

1 de enero a 30 de junio de 2009

Los resultados del primer semestre reflejan una evolución de Amper en línea con nuestras expectativas, con la excepción de nuestras actividades en Brasil. En este periodo, se han aplazado una gran parte de los proyectos que estaban previstos ejecutar con las operadoras brasileñas. Excluyendo Brasil, las ventas de Amper en el primer semestre se han mantenido en línea con las del año pasado y el Ebitda ha sido de 5,9 millones de euros frente a los 2,5 millones de euros obtenidos por el negocio en el mismo periodo del año anterior.

- ▶ **La cifra de negocios**, a 30 de junio de 2009, alcanza los **138,39 millones de euros**, cifra un 15% inferior al mismo periodo del año anterior como consecuencia de la significativa caída del negocio en Brasil. Excluyendo este mercado, la cifra de ventas se encontraría en línea con la del 2008, a pesar del negativo entorno económico en el que nos encontramos.
- ▶ **El Ebitda** se sitúa en 5,91 millones de euros, lo que supone 2 millones de euros menos que en el primer semestre de 2008. Sin embargo, el Ebitda procedente de las operaciones de Amper excluido Brasil se ha situado en 5,9 millones de euros, frente a los 2,5 millones de euros del primer semestre de 2008, lo que supone un incremento del 140,6% con respecto al mismo periodo del año anterior
- ▶ **El Resultado atribuible**, a 30 de junio de 2009, es de **-2,02 millones de euros**, peor que los -1,04 millones de euros correspondientes al mismo periodo del año anterior. El resultado atribuible procedente de las operaciones excluyendo Brasil ha sido de -2,1 millones de euros, frente a los -4,6 millones de euros del primer semestre de 2008, un 55,5% mejor que en ese periodo.
- ▶ **La Cartera de pedidos** consolidada a 30 de junio de 2009, que ascendió a **236,23 millones de euros**. Los avances conseguidos en el proceso de internacionalización, especialmente en las Unidades de Defensa y Homeland Security, siguen ofreciendo buenas perspectivas para la evolución futura de nuestra cartera de proyectos.
- ▶ En Brasil, el reciente aumento del ritmo de las contrataciones de los operadores de Telecomunicaciones hacen prever una recuperación del negocio en este país durante el segundo semestre.

En conclusión, aunque los resultados del primer semestre, excluido Brasil, hayan tenido una evolución en línea con lo esperado, el aplazamiento de proyectos en este país ha provocado unos resultados, en su conjunto, peores a los previstos. Amper espera recuperar una parte importante de esa desviación durante el segundo semestre, así como recoger nuevos frutos de su apuesta por la internacionalización en los negocios de Defensa y Seguridad.

PRINCIPALES MAGNITUDES

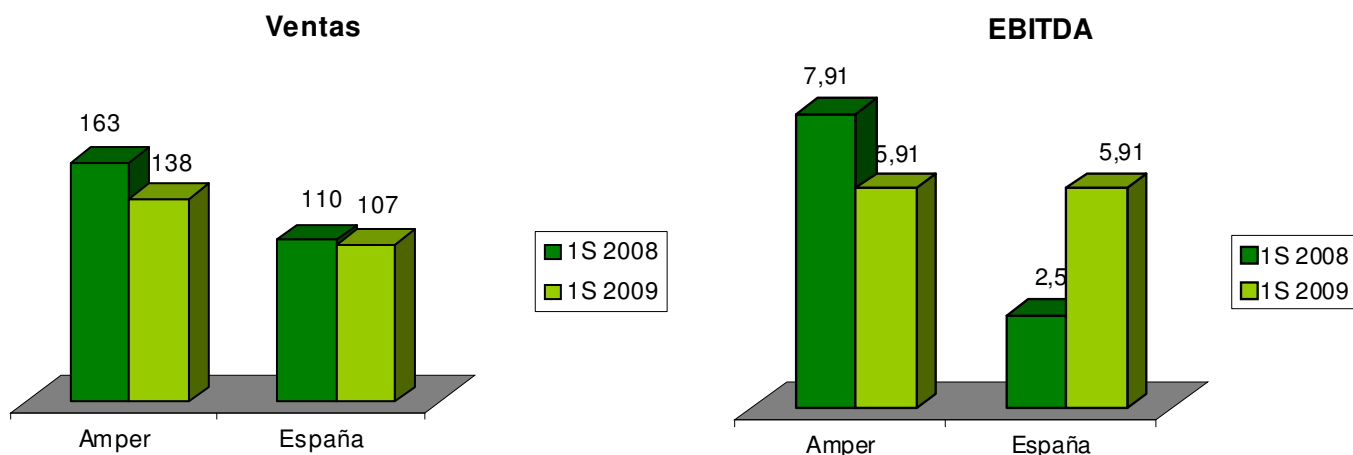
<i>(Mn. €)</i>	<u>1S 2009</u>	<u>1S 2008</u>	<u>Difer.(Mn.€)</u>
VENTAS	138,39	163,15	-24,76
EBITDA	5,91	7,91	-2,00
RTDO. ATRIBUIBLE	-2,02	-1,04	-0,98
PLANTILLA (nº de personas)	1.284	1.261	23,00
DEUDA NETA (TESORERIA)	62,55	66,66	-4,11
CARTERA	236,05	299,44	-63,39

Este semestre ha estado marcado por una negativa evolución de la actividad de Amper en Brasil que, aún siendo un mercado de alto potencial para el crecimiento de nuestro negocio, se ha visto coyunturalmente afectado por la de ralentización de los proyectos previstos para la primera mitad del año.

2

Al margen de esto, el nivel de facturación del resto del Grupo se encuentra básicamente en línea con el obtenido en el mismo periodo el año pasado, a pesar de las dificultades del negativo entorno económico. La importante mejora en el Ebitda y el resultado atribuible refleja el impacto positivo de las medidas de ajuste de coste realizadas el año pasado.

En millones de euros



EVOLUCIÓN POR UNIDADES DE NEGOCIO

A continuación se detalla la evolución de las cuatro líneas de negocio del Grupo: Defensa, Seguridad, Integración de Redes y Sistemas y Equipos de Acceso, detallando, por cada una de las unidades, sus principales magnitudes. (Las cifras incluyen la repercusión de los costes de la corporación y los ajustes de consolidación según NIIF).

DEFENSA

Esta unidad de negocio diseña, produce, integra y mantiene equipos electrónicos y sistemas de información y comunicaciones para el mercado de Defensa. Es líder en sistemas de mando y control y, en España, de radiocomunicaciones militares.

(Mill.€)	<u>1S09</u>	<u>1S08</u>	<u>Difer.%</u>
VENTAS	37,12	30,52	22%
EBITDA	5,06	4,08	24%
CARTERA	131,21	174,97	-25%
PLANTILLA	326	325	1

3

Las actividades de Defensa han alcanzado en el primer semestre de 2009 una cifra de **ventas** de **37,12** millones de euros, 22% superior a los 30,52 millones de euros obtenidos en el mismo periodo del ejercicio 2008.

El **EBITDA** (después de costes corporativos) a 31 de marzo de 2009 se sitúa en los **5,06** millones de euros, 24% más que los alcanzados en el primer semestre del ejercicio anterior.

La Unidad de Defensa ha continuado con su estrategia de colaboración con el Ministerio de Defensa y las Fuerzas Armadas. Asimismo ha seguido trabajando en el desarrollo e implantación del Sistema de Mando y Control en el ejército suizo.

En el ámbito internacional la Unidad continúa su proceso de internacionalización, con especial foco en Oriente Medio y Latinoamérica. En estos momentos, existen contratos en fase avanzada de negociación que esperamos puedan materializarse en breve. De esta manera, la expansión en los mercados internacionales se convertirá en la principal palanca de crecimiento de la Unidad de Defensa.



En España, la Unidad participa en el Consorcio Industrial liderado por General Dynamics-Santa Bárbara Sistemas, para el desarrollo del futuro Vehículo Blindado de Ruedas (VBR), el denominado 8x8 del Ejército de Tierra, en el concurso convocado por el Ministerio de Defensa. Amper aporta todo su potencial tecnológico en el ámbito de las comunicaciones. Además, ha obtenido de AENA contratos para suministrar equipos de Ayuda a la Navegación para diversos aeropuertos españoles.

Amper Defensa ha seguido con su política de inversiones en I+D+i centrada en el desarrollo de productos que permitan ofrecer una respuesta adecuada a las necesidades y retos de comunicación y sistemas de mando y control de los ejércitos, tanto nacionales como extranjeros. En concreto, Amper está desarrollando nuevos Sistemas de Protección de acuartelamientos y Sistemas de Detección de origen de fuego enemigo.

Esta unidad de negocio ofrece proyectos de diseño e implantación de redes y sistemas propios para cubrir las necesidades de seguridad y comunicación críticas en grandes instalaciones, ciudades, comunidades autónomas y países. Es líder en Sistemas de Emergencia, Control de Fronteras y Criptosistemas.

(Mill.€)	<u>1S09</u>	<u>1S08</u>	<u>Difer.%</u>
VENTAS	12,84	17,76	-28%
EBITDA	-2,78	-1,01	-174%
CARTERA	23,68	25,63	-8%
PLANTILLA	266	242	24

En Homeland Security, la **cifra de negocio** del primer trimestre de 2009 es de **12,84** millones de euros, 28% inferior al mismo periodo del año pasado.

El **EBITDA** (incluyendo la repercusión de costes corporativos), a 30 de junio de 2009, supone unas pérdidas de **-2,78** millones de euros.

5

Las actividades de la Unidad de Homeland Security están marcadas por una alta estacionalidad de las actividades de contratación de productos y servicios. No obstante, a lo largo de este semestre, la Unidad ha reforzado su liderazgo en la implantación y despliegue de infraestructuras y sistemas de Comunicación y Emergencias. En este sentido, acaba de firmar un contrato para la implantación de un sistema de comunicación y emergencias en México dentro del "Proyecto Ciudad Segura", en colaboración con Telmex y Thales, que tiene como objetivo fortalecer la seguridad de Ciudad de México. Se trata de un proyecto único en el mundo de seguridad urbana. Este contrato tendrá reflejo en los resultados del tercer trimestre.

A lo largo de este semestre, la Unidad ha continuado avanzando en su expansión internacional, fundamentalmente en países del norte y centro Europa, el Magreb y Latinoamérica. La Unidad está realizando ofertas de sus mejores productos y servicios (Sistemas de Control de Fronteras y Sistemas de Gestión de Crisis) en más de una docena de países. Simultáneamente, como se avanzó en la Junta de Accionistas del pasado mes de junio, Amper está analizando entrar con fuerza en los mercados de Homeland Security más importantes del mundo.

En España, Amper HLS acaba de instalar el primer sistema de identificación automático de matrículas (SIAM) en el puesto fronterizo de Tarifa, para la Guardia Civil. Asimismo, ha instalado el prototipo de consolas de comunicación para el Metro de Madrid, de la que está previsto instalar más de 200 unidades. Por otra parte, ha firmado un contrato para el seguimiento de las comunicaciones de los aviones dedicados a la lucha contra incendios.

Esta Unidad ofrece soluciones integrales de comunicación para cubrir necesidades específicas de operadores de telecomunicación y grandes clientes industriales financieros y administraciones públicas. Amper es líder en Integración de Redes y Sistemas, redes IP, comunicaciones unificadas y sistemas datacenter en España y Brasil.

(Mill.€)	1S09	1S08	Difer.%
VENTAS	68,38	90,2	-24%
EBITDA	0,00	1,87	-100%
CARTERA	62,59	76,82	-19%
PLANTILLA	581	585	-4

Las ventas de la unidad de Integración de Redes y Sistemas han descendido a 68,38 millones de euros, un 24% menos que en el mismo periodo del primer semestre de 2008 debido, básicamente, a la ralentización de las actividades de la División de IRS Brasil que ha decrecido en moneda local un 34%. En España, sin embargo, el comportamiento de la División, en un contexto de clara recesión económica, ha logrado no sólo mantener el nivel de ventas del mismo periodo del año anterior sino incrementar el Ebitda de este periodo, confirmando así el acierto de las medidas adoptadas en el pasado ejercicio, para anticiparse a la situación económica actual. A pesar de todo, el Ebitda de la Unidad (incluyendo la repercusión de costes corporativos) en el primer semestre ha conseguido alcanzar el *break even*.

6

En España, la división de Integración de Redes y Sistemas mantiene el buen ritmo de sus actividades de integración de comunicaciones de voz sobre IP, donde mantiene el liderazgo gracias a las más de 90.000 extensiones instaladas. El liderazgo que mantiene esta División en España ha sido reforzado al designar Telefónica a Aastra Telecom como tercer suministrador de VoIP. Amper es el integrador de referencia para esta tecnología.

Asimismo, en los últimos meses, Amper ha finalizado los trabajos de implementación de la Red Multiservicio de comunicaciones del Nuevo Entorno Aeroportuario de Barcelona, que supone la creación de la primera Red con Convergencia IP real de un aeropuerto en España. Su puesta en marcha posiciona a Amper como integrador de referencia de redes y sistemas de comunicaciones de AENA, para quien está realizando trabajos en el aeropuerto de Ibiza y Málaga. Por otra parte, Amper IRS en España ha resultado adjudicataria de un contrato para la instalación completa del cableado estructurado del nuevo CPD de la Ciudad Financiera del Banco Santander.

En el caso de Brasil, las actividades de la División en este país han estado marcadas por el menor ritmo de contrataciones en el ámbito de las operadoras de telecomunicaciones que han retrasado buena parte de los proyectos previstos para el primer semestre del año al semestre en curso.



Por otra parte, los proyectos desarrollados para las Administraciones Públicas y las empresas privadas en Brasil han continuado a un buen ritmo. Cabe mencionar los trabajos desarrollados para la sustitución y ampliación de la red de comunicaciones del Metro de Río de Janeiro. Asimismo, se ha estado implementando un proyecto para la instalación de la nueva red de Globosat, empresa líder en la generación de contenidos televisivos para el mercado de cable brasileño. También se ha contratado la instalación de la solución de comunicación Quescom, destinada a la atención de call centers para la Redecard, una de las mayores operadoras de tarjetas de crédito en Brasil. En el segmento financiero se han continuado los trabajos para de la infraestructura de comunicaciones de Bradesco, el segundo mayor banco privado de Brasil.

Seguimos convencidos que Brasil es un mercado estratégico para Amper, no sólo porque se trata de una economía con altas tasas de crecimiento, sino porque el sector de las telecomunicaciones tiene un gran potencial, dada la creciente penetración de los servicios de Internet, telefonía móvil y redes de comunicación.

EQUIPOS Y SERVICIOS DE ACCESO

Esta Unidad tiene como misión el suministro de equipos y servicios de acceso para las redes de operadores de telecomunicación mediante el desarrollo de tecnologías propias o integración de la de terceros. Amper es el proveedor principal de equipos de acceso para las principales operadoras en España.

(Mill.€)	<u>1S09</u>	<u>1S08</u>	<u>Difer.%</u>
VENTAS	20,62	24,84	-17%
EBITDA	3,49	3,26	7%
CARTERA	20,03	29,57	-32%
PLANTILLA	69	68	1

8

En el negocio de Equipos y Sistemas de Acceso, las **ventas** de esta unidad a 30 de junio de 2009 se sitúan en 20,62 millones de euros, frente a un primer semestre del año 2008 de 24,84 millones de euros.

El **EBITDA**, a 31 de marzo de 2009 se sitúa en **3,49** millones de euros frente a los 3,26 millones de euros del mismo periodo de 2008, lo que representa un 7% de mejora.

La División de Equipos y Servicios de Acceso ha continuado con su estrategia destinada a incrementar su presencia en el mercado de los operadores nacionales que le permiten mantener el liderazgo como suministrador de equipos de acceso a los servicios para Telefónica. Además, sigue consolidándose como principal suministrador de Routers ADSL de ONO, operador que le ha seleccionado para el suministro de la nueva generación de Cable Modems.

En el ámbito exterior, se sigue manteniendo una actividad comercial muy importante, especialmente en Latinoamérica, para el suministro de equipos para la recepción de servicios de telefonía digital vía satélite y de equipos de acceso a telefonía celular. Durante el primer semestre de 2009, la cartera de pedidos se ha incrementado considerablemente, mejorando en un 20 por ciento las previsiones de su Plan Operativo Anual.

Esta División ha iniciado un conjunto de proyectos y actividades destinadas a ampliar y mejorar su catálogo de productos que se espera den resultado en un plazo corto de tiempo.

A) Investigación y Desarrollo

En primer semestre de 2009, el Grupo Amper ha mantenido una intensa actividad de I+D. Al desarrollo del proyecto GLOBE, financiado por la Unión Europea, para la definición de los sistemas de gestión de fronteras para toda la UE, ha sumado otros proyectos de ámbito nacional financiados por el programa AVANZA, del Ministerio de Industria, como INTEGRA (Investigación en tecnologías para la gestión de la migración). Recientemente ha obtenido financiación de este Ministerio para el proyecto TECAMIS+ que tiene por objeto el desarrollo de una arquitectura que permite la convergencia de tecnologías y servicios para la gestión de crisis en escenarios complejos.

B) Medio Ambiente

La sociedad no tiene responsabilidades, gastos, activos ni provisiones y contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados de la misma. Por este motivo, no se incluyen desgloses específicos en el presente Informe de Gestión Intermedio respecto a información de cuestiones medioambientales.

C) Operaciones de Cobertura

9

Durante el ejercicio 2009 la Sociedad ha contratado permutas financieras sobre tipos de interés para gestionar su exposición a las fluctuaciones en los tipos de interés del préstamo sindicado del que es titular Amper, S.A.

D) Acciones Propias

El total de acciones en autocartera asciende a 868.208 de las que 806.858 corresponden directamente a Amper, S.A. y 61.350 a la filial Amper Programas de Electrónica y Comunicaciones.

E) Hechos Posteriores

No existen hechos relevantes acontecidos desde la fecha de cierre de las cuentas hasta el momento de su comunicación.

F) Otros Riesgos

El Grupo Amper está expuesto a determinados riesgos de mercado que gestiona mediante la aplicación de sistemas de identificación, mediación, limitación de concentración y supervisión.

CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA

<i>(Mn. €)</i>	1S2009	1S2008	Var.%
Importe Neto de la Cifra de Negocio	138,39	163,15	-15,2%
Otros Ingresos	2,38	2,81	-15,3%
Variación Existencias Productos terminados y en curso	9,99	12,68	-21,2%
Aprovisionamiento	-96,05	-114,17	-15,9%
Gastos de personal	-36,15	-42,10	-14,1%
Dotación a la amortización	-3,18	-2,92	8,9%
Otros gastos	-12,65	-14,46	-12,5%
BENEFICIO/(PÉRDIDA) DE EXPLOTACIÓN	2,73	4,99	-45,3%
Ingresos Financieros	1,67	2,67	-37,5%
Gastos Financieros	-3,23	-3,72	-13,2%
Diferencias de cambio (neto)	-0,03	0,54	-105,6%
Participación en el resultado del ejercicio de las asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen según el método de la participación	-0,11	0,12	-191,7%
BENEFICIO/(PÉRDIDA) ANTES DE IMPUESTOS DE ACTIVIDADES CONTINUADAS	1,03	4,60	-77,6%
Gastos por impuestos sobre las ganancias	-1,52	-3,60	-57,8%
BENEFICIO/(PÉRDIDA) DEL EJERCICIO DE ACTIVIDADES CONTINUADAS	-0,49	1,00	-149,0%
BENEFICIO/(PERDIDA) DEL EJERCICIO	-0,49	1,00	-149,0%
Intereses minoritarios	-1,53	-2,04	-25,0%
BENEFICIO/(PERDIDA) ATRIBUIBLE A TENEDORES DE INSTRUMENTOS DE PATRIMONIO NETO DE LO DOMINANTE	-2,02	-1,04	94,2%

BALANCE DE SITUACIÓN CONSOLIDADO



(Mn. €)	1S2009	1S2008	Var.%
Inmovilizado material	8,82	10,03	-12,1%
Fondo de Comercio	90,76	94,79	-4,3%
Otros activos intangibles	6,99	4,63	51,0%
Activos financieros no corrientes	3,07	3,48	-11,8%
Inversiones contabilizadas aplicando el método de participac.	6,06	6,03	0,5%
Activos por impuestos diferidos	34,84	26,58	31,1%
Otros activos no corrientes	2,69	2,50	--
ACTIVOS NO CORRIENTES	153,23	148,04	3,5%
Existencias	48,11	51,62	-6,8%
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	122,79	147,76	-16,9%
Otros activos financieros corrientes	0,05	0,13	-61,5%
Activos por impuestos sobre las ganancias corrientes	--	7,13	--
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	50,97	48,76	4,5%
SUBTOTAL ACTIVOS CORRIENTES	221,92	255,40	-13,1%
Activos no corrientes clasif. como mantenidos para la venta y de actividades interrumpidas	---	---	---
ACTIVOS CORRIENTES	221,92	255,40	-13,1%
TOTAL ACTIVO	375,15	403,44	-7,0%
Capital	29,46	29,46	0,0%
Otras reservas	16,70	16,70	0,0%
Ganancias acumuladas	37,91	28,40	33,5%
Otros instrumentos de patrimonio neto	0,73	0,43	--
Menos : Valores propios	-4,85	-0,37	1210,8%
Diferencias de cambio	9,15	13,91	-34,2%
Otros ajustes por valoración	-0,71	0,04	--
PATRIMONIO ATRIBUIDO A TENEDORES DE INSTRUMENTOS DE PATRIMONIO NETO DE LA DOMINANTE	88,39	88,57	-0,2%
Intereses minoritarios	19,69	18,91	4,1%
PATRIMONIO NETO	108,08	107,48	0,6%
Deudas con Entidades de Crédito	32,07	43,58	-26,4%
Otros pasivos financieros	0,75	0,04	--
Provisiones	3,63	3,92	-7,4%
Otros pasivos no corrientes	6,20	14,01	-55,7%
PASIVOS NO CORRIENTES	42,65	61,55	-30,7%
Deudas con entidades de crédito	80,69	71,93	12,2%
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	114,42	123,39	-7,3%
Provisiones	6,22	4,86	--
Pasivos por impuestos sobre las ganancias corrientes	12,49	21,29	--
Otros pasivos corrientes	10,60	12,94	-18,1%
PASIVOS CORRIENTES	224,42	234,41	-4,3%
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO	375,15	403,44	-7,0%