



**TUBOS REUNIDOS, S.A.**

## **RESULTADOS ANUALES Y DEL CUARTO TRIMESTRE DE 2013**

**Amurrio, 28 de Febrero 2013**

En el conjunto del año 2013, Tubos Reunidos ha obtenido un beneficio neto consolidado de 6,64 millones de euros y un EBITDA de 42,24 millones de euros, lo que supone un margen del 12,1% sobre las ventas, superior al 10,7% de 2012.

El Grupo ha invertido 41,9 Millones de Euros, principalmente en el proyecto de desarrollo de nuevos productos y procesos, el cual ha obtenido el apoyo del Banco Europeo de Inversiones por su calificación de I+D+i y ha mantenido estable el nivel de deuda financiera neta en 181,8 millones de euros.

Estos resultados y avances demuestran la resistencia del Grupo a los ciclos bajos, como fruto de su modelo de gestión enfocado a la eficiencia y gestión del riesgo, así como el compromiso con la ejecución de su Plan Estratégico y de Inversiones (150 millones en el periodo 2012-2016) centrado en la Innovación, el incremento de la competitividad y el desarrollo de nuevos productos y servicios de mayor valor añadido.

La evolución del negocio en el cuarto trimestre ha supuesto un incremento del 18,5% de la cifra de ingresos y de un 65% del EBITDA respecto del trimestre anterior. El margen EBITDA sobre ventas ha sido de un 14,8%; superior al 10,6% del tercer trimestre. Esta mejoría se ha producido por el funcionamiento a pleno rendimiento de la nueva capacidad de fabricación de tubería Premium de gran diámetro, así como a las mejoras de eficiencia del negocio en el periodo, en un entorno de mercado similar al del resto del ejercicio 2013.

### **Hechos significativos del cuarto trimestre de 2013:**

- **1.- Incremento del +12% del importe de las ventas de tubería Premium de gran diámetro tras las inversiones realizadas en la primera parte del año:**
  - o Durante el año 2013 Tubos Reunidos ha invertido en un sistema innovador y más competitivo para la fabricación de una mayor gama de tubería de alto espesor y diámetro en aceros aleados e inoxidables de alto valor añadido, productos de nicho destinados a segmentos de mayor crecimiento y rentabilidad en los sectores de la generación de energía y petroquímica.
  - o Tras las primeras fases de puesta en marcha de las nuevas instalaciones, que supusieron un menor nivel de actividad, el funcionamiento a pleno rendimiento de las mismas en la última parte del año ha permitido un incremento de las ventas en el último trimestre, especialmente en el segmento de tubería de acero inoxidable en grandes dimensiones, en el que Tubos Reunidos cuenta con mayores ventajas competitivas derivadas de su proceso productivo y de la constante innovación aplicada al mismo

- **2.- Avances en las últimas fases del desarrollo e inversiones para nuevos productos OCTG Premium (exploración y producción de petróleo y gas)**
  - o Tras los últimos trabajos realizados en el cuarto trimestre de 2013 Tubos Reunidos cuenta con la capacidad de ofrecer, desde el primer trimestre de 2014, una más amplia gama de tubería Premium de OCTG con especificaciones técnicas especiales, altamente demandadas por las nuevas tecnologías no convencionales de exploración y producción de petróleo y gas
  - o La nueva instalación de desgasificado en la acería permitirá ofrecer aceros propios de mayor calidad y limpieza. Por su parte la nueva Línea de tratamiento térmico de temple y revenido permitirá más que duplicar las capacidades actuales, con mejoras en la calidad y la competitividad para poder atender la creciente demanda existente

### **Hechos significativos del año 2013:**

- **1.- Desarrollo de nuevos productos y mejora del mix de ventas: 65% de productos especiales en 2013 vs. 63% en 2012** gracias a la activa estrategia comercial orientada hacia los productos de mayor valor añadido y la creciente ampliación de la gama de productos Premium del Grupo
- **2.- Cumplimiento del 50% del plan de inversiones 2012-2016 con 39,4 Millones de Euros en el negocio de tubos de acero sin soldadura**, de un total de 41,9 Millones de Euros de inversión en 2013, centradas en la ampliación de gama de productos Premium de gran diámetro y de tubería especial para OCTG
- **3.- Incremento del margen de EBITDA consolidado a un 12,1% en 2013 desde un 10,7% en 2012**, con un margen en el negocio de tubos sin soldadura de un 13,3% apoyado por un mejor mix de ventas, mayores eficiencias y control de costes, que compensan en gran medida el efecto de los menores volúmenes de ventas del ejercicio, así como una contribución positiva al EBITDA del negocio de distribución que supone un margen conjunto del negocio *core* de fabricación y distribución de tubería de un 12,5%.
- **4.- Estructura financiera sólida a largo plazo, apoyo del BEI y mejora del fondo de maniobra:**
  - o En 2013 el Banco Europeo de inversiones ha concedido financiación al Grupo por 59 Millones de Euros para apoyar su programa de I+D+i
  - o La deuda financiera neta asciende a 181,8 millones de euros, de los cuales, 169 son a largo plazo.
  - o El Fondo de maniobra, 80,2 millones de euros en 2013, se ha mejorado en un 25% respecto a 2012, y la inversión en circulante, existencias más clientes menos proveedores, se ha reducido en un 15% equivalente a 20 millones de euros.

## Análisis y Principales Magnitudes anuales y del Cuarto Trimestre de 2013

Consolidado, Miles de Euros	12M 2013	12M 2012	% var	4T 2013	3T 2013	% var
Importe neto de la cifra de negocio	350.451	464.727	-24,6%	87.585	73.919	18,5%
EBITDA	42.237	49.574	-14,8%	12.921	7.814	65,4%
% s. ventas	12,1%	10,7%		14,8%	10,6%	
EBIT	17.551	22.968	-23,6%	7.070	2.965	138,5%
Resultado neto del ejercicio	6.643	10.573	-37,2%	2.216	1.280	73,1%

En el conjunto del año, el Grupo ha alcanzado unas ventas consolidadas de 350 Mill de Euros. El negocio *core*, la fabricación y distribución de tubos de acero sin soldadura, ha supuesto un 89% de los ingresos consolidados, en línea con los objetivos estratégicos de Tubos Reunidos de concentrarse en su negocio principal. El EBITDA consolidado, de 42,2 Millones de Euros, supone un margen del 12,1% sobre las ventas, superior al 10,7% del año 2012.

Los positivos avances en la gestión y estrategia de Tubos Reunidos en 2013, con una mejora de márgenes, mix de producto, eficiencias e inversiones, no se han visto suficientemente reflejados en los niveles absolutos de ventas y resultados del grupo por el menor volumen total de toneladas vendidas, afectadas por el menor consumo en los principales mercados del Grupo, Europa y Norteamérica, por la demora en la materialización de pedidos para proyectos por retrasos en las adjudicaciones de infraestructuras energéticas en Lejano y Medio Oriente y Norte de África y por los efectos de la puesta en marcha de las nuevas instalaciones de tubo de gran diámetro durante buena parte del año 2013.

En el cuarto trimestre, Tubos Reunidos ha alcanzado unas ventas de 87,6 Millones de Euros, lo que supone un incremento del 18,5% respecto al trimestre anterior. El margen EBITDA del periodo ha ascendido al 14,8%, superior al 10,6% del tercer trimestre, así como de los anteriores, apoyado por el mejor mix de las ventas y las mayores eficiencias. El resultado neto se ha incrementado en un 73,1% hasta 2,2 Millones de Euros

### Contexto de mercado y evolución de la actividad de Tubos sin Soldadura por áreas geográficas

**Europa** (44,7% de las ventas): la actividad en Europa ha empezado a estabilizarse a finales del año, sin compensar las significativas tasas negativas de crecimiento de la primera parte del año.

**Norteamérica** (30% de las ventas): la actividad de exploración y producción de petróleo y gas se ha mantenido estable en el año, aunque inferior al año 2012, con un menor número de pozos activos, que bajó un 8% en Estados Unidos. Las perspectivas para Tubos Reunidos son positivas por las mayores capacidades del Grupo en este segmento tras las inversiones de 2013.

**Lejano Oriente** (16,5% de las ventas) y **Oriente Medio** (3,9% de las ventas): las ventas de Tubos Reunidos en la zona, centradas en los sectores de generación de energía y petroquímica se han ralentizado como consecuencia de retrasos en los proyectos, con un mayor contenido de productos de alto valor añadido, que se espera puedan materializarse en 2014

### **Dividendo**

El Consejo de Administración de Tubos Reunidos ha acordado proponer a la próxima Junta General de Accionistas, un dividendo con cargo al beneficio del ejercicio 2013 de 0,018 euros brutos por acción, que representa un importe total de 3,1 millones de euros.

### **Perspectivas**

En relación a 2014, la estimación es que se consolide la recuperación iniciada de la economía mundial, con una contribución no solo de los países emergentes, sino también de los países desarrollados base del crecimiento de la demanda de energía. Los precios del petróleo se mantienen en niveles que se prevé seguirán apoyando la actividad e inversión en exploración de petróleo y gas, especialmente con las tecnologías no convencionales más eficientes que requieren de productos de mayor valor añadido.

Tubos Reunidos afronta el año 2014 habiendo fortalecido su diferenciación de la competencia, con productos cada vez más Premium, en particular en el segmento de tubería de gran diámetro y en el segmento de OCTG, en los que el Grupo ofertará nuevas capacidades y productos desde inicios de 2014. Así mismo el Grupo dispone de unas instalaciones, proceso productivo y modelo de gestión cada vez más competitivo, unido al refuerzo estratégico del negocio de distribución que constituye una unidad de servicio y soluciones globales para sus clientes. Estos avances le permitirán obtener mayores niveles de crecimiento y rentabilidad en la medida en que los mercados consoliden su recuperación

## Estados Financieros

CUENTA DE RESULTADOS, Miles de Euros	2013	2012	2013 / 2012
<b>Ingresos de explotación</b>	<b>368.470</b>	<b>475.502</b>	<b>-28,3%</b>
<b>Importe Neto Cifra de negocios</b>	<b>350.451</b>	<b>464.727</b>	<b>-24,6%</b>
Variación de Existencias	1.963	240	
Trabajos realizados por la Empresa	5.852	2.769	
Otros ingresos de explotación	10.204	7.766	
<b>Gastos de explotación</b>	<b>(326.233)</b>	<b>(425.928)</b>	<b>-28,3%</b>
Aprovisionamientos	(161.781)	(226.403)	
Gastos de personal	(95.952)	(108.645)	
Otros Gastos de explotación	(77.819)	(100.282)	
Otras ganancias (pérdidas) netas	9.319	9.402	
<b>EBITDA</b>	<b>42.237</b>	<b>49.574</b>	<b>-14,8%</b>
margen EBITDA	12,1%	10,7%	
Dotaciones Amortizaciones Inmovilizado	(24.686)	(26.606)	
<b>EBIT</b>	<b>17.551</b>	<b>22.968</b>	<b>-23,6%</b>
margen EBIT	5,0%	4,9%	
<b>Resultados financieros</b>	<b>(11.429)</b>	<b>(10.443)</b>	
Ingresos financieros	1.170	1.613	
Gastos financieros	(10.190)	(12.528)	
Diferencias de Cambio (neto)	(2.405)	433	
Otros	(4)	39	
<b>Resultado Antes de Impuestos</b>	<b>6.122</b>	<b>12.525</b>	
Impuesto sobre Beneficios	49	(1.477)	
<b>Resultado Consol. del ejercicio</b>	<b>6.171</b>	<b>11.048</b>	
Intereses minoritarios	472	(475)	
<b>Resultado del Ejercicio</b>	<b>6.643</b>	<b>10.573</b>	<b>-37,2%</b>

BALANCE, Miles de Euros	2013	2012
<b>ACTIVOS NO CORRIENTES</b>	<b>411.801</b>	<b>404.268</b>
Existencias y Clientes	188.100	220.148
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	25.798	51.295
<b>ACTIVOS CORRIENTES</b>	<b>213.898</b>	<b>271.443</b>
Activos mantenidos para la venta	4.836	11.240
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>630.535</b>	<b>686.951</b>
<b>PATRIMONIO NETO</b>	<b>246.037</b>	<b>243.588</b>
<b>INGRESOS A DISTRIBUIR EN VARIOS EJERCICIOS</b>	<b>10.946</b>	<b>9.369</b>
Provisiones no corrientes	15.183	17.425
Deudas con Entidades de Crédito	169.054	160.185
Otros pasivos no corrientes	55.656	49.064
<b>PASIVOS NO CORRIENTES</b>	<b>239.893</b>	<b>226.674</b>
Provisiones a corto plazo	3.839	9.611
Deuda con Entidades de Crédito	38.568	71.019
Otros pasivos corrientes	91.252	126.690
<b>PASIVOS CORRIENTES</b>	<b>133.659</b>	<b>207.320</b>
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>630.535</b>	<b>686.951</b>
<b>Deuda Financiera Neta</b>	<b>181.824</b>	<b>179.909</b>