

mayo 2011

INFORME DE GESTIÓN 1T-2011



**COMPROMISOS CUMPLIDOS EN EL 1T
RESUMEN DEL EJERCICIO 1T-2011
PROYECTOS DESTACADOS**

ACTIVIDADES POR DIVISIONES

DEFENSA

COMUNICACIONES Y SEGURIDAD

PERSPECTIVAS 2011

- ✓ Finalización de la incorporación de eLandia en el 1T 2011
- ✓ Resultados en línea con las estimaciones de ventas del plan estratégico: hemos cuadruplicado la contratación y el 83% del total en el mercado exterior
- ✓ Implementación completa del nuevo modelo operativo
- ✓ Cerrada la negociación para la reestructuración de la plantilla lo que supone una mejora de 6 M € en ahorro de coste para el resto del ejercicio
- ✓ Saneamiento del balance con la reducción de su nivel de deuda (hasta 41 M€ vs. 55,71 respecto al mismo período del año anterior)
- ✓ Mejora del Capital de trabajo, -20.7 M € frente a los 20,2 M € del mismo periodo del año anterior

Resumen del Ejercicio 1T-2011



	ESPAÑA	EXTERIOR	TOTAL
VENTAS	39,76	23,06	62,82
CONTRATACIÓN	24,37	119,77	144,16
EBITDA			1,14

La cifra de **contratación se ha cuadruplicado** respecto al mismo período del ejercicio anterior

Incremento de la cifra de negocio en el exterior, compensando el descenso de las ventas en España

Saneamiento de las cuentas con una **reducción del nivel de deuda**

Resultados en línea con las previsiones

Evolución de las Contrataciones según Geografías

Total 

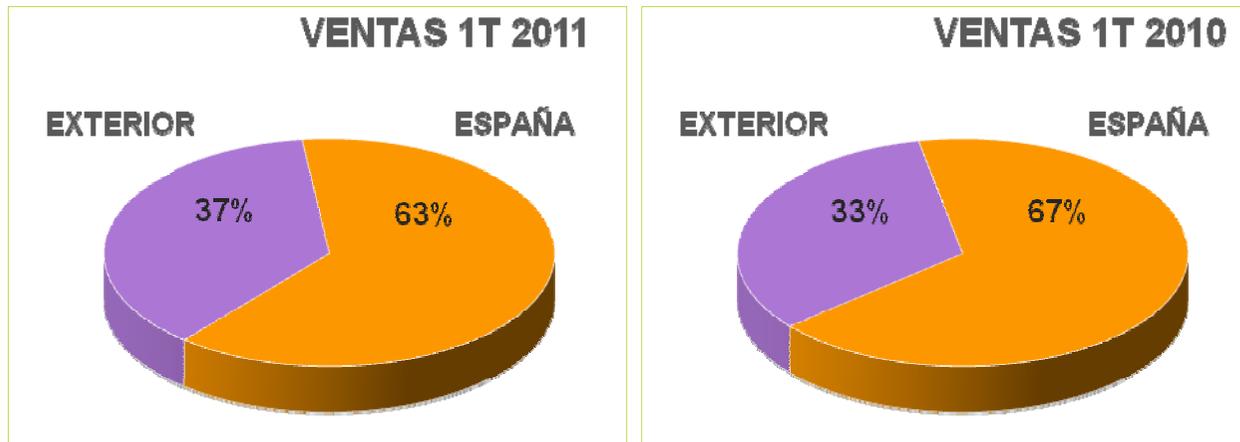
Exterior 



Tendencia a la internacionalización que continuará a lo largo del año con ventas en el exterior cerca del 60% del total frente al 36% actual por incorporación de eLandia.

Evolución de las Ventas según Geografías

Total  1,9%
Exterior  4,0%



Ventas en la línea del año anterior.
Desaceleración de la caída de ventas en España, compensada por el
Incremento de ventas en los mercados exteriores.

Cuenta de Pérdidas y Ganancias



Cifras en K€ / %	Ejercicio Actual		Ejercicio Anterior	
Cifra de negocio	62.816	100,0	64.028	100,0
Aprovisionamientos	-38.357	-61,1	-37.743	-58,9
Personal	-18.530	-29,5	-19.039	-29,7
Otros gastos	-4.785	-7,6	-3.841	-6,0
<u>EBITDA</u>	<u>1.144</u>	<u>1,8</u>	<u>3.405</u>	<u>5,3</u>
Amortizaciones	-1.529	-2,4	-1.590	-2,5
<u>EBIT</u>	<u>-385</u>	<u>-0,6</u>	<u>1.815</u>	<u>2,8</u>
Resultado financiero	-938	-1,5	-542	-0,8
<u>Rdo.antes de impuestos</u>	<u>-1.323</u>	<u>-2,1</u>	<u>1.273</u>	<u>2,0</u>
Impuesto de sociedades	-1.011	-1,6	-679	-1,1
<u>Resultado neto</u>	<u>-2.334</u>	<u>-3,7</u>	<u>594</u>	<u>0,9</u>
Intereses minoritarios	154	0,2	5	0,0
<u>Resultado neto atribuible</u>	<u>-2.487</u>	<u>-4,0</u>	<u>589</u>	<u>0,9</u>

Situación Financiera



Cifras en K€ / %	Ej. Actual	Ej. Ant.
Activo intangible	92.534	90.601
Activo material	5.417	7.459
Otros activos no corrientes	39.331	47.187
Activo no corriente	137.282	145.247
Existencias	29.094	34.881
Deudores comerciales	86.016	92.618
Otros activos corrientes	7.974	9.520
Acreedores comerciales	-69.274	-66.303
Anticipos de clientes	-34.785	-25.459
Otros pasivos corrientes	-39.796	-24.964
Capital de trabajo	-20.771	20.293
Patrimonio neto	-48.382	-100.384
Otros pasivos no corrientes	-27.129	-9.440
Efectivo y medio líquidos	60.358	57.884
Pasivo financiero l/p	-16.861	-27.024
Pasivo financiero c/p	-84.497	-86.576
Posición financiera neta	-41.000	-55.716

Objetivo: Foco en el cliente y soluciones tecnológicas innovadoras

- Renovación de la red de comunicaciones TETRA del aeropuerto de Barajas a través de un contrato con Iberia
- Sistema de cableado estructurado inteligente, cabinas y monitorización de consumo para el nuevo CPD del Banco Santander
- Suministro de Router ADSL WiFi 11g para el trío de Telefónica España
- Desarrollo e implementación Sistema completo de Mando y Control (Ministerio de Defensa de Emiratos Árabes Unidos)
- Ampliación del contrato para el desarrollo del Sistema de Mando y Control del Ejército Suizo
- Definición, diseño, planificación y comienzo de la implantación de un nuevo despliegue de redes IP de banda ancha en Brasil para la operadora TELEBRAS que llegará a mas de 3.000 ciudades
- Renovación de la infraestructura de red para los Tribunales Regionales Electorales en Brasil
- Ampliación del contrato del proyecto “México Ciudad Segura”, en México

Importantes contratos de alto contenido tecnológico en diferentes sectores

División de Producto DEFENSA



En el primer trimestre del ejercicio 2011, las actividades de Defensa alcanzaron una cifra de ingresos de 14,4 M€.

	1T - 2011	1T - 2010	
VENTAS	14,4	14,3	➔ INCREMENTO DEL 0,6%
CONTRATACIÓN	81,91	1,93	
EBITDA	0,36	0,86	

Datos en millones de euros

El peso de las ventas en España, **ha aumentado un 5%** respecto al año anterior.
El peso de las ventas fuera de España, **han alcanzado el 12,6 por ciento** sobre el total.
La contratación en los mercados de exportación, ha representado un **99,9 por ciento sobre el total**.

La División de Defensa es hoy un referente internacional en Mando y Control con referencias en España, Suiza y UAE, obteniendo el mayor contrato en los mercados de exportación en la historia de Amper

SISTEMAS DE INFORMACIÓN PARA MANDO Y CONTROL

- Nuevo Sistema para UAE (cubrirá todos los escalones del Ejército)
- Ampliación de contrato para los Sistemas del EJÉRCITO SUIZO

SISTEMAS DE COMUNICACIONES MILITARES

- Continúa la producción de la radio PR4G-V3 F@stnet para el EJÉRCITO ESPAÑOL

SISTEMAS Y EQUIPOS AERONÁUTICOS

- Conseguida la Certificación de la línea de producción para Unidades de control DKU, helicóptero europeo (NH-90).

SISTEMAS DE RADIOAYUDAS Y NAVEGACIÓN AÉREA

- Contrato con AENA para el mantenimiento de sistemas de radioayudas ya instalados por Amper

SISTEMAS DE PROTECCIÓN DE FUERZAS

- El Sistema de sensores desatendidos entregado a las Fuerzas Armadas ha superado las pruebas operativas y está listo para su empleo en operaciones

La División está focalizada en el área de mas proyección internacional, los sistemas de Información y comunicaciones

División de Producto COMUNICACIONES Y SEGURIDAD



AMÉRICA LATINA

En el primer trimestre del ejercicio 2011, las actividades de Comunicaciones y Seguridad en América Latina alcanzaron una cifra de ingresos de 21,24 M€

	1T - 2011	1T - 2010	
VENTAS	21,24	20,41	→ INCREMENTO DEL 4 %
CONTRATACIÓN	26,78	12,20	
EBITDA	2,42	2,25	

Datos en millones de euros

El peso de las ventas ha aumentado un 4 por ciento respecto al año anterior.
La contratación se ha incrementado un 119 por ciento más.

El mercado en América Latina se ha comportado de forma sólida y la incorporación de eLandia ha concluido con éxito

División de Producto COMUNICACIONES Y SEGURIDAD



ESPAÑA

En el primer trimestre del ejercicio 2011, las actividades de Comunicaciones y Seguridad en España alcanzaron una cifra de ingresos de 27,17 M€

	1T - 2011	1T - 2010
VENTAS	27,17	29,28
CONTRATACIÓN	35,47	30,36
EBITDA	- 1,64	0,28

Datos en millones de euros

Ventas y contratación han disminuido respecto al mismo período del año anterior **según las previsiones** por el estado del mercado nacional

La fuerte reducción de costes prevista en 2011 y una mejora en el mix de los proyectos son la base para la recuperación del Ebitda al final del ejercicio

Proyectos destacados

COMUNICACIONES



Acuerdo de colaboración con Libera Networks para el desarrollo de redes WiFi interiores y exteriores y de red que faciliten cobertura inalámbrica a edificios públicos, empresas, polígonos, campus...

REDES DE COMUNICACIONES

- ESPAÑA – Integración de 5 nuevos nodos de red para las estaciones de metro de Barcelona con Tradia
- AMÉRICA LATINA – Diseño e implementación de sus redes de área local, con la Compañía Siderúrgica Nacional de Brasil

COMUNICACIONES UNIFICADAS Y COLABORACIÓN

- ESPAÑA – Contrato de apoyo técnico y mantenimiento de clientes de Ibercom IP con Telefónica España. Tecnologías Aastra y Alcatel-Lucent

INFRAESTRUCTURA DE REDES

- ESPAÑA – Consultoría en la Dirección de Planificación e Ingeniería de servicios y proyecto de consultoría para servicios de reingeniería de plataformas de voz y nodos SDP e IP con Telefónica
- AMÉRICA LATINA – Implantación de red IP de banda ancha para TELEBRAS

Proyectos destacados

COMUNICACIONES



CENTROS DE PROCESO DE DATOS

- AMÉRICA LATINA – Implantación de sistemas de voz y datos para Datacenter con Telefónica en Brasil

HOGAR DIGITAL

- AMÉRICA LATINA – Suministro de pasarela BHS WiFi 11n en Chile y Perú y antenas parabólicas y LNBs en Chile, Perú y Venezuela a través de Telefónica

COMUNICACIONES MÓVILES Y CONECTIVIDAD

- ESPAÑA – Suministro de los primeros terminales fijos de acceso móvil 3G y Adaptador Inalámbrico para vídeo dentro del hogar a través de Telefónica
- AMÉRICA LATINA – Integración y suministro de elementos de seguridad lógica con Telefónica

REDES DE NUEVA GENERACIÓN

- AMÉRICA LATINA – Suministro de cajas de terminación óptica para el despliegue de redes FTTH en Brasil con Telefónica

Proyectos destacados

SEGURIDAD



Desarrollo de parte del Sistema de Información de Mando y Control para Emiratos Árabes Unidos, dentro del contrato ya mencionado en la división de Defensa.

SISTEMAS DE CRIPTOGRAFÍA

- **ESPAÑA** – Nuevos diseños de cifradores IP para su empleo en entornos tácticos que adoptarán arquitecturas OTAN

SISTEMAS DE PROTECCIÓN DE FRONTERAS

- **ESPAÑA** – Diseño e implantación del Centro de Coordinación para Vigilancia Marítima en Algeciras para el Ministerio de Interior de España

SISTEMAS DE CONTROL DE EMERGENCIAS

- **ESPAÑA** – Diseño e instalación de un nuevo centro de control para la coordinación de emergencias de la Comunidad Autónoma de Madrid

SISTEMAS DE MOVILIDAD

- **ESPAÑA** – Adaptación e integración de un sistema de movilidad vehicular para el Canal de Comunicaciones Isabel II

SISTEMAS DE PROTECCIÓN PARA INFRAESTRUCTURAS CRÍTICAS

- **ESPAÑA** – Mantenimiento del sistema de vigilancia de un oleoducto de Repsol Petróleo que ya fue diseñado e implantado por Amper

- **El resultado del primer trimestre está en línea con los objetivos del plan estratégico de la compañía presentado el pasado mes de noviembre**

- **Objetivos de Ventas**
 - Está previsto alcanzar una cifra por encima de los 420 millones de euros en ventas, más de un 61 por ciento que en el año 2010 (incluyendo el ejercicio 2011 completo de elandia)
 - Nivel de cobertura de ventas mayor que en años precedentes

- **Objetivos de EBITDA**
 - Margen en el entorno del 5 por ciento de las ventas
 - Significa un 20 por ciento con respecto al 2010 y duplicar en términos absolutos

- **Continúa la mejora de la eficiencia con la implantación definitiva del Nuevo Modelo Operativo en todos los mercados y con el ajuste de la plantilla en España**

- **Apuesta por la innovación continua con el desarrollo y ampliación del portfolio de soluciones con la integración de nuevas tecnologías emergentes (Protección de Infraestructuras Críticas y Sistemas de Emergencias)**

**Mantenemos las previsiones dadas en nuestro Plan Estratégico :
Las ventas por encima de los 420 M€ con un Ebitda sobre los 20 M€**

