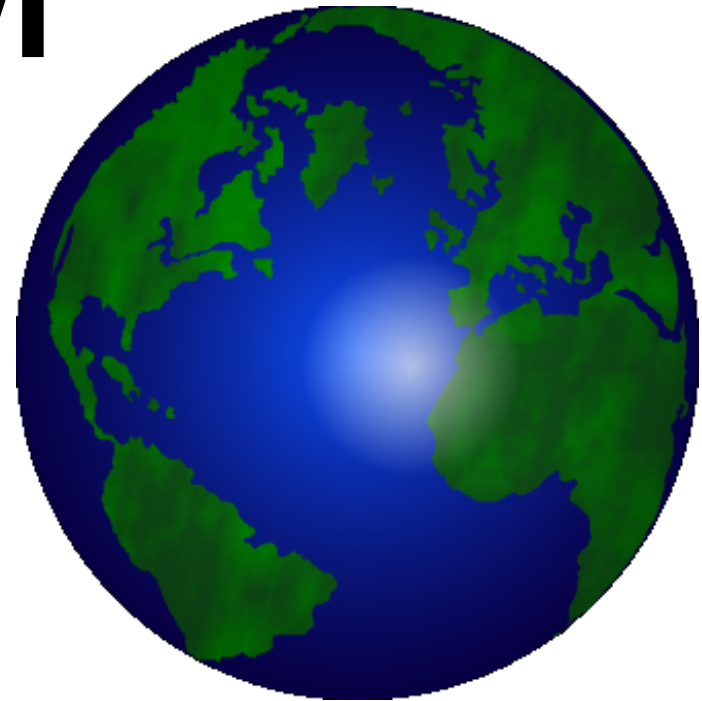

Presentación **TECNOCOM**



Tecnocom

TECNOCOM

Telecomunicaciones y Energía, S.A.

- ◆ HISTORIA DE LA CORPORACIÓN IB-MEI
- ◆ DIVISION INDUSTRIAL
- ◆ DIVISION MEDIO AMBIENTE
- ◆ TECNOCOM EN LA ACTUALIDAD
- ◆ POSICIONAMIENTO ESTRATEGICO
- ◆ NUEVOS PROYECTOS
- ◆ PROYECCIONES ECONOMICAS

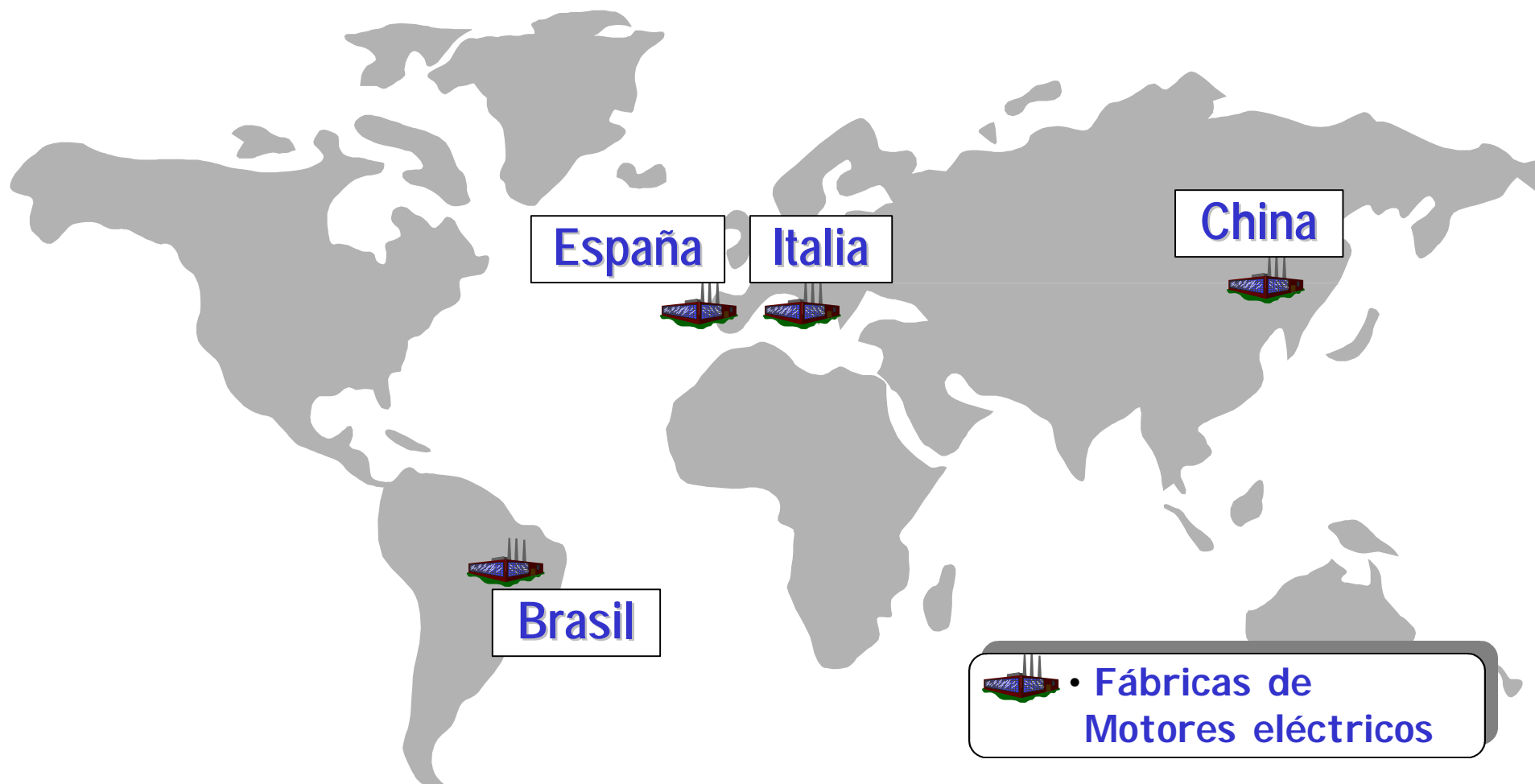
CORPORACION IB-MEI HISTORICAMENTE

- ◆ Tradicionalmente Corp. IB-MEI ha sido una sociedad de cartera, con inversiones en los sectores industrial, inmobiliario, construcción, medio ambiente, y más recientemente telecomunicaciones.
- ◆ Los inicios de Corp. IB-MEI –entonces IB-MEI- se remontan a 1967 como filial de la compañía italiana Nuova IB-MEI. Tras dos décadas de buenos resultados y después de un cambio en la propiedad, IB-MEI salió a cotizar al Mercado de Corros en 1987.
- ◆ Una vez en el Mercado de Corros y gracias a los excedentes de tesorería y a las ampliaciones de capital, se inició un proceso de diversificación hacia otros sectores, aglutinando las diferentes actividades bajo la denominación de Corporación IB-MEI.

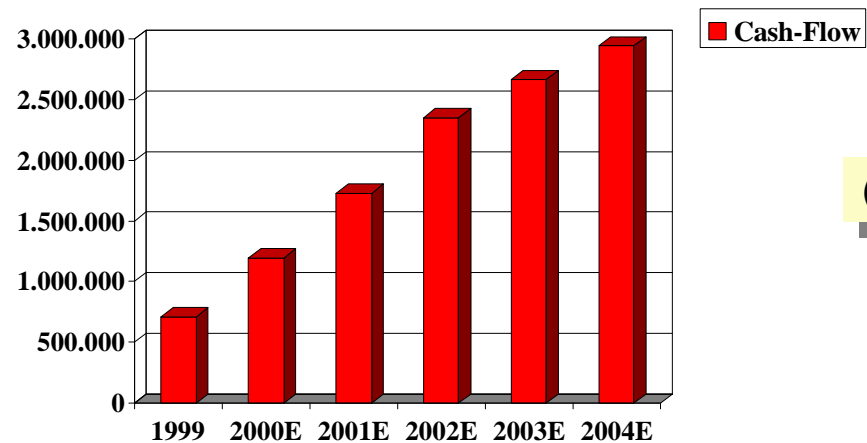
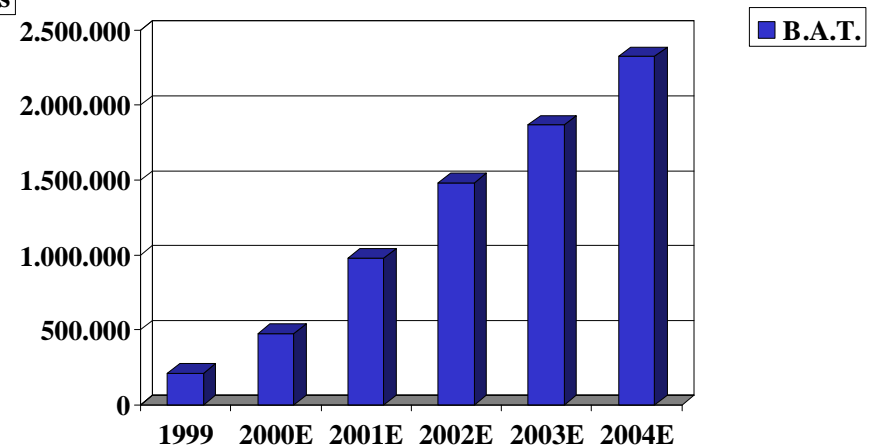
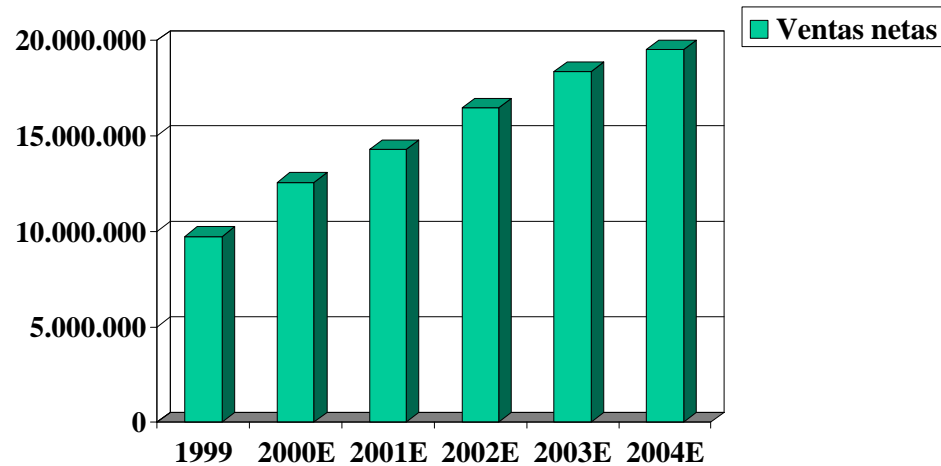
DIVISION INDUSTRIAL

- ◆ Líder en los motores de lavadoras de tipo europeo.
- ◆ OBJETIVOS:
 - Seguir creciendo en la fabricación de otros motores como de lavavajillas, secadora, corta cesped, hidropulidoras y otros.
 - Finalizar el desarrollo del motor trifásico de alta velocidad para competir en el mercado de motor a colector.

DIVISION INDUSTRIAL: PRESENCIA INTERNACIONAL



DIVISION INDUSTRIAL EN CIFRAS



(EN MILES DE PTAS.)

DIVISION DE MEDIO AMBIENTE

- ◆ Realización de inversiones a largo plazo en este sector que proporcionen ingresos recurrentes.



- TRATAMIENTOS DE RESIDUOS INDUSTRIALES:
EURORESIDUOS, S.A.



Wind & Water, S.A.

- PROYECTOS DE INVERSION DE PARQUES EOLICOS:
WIND & WATER, S.A.

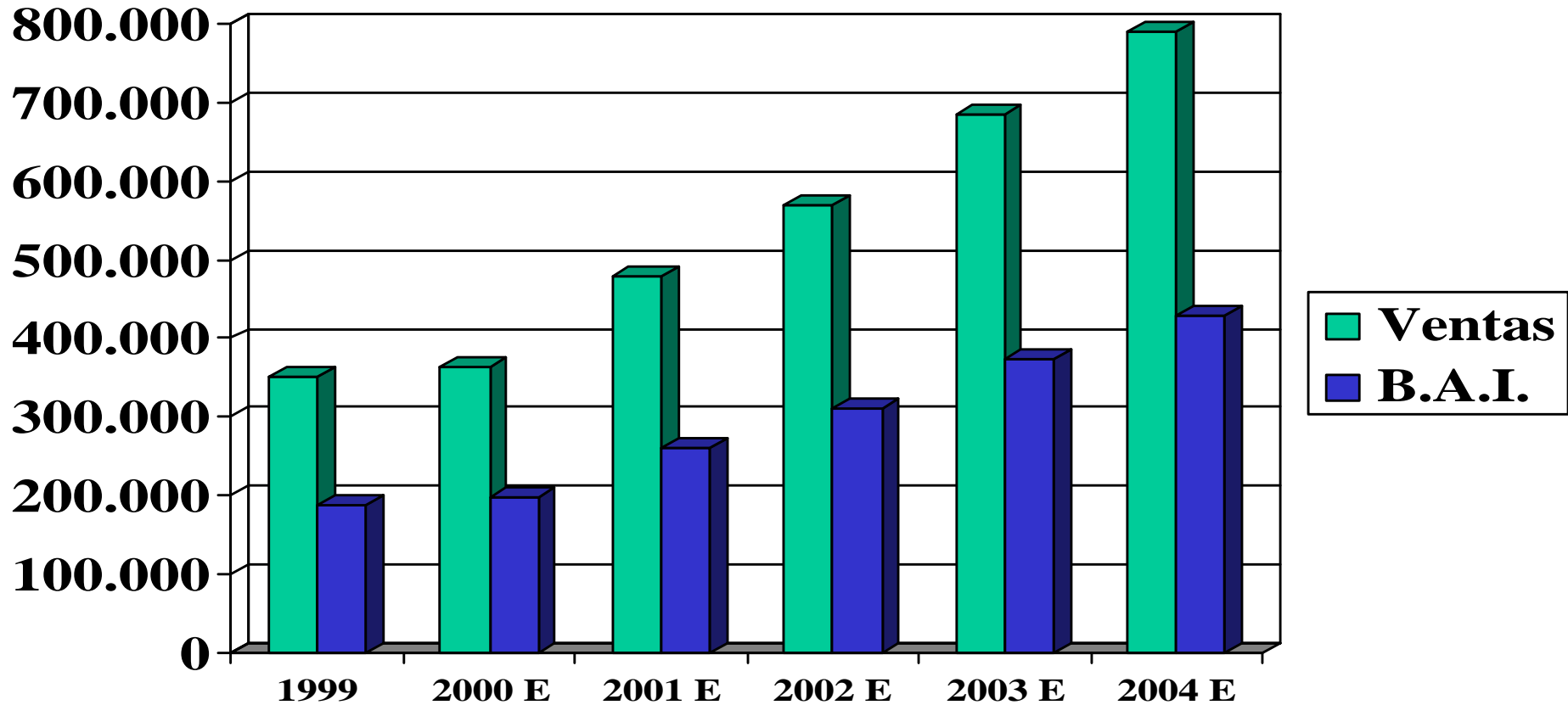


EURORESIDUOS, S.A

- ◆ Es la empresa adjudicataria del concurso público para la Gestión de los Residuos Industriales de la Comunidad Autónoma de Aragón. En ella se analizan los residuos de los distintos clientes, aplicándoles posteriormente el tratamiento neutralizante individualizado previo a su almacenamiento.
- ◆ Se enclava en el límite meridional del término municipal de Zaragoza, en un terreno (cerca de 300 hectáreas) con unas características geológicas naturales idóneas para el desarrollo de este tipo de actividades.
- ◆ Se encuentra en proyecto la elaboración de un nuevo vertedero de residuos inertes.



EURORESIDUOS, S.A.





Wind & Water, S.A.

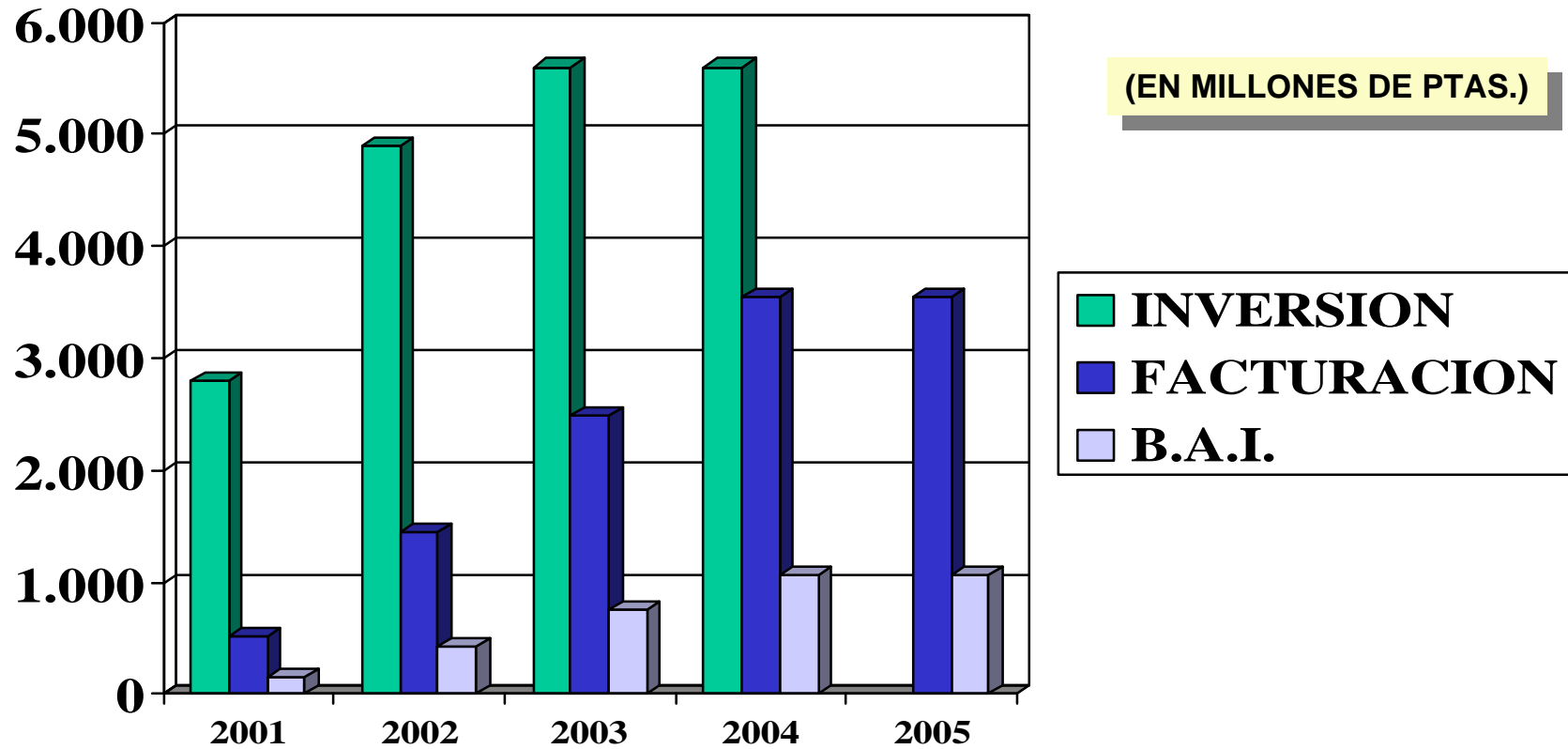
WIND & WATER, S.A.

- ◆ La actividad de esta sociedad consiste en la promoción, implantación y explotación de parques eólicos.
- ◆ El objetivo es instalar en los próximos 5 años 135 MW de potencia, en distintas localizaciones como Zaragoza, La Rioja, etc.
- ◆ La inversión a realizar en este período es de 19.000 millones de pesetas (en gran parte con recursos obtenidos mediante financiación de proyectos).
- ◆ El primer proyecto se ubicará en los terrenos de Euroresiduos, S.A., donde se están realizando las mediciones finales para el nuevo parque a instalar.

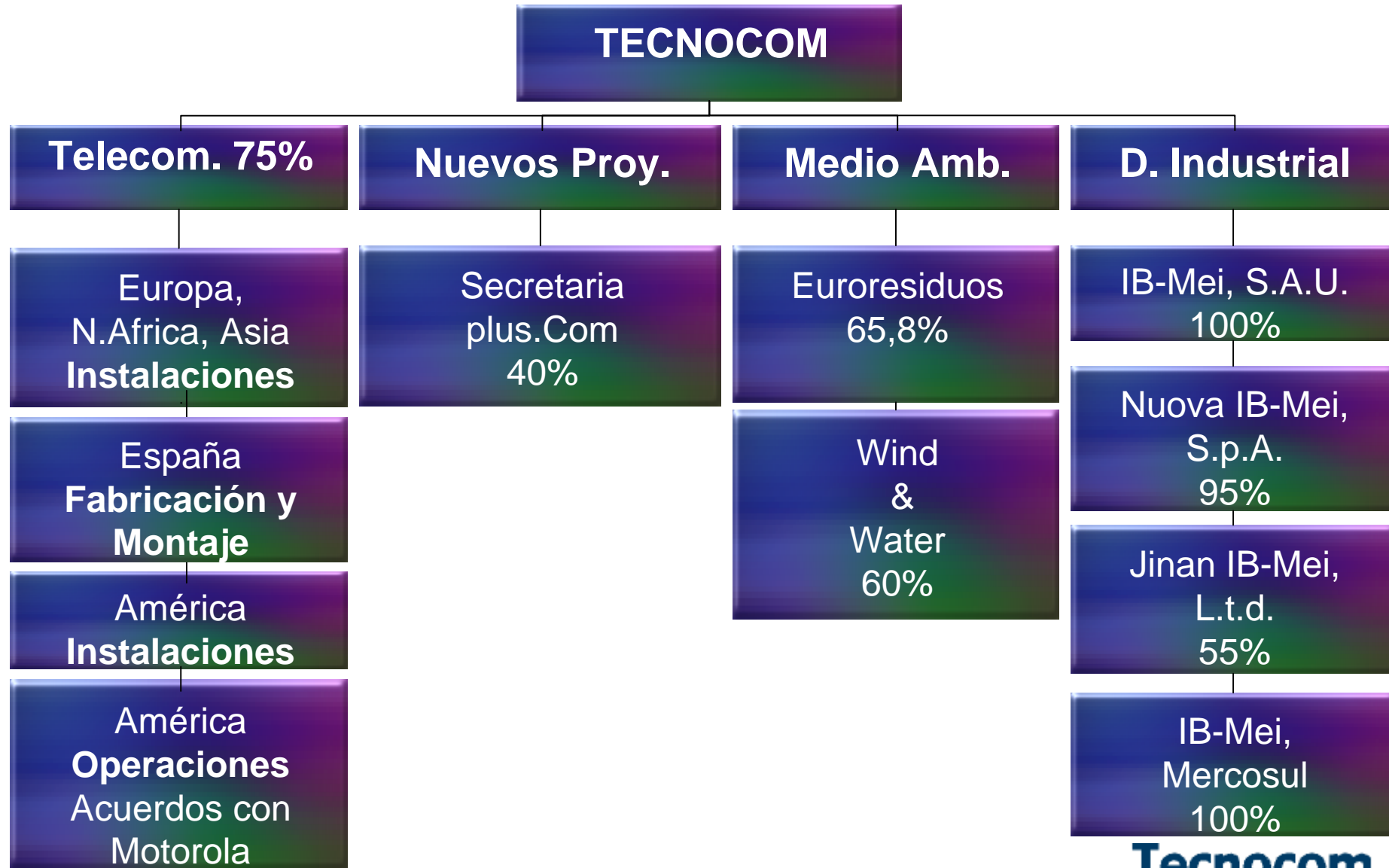


Wind & Water, S.A.

WIND & WATER, S.A.



TECNOCOM EN LA ACTUALIDAD



Tecnocom

POSICIONAMIENTO ESTRATEGICO

- ◆ TECNOCOM definió un nuevo posicionamiento estratégico, que le permitiera la concentración de recursos en los sectores tecnológicamente punteros, con mayores expectativas de crecimiento y de rentabilidad para sus accionistas.
 - Incrementar la posición de liderazgo a nivel mundial de nuestras empresas de motores.
 - Definir las telecomunicaciones como el Core Business del Grupo.
- ◆ En 1998 se invierte en el sector de las telecomunicaciones con la adquisición del 75 % del Grupo EUROINSTA, y se decide la desinversión en los sectores inmobiliario y de construcción.

Estrategias en Sistemas de Telecomunicaciones

- ◆ Desarrollar el negocio de la integración de sistemas de telecomunicaciones a través de EUROINSTA TELECOM.
- ◆ Invertir en nuevos proyectos y negocios ligados al sector de las telecomunicaciones desde TECNOCOM.
 - Proyecto REFLEX MOTOROLA (BRASIL).
 - Proyectos “Build to suit” con operadores de E.E.U.U. en América Latina.
 - Licencias de operación en América Latina.

Desarrollo de la actividad de Euroinsta

- ◆ Prioridad a la captación de nuevos contratos en países que acceden a la privatización de la redes de telefonía móvil y fija:
 - Latinoamérica
 - Europa Mediterránea
 - Asia
- ◆ OBJETIVO:
 - A corto plazo, estar presentes con capacidad de ingeniería y servicio en toda Latinoamérica, al igual que en los países de la cuenca del Mediterráneo.
 - A medio plazo extender esta capacidad al mercado USA y países del Este de Europa.
 - A medio-largo plazo, ampliar las operaciones a China, donde TECNOCOM, ya tiene presencia.
 - Obtener contratos de mantenimiento de redes de telecomunicaciones para conseguir ingresos recurrentes a largo plazo.

GRUPO EUROINSTA

Se trata de un grupo multinacional de Servicios Integrales de Telecomunicación

PROYECTA

FABRICA

INTEGRA

PRESENCIA INTERNATIONAL



PROYECTA

- ◆ Estudios de viabilidad técnica y económica de proyectos. Estudios de impacto medioambiental.
- ◆ Ingeniería topográfica, replanteo y cartografías.
- ◆ Planificación de frecuencias y predicciones de cobertura.
- ◆ Ingeniería de diseño y producción de torres, shelters y sistemas de fijación.
- ◆ Tramitación técnica de permisos administrativos.
- ◆ Gestión y planificación de proyectos especiales Llave en Mano.

FABRICA

- ◆ Torres tubulares autosoportadas hasta 50 mtrs.
- ◆ Shelters metálicos y fiberglass de hasta 30 m² fijos y panelables.
- ◆ Estaciones Base Móviles para cobertura estacional.
- ◆ Herrajes, sistemas de fijación y soportes de antena.
- ◆ Soluciones ad-hoc para proyectos especiales.
- ◆ Ingeniería de Diseño para soporte a clientes (I+D).

INTEGRA

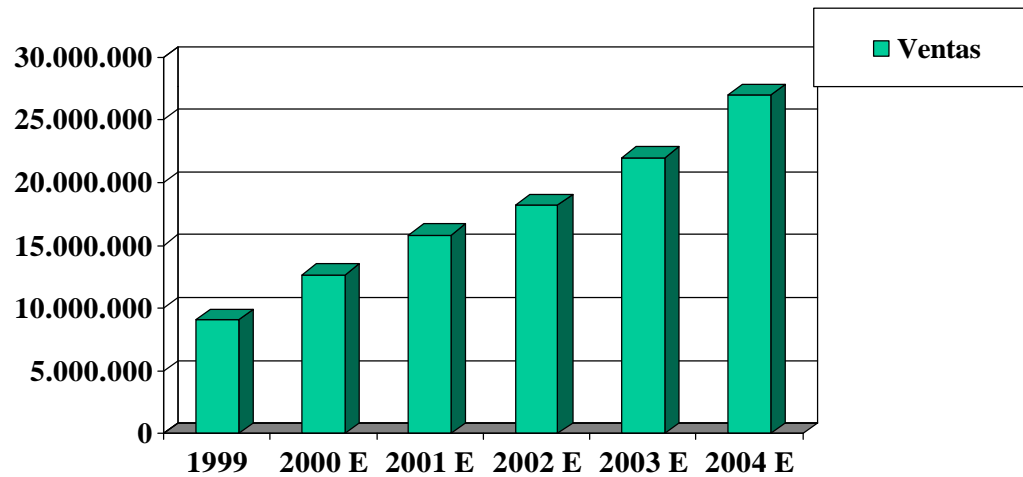
- ◆ Instalación, puesta a punto e integración de EEBB de telefonía móvil ETACS, GSM 900/1800 y CDMA.
- ◆ Instalación e integración de EEBB para sistemas de radiobúsqueda y trunking.
- ◆ Instalación de mástiles, torres y sistemas radiantes por antena y cable (cobertura de túneles).
- ◆ Instalación y puesta a punto de radioenlaces y enlaces punto-multipunto (LMDS).
- ◆ Instalación de sistemas de Televisión y Radio Digital Terrestre
- ◆ Instalación de centrales de conmutación.
- ◆ Verificación y optimización de cobertura radioeléctrica. Mantenimiento preventivo/correctivo de redes celulares.
- ◆ Ingeniería Civil y Proyectos Especiales Llave en Mano.

EL GRUPO EUROINSTA EN CIFRAS

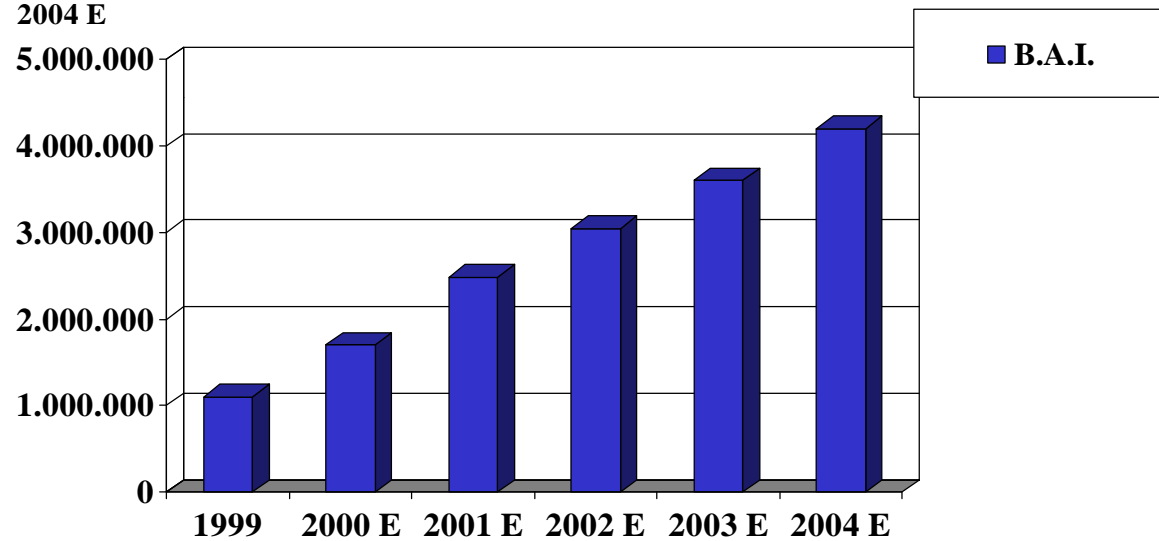
**Capacidad de Producción de Shelters: 3.000 uds/año
1^{er} productor a nivel nacional.**

**Capacidad de Producción de Torres: 500 uds/año
3^{er} productor a nivel nacional.**

EL GRUPO EUROINSTA EN CIFRAS



(EN MILES DE PTAS.)



NUEVOS PROYECTOS

- ◆ PROYECTO REFLEX (MOTOROLA BRASIL)
- ◆ Creación, instalación y operación de una red de tecnología REFLEX (transmisión de datos bidireccional) inicialmente en Sao Paulo y Rio de Janeiro.
- ◆ Socio: Motorola
- ◆ Participación Tecnocom: 60%
- ◆ Inversión: 12 millones de USD (1ª Fase)
- ◆ Nos convertiría en operadores de una red de transmisión de datos bidireccional, para dar servicio a:
 - Validación de tarjetas de crédito.
 - Validación de Tickets restaurante.
 - Control de flotas, gestión de pedidos y facturación.
 - Mediciones de contadores a distancia, sistemas de alarma, etc...

NUEVOS PROYECTOS

- ◆ **PROYECTOS “BUILD TO SUIT” (Proyectos a medida) CON OPERADORES DE TELECOMUNICACIONES EN LATINO AMERICA.**
- ◆ Colaborar en Latino América, con los operadores de telecomunicaciones, para favorecer su expansión invirtiendo en nuevas redes de transmisión.
- ◆ Construir estaciones e instalar equipos de telecomunicación para su posterior alquiler a los operadores concertados, mediante canon fijo y canon variable en función del tráfico de llamadas.
- ◆ Rentabilizar a medio plazo estos proyectos “build to suit”, con el crecimiento de estos nuevos mercados y la llegada de segundos y terceros operadores de móvil y otras tecnologías de transmisión.
- ◆ Inversión: 25 millones de USD.
- ◆ Aprovechar las sinergias para que el Grupo EUROINSTA:
 - Diseñe e instale.
 - Mantenga las instalaciones.

NUEVOS PROYECTOS

- ◆ LICENCIAS DE OPERACIÓN EN LATINO AMERICA
- ◆ Búsqueda de socios adecuados en Latino América para optar a Licencias de Telefonía y Transmisión de Datos.
- ◆ Invertir en la obtención de Licencias de Operación y en los planes de inversión requeridos.
- ◆ Abordar los proyectos con operadores de referencia en cada mercado con la aportación de nuestro grupo en:
 - Capital.
 - Diseño e Instalación.
 - Mantenimiento.
- ◆ Inversión: 25 millones de USD (1ª fase).

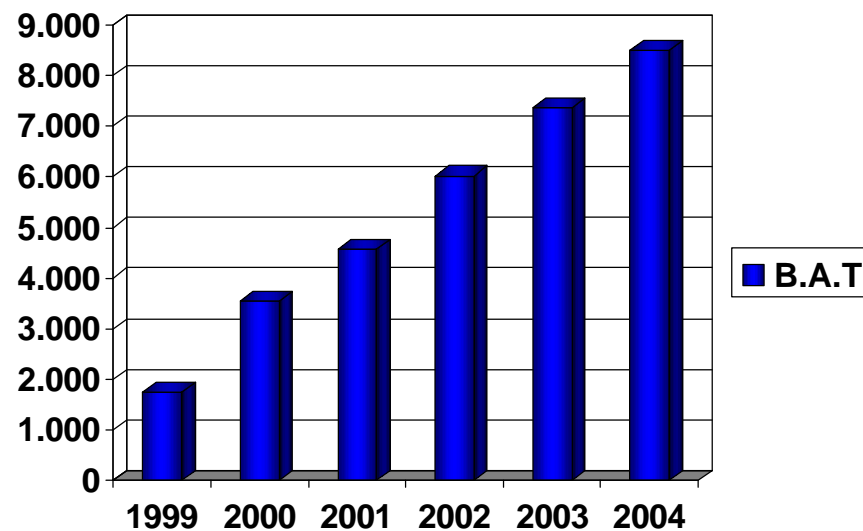
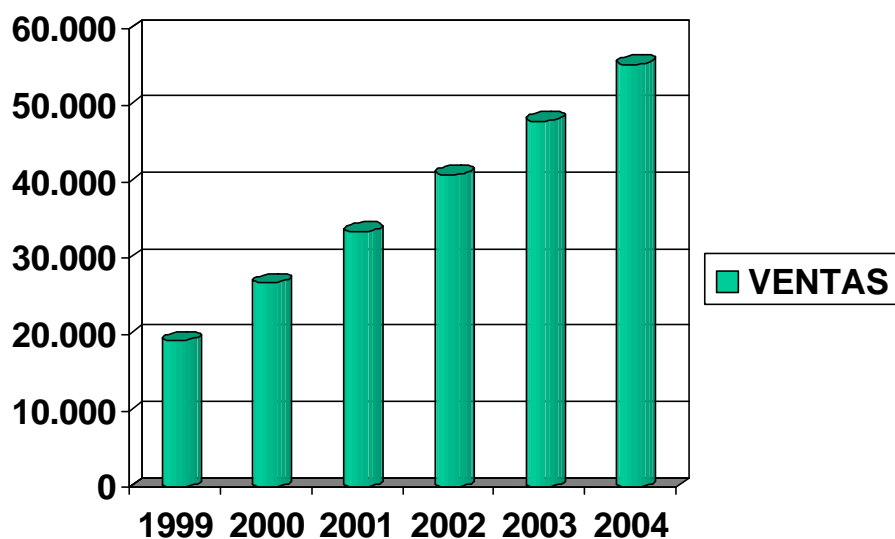
OTROS PROYECTOS DE LA NUEVA ECONOMÍA

- ◆ PORTAL BUSINESS TO BUSINESS EN ESPAÑA
- ◆ Lanzamiento del portal SECRETARIAPLUS.COM del tipo B 2 B, cuyo objetivo es la creación de una comunidad virtual: las secretarías de las medianas y pequeñas empresas de España, que aglutinan un enorme poder de compra.
- ◆ Ofrecer servicios y materiales a precios muy favorables.
- ◆ Fidelizar a esta comunidad virtual, con puntos, servicios y ayuda personal.
- ◆ Extender la experiencia a otros países europeos (Italia, Francia, Alemania, etc.) y Latinoamérica.
- ◆ Socio: Promotores particulares
- ◆ Inversión: 3 millones de USD (1ª fase)
- ◆ Participación TecnoCom: 40%

CUENTA DE RESULTADOS (CONSOLIDADO)

(EN MILLONES DE PTAS.)

	1999	2000	2001	2002	2003	2004
VENTAS	19.177	26.780	33.504	40.942	47.965	55.372
B.A.T. y minoritarios	1.756	3.542	4.562	6.020	7.358	8.498
Bº NETO	1.088	2.024	2.408	3.207	4.509	5.263



BALANCE DE SITUACION (CONSOLIDADO)

(EN MILLONES DE PTAS.)

	1999	2000	2001	2002	2003	2004
INMOVILIZADO	6.871	10.916	19.116	24.666	26.166	31.266
FONDO DE COMERCIO	1.288	1.225	1.162	1.099	1.036	973
ACTIVO CIRCULANTE	12.332	16.779	19.300	21.200	21.870	23.095
TOTAL ACTIVO	20.491	28.920	39.578	46.965	49.072	55.334
FONDOS PROPIOS	7.077	18.888	21.296	24.503	29.012	34.275
<i>Bº del ejercicio</i>	1.088	2.024	2.408	3.207	4.509	5.263
SOCIOS EXTERNOS	1.177	1.532	2.226	3.112	1.707	2.022
ACREEDORES L/P	944	200	2.200	3.200	2.100	1.100
ACREEDORES C/P	11.293	8.300	13.856	16.150	16.253	17.937
TOTAL PASIVO	20.491	28.920	39.578	46.965	49.072	55.334

RATIOS RELEVANTES

	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Rentabilidad (ROE):	15,37%	10,72%	11,31%	13,09%	15,54%	15,36%
Rotación	0,94	0,93	0,85	0,87	0,98	1,00
Margen	5,67%	7,56%	7,19%	7,83%	9,40%	9,50%
Apalancamiento Financiero	2,90	1,53	1,86	1,92	1,69	1,61

$$\text{Rentabilidad (ROE)} = \underbrace{\frac{\text{Ventas}}{\text{Activo}}}_{\text{Rotación}} \times \underbrace{\frac{\text{B}^{\circ} \text{ Neto}}{\text{Ventas}}}_{\text{Margen}} \times \underbrace{\frac{\text{Activo}}{\text{F. Propios}}}_{\text{Apalanc. Financiero}} = \frac{\text{B}^{\circ} \text{ Neto}}{\text{F. Propios}}$$