

NICOLÁS CORREA S.A.

A) AVANCE TRIMESTRAL DE RESULTADOS A 31 MARZO 2019
QUARTERLY REPORT OF RESULTS AT 31 MARCH 2019

Uds.: Miles de euros
 Uds.: Thousand Euros

	INDIVIDUAL <i>INDIVIDUAL</i>		CONSOLIDADO <i>CONSOLIDATED</i>	
	31-mar.-19	31-mar.-18	31-mar.-19	31-mar.-18
IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIO <i>REVENUES</i>	13.456	10.473	18.062	14.407
EBITDA <i>EBITDA</i>	1.661	140	2.408	948
EBITDA / CIFRA DE NEGOCIO <i>EBITDA / REVENUES</i>	12%	1%	13%	7%
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS <i>RESULTS BEFORE TAX</i>	1.412	43	1.964	518
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS / CIFRA DE NEGOCIO <i>RESULTS BEFORE TAX / REVENUES</i>	10%	0,4%	11%	4%

ESTADO RESUMIDO DE LA SITUACION FINANCIERA (BALANCE) <i>SUMMARY STATEMENT OF FINANCIAL POSITION (BALANCE)</i>	INDIVIDUAL <i>INDIVIDUAL</i>		CONSOLIDADO <i>CONSOLIDATED</i>	
	31-mar.-19	31-dic.-18	31-mar.-19	31-dic.-18
ACTIVO NO CORRIENTE <i>NON-CURRENT ASSETS</i>	19.560	19.560	35.987	35.340
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes <i>Cash and cash equivalents</i>	4.279	1.661	8.946	5.786
Otro Activo corriente <i>Other current Asset</i>	31.409	33.770	39.751	40.342
ACTIVO CORRIENTE <i>CURRENT ASSETS</i>	35.688	35.431	48.697	46.128
TOTAL ACTIVO <i>TOTAL ASSETS</i>	55.248	54.991	84.684	81.468

PATRIMONIO NETO <i>EQUITY</i>	31.453	30.045	49.869	47.915
Deudas a L/P <i>Long Term Debts</i>	4.163	4.118	5.834	5.348
Otro pasivo no corriente <i>Other non-current liabilities</i>	901	839	2.365	2.265
PASIVO NO CORRIENTE <i>NON-CURRENT LIABILITIES</i>	5.064	4.957	8.199	7.613
Deudas a c/P <i>Short Term Debts</i>	1.258	1.261	2.120	2.083
Otro pasivo corriente <i>Other current liabilities</i>	17.473	18.728	24.496	23.857
PASIVO CORRIENTE <i>CURRENT LIABILITIES</i>	18.731	19.989	26.616	25.940
TOTAL PASIVO <i>TOTAL LIABILITIES</i>	55.248	54.991	84.684	81.468

NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS AL FINAL DEL PERIODO <i>NUMBER OF EMPLOYEES AT END OF PERIOD</i>	194	194	347	343
---	-----	-----	-----	-----

EVOLUCIÓN DE LOS NEGOCIOS

Durante el primer trimestre de 2019, la cifra de negocios consolidada ha sido de 18,1 millones de euros, lo que supone un aumento del 25% respecto a la cifra de ingresos del año pasado en ese mismo periodo, que fue de 14,4 M€. Este volumen de negocio en el primer trimestre confirma la mejoría que ya se dio el año pasado. Durante los años 2017 y 2018, además de haber obtenido una buena cifra de captación de pedidos, se dio la circunstancia de que esta captación fue más uniforme en el tiempo que los últimos años, minimizándose así cierta estacionalidad en la entrada de pedidos que veníamos observando, y que conllevaba también estacionalidad en la facturación, penalizando siempre este primer trimestre.

El EBITDA del Grupo consolidado (GNC) durante el primer trimestre del año 2019 ha sido de 2,4 millones de euros, respecto a un EBITDA de 0,9 millones de euros en el mismo periodo del año 2018. En términos porcentuales, en el Ejercicio anterior, el EBITDA suponía un 6,6% sobre la cifra de ingresos ordinarios, mientras que el alcanzado este año se sitúa en un 13,3% sobre ingresos, parámetro que coloca al grupo industrial, en términos de rentabilidad, a la cabeza en el sector industrial de fabricación de máquina herramienta.

Los resultados antes de impuestos del Grupo consolidado, (BAI), han sido de 2 millones de euros, lo que supone multiplicar por cuatro los 0,5 millones de euros de resultado antes de impuestos del mismo período del Ejercicio anterior. Con estas cifras se obtiene una rentabilidad porcentual de Beneficio Antes de Impuestos, (BAI), sobre ingresos del 11%, una cifra que podemos considerar muy por encima de la media del sector industrial de la fabricación de fresadoras en el que nos encontramos.

La cifra de cartera del Grupo, incluyendo también los pedidos intragrupo, a 31 de marzo del 2018 era de 31,1 millones de euros frente a una cartera de 36,8 millones de euros a la misma fecha del Ejercicio anterior, lo que supone una disminución del 15%. Esta ligera disminución de la cartera se debe principalmente a una dilatación en la toma de decisiones de algunos de nuestros clientes, pero la tendencia del número de ofertas sigue siendo muy positiva y en los próximos meses esperamos recuperar los niveles de cartera medios del pasado Ejercicio.

A lo largo de 2018, redujimos la deuda financiera neta del grupo (GNC) un 81%, alcanzando la cifra de 1,6 millones a finales del Ejercicio 2018. Esta tendencia ha continuado durante este primer trimestre, permitiéndonos alcanzar a 31 de marzo de 2019 una cifra de deuda financiera del grupo negativa de 1 millón de euros, un hito histórico en nuestra evolución.

Riesgos e incertidumbres

Los principales riesgos que ahora mismo vislumbramos, tal y como hemos venido comunicando a lo largo del año pasado, vienen de la inestabilidad que se percibe en el escenario geopolítico, tanto a nivel nacional como internacional.

La situación política, en distintas partes del mundo, no deja de ser un aspecto preocupante, sobre todo en Europa, donde el Brexit se está empezando a dejar notar, con anuncios de cierres o traslados del Reino Unido, de importantes empresas industriales, que conllevará además el cierre o reconversión de parte de las empresas industriales de su cadena de suministro. Respecto a España, mercado de gran importancia para nuestras filiales industriales, es indudable que la situación de inestabilidad política unida al proceso independentista catalán añade dosis de incertidumbre en el panorama económico, al menos, en el corto plazo.

Nos preocupan especialmente las políticas regulatorias en cuanto a posibles aranceles y barreras de entrada que puedan desencadenar esta inestabilidad con objeto de potenciar mercados internos. En este aspecto debemos señalar nuestra preocupación sobre cómo puede afectar al mercado chino la escalada de tensión que se está viviendo entre China y EEUU, y en cómo puede traducirse esto para Europa y en particular para un sector como el nuestro.

Por último, vemos como otro de los motivos principales de incertidumbre en el mundo industrial el avance de la descarbonización y los cambios que puede conllevar en la industria del automóvil, tal y como la conocemos hoy en día. La irrupción del coche eléctrico, unida a los cambios de hábitos en el uso del automóvil en el día a día, con nuevos modelos de negocio como el carsharing, parecen apuntar a una reestructuración importante del sector del automóvil. Esta incertidumbre está dilatando en algunos casos inversiones que parecían inminentes, causando una cierta ralentización global. Seguimos el tema de cerca, porque, a pesar de la desaceleración que puede conllevar para ciertos fabricantes, pensamos que para nosotros podría convertirse en fuente de oportunidades, ya que estos cambios propiciarán la salida de nuevos modelos, para los cuales se activará la fabricación de nuevos moldes y matrices para las nuevas carrocerías, que serán un nuevo nicho de mercado para nosotros, dada nuestra experiencia en ese mundo.

No obstante, y en clave de tranquilidad, reseñamos que, dada nuestra diversificación de sectores y mercados, actualmente no nos hemos visto afectados por estas condiciones de contorno en ninguno de ambos sentidos.