



gasNatural

EL GRUPO GAS NATURAL FIRMA LOS PRIMEROS CONTRATOS PARA LA VENTA DE GAS NATURAL EN FRANCIA

- **Gas Natural Commercialisation, la comercializadora del Grupo en Francia, ha captado sus primeros clientes industriales en el país galo y ha firmado los primeros contratos para iniciar la venta de gas este mes de julio.**
- **La comercializadora de Gas Natural en Francia cuenta con un volumen de ventas contratadas de alrededor de 1.000 Gwh/año en el mercado liberalizado francés, entre las ventas a clientes directos y las ventas a otras compañías.**

Gas Natural Commercialisation, la comercializadora del Grupo Gas Natural que opera en Francia, ha firmado los tres primeros contratos de suministro de gas natural a clientes industriales del mercado liberalizado francés, con un volumen total de cerca de 542 GWh anuales.

Los tres primeros clientes del Grupo en Francia son las compañías **Malteries Franco-Belges**, con un consumo anual de 60 GWh, **Digoïn Ceramique**, con cerca de 4 GWh anuales, y el grupo químico **Rhodia**. El suministro a todos estos clientes, ubicados en la zona sur del país, comenzó el pasado día 1 de julio.

Con el grupo Rhodia, Gas Natural ha cerrado dos contratos, uno para suministrar 360 GWh anuales para su centro de producción de la población de Melle (Poitou-Charentes), y otro de 118 GWh anuales para el de la población de La Rochelle.

El contrato firmado con la compañía Malteries Franco-Belges, dedicada al secado de malta, permitirá suministrar gas natural a la mayor fábrica que esta compañía tiene en Francia, en la población de Brazey en Plaine (Bourgogne). Esta fábrica cuenta con una instalación de cogeneración de 23 GWh anuales.

El suministro a la ceramista Digoïn Ceramique, ubicada en el municipio de Digoïn (Bourgogne), se destinará a los procesos de secado del centro fabril y a la calefacción de las instalaciones.



Estos contratos suponen las primeras operaciones comerciales del Grupo Gas Natural en Francia tras la creación de Gas Natural Commercialisation, que el pasado mes de diciembre obtuvo la licencia para comercializar gas en el mercado liberalizado francés.

Con el cierre de estos primeros contratos con clientes industriales, la comercializadora de Gas Natural alcanza ya un volumen de ventas contratadas de alrededor de 1.000 Gwh/año en el mercado liberalizado francés, entre las ventas a clientes directos y las ventas a otras compañías.

El gas natural que va a empezar a comercializar el Grupo Gas Natural en Francia proviene, en parte, de la subasta pública realizada por Gaz de France en octubre del año pasado, una medida aprobada por el gobierno galo para avanzar en la liberalización del mercado gasista francés. Adicionalmente, la compañía también firmó un contrato de compra de gas bilateral con Gaz de France. Asimismo, el Grupo Gas Natural posee barcos de GNL homologados para poder descargar en la planta regasificadora de Fos-sur-Mer, una de las dos que existen en el país.

Cumplimiento de objetivos estratégicos

Con el inicio de la comercialización de gas natural en Francia, Grupo Gas Natural da un nuevo paso adelante en el cumplimiento de sus planes de expansión internacional, en línea con su Plan Estratégico 2004-2008.

El objetivo estratégico de la comercializadora francesa del Grupo, que cuenta con una oficina en París, es convertirse en uno de los cinco mayores comercializadores de gas en Francia.

Actualmente, dos tercios del mercado francés se encuentran liberalizados, y representan aproximadamente 500.000 clientes con un consumo potencial de 15 bcm.

Barcelona, 6 de julio de 2005.