

30 de Mayo de 2007



FORO "MED & SMALL CAPS"

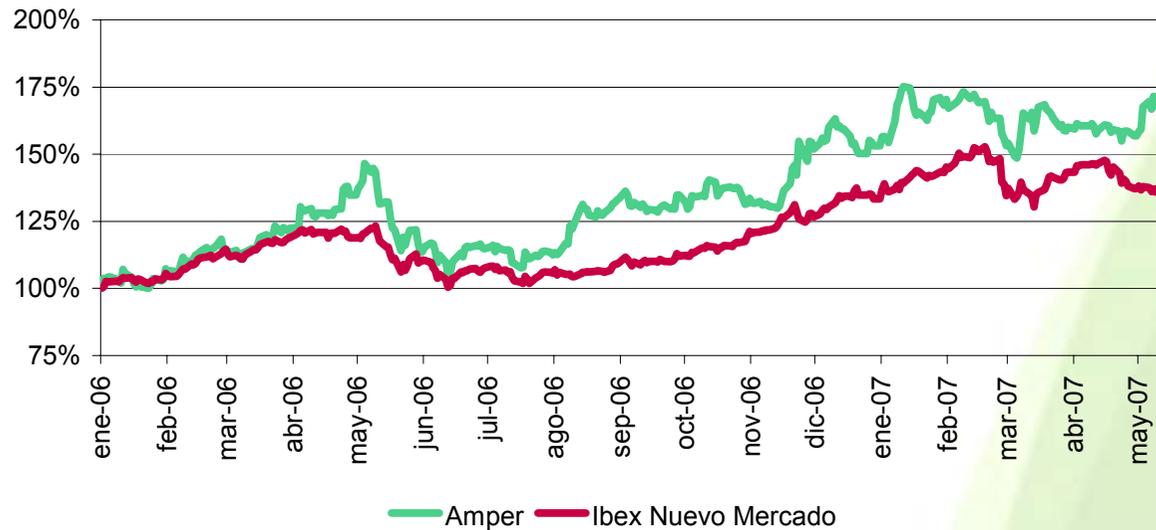


Perfil

- Fundado en 1956, Amper está especializado en ingeniería, soluciones y tecnologías aplicadas a las comunicaciones civiles y militares
- Las acciones de Amper cotizan desde 1986 y desde abril del 2000 lo hace en el Ibex Nuevo Mercado
- Elevada capacidad tecnológica propia con desarrollos pioneros en el sector de la Seguridad y Defensa
- Sólida posición financiera y rentabilidad creciente en todas las líneas de negocio
- Cultura de alianzas con las más importantes multinacionales del sector (Motorola, Thales, Cisco, Ericsson, etc.)

La empresa de tecnología española con más tradición en el mercado

Evolución de la Cotización



- Amper es de los valores con el índice de liquidez más alto entre las “Med & Small Caps” de España, según BME.
- Amper tiene un alto seguimiento entre los analistas (10 sociedades de valores), todas con recomendación de COMPRAR y con precio objetivo de consenso de 13,4 €/acc.

DATOS A MAYO 2007

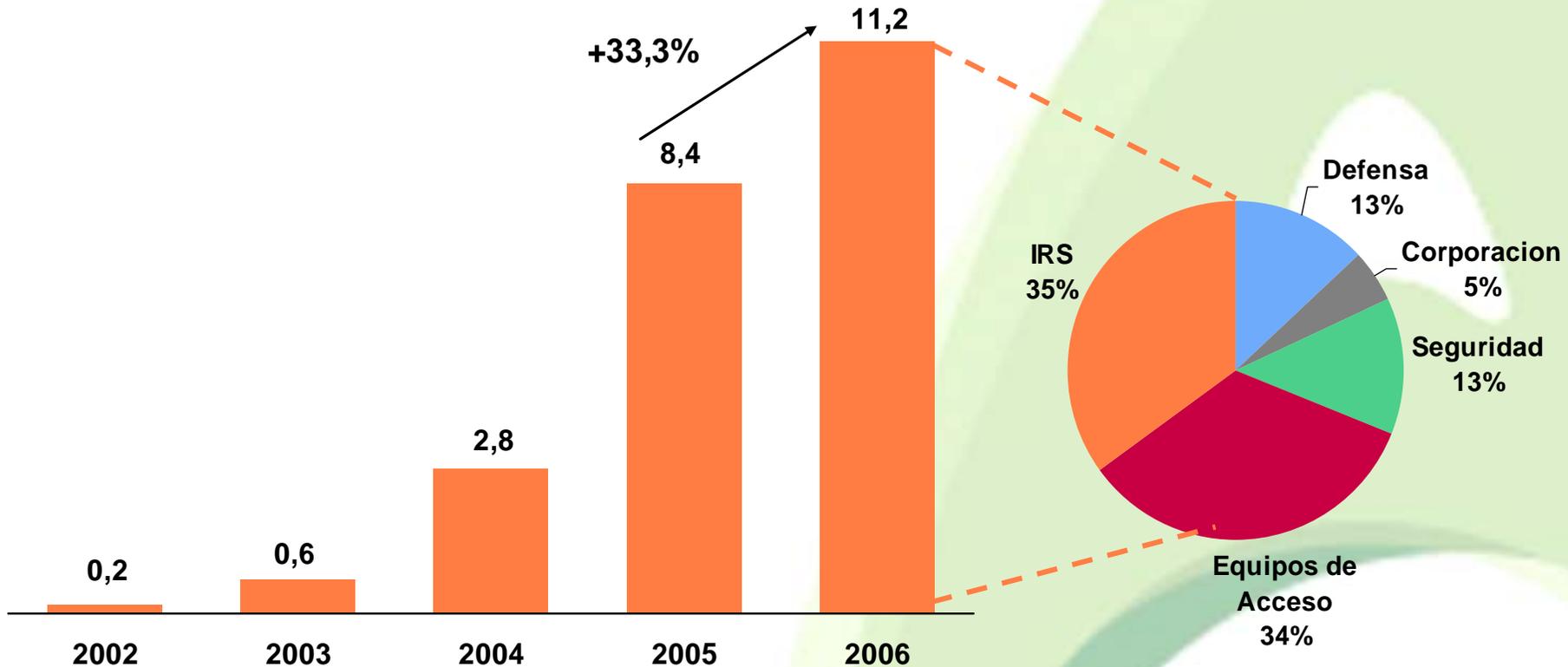
Nº ACCIONES	29.457.506
Nº ACCIONISTAS	20.221 pax
VOLUMEN MEDIO DIARIO	451.514 acc.
EFFECTIVO MEDIO DIARIO	5.301.401 €
REVALORIZACIÓN 06	56%
REVALORIZACIÓN 07	7%
CAPITALIZACIÓN BURSÁTIL	345 mill. €

Principales Magnitudes 2006

<i>Cifras en €m</i>	2005	2006	Var. %
Ventas	210,3	247,6	17,7%
EBITDA/Ventas %	8,2%	9,6%	17,1%
EBIT/Ventas %	7,0%	7,9%	12,0%
Resultado Atribuible	8,4	11,2	32,8%
BPA (en €)	0,303	0,402	32,8%
Deuda Neta/(Caja)	-15,1	16,9	Δ 32,0m
EBIT / Plantilla Media	0,021	0,023	8,6%
Cartera	113,8	157,2	38,1%

Nota: En base a cifras actuales de cierre de periodo y de acuerdo con principios NIIF.

Evolución Histórica del Resultado Atribuible (€m)



Mejoras continuas en el Resultado Atribuible al Grupo, que ha logrado continuar desarrollando negocios adyacentes y adquirir capacidades de forma no dilutiva y permitiendo cumplir con el compromiso del 25% de “pay-out”

Nota: 2002 y 2003 en normas contables PGC, 2004 en adelante NIIF.

Solvencia Financiera

Notable reconocimiento de la comunidad financiera, demostrado en la sobredemanda y condiciones del préstamo sindicado firmado para la financiación de las recientes adquisiciones.

Endeudamiento neto	■ Después de adquisiciones por 98,5 m€ (Landata 75 m€ y TELCAR 23,5 m€)	-16,3 m€
Endeudamiento neto / EBITDA	■ Proforma integrando Landata y TELCAR	0,5 x
Apalancamiento	■ Nivel reducido, posibilitando la continuidad del crecimiento corporativo	26,9%
ROE	■ Mejora continua de los principales parámetros de rentabilidad de la sociedad	19,7%

Materialización del crecimiento corporativo, mejora de la rentabilidad y mantenimiento de la solvencia financiera

Principales Objetivos Estratégicos

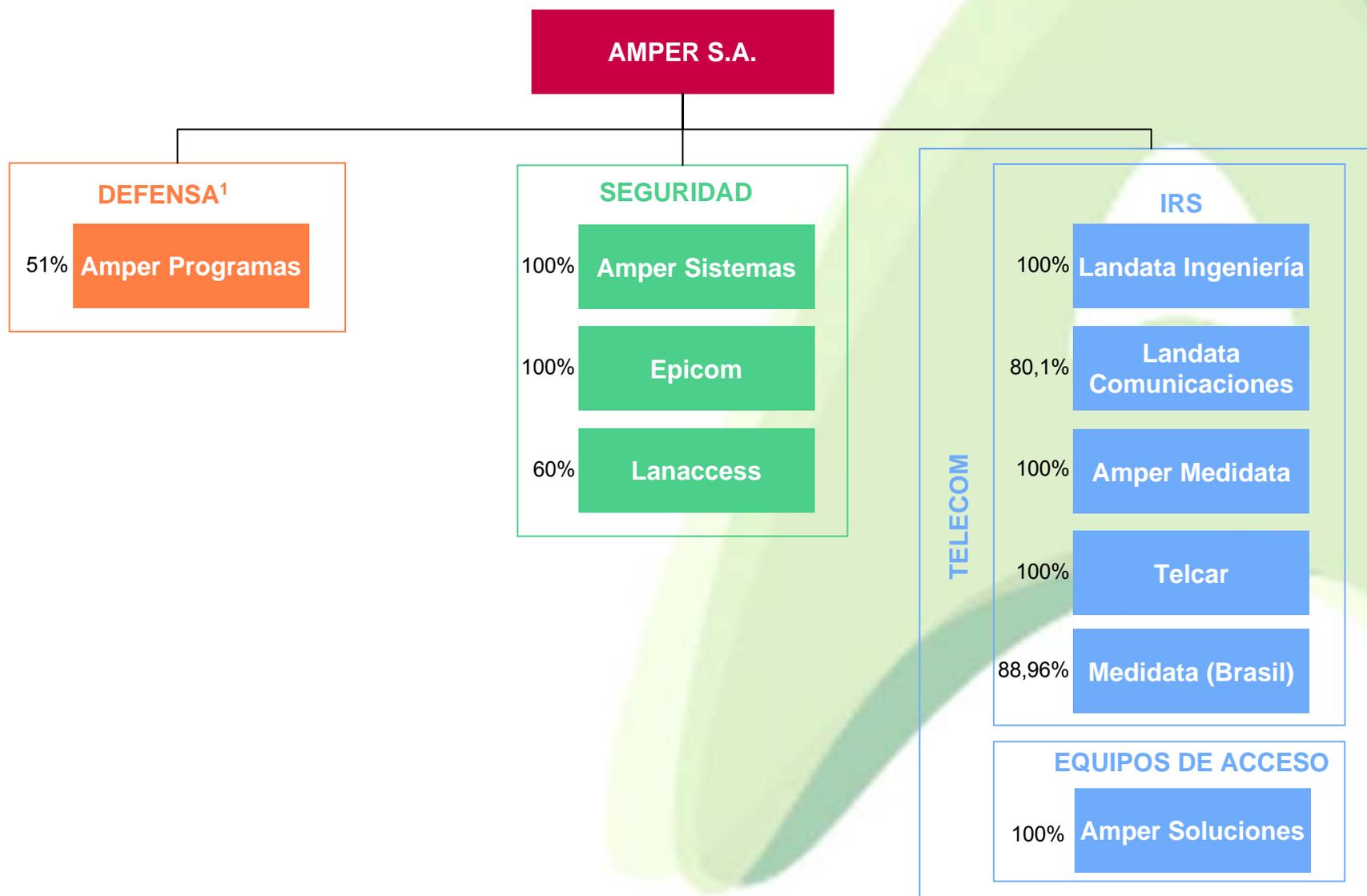
1. Duplicar tamaño mediante crecimiento orgánico
2. Internacionalización selectiva
3. Enfoque en unidades de negocio con alto potencial de crecimiento
4. Adquisiciones corporativas

Enfoque en Unidades de Negocio con Alto Potencial de Crecimiento

Líder en soluciones integrales de comunicaciones civiles y militares

“Amper es líder en el diseño e implantación de sistemas de información y soluciones integrales de comunicaciones civiles y militares para cubrir las necesidades específicas de cada uno de nuestros clientes”

Estructura Corporativa



1 Joint Venture con Thales.

Defensa

En alianza estratégica con Thales, Amper Programas diseña, produce, integra y mantiene equipos electrónicos y sistemas de información y comunicaciones para el mercado de defensa.

- GRAN VISIBILIDAD (CARTERA DE PEDIDOS: 75 MILL.€)
- DEMOSTRADO POTENCIAL DE CRECIMIENTO E INTERNACIONALIZACIÓN

Seguridad

El área de Seguridad se enfoca en proyectos de diseño e implantación de redes y sistemas propios para cubrir las necesidades de comunicaciones críticas tanto para entornos civiles como militares.

- SOLUCIONES TECNOLÓGICAS PIONERAS CON INNOVADORA OFERTA TECNOLÓGICA.
- MERCADO CON MAYORES POTENCIALES DE CRECIMIENTO GLOBAL

Telecom – IRS



El negocio de IRS ofrece soluciones integrales de comunicación para cubrir las necesidades específicas tanto de operadores de telecomunicaciones como de grandes clientes.

- LA MAYOR Y MEJOR OFERTA EN EL MERCADO IP
- IMPORTANTE SINERGIA CON EL RESTO DE LOS MERCADOS DE AMPER

Telecom – Equipos de Acceso

El área de Equipos de Acceso suministra equipos y servicios de acceso para las redes de operadores de telecomunicaciones mediante el desarrollo de tecnologías propias e integración de las de terceros.

- PRIMER SUMINISTRADORA TECNOLÓGICA Wi-Fi MERCADO ESPAÑOL
- AMPLIA OFERTA DE TECNOLOGÍA DE ACCESO BANDA ANCHA

Conclusión

- ✓ Rentabilidad demostrada y capacidad de generación de caja
- ✓ Equipo de gestión comprometido y alineado con los objetivos estratégicos
- ✓ Estrategia enfocada en sectores con elevado potencial de crecimiento, tanto en España como internacionalmente, donde mantenemos competencias diferenciales
- ✓ Desarrollo de soluciones de mayor valor añadido, para atender las necesidades específicas de nuestros clientes
- ✓ Posición financiera sólida para acometer nuevas adquisiciones que aporten valor a grupo

Nuestro Reto en cifras

CAGR 06-08

Crecimiento en Ventas

> 20%

Incremento Resultado Explotación

>25%

Mejora del B.P.A.

>25%

MANTENIENDO SOLVENCIA FINANCIERA