

En San Sebastián, a 21 febrero de 2003

Asunto: HECHO RELEVANTE

Como avance de la Junta General Ordinaria de Accionistas del Banco Guipuzcoano que se celebrará el día 22 de febrero 2003, en el día de hoy se ha mantenido un encuentro con los medios de comunicación a los que se ha presentado el Informe Anual 2002.

Con este motivo, les acompañamos el texto de la presentación efectuada por el Director General, significándoles que el Informe Anual 2002 del Banco Guipuzcoano es accesible en la página web corporativa “www.bancogui.es”. Adicionalmente les enviamos por fax los gráficos que acompañan la presentación del Director General.

Con este motivo, les saluda atentamente,

Jesús M. Mijangos Ugarte
Secretario General

*El primer ejercicio del Plan Estratégico **En Primera Línea** ha discurrido en un entorno económico hostil.*

Nadie discute ya que estamos en un ciclo de crisis económica, o cuando menos en la parte baja de la curva.

Las autoridades monetarias han adoptado una política de tipos de interés bajos para paliar los efectos de la crisis. He dicho paliar, que es diferente a resolver o conseguir la recuperación por todos ansiada.

En España, acostumbrados a los grandes problemas que plantean los altos tipos de interés y una moneda débil que era la peseta y no el euro, la situación actual nos parece liviana.

En la banca y concretamente en Banco Guipuzcoano, el efecto que se produce es múltiple.

Por un lado no hay morosidad importante gracias al efecto de las medidas políticas (bajos tipos de interés) y a la novedad de estar en el euro. Nuestra clientela empresarial está bien capitalizada tras los beneficios conseguidos en el ciclo anterior alcista.

Pero hacer banca con bajos tipos de interés es muy complicado y habrá que ver si los ROES se pueden mantener o si por el contrario han de adaptarse a la referencia de unos tipos de interés bajos.

Por otro lado, el ahorrador particular y el institucional están siendo los paganos de esta crisis. Los efectos sobre la clientela, vía remuneración de depósitos o vía rentabilidad de fondos o vía renta variable en Bolsa, son muy negativos y resultan ingratos para la banca.

A pesar de todo, este primer ejercicio del Plan Estratégico ha sido muy positivo, al haber alcanzado el Banco unos resultados satisfactorios, gracias a las medidas de prevención que habíamos tomado, que nos han permitido una gestión eficaz.

Las medidas de prevención aludidas son:

*✍ **la adaptación de las estructuras** en los años pasados, mediante la reducción de **plantilla**, en gran parte, vía prejubilación. A pesar de este ajuste, se están incorporando al Banco una media de 75 personas por año.*

*✍ **la adecuación de costes**, gracias al acierto de la inversión que hicimos en **informática**.*

~~de~~ **la provisión de posible mora**, ya que el Guipuzcoano fue la primera entidad que cubrió al máximo la llamada **provisión estadística o anticíclica** que estableció el Banco de España.

Si nos fijamos en la Cuenta de Resultados, las variaciones de márgenes han sido discretas. Hemos compensado con crecimientos de volúmenes, la bajada del diferencial entre tipos de activo y de pasivo, que ha sido del 0,37% en términos mensuales acumulados.

La contención de gastos año tras año nos ha permitido aumentar el margen de explotación, mejorando la rentabilidad de nuestro negocio básico, la banca comercial. La banca de oficinas, una vez más, en el difícil panorama internacional se está presentando como más estable y segura ante otros modelos alternativos, que lucen más en épocas de euforia económica.

Quiero señalar que, como ya viene siendo habitual en los últimos ejercicios, los ingresos extraordinarios se han empleado en aumentar las dotaciones, que han sido, si no tan voluminosas como en años anteriores, sí muy importantes.

Así llegamos a la obtención de unos beneficios acordes con el diseño del Plan Estratégico, que permiten proponer a la Junta un notable incremento del dividendo.

El éxito del año ha sido la gran actividad comercial desarrollada por las oficinas, con un fuerte aumento del número de clientes, tarjetas, hipotecas, etc.

Queremos que esta actividad comercial se mantenga fuerte, porque es garantía del futuro.

Las cifras de inversión y de recursos típicos han tenido un buen comportamiento. En los Fondos de Inversión las nuevas aportaciones en el año suponen un 14% sobre el patrimonio inicial, aunque el efecto del cálculo liquidativo empobrece la cifra nominal.

El negocio inmobiliario sigue creciendo fuertemente. Aunque en este año 2002 apenas se han rematado operaciones de promoción, el stock de obras y terrenos es importante y darán resultados a corto plazo.

El grupo sigue creciendo en inversión en suelo y promoción de viviendas, siempre asociados con terceros muy expertos en el Sector Inmobiliario que nos merecen toda confianza.

Dentro del cumplimiento de los objetivos a Largo Plazo, en el 2002 se han abierto 18 oficinas, siendo un total de 232 las que funcionaban a fin de ejercicio.

La prudencia por la situación económica nos recomienda reducir el ritmo de aperturas y optar por la banda baja que se contemplaba en el Plan Estratégico.

Por otro lado, sigue en ascenso la automatización de las transacciones. En la actualidad, son automáticas sin intervención de un empleado el 44% de las órdenes de clientes. El 75% de las operaciones totales en las cuentas personales de nuestra clientela, se hacen ya automáticamente, sin intervención humana.

En resumen: se puede decir que hemos cerrado un buen ejercicio, con considerables logros que permite mejorar sensiblemente el dividendo. Ahora nos enfrentamos a un año más difícil para la Banca, con un mercado y una situación complicados pero contamos con unas bases saneadas y bien establecidas que nos permiten una dosis razonable de optimismo.

Agradezco la colaboración eficiente de todos nuestros empleados y también a ustedes accionistas les agradezco su ayuda y su confianza, que han hecho posible el éxito del proyecto que estamos desarrollando.

Muchas gracias.