table above are rounded to the nearest €0.1 million.

Other results of €14.6 million (2015: €14.9m) in the Operating Profit represent €2.8 million (2015: €3.1m) for the charge of the historical management incentive plan related to the IPO affecting EBITDA, amortisation of acquisition intangibles of €11.8 million (2015: €11.3m) and in the first quarter of 2015 only, costs related to the acquisitions of €0.4 million and other items of €0.1 million.

Overview of performance

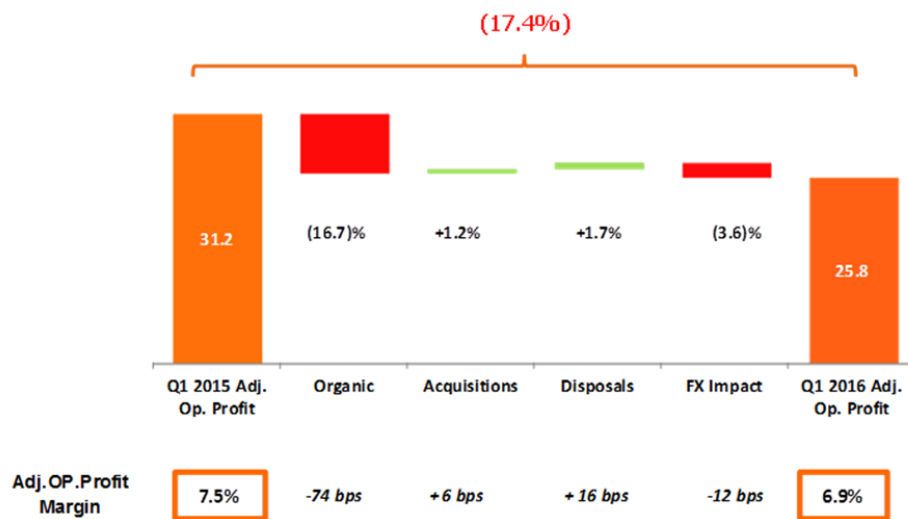
Revenue decreased by 9.7% to €376.3 million in the three month period ended 31 March 2016 compared to the same period in the prior year.

The revenue bridge for the quarter is shown below.



The decrease in revenue for the quarter came primarily from the decline in organic revenue of 7.6%. Additional revenue of 0.6% came from the last three acquisitions made: Caparo Testing Technologies in the UK; SKC Engineering in Canada and; Aerial Photography Specialist in Australia. Revenue reduction of 0.4% relates to the disposal of the non-core Applus+ RTD business in Denmark that was sold in the second half of last year. There was a negative foreign currency translation impact of 2.3% on revenue.

The operating profit bridge for the quarter is shown below.



Adjusted operating profit decreased by 17.4% to €25.8 million in the three month period ended 31 March 2016 compared to the same period in the prior year. Organic operating profit was down 16.7%.

The adjusted operating profit margin decreased by 60 bps to 6.9% for the three month period. The margin decline was mainly due to the decrease in organic revenue offset by margin benefit from the acquisitions and disposal, less an impact from foreign exchange rates. The first quarter of the year has the lowest margin due to seasonal effects.

The net financial expense increased in the quarter from €4.5 million in the first quarter of 2015 to €5.9 million this quarter as a result of a negative currency impact of €1.3 million taken in financial expenses against a €1.1 million currency benefit in the first quarter of last year. For the full year, the net financial expenses are expected to be lower than in 2015.

Cash flow was strong in the period, with adjusted operating cash flow (after capital expenditure) of €18.3 million being 54% higher than the same quarter last year. Adjusted free cash flow was €11.0 million, 61% higher than the same quarter last year. The main reason for this cash flow improvement was the strong working capital performance being an outflow of €9.1 million versus an outflow of €19.7 million in the comparable quarter.

The financial leverage of the group at the quarter end, measured as Net Debt to last twelve months Adjusted EBITDA (earnings before interest, tax, depreciation and amortisation), was 3.2x (as defined by the bank covenant), at a similar level to the leverage at 31 March 2015 (3.3x) and 31 December 2015 (3.1x).

Outlook

For the full year it is expected that the Group organic revenue growth will be down mid-single digits at constant exchange rates and the margin will continue to be under pressure.

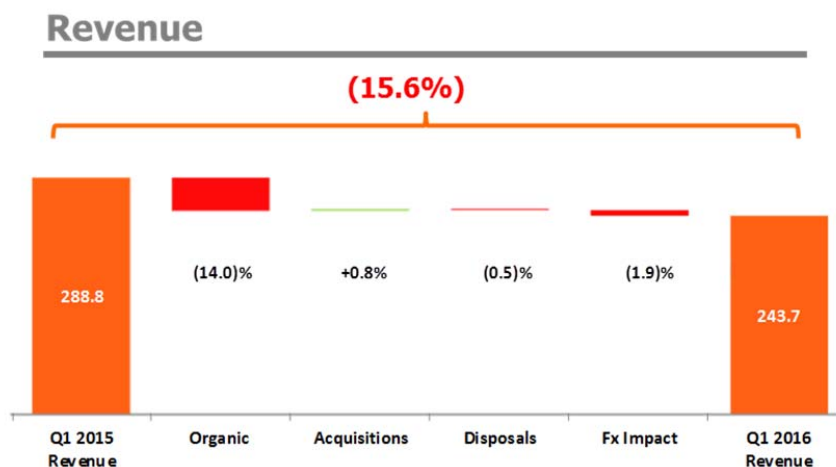
Operating review by division

Applus+ Energy & Industry

Applus+ Energy & Industry is a leading global provider of non-destructive testing, inspection, quality assurance and control, project management, vendor surveillance, site inspection, certification and asset integrity services as well as manpower services to the oil and gas, aerospace, power, utilities, telecommunications, minerals and civil infrastructure sectors.

The division was formed at the start of 2016 by the integration of Applus+ RTD and Applus+ Velosi-Norcontrol. These were originally three separate divisions that had operated independently, but with the increasing overlap of a number of end markets and customers and a complementary geographic and service portfolio, the Group will be able to maximise the growth opportunities through aligned marketing and branding, business line and key account managers. This reorganisation is also providing simplification, immediate cost savings and further longer term cost efficiencies. The division is sub-divided into four geographic regions: North America; Latin America; Northern Europe and; Southern Europe, Africa, Middle East and Asia Pacific.

The revenue in the division declined by 15.6% to €243.7 million.



At constant exchange rates, organic revenue declined by 14.0% for the quarter.



Revenue of 0.8% came from three recent acquisitions. The largest was Caparo Testing Technologies in the UK which provides non-destructive testing services to the aerospace industry. SKC Engineering was purchased in Canada and provides inspection and non-destructive testing services across a diversified client base including power and civil infrastructure. Aerial Photography Specialist was purchased at the start of 2016 and is an Australian company that specialises in using Unmanned Aerial Vehicles (drones) for inspection. These acquisitions are performing in line with the plan.

The disposal of the non-core Applus+ RTD business in Denmark that was sold in the second half of last year reduced revenue by 0.5%.

There was a negative foreign currency translation impact of 1.9% on revenue mainly due to the weak Canadian dollar and Latin American currencies against the euro.

Revenue from services to the oil and gas industry, which at the end of last year accounted for approximately two thirds of the revenue of the division, was down double digits on an organic constant currency basis, following a similar trend seen in the final quarter of last year.

Other end markets including power, construction, mining, aerospace and telecom, performed well and grew at a mid-single digit rate. New projects with a total value of €7.3 million were secured in the period as a direct result of cross-selling under the new organisation structure.

In North America which accounts for approximately 24% of the division by revenue and is mainly exposed to the oil and gas sector, both US & Canada continue to be very challenging with spending cut-backs across the board and no contracts for large new construction pipelines.

Latin America, which accounts for approximately 10% of the division by revenue grew well supported by new construction pipeline projects in Mexico, plus power generation, telecoms and civil infrastructure projects continuing to perform well.

In Northern Europe which accounts for approximately 18% of the division by revenue, the activity level from downstream companies' recurrent operational expenditure was stable, but this was offset by lower activity for oil and gas in the North Sea and fewer one-off projects in the region including refinery shut-downs.

In Southern Europe, Africa, Middle East, Asia & Pacific which is the largest of the four regions by revenue accounting for approximately 48% of the division, Spain grew at double digits continuing the strong growth from the prior year. In Africa and the Middle East, revenue fell materially as a result of a reduction in scope on a major African oil project. The Middle East had key energy contracts in Oman



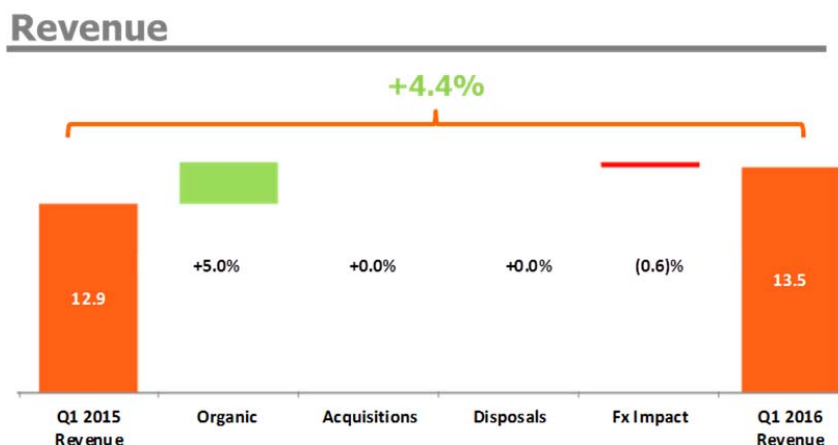
and Saudi Arabia extended to the end of the year and in Asia & Pacific there was also a good success rate in renewing some upstream and downstream energy contracts.

This division is undergoing a significant restructuring with the anticipated cost to do this of €9 million accrued in the 2015 accounts which is expected to generate a reduction in costs of approximately €10 million in 2016 and €12 million in 2017. The restructuring is on track.

Applus+ Laboratories

Applus+ Laboratories provides a range of laboratory-based product testing, management system certification and product development services to clients in a wide range of industries including the aerospace, oil & gas and electronic payment sectors.

The revenue in the division increased by 4.4% to €13.5 million.



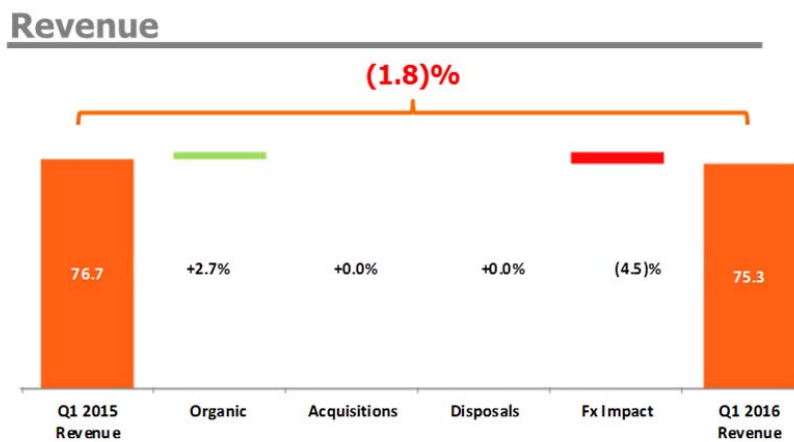
Applus+ Laboratories at constant exchange rates had organic revenue growth of 5.0% for the quarter and a negative impact of 0.6% from foreign currency translation.

The good growth momentum from last year continued into the first quarter of 2016 with the mechanical laboratories within the Industry segment accounting for 40% of the division by revenue in particular having a good performance. A significant project was signed with an aerospace company that should help to support this segment to continue growing well. Construction accounting for 15% of the division by revenue had good growth in the Middle East and Latin America and the other parts of the division also performed well overall.

Applus+ Automotive

Applus+ Automotive is a leading provider of statutory vehicle inspection services globally. The Group provides vehicle inspection and certification services across a number of jurisdictions in which periodic vehicle inspections for compliance with technical safety and environmental specifications are mandatory. The Group carried out more than 11 million vehicle inspections in 2015 across Spain, Ireland, Denmark, Finland, the United States, Argentina, Chile and Andorra.

The revenue in the division decreased by 1.8% to €75.3 million.



Organic revenue at constant exchange rates grew well at 2.7%. There was a negative currency translation impact of 4.5% as a result of the devaluation of the Argentinian peso.

Revenue from contracts in Spain was flat with underlying growth offsetting the impact of liberalisation in the Canary Islands that has attracted increased competition. Ireland, Argentina and Denmark all grew well, whilst Finland and USA declined.

Within the last few months, the division has submitted five tenders in different countries for statutory vehicle inspection amounting to approximately €50 million in total annual revenue. So far, the company has been successful in two countries. One in Uruguay for a five year contract with an annual revenue estimate of €5 million and in Chile, where five concessions have been awarded in the last two years, and this year another concession was awarded for eight years and an annual revenue estimate of €2.3 million. These new contracts are expected to start in the second half of next year.

The previously announced award of a new ten year programme in Argentina is nearing operational completion and is expected to start in the second half of this



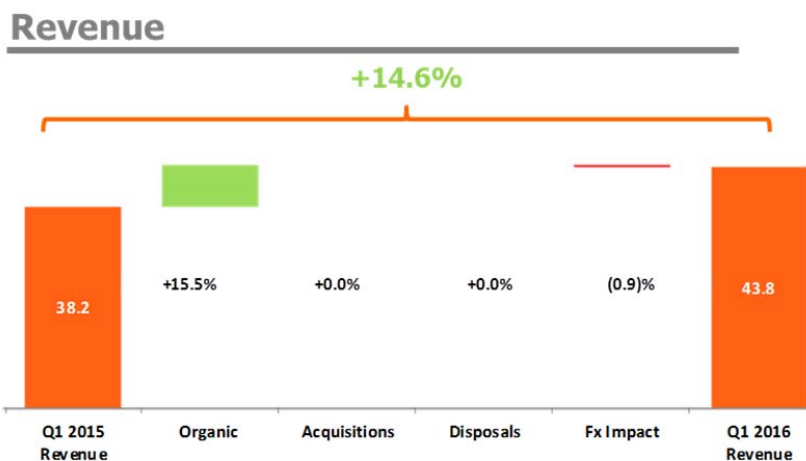
year. Once fully ramped up, this contract is expected to generate annual revenue of €8 million at current exchange rates.

The Supreme Court of Spain handed down its judgement relating to the operation of the Catalonia authorisation regime at the end of April which was consistent with the judgement given by the European Court of Justice in October last year. The Supreme Court confirmed that the authorisation regime is valid, not coming under the EU Services Directive; but there are certain aspects including a market share cap, minimum distance permitted between stations and the way in which public assets were transferred for use by the operators that were not valid. The Supreme Court in a separate judgement also ruled that the award of six stations in 2010 to other operators was not valid. The Catalan Government has announced that the operation of the authorisation regime will continue in its current form until they adapt the law to these rulings.

Applus+ IDIADA

Applus+ IDIADA provides services to the world’s leading vehicle manufacturers. These include safety and performance testing, engineering services and homologation (Type Approval). The Group also operates what it believes is the world’s most advanced independent proving ground near Barcelona and has a broad client presence across the world’s car manufacturers.

The revenue in the division increased by 14.6% to €43.8 million.



Applus+ IDIADA at constant exchange rates had very strong organic revenue growth of 15.5% for the quarter. All business lines performed well and there are continuing good opportunities in Advance Driver Assistance System (ADAS), electric and driverless vehicles as well as the more traditional testing services.

The new proving ground being built in China is close to completion and it is expected will become operational before the end of the year.



This announcement is a translation of the first quarter financial results announcement as filed with the Spanish regulator, Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV). In cases of discrepancy, the Spanish version filed with the CNMV will prevail.