

Resultados 1^{er} Semestre 2008



A partir del sol ... producimos energía eléctrica por
vía termoelectrónica y fotovoltaica



A partir de las tecnologías de la información ...
gestionamos los procesos operativos y empresariales
de forma segura y eficiente



A partir de biomasa ... producimos biocarburantes
ecológicos y alimento animal



A partir de la ingeniería ... construimos y operamos centrales
eléctricas convencionales y renovables, sistemas de
transmisión eléctrica e infraestructuras industriales



A partir de los residuos ... producimos nuevos
materiales reciclándolos, y depuramos y desalamos agua



A partir del desarrollo de políticas sociales y culturales ...
contribuimos al progreso económico, la equidad social, y la
preservación del medio ambiente de las comunidades donde
Abengoa está presente



Su Interlocutor en Recursos y Soluciones Técnicas

Índice

1. Nuestro Compromiso
2. Descripción General de las Actividades
3. Cuenta de Resultados y Balance de Situación a 30-06-2008
4. Evolución de los Negocios. Principales Magnitudes
5. Principales Novedades por Grupos de Negocio
6. Hechos Relevantes y Otras Comunicaciones

Nuestro Compromiso



En Abengoa creemos que el mundo necesita **Soluciones** que permitan hacer nuestro desarrollo más sostenible. Los científicos nos dicen que el **Cambio Climático** es una realidad y desde Abengoa creemos que es el momento de buscar y poner en práctica soluciones.

Abengoa decidió hace más de diez años enfocar su crecimiento en la creación de nuevas tecnologías que contribuyan al **Desarrollo Sostenible**:

- Generando **Energía** a partir de recursos renovables.
- Reciclando **Residuos** Industriales y generando y gestionando **Agua**.
- Creando **Infraestructuras** que eviten nuevas inversiones en activos que generen emisiones.
- Creando **Sistemas de Información** que ayuden a gestionar más eficientemente las infraestructuras existentes.
- Creando **Nuevos Horizontes** de desarrollo e innovación.

Para ello invertimos en Investigación, Desarrollo e Innovación, **I+D+i**, expandimos de manera **Global** las tecnologías con mayor potencial y atraemos y desarrollamos el **Talento** necesario.

Asimismo, dedicamos a través de la **Fundación Focus-Abengoa** recursos humanos y económicos a promover políticas de acción social que contribuyen al progreso social y humano.

Haciendo esto creamos **Valor a Largo Plazo** para nuestros accionistas, contribuimos al crecimiento de las sociedades donde desarrollamos nuestras actividades y ayudamos a hacer del mundo un lugar mejor y más sostenible para las generaciones futuras.

Descripción General de las Actividades

2

En Abengoa creemos que el mundo actual no es sostenible. La ciencia ha llegado a conclusiones indubitadas: El cambio climático es una realidad. Ante este hecho, incuestionable, la sociedad del tercer milenio debe orientarse hacia un nuevo modelo de desarrollo económico, basado en el uso eficiente de los recursos naturales y, especialmente, de la energía, el agua y los residuos que generamos.

En Abengoa ya hace más de una década que adoptamos este cambio aplicando soluciones tecnológicas innovadoras. Nuestro objetivo es llegar a alcanzar posiciones relevantes en las áreas de mayor contribución al desarrollo sostenible:

- ◆ En **Energías Renovables** aspiramos a crear dos líderes globales: en la producción y comercialización de Bioetanol para el transporte y en Energía Solar para la producción de electricidad y venta de tecnologías asociadas.
- ◆ En **Agua** estamos creando un líder internacional en el mercado de desalación y transporte de agua.
- ◆ En **Gestión de Residuos** lideramos ciertos mercados de zinc, aluminio y servicios asociados.
- ◆ Estamos creando un líder internacional en **Tecnologías de la Información** de alto valor añadido para la gestión eficiente en los sectores de tráfico, transporte, energía y medio ambiente.

- ◆ En **Ingeniería y Construcción Industrial** lideramos los mercados de infraestructuras energéticas renovables, sistemas de transporte y electricidad.
- ◆ Creamos **nuevos horizontes de crecimiento** desarrollando negocios de alto potencial en otras energías renovables como el hidrógeno o la gestión de emisiones de gases de efecto invernadero.

Creemos que, ofrecer soluciones tecnológicas innovadoras en estos mercados y alcanzar posiciones de liderazgo global en los mismos, nos permitirán crear valor a largo plazo. Ese es nuestro objetivo: maximizar el valor de la compañía generando crecimientos rentables mediante la innovación.

Una parte del camino ya está recorrido: 1) En la última década hemos aportado nuevas soluciones para hacer un mundo sostenible; 2) Tenemos negocios, con gran potencial de crecimiento, que son líderes tecnológicos y de mercado a escala internacional; y 3) Venimos obteniendo incrementos importantes y sostenidos en nuestras magnitudes básicas. Como ilustración, en el periodo 1996-2007, los ingresos de Abengoa han crecido a una tasa compuesta media del 17%, los flujos brutos de explotación al 21% y el beneficio por acción al 20%.

Gracias al esfuerzo de más de las 20.000 personas que componen Abengoa cerramos el año 2007 con 3.214 M€ de ingresos (+20,1%), 452 M€ de flujos brutos de explotación (+57,2%), y 120 M€ de beneficio neto (+20,0%). Pero, sobre todo, 2007 nos ha permitido consolidar una cartera de negocios centrada en el desarrollo sostenible con potencial de crecimiento rentable. Nuestro posicionamiento es óptimo para afrontar otra década de crecimiento tan elevado como el de la anterior y con oportunidades de creación de valor en todas nuestras actividades.

En los negocios que denominamos de horizonte uno (generadores de caja y rentabilidad a corto plazo) contamos con cuatro actividades que, en 2007,

alcanzaron, conjuntamente, 2.374 M€ de ingresos y 350 M€ de flujos de explotación.

1) **Ingeniería y Construcción Industrial**, donde somos el segundo mayor constructor internacional de activos eléctricos (informe ENR, diciembre 2007) y servimos a más de 1.700 clientes externos, e internos. El crecimiento rentable de este negocio está bien enfocado ya que, durante 2007, hemos conseguido importantes contratos que nos permiten cerrar el año con una cartera superior a 6.000 M€.

2) **Transmisión eléctrica**, donde somos uno de los principales propietarios y concesionarios de líneas con 4.500 km en Latinoamérica con una inversión de 1.400 M€. En los próximos años tendremos oportunidades de seguir creciendo, en distintos países, mediante nuevos contratos participando en la consolidación de este sector.

3) **Reciclaje de residuos industriales**. Estamos creando un líder internacional. Ya lo somos en Europa (zinc y aluminio) y en España y Portugal (gestión de residuos industriales en general). En 2007 se ha integrado la empresa BUS, adquirida a finales de 2006, en el negocio de reciclaje de zinc y se ha acordado la fusión con Alcasa en reciclaje de aluminio. Estas dos operaciones permiten crear valor desde el primer momento y construir, en Europa, negocios más eficientes. A partir de esta sólida base podremos beneficiarnos de oportunidades de consolidación y crecimiento en países que implantarán regulaciones más exigentes en los próximos años.

4) **Tecnologías de la Información**, con una posición internacional destacada en la provisión de sistemas y servicios de alto valor añadido para la gestión en los sectores de energía, tráfico, transporte y medio ambiente. En 2007 hemos integrado dos adquisiciones de empresas de tráfico y transporte en EEUU y adquirido la mayoría de Matchmind en España. En los próximos años esperamos un crecimiento orgánico derivado de las necesidades de nuestros clientes de sistemas y servicios de alto valor añadido. Seguiremos completando

nuestra base tecnológica y geográfica, mediante adquisiciones, cuando permitan crear valor.

En los negocios que denominamos de horizonte dos (crecimientos rentables en los próximos años) contamos con dos actividades:

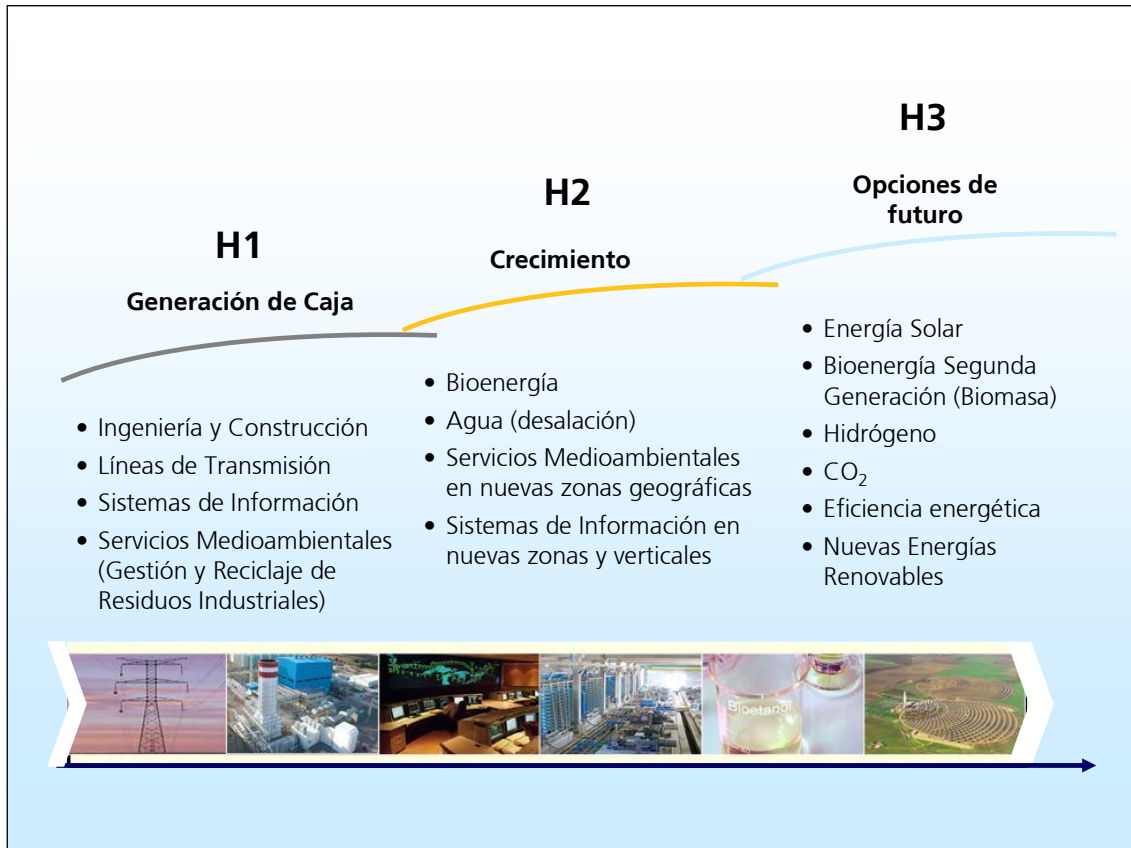
1) **Bioenergía**, con una posición internacional destacada en producción y comercialización de bioetanol y el único productor presente en los tres mercados principales (EEUU, Brasil y Europa). Este mercado viene creciendo al 25% anual y deberá seguir haciéndolo a ritmos similares en un contexto de petróleo caro y de apoyo de las administraciones a los biocombustibles, en la mayor parte de los países. De hecho, en 2007, EEUU ha aprobado un «Energy Bill» que prevé multiplicar por cinco el mercado en los próximos quince años, mientras varios países europeos han aprobado legislaciones para cumplir los objetivos de crecimiento planteados. En este contexto, nuestra estrategia consiste en ocupar posiciones en los principales mercados, en lugares óptimos, desde un punto de vista logístico, para aumentar la penetración comercial y prepararnos para la segunda generación de bioetanol, que llevamos varios años desarrollando en plantas piloto.

En 2007 se ha puesto en marcha la nueva planta de Nebraska así como, parcialmente, la de Lacq (Francia) e iniciado la construcción de tres nuevas plantas en EEUU y Holanda. Asimismo hemos entrado en Brasil con la adquisición de Dedini y ganado un concurso para construir, con el apoyo del Departamento de Energía de los EEUU, la primera planta comercial de segunda generación. En los próximos años esperamos un incremento en ingresos y rentabilidad, a pesar de la volatilidad en resultados característica de los biocombustibles de primera generación. Pero este esfuerzo inversor nos permitirá encarar la producción de la segunda generación de bioetanol celulósico como líder internacional en cuanto a eficiencia operativa y presencia comercial y logística. Esto, unido a la tecnología de segunda generación que estamos desarrollando, nos posicionará con grandes ventajas competitivas en ese mercado de alto crecimiento.

2) **Agua**, donde somos una de las cinco mayores empresas del mundo en construcción y propiedad de activos o concesiones en desalación. Un mercado que viene creciendo en torno al 10% anual. Somos el líder en infraestructuras en España. En 2007 se ha comenzado la construcción de dos grandes plantas desaladoras en Argelia y una en India. Tenemos un proyecto, que iniciaremos próximamente, en China. En los próximos años esperamos obtener nuevos contratos en distintos países, fruto de nuestros esfuerzos comerciales.

En los negocios de horizonte tres (generadores del futuro crecimiento) hemos sembrado nuevas actividades en varios mercados de alto potencial. Algunas de ellas deben convertirse en los negocios futuros de horizonte dos y de horizonte uno:

- ◆ **Solar**, donde somos uno de los pioneros a escala internacional en grandes plantas solares conectadas a red. Durante 2007 se ha puesto en marcha la primera torre termosolar comercial del mundo. A finales de 2007 tenemos en construcción un total de 170 MW solares en España, Argelia y Marruecos. En los próximos años esperamos un crecimiento elevado dada la actual cartera de proyectos en promoción.
- ◆ **Hidrógeno**, donde hemos construido una de las empresas pioneras en investigación dedicada exclusivamente a las tecnologías del hidrógeno como vector energético de futuro.
- ◆ **Gestión de emisiones**, donde contamos con una empresa centrada en la gestión de derechos de emisión y el desarrollo de proyectos de mecanismo de desarrollo limpio y donde, además, trabajamos en proyectos pioneros sobre captura y secuestro de CO₂ y eficiencia energética.



Para alcanzar estos objetivos hemos reforzado durante 2007 las capacidades que nos permiten abordar un crecimiento rentable global en mercados con un componente tecnológico importante. Durante los próximos años será clave seguir reforzando nuestras capacidades en estas áreas críticas para nuestro desarrollo:

- ◆ **I+D+i**, donde invertimos en 2007 55 M€ y contamos con 460 profesionales que trabajan con centros de investigación y universidades de distintos países.
- ◆ **Internacionalización**. En 2007 tenemos un 62% de nuestro negocio y un 56% de nuestras personas fuera de España, con fuerte presencia en mercados como EEUU y Europa y en economías con gran potencial como Brasil, China e India.

- ◆ **Financiación** donde, durante 2007, hemos suscrito financiación corporativa adicional por 859 M€ en condiciones ventajosas y cerrado financiaciones de proyecto sin recurso por un total de casi 1.200 M€. Esto nos permite afrontar, desde una posición privilegiada, el escenario actual de mayor incertidumbre.

- ◆ **Control de riesgos** donde, durante 2007, se ha continuado desarrollando los equipos y herramientas que nos permiten identificar y gestionar los riesgos financieros y operativos de nuestros negocios. Como ejemplo, Abengoa ha realizado este año una auditoría SOX siguiendo los criterios de los mercados financieros más estrictos.

- ◆ **Sistemas de información y gestión** donde, durante 2007, han quedado implantados varios sistemas de gestión móviles que hacen más ágil la toma de decisiones y la gestión y control de los negocios en un contexto internacional.

- ◆ **Atracción, Desarrollo y Retención del talento.** En 2007 se han incorporado 1.700 personas, impartido más de 660 mil horas de formación e impulsado nuestro programa de potenciales directivos.

- ◆ **Responsabilidad social, transparencia y comunicación.** En 2007 hemos continuado esforzándonos, en el fomento de la cultura, desde la **Fundación Focus Abengoa**, con acciones como la compra del cuadro de Velázquez «Santa Rufina», la implantación de políticas sociales y el fomento del conocimiento sobre las soluciones para un desarrollo sostenible. Desde principios de 2008, contamos con una nueva página web que aumenta el grado de transparencia de la compañía.

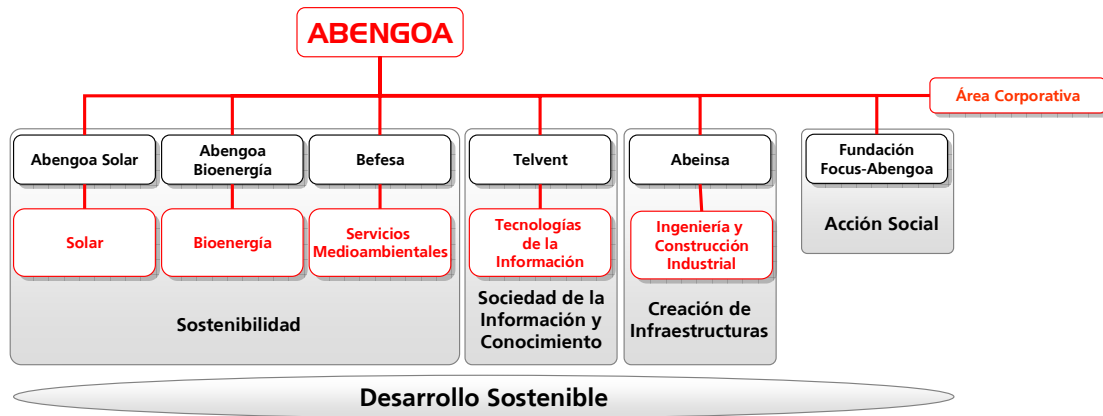
En definitiva, 2007, ha servido para reforzar la posición en todas nuestras actividades, mejorar nuestras magnitudes y prepararnos para un crecimiento rentable. Una parte importante son negocios estables con una elevada generación de caja, en otros ocupamos posiciones de liderazgo en mercados de elevado crecimiento y, algunos, son de gran potencial. Gracias a ese posicionamiento, conseguido en los últimos años, uno de los principales retos continuará siendo elegir entre las oportunidades de crecimiento que se nos presentan y asignar nuestros recursos a las actividades con mayor potencial de creación de valor.

Obviamente, en nuestro camino nos enfrentaremos a retos y riesgos. En algunos de nuestros mercados las regulaciones se endurecerán, las condiciones financieras serán menos favorables, los detractores de la innovación seguirán expresando opiniones basadas en datos erróneos sobre las energías renovables. Sin embargo, la demanda de soluciones innovadoras para asegurar un desarrollo sostenible, seguirá creciendo y nuestra presencia en distintas actividades nos protegerá. Si somos capaces de innovar y gestionar, como lo venimos haciendo, crearemos valor para nuestros accionistas contribuyendo a cuidar el mundo que legaremos a las generaciones futuras.

Organización Actual

Abengoa es una empresa tecnológica que aplica soluciones innovadoras para el desarrollo sostenible en los sectores de infraestructuras, medio ambiente y energía aportando valor a largo plazo a nuestros accionistas desde una gestión caracterizada por el fomento del espíritu emprendedor, la responsabilidad social y la transparencia y el rigor en la gestión.

Estamos presentes en más de 70 países en los que operamos con nuestros cinco Grupos de Negocio: Solar, Bioenergía, Servicios Medioambientales, Tecnologías de la Información e Ingeniería y Construcción Industrial.



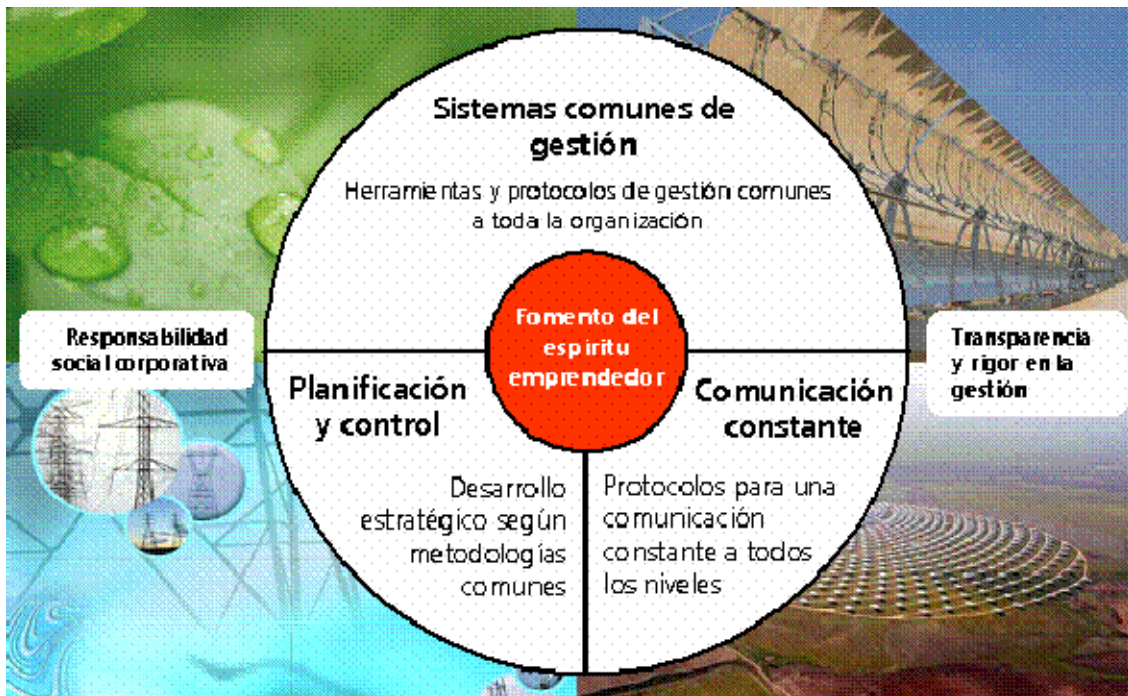
Nuestro Modelo de Gestión

El crecimiento de Abengoa se fundamenta en cinco ejes estratégicos:

- ◆ Creación de nuevos negocios que ayuden a combatir el cambio climático y contribuyan a un desarrollo sostenible.
- ◆ Mantenimiento de un equipo humano altamente competitivo.
- ◆ Estrategia permanente de creación de valor mediante la generación de nuevas opciones, definiendo los negocios actuales y futuros según un procedimiento estructurado.
- ◆ Diversificación geográfica en aquellos mercados con mayor potencial.
- ◆ Gran esfuerzo inversor en actividades de investigación, desarrollo e innovación.

Estos ejes están soportados por un modelo de gestión que se caracteriza por tres elementos:

- ◆ Responsabilidad social corporativa
- ◆ Transparencia y rigor en la gestión
- ◆ Fomento del espíritu emprendedor



Cuenta de Resultados y Balance de Situación

3

◆ Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada a 30/06/2008

	<u>30/06/2008</u>	<u>30/06/2007</u>
Importe neto de la cifra de negocios	1.631.953	1.393.649
Variación de existencias de productos terminados y en curso	35.968	29.101
Otros ingresos de explotación	395.398	98.684
Materias primas y materiales para el consumo utilizados	(1.199.317)	(840.811)
Gastos por prestaciones a los empleados	(312.023)	(248.709)
Amortización y cargos por pérdidas por deterioro del valor	(79.867)	(44.189)
Gastos de Investigación y Desarrollo	(15.768)	(13.426)
Otros gastos de explotación	(258.200)	(248.241)
I. Resultados de Explotación	198.144	126.058
Ingresos financieros	16.592	6.698
Gastos financieros	(125.729)	(83.915)
Diferencias de cambio netas	31.583	(6.590)
Otros gastos/Ingresos financieros netos	(16.526)	25.034
II. Resultados Financieros	(94.080)	(58.773)
III. Participación en Beneficio/(Pérdida) de Asociadas	3.702	3.422
IV. Resultados Consolidados antes de Impuestos	107.766	70.707
Impuesto sobre Beneficios	(25.302)	(8.008)
V. Resultado Consolidado después de Impuestos	82.464	62.699
Resultado atribuido a Socios Externos	(11.096)	(7.765)
VI. Resultado del Ejercicio atribuido a la Soc. Dominante	71.368	54.934
Número de acciones ordinarias en circulación (miles)	90.470	90.470
VII. Ganancias por acción para el resultado del ejercicio (€ por acción)	0,79	0,61

M€	1S 2008	1S 2007	Var (%)
Ventas	1.632,0	1.393,7	17,1%
Flujos Brutos (*)	312,6	170,2	83,6%
% Flujos Brutos / ventas	19,2%	12,2%	
Ebitda	278,0	170,2	63,3%
% Ebitda / ventas	17,0%	12,2%	
BAI	107,8	70,7	52,4%
BDI atrib. soc. dominante	71,4	54,9	29,9%

(*) Flujos Brutos se definen como el resultado antes de intereses, impuestos, amortizaciones y provisiones, ajustado por los flujos de los trabajos realizados para el propio inmovilizado.

◆ Principales Magnitudes por Grupos de Negocio

Ventas (M€)	1S 2008	1S 2007	Var (%)	% 2008	% 2007
Solar	17,1	8,0	114,4	1,0	0,6
Bioenergía	384,8	264,1	45,7	23,6	18,9
Servicios Medioambientales	425,9	370,4	15,0	26,1	26,6
Tecnologías de la Información	286,0	264,7	8,0	17,5	19,0
Ingeniería y Construcción Industrial ⁽¹⁾	763,2	486,4	56,9	46,8	34,9
Eliminaciones ⁽²⁾	(245,0)			(15,0)	
Total	1.632,0	1.393,6	17,1	100,0	100,0

⁽¹⁾ Incluye la actividad corporativa y ajustes de consolidación

⁽²⁾ Eliminaciones en Ingeniería y C. I. por trabajos internos de proyectos no concesionales

Flujos Brutos (M€)	1S 2008	1S 2007	Var (%)	% 2008	% 2007
Solar	12,4	1,5	702,3	4,0	0,9
Bioenergía	52,0	31,2	66,6	16,6	18,4
Servicios Medioambientales	96,3	47,2	103,9	30,8	27,7
Tecnologías de la Información	22,3	19,0	17,2	7,1	11,1
Ingeniería y Construcción Industrial ^(*)	129,6	71,2	81,9	41,5	41,8
Total	312,6	170,2	83,6	100,0	100,0

^(*) Incluye la actividad corporativa y ajustes de consolidación

Ebitda (M€)	1S 2008	1S 2007	Var (%)	% 2008	% 2007
Solar	2,5	1,5	59,6	0,9	0,9
Bioenergía	37,1	31,2	18,7	13,3	18,4
Servicios Medioambientales	96,3	47,2	103,9	34,6	27,7
Tecnologías de la Información	22,3	19,0	17,2	8,0	11,1
Ingeniería y Construcción Industrial ⁽¹⁾	129,6	71,2	81,9	46,6	41,8
Eliminaciones ⁽²⁾	-9,7			-3,5	
Total	278,0	170,2	63,3	100,0	100,0

⁽¹⁾ Incluye la actividad corporativa y ajustes de consolidación

⁽²⁾ Eliminaciones en Ingeniería y C. I. por trabajos internos de proyectos no concesionales

Flujos Brutos / Ventas	1S 2008	1S 2007
Solar	72,6%	19,4%
Bioenergía	13,5%	11,8%
Servicios Medioambientales	22,6%	12,8%
Tecnologías de la Información	7,8%	7,2%
Ingeniería y Construcción Industrial	17,0%	14,6%
Total	19,2%	12,2%

◆ Importe Neto de la Cifra de Negocio-Ventas

Ventas (M€)	1S 2008	1S 2007	Var (%)
Solar	17,1	8,0	114,4
Bioenergía	384,8	264,1	45,7
Servicios Medioambientales	425,9	370,4	15,0
Tecnologías de la Información	286,0	264,7	8,0
Ingeniería y Construcción Industrial ⁽¹⁾	763,2	486,4	56,9
Eliminaciones ⁽²⁾	(245,0)		
Total	1.632,0	1.393,6	17,1

⁽¹⁾ Incluye la actividad corporativa y ajustes de consolidación

⁽²⁾ Eliminaciones en Ing. y C. I. por trabajos internos de proyectos no concesionales

Las Ventas consolidadas de Abengoa a 30 de junio de 2008 alcanzan la cifra de 1.632,0 M€, lo que representa un incremento del 17,1% sobre el mismo periodo del año anterior. Todas las áreas de negocio de Abengoa han incrementado sus ventas durante este primer semestre del año.

El Grupo de Negocio Solar ha obtenido unas ventas de 17,1 M€ en el primer semestre de 2008, frente a los 8,0 M€ registrados en 2007. Bioenergía obtiene unas ventas de 384,8 M€, con un incremento del 45,7% frente a los 264,1 M€ registrados en 2007. Servicios Medioambientales alcanza unas ventas de 425,9 M€ durante el periodo, frente a los 370,4 M€ del mismo periodo del año anterior, registrando un incremento del 15,0%. Tecnologías de la Información obtiene unas

ventas de 286,0 M€, frente a los 264,7 M€ de 2007 (8,0% de incremento). Por último, Ingeniería y Construcción Industrial logra unas ventas de 763,2 M€, un 56,9% más frente a los 486,4 M€ de 2007.

◆ Flujos Brutos de Efectivo de Actividades de Explotación

Flujos Brutos (M€)	1S 2008	1S 2007	Var (%)
Solar	12,4	1,5	702,3
Bioenergía	52,0	31,2	66,6
Servicios Medioambientales	96,3	47,2	103,9
Tecnologías de la Información	22,3	19,0	17,2
Ingeniería y Construcción Industrial ^(*)	129,6	71,2	81,9
Total	312,6	170,2	83,6

^(*) Incluye la actividad corporativa y ajustes de consolidación

La cifra de Flujos de Explotación alcanza, a 30 de junio de 2008, los 312,6 M€, lo que supone un incremento respecto al mismo periodo del año anterior del 83,6%.

El Grupo de Negocio Solar obtiene en el primer semestre de 2008 unos Flujos de Explotación de 12,4 M€. Bioenergía alcanza unos Flujos de Explotación de 52,0 M€ en 2008, con un incremento del 66,6% frente a los 31,2 M€ registrados en 2007. Servicios Medioambientales alcanza unos Flujos de Explotación de 96,3 M€, frente a los 47,2 M€ del año anterior, registrando un incremento del 103,9% (19,2% si excluimos el efecto de la venta de los terrenos de Befesa Desulfuración en Baracaldo). Tecnologías de la Información obtiene unos Flujos de Explotación de 22,3 M€, frente a los 19,0 M€ de 2007 (17,2% de incremento). Finalmente, Ingeniería y Construcción Industrial logra unos Flujos de Explotación de 129,6 M€, un 81,9% más frente a los 71,2 M€ de 2007.

◆ **Impuestos**

M€	1S 2008	1S 2007	Var (%)
BAI	107,8	70,7	52,4
Impuesto de Sociedades	(25,3)	(8,0)	216,0
Socios Externos	(11,1)	(7,8)	42,9
BDI	71,4	54,9	29,9
Tasa Impositiva	23,5%	11,3%	

El resultado antes de impuestos en el primer semestre de 2008 ha sido de 107,8 M€ y representa un incremento del 52,4% respecto a los 70,7 M€ en el mismo periodo del año anterior.

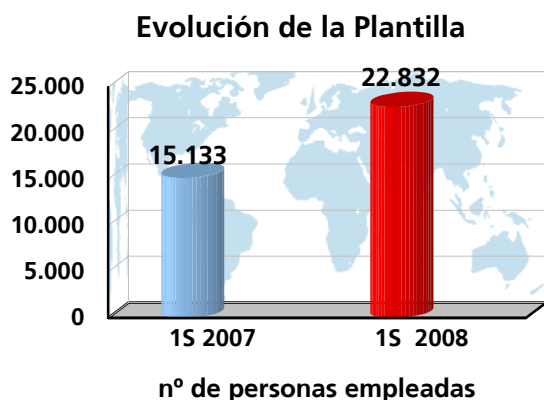
El gasto por Impuesto de Sociedades ha ascendido a 25,3 M€. Así, la tasa impositiva se sitúa, para el primer semestre del ejercicio, en el 23,5%.

◆ **Beneficio Después de Impuestos Atribuible a la Sociedad Dominante (Resultado Neto)**

	1S 2008	1S 2007	Var (%)
BDI atrib. soc. dominante	71,4	54,9	29,9
% BDI / Ventas	4,4%	3,9%	

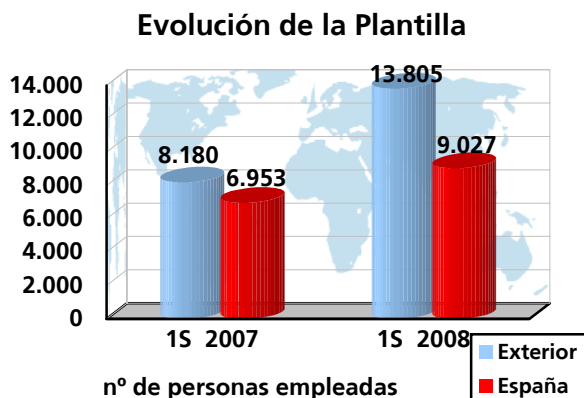
El resultado después de impuestos atribuible a la sociedad dominante ha sido de 71,4 M€, lo que supone un incremento del 29,9% respecto a los 54,9 M€ del ejercicio anterior.

◆ Evolución de la plantilla media



En el primer semestre de 2008, la plantilla media de Abengoa se ha incrementado en 7.699 personas, un 50,9% con respecto al mismo periodo del ejercicio anterior.

◆ Procedencia de la Plantilla



El incremento de la plantilla se origina fundamentalmente en el exterior, y está causado principalmente por la adquisición de Dedini Agro (hoy Abengoa Bioenergy Brasil).

◆ Balance de Situación Consolidado de Abengoa a 30/06/2008

Activo	<u>30/06/2008</u>	<u>31/12/2007</u>
A. Activos No Corrientes		
I. Activos Intangibles e Inmovilizaciones Materiales		
Activos Intangibles	1.284.702	1.250.990
Provisiones y amortizaciones	(42.119)	(23.968)
Activos Materiales	1.410.185	1.360.801
Provisiones y amortizaciones	(502.446)	(489.940)
	2.150.322	2.097.883
II. Inmovilizaciones en proyectos		
Activos Intangibles	1.173.553	911.602
Provisiones y amortizaciones	(65.530)	(50.338)
Activos Materiales	1.203.700	895.802
Provisiones y amortizaciones	(175.007)	(118.927)
	2.136.716	1.638.139
III. Inversiones Financieras		
	520.338	416.487
Total Activos No Corrientes	4.807.376	4.152.509
B. Activos Corrientes		
I. Existencias		
	303.289	242.451
II. Clientes y Otras Cuentas a Cobrar		
	1.431.175	1.420.860
III. Inversiones Financieras		
	686.159	596.447
IV. Efectivo y Equivalentes al efectivo		
	1.088.361	1.697.889
Total Activos Corrientes	3.508.984	3.957.647
Total Activo	8.316.360	8.110.156

Pasivo	30/06/2008	31/12/2007
A. Capital y Reservas		
I. Capital	22.617	22.617
II. Reservas de la sociedad Dominante	230.278	237.389
III. Otras Reservas	70.827	24.361
IV. Diferencias de Conversión	28.523	15.394
V. Ganancias Acumuladas	340.936	317.227
B. Socios Externos	205.244	180.502
Total Patrimonio Neto	898.425	797.490
C. Pasivos No Corrientes		
I. Financiación sin Recurso a Largo Plazo	1.488.400	1.186.002
II. Recursos Ajenos	2.526.411	2.643.117
III. Provisiones para Otros Pasivos y Gastos	148.044	125.415
IV. Instrumentos Financieros Derivados	1.940	9.769
V. Pasivos por Impuestos Diferidos	155.909	139.180
VI. Obligaciones por Prestaciones de Jubilación	7.959	6.603
Total Pasivos No Corrientes	4.328.663	4.110.086
D. Pasivos Corrientes		
I. Financiación sin Recurso a Corto Plazo	230.125	503.161
II. Recursos Ajenos	204.665	206.567
III. Proveedores y Otras Cuentas a Pagar	2.481.399	2.319.449
IV. Pasivos por Impuesto Corriente	145.029	159.095
V. Instrumentos Financieros Derivados	11.072	4.687
VI. Provisiones para Otros Pasivos y Gastos	16.982	9.621
Total Pasivos Corrientes	3.089.272	3.202.580
Total Pasivo	8.316.360	8.110.156

El Total Activo de Abengoa a junio 2008 asciende a 8.316,4 M€, lo que representa un incremento del 2,5% respecto a diciembre 2007, cuando la cifra ascendió a 8.110,2 M€.

◆ Estado de Flujos de Efectivo Consolidado de Abengoa a
30/06/2008

	<u>30/06/2008</u>	<u>30/06/2007</u>
Flujos Brutos de Efectivo de Actividades de Explotación de las Unidades de Negocio (Nota 28)	312.579	170.247
Rtdos. Fros., amortizaciones, impuestos y trabajos realizados para el Inmov.	(230.115)	(107.548)
I. Resultado Consolidado después de impuestos	82.464	62.699
Ajustes no monetarios:		
Amortizaciones y provisiones	79.867	44.189
Beneficio/Pérdida por venta de activo material	402	0
Beneficio/Pérdida por venta de participaciones	(9.402)	0
Resultados de activos financieros a valor razonable	0	2.475
Resultado de instrumentos financieros derivados	3.789	1.529
Participación en Beneficio/Pérdida de Asociadas	(3.702)	(3.422)
Impuestos	25.302	8.008
II. Efectivo generado por las Operaciones	178.720	115.478
Existencias	(45.076)	5.881
Clientes y otras cuentas a cobrar	9.461	(159.572)
Proveedores y otras cuentas a pagar	133.255	(52.328)
Otros activos/pasivos circulantes	(120.453)	(144.765)
III. Variaciones en el capital circulante	(22.813)	(350.784)
A. Flujos Netos de Efectivo de Actividades de Explotación	155.907	(235.306)
Inmovilizaciones materiales	(629.448)	(341.620)
Activos intangibles	(47.011)	(34.873)
Otros activos	(34.734)	(18.048)
I. Inversiones	(711.193)	(394.541)
Sociedades del grupo, multigrupo y asociadas	2.741	0
Inmovilizaciones materiales	53.509	20.695
Activos intangibles	1.839	13.843
Efecto Variación Perímetro y Dif. Conversión	24.742	0
II. Desinversiones	82.831	34.538
B. Flujos Netos de Efectivo de Actividades de Inversión	(628.362)	(360.003)
Ingresos por recursos ajenos	84.788	147.908
Reembolso de recursos ajenos	(174.034)	(11.269)
Dividendos pagados	0	0
Otras actividades de financiación	(47.827)	0
C. Flujos netos de efectivo de actividades de financiación	(137.073)	136.639
D. Aumento/Disminución Neta del Efectivo y Equivalentes (A + B + C)	(609.528)	(458.670)
Efectivo o equivalente al comienzo del período	1.697.889	1.027.972
Efectivo Bancario al Cierre del Período	1.088.361	569.302

Evolución de los Negocios. Principales Magnitudes

4

4.1 Solar

El Grupo de Negocio Solar ha alcanzado los siguientes resultados en el primer semestre de 2008:

Solar (M€)	1S 2008	1S 2007	Var (%)
Ventas Consolidadas	17,1	8,0	114,4%
Ebitda	2,5	1,5	59,6%
Ebitda / Ventas	14,4%	19,4%	
Flujos Brutos de Explotación	12,4	1,5	702,3%

Las ventas agregadas del Grupo de Negocio Solar en el primer semestre del ejercicio 2008, segundo año reportado como tal, corresponden a:

- ◆ Producidas por la puesta en red de energía solar, por importe de 3,2 M€, proveniente de las ventas de la planta termosolar de 11 MW y de la planta fotovoltaica de 1,2 MW que se encuentran dentro de la Plataforma Solar Solúcar en Sanlúcar la Mayor (Sevilla), así como 1 MW de las plantas Copero ubicadas también en la provincia de Sevilla.
- ◆ Producidas por la venta de tecnología solar por 22,6 M€, provenientes fundamentalmente de sistemas industriales para la generación de calor con diversas aplicaciones como climatización, agua o procesos industriales, así como componentes para plantas solares.
- ◆ Producidas por las promociones solares que está desarrollando el Grupo de Negocio como desarrollo de su actividad, por importe de 14,1 M€.

Es necesario considerar los ajustes y eliminaciones que, derivados del proceso de consolidación contable, se han realizado por transacciones con otras compañías del grupo en lo relativo a promoción y construcción de plantas solares así como al desarrollo de nuevas tecnologías. En el primer semestre de 2008 las ventas eliminadas han sido de 22.9 M€.

A nivel agregado, en el análisis de los flujos brutos de explotación generados por el Grupo de Negocio Solar, destacamos que los mismos están afectados por las inversiones que se vienen realizando en el desarrollo de nuevos negocios, en la promoción de nuevas plantas y en investigación, desarrollo e innovación.

Estas inversiones nos permitirán una generación de mayores flujos futuros, tanto a partir de la plataforma solar actualmente en construcción, como en el desarrollo de futuras plataformas termosolares y fotovoltaicas, como en España y en el exterior.

En este sentido es de destacar el avance en actividades de promoción termosolar:

- ◆ España: 270 MW en fases avanzadas de promoción en España, así como 131 MW en operación o construcción.
- ◆ Estados Unidos: 280 MW en promoción tras el acuerdo alcanzado con APS (Arizona), condicionado a la extensión de la desgravación fiscal existente actualmente en EEUU (ITC).

Cifras en MW	Operación	Construcción	Promoción	Total
España	11	120	270	401
EEUU	0	0	280	280
Resto del mundo	0	150	0	150

En fotovoltaica contamos con 11,6 MW en operación y construcción, así como un conjunto de proyectos en promoción pendientes de un nuevo marco regulatorio.

Cifras en MW	Operación	Construcción	Promoción	Total
España	2,2	9,4	44,5	56,1

En cuanto a la actividad de I+D Abengoa Solar cuenta con 60 personas dedicadas en exclusiva a tareas de investigación y desarrollo y con un programa de inversión muy ambicioso.

Cifras en M€	Acum. 2006	2007	2008
Inversión en I+D	49,2	12,9	8,3

Desde 2005 Abengoa Solar ha invertido 70,4 M€ en I+D en los que se incluyen proyectos en Europa y Estados Unidos en colaboración con las instituciones y universidades líderes en energía solar.

4.2 Bioenergía

Las Ventas del Grupo de Negocio Bioenergía en el primer semestre de 2008 han sido de 384,8 M€ frente a los 264,1 M€ del 2007, produciéndose por tanto un incremento del 45,7%. Este incremento ha sido fundamentalmente debido a la incorporación de Abengoa Bioenergía Brasil (antes Dedini Agro), al mayor volumen de etanol vendido en el mercado de EEUU por la entrada en producción de la planta de Ravenna (NE), y a los superiores precios de venta del etanol en Europa y EEUU.

El Ebitda experimenta un aumento del 18,7% respecto al ejercicio anterior, pasando de 31,2 M€ en 2007 a los 37,1 M€ actuales. El incremento se obtiene básicamente por la consolidación de resultados de Brasil, y el neto entre un mejor comportamiento de los precios de etanol y el incremento en los costes operativos sufridos como consecuencia de la subida del precio del grano en Europa y EEUU.

El margen Ebitda sobre Ventas se mantiene en el negocio operativo en niveles similares a los del ejercicio precedente (9,6%), una vez aislados el efecto del mayor negocio por trading y los gastos asociados a nuestra apuesta por la innovación tecnológica y el desarrollo orgánico de nueva capacidad de producción.

Bioenergía (M€)	1S 2008	1S 2007	Var (%)
Ventas Consolidadas	384,8	264,1	45,7%
Ebitda	37,1	31,2	18,7%
Ebitda / Ventas	9,6%	11,8%	
Flujos Brutos de Explotación	52,0	31,2	66,6%

El volumen de ventas de etanol acumulado en Junio de 2008 ha sido de 200,2 MI en Europa y 76,4 Mgal en EEUU. En el mismo periodo de 2007, se vendieron 165,5 MI en Europa y 52,5 Mgal en EEUU. El incremento en EEUU se debe a Ravenna, ya que en el primer semestre de 2007 aun no había entrado en producción, mientras que en Europa se han obtenido contratos significativos en Holanda, Francia y Alemania.

En 2008 el precio del etanol en Europa ha experimentado un aumento con respecto a los precios del ejercicio 2007, obteniéndose unos precios CIF

medios acumulados a la fecha de 0,613 €/litro (frente a los 0,599 €/litro en 2007). En Estados Unidos, el precio ha resultado igualmente superior, 2,40 USD/gal (CIF) frente al 2,18 USD/gal de 2007 (CIF). En este periodo, el precio del grano en Europa se ha mantenido en parámetros superiores a los del ejercicio anterior, 228,5 €/t (frente a 162,1 €/t en 2007) al igual que en Estados Unidos donde se ha obtenido un precio de 4,70 USD/Bu, frente a los 3,30 USD/Bu de 2007. Adicionalmente, cabe destacar el efecto del aumento en los precios del gas natural en Europa, desde 20,3 €/Mwh en 2007 a 23,9 €/Mwh en 2008 y la disminución de estos precios en Estados Unidos desde 9,08 USD/mmbtu en 2007 a 7,73 USD/mmbtu.

Con el comienzo de operaciones en Brasil conseguimos superiores ingresos acumulados a Junio por la venta tanto de etanol hidratado (77,4 Ml a un precio de 0,864 R\$/l), etanol deshidratado (6,9 Ml con un precio de 0,822 R\$/l) o azúcar cristal (43,6 Mt a un precio de 22,6 R\$/t), entre otros.

4.3 Servicios Medioambientales

Servicios Medioambientales (M€)	1S 2008	1S 2007	Var (%)
Ventas Consolidadas	425,9	370,4	15,0%
Flujos Brutos de Explotación	96,3	47,2	103,9%
Flujos Explot. / Ventas	22,6%	12,8%	

En el primer semestre de 2008 las ventas del Grupo de Negocio de Servicios Medioambientales han experimentado un crecimiento con respecto al ejercicio anterior de 55,5 M€, lo que supone un incremento del 15,0%. Esta mejora es consecuencia del incremento del volumen de residuos tratados en todas las áreas del Grupo, especialmente en la unidad de Reciclaje de Residuos de Aluminio y en la de Reciclaje de Residuos Industriales.

Con respecto al Ebitda se ha producido un incremento respecto al primer semestre de 2007 de 49,1 M€, suponiendo una mejora del 103,9% respecto al ejercicio anterior. Sin tener en cuenta la venta de los terrenos de Befesa Desulfuración en Barakaldo, el crecimiento del Ebitda respecto al primer semestre del ejercicio anterior sería del 19,2%. El ratio Flujos de Explotación/Ventas, sin considerar la venta de los terrenos mencionados, alcanza el 13,2%, superando en 0,4% el del mismo periodo del ejercicio pasado.

4.4 Tecnologías de la Información

Tecnologías de la Información (M€)	1S 2008	1S 2007	Var (%)
Ventas Consolidadas	286,0	264,7	8,0%
Flujos Brutos de Explotación	22,3	19,0	17,2%
Flujos Explot. / Ventas	7,8%	7,2%	

Durante el primer semestre del ejercicio 2008 las Ventas del Grupo de Negocio Tecnologías de la Información aumentaron respecto al ejercicio anterior un 8,0%, alcanzando una cifra de 286,0 M€. Los Flujos Brutos de Explotación también se han visto incrementados en relación al ejercicio anterior en un 17,2%, pasando de 19,0 M€ en 2007 a 22,3 M€ en 2008. El crecimiento se ha debido principalmente a la contribución de la adquisición de Matchmind, llevada a cabo en el último trimestre de 2007.

En el primer semestre de 2008 se ha mejorado el margen Flujos de explotación sobre ventas pasando del 7,2% en el primer semestre de 2007, al 7,8% actual.

La inversión en I+D durante los seis primeros meses de 2008 ascendió a 10,3 M€ (aprox. 3,7% de las ventas), lo que una vez más muestra la apuesta constante por la investigación, el desarrollo y la innovación, como motor de la evolución de las tecnologías de la información.

Por segmentos destaca:

- **Energía** ha representado aproximadamente un 29% del negocio global en el primer semestre de 2008. Las ventas alcanzaron 79,6 M€, comparado con 111,3 M€ en los seis primeros meses de 2007, principalmente por la menor contribución a las ventas del proyecto de Vattenfall (Suecia) en 2008.
- **Transporte**, supone un 35% de la actividad en el ejercicio. Los ingresos descendieron un 4,3%, hasta los 54,4 M€, principalmente a un descenso de la actividad en España, que se ha visto parcialmente compensado por el incremento en la actividad en Medio Oriente.

- **Medio Ambiente** ha cerrado el primer semestre de 2008 con unas ventas de 17,1 M€, comparado con 19,1 M€ en los seis primeros meses de 2007. El descenso se debe principalmente a la menor contribución en el segundo trimestre de 2008 de proyectos en Medio Oriente.
- **Administraciones Públicas** ha visto reducida su cifra de negocio en el primer semestre de 2008 22,0 M€ en los seis primeros meses de 2007 hasta los 17,7 M€ alcanzados en los seis primeros meses de 2008. Esta reducción en las ventas con respecto al primer semestre de 2007 en el segmento de Administraciones Públicas se debe principalmente a una ralentización general en la economía española y por tanto en los presupuestos de las administraciones y entidades gubernamentales.
- **Global Services** ha alcanzado una cifra de ventas en el primer semestre de 2008 de 65,1 M€, comparado con 19,8 M€ en los seis primeros meses de 2007, principalmente conseguido gracias a la consolidación de la sociedad de consultoría Matchmind, en la que en Octubre de 2007 se tomó una participación mayoritaria. Matchmind ha venido a reforzar la oferta de soluciones y servicios de forma global, contribuyendo de forma positiva a la cuenta de resultados de Telvent. El margen bruto en este segmento durante el primer semestre de 2008 ha sido del 31.7%.

4.5 Ingeniería y Construcción Industrial

Ingeniería y Construcción Industrial (M€)	1S 2008	1S 2007	Var (%)
Ventas Consolidadas	763,2	486,4	56,9%
Flujos Brutos de Explotación	129,6	71,2	81,9%
Flujos Explot. / Ventas	17,0%	14,6%	

Las Ventas de Ingeniería y Construcción Industrial en el primer semestre de 2008 aumentaron respecto al ejercicio anterior en un 56,9%, alcanzando una cifra de 763,2 M€. Los Flujos de Explotación también se han visto incrementados en relación al ejercicio anterior en 58,4 M€, pasando de 71,2 M€ en 2007 a 129,6 M€ en 2008.

En la positiva evolución del Grupo de Negocio destacan las aportaciones de las construcciones de plantas de biocombustibles (Francia, Róterdam, Indiana e Illinois) y termosolares (PS 20, Solnova 1, Solnova 3 y las plantas híbridas de Argelia y Marruecos), la construcción de líneas de transmisión en Brasil (ATE III-VII) y las nuevas concesiones de hospitales y edificios administrativos de Inabensa.

La aportación del negocio concesional de Líneas de Transmisión se refleja en el siguiente cuadro:

Líneas de Transmisión (M€)	1S 2008	1S 2007	Var (%)
Ventas Consolidadas	57,6	50,4	14,2%
Flujos Brutos de Explotación	50,6	44,0	14,9%
Flujos Explot. / Ventas	87,8%	87,3%	

5

Principales Novedades por Grupos de Negocio



Abengoa Solar desarrolla y aplica tecnologías para producir energía eléctrica a partir del sol, construyendo y operando centrales e instalaciones de generación con tecnologías termosolares y fotovoltaicas.



A partir del sol... producimos energía eléctrica por vía termoeléctrica y fotovoltaica



Los acontecimientos más importantes en el Grupo de Negocio Solar, durante el primer semestre de 2008, han sido los siguientes:

◆ **Termosolar**

España

En Abengoa Solar continúa la construcción de 120 MW en la Plataforma Solar Solúcar, en la que están previstos 300 MW de potencia que estarán en operación en 2013 con un amplio abanico de tecnologías solares, y desde la que se producirá energía suficiente para abastecer el consumo de 180.000 hogares, tantos como los de la ciudad de Sevilla. El proyecto supone una inversión de 1.200 M€.

Esta plataforma es el reflejo de la apuesta de Abengoa por la energía del futuro, el respeto al medio ambiente, los recursos naturales y la lucha contra el cambio climático: con este proyecto se evitará la emisión de más de 600.000 toneladas de CO₂ anuales a la atmósfera.

El pasado mes de enero se firmó la financiación de Solnova 3, planta con una potencia de 50 MW con tecnología cilindro-parabólica, compuesta por aproximadamente 300.000 m² de espejos en una superficie total de unas 115 hectáreas. Su tecnología consiste en concentrar la radiación solar sobre un tubo absorbedor de calor por el interior del cual circula un fluido que alcanza altas temperaturas. Este fluido produce vapor que es enviado a un turbogenerador donde se expande con objeto de producir energía.

Por otro lado, la generación de energía eléctrica en la PS10, primera central de energía solar termoeléctrica de tecnología de torre construida en el mundo para operar de forma comercial, ha alcanzado un ritmo de producción que supera la previsión anual a la fecha.

Finalmente, en el mes de febrero el Presidente del Gobierno de España, José Luis Rodríguez Zapatero, visitó las instalaciones de la Plataforma Solúcar donde junto con el Presidente de la Junta de Andalucía, Manuel Chaves, elogió la actividad de Abengoa y calificó a la compañía como «una empresa internacional líder», asimismo, afirmó que «con proyectos como la Plataforma Solúcar nos encontramos en primera línea de la siguiente revolución industrial económica, que consiste en el tránsito de la dependencia de los combustibles fósiles a las energías renovables».

Estados Unidos

Abengoa Solar firmó en el mes de febrero con Arizona Power Service (APS), la mayor eléctrica de Arizona, un contrato para construir y operar la que será la mayor planta solar eléctrica en el mundo. La planta se ubicará a 100 kilómetros al sur de Phoenix y su puesta en servicio se estima para 2011.

Solana, así se denominará la central, tendrá una potencia de 280 MW que permitirán suministrar electricidad a 70.000 hogares y evitará 400.000 toneladas de CO₂ anuales. Solana utilizará tecnología de colectores cilindro-parabólicos desarrollada por Abengoa Solar y ocupará una superficie aproximada de ochocientas hectáreas.

Durante su construcción se crearán 1.500 nuevos puestos de trabajo así como 85 puestos cualificados durante la explotación de la misma.

La construcción de esta nueva central está condicionada a la extensión de la desgravación fiscal existente actualmente en Estados Unidos para proyectos solares y a la aprobación del proyecto por la comisión estatal.

Internacional

Por otro lado, en Argelia y Marruecos, continúa la construcción de las dos centrales de ciclo combinado integrado con un campo solar de colectores cilindro parabólicos que producirán 150 y 479 MW de potencia respectivamente, de los cuales, 20 MW en cada una, procederán de un campo de colectores cilíndrico-parabólicos con aceite térmico.

◆ Fotovoltaica

España

Se ha finalizado la construcción de tres plantas por un total de 10 MW que se unirán a las ya operativas.

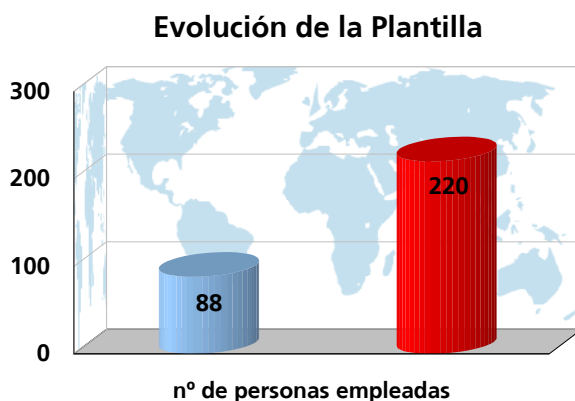
Asimismo, se siguen realizando activamente labores de promoción de nuevos proyectos en distintas zonas de España.

◆ Tecnología y Componentes

Abengoa Solar en su continua apuesta por el desarrollo de tecnologías aplicables en el proceso de generación eléctrica, tiene dedicadas a más de 60 personas a labores de investigación y desarrollo. Desde principios de año se desarrolla con el Departamento de Energía de Estados Unidos, y en colaboración con distintas Universidades americanas, varios proyectos de tecnología termosolar que fueron adjudicados en el pasado mes de diciembre.

Por otro lado, Rioglass Solar, planta para la fabricación de espejos cilindro-parabólicos donde Abengoa Solar participa como socio minoritario, ha entregado más de 150.000 espejos desde que iniciara operaciones en el primer trimestre de 2008 a distintos clientes.

Finalmente, Abengoa Solar alcanzó un acuerdo con Concentrix Solar GmbH, fabricante alemán de módulos de concentración que utiliza tecnología desarrollada por el Instituto Fraunhofer, para unir experiencias y liderazgo en la creación de Concentrix Iberia, compañía que nace para comercializar plantas solares basadas en la tecnología de concentración FLATCON, es decir, módulos solares con las mayores eficiencias del mercado (más del 23%).



La plantilla media del Grupo de Negocio Solar en el primer semestre de 2008 ascendió a 220 personas, un 150,0% más que en 2007.

5.2 Bioenergía

Tiene como sociedad cabecera a Abengoa Bioenergía y se dedica a la producción y desarrollo de biocarburantes para el transporte, bioetanol y biodiesel entre otros, que utilizan la biomasa (cereales, biomasa celulósica, semillas oleaginosas) como materia prima. Los biocarburantes se usan en la producción de ETBE (aditivo de las gasolinas) o en mezclas directas con gasolina o gasoil. En su calidad de fuentes de energías renovables, los biocarburantes disminuyen las emisiones de CO₂ y contribuyen a la seguridad y diversificación del abastecimiento energético, reduciendo la dependencia de los combustibles fósiles usados en automoción y colaborando en el cumplimiento del Protocolo de Kioto.



A partir de biomasa... producimos biocarburantes ecológicos, energía renovable, y alimento animal.



Los principales acontecimientos durante el primer semestre de 2008, fueron los siguientes:

Desarrollo del Negocio

- ◆ La Asociación de Combustibles Renovables de EE.UU. (RFA) señala el incremento de la producción de etanol como un factor fundamental para mantener bajos los precios de la gasolina.

El presidente de la RFA, Bob Dinneen, destacó el impacto positivo que el etanol está teniendo en los precios en las estaciones de servicio y añade que retirar 4.500 Mgal de etanol del mercado, como prevé la petición de exención de la Renewable Fuels Standard del Gobernador Perry (Texas), incrementaría el precio de la gasolina a corto plazo (durante un año) en un 31%. La respuesta a largo plazo sería menor, aproximadamente del 13%, pero seguiría teniendo un impacto abrumador en la economía de los EEUU.

El creciente uso del etanol y de otros biocombustibles está ayudando a mantener el precio del petróleo y la gasolina más bajos de cómo de otro modo estarían. La Universidad Estatal de Iowa calcula que los conductores estadounidenses están ahorrando entre 30 y 40 centavos gracias al uso del etanol.

Los miles de Mgal de etanol están ayudando a mantener el precio del petróleo al «suavizar los cuellos de botella energéticos», afirma Francisco Blanch, jefe de investigación de productos básicos globales de Merrill Lynch. Blanch calcula que el precio del petróleo sería, por lo menos, un 15% más alto de no ser por la actual producción de etanol

- ◆ La Agencia Andaluza de Energía (AAE), inauguró la primera estación de servicio que suministrará bioetanol en Andalucía, una iniciativa que ha contado con el respaldo de Abengoa Bioenergía y que supone un paso importante en la expansión del uso de este combustible.

La estación de servicio Los Ángeles, ubicada en la localidad sevillana de Dos Hermanas, comercializa bioetanol mezclado con gasolina en distintos porcentajes: 5% de bioetanol (e5), 10% de bioetanol (e10) y 85% de bioetanol (e85). Los nuevos surtidores, que cuentan con un dispositivo automático que permite elegir la mezcla en el momento de repostar, han sido financiados en un 50% por Abengoa Bioenergía.

El primer suministro de bioetanol para la estación de servicio, con quien Abengoa Bioenergía ha firmado un acuerdo para cinco años, se realizó el 28 de marzo, proveniente de la planta Ecomerburantes Españoles, que Abengoa Bioenergía tiene en Cartagena (Murcia).

Esta nueva estación se suma a las cuatro que, por el momento, distribuyen e85 en España.

- ◆ La Fundación Focus-Abengoa y F.O. Licht celebraron la séptima edición de la Conferencia Mundial sobre Biocarburantes "World Biofuels 2008" que, durante tres días, reunió en Sevilla a más de 160 representantes de empresas productoras y asociaciones de biocarburantes, operadores petrolíferos, fabricantes de automóviles, representantes de varias administraciones europeas, fabricantes de materias primas y consultores.

En esta edición se constata el crecimiento -superior al 20%- de la demanda de biocarburantes en los tres mayores mercados mundiales (Estados Unidos, Brasil y la Unión Europea), así como la aprobación de nuevas legislaciones y decisiones políticas en Estados Unidos y Europa que fomentan un mayor uso de los biocarburantes .

Se rechazan las imputaciones contra los biocarburantes, a los que acusan de ser los causantes de la subida de las materias primas alimenticias, de los episodios de hambre en algunos países pobres y de acciones de deforestación y pérdida de biodiversidad en algunas zonas del planeta.

Se ratifica la importancia de los biocarburantes como instrumento útil, fiable y disponible que pueden sustituir a la gasolina y el gasóleo en el transporte, y así mitigar la incidencia de los combustibles fósiles en el cambio climático mejorando la calidad del aire.

Especial atención recibe el problema de la sostenibilidad, ante el objetivo de la Unión Europea de establecer estrictos criterios de sostenibilidad para los biocarburantes.

Este foro destaca la urgencia de avanzar en la definición de un sistema de certificación que esté orientado a su aplicación internacional y suministre un marco operativo capaz de verificar qué biomasa y biocarburantes son cultivados y procesados de forma sostenible.

- ◆ Abengoa ha iniciado una campaña centrada en contrarrestar las falsedades que sobre el bioetanol y el sector se hacen llegar a la opinión pública y refutarlas con evidencias fundamentadas. El objetivo es desmontar las manipulaciones que se han difundido últimamente con datos y realidades contrastables.

La repercusión del uso de estos combustibles en el alza de los precios de las materias primas básicas; la mayor emisión de gases de efecto invernadero; la deforestación de los bosques tropicales o su implicación en la biodiversidad, son algunos de los argumentos falsos que se vienen utilizando para atacar al bioetanol y, por extensión, a las empresas productoras del mismo.

Desde hace varios meses, Intereses de grupos petroleros internacionales, declaraciones de responsables políticos, informes de instituciones políticas intergubernamentales (OCDE y FAO) o intereses supuestamente ecologistas están apuntando directamente a la industria del bioetanol de un problema estructural que viene de lejos y que se ha visto agravado en los últimos años, por las políticas agrarias, los retrasos en materia regulatoria y, sobre todo, por la creciente demanda mundial de alimentos de los países en vías de desarrollo.

- ◆ Biocarburantes de Castilla y León, S.A. reanudará la producción de bioetanol en su planta ubicada en Babilafuente (Salamanca) paralizada en septiembre del año pasado.

Esta planta fue diseñada para producir bioetanol destinado al mercado español, con el objeto de cumplir con los objetivos de la Directiva Europea de 2003 y el Plan de Energías Renovables. La ausencia en España, hasta

ahora, de una obligación legal de uso del bioetanol como carburante, obliga a Biocarburantes de Castilla y León, S.A. a vender su producción en otros mercados europeos con elevados gastos logísticos. Esto sólo resulta viable cuando el resultado de la misma es menos gravoso que el que se deriva de mantener la fábrica sin actividad.

El pasado mes de julio de 2007 el Gobierno impulsó una Ley que fija la obligación legal de uso de biocarburantes en gasolinas y gasóleos y que será efectiva a partir del 1 de enero de 2009. Esto y el actual incremento de la demanda de bioetanol en Europa, fruto de la fijación de obligaciones legales de uso de biocarburantes permite reanudar de nuevo las operaciones de BCL.

La implantación urgente de medidas que desarrollen la obligación de mezclas en España, supondrán el inicio de la creación de un mercado nacional de bioetanol. Estas medidas y la consecuente estabilidad del sector, facilitarían a Biocarburantes de Castilla y León, S.A. los recursos económicos necesarios para desarrollar el programa de investigación y desarrollo tecnológico en biocarburantes de segunda generación (biomasa celulósica) cuya primera planta prototipo a nivel mundial, utilizando paja de cereal, está siendo construida por Abengoa en la fábrica de Babilafuente (Salamanca).

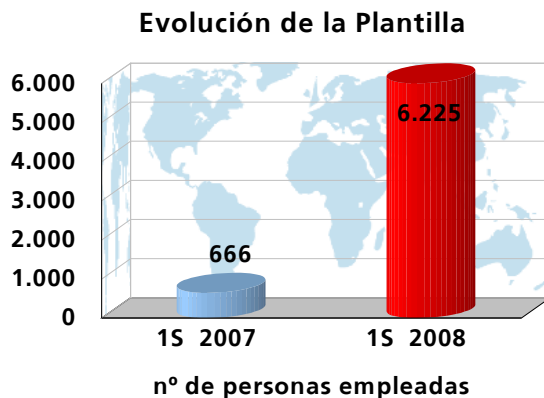
Novedades legislativas

- ◆ La presente Directiva europea establece un marco común para el fomento de la energía procedente de fuentes renovables. Estipula objetivos obligatorios relativos al porcentaje global de consumo energético que deberá proceder de fuentes renovables, así como para la energía procedente de fuentes renovables que ha de emplearse en el transporte y establece los criterios de sostenibilidad medioambiental que deben aplicarse a los biocombustibles.

En concreto se establecen:

- Objetivo para 2020 sobre el uso global de energía procedente de fuentes renovables.

- Objetivo para 2020 relativo al uso de biocombustibles.
- Incentivo a la lignocelulosa.
- Planes nacionales de acción.
- Criterios de sostenibilidad medioambiental en relación a los biocombustibles.
- Verificación del cumplimiento de los criterios de sostenibilidad medioambiental.
- Cálculo del impacto de los gases efecto invernadero procedentes de los biocombustibles.
- Valores por defecto del ahorro en la emisión de gases de efecto invernadero.
- Valores reales de conformidad con una fórmula propuesta.
- Informes de los Estados Miembro- valores típicos correspondientes al ahorro en la emisión de gases de efecto invernadero.
- Supervisión e informes por parte de la Comisión Europea.
- Fecha límite para su entrada en vigor.



La plantilla media del Grupo de Negocio de Bioenergía en el primer semestre de 2008 ascendió a 6.225 personas, debido principalmente a Bioenergía Brasil (Dedini).

5.3 Servicios Medioambientales

Befesa es una compañía internacional especializada en la gestión integral de residuos industriales y en la gestión y generación del agua. Gestiona más de 2,5 millones de t de residuos, dedicando a la producción de nuevos materiales a través del reciclaje más de 1,2 millones de t, con lo que se evita la emisión de más de dos millones de t de CO₂ al año. Tenemos capacidad para desalar 1.000.000 m³ de agua al día, lo que equivale al abastecimiento de 4,5 millones de personas.



A partir de los residuos... producimos nuevos materiales reciclándolos, y depuramos y desalamos agua.



Servicios Medioambientales

Los principales acontecimientos en las áreas en las que opera el Grupo de Negocio de Servicios Medioambientales durante el primer semestre de 2008, fueron los siguientes:

- ◆ **Reciclaje de Residuos de Aluminio.**- En el primer semestre de 2008 se han tratado 182.000 t de residuos con contenido en aluminio lo que representa un incremento del 19% sobre el año anterior, destacándose que todas las plantas han operado satisfactoriamente.

Befesa Reciclaje de Residuos de Aluminio y Qualitas Equity Partners, han firmado un contrato de financiación sin recurso a largo plazo por importe de 120,0 M€, con objeto de refinanciar la adquisición de Alcasa (Aluminio Catalán), atender sus necesidades de circulante y obtener fondos para afrontar nuevas oportunidades de crecimiento. La financiación ha sido otorgada por un sindicato de cinco entidades integrado por Caja Madrid, BBVA, Banco Popular, Bank of Scotland y KBC.

Befesa Aluminio ha sido seleccionada para suministrar tres máquinas de colada para la nueva planta de reducción de aluminio, asociada a una central de generación de energía, de EMAL (Emirates Aluminium Company Limited), que será construida en el puerto de Califa en Abu Dabi (Emiratos Árabes Unidos). El importe del contrato es superior a los 5,5 M€.

- ◆ **Reciclaje de Residuos de Acero y Galvanización.**- En el primer semestre de 2008 se han tratado 327.000 t de residuos de acero y galvanización, suponiendo un incremento del 2,2% respecto a las 320 miles de toneladas tratadas en ejercicio anterior.

Durante el primer trimestre del ejercicio se han cerrado los acuerdos de abastecimiento de polvos de acerías que garantizan el funcionamiento de las plantas a su total capacidad. En este sentido es de destacar el acuerdo alcanzado con Outokumpu para el tratamiento en nuestra planta de Valera

de 30.000 toneladas de stock histórico de polvos de filtro provenientes de su acería de inoxidable en Tornio (Finlandia).

Asimismo, en el mes de junio se ha concluido con el cierre de los términos de venta del óxido waelz del ejercicio 2008 con la práctica totalidad de clientes.

- ◆ **Gestión de Residuos Industriales.**- Durante el primer semestre de 2008 se han tratado 617.000 t de residuos industriales, cantidad superior en un 10% a la tratada en el 2007, en el que se trataron 560.000 t.

Con fecha 1 de febrero, Befesa ha formalizado la venta del terreno donde se encuentra su planta de desulfuración, en actividad, a Iurbenor Promociones, S.A., por más de 44,0 M€, dentro del Plan Especial de Reforma Interior Sefanitro (PERI) del municipio de Barakaldo (Bizkaia). A Iurbenor se le hará entrega del terreno en un plazo que garantiza el traspaso de la actividad a una nueva ubicación, lo que permite continuar la plena operatividad de la planta actual, todo ello compaginado con el desarrollo urbanístico que de la zona va a llevar a cabo Iurbenor Promociones, S.A. Gracias al mantenimiento de la actividad de la planta actual de Befesa se evitará el cierre de la misma y, por lo tanto, una repercusión en los puestos de trabajo. Befesa dispone ya de una reserva de terreno en el Puerto de Bilbao, para el que está tramitando actualmente la correspondiente autorización ambiental.

El pasado 12 de mayo, la autoridad sanitaria regional de Chile otorgó a Soluciones Ambientales del Norte, filial de Befesa Chile, el permiso de funcionamiento de la planta de tratamiento de residuos peligrosos y no peligrosos. La planta se ubica en el desierto de Atacama, uno de los más áridos del mundo, a 120 kilómetros al interior de la ciudad de Antofagasta y a 1.600 kilómetros de la capital Santiago, emplazada en un terreno de 40 hectáreas.

- ◆ **Agua.**- En el primer semestre de 2008 se han producido adjudicaciones de obras significativas, entre las que destaca:

La Empresa de Gestión Medioambiental, S.A (Egmasa), ha adjudicado a Befesa el contrato por la ejecución de las obras de ampliación y

modernización de la Estación Depuradora de Aguas Residuales (EDAR) de Jerez de la Frontera, en Cádiz, por un importe superior a los 9 M€. En la EDAR de Jerez se tratan todas las aguas residuales que se generan en las ciudades de Jerez, Guadalcaçín, Estella, Los Albarizones, La Corta y El Portal, antes de su vertido al río Guadalete. Esta actuación, beneficiará a una población de más de 250.000 habitantes.

La Empresa Metropolitana de Abastecimiento y Saneamiento de Aguas de Sevilla (Emasesa), ha adjudicado a Befesa, en UTE con Agua y Gestión de Servicios Ambientales, S.A., el mantenimiento, la conservación y la explotación de la Estación Depuradora de Aguas Residuales (EDAR) de Tablada, por un importe superior a los 7,5 M€. La EDAR de Tablada, en servicio desde 1990, se encuentra al oeste de la ciudad de Sevilla y trata las aguas residuales procedentes del Barrio de Los Remedios. Esta depuradora, basada en un tratamiento convencional con fangos activos a media carga, digestión anaerobia y deshidratación mecánica de lodos con cogeneración, tiene un caudal medio diario de 50.000 metros cúbicos al día, beneficiando a 200.000 habitantes.

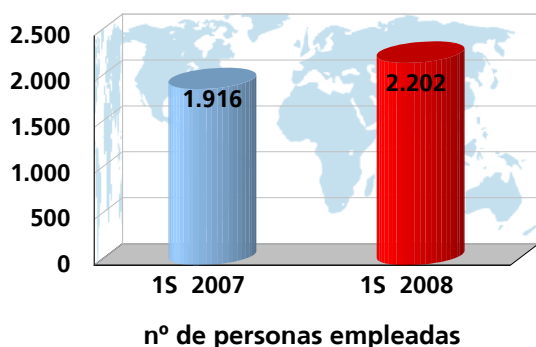
Depuradora del Baix Llobregat, S.A. (Depurbaix) ha adjudicado a Befesa, en UTE con Acsa Infraestructuras, S.A., el contrato de proyecto y obras de la Planta Desalobradoradora de parte del efluente tratado en la depuradora del Baix Llobregat, por un importe superior a 13,0 M€. Esta actuación forma parte de un conjunto de obras realizadas con el objetivo de mejorar la calidad del agua del efluente vertido en el Delta del río Llobregat por la EDAR del Baix Llobregat y de reutilizarlo para diferentes usos tales como mantenimiento del caudal ecológico del río, suministro de agua a humedales de la zona y creación de una barrera contra la intrusión salina. Con este objeto, se proyecta una planta desalobradoradora de 2.700 m³/h utilizando la tecnología de electrodiálisis reversible, lo que permitirá la reducción de la conductividad para el uso del efluente de la EDAR para riego agrícola.

La Algerian Energy Company (AEC), sociedad estatal argelina, ha ratificado la adjudicación del proyecto para el diseño, la construcción, la financiación y la explotación por veinticinco años de la desaladora de agua de mar de Tenés – Chlef a Befesa Agua. La inversión para el desarrollo de la planta, que se construirá en la ciudad argelina de Tenés (región de Chlef), en la

costa del Mediterráneo a 200 kilómetros de Argel, es superior a los 232,0 M\$. La desaladora tendrá una capacidad de producción de 200.000 metros cúbicos de agua al día, que permitirán abastecer a una población de 800.000 personas y utilizará la tecnología de ósmosis inversa. Befesa realizará esta actuación bajo la modalidad de DBOOT (Design, Build, Own, Operate and Transfer), en el marco de una empresa mixta hispano-argelina, en la que tendrá una participación del 51,0%, mientras que el 49,0% restante estará controlado por la Algerian Energy Company. El proyecto estará financiado en un 80,0% por bancos argelinos, incluido Crédit Populaire d'Algerie (CPA), y en un 20,0% por Befesa y AEC. Tanto el diseño y la construcción en la modalidad de llave en mano de la planta como su operación por veinticinco años será responsabilidad en un 100% de Befesa Agua. Los ingresos por la venta de agua durante este periodo serán de más de 50,0 M\$ anuales, lo que supone ingresos totales superiores a los 1.400,0 M€.

El Ministerio de Medio Ambiente y Medio Rural y Marino, a través de la Dirección General del Agua, ha adjudicado a Befesa la ejecución de las obras del colector interceptor general del río Sar, correspondientes al tramo entre Pontepedriña y la depuradora de Silvouta en Santiago de Compostela (La Coruña), por un importe superior a los 20,0 M€. Esta actuación responde a los principios del Programa A.G.U.A. (Actuaciones para la Gestión y la Utilización del Agua) del ministerio, que incluyen actuaciones para la mejora de la gestión y del suministro de agua, acordes con las necesidades existentes y futuras, ligadas al desarrollo de los territorios de forma sostenible en términos económicos, sociales y ambientales. El proyecto tiene como objetivos la remodelación del actual sistema de saneamiento y el control de las aguas de tormenta de las cuencas vertientes al río Sar en el tramo citado, para incorporar los vertidos directos existentes a la red de colectores secundarios.

Evolución de la Plantilla



En Servicios Medioambientales, la plantilla media en el primer semestre de 2008 ascendió a 2.202 personas, un 14,9% más que en 2007.

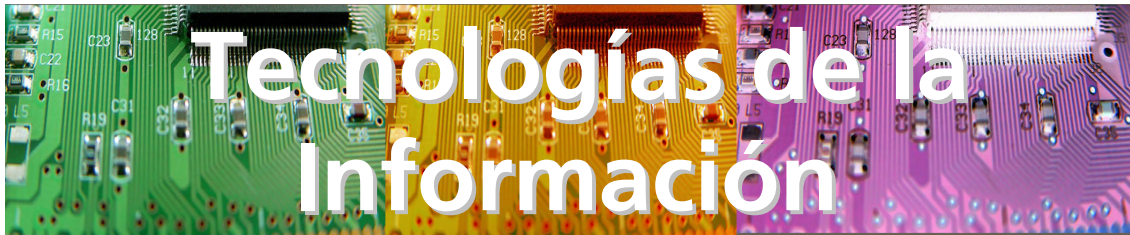
5.4 Tecnologías de la Información

Telvent, la compañía de tecnologías de la información para un mundo sostenible y seguro, es especialista en productos, servicios tecnológicos globales y soluciones integradas de alto valor añadido en Energía, Transporte, Medio Ambiente y Administraciones Públicas, en Europa, Norteamérica, Latinoamérica, la región de Asia-Pacífico, así como en Oriente Medio y África.

Con más de 40 años de experiencia en sistemas de gestión de procesos empresariales y control de supervisión industrial, la tecnología innovadora y experiencia demostrada de Telvent ayudan a gestionar de forma eficiente y segura los procesos operativos y de negocio de las empresas líderes mundiales. Gracias a que dispone de la cartera más generalizada de servicios de consultoría y subcontratación y a que emplea una filosofía de neutralidad en lo referente a cuestiones de índole tecnológica, Telvent gestiona infraestructuras de TI y telecomunicaciones para una extensa base de clientes internacional.



A partir de las Tecnologías de la Información... gestionamos los procesos operativos y empresariales de forma segura y eficiente.



Los hitos más importantes en cuanto a contratos firmados o proyectos desarrollados en los sectores en los que trabajamos son los siguientes:

Energía

- ◆ Contrato con IGDAS (Istanbul Gas Distribution Co.), en Estambul, para la automatización de la red municipal de distribución de gas natural
Importe del contrato: 4,3 M€.

- ◆ Contrato con Williams Midstream, en los Estados Unidos, para la actualización de sus sistemas SCADA y GMAS. Williams Midstream recoge y procesa el gas natural procedente de Four Corners (la región donde se juntan las fronteras de los estados de Arizona, Nuevo México, Colorado y Utah) y Green River (Wyoming).
Importe del contrato: 2,8 M€.

- ◆ Contrato con Sinopec, en China, para el suministro de SCADA, PLC, ESD, SCS e ingeniería para el gasoducto Sichuan
Importe del contrato: 2,4 M€.

- ◆ Contrato con Alcoa mediante Fluor Global Services, en los Estados Unidos, para la actualización a DNA y S2300s.
Importe del contrato: 2,0 M€.

- ◆ Contrato con Camiones Andrade, en México, para el suministro de equipos de seguridad en el sistema de llenado y sellado electrónico para 356 autotanques, a suministrar a PEMEX Refinación.
Importe del contrato: 1,9 M€.

- ◆ Contrato con Abener para el suministro del DCS y de los sistemas de control de campo solar para las centrales termosolares Solnova 1 y 3. El alcance cubre no solo el suministro del sistema de control sino también la

ingeniería, programación y servicios de puesta en marcha del sistema que gestionará las plantas.

Importe del contrato: 1,9 M€.

- ◆ Contrato con Toronto Hydro-Electric System Limited, en Canadá, para la actualización a DNA. Toronto Hydro-Electric representa la mayor empresa de distribución eléctrica municipal de Canadá.

Importe del contrato: 1,1 M€.

Transporte

- ◆ Contrato con el Instituto para la Diversificación y Ahorro de la Energía (IDAE), en España, para el desarrollo del proyecto de ahorro energético de semáforos. Dicho contrato ha sido adjudicado a la UTE formada por Telvent-SICE-ETRA. El proyecto consiste en la sustitución de las bombillas convencionales de 100.000 semáforos de 584 municipios de España por tecnología de iluminación LED, con el objetivo de reducir el consumo eléctrico actual.

Importe del contrato: 10,6 M€.

- ◆ Contrato con la Dirección General de Tráfico (DGT), en España, para la instalación de equipos y sistemas ITS para la gestión y control del tráfico en la autopista AP-9 y su conexión con el centro de gestión de tráfico del Noroeste.

Importe del contrato: 8,4 M€.

- ◆ Contrato con GISA (Gestión de Infraestructuras, S.A.), en España, para la ejecución de las obras de enclavamiento del túnel de Roc del Dui (Valle de Núria, Lleida) y el suministro de los sistemas de comunicación, control y seguridad. El proyecto contempla los trabajos correspondientes a los enclavamientos y señalización ferroviaria del nuevo trazado de vía implantada para la construcción del mismo, así como los sistemas de comunicación, control y seguridad y las instalaciones asociadas.

Importe del contrato: 3,1 M€.

- ◆ Contrato con Autoridad Portuaria de Melilla, en España, para el suministro e instalación del plan de protección del puerto de Melilla y del plan de

protección de la instalación portuaria "Terminal de Pasajeros del Ribera I". Este contrato incluye en su alcance todos los sistemas necesarios para ofrecer al cliente, en un proceso crítico como es la seguridad de sus instalaciones, una solución completa e integrada.

Importe del contrato: 2,1 M€.

- ◆ Contrato con Electro Automation Ltd., en Irlanda, para el suministro de 1.000 postes SOS maestro GSM a instalarse en las carreteras de Irlanda gestionadas por la Irish National Road Administration que van a pasar a ser autopistas según la clasificación de la UE.

Importe del contrato: 2,2 M€.

- ◆ Contrato con ADIF, en España, para suministro e instalación de puesto de central de emergencia al CTC de Barcelona. Un sistema para redundar todo el sistema informático de control de tráfico centralizado, esto es, los servidores de datos, los equipos y los canales de comunicaciones con los enclavamientos y las redes locales, incluyendo la adecuación de una sala para la ubicación del equipamiento.

Importe del contrato: 1,4 M€.

- ◆ Contrato con el Ayuntamiento de Oviedo, en España, para la implantación de sistemas soporte a la seguridad vial. El contrato responde a los suministros y trabajos para la instalación de una red de comunicaciones TETRA para el área de seguridad ciudadana, terminales de control de mano para los agentes de policía local, sistemas de foto rojo, así como una pasarela de comunicaciones que aglutine las denuncias procedentes de los agentes, foto rojo y futuros sistemas sancionadores (cinemómetros, etc.) para su tratamiento directo e integrado en el procedimiento municipal.

Importe del contrato: 1,2 M€.

- ◆ Contrato con la Rhode Island Turnpike and Bridge Authority, en Newport, Rhode Island, en Estados Unidos, para el diseño, desarrollo, instalación y mantenimiento de un sistema de peaje E-ZPass en el puente Newport-Pell. La conversión del existente sistema de tokens RITBA al sistema electrónico E-ZPass incrementará la comodidad del usuario y mejorará el tráfico, reduciendo los atascos y las emisiones de gases contaminantes. Telvent Caseta instalará un sistema completo de peaje electrónico en 10 vías,

incluyendo hardware y software, y se hará cargo de los servicios de mantenimiento.

Importe del contrato: 1,1 M€.

Medio Ambiente

- ◆ Contrato con la Agencia Andaluza del Agua de la Consejería de Medio Ambiente de la Junta de Andalucía, en España, para los servicios de mantenimiento y explotación de la red Hidrosur. Dicho contrato será ejecutado en UTE (Telvent Energía, Befesa Aguas y Page Ibérica), siendo un 33,3% la participación de cada una de las empresas en la misma.

El objeto del contrato es el conjunto de los trabajos de mantenimiento de la red SAIH-Sur para lograr su funcionamiento correcto y permanente a lo largo de la duración del mismo. Esta red está dentro de la llamada Cuenca Mediterránea Andaluza (aproximadamente 18,000 km²). El uso intensivo del SAIH por los servicios internos del organismo, así como su utilidad comprobada para los servicios de Protección Civil y el Instituto Nacional de Meteorología, lo han convertido en imprescindible para la gestión del agua, tanto en situación de normalidad como en las emergencias de origen hidro-meteorológico.

Importe del contrato: 3,2 M€.

Administraciones Públicas

- ◆ Contrato con el Servicio Andaluz de Salud, en España, para el desarrollo e implantación en toda su red hospitalaria de su sistema de información corporativo para la atención especializada, dentro del denominado proyecto Diraya.

Importe del contrato: 2,3 M€.

- ◆ Contrato con la Confederación Hidrográfica del Guadalquivir, en España, para continuar con el mantenimiento del Sistema de Información Territorial (SIT) del organismo de la cuenca, orientado hacia la gestión y la consulta de la información geoespacial de la demarcación hidrográfica.

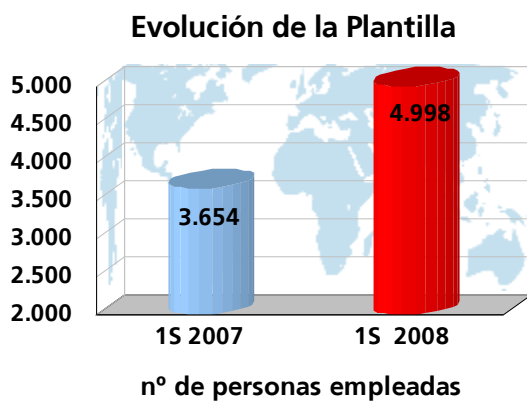
Importe del contrato: 1,1 M€.

Global Services

- ◆ Contrato con NTT/Verio en España para la renovación del alojamiento de sus infraestructuras tecnológicas en las instalaciones de Telvent para facilitar los servicios necesarios a sus clientes.
Importe del contrato: 0,7 M€.
- ◆ Contrato con S21sec, en España para ampliar y continuar con la externalización de los sistemas de información de su centro de operaciones de seguridad (SOC).

Telvent va a proporcionar al cliente de un entorno flexible y de máxima seguridad para la óptima externalización de las infraestructuras.

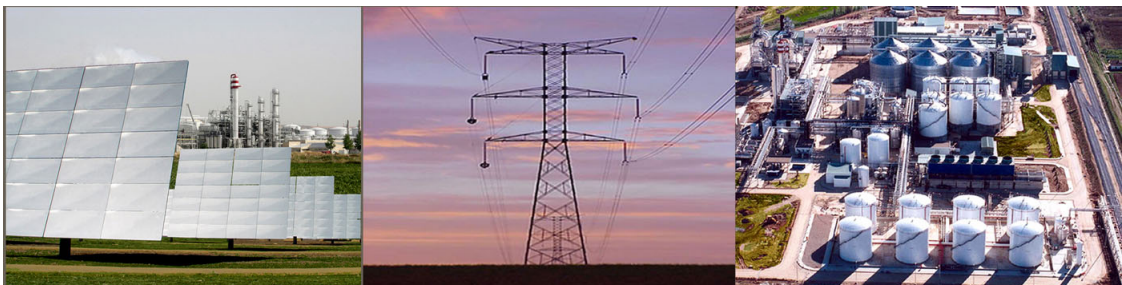
Importe del contrato: 0,5 M€.



La plantilla media del Grupo de Negocio de Tecnologías de la Información en el primer semestre de 2008 ascendió a 4.998 personas, un 36,8% más que en 2007.

5.5 Ingeniería y Construcción Industrial

Abeinsa es la empresa de Abengoa cabecera de este Grupo de Negocio cuya actividad es la Ingeniería, construcción y mantenimientos de infraestructuras eléctricas, mecánicas y de instrumentación para los sectores de energía, industria, transporte y servicios. Promoción, construcción y explotación de plantas industriales y energéticas convencionales (cogeneración y ciclo combinado) y renovables (bioetanol, biodiesel, biomasa, eólica, solar y geotermia). Redes y proyectos «llave en mano» de telecomunicaciones.



A partir de la ingeniería... construimos y operamos centrales eléctricas convencionales y renovables, sistemas de transmisión eléctrica e infraestructuras industriales.



5.5 Ingeniería y Construcción Industrial

Las principales novedades en lo referente a nuevas contrataciones, adjudicaciones, nuevas plantas y mejoras en los procesos internos que aseguren la calidad de los servicios relativos al área de Ingeniería y Construcción Industrial de Abengoa ocurridos durante el primer semestre de 2008, son los siguientes:

- ◆ A principio del mes de febrero se ha registrado ante la Organización de las Naciones Unidas el «Montevideo Landfill Gas Capture and Flare Project», proyecto en el que participa Zeroemissions gracias a su inversión en el Fondo Español de Carbono.

El acuerdo de compraventa de los Certificados de Reducción de Emisiones (CER) que el proyecto genera es de un millón de CER. Eso significa que a lo largo de los 21 años de operación, se evitarán a la atmósfera un millón de t de CO₂ equivalentes.

- ◆ Abener Energía ha iniciado la construcción de una central de 470 MW de potencia, en Ain-Ben-Mathar, Marruecos.

La principal novedad del proyecto reside en su tecnología. Ain Beni Mathar, es una central híbrida con un campo solar cuya superficie reflectante útil supera los 180.000 m² y tiene capacidad para generar una potencia de 20 MW. El resto proviene de un ciclo combinado, compuesto por dos turbinas de gas de 150 MW cada una, una turbina de vapor de 170 MW, calderas de recuperación y un aerocondensador como equipos principales.

- ◆ Instalaciones Inabensa, S.A., filial de instalaciones de Abeinsa, construirá en UTE, la catenaria y los sistemas asociados al tramo ferroviario de alta velocidad (AVE), Montilla del Palancar-Valencia y Montilla del Palancar-Albacete para el Administrador de Infraestructuras Ferroviarias (Adif), por un importe superior a los 90 M€.

- ◆ Abener Energía está construyendo dos centrales termosolares con tecnología CCP (colectores Cilindroparabólicos) y 50 MW de potencia cada una en Sanlúcar la Mayor (Sevilla).

Disponen de 360 colectores cuya superficie reflectiva útil supera los 800 m² cada uno. Son estructuras de espejo con forma parabólica que realizan un seguimiento azimutal del sol, concentrando las radiaciones sobre un tubo por cuyo interior circula un fluido portador de calor.

Cada una de las centrales alcanza 114 GWh anuales de producción eléctrica estimada, lo que equivale al consumo de 30.000 hogares. Además, gracias a la tecnología CCP evita la emisión de cerca de 90.000 toneladas de CO₂ anuales.

- ◆ La Agencia Andaluza de la Energía adjudicó las obras de construcción de su nueva sede a la UTE de la que forma parte Inabensa, por importe de 11,8 M€. El proyecto concibe una estructura medioambientalmente sostenible que consumirá un 60% menos de energía que un edificio de las mismas características.

Abengoa Brasil

- ◆ La Agencia Nacional de Energía Eléctrica de Brasil, Aneel, ha adjudicado al Consorcio Amazonas, integrado en un 50,5% por Abengoa Brasil, la explotación de la línea de transmisión eléctrica entre las poblaciones brasileñas de Oriximiná, Itacoatiara y Camiri, con una potencia de 500 kV y una longitud de 586 kilómetros. La concesión contempla la construcción de las instalaciones, y su posterior explotación y mantenimiento por un período de 30 años. La inversión estimada del contrato supera los 820 M\$ de Estados Unidos.

El proyecto, además, contempla la construcción de dos subestaciones nuevas y la ampliación de una subestación existente, y se ejecutará en un plazo de 36 meses. Los trabajos se desarrollarán en la margen izquierda del río Amazonas.

La línea servirá para suministrar la energía generada con fuentes hidráulicas a Manaus, capital del estado de Amazonas e importante centro productivo y tecnológico del noroeste brasileño, que actualmente se abastece de la energía generada con centrales diesel.

Con esta nueva concesión, Abengoa supera ya los 6.000 kilómetros de líneas de transmisión propias, que mantiene y opera en Brasil, Chile y Perú.

Abengoa México

- ◆ Abengoa México se ha adjudicado en consorcio el contrato para la construcción e instalación de una línea de transmisión con una longitud de 74 kilómetros de línea de doble terna y tendido de una línea existente en 207,7 km, ambas en 400 kV, así como la ampliación de 9 alimentadores de 3 subestaciones en 230 kV en los estados de Guerrero y Michoacan, por un monto aproximado de 75 M\$ de Estados Unidos.
- ◆ Asimismo, Abengoa México, ha sido adjudicataria de la construcción de 2 entronques de 1,3 km. de línea y 2 subestaciones eléctricas con 4 alimentadores de 400 kV y 2 alimentadores en 230 kV con una capacidad de 875 MVA y 175 MVA de compensación inductiva, en el estado de Sinaloa, por importe, aproximado, de 42 M\$ de Estados Unidos.

Abengoa Perú

- ◆ La agencia para la promoción pública de la inversión en Perú, Proinversión, ha adjudicado a Abengoa Perú la concesión para la explotación de la línea de transmisión eléctrica entre las poblaciones Carhuamayo-Paragsha-Conococha-Huallanca-Cajamarca-Cerro-Corona-Carhuaquero, con una potencia de 220 kV y con una longitud de 670 Km. La inversión del contrato estimada por Proinversión, supera los 250 M\$, en los que se incluye la construcción, la operación y el mantenimiento de dicha línea de transmisión por 30 años.

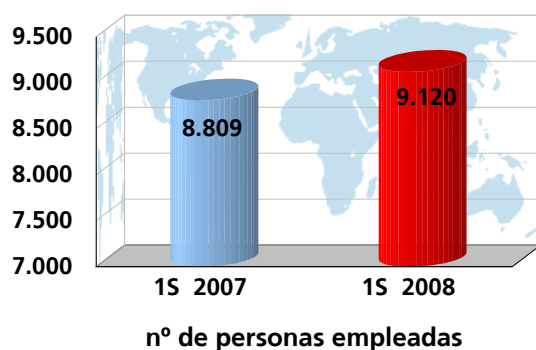
Comemsa

- ◆ Comemsa, filial de Abeinsa que se dedica a la fabricación de estructuras para torres de transmisión y distribución, estructuras de subestaciones, torres soporte para telecomunicaciones y estructuras solares ha sido adjudicada para el suministro de estructuras de celosía correspondientes al proyecto de Interconexión Guatemala-México y para el proyecto de línea de transmisión eléctrica S/E Hidroxacbal-S/E La Esperanza. Las previsiones de suministro ascienden a 6.500 t.

Teyma Uruguay

- ◆ Teyma Uruguay ha firmado con la Administración de Obras Sanitarias del Estado (OSE) en contrato para construir la sexta línea de bombeo, que tiene por objetivo solucionar el abastecimiento de agua potable para la zona oeste de Montevideo y Canelones (Uruguay). El plazo de ejecución de las obras será de dos años y el importe es de 30 M€.

Evolución de la Plantilla



La plantilla media en el primer semestre de 2008 del Grupo de Negocio Ingeniería y Construcción ascendió a 9.120 personas, un 3,5% más que en 2007.

Hechos Relevantes y Otras Comunicaciones**6**

Descripción de acontecimientos tales como:

1. Hechos relevantes comunicados a la CNMV
2. Evolución bursátil

1. Hechos relevantes comunicados a la CNMV

Relación de Hechos Relevantes correspondientes al primer semestre de 2008

◆ **Escrito de 16.01.2008 (Ref. 88.195)**

Modificación al Contrato de Liquidez de Acciones.

◆ **Escrito de 21.01.2008**

Comunicación a la CNMV sobre autocartera.

◆ **Escrito de 08.02.2008**

Comunicación a la CNMV sobre autocartera.

◆ **Escrito de 12.02.2008**

Comunicación a la CNMV sobre autocartera.

◆ **Escrito de 26.02.2008 (Ref. 89.800)**

Nombramiento por cooptación de Dña. Alicia Velarde Valiente como Consejera Independiente de Abengoa.

◆ **Escrito de 29.02.2008 (Ref. 90.043)**

Detalle de operaciones realizadas al amparo del Contrato de Liquidez (21.11.2007 a 21.02.2008).

◆ **Escrito de 03.03.2008 (Ref. 90.180)**

Convocatoria de Junta General Ordinaria de Accionistas 2008.

◆ **Escrito de 07.04.2008 (Ref. 91.534)**

Acuerdos adoptados por la Junta General Ordinaria de Accionistas de 6 de abril de 2008.

◆ **Escrito de 07.04.2008**

Modificación al Contrato de Liquidez de Acciones.

◆ **Escrito de 16.04.2008**

Comunicación a la CNMV sobre autocartera.

◆ **Escrito de 09.05.2008**

Comunicación a la CNMV sobre autocartera.

◆ **Escrito de 14.05.2008**

Comunicación a la CNMV sobre autocartera.

◆ **Escrito de 14.05.2008**

Información económica Trimestral correspondiente al primer trimestre 2008. Anexo Evolución de los negocios.

◆ **Escrito de 14.05.2008**

Información económica Trimestral correspondiente al primer trimestre 2008. Archivo formato CNMV.

◆ **Escrito de 15.05.2008**

Comunicación a la CNMV sobre autocartera.

◆ **Escrito de 23.05.2008**

Comunicación a la CNMV sobre autocartera.

◆ **Escrito de 10.06.2008**

Detalle de operaciones realizadas al amparo del Contrato de Liquidez (22/02/08 a 22/05/08).

◆ **Escrito de 20.06.2008**

Anuncio del pago del dividendo ordinario del ejercicio 2007.

◆ **Escrito de 24.06.2008**

Nombramiento de Alicia Velarde como miembro de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones.

2. Evolución bursátil

Comportamiento de la Acción

Según los datos facilitados a Abengoa por la Sociedad de Gestión de los Sistemas de Registro, Compensación y Liquidación de Valores, S.A. con motivo de la celebración de la última Junta General Ordinaria, el 6 de abril de 2008 Abengoa, S.A. contaba con 10.720 accionistas.

La última cotización de las acciones de Abengoa en el primer semestre de 2008 ha sido de 19,86 €, un 17,9% inferior a la de 31 de diciembre de 2007 (24,18 €) y un 833% superior a la OPV del 29 de noviembre de 1996.

Evolución desde la salida a Bolsa en 1996

Como referencia histórica, desde la salida a Bolsa de Abengoa el 29 de noviembre de 1996, los títulos de la compañía se han revalorizado un 833% lo que significa multiplicar por 9,3 veces el precio inicial. Durante este mismo periodo de tiempo, el selectivo IBEX-35 se ha revalorizado un 158%.

