

30 de Mayo de 2007



**FORO "MED & SMALL CAPS"**

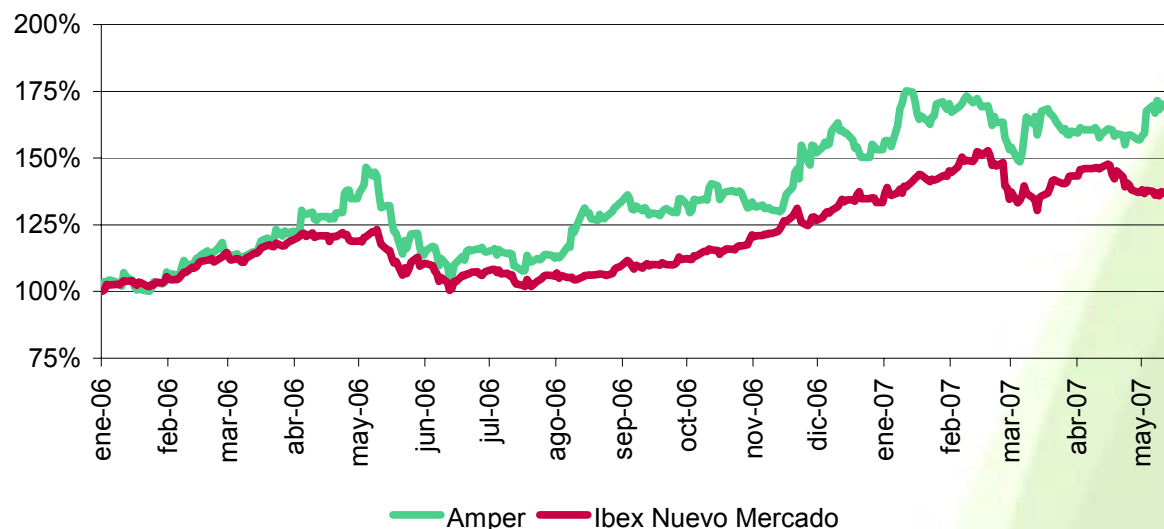


# Perfil

- Fundado en 1956, Amper está especializado en ingeniería, soluciones y tecnologías aplicadas a las comunicaciones civiles y militares
- Las acciones de Amper cotizan desde 1986 y desde abril del 2000 lo hace en el Ibex Nuevo Mercado
- Elevada capacidad tecnológica propia con desarrollos pioneros en el sector de la Seguridad y Defensa
- Sólida posición financiera y rentabilidad creciente en todas las líneas de negocio
- Cultura de alianzas con las más importantes multinacionales del sector (Motorola, Thales, Cisco, Ericsson, etc.)

**La empresa de tecnología española con más tradición en el mercado**

# Evolución de la Cotización



- Amper es de los valores con el índice de liquidez más alto entre las “Med & Small Caps” de España, según BME.
- Amper tiene un alto seguimiento entre los analistas (10 sociedades de valores), todas con recomendación de COMPRAR y con precio objetivo de consenso de 13,4 €/acc.

## DATOS A MAYO 2007

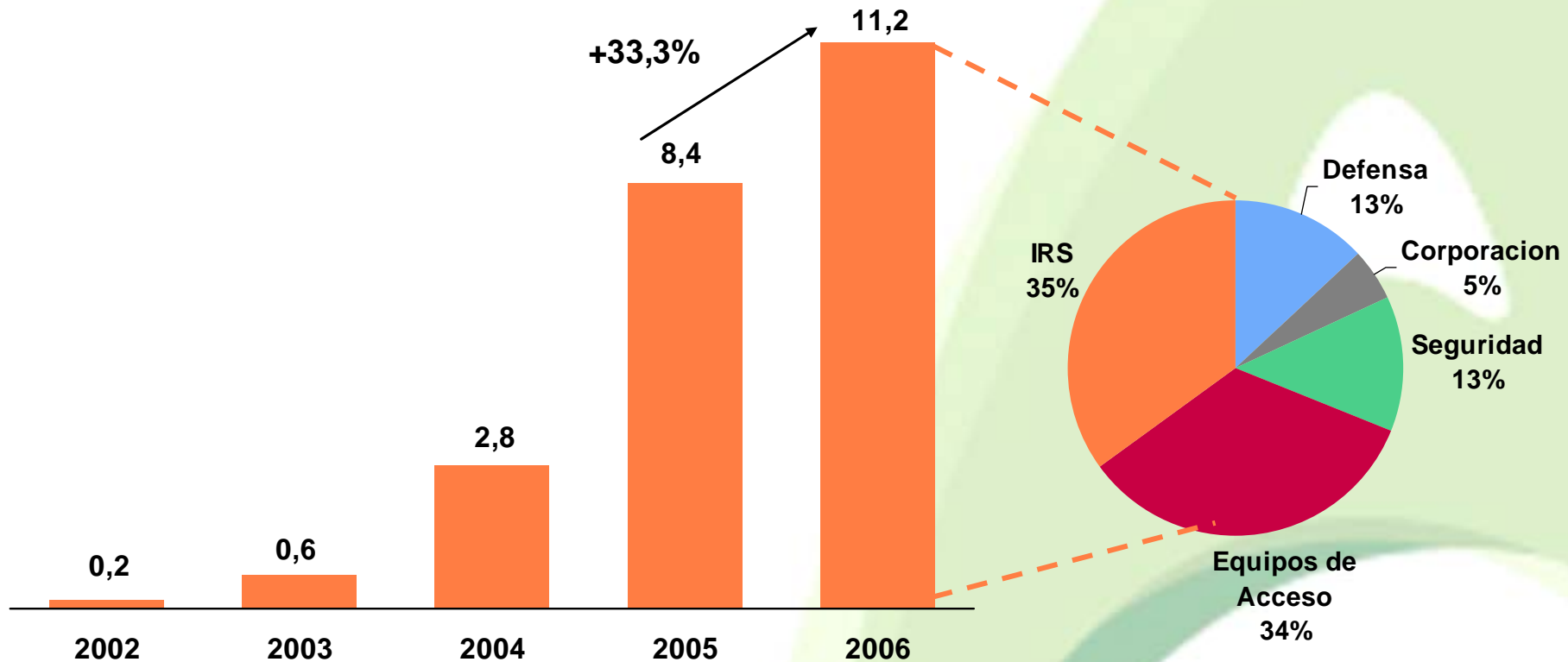
<b>Nº ACCIONES</b>	<b>29.457.506</b>
<b>Nº ACCIONISTAS</b>	<b>20.221 pax</b>
<b>VOLUMEN MEDIO DIARIO</b>	<b>451.514 acc.</b>
<b>EFFECTIVO MEDIO DIARIO</b>	<b>5.301.401 €</b>
<b>REVALORIZACIÓN 06</b>	<b>56%</b>
<b>REVALORIZACIÓN 07</b>	<b>7%</b>
<b>CAPITALIZACIÓN BURSÁTIL</b>	<b>345 mill. €</b>

# Principales Magnitudes 2006

<i>Cifras en €m</i>	2005	2006	Var. %
<b>Ventas</b>	210,3	247,6	17,7%
<b>EBITDA/Ventas %</b>	8,2%	9,6%	17,1%
<b>EBIT/Ventas %</b>	7,0%	7,9%	12,0%
<b>Resultado Atribuible</b>	8,4	11,2	32,8%
<b>BPA (en €)</b>	0,303	0,402	32,8%
<b>Deuda Neta/(Caja)</b>	-15,1	16,9	Δ 32,0m
<b>EBIT / Plantilla Media</b>	0,021	0,023	8,6%
<b>Cartera</b>	113,8	157,2	38,1%

Nota: En base a cifras actuales de cierre de periodo y de acuerdo con principios NIIF.

# *Evolución Histórica del Resultado Atribuible (€m)*



**Mejoras continuas en el Resultado Atribuible al Grupo, que ha logrado continuar desarrollando negocios adyacentes y adquirir capacidades de forma no dilutiva y permitiendo cumplir con el compromiso del 25% de “pay-out”**

Nota: 2002 y 2003 en normas contables PGC, 2004 en adelante NIIF.

# Solvencia Financiera

Notable reconocimiento de la comunidad financiera, demostrado en la sobredemanda y condiciones del préstamo sindicado firmado para la financiación de las recientes adquisiciones.

<b>Endeudamiento neto</b>	■ Después de adquisiciones por 98,5 m€ (Landata 75 m€ y TELCAR 23,5 m€)	<b>-16,3 m€</b>
<b>Endeudamiento neto / EBITDA</b>	■ Proforma integrando Landata y TELCAR	<b>0,5 x</b>
<b>Apalancamiento</b>	■ Nivel reducido, posibilitando la continuidad del crecimiento corporativo	<b>26,9%</b>
<b>ROE</b>	■ Mejora continua de los principales parámetros de rentabilidad de la sociedad	<b>19,7%</b>

**Materialización del crecimiento corporativo, mejora de la rentabilidad y mantenimiento de la solvencia financiera**

# *Principales Objetivos Estratégicos*

1. Duplicar tamaño mediante crecimiento orgánico
2. Internacionalización selectiva
3. Enfoque en unidades de negocio con alto potencial de crecimiento
4. Adquisiciones corporativas

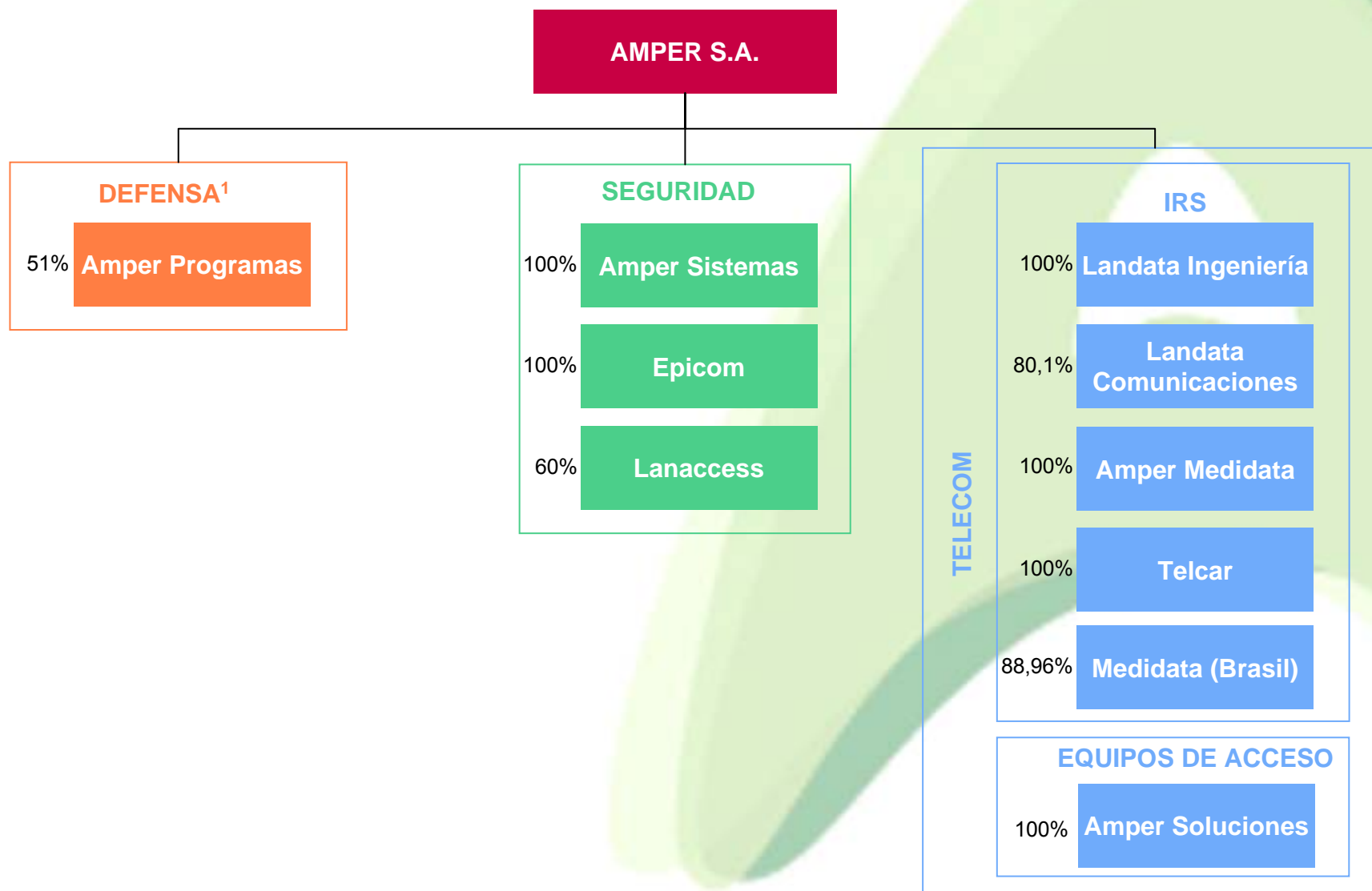
# *Enfoque en Unidades de Negocio con Alto Potencial de Crecimiento*

**Líder en soluciones integrales de comunicaciones civiles y militares**

**“Amper es líder en el diseño e implantación de sistemas de información y soluciones integrales de comunicaciones civiles y militares para cubrir las necesidades específicas de cada uno de nuestros clientes”**



# Estructura Corporativa



1 Joint Venture con Thales.

## *Defensa*

En alianza estratégica con Thales, Amper Programas diseña, produce, integra y mantiene equipos electrónicos y sistemas de información y comunicaciones para el mercado de defensa.

- GRAN VISIBILIDAD (CARTERA DE PEDIDOS: 75 MILL.€)
- DEMOSTRADO POTENCIAL DE CRECIMIENTO E INTERNACIONALIZACIÓN

## *Seguridad*

El área de Seguridad se enfoca en proyectos de diseño e implantación de redes y sistemas propios para cubrir las necesidades de comunicaciones críticas tanto para entornos civiles como militares.

- SOLUCIONES TECNOLÓGICAS PIONERAS CON INNOVADORA OFERTA TECNOLÓGICA.
- MERCADO CON MAYORES POTENCIALES DE CRECIMIENTO GLOBAL

# Telecom – IRS



El negocio de IRS ofrece soluciones integrales de comunicación para cubrir las necesidades específicas tanto de operadores de telecomunicaciones como de grandes clientes.

- LA MAYOR Y MEJOR OFERTA EN EL MERCADO IP
- IMPORTANTE SINERGIA CON EL RESTO DE LOS MERCADOS DE AMPER

# Telecom – Equipos de Acceso

El área de Equipos de Acceso suministra equipos y servicios de acceso para las redes de operadores de telecomunicaciones mediante el desarrollo de tecnologías propias e integración de las de terceros.

- PRIMER SUMINISTRADORA TECNOLÓGICA Wi-Fi MERCADO ESPAÑOL
- AMPLIA OFERTA DE TECNOLOGÍA DE ACCESO BANDA ANCHA

## *Conclusión*

- ✓ Rentabilidad demostrada y capacidad de generación de caja
- ✓ Equipo de gestión comprometido y alineado con los objetivos estratégicos
- ✓ Estrategia enfocada en sectores con elevado potencial de crecimiento, tanto en España como internacionalmente, donde mantenemos competencias diferenciales
- ✓ Desarrollo de soluciones de mayor valor añadido, para atender las necesidades específicas de nuestros clientes
- ✓ Posición financiera sólida para acometer nuevas adquisiciones que aporten valor a grupo

## *Nuestro Reto en cifras*

**CAGR 06-08**

***Crecimiento en Ventas***

**> 20%**

***Incremento Resultado Explotación***

**>25%**

***Mejora del B.P.A.***

**>25%**

**MANTENIENDO SOLVENCIA FINANCIERA**