



NOTA DE PRENSA

En la zona existen importantes yacimientos y reservas de petróleo y gas

TUBACEX ABRE UNA OFICINA COMERCIAL EN MOSCÚ PARA POTENCIAR SUS VENTAS EN PAÍSES DE LA CEI

***En estos países se están realizando relevantes proyectos de inversión en los sectores del petróleo, gas, químico, petroquímico y nuclear**

(Llodio, 17 de septiembre de 2008). TUBACEX, segundo fabricante del mundo de tubos sin soldadura en acero inoxidable, ha abierto en Moscú una nueva oficina comercial, con personal propio, con el objeto de potenciar la actividad del Grupo industrial en Rusia y los países de la Comunidad de Estados Independientes (CEI).

La nueva oficina comercial, que se denomina TUBACEX CIS, será la encargada de coordinar la red comercial del Grupo en esta zona, en la que se encuentran varios países con importantes yacimientos y cuantiosas reservas de petróleo y gas. En este sentido, hay que destacar que el 40% de las reservas mundiales de gas natural se concentran en estos países. Además de Rusia, la CEI está compuesta por Azerbaiyán, Armenia, Bielorrusia, Georgia, Kazajistán, Kirguistán, Moldavia, Tayikistán, Uzbekistán y Ucrania. También desde esta oficina se coordinará la actividad comercial en Estonia, Letonia y Lituania, países integrados en la Unión Europea.

Con esta nueva oficina comercial, TUBACEX mejorará la atención a sus actuales clientes de la CEI, potenciará el acercamiento a nuevos clientes y aprovechará las buenas perspectivas de crecimiento de la demanda de tubos que se espera, ya que en la zona se están explotando importantes recursos de petróleo y gas, y se están realizando relevantes proyectos de inversión en estos sectores y también en los sectores químico, petroquímico y de energía, incluida la nuclear, entre otros, y sus economías están registrando crecimientos muy significativos en los últimos años.

Para atender a esta creciente demanda, con el nuevo Plan Estratégico 2008-2012, en el que ya trabaja la compañía, TUBACEX está desarrollando capacidades de producción en aquellos segmentos de mayor nivel de especialización y valor añadido dentro de los sectores de petróleo, gas y energía en los que espera un mayor crecimiento, como la exploración y la extracción de petróleo y gas en condiciones críticas (“offshore” y aguas profundas), la generación de energía en las plantas de nueva generación y la energía nuclear. El Plan prevé inversiones por importe de 150 millones de euros en los próximos cinco años.

Además el Plan contempla entre sus aspectos comerciales fortalecer la presencia del Grupo en zonas en las que se esperan mayores crecimientos de la demanda de tubos en

los próximos años. En este sentido, TUBACEX ha abierto oficinas comerciales en los últimos años en Shangai (2005), Brasil (2006), Dubai (2007) y ahora Moscú.

El Grupo TUBACEX cuenta con factorías de fabricación de tubos de acero inoxidable sin soldadura en España, Austria y Estados Unidos y una red comercial presente en todo el mundo. Con la nueva oficina abierta ahora en Moscú, la empresa dispone de un total de catorce oficinas comerciales repartidas en trece países y dispone de agentes comerciales exclusivos en otra treintena de países de todo el mundo, dando así respuesta al proceso de internacionalización iniciado hace años y que ha llevado a la compañía a convertirse en el segundo fabricante del mundo de tubos sin soldadura en acero inoxidable.