ABENGOA

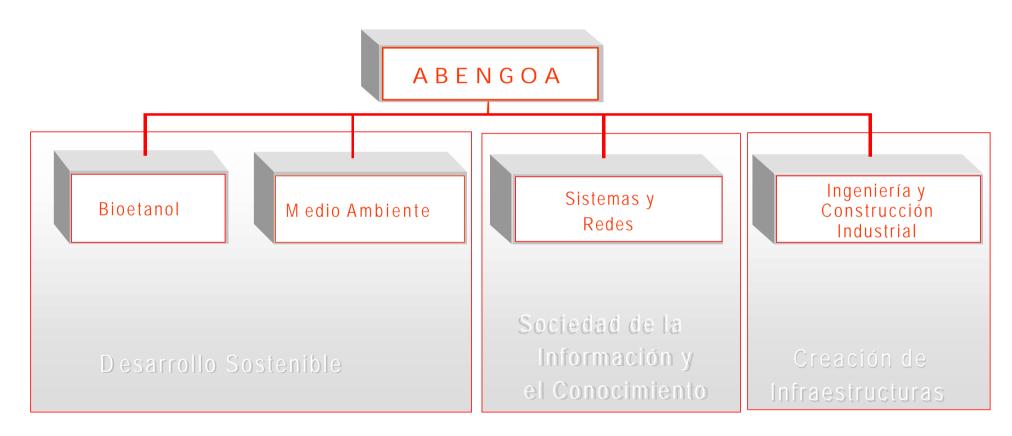


Su Interlocutor en Recursos y Soluciones Técnicas

Marzo 2001

ABENGOA Definición

Fundada en Sevilla en 1941. Es una empresa industrial y de tecnología que aporta soluciones para el Desarrollo Sostenible, la Sociedad de la Información y el Conocimiento y la Creación de Infraestructuras.



2

A bengoa opera en cuatro áreas de actividad.

Bioetanol

•Producción de alcohol etílico a partir de productos vegetales (cereales, biomasa). El alcohol (bioetanol) se usa para fabricar ETBE (componente de las gasolinas), o su mezcla directa con gasolina o gasoil. De esta forma, al ser una energía renovable, se reducen las emisiones netas de CO2 (efecto invernadero).

M edio Ambiente •Gestión y tratamiento de residuos industriales (metálicos, no metálicos, ganaderos y otros) y de aguas. Construcción de obras hidráulicas e ingeniería medioambiental.

Sistemas y Redes

- •<u>Integración de Redes de Telecomunicaciones</u>: proyectos llave en mano de Telecomunicación; "colocation" de equipos de telecomunicaciones (Carrierhouse); "hosting" de servidores de Internet (Data house).
- •<u>Integración de Sistemas</u>: Disponemos de tecnología propia para diseñar, producir y operar Sistemas de información y control para clientes del sector de la energía, medioambiente, tráfico, transporte y naval.

Ingeniería y Construcción Industrial •Ingeniería, construcción y mantenimientos de infraestructuras eléctricas, mecánicas y de instrumentación para los sectores de energía, industria, transporte y servicios. Promoción, construcción y explotación de plantas industriales y energéticas convencionales (cogeneración y ciclo combinado) y renovables (bioetanol, biomasa, eólica, solar y geotermia).

Datos Consolidados (Mill. Pesetas Mill. Euros)

	2001(P)	V ariación en %		2000	V ariación en %	1999
V entas:	233.779 e 1.405,0	+ 2 0 % - 1 5 %	e	200.424	+39,0	e 144.122 866,1
EBITDA (*):			e	21.014 126,3	+43,0	e 14.694 e 88,3
EBITDA sobre Ventas % :				10,5%		10,2%
Beneficio Neto atribuido a la Dominante <u>:</u>	e 6.906 41,5	+ 18% - 15%	е	6.012 36,1	+ 6 4 , 9	3.645 e _{21,9}
Cash Flow Neto: (B° Neto + Amortiz + Prov.)			e	14.780 88,8	+ 5 9 , 8	9.250 e 55,6
A ctivos totales:			e	313.708 1.885,4	+ 5 7 , 4	e 199.317 e 1.197,9
Fondos Propios:			e	50.250 302,0	+50,5	e 33.379 200,6
D euda Financiera sobre Fondos Propios :				0,59		-0,61
EBITDA sobre Resultado Financiero Neto :				6,18		-5,11

^(*) EBITDA = Beneficio antes de intereses, impuestos, amortizaciones y provisiones.

Evolución de los cuatro Grupos de Negocio

M ill. Pesetas M ill. Euros

	V entas 00	% s/total Δ %	V entas 99	% s/total	EBITDA 00	% s/total Δ %	EBITDA 99	% s/total
Bioetanol	e 6.937 e 41,7	3,5% ∆ %1.548%	e 421 e 2,5	0,3%	e 1.098 6,6	5,2% Δ%1.616%	e 64 0,4	0,4%
M edio Ambiente	32.217 e 193,6	16,1% <u>\(\Delta\) \(230\) \(\)</u>	9.753 e 58,6	6,8%	e 4.484 e 26,9	21,3% Δ%266%	e 1.225 e 7,4	8,4%
Sistemas y Redes	52.765 e 317,1	26,3% Δ%51%	34.970 e 210,2	24,3%	e 6.859 e 41,2	32,6% Δ%52%	4.500 e 27,0	30,6%
Ingeniería y Construcción Industrial	108.505 e 652,2	54,1% Δ%10%	98.978 e 594,9	68,6%	8.573 e 51,5	40,8% Δ%-4%	8.905 e 53,5	60,6%

A B E N G O A A ctividad Exterior

(Exportaciones y ventas de sociedades locales)	Z M iII . Peseta	2000 s/ Mill . Eur	os Mill.	99 Pesetas		98 Pesetas
lh a ra a ma á ri a a	50.077.2	e 1 20	10/ 57 / 71 5	40.00/	50.040.0	
Iberoamérica		55,1 29,4	·	40,0%	58.212,0	44,6%
Europa (resto)	12.723,3	76,5 6,3	6.953,8	4,8%	4.001,2	3,1%
África	2.367,0	14,2 1,	2.060,5	1,4%	1.156,1	0,9%
A sia	1.761,6	10,6 0,9	% 776,6	0,6%	3.496,5	2,7%
T otal Exterior	75.929,2 4	56,4 37,8	% 67.462,4	46,8%	66.865,8	51,1%
-Local	42.170,8 2	53,5 21,0	15.284.0	31,4%	44.443,6	34,0%
-Exportación	33.758,3 20	02,9 16,8	22.178,4	15,4%	22.422,2	17,1%
Total España	124.495,0 7	48,2 62,2	76.659,6	53,2%	63.780,2	48,9%
T otal Consolidado	200.424,2 1.2	04,6 100,0	144.122,0	100,0%	130.646,0	100,0%

• Este área supuso en 2000 el 29,4% de las ventas totales del grupo frente a niveles >40% de los últimos 3 años

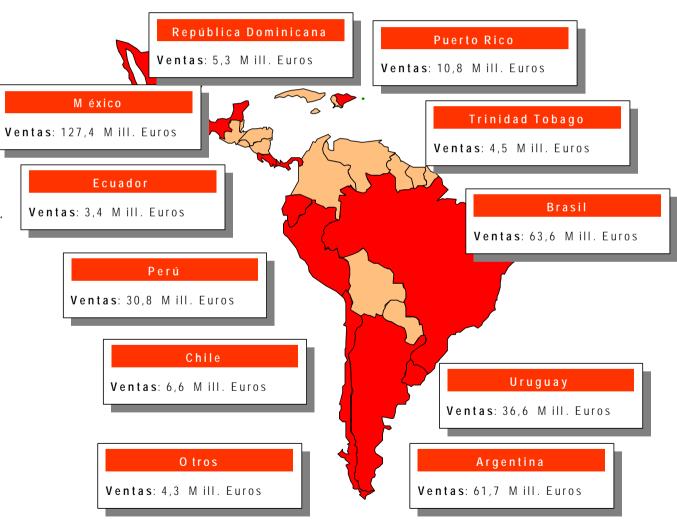
Presencia estable desde más de 30 años.

A través de sociedades locales.

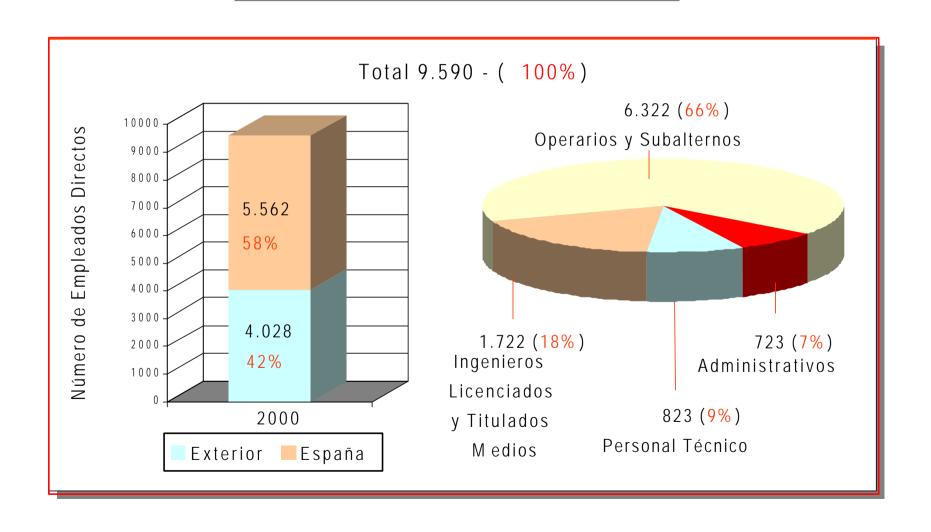
• Reducido riesgo patrimonial.

Reducido riesgo de tipo de cambio.

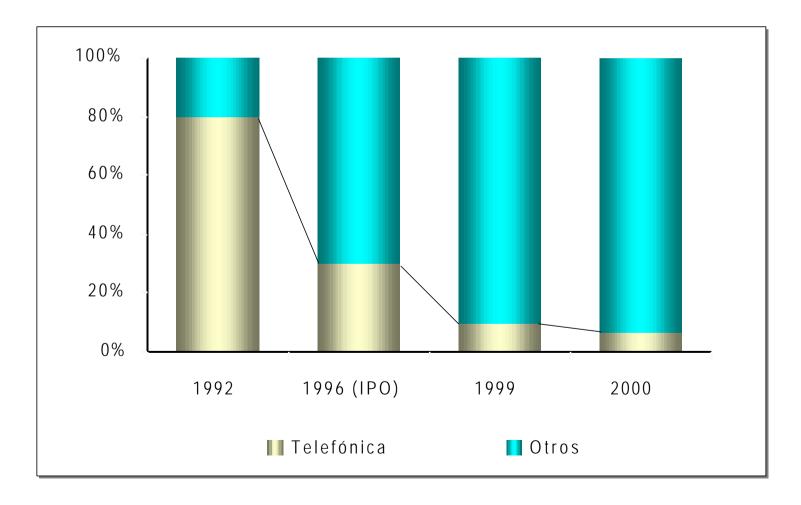
- θ Actividad tradicional.
- θ Gestión bajo políticas estándar del grupo.



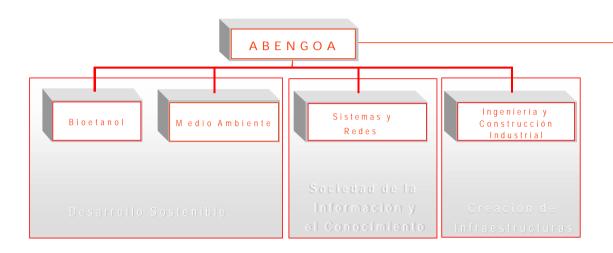
Plantilla M edia A ño 2000



• La mayor parte de los clientes de A bengoa son privados. De ellos sólo Telefónica concentra más del 2,5% de las ventas del grupo.



ABENGOA Organización



Iberoamérica

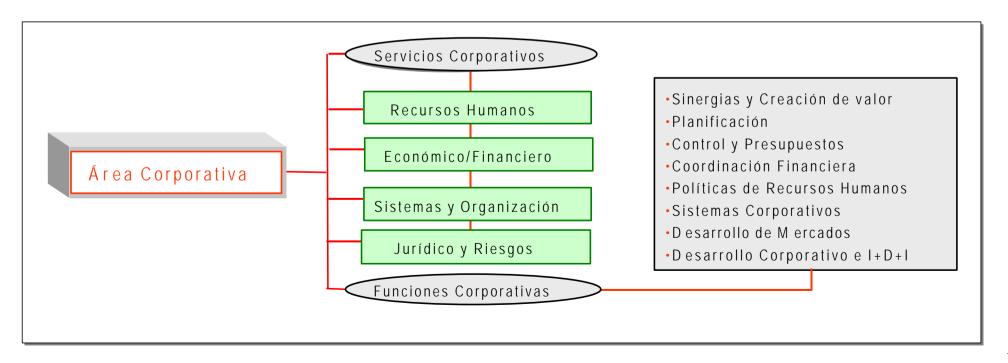
M ercado con presencia estable de Abengoa desde hace más de 30 años a través de sociedades locales, que desarrollan todas las actividades de los Grupos de Negocio, con

autonomía operativa y aplicando las normas de gestión del conjunto de Abengoa



ABENGOA Área Corporativa

- Cada grupo de Negocio cuenta con una <u>sociedad cabecera</u> que le permite acudir a los mercados de capitales para <u>financiar su crecimiento</u>. Abengoa actúa directamente como cabecera en algunas actividades (Bioetanol y Desarrollo Estratégico Corporativo).
- A bengoa como <u>desarrollo corporativo</u>, toma posiciones financieras o tecnológicas en nuevas áreas de actividad o en áreas ya establecidas. Es responsable de la coordinación de las <u>nuevas</u> <u>actividades</u> junto con el <u>I+D+I</u>. Esta labor de dirección estratégica conforma a <u>A bengoa como una empresa única formada por grupos de negocio.</u>



 A b engoa desarrolla las estrategias corporativas para alcanzar el <u>objetivo de maximizar el</u> valor del accionista; para ello dirige y coordina la actuación de los 4 Grupos de Negocio mediante:

çFormulación de <u>objetivos estratégicos corporativos</u> (corto, medio y largo plazo).

ςEstableciendo <u>procesos de gestión</u> que fomenten la creación de valor (objetivos de los Grupos de Negocio, su planificación financiera, planificación estratégica, adaptación tecnológica, sistema de medición de resultados, política retributiva, etc.).

çLa <u>revisión</u> continua de la <u>eficacia</u> de los procesos.

<u>çEstructura óptim a de recursos financieros, técnicos, humanos</u>, ... asignación.

<u>ςComunicación</u> - Información-interrelación interna (homogenización de política de gestión etc.). Información externa (Comunicación con mercado, accionistas, clientes principales) de la evolución estratégica, cumplimiento de objetivos, etc.

 Todo el conjunto de A bengoa está vertebrado a través de unos <u>sistemas corporativos</u> que conforman unos procesos de gestión comunes y que al ser usados por todos los grupos de negocios <u>producen sinergias</u> y crean valor.

ςSistema común de gestión de la política de <u>acción comercial</u> y la coordinación de clientes y mercados.

 ς Sistema común de <u>desarrollo de I+D+I</u>. (Cada grupo de negocio realiza su propia labor de investigación, desarrollo e innovación, pero está coordinada bajo una dirección corporativa que evita duplicidades, suma esfuerzos y asigna prioridades).

ςPolítica <u>financiera común</u>. La captación de fondos, el control de riesgos y la gestión de las tesorerías se dirige bajo una doble vertiente por un lado de responsabilidad de cada uno de los negocios, y por el otro a través de sistemas corporativos de control de riesgos y centralización de tesorerías.

ςSistema corporativo de gestión del <u>área jurídica</u>, fiscal y de control de riesgos.

ςPolítica común de <u>Recursos Humanos</u>, formación, retribuciones y carreras profesionales.

• La red de sociedades locales de <u>Iberoamérica</u>, como socios locales en el desarrollo de sus actividades, se coordinan directamente a través de A bengoa <u>al servicio de los Grupos de Negocio</u>.



Promoción de actividades con mayor crecimiento y valor añadido

Bioetanol

- Liderazgo en Europa
- Desarrollos de nuevas tecnologías
- · Ampliación del mercado

M edio Ambiente

- Liderazgo en Residuos Industriales
- Prestación de servicio integral medioambiental a clientes

Sistem as y Redes

- Líder en Integración de Sistemas y Redes en los mercados de energía, medioambiente, transporte y telecomunicación.
- Impulso en nuevos negocios de tecnología, infraestructura y contenidos de Internet.

M aximizar la rentabilidad de negocios tradicionales

- Consolidar presencia internacional más allá de Iberoamérica
- Promocionar actividades de más valor añadido

Bioetanol

Objetivos

- Liderazgo en Europa con Ecocarburantes Españoles y Bioetanol Galicia.
- •Incorporación de <u>nuevas tecnologías</u> para reducción de costes productivos mediante el uso de la biomasa (BCI).
- Desarrollo de la demanda de etanol en España mediante dos actuaciones
 - Acuerdo con Repsol, y Ebro-Puleva para el "blending" en gasolina
 - Inversión en I+D+I para el "blending" en gasoil.
- Presencia en otros mercados europeos: Portugal, Suecia, Irlanda y Reino Unido
- •Implantación progresiva en Latinoamérica
- Desarrollo de la Biorrefinería (Post-Oil Industry): Fabricación de compuestos químicos, hasta ahora procedentes del petróleo, a partir de la biomasa mediante procesos biotecnológicos.
- V alorización de subproductos protéicos mediante procesos biotecnológicos.

Bioetanol

A poyo por las nuevas energías



El libro Blanco de la energía fija que <u>el 12% de la energía</u> <u>consumida</u> por la Unión Europea en el año 2.010 debe proceder de fuentes de energía Renovable (actualmente es inferior al 6%).

Queda mucho por hacer en Europa



En el año 2.010, el escenario de producción de Biocarburantes será de 18 METP (equivalente a

22.000 M de litros/año de Bioetanol).

El Libro Verde sobre <u>Seguridad en el Abastecimiento</u> energético indica que <u>en el año 2020 el 20% de los combustibles</u> para el transporte <u>será de origen renovable</u>, esto significa que serían necesarias 1500 plantas en Europa, como la existente en Cartagena para satisfacer la demanda.

... y en Estados Unidos

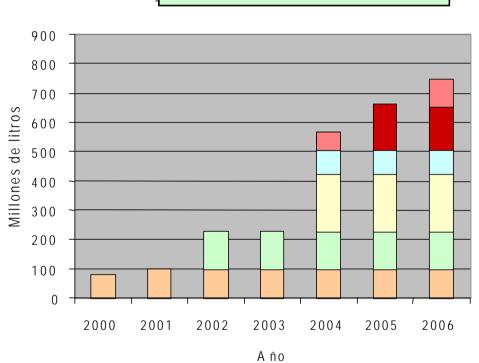


Se producen actualmente 5.000 M de litros/año y se espera triplicar en los próximos años.

ABENGOA
Perspectivas

Bioetanol





	Status				
	Contrato Venta de Productos	D.Fiscal	Permiso de Construcc.		
■Europa 2					
■ Europa 1	,				
☐ B. Andaluces	V	,			
□B. Castilla y León	V		/		
□B. Galicia	,	V			
■ Ecocarburantes	V	V	V		

En el 2004 la producción será de 426 millones (sólo 3 plantas en España).

En el 2005 entrarán en producción Biocarburantes Andaluces y Europa1.

En el 2006 se unirá Europa 2 (50 millones)

Objetivos

Medio Ambiente

- 1. Residuos M etálicos
 - <u>Aluminio</u>. Expansión hacia Europa y USA a través de alianzas estratégicas o adquisiciones.
 - <u>Zinc.</u>
 Duplicar la capacidad actual construyendo una nueva Planta de tratamiento de polvos de acería para la recuperación de zinc con una capacidad de 100.000 Tms.
- 2. Residuos industriales no metálicos

Completar la gama de productos mediante la apertura de nuevos centros, de forma que se consiga ofrecer un servicio integral a la industria generadora de residuos.

3. <u>Aguas</u>

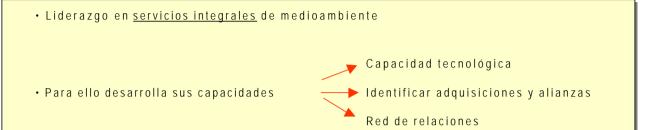
Crecimiento en la actividad de construcción de obras hidráulicas y tratamiento de aguas aprovechando el crecimiento en la inversión en infraestructuras (Plan Hidrológico Nacional, Fondos Europeos, ...)

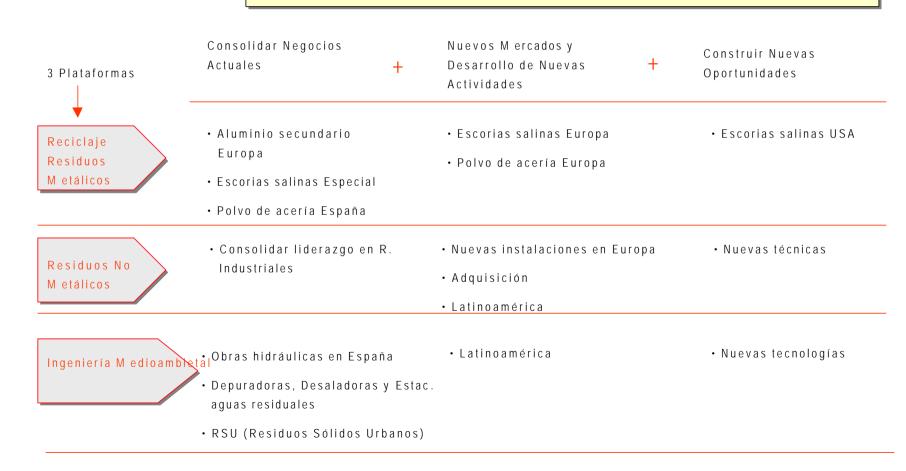
4. <u>Iberoamérica</u>

Presencia en los países más avanzados en el campo medioambiental (Argentina, Chile, Uruguay, Brasil, México...). En Argentina se gestiona ya hoy, una Planta de Tratamiento de Residuos Industriales y un depósito de seguridad.

ABENGOA
Nueva Befesa

Visión Estratégica de Nueva Befesa

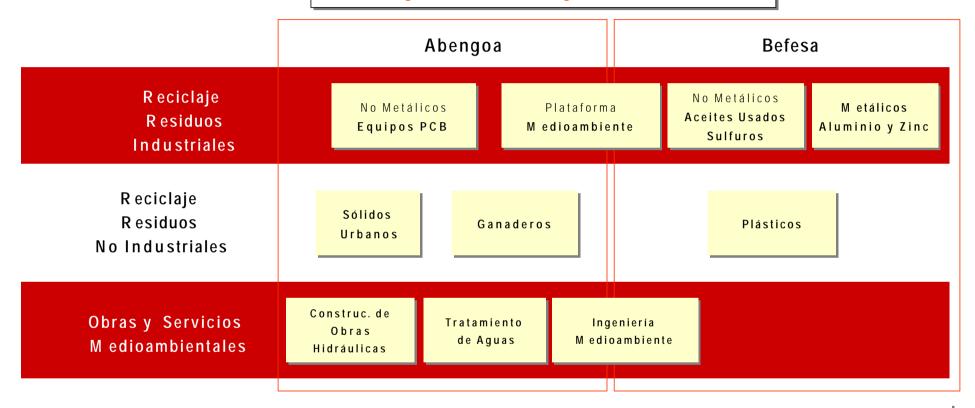




ABENGOA



Integración A bengoa - Befesa

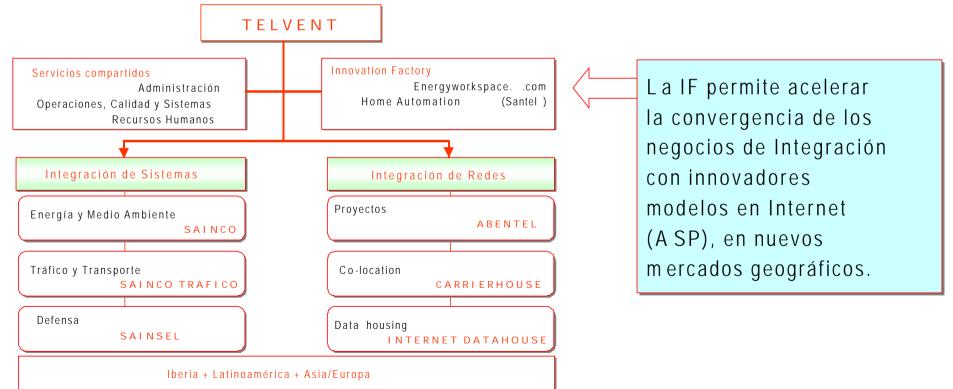


Complementariedad de Actividades y M ercados

Sistem as y Redes

Objetivos

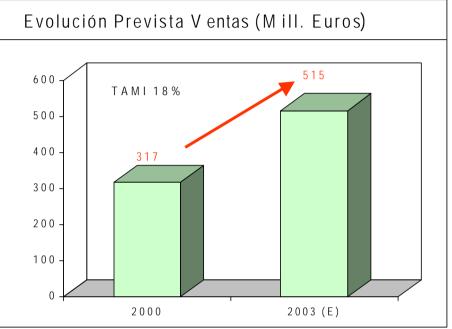
- Proveedor líder de Integración de Sistemas y de Redes para los M ercados V erticales objetivo: Energía y M edioambiente, Transporte, y Telecomunicaciones, en España, Europa e Iberoamérica.
- Telvent aspira a ser el primer creador de valor a partir de innovadores conceptos de negocio basados en Tecnología, Infraestructuras y Contenidos.



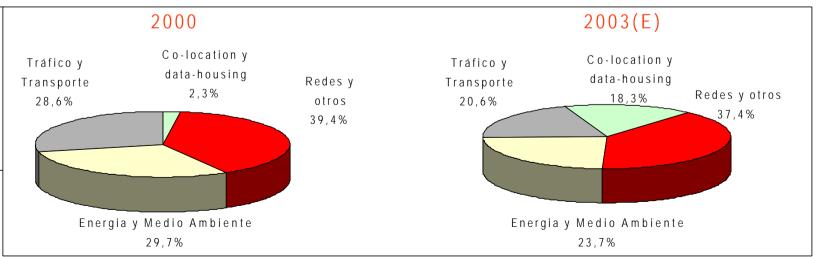
ABENGOA

Peso de los Nuevos Negocios de Telvent





Distribución estimada de ingresos por área de negocio (%)



Ingeniería y Construcción Industrial

Objetivos

Crecimiento aprovechando los nuevos productos y las mejoras de competitividad

· Presencia internacional estable



Iberoamérica, Norte de África y Asia

 Incorporación de productos de mayor valor añadido.



Construcción de plantas energéticas de Ciclo Combinado y renovables (Bioetanol, Biomasa, Solar y Geotermia)

•Flexibilización y mejoras de la estructura productiva.

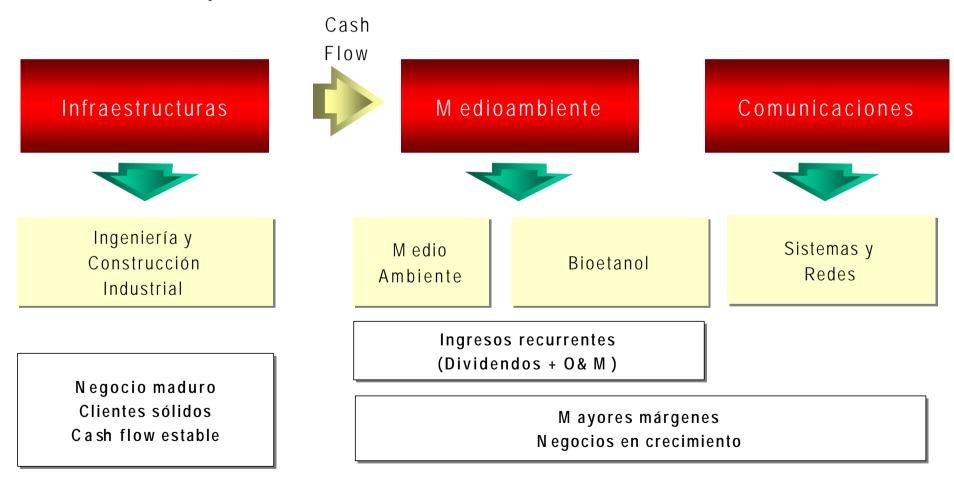


Internetización

ABENGOA

Estrategia de Crecimiento

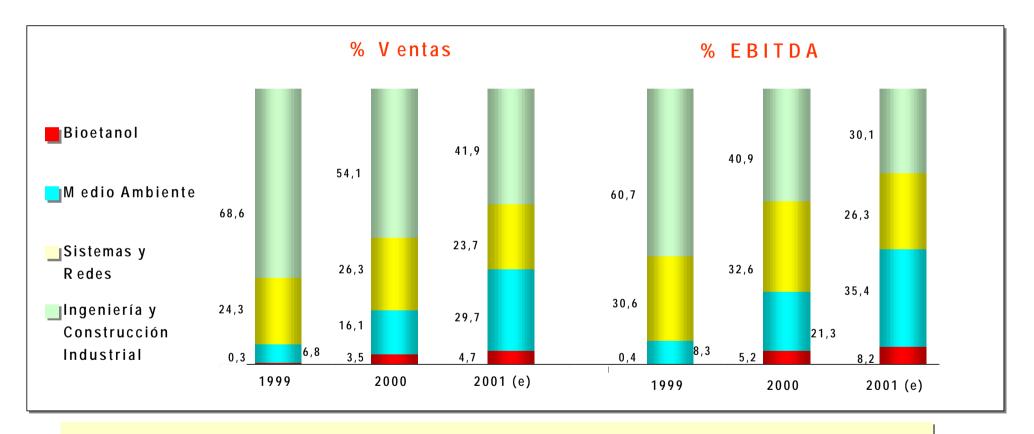
 La estrategia de A bengoa se basa en aprovechar el cash flow generado por la actividad tradicional operando en <u>3 grandes mercados</u> de crecimiento: Infraestructuras, medioambiente y comunicaciones.



	(M ill Euros)	A cumulado 1999	A cumulado 2000	2001 (E)	A cumulado 2001
	Bioetanol	25,5	43,4	23,4	66,7
Pilares de la Estrategia	M edio Ambiente	42,1	322,8	14,8	337,6
	Sistem as y Redes	43,5	55,3	20,4	75,8
	Ingeniería y Construcción Industrial	35,8	53,4	23,8	77,2
		146,6	474,9	82,4	557,3

ABENGOA Conclusiones

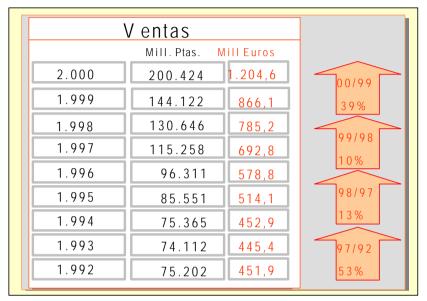
 La estrategia se basa en crecer en las áreas de mayores márgenes: Sistemas y Comunicaciones, M edioambiente y Bioetanol.



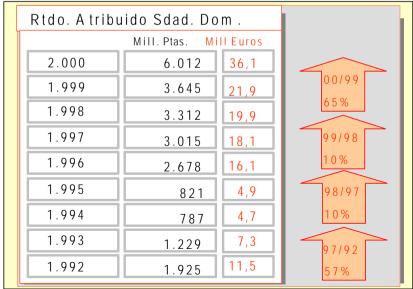
Crecimiento + estructura equilibrada por áreas

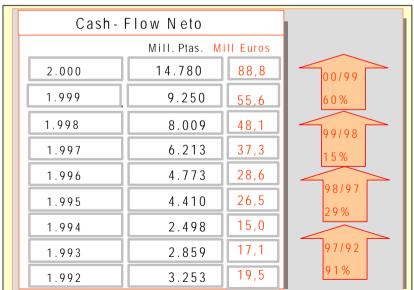
ABENGOA

Resumen Evolución



21.014	Mill Euros 126,3	
	126,3	
		00/99
14.694	88,3	4 3 %
12.484	75,0	99/98
10.689	64,2	18%
8.556	51,4	
7.180	43,2	98/97
3.013	18,1	17%
4.153	25,0	97/92
6.633	39,8	61%
	12.484 10.689 8.556 7.180 3.013 4.153	12.484 75,0 10.689 64,2 8.556 51,4 7.180 43,2 3.013 18,1 4.153 25,0





ABENGOA

Oportunidades de crecimiento (Drivers)

Bioetanol

• <mark>Liderazgo en Europa</mark>

Impulso de la Unión Europea

 Directiva de la UE sobre la seguridad en el suministro

M edio Ambiente

· Residuos metálicos: Liderazgo. Ampliar actividad internacional

• Residuos industriales: desarrollo normativo más estricto

M edioambiente: Plan de infraestructuras del gobierno 2000-2006

Plan hidrológico nacional Fondo destinados:

19 b.pts. (30% de fondos europeos)

Sistemas y Redes

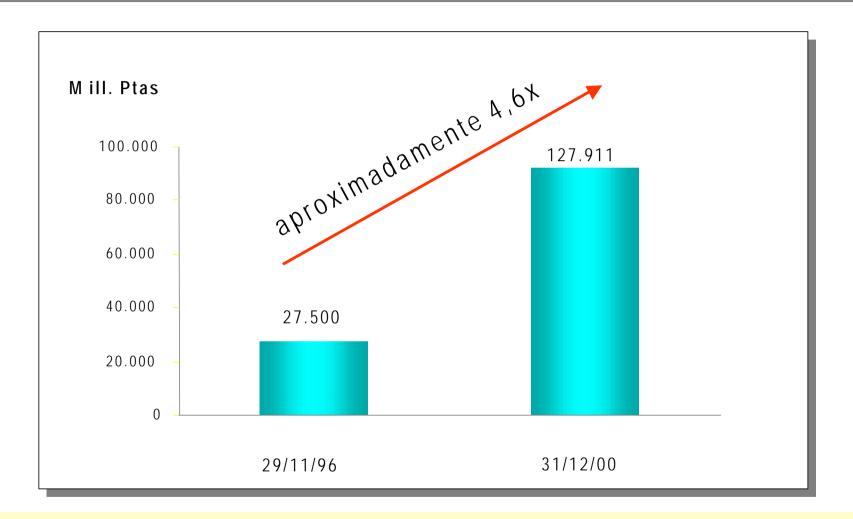
Infraestructura de telecomunicaciones nuevos operadores

Nuevos negocios para clientes tradicionales(Carrier House, Datahouse)

Outsourcing de servicios para operadores tradicionales

Ingeniería y Construcción Industrial

- Proyectos de generación de energía
- Desarrollo de nuevos mercados



El valor en bolsa de Abengoa se ha multiplicado casi por 5 desde la IPO de 1996

A bengoa tiene altas perspectivas de crecimiento tanto en ventas como en márgenes.

