



AVANCE DE
RESULTADOS
2006

Índice

1. Evolución del Grupo Agbar	3
1.1. Datos consolidados del Grupo Agbar	3
Balance de situación consolidado	3
Cuenta de resultados consolidada	4
Distribución por segmentos de los ingresos de explotación consolidados	5
Distribución por segmentos del resultado de explotación consolidado (EBIT)	6
Contribución relativa de los segmentos	7
1.2. Información bursátil	8
1.3. Evolución del Grupo Agbar	9
2. Evolución de las actividades del Grupo Agbar	13
2.1. Agua y Saneamiento	13
Agua y Saneamiento España	13
Agua y Saneamiento internacional	14
Calidad y gestión medioambiental	15
2.2. Salud	16
2.3. Inspección y Certificación	18
Inspección técnica de vehículos	18
Certificación	18
Ingeniería, test y homologación de vehículos - Applus+ Idiada	20
2.4. Otros negocios	21
Recaudación de exacciones	21
Transporte urgente	21
2.5. Holding corporativo – servicios compartidos	22
3. Evolución de la sociedad matriz Aguas de Barcelona	23
3.1. Datos individuales de Sociedad General de Aguas de Barcelona, S.A.	23
Balance de situación individual	23
Cuenta de resultados individual	24
3.2. Evolución Sociedad General de Aguas de Barcelona, S.A.	25

1. Evolución del Grupo Agbar

1.1. Datos consolidados del Grupo Agbar

GRUPO AGBAR BALANCE DE SITUACIÓN CONSOLIDADO

(Millones de euros, cifras no auditadas)

Activo	Dic. 2006 NIIF	Dic. 2005 NIIF	Diferencia	% Variación
Inmovilizado material	2.458,0	2.168,6	289,4	13,3%
Fondo de comercio	972,4	532,1	440,3	82,7%
Otros activos intangibles	649,2	614,7	34,5	5,6%
Activos financieros no corrientes	308,1	222,4	85,7	38,5%
Participaciones en empresas asociadas	145,5	132,1	13,4	10,1%
Activos impuestos diferidos	213,7	233,5	-19,8	-8,5%
ACTIVO NO CORRIENTE	4.746,8	3.903,3	843,5	21,6%
Existencias	29,1	28,4	0,7	2,4%
Deudores comerciales y otros	973,0	782,7	190,3	24,3%
Otros activos financieros corrientes	135,4	222,0	-86,5	-39,0%
Activos por impuestos sobre las ganancias corrientes	15,9	7,5	8,3	110,7%
Otros activos corrientes	10,9	5,9	5,0	84,3%
Efectivo y medios equivalentes	391,6	435,7	-44,1	-10,1%
ACTIVO CORRIENTE	1.555,9	1.482,2	73,6	5,0%
Activos en discontinuación	0,0	218,4	-218,4	-100,0%
TOTAL ACTIVO	6.302,7	5.603,9	698,7	12,5%
Pasivo				
Patrimonio neto Grupo	1.679,6	1.549,4	130,3	8,4%
Intereses minoritarios	968,5	1.019,8	-51,3	-5,0%
PATRIMONIO NETO	2.648,1	2.569,1	79,0	3,1%
Emisión obligac., deudas ent. crédito y otros. fin. l/p	1.603,0	1.217,3	385,7	31,7%
Pasivo impuestos diferidos	216,4	120,7	95,7	79,3%
Provisiones	107,9	178,5	-70,6	-39,6%
Resto l/p	57,6	52,0	5,5	10,7%
PASIVO NO CORRIENTE	1.984,9	1.568,5	416,3	26,5%
Emisión obligac., deudas ent. crédito y otros. fin. c/p	562,9	367,6	195,4	53,2%
Pasivo impuesto corriente	50,1	37,4	12,8	34,1%
Resto c/p	1.056,6	942,1	114,5	12,2%
PASIVO CORRIENTE	1.669,7	1.347,1	322,6	23,9%
Pasivo en discontinuación	0,0	119,2	-119,2	-100,0%
TOTAL PASIVO	6.302,7	5.603,9	698,7	12,5%
Endeudamiento neto	1.599,6	994,1	605,5	60,9%
Endeudamiento neto / patrimonio neto (Gearing)	60%	39%		
Endeudamiento neto / (patrimonio neto + endeudam. neto)	38%	28%		

En el ejercicio 2005, los Grupos Emte (participado al 50%) y Acsa (participado al 40%) constituían el segmento de actividad de Instalaciones y Construcción. Con la venta de estas participaciones en 2006, desaparece dicho segmento y, en aplicación de lo establecido en la IFRS 5 sobre actividades interrumpidas, se ha procedido a presentar "en discontinuación", tanto en 2005 como en 2006, su contribución.

GRUPO AGBAR CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA

(Millones de euros, cifras no auditadas)

	Dic. 2006 NIIF	Dic. 2005 NIIF	% Variación
Ingresos de explotación	3.121,8	2.748,8	13,6%
Gastos de explotación	-2.541,9	-2.268,3	12,1%
CASH FLOW DE EXPLOTACIÓN	579,9	480,6	20,7%
Amortizaciones	-207,8	-177,5	17,1%
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN (EBIT)	372,1	303,0	22,8%
Resultado por deterioro de activos	-6,4	-4,3	46,3%
Resultado financiero	-74,1	-59,5	24,6%
Participación res. soc. puesta en equiv.	18,4	14,3	29,4%
Otros resultados	107,3	139,1	-22,9%
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	417,3	392,6	6,3%
Impuesto sobre sociedades	-115,0	-65,7	75,0%
RESULTADO NETO ACTIVIDADES CONTINUADAS	302,3	326,8	-7,5%
Resultado neto actividades interrumpidas	5,7	11,2	-49,5%
RESULTADO NETO DEL EJERCICIO	308,0	338,1	-8,9%
Resultado neto atribuido a minoritarios	-140,8	-86,0	63,8%
RESULTADO ATRIB. SDAD. DOMINANTE	167,3	252,1	-33,7%
Porcentajes sobre ingresos de explotación			
Cash flow explotación	18,6%	17,5%	
Resultado de explotación	11,9%	11,0%	
Beneficio antes de impuestos	13,4%	14,3%	
Resultado atribuido a la sociedad dominante	5,4%	9,2%	
Porcentajes sobre patrimonio neto			
Cash flow explotación	21,9%	18,7%	
Resultado de explotación	14,1%	11,8%	
Beneficio antes de impuestos	15,8%	15,3%	
Resultado atribuido a la sociedad dominante	6,3%	9,8%	
Porcentajes sobre activo no corriente			
Cash flow explotación	12,2%	12,3%	
Resultado de explotación	7,8%	7,8%	
Beneficio antes de impuestos	8,8%	10,1%	
Resultado atribuido a la sociedad dominante	3,5%	6,5%	

Las cifras de 2005 han sido restablecidas, en homogeneidad con las de 2006, para presentar la discontinuidad de la actividad del segmento de Instalaciones y Construcción, según lo detallado en la nota a pie del balance de situación consolidado adjunto.

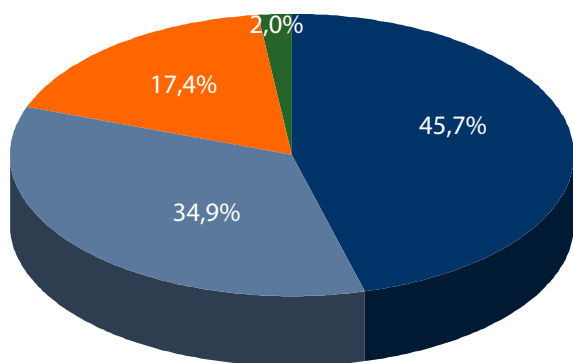
GRUPO AGBAR DISTRIBUCIÓN POR SEGMENTOS DE LOS INGRESOS DE EXPLOTACIÓN CONSOLIDADOS

(Millones de euros, cifras no auditadas)

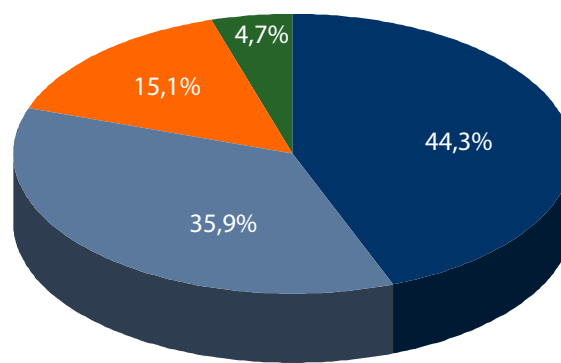
	Diciembre 2006	Diciembre 2005	Var. 06/05
Agua y Saneamiento + Holding corporativo	1.427,1	1.217,6	17,2%
Salud	1.088,0	987,4	10,2%
Inspección y Certificación	542,8	414,4	31,0%
Otros negocios	63,8	129,4	-50,7%
TOTAL	3.121,8	2.748,8	13,6%

Las cifras de 2005 han sido restablecidas, en homogeneidad con las de 2006, para presentar la discontinuidad de la actividad del segmento de Instalaciones y Construcción, según lo detallado en la nota a pie del balance de situación consolidado adjunto.

Diciembre 2006



Diciembre 2005



■ Agua y Saneamiento + Holding corporativo
 ■ Salud
 ■ Inspección y Certificación
 ■ Otros negocios

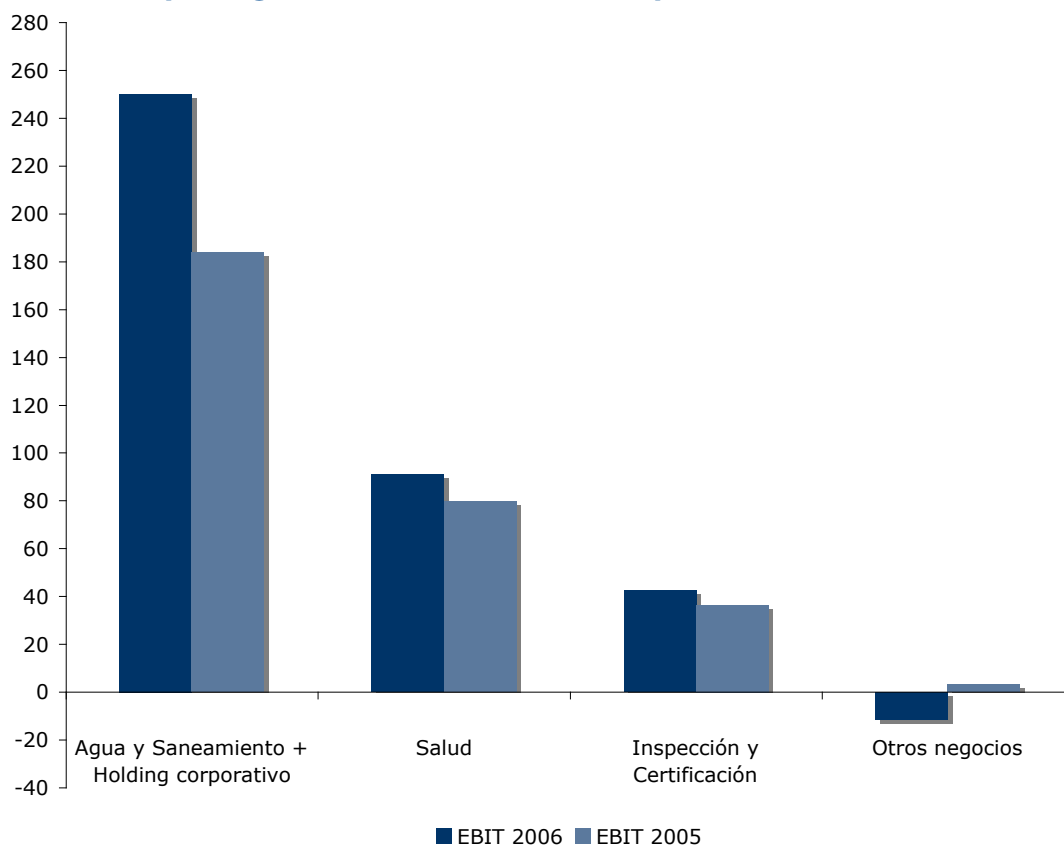
GRUPO AGBAR

DISTRIBUCIÓN POR SEGMENTOS DEL RESULTADO DE EXPLOTACIÓN CONSOLIDADO (EBIT)

(Millones de euros, cifras no auditadas)

	Diciembre 2006	Diciembre 2005	Var. 06/05
Agua y Saneamiento + Holding corporativo	250,0	183,7	36,1%
Salud	90,9	79,6	14,1%
Inspección y Certificación	42,4	36,4	16,8%
Otros negocios	-11,3	3,3	n/a
TOTAL	372,1	303,0	22,8%

Evolución por segmentos del resultado de explotación consolidado (EBIT)



Las cifras de 2005 han sido restablecidas, en homogeneidad con las de 2006, para presentar la discontinuidad de la actividad del segmento de Instalaciones y Construcción según lo detallado en la nota a pie de balance de situación consolidado adjunto.

GRUPO AGBAR CONTRIBUCIÓN RELATIVA DE LOS SEGMENTOS

(Cifras no auditadas)

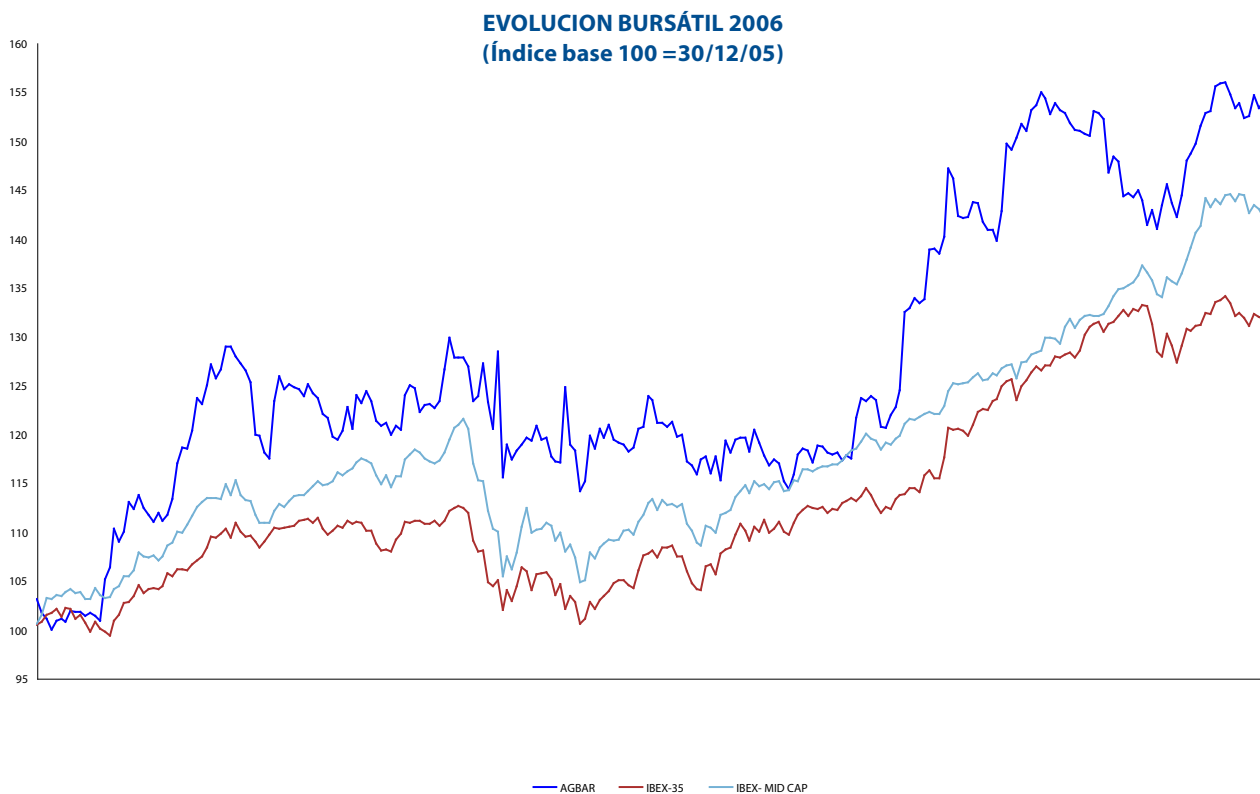
	Ingresos de explotación		Resultado de explotación	
	Aportación Dic. 2006	Aportación Dic. 2005	Aportación Dic. 2006	Aportación Dic. 2005
Agua y Saneamiento (*)	45,7%	44,3%	67,2%	60,6%
Salud	34,9%	35,9%	24,4%	26,3%
Inspección y Certificación	17,4%	15,1%	11,4%	12,0%
Otros	2,0%	4,7%	-3,0%	1,1%
Grupo Agbar	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%

(*): Incluye Holding corporativo

Las cifras de 2005 han sido restablecidas, en homogeneidad con las de 2006, para presentar la discontinuidad de la actividad del segmento de Instalaciones y Construcción, según lo detallado en la nota a pie del balance de situación consolidado adjunto.

1.2. Información bursátil

Información bursátil	31 diciembre 2006	31 diciembre 2005
Capital social (número de acciones)	149.965.688	148.489.211
Capitalización bursátil (millones de euros)	4.162	2.673
Número de acciones negociadas (millones)	135,35	65,50
Efectivo negociado (miles de euros)	3.115.378	1.142.098
Última cotización (euros)	27,75	18,00
Máximo (euros)	28,20	20,48
Mínimo (euros)	17,92	15,20
Medio (euros)	23,08	17,49
Rtdo. neto parte Grupo (miles de euros)	167.253	252.113
Rtdo. neto parte Grupo por acción (euros)	1,115	1,698
Dividendo por acción (euros)	0,435	0,408



1.3. Evolución del Grupo Agbar

En 2006, al igual que en el ejercicio precedente, el Grupo presenta una satisfactoria evolución orgánica de sus principales segmentos de actividad, que se evidencia en el crecimiento tanto de los ingresos como del resultado de explotación. El beneficio neto atribuido a la sociedad dominante ha alcanzado 167,3 millones de euros en 2006. La disminución respecto al ejercicio anterior es consecuencia de la disminución en resultados atípicos no recurrentes, una carga fiscal más elevada y una mayor atribución de beneficios a los socios minoritarios.

La reordenación de la cartera de negocios que el Grupo Agbar ha venido realizando en los últimos ejercicios ha supuesto, también en 2006, la existencia de significativos resultados extraordinarios positivos, aunque éstos se sitúan por debajo del nivel alcanzado en 2005. En este marco y dentro del presente ejercicio, ha tenido lugar la venta total de las participaciones adscritas al segmento de Instalaciones y Construcción, así

como adquisiciones significativas, entre las que destaca la de Bristol Water Group, en el segmento de Agua y Saneamiento, y la del Grupo RTD, en el segmento de Inspección y Certificación. Sus aportaciones a resultados del ejercicio se ven limitadas a los meses de efectivo control en 2006.

Hay que destacar que, en el ejercicio 2005, Inversiones Aguas Metropolitanas, S.A. (IAM), sociedad actualmente titular del 50,1% de Aguas Andinas, S.A., se integraba proporcionalmente al 80,1%, mientras que, en el ejercicio 2006, se integra globalmente, debido a la toma de control efectivo por parte de Agbar tras el proceso de colocación pública de acciones de noviembre de 2005 y la consiguiente salida del Grupo Suez con quien, hasta entonces, se compartía el control de IAM.

El efecto de los cambios de perímetro de consolidación y de la evolución de los tipos de cambio sobre los ingresos y el resultado de explotación consolidados se detalla a continuación:

(Millones de euros, cifras no auditadas)

	Dic. 2005 NIIF	Efecto perímetro	Efecto tipo cambio	Crecimiento orgánico	Dic. 2006 NIIF
Ingresos de explotación	2.748,8	155,9	11,9	205,2	3.121,8
Resultado de explotación	303,0	53,9	5,5	9,7	372,1

Las cifras de 2005 han sido restablecidas, en homogeneidad con las de 2006, para presentar la discontinuidad de la actividad del segmento de Instalaciones y Construcción, según lo detallado en la nota a pie del balance de situación consolidado adjunto.

El efecto perímetro pone de relieve la entrada en el Grupo Agbar de actividades de elevado margen de explotación, entre las que destaca la de Bristol Water Group y la del Grupo RTD.

El principal impacto por variación de los tipos de cambio corresponde al del peso chileno, que se ha apreciado un 4,4% durante el ejercicio 2006 (tipo de cambio medio: 666 CLP/EUR en el 2006 frente a 696 CLP/EUR en 2005).

Los **ingresos de explotación** consolidados del Grupo Agbar del ejercicio 2006 han alcanzado la cifra de 3.121,8 millones de euros frente a los 2.748,8 millones de euros del ejercicio 2005, lo que supone un crecimiento del 13,6%. Sin tomar en consideración los efectos de las variaciones de perímetro y de la evolución de los tipos de cambio, el crecimiento orgánico de la actividad del Grupo Agbar se sitúa en torno al 7,8%. Dicho crecimiento orgánico se concentra, principalmente, en los segmentos de Agua y Saneamiento y de Salud.

El **resultado de explotación**, que alcanza 372,1 millones de euros frente a 303,0 millones de euros en el ejercicio precedente, presenta un crecimiento del 22,8%. Sin tomar en consideración los efectos de las variaciones de perímetro y de la evolución de los tipos de cambio, el crecimiento orgánico del resultado de explotación del Grupo Agbar se sitúa en torno al 3,3%, al que contribuyen especialmente los segmentos de Agua y Saneamiento, y Salud. El resultado de explotación del ejercicio

2006 incorpora impactos negativos no recurrentes, en ausencia de los cuales, la magnitud referida presentaría un crecimiento orgánico superior al 10%.

Los **gastos financieros** se han visto impactados al alza por la evolución de las principales divisas de financiación del Grupo Agbar, el euro y el peso chileno, así como por el mayor volumen de financiación asociado con la adquisición de participaciones y con la propia deuda ubicada en las sociedades adquiridas (esencialmente Bristol Water Group y el Grupo RTD).

Los **otros resultados** ascienden, en el ejercicio 2006, a 107,3 millones de euros. Éstos corresponden a operaciones de enajenación de activos y recuperación de provisiones para riesgos, de carácter singular y no recurrentes en el tiempo. Incluyen, básicamente, los siguientes conceptos:

- La reversión, por importe de 15,8 millones de euros, de provisiones dotadas en su día para cubrir el riesgo máximo sobre garantías y responsabilidades de Aguas Argentinas. Las provisiones que dan cobertura a todas las responsabilidades contraídas remanentes en relación con los negocios del agua en Argentina ascienden a 11,6 millones de euros.
- Las plusvalías registradas por dos operaciones de venta de participación de Applus Servicios Tecnológicos, S.L., enmarcadas en los acuerdos globales alcanzados en noviembre de

2005 entre el Grupo Agbar, Unión Fenosa, S.A., y Sociedad de Promoción y Participación Empresarial, S.A., mediante los cuales se dio entrada a la Corporación Financiera Caja de Madrid, S.A. en el accionariado de Applus Servicios Tecnológicos, S.L.:

- o Venta, en el mes de enero de 2006, de un 2,32% de Applus Servicios Tecnológicos, S.L. a la sociedad Unión Fenosa, S.A., que ha generado una plusvalía de 7,0 millones de euros.
- o Venta, en el mes de abril de 2006, de un 2,90% de Applus Servicios Tecnológicos, S.L. a Sociedad de Promoción y Participación Empresarial Caja de Madrid, S.A., que ha generado una plusvalía de 8,9 millones de euros.
- La plusvalía, de 15,0 millones de euros, por la venta de la participación del 50% en EMTE.
- La plusvalía, de 14,9 millones de euros, por la venta de la participación en Aguas Décima.
- La plusvalía, de 13,2 millones de euros, por la venta del 40% restante de ACSA.
- El resultado positivo, de 9,5 millones de euros, correspondiente a compensaciones por cancelación anticipada en el marco de las renegociaciones contractuales del sector Agua y Saneamiento en España.
- La plusvalía, por importe de 8,0 millones de euros, por la enajenación de activos inmuebles en el sector de Inspección y Certificación.

En el ejercicio 2005, los otros resultados ascendían a 139,1 millones de euros, e incluían, esencialmente, las plusvalías por las ventas del 13,68% de Applus (41,6 millones de euros), del 10% de Adeslas (41,1 millones de euros), del 50% de Aquagest Sur (31,0 millones de euros), del 60% de Acsa (19,6 millones de euros) y del 100% de Iteuve Portugal, Ltda. (10,1 millones de euros). Adicionalmente se recogía la plusvalía por la venta de los edificios de la antigua sede social en el paseo San Juan de Barcelona (25,2 millones de euros).

El gasto por impuesto sobre sociedades del ejercicio 2006 recoge 24,6 millones de euros de carga extraordinaria. Este importe incluye 15,3 millones de euros por reestimación de los impuestos anticipados y diferidos del Grupo Agbar, como consecuencia de la variación de los tipos impositivos prevista en las recientes reformas fiscales en España. Los 9,3 millones de euros restantes corresponden a impactos tributarios por reordenación de la cartera en Chile.

El resultado neto atribuido a minoritarios asciende a 140,8 millones de euros frente a 86,0 millones de euros en 2005 y corresponde, principalmente, a los socios minoritarios de Aguas Andinas, S.A. (sociedad participada indirectamente por el Grupo Agbar en un 28,4%), de Applus Servicios Tecnológicos, S.L. (sociedad participada en un 53,1%) y de Compañía de Seguros Adeslas, S.A. (sociedad participada en un 54,8%).

El crecimiento respecto al ejercicio anterior obedece, principalmente, al aumento de la cifra de minoritarios en Aguas Andinas, a causa del cambio de método de consolidación.

El resultado neto atribuido a la sociedad dominante asciende a 167,3 millones de euros, con una disminución del 33,7% respecto al ejercicio anterior, como consecuencia de las razones expuestas anteriormente.

INVERSIONES CONSOLIDADAS DEL GRUPO AGBAR

(Millones de euros, cifras no auditadas)

	Diciembre 2006 NIIF	Diciembre 2005 NIIF
Inmovilizado inmaterial	98,8	36,0
Inmovilizado material	209,5	193,8
Inmovilizado financiero	601,2	143,7
Total inversiones consolidadas	909,5	373,5

Las cifras de 2005 han sido restablecidas, en homogeneidad con las de 2006, para presentar la discontinuidad de la actividad del segmento de Instalaciones y Construcción, según lo detallado en la nota a pie del balance de situación consolidado adjunto.

La inversión en inmovilizado inmaterial y material se concentra en el segmento Agua y Saneamiento. Las relativas al inmovilizado inmaterial corresponden, básicamente, a inversiones en concesiones administrativas, y las referentes al inmovilizado material obedecen a las necesarias en las explotaciones del agua tanto nacionales como internacionales.

La inversión en inmovilizado financiero recoge, principalmente, las adquisiciones de Bristol Water Group (perteneciente al negocio del agua en el Reino Unido), por importe de 256,6 millones de euros, del Grupo RTD (dedicado a la actividad de Certificación en Holanda), por importe de 178,8 millones de euros, y del Grupo K1 (dedicado a la actividad de inspección en Finlandia), por importe de 42,0 millones de euros.

ENDEUDAMIENTO CONSOLIDADO DEL GRUPO AGBAR

(Millones de euros, cifras no auditadas)

	Diciembre 2006 NIIF	Diciembre 2005 NIIF	Var.
+Pasivo financiero no corriente	1.603,0	1.217,3	385,7
+Pasivo financiero corriente	562,9	367,6	195,4
-Inversiones financieras temporales	-135,4	-222,0	86,6
-Efectivo y medios equivalentes	-391,6	-435,7	44,1
-Derivados FV (inmov. financiero)*	-51,1	-35,3	-15,8
+Provisiones riesgos Argentina	11,8	102,2	-90,4
Total endeudamiento neto	1.599,6	994,1	605,4

(*) Corresponde al valor de mercado de instrumentos derivados en operaciones de cobertura.

Las cifras de 2005 han sido restablecidas, en homogeneidad con las de 2006, para presentar la discontinuidad de la actividad del segmento de Instalaciones y Construcción, según lo detallado en la nota a pie del balance de situación consolidado adjunto.

El incremento del endeudamiento neto consolidado es consecuencia, principalmente, de las fuertes inversiones realizadas en el ejercicio, comentadas en el apartado anterior, así como

de la integración de la deuda neta de los grupos Bristol y RTD, que asciende, a cierre de ejercicio, a 307 y 15 millones de euros, respectivamente.

PLANTILLA DEL GRUPO AGBAR

La evolución de la plantilla media consolidada del Grupo Agbar en el ejercicio 2006 respecto al ejercicio anterior, considerando el método y el porcentaje de integración aplicado, es la siguiente:

	Diciembre 2006	Diciembre 2005	Var.
Sdades. en integración global	20.351	22.069	-1.718
Sdades. en integración proporcional	0	1.106	-1.106
Total plantilla media consolidada	20.351	23.175	-2.824

Las cifras de 2005 han sido restablecidas, en homogeneidad con las de 2006, para presentar la discontinuidad de la actividad del segmento de Instalaciones y Construcción, según lo detallado en la nota a pie del balance de situación consolidado adjunto.

La disminución de la plantilla de sociedades en integración global es debida, principalmente, a: 1) la salida de perímetro del grupo AGM Contacta y de Aguas de Guariroba; 2) la entrada en perímetro de Bristol Water Group y del Grupo RTD; 3) el cambio de método de Aguas Andinas, que en 2006 se integra globalmente, mientras que en 2005 se integraba proporcionalmente al 80,1%.

La disminución de la plantilla de sociedades en integración proporcional se produce por el cambio de método de Aguas Andinas ya comentado.

La plantilla agregada del Grupo Agbar, sin considerar el método ni el porcentaje de integración aplicado en la consolidación, es la siguiente al cierre de los ejercicios 2006 y 2005:

	Diciembre 2006	Diciembre 2005	Var.
Sdades. en integración global	21.305	20.889	416
Sdades. en integración proporcional	0	1.397	-1.397
Sdades. por puesta en equivalencia	5.693	10.440	-4.747
Total plantilla agregada	26.998	32.726	-5.728

Las cifras de 2005 han sido restablecidas, en homogeneidad con las de 2006, para presentar la discontinuidad de la actividad del segmento de Instalaciones y Construcción, según lo detallado en la nota a pie del balance de situación consolidado adjunto.

La disminución de plantilla en las sociedades por integración proporcional se debe al cambio de tratamiento de la plantilla de Aguas Andinas antes comentado.

En el caso de sociedades por puesta en equivalencia, la disminución se produce principalmente en la plantilla de Aguas Argentinas, sociedad a la que, en el mes de marzo de 2006, le fue rescindido el contrato de concesión por parte del gobierno de Argentina.

2. Evolución de las actividades del Grupo Agbar

2.1. Agua y Saneamiento

El año 2006 se ha cerrado en la actividad de Agua y Saneamiento del Grupo Agbar con grandes logros a nivel nacional e internacional.

Agua y Saneamiento España

Renovación de la concesión de Alicante

Uno de los importantes logros del Grupo Agbar acontecido en 2006 ha sido la renovación de la concesión del servicio de agua y alcantarillado de Aguas Municipalizadas de Alicante, Empresa Mixta (AMAEM), aprobado el pasado 11 de julio por el pleno del Ayuntamiento de Alicante. El contrato, que finalizaba en el año 2016, ha sido prorrogado hasta el 14 de mayo de 2036.

Esta renovación se produce como consecuencia de la aprobación de los planes directores de las obras necesarias para la gestión de los servicios de abastecimiento de agua potable, alcantarillado y reutilización de aguas depuradas de Alicante, que AMAEM elaboró hace tres años. La empresa deberá financiar y ejecutar proyectos de inversión valorados en 54,8 millones de euros.

AMAEM da servicio a una población de 725.000 habitantes y cuenta con una red de distribución que supera los 1.800 km de tuberías. Su ámbito de gestión engloba los municipios de Alicante, San Vicente del Raspeig, San Juan, Petrel, Monforte del Cid y el Campello.

Aumento de la presencia en Murcia

En mayo de 2006 Aquagest Levante, S.A. adquirió el 49% de la empresa mixta Sermubeniél, S.A., mediante la aportación de 632 miles de euros en concepto de compra de acciones y ampliación de capital de la sociedad. El restante 51% de las acciones pertenecen al Ayuntamiento de Beniel, Murcia. Sermubeniél tiene los contratos de concesión administrativa de los servicios de agua, alcantarillado, recogida domiciliaria de basuras, limpieza viaria, limpieza e higiene de los edificios municipales, y mantenimiento integral de jardines y espacios verdes del municipio de Beniel (9.814 habitantes) por 23 años. De esta forma, Aquagest Levante pasa a ser el socio privado de la empresa mixta y el operador de dichos contratos hasta el año 2028. A finales de abril de 2006, se iniciaron las actividades de Sermubeniél.

En el marco del proceso de reordenación de los negocios del Grupo Agbar en la Comunidad Valenciana y la Región de Murcia, en fecha 1 de octubre de 2006, se escindió la Dirección Territorial de Levante, separando la Comunidad Valenciana, con Aquagest Levante, S.A. como sociedad gestora, y la Región de Murcia, mediante la creación de Aquagest Región de Murcia, S.A. El Grupo Agbar ha estado presente en la Comunidad de Murcia desde el año 1975, con un posicionamiento de liderazgo, al abastecer el 70% de la población murciana. Con la creación de esta nueva marca, el Grupo Agbar tiene como objetivo vincular la actividad del Grupo a Murcia y sus habitantes.

Potenciación del liderazgo en Andalucía

Dentro del acuerdo alcanzado en el año 2005 entre Unicaja, Caja Granada y el Grupo Agbar para potenciar el liderazgo de Aquagest Sur en Andalucía, en fecha 28 de julio de 2006, Aquagest Sur, S.A. pasó a gestionar los servicios de abastecimiento de Algarrobo (Málaga) y La Carlota (Córdoba), mediante la adquisición del 100% de Sociedad Andaluza de Abastecimientos, S.L. (16.763 habitantes servidos) a la Compañía Meridional de Aguas, S.A., por un importe de 3,24 millones de euros. Posteriormente, Sociedad Andaluza de Abastecimientos, S.L. se ha fusionado con Aquagest Sur, S.A., siendo esta última la absorbente.

Nuevas inversiones en Cataluña y Baleares

En marzo de 2006 Agbar amplió su participación en Aguas del Término de Calvià, S.A. (Aterca), mediante la adquisición de un 10,96% adicional de su capital. La adquisición se realizó en las mismas condiciones que la participación inicial (adquirió el 69,11% de participación por 5 millones de euros en agosto de 2005) e implicó la compra de diversos paquetes accionariales a pequeños accionistas de la sociedad. Aterca es titular del contrato de concesión de suministro de agua potable en los núcleos de Santa Ponsa, Costa de la Calma, Rotes Velles y Urbanización el Toro en el término municipal de Calvià (Baleares), por un periodo de 50 años, con finalización en 2028. La población abastecida es cercana a 8.000 habitantes.

En marzo de 2006, el Ayuntamiento de Cambrils (Tarragona), con 23.555 habitantes, adjudicó a la empresa mixta Secomsa Aigües, S.L., participada por Sorea en un 49%, la concesión administrativa del ciclo integral del agua del municipio por un periodo de 25 años. Las actividades de la empresa mixta se iniciaron el mismo mes de marzo 2006.

El 14 de marzo de 2006 se constituyó la AIE Sorea-Searsa-Aqualia (Grupo FCC), con una participación del 37,5%, 50% y 12,5%, respectivamente. La AIE es el socio privado operador de la empresa mixta constituida con el Consorci de la Costa Brava, el pasado 23 de marzo, para la gestión de las plantas depuradoras de la región. La participación del socio privado es del 66,7%, mientras el Consorci aporta el restante 33,3% del capital de la empresa mixta.

En el último trimestre de 2006, Sorea adquirió el Grupo Aigües de Cabrera por un importe total de 30,7 millones de euros. Entre las empresas que componen dicho grupo, destaca la participación de un 64,8% en Aigua de Rigat, S.A., empresa que suministra agua a las poblaciones de Igualada, Vilanova del Camí, Òdena, la Pobla de Claramunt, la Torre de Claramunt y Copons (Barcelona).

Actividad comercial

En resumen, la actividad comercial del Grupo Agbar a nivel español ha permitido adjudicarse, a lo largo del ejercicio 2006, la gestión de contratos relacionados con la actividad de agua potable, con servicio a 159.000 habitantes, correspondientes a 24

nuevos contratos. Destacan las adjudicaciones de Cambrils, Tarragona (23.555 habitantes); Beniel, Murcia (9.814 habitantes); Churriana de la Vega, Granada (8.679 habitantes); Ortigueira, A Coruña (7.697 habitantes); Breña Alta, Las Palmas de Gran Canaria (7.461 habitantes); Selva y Mancor de la Vall, Baleares (4.185 habitantes), y Balenyà, Barcelona (3.421 habitantes). Se ha adquirido además el Grupo Aigües de Cabrera, la Anoia - Barcelona (60.000 habitantes).

Del mismo modo, se han renovado 24 contratos vinculados a la actividad de agua potable, que suponen una población servida de 688.000 habitantes. Mención especial hay que hacer a la adjudicación, en el mes de junio, del contrato de lectura y mantenimiento del parque de contadores de Zaragoza por un periodo de dos años, más dos de prórroga. El servicio de Zaragoza, que cuenta con una población de 647.000 habitantes y 310.526 abonados, se lleva prestando desde 1970. Del resto de contratos que se han renovado, hay que destacar los siguientes: Alicante (186.000 habitantes); Plasencia, Cáceres (39.596 habitantes); Mancomunidad de Vegas Altas, Extremadura (24.282 habitantes); Cullera, Valencia (23.261 habitantes); Tavernes de Valldigna, Valencia (17.675 habitantes); L'Escala, Girona (14.705 habitantes); Zumárraga, Guipúzcoa (10.070 habitantes), y Camargo, Cantabria (13.049 habitantes). El ratio de renovación de contratos del año 2006 ha sido del 99%.

En la **actividad de alcantarillado**, el Grupo se ha adjudicado 24 concursos, entre nuevos contratos y renovaciones, con servicio a 307.290 habitantes, entre los que destacan: Reus, Tarragona (94.407 habitantes); Plasencia, Cáceres (39.596 habitantes); Sitges, Barcelona (24.470 habitantes), y Cambrils, Tarragona (26.209 habitantes).

En la **actividad de depuración**, el Grupo Agbar se ha adjudicado 20 contratos de gestión de EDAR, (Estación Depuradora de Aguas Residuales) que suponen la gestión de una carga contaminante de 673.410 habitantes equivalentes. Destacan las adjudicaciones del Consorcio Costa Brava, Girona (207.142 habitantes); Elda, Alicante (106.657 habitantes); Granollers, Barcelona (57.796 habitantes); la Garrotxa, Girona (43.779 habitantes); Santa Pola, Alicante (25.494 habitantes); Benicarló, Castellón (23.552 habitantes), y Calatayud, Zaragoza (20.263 habitantes).

Apuesta por la actividad desalinizadora

En julio de 2006, Aigües Ter-Llobregat informó de la adjudicación del concurso de la construcción y posterior gestión de la desalinizadora del Área Metropolitana de Barcelona a la UTE constituida por Sociedad General Aguas de Barcelona, S.A., la constructora Dragados, la ingeniería Drace y el socio tecnológico especialista en desalinización Dégrémont. El presupuesto de la licitación asciende a 150 millones de euros y la planta tendrá una capacidad de producción de 60 hm³/año. El proyecto, que será financiado en un 75% por fondos de cohesión de la Unión Europea, se divide en dos fases: construcción de la instalación (2007-2008) y gestión de ésta durante dos ejercicios (2009-2010).

Agua y Saneamiento internacional

Reino Unido

El Grupo Agbar ha identificado el Reino Unido como un mercado en el que espera desarrollarse. El mercado del agua en el Reino Unido es de especial interés debido a las características de alta regulación, madurez y estabilidad.

En fecha 21 de abril de 2006 se hizo público el lanzamiento de una oferta pública de adquisición (OPA) sobre la totalidad de las acciones de la compañía inglesa Bristol Water Group plc. La OPA, recomendada unánimemente por el Consejo de Administración de la compañía, fue declarada "incondicional" a fecha 15 de mayo de 2006, al asegurarse el Grupo Agbar el 84,7% del capital de la sociedad inglesa, que finalmente fue participada por el Grupo Agbar en un 100%. La transacción supuso el desembolso de un total de aproximadamente 175 millones de libras esterlinas (256,6 millones de euros), a razón de 10,60 libras (15,54 euros) por título.

En fecha 17 de junio el regulador británico del mercado de Agua (Ofwat) inició un proceso público de consulta (Consultation Paper) para determinar la necesidad de modificar la licencia de servicio de Bristol Water (compañía operadora de Bristol Water Group Plc.), como consecuencia de su adquisición por parte de Agbar. Este proceso se requiere en cualquier operación de concentración en el mercado británico del agua. Ofwat pretendía validar la capacidad de Agbar de ser propietario de un negocio regulado de agua en el Reino Unido, de forma que Bristol Water pueda seguir operando adecuadamente el servicio de acuerdo con los requisitos de la licencia y del regulador.

Ofwat manifestó la inexistencia de problemas regulatorios en la transacción y su intención de no modificar la licencia de Bristol Water, excepto en la necesidad de mencionar el cambio de propiedad. Ofwat entiende que Agbar es un Grupo con suficiente capacidad financiera y operativa para acometer la inversión con garantías, y de probada experiencia en el sector del Agua en España y el extranjero.

Bristol Water Group plc., que cuenta con una plantilla de unos 400 trabajadores, abastece de agua mediante licencia perpetua a alrededor de un millón de personas, cubriendo un área de aprovisionamiento de 2.400 km², y da servicio a la ciudad de Bristol, así como a los alrededores de Somerset, Gloucestershire y Wiltshire.

La Junta General de Accionistas de 19 de junio de 2006 aprobó la incorporación, al Consejo de Bristol Water Group plc., de los directivos Manuel Navarro (nombrado consejero delegado del Grupo), Juan Antonio Guijarro y Manuel Cermerón.

Chile

En abril de 2006, Inversiones Aguas Metropolitanas, S.A. (IAM), participada por Agbar en un 56,6%, procedió a la venta del



1,1% de las acciones de Aguas Andinas (67.308.616 acciones serie A), mediante la colocación de éstas en el mercado bursátil chileno. El precio promedio de venta por acción fue de 182 pesos chilenos (0,293 euros) y la transacción ascendió a un total de 12.250 millones de pesos chilenos (19,7 millones de euros). Tras la operación, IAM se mantiene como único controlador en Aguas Andinas, con una participación del 50,102% de la propiedad. Los fondos recaudados fueron traspasados íntegramente a los accionistas a través de una reducción de capital efectuada en el mes de junio.

También durante el mes de abril de 2006, se dio inicio al nuevo plan estratégico del Grupo Aguas Andinas, Plan Aura, el cual contempla los objetivos estratégicos que serán la base del trabajo de la compañía hasta el año 2008.

En julio de 2006, Aguas Andinas presentó el estudio de impacto ambiental del proyecto Mapocho Urbano Limpio, iniciativa que contempla la construcción y operación de un colector interceptor de 28,5 kilómetros, que permitirá eliminar las 21 descargas de aguas servidas que actualmente se vierten en el río Mapocho a su paso por la ciudad de Santiago.

El 15 de diciembre de 2006, se inauguró el Parque Natural Aguas de Ramón, área precordillerana de 3.300 hectáreas, abierto a la comunidad e implementado con circuitos de senderos y un centro de educación e información ambiental. Este parque, el más grande de la Región Metropolitana de Santiago de Chile, fue posible gracias a un trabajo conjunto entre Aguas Andinas, la asociación de municipalidades Protege y la Corporación Nacional Forestal (Conaf), en terrenos cedidos en comodato por Corfo.

IAM ha ingresado a partir de enero del 2007 en el principal indicador de referencia de la Bolsa de Comercio de Santiago (el Índice de Precios Selectivos de Acciones, IPSA), con una ponderación del 0,6846% del indicador. Producto de lo anterior y en conjunto con Aguas Andinas, alcanzan una ponderación de un 0,9288% del IPSA.

Uruguay

Agbar se ha retirado de Uruguay, como parte de su decisión de desinvertir en aquellas empresas y sectores no estratégicos para el Grupo. De esta forma, en fecha 8 de septiembre de 2006, Agbar y la Administración de Obras Sanitarias del Estado (OSE) cerraron un acuerdo para la compraventa de la participación de Agbar en Aguas de la Costa, igual a un 60% del capital. El precio establecido de la transacción fue de 2,7 millones de euros (3,4 millones de dólares). El Grupo Agbar entró en Aguas de la Costa en diciembre de 1997, pasando a ser accionista de la compañía, conjuntamente con S.T.A. Ingenieros (30%) y Benencio, S.A. (10%).

Calidad y gestión medioambiental

El laboratorio de Sociedad General de Aguas de Barcelona, S.A. superó en el mes de noviembre la auditoría para hacer el control analítico de las aguas marinas, según la norma ISO 17025, siendo así uno de los laboratorios pioneros en España en esta materia. Este proceso se inició una vez conocida la adjudicación para Agbar del proyecto de la planta desalinizadora de El Prat. En una primera fase, Agbar ha conseguido auditar 18 parámetros para la caracterización de aguas marinas, y espera poder completar todos los parámetros de interés en el próximo ejercicio.

En el ejercicio 2006, Aguas de Saltillo (México) ha desarrollado un modelo de gestión de la calidad basado en la norma ISO 9001:2000, a fin de garantizar la conformidad del servicio ofrecido, con los requisitos del cliente y legales. La implantación de este sistema de calidad, que ha sido auditado externamente, ha permitido mejorar el control de procesos, estandarizar procedimientos y contar con una metodología para la mejora continua.

En relación al sistema de gestión de calidad, durante el mes de julio de 2006, destaca la obtención de la certificación conjunta, concedida por Applus+, al sistema de gestión de Agbar Agua para la unidad de negocio Cataluña y Baleares, de acuerdo a la norma ISO 9.001:2000. Esta unidad la componen varias sociedades de Agbar dedicadas al ciclo integral del agua. El certificado contiene la totalidad de los municipios e instalaciones que se gestionan, sin exclusiones, y que aplican el modelo de gestión innovador que ha implantado esta unidad de negocio. Con este paso, Cataluña y Baleares ha elevado su ámbito de certificación a la totalidad de los 351 municipios e instalaciones que gestiona, 191 más de los que tenía certificados hasta ahora, con una población de 4.391.061 habitantes.

2.2. Salud

Operaciones estratégicas

Uno de los actuales objetivos de Adeslas, la aseguradora del Grupo Agbar que lidera los seguros de salud en España, es el crecimiento de su grupo hospitalario. A ello responden operaciones de este año como la adquisición de Policlínica San José, el principal hospital privado de Vitoria-Gasteiz, que representa una inversión de 26 millones de euros y refuerza la posición de la compañía en el País Vasco, donde en 2005 había tomado un 25% de IMQ Seguros, la principal aseguradora de salud del territorio.

Adeslas ha comprado también el 90% de las sociedades que son titulares de las clínicas Santa Catalina, en Las Palmas de Gran Canaria, y Santa Cruz de Tenerife, en esa ciudad. La inversión total alcanzó los 24,3 millones de euros y ofrece una nueva perspectiva para el desarrollo de la actividad de la compañía en el archipiélago.

Hoy Adeslas tiene presencia mayoritaria en las sociedades propietarias de once hospitales, cuya gestión asume. Su compromiso con la calidad de servicio le ha llevado a conseguir en todos ellos certificaciones según la norma ISO 9001:2000, una buena garantía para los pacientes de estos centros.

En su ámbito como entidad de seguros de salud privados, Adeslas ha absorbido este año a Inisas, la aseguradora que en 2005 adquirió a la SEPI dentro del proceso de privatización convocado por ésta.

Más y mejores servicios: los Centros Médicos Adeslas

El mercado de referencia para la prestación de servicios sanitarios y para el propio seguro de salud es la provincia, porque el usuario pide un acceso rápido y fácil a la atención sanitaria. Adeslas lo sabe, y además de ofrecer en sus cuadros médicos los servicios de más de 27.000 facultativos y 280 hospitales, refuerza esta oferta en algunas provincias mediante los Centros Médicos Adeslas, modernas policlínicas en las que se prestan las especialidades más convenientes en cada sitio.

En septiembre abrió sus puertas en Córdoba el que hace el número veintiséis de estos Centros Médicos, una moderna instalación de la que están disfrutando los más de 27.000 asegurados de la compañía en la provincia.

Adeslas también abrió este año unas nuevas oficinas en Palencia, donde cuenta con 12.000 asegurados, alrededor de dos terceras partes de la cartera total que allí tiene el sector de seguros de salud.

El despliegue de la asistencia dental

Adeslas también es el líder español en seguros de asistencia dental, con una cartera cercana al medio millón de asegurados al término de 2006. Pero su actividad no se apoya sólo en el concierto con numerosas clínicas y profesionales de prestigio dentro de esta especialidad, más de mil en toda España, sino en el creciente despliegue de recursos sanitarios propios.

Este año ha inaugurado las nuevas clínicas dentales de Hortaleza y Sanchinarro dentro de la zona norte de Madrid, la primera de ellas dotada con cinco y la segunda con nueve gabinetes. Alcanza así el número de once clínicas propias, en las que se ofrece asistencia de odontología general, higiene y estética dental, endodoncia, ortodoncia, odontopediatría y cirugía oral.

La prevención

Desde hace unos años, Adeslas está trabajando por incorporar programas de prevención sanitaria a la cobertura de sus pólizas y contratos de seguro. El consejero-director general de Adeslas y el presidente de Pfizer hicieron la presentación pública del Programa Colesterol – Evaluación y control del riesgo cardiovascular, una herramienta de medicina preventiva para la detección y el tratamiento precoz de la hipercolesterolemia y el riesgo cardiovascular, impulsada ahora desde los Centros Médicos Adeslas, con materiales educativos y atención telefónica de enfermeros especializados.

Por otro lado, más de 850 profesores han utilizado en 2006 el portal Clikasalud.com, desarrollado por Adeslas en Internet, para trabajar con sus alumnos la prevención de enfermedades y la adquisición de hábitos saludables en aspectos como el consumo de drogas, el ocio, el sexo o las relaciones sociales.

La intención es que esta apuesta por la prevención de las enfermedades sea un rasgo diferencial de la forma de entender la salud que dé identidad a la marca Adeslas. En esta línea, y con el mensaje "Y tú, ¿qué decides?" como llamada de atención, Adeslas realizó en octubre y noviembre una campaña de publicidad en televisión con la agencia JWT.

Colaboración con la sanidad pública

El presidente de la Generalitat Valenciana inauguró el 2 de febrero en Alzira (Valencia) el nuevo Centro Sanitario Integrado Alzira II - Sants Patrons, que ha supuesto una inversión superior a los 7 millones de euros para la UTE Ribera Salud, concesionaria de la prestación de asistencia sanitaria en este Departamento de Salud de la comunidad autónoma.

Ribera Salud UTE, cuyo socio mayoritario es Adeslas, construyó y gestiona en Alzira desde 1999 el Hospital de La Ribera, que en 2006 ha sido incluido por quinta vez en la categoría de Grandes Hospitales Generales del programa Top-20 Benchmarks para la Excelencia, realizado por la consultora lasist.

El debate sanitario

En abril se celebró en Madrid el X Encuentro Especializado sobre Responsabilidad Sanitaria, organizado por Recoletos Conferencias y Formación con el patrocinio de Adeslas. Representantes de la judicatura y otros especialistas debatieron los aspectos principales de una materia de singular interés para toda la sanidad, sea pública o privada, valorando las últimas aportaciones de la jurisprudencia y la doctrina.

Como en años anteriores, Adeslas patrocinó en octubre el IX Encuentro sobre la Sanidad Privada en España y su Papel den-



tro del Sistema Nacional de Salud, organizado también por el grupo Recoletos. En la jornada se dieron cita los primeros representantes de las consejerías de sanidad de algunas comunidades autónomas, junto a destacadas personalidades del sector privado.

Ampliación de la cartera de seguros

Adeslas ha terminado 2006 con una cifra de 2.384.836 asegurados, que supone un crecimiento de 115.412 asegurados respecto a 2005 (un 5,2%). Si a esa cartera estricta de la Compañía, le añadimos las de las aseguradoras del País Vasco (Grupo IMQ) y de Ciudad Real (Lince Servicios Sanitarios), en las que tiene participación minoritaria, así como las carteras compartidas mediante coaseguro o reaseguro en Asturias, Cantabria y Navarra, la cifra total de asegurados se eleva a 2.707.146 personas. No sólo representa la primera cartera del sector de los seguros de salud en términos absolutos, sino también en cada uno de los dos segmentos en que este sector suele entenderse dividi-

do, el de los asegurados de concertos con las administraciones públicas y el de los clientes estrictamente particulares.

Los seguros colectivos para empresas y otras instituciones privadas están siendo una línea de desarrollo fundamental. Al acabar 2006, Adeslas tenía en vigor más de 4.400 pólizas de esa naturaleza, de cuya cobertura en asistencia sanitaria general o asistencia dental se benefician unas 815.000 personas.

En ese contexto, el Banco de España adjudicó este año a Adeslas los seguros de salud de su plantilla de personal. A los más de 5.100 empleados del Banco, se añaden los seguros que éstos han establecido voluntariamente para sus familiares, lo que representa un conjunto de más de 8.000 personas.

A finales de diciembre, Adeslas suscribió un convenio con Port Aventura, que le permitirá ofrecer sus productos a los empleados y visitantes de este parque temático.

2.3. Inspección y Certificación

Reorganización del accionariado de Applus+

Durante el mes de enero de 2006, el Grupo Agbar vendió a Unión Fenosa un 2,32% adicional de Applus+. Posteriormente, el 5 de abril de 2006, el Grupo Agbar vendió un 2,9% adicional a Sociedad de Promoción y Participación Empresarial Caja de Madrid, S.A. Ambas operaciones forman parte de los acuerdos globales tomados en noviembre de 2005, cuando se dio entrada a Caja Madrid en el accionariado de Applus+.

Inspección técnica de vehículos

Adquisición de K1, segundo operador de inspección de vehículos en Finlandia

El 28 de mayo de 2006 Applus+ adquirió el Grupo K1, el segundo operador de inspección técnica de vehículos en Finlandia, por 42 millones de euros. Esta operación se formalizó mediante escritura de compraventa el 9 de noviembre de 2006, una vez finalizado el proceso de fusión de las sociedades que constituían dicho Grupo. K1 fue fundada en 1995 y realiza el 20% de las inspecciones en el país, cuenta con 230 empleados y dispone de 36 centros de inspección en 29 localidades de Finlandia.

Continúa la expansión en Estados Unidos

Con fecha 21 de diciembre de 2006, Applus+ Technologies, la filial norteamericana de Applus+, fue adjudicataria de un contrato con el Estado de Nueva York para ofrecer tecnología pionera aplicada a la automatización de los exámenes prácticos de conducir. Esta innovadora tecnología, desarrollada plenamente por Applus+, se llama DrivewAtch™, y permite suprimir el uso de papel al digitalizar los formularios del examen y sincronizar todos los datos de la prueba práctica con la base de datos de la Jefatura de Tráfico. DrivewAtch™ será de utilidad a 170 inspectores, con un volumen promedio anual de 550.000 exámenes prácticos.

El Estado de Massachusetts renovó, antes de la finalización, a Applus+ Technologies la concesión actual de inspección de emisiones por dos años más.

Con fecha 18 de agosto de 2006, se formalizó la compra del 100% de la empresa tecnológica americana AutoLogic LLC. Esta sociedad se dedica al diseño y la producción de equipos de diagnóstico punteros y de software, tanto para el control de gases contaminantes como para la inspección de seguridad de vehículos, y es un complemento perfecto para los servicios que Applus+ ofrece actualmente en Estados Unidos.

Estabilización de la posición en Dinamarca

Después de la liberalización del mercado danés en 2005, que supuso la irrupción de múltiples competidores, la cuota de mercado de Applus+ Danmark se ha estabilizado en el 50%. Para reequilibrar su estructura de costes y flexibilizarla, Applus+ Danmark ha procedido a un reajuste de su plantilla, tanto operativa como de estructura, a la descentralización de ciertos servicios (limpieza, call center) y al cierre o la venta de aquellas estaciones deficitarias o no estratégicas.

Latinoamérica: Chile

En Chile, Applus Revisiones Técnicas de Chile, concesionaria de ITV en la Región V, finalizó la construcción de sus plantas y fue habilitada para empezar a operar a partir de enero de 2006. A su vez, Applus Chile S.A., concesionaria de ITV en la Región Metropolitana de Santiago de Chile, mantuvo una posición de liderazgo alcanzando el 30% del mercado, en el cual compiten cuatro concesionarios.

Concesión del servicio de inspección técnica de vehículos en Andorra

El 2 de agosto de 2006 se adjudicó el contrato para la gestión del servicio de ITV en Andorra a la sociedad ITV i Serveis, S.A., participada por Applus+ junto al Automòbil Club d'Andorra (ACA). El contrato, con una duración de diez años ampliable hasta 25, supone hacerse cargo de la estación existente en Sant Julià de Lòria, además de dotar al servicio con una estación móvil.

España: cambios normativos y prórrogas en las concesiones

El 4 de julio de 2006, la Generalitat de Catalunya aprobó una nueva prórroga por 18 meses para las concesiones de las ITV que tiene otorgadas Applus+ y que vencían el 23 de julio de este año.

En cumplimiento de las medidas contempladas en el Plan Especial de Seguridad Vial, el 21 de junio de 2006 se publicó el RD 711/2006, por el que se modifica determinada normativa relativa a la ITV en España. Destaca la introducción de la inspección técnica a los ciclomotores, y se establece que la primera inspección se realizará a los tres años de antigüedad del vehículo, y posteriormente, cada dos años. También ha cambiado la frecuencia para las motocicletas, que pasarán la primera inspección a los cuatro años en vez de a los cinco fijados hasta la fecha. Se establece que cada comunidad autónoma determinará la fecha de inicio de las inspecciones, en función de las necesidades de instalaciones y dentro de un plazo máximo de tres años.

Certificación

Integración y ampliación de las acreditaciones de certificación

Durante el año 2006 se ha completado el proceso de fusión en Applus Norcontrol de las acreditaciones y autorizaciones de seguridad industrial como entidad de inspección, como organismo notificado para los reglamentos nacionales y como organismo notificado para directivas europeas. Asimismo, Applus+ ha sido la primera entidad de carácter nacional y multiámbito en obtener acreditaciones por ENAC con la tipología OC (organismo de control). Además, los ámbitos de actuación en inspecciones reglamentarias se han ampliado con la autorización del Ministerio de Fomento para la inspección de embarcaciones de recreo.

Applus+ se ha consolidado en el producto de Auditoría Legal de Prevención de Riesgos Laborales, y se han realizado en 2006

las auditorías de clientes representativos como Ernst & Young, Gas Natural, Siemens, Ocaso Seguros, Real Casa de la Moneda y Grupo Anaya.

Política de acuerdos de colaboración y alianzas

Fruto de la posición preeminente de Applus+ en el sector de la energía, destacan:

- El acuerdo marco con Unión Fenosa Generación para asistencia técnica, supervisión e inspección en centrales de ciclo combinado.
- Los contratos de supervisión y asistencia técnica al mantenimiento de parques eólicos (Vestas y Neo Energy).
- La supervisión de plantas de desulfuración para centrales térmicas de Endesa, Hidrocantábrico y Unión Fenosa.
- La supervisión y legalización de nuevas centrales de ciclo combinado para ENEL, Unión Fenosa, Electrabel, AES y Gas Natural.
- Los nuevos contratos de inspección con Gas Natural, Enagas y CLH.

La posición de Applus+ como líder del mercado de inspección en el sector petroquímico se ha afianzado con la consecución del acuerdo marco de inspecciones con Cepsa. Con este contrato, se completa la presencia en todos los grandes complejos petroquímicos y en los principales grupos Repsol, BP y Cepsa.

En el campo de las telecomunicaciones, durante el año 2006 se han firmado sendos contratos-marco de colaboración con Motorola España, S.A. y con su filial Telcel, S.A., para la supervisión e inspección de despliegues de redes móviles. A su vez, se ha iniciado para Ericsson el proyecto de despliegue de la red de Yoigo (antigua Xfera), para el que Applus+ ha sido seleccionada por su capacidad técnica y despliegue geográfico. Esta colaboración se extenderá a lo largo de los años 2007 y 2008.

Contratos más relevantes por áreas de actividad

En el área de Project Management, Applus+ ha ganado el proyecto de gestión integral de la sede corporativa de Lubasa en Valencia, con una duración hasta finales de 2008. La oferta de Applus+ contaba con la colaboración del renombrado arquitecto Jean Nouvel.

En el área de infraestructuras, Applus+ cuenta con una cartera de servicios de asistencias técnicas para direcciones de obra en torno a los 20 millones de euros. Hay que destacar el importante posicionamiento de Applus+ en el mercado de los gestores de infraestructuras regionales de todas las autonomías de España, entre ellos Gisa (Cataluña), SPI/Aceusa (Galicia), Giasa (Andalucía) y Gicaman (Castilla La Mancha).

Novotec realizó la coordinación de seguridad y salud del desmontaje del edificio Windsor, que está siendo utilizado como ejemplo de obra por haberse conseguido "cero accidentes". Posteriormente, Novotec fue adjudicatario de la coordinación

de seguridad y salud en las obras de construcción de la Torre Repsol.

Applus+ Medio Ambiente (Labaqua) ha sido adjudicatario del concurso convocado por Iberdrola Distribución Eléctrica denominado *Análisis de muestras de aceites dieléctricos, procedente del parque de transformadores de Iberdrola Distribución Eléctrica, años 2006 a 2010*, por un importe total aproximado de 600 miles de euros.

La certificación en los mercados internacionales

En relación con la expansión internacional, Applus+ ha iniciado las primeras certificaciones con el apoyo de la infraestructura de certificación recientemente creada en Shanghai, así como con el de las ya existentes en Latinoamérica.

Adquisición del Grupo Holandés RTD

Con fecha 6 de abril de 2006, se formalizó la compra del grupo holandés Röntgen Technische Dienst (RTD) por 178,8 millones de euros. Su especialidad es la realización de tests industriales no destructivos y de inspecciones para asegurar la calidad e integridad de las instalaciones técnicas, de manera que tengan un ciclo de vida más largo, disminuyan sus costes de mantenimiento y se garantice su seguridad. Este grupo de empresas tiene filiales en Holanda, Alemania, Canadá, Estados Unidos, Francia, República Checa y Australia.

Posteriormente, se han creado dos nuevas filiales: Applus+ RTD UK Ltd, en el Reino Unido (para servir al mercado británico y del mar del Norte), y Applus+ RTD Pte Ltd, en Singapur (para explotar el mercado asiático).

Hay que destacar que, durante el ejercicio 2006 y al igual que en años precedentes, el Grupo RTD ha experimentado un fuerte crecimiento de su actividad, favorecido por la expansión de su principal grupo de clientes: la industria energética y petroquímica.

Principales adjudicaciones en Latinoamérica

En 2006, Applus México firmó grandes contratos de inspección y consultoría en el sector petroquímico (inspección de 300 km de tubería en Monterrey para Gas Natural), energético (implantación de un sistema integral de gestión para la Comisión Federal) e industrial (inspecciones y ensayos para ICA Fluor en todo el país). Adicionalmente, se han realizado significativos trabajos de certificación que la han convertido en una de las seis primeras certificadoras en sistemas de gestión de la calidad en México (basándose en el número de certificados emitidos).

Applus Colombia ha experimentado un elevado crecimiento (alrededor del 80%), mediante la diversificación de sus servicios y una política de desarrollo comercial muy activa, a través de las 13 oficinas con las que cuenta en el país.

En Chile, Applus+ sigue situada a la cabeza de las empresas de consultoría e inspección del país, consolidando durante el año

2006 su posición en el sector de la construcción. El crecimiento de la facturación de la actividad de inspección y certificación respecto al ejercicio anterior ha sido superior al 40%. En la actividad de medio ambiente, se encuentran los primeros servicios contratados con la Comisión Nacional de la Energía.

Ingeniería, test y homologación de vehículos - Applus+ Idiada

Durante el año 2006, las ventas de Applus+ Idiada han crecido un 14% respecto al ejercicio anterior. El 60% del total de la cifra de negocio se ha destinado al mercado internacional, incrementando el porcentaje respecto el año anterior y reflejando el creciente número de fabricantes extranjeros, principalmente asiáticos, que confían sus proyectos de desarrollo de producto a Applus+ Idiada.

También se ha querido mantener y ampliar la presencia europea, a pesar del entorno de crisis y la fuerte presión en costes.

En este sentido, hay que destacar que el 20 de enero de 2006 se firmó la adquisición, por parte de Applus+, de la sociedad checa Airon Technic cuya actividad, desarrollada por 50 ingenieros expertos en diseño, gestiona Applus+ Idiada. Esta adquisición ha reforzado la presencia en Europa Central y Alemania, y permite ampliar las actividades de Applus+ Idiada, al ofrecer un servicio más completo, incluyendo actividades de diseño (CAD).

Igualmente, el pasado 27 de enero de 2006 se firmó, con el Gobierno de la India, un proyecto para la creación de una infraestructura nacional de ensayo y desarrollo del automóvil durante un periodo de seis años. Este proyecto permite a Applus+ Idiada situarse en una posición privilegiada en el mercado y la industria del sector del automóvil de la India. Desde el 1 de septiembre de 2006, Applus+ Idiada cuenta con una oficina en la ciudad de Delhi.

La inversión comprometida durante el año 2006 ha sido de 15 millones de euros. Destaca en España la construcción de una pista *wet handling* (conducción en condiciones de lluvia), la construcción de una cámara anecoica y la mejora en las instalaciones de línea motriz.

2.4. Otros negocios

Recaudación de exacciones

El Grupo Agbar desarrolla a través de la empresa Tribugest Gestión de Tributos, sus filiales y UTE, un amplio abanico de servicios de asistencia técnica a entidades locales en el área de la gestión tributaria y recaudatoria. Tales servicios abarcan la gestión de todo el ciclo tributario, desde la determinación de los importes hasta su notificación, tramitación y liquidación de expedientes sancionadores, así como las actividades relacionadas (gestión catastral, inventario de bienes, formación, inspección tributaria, etc.). Todo ello siguiendo estrictos parámetros de calidad.

Tribugest está participada en un 60% por el Grupo Agbar y en un 40% por BCL (Grupo BBVA). Esta sociedad ostenta la posición de líder indiscutible del mercado, con un potencial, tanto financiero como comercial, muy superior al del resto de los competidores, y con una gran experiencia dentro del ámbito de las administraciones locales, aportando un gran valor en cuanto a eficiencia y eficacia se refiere.

Durante el año 2006, hay que destacar las adjudicaciones de los concursos convocados en Melilla y Lugo, contratos en los que ya se estaba operando y que ponen de manifiesto la satisfacción de los clientes de Tribugest. Adicionalmente, hay que destacar las adjudicaciones de nuevos contratos en Ciudad Real, Maó y Figueres, así como la renovación del contrato de Ponferrada.

Transporte urgente

Durante 2006, el grupo ASM ha conseguido un incremento de ventas del 12,04% respecto al año anterior. Este crecimiento ha tenido especial relevancia en plazas con poco peso histórico dentro del grupo, lo que permite ampliar el espectro geográfico de actuación y la generación de expectativas de crecimiento superiores al sector. En concreto, las comunidades autónomas de Andalucía, Aragón y Canarias, han experimentado crecimientos de ventas sobre el ejercicio anterior, del 41,4%, 53,8 % y 87,3%, respectivamente.

Con el objetivo de reforzar la presencia de ASM en Andalucía, en el mes de junio ASM Andalucía procedió a la apertura de la delegación de Marbella, con el doble objetivo de racionalizar las estructuras de distribución de la provincia de Málaga y ex-

plotar el potencial comercial del área. Posteriormente, en octubre de 2006, se realizó la apertura de la delegación de Sevilla. Estas acciones se enmarcan en la estrategia de consolidar una posición fuerte en la región, con el objetivo de cumplir el nivel de compromisos con todos los clientes de la red ASM, y la oportunidad de aprovechar sinergias con el resto de estructuras de producción ya instaladas en la zona.

Con fecha 22 de febrero de 2005, se inició el proceso para obtener la certificación ISO-9001:2000 en toda la organización propia de ASM. El desarrollo de las auditorías y la certificación multiemplazamiento final se encomendó a Applus+. Esta operación culminó el pasado 18 de abril de 2006 con la obtención de la certificación.

Marketing relacional

ASM ha organizado y participado en ferias y congresos profesionales del sector del transporte y la logística, y de sectores vinculados a potenciales clientes. La presencia en estos foros permite abordar los últimos avances en materia logística y las tendencias de futuro en el sector, contactar a nuevos clientes y acceder a nuevos mercados geográficos y sectoriales, afianzando las relaciones entre ASM y sus partners y clientes.

Las principales ferias y congresos en los que ASM estuvo presente durante el año 2006 fueron:

- La organización del III Congreso de Logística y Transporte de Óptica y Audiología, celebrado en la isla de Gran Canaria los días 3 a 5 de marzo de 2006, en el que se dieron cita los principales protagonistas que intervienen en los diferentes eslabones de la cadena logística.
- La segunda edición de la feria Transport Logistic China 2006, que se celebró durante los días 19 a 22 de septiembre en Shanghai. El objetivo de la presencia de ASM fue la búsqueda de posibles empresas chinas para las que distribuir sus productos en España, Andorra y Portugal.
- La XXVI Edición de Concentra, del 7 al 9 de marzo, en el Palacio de Congresos y Exposiciones de Madrid, organizada por Fecemd (Federación de Comercio Electrónico y Marketing Directo). ASM estuvo presentando sus servicios de logística para campañas de marketing directo adaptados a las necesidades específicas de cada cliente.

2.5. Holding corporativo – servicios compartidos

Durante el segundo semestre del ejercicio 2006, Agbar Servicios Compartidos (Aserco) y su sociedad participada Comagua han continuado centradas en los clientes del Grupo, para los que han seguido generando eficiencias.

Los servicios que actualmente se prestan corresponden a las áreas de tecnologías de la información, sistemas de telecontrol, cadena de suministros, gestión de espacios y gestión operativa de centros de trabajo. Además, se realizan servicios a medida para diferentes sociedades, principalmente del negocio de Agbar Agua.

En lo referente a tecnologías de la información y telecomunicaciones, se ha ampliado el acuerdo existente con Applus+, con nuevos servicios de telecomunicaciones, gestión de centros de proceso de datos y soporte al territorio.

Asimismo, se ha elaborado y presentado el Plan de Sistemas efectuado para la sociedad Aigües Segarra Garrigues, S.A., en el cual se ha incluido, entre otros, una propuesta de soluciones para el ámbito comercial, financiero y técnico.

En lo referente a sistemas de telecontrol y radiocomunicaciones, se han suministrado e instalado cuadros de maniobra, estaciones remotas, equipos de instrumentación, material eléctrico y centros de control en varias instalaciones de potabilización, depuración, transporte y distribución de aguas potables y residuales: Aguas de la Habana, Aigües d'Elx, Mancomunidad del río Eresma, Cartagena, Torrepacheco, Estepona, Manilva y Alcantarilla, entre otras.

Respecto a los procesos de compras de la cadena de suministros, se han obtenido los primeros acuerdos con proveedores para su aplicación en Bristol Water plc, y se han cerrado una parte importante de los acuerdos anuales de compra para el año 2007.

Respecto a los procesos de aprovisionamiento y logística de la cadena de suministros, durante este periodo, hay que destacar el incremento de la actividad como consecuencia de la mayor demanda de materiales para obras de Agbar Agua.

Asimismo, ha finalizado la implantación de la gestión integrada de depósitos (GID), que permite a las explotaciones de Agbar Agua la consulta y el registro en tiempo real de consumos, entregas, existencias y solicitudes de materiales hidráulicos.

En lo referente a los servicios de gestión de espacios, se han ejecutado proyectos de remodelación de oficinas comerciales y naves industriales en diferentes municipios servidos por Agbar Agua: Begur, Girona, Granollers, Maó, Palafrugell, Sant Cugat del Vallès y Torroella de Montgrí. Además, se han realizado los trabajos de dirección de obra de los proyectos adjudicados por el Departamento de Interior de la Generalitat de Catalunya, en los edificios de paseo de San Juan, 39 y Diputación, 353-355.

En lo referente a los servicios de gestión operativa de centros de trabajo, además de atender la explotación de las instalaciones de la sede del Grupo en la Torre Agbar y de los distintos edificios situados en el espacio metropolitano de Barcelona, se han atendido diversas solicitudes de adecuación de espacios y traslados de las sociedades del Grupo ubicadas en dicho espacio metropolitano.

3. Evolución de la sociedad matriz Aguas de Barcelona

3.1. Datos individuales de Sociedad General de Aguas de Barcelona, S.A.

SOCIEDAD GENERAL DE AGUAS DE BARCELONA, S.A. BALANCE DE SITUACIÓN INDIVIDUAL

(Millones de euros, cifras no auditadas)

ACTIVO	Dic. 2006 PGC	Dic. 2005 PGC	Diferencia	% Variación
Inmovilizado inmaterial	42,7	51,4	-8,6	-16,8%
Inmovilizado material	428,3	413,7	14,5	3,5%
Inmovilizado financiero	1.000,6	1.033,5	-32,9	-3,2%
TOTAL INMOVILIZADO	1.471,6	1.498,6	-27,0	-1,8%
GASTOS A DISTRIBUIR	4,3	34,5	-30,2	-87,5%
Existencias	2,2	2,1	0,1	3,7%
Deudores	408,4	159,9	248,5	155,4%
Inversiones financieras temporales	98,4	203,8	-105,4	-51,7%
Tesorería	10,4	5,4	5,0	92,8%
Ajustes por periodificación	1,1	0,0	1,1	n/a
ACTIVO CIRCULANTE	520,5	371,2	149,3	40,2%
TOTAL ACTIVO	1.996,4	1.904,4	92,0	4,8%
PASIVO				
Capital suscrito	150,0	148,5	1,5	1,0%
Reservas	906,7	861,3	45,4	5,3%
Resultado neto del período	142,8	113,6	29,2	25,7%
Dividendo a cuenta entregado en el ejercicio	-25,9	-25,7	-0,2	0,8%
TOTAL FONDOS PROPIOS	1.173,5	1.097,6	75,9	6,9%
INGRESOS A DISTRIBUIR	31,4	13,8	17,6	127,2%
PROVISIONES RIESGOS Y GASTOS	69,7	155,4	-85,7	-55,1%
Deudas con entidades crédito	9,8	43,8	-34,1	-77,7%
Deudas con empresas del Grupo y asociadas	286,5	286,5	0,0	0,0%
Otros	32,6	29,7	3,0	10,0%
TOTAL ACREEDORES L/P	328,9	360,0	-31,1	-8,6%
Deudas con entidades crédito	193,0	47,0	146,0	310,6%
Acreedores comerciales	62,7	50,3	12,3	24,5%
Otras deudas a corto	135,4	178,9	-43,5	-24,3%
ACREEDORES C/P	391,1	276,2	114,9	41,6%
PROVISIONES RIESGOS Y GASTOS C/P	1,7	1,3	0,4	32,3%
TOTAL PASIVO	1.996,4	1.904,4	92,0	4,8%

SOCIEDAD GENERAL DE AGUAS DE BARCELONA CUENTA DE RESULTADOS INDIVIDUAL

(Millones de euros, cifras no auditadas)

	Dic. 2006 PGC	Dic. 2005 PGC	% Variación
Cifra de negocio	233,5	230,3	1,4%
Otros ingresos explotación	56,7	80,5	-29,6%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	290,2	310,8	-6,6%
Gastos de explotación	-246,0	-274,8	-10,5
CASH FLOW DE EXPLOTACIÓN	44,2	36,0	22,6
Amortizaciones y provisiones	-37,6	-38,0	-1,0%
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN	6,6	-1,9	-442,8%
Resultado financiero	43,4	46,6	-6,8%
RESULTADO ORDINARIO	50,0	44,7	12,0%
Resultados extraordinarios	112,6	52,0	116,5%
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	162,7	96,7	68,2%
Impuesto sobre sociedades	-19,9	16,9	-217,6%
RESULTADO NETO DEL EJERCICIO	142,8	113,6	25,7%
Porcentaje sobre cifra de negocios			
Cash flow explotación	18,9%	15,6%	
Resultado de explotación	2,8%	-0,8%	
Resultado ordinario	21,4%	19,4%	
Resultado antes impuestos	69,7%	42,0%	
Beneficio neto del ejercicio	61,2%	49,3%	
Porcentaje sobre fondos propios			
Cash flow explotación	3,8%	3,3%	
Resultado de explotación	0,6%	-0,2%	
Resultado ordinario	4,3%	4,1%	
Resultado antes impuestos	13,9%	8,8%	
Beneficio neto del ejercicio	12,2%	10,3%	
Porcentaje sobre inmovilizado			
Cash flow explotación	3,0%	2,4%	
Resultado de explotación	0,4%	-0,1%	
Resultado ordinario	3,4%	3,0%	
Resultado antes impuestos	11,1%	6,5%	
Beneficio neto del ejercicio	9,7%	7,6%	



3.2. Evolución Sociedad General de Aguas de Barcelona, S.A. (Cierre individual bajo Plan General de Contabilidad)

El importe neto de la cifra de negocios del ejercicio 2006 asciende a 233,5 millones de euros, lo que representa un aumento del 1,4% respecto al ejercicio anterior. El factor principal que explica este incremento es el moderado aumento de la tarifa media del agua, puesto que el consumo ha sufrido una disminución del 1,2%. El volumen de agua consumida en 2006 es de 184,25 hm³ frente a los 186,50 hm³ del ejercicio precedente.

El resultado ordinario se sitúa en 50,0 millones de euros frente a 44,7 millones de euros del año anterior. La variación es debida, básicamente, a un mayor resultado de explotación, como consecuencia de los esfuerzos aplicados a la contención y reducción de costes, y a los mayores ingresos provenientes de dividendos de filiales.

El resultado extraordinario asciende a 112,6 millones de euros y recoge principalmente la plusvalía obtenida por la venta de Emte, S.A. (38,8 millones de euros); el resultado procedente de la enajenación, a favor de una empresa del Grupo, del 49,977%

de Agbar Chile, S.A. (28,5 millones de euros); la plusvalía resultante de la venta del 5,22% de Applus Servicios Tecnológicos, S.L. (25,7 millones de euros); el beneficio de la venta del 40% de Acsa (18,0 millones de euros), y las reversiones de provisiones para riesgos y gastos sobre filiales argentinas constituidas el año 2002 (15,8 millones de euros).

Con ello, el beneficio neto del ejercicio asciende a 142,8 millones de euros frente a 113,6 millones de euros en 2005, y presenta un crecimiento del 25,7%.

El volumen de las inversiones realizadas por la sociedad durante el año 2006 ha sido de 302,7 millones de euros, de los cuales 0,2 millones de euros corresponden a inversiones en inmovilizado inmaterial, 45,8 millones de euros, a inmovilizado material, y 256,7 millones de euros, a inmovilizado financiero, destacando la adquisición de Bristol Water Group por 256,6 millones de euros.

Grupo Agbar

Torre Agbar
Avda. Diagonal, 211
08018 Barcelona (España)
Tel.: 93 342 20 00
Fax: 93 342 26 62

Dirección de Relaciones con los Inversores

Torre Agbar
Avda. Diagonal, 211
08018 Barcelona (España)
Tel.: 93 342 25 05 / 93 342 21 19
Fax: 93 342 26 93
accionistas-inversores@agbar.es
Directora: Cristina del Castillo

Edita:

Departamento Corporativo de Marketing
Torre Agbar
Avda. Diagonal, 211
08018 Barcelona (España)
Tel.: 93 342 20 00
Fax: 93 342 26 62
info@agbar.es