



Informe de Gestión  
**Resultados del Primer Semestre 2012**

31 de agosto 2012



## ÍNDICE

---

Resumen ejecutivo	2
Actividad por Unidades de Negocio. Defensa	8
Actividad por Unidades de Negocio. Comunicaciones y Seguridad	10
Acuerdos estratégicos de cooperación	17
Datos y Anexos	18
Cuenta de Pérdidas y Ganancias	19
Balance de situación.	20
Balance de situación. Deuda por vencimiento natural	21
Desglose de la Deuda Financiera Neta por Mercados.	22
Desglose de la Deuda Financiera Neta por Mercados. Deuda por vencimiento natural	23

## RESUMEN EJECUTIVO

---

- Amper consolida la internacionalización en contratación y ventas
- EBITDA positivo en el 2º Trimestre de 7,6 M€
- Ligero descenso de la cifra de negocio del 1<sup>er</sup> semestre: -2,8%
- El Grupo Veremonte se convertirá en el principal accionista de referencia.

### Resultados en el primer semestre de 2012

---

La **contratación** de Amper en el primer semestre de 2012 ha sido de 155 M€, que compararía con la contratación del primer semestre de 2011 de 230M€. No obstante, esta comparación queda distorsionada por el hecho de que en 2011 se consiguió un contrato plurianual de 92 M€ con Emiratos Árabes Unidos. Una vez aislado este hecho, la contratación de 2012 sería un 12% superior a la del primer semestre de 2011.

De estos 155 M€ contratados, un 72% del total corresponde a contratación fuera de España, frente a un 81% del total en el primer semestre de 2011 (igualmente afecta el contrato de EAU en 2011, en el reparto por geografías). La tendencia sigue siendo de aumento de la actividad en el exterior, si comparamos el 72% mencionado de contratación fuera de España en el primer semestre de 2012 con la del primer trimestre, que fue del 69%.

La **Cifra de Negocio** ha sido ligeramente inferior a la obtenida en 2011 (-2,8%), alcanzando los 160 M€ frente a los 165 M€ del mismo periodo del ejercicio anterior. Esta cifra es similar a la contratación ya referida (155 M€), manteniéndose, por tanto, los niveles de cartera estables.

El 79% de la Cifra de Negocio corresponde a facturación fuera de España, lo cual supone 26 puntos porcentuales más que en el primer semestre de 2011, en el que la cifra de negocio fuera de España fue un 53% del total.

El **EBITDA** acumulado del primer semestre es positivo y se sitúa en 4,6 M€. El EBITDA correspondiente al primer semestre de 2011 fue de 4,9 M€

Esto supone que el EBITDA obtenido en el segundo trimestre ha sido positivo en 7,6 M€, frente a los -3,0 M€ del primer trimestre, lo que se corresponde con la estacionalidad de las ventas propias del negocio.

El **Resultado Neto** es de -9,1 M€, que compara con los -4,4 M€ del primer semestre de 2011. Es de destacar el incremento del resultado financiero negativo hasta 9,3 M€, de los cuales casi 3 M€ corresponden a eLandia, incorporada al Grupo Amper en abril de 2011 y, por tanto, no comparable a estos efectos.

La **composición** de la cifra de ventas, contratación y EBITDA, en M€ por Mercados y Unidades de Negocio ha sido la siguiente:

	Contratación		Ventas		EBITDA
	España	Exterior	España	Exterior	
<b>Defensa</b>	<b>1,4</b>	<b>4,5</b>	<b>2,0</b>	<b>12,6</b>	<b>-0,2</b>
<b>Comunicaciones y Seguridad</b>	<b>41,6</b>	<b>107,3</b>	<b>32,2</b>	<b>113,6</b>	<b>4,8</b>
España y otros mercados	41,6	17,4	32,2	18,9	4,3
América Latina	0,0	89,9	0,0	94,7	0,5
<b>Total mercados</b>	<b>43,0</b>	<b>111,8</b>	<b>34,2</b>	<b>126,2</b>	
<b>Total Amper</b>	<b>154,8</b>		<b>160,4</b>		<b>4,6</b>

## Hechos remarcables

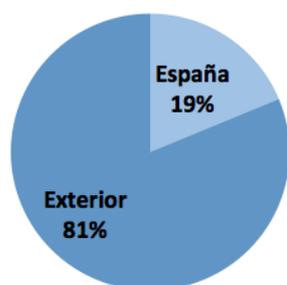
La debilidad del mercado en algunos segmentos, como es el caso español, junto con la fuerte competencia generalizada en otros, requiere la más alta competitividad, que sólo es posible apoyada en la diversidad en presencia geográfica y en oferta sectorial, la búsqueda permanente de la eficiencia en costes y la apuesta firme por la innovación.

Estos tres ejes son precisamente los pilares en los que se apoya la estrategia de Amper, y son los que le han permitido presentar unos resultados que básicamente están en línea con lo presupuestado.

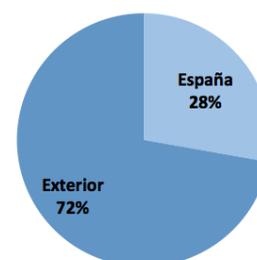
### Diversidad geográfica y sectorial.

Gracias a su presencia global y a una oferta de soluciones multisectorial, ha sido posible compensar la tendencia negativa experimentada en España con nuevas oportunidades en otras geografías, principalmente América Latina, o Emiratos Árabes Unidos, Pacífico Sur, Francia, India y Vietnam, en donde va ganando presencia todo el portfolio de soluciones para distintos sectores con potencial de crecimiento.

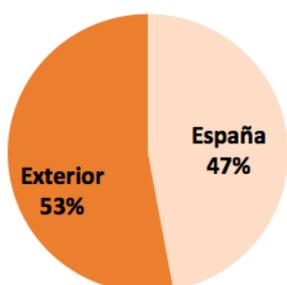
Ello queda reflejado de nuevo en la distribución de contratación y ventas en el primer semestre de 2012, que continúa con una clara tendencia internacional en su perfil: Así, del total de 155 M€ de contratación en este primer semestre, el porcentaje en el exterior ha sido del 72%. Y en cuanto a las ventas, también el total de 160 M€ ha tenido una componente en el exterior del 79%. (Frente a porcentajes del 81% y 53% en contratación y ventas, respectivamente, en el primer semestre de 2011)



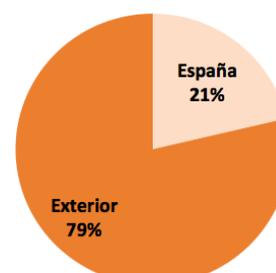
Contratación 2011-1S. 230 M€



Contratación 2012-1S. 155 M€



Ventas 2011-1S. 165 M€



Ventas 2012-1S. 160 M€

## **Búsqueda continua de la eficiencia**

El debilitamiento de la demanda y la gran erosión de precios experimentada por el mercado ha hecho aún más esencial la búsqueda continua de una optimización de los resultados que está siendo posible gracias a la estructura multinacional de Amper, situando direcciones comerciales, centros de competencia globales, soportes de back-office y funciones corporativas en los lugares más adecuados a la realidad de los clientes y los negocios. Los órganos de gobierno de la Compañía se extienden ya por España, Estados Unidos, Pacífico Sur y América Latina, combinados matricialmente frente al mercado en Direcciones Comerciales y Unidades de Negocio.

Los Centros de Competencia globales creados en este primer semestre de 2012 han situado los polos de innovación en países en los que, además de una cercanía con los clientes, existe una mayor eficiencia en costes:

En Colombia, se ha constituido un Centro de Excelencia en Bogotá para el desarrollo de nuevos productos y soluciones de Seguridad.

En Brasil, se ha puesto en marcha la producción de equipamiento para el Hogar Digital destinados al mercado local en ese país, como consecuencia de la realidad y las perspectivas de los proyectos relacionados con esta tecnología.

En India, Amper está llevando a cabo un proyecto de optimización y fabricación de diferentes elementos de sus soluciones de seguridad, lo que permitirá su entrada en el mercado indio, en el que ya se ha obtenido un primer contrato.

Por otra parte, en España, y en acuerdo con su representación sindical, Amper ha llevado a cabo un Expediente de Regulación Temporal de Empleo por un periodo de 6 meses, como mejor alternativa para dar respuesta a la situación actual, con un doble enfoque: adecuación a la evolución del negocio en este país y mantenimiento de su talento, dedicado también al soporte tecnológico y comercial para otras áreas.

## **Continuación de la apuesta por la I+D+i**

Amper ha continuado su apuesta decidida por la innovación como activo diferencial de claro valor añadido, modulada en función de sus propias competencias internas y de los modelos de negocio previstos. Sus profesionales diseñan soluciones que ya componen una importante lista de referencias extendidas por todo el mundo: sistemas de mando y control para los ejércitos de España, Suiza o Emiratos Árabes Unidos, redes de comunicaciones críticas en aeropuertos de España, infraestructura de redes nacionales de banda ancha en Brasil, equipamiento para el hogar digital en España, Brasil, Chile, Perú, Venezuela, o centros de gestión de seguridad en España, Venezuela, Argentina, Francia o Ciudad de México, son algunos ejemplos.

En I+D+i propia, Amper ha continuado la tónica de 2011, dedicando para ello en el primer semestre de 2012 un total de 164 personas y un volumen de 7,5 M€.

En innovación mediante alianzas con socios tecnológicos estratégicos, Amper ha llevado a cabo en este periodo una serie de acuerdos entre los que destacamos los firmados con el *Grupo Delaware*, para automatización de los procesos de gestión desde dispositivos móviles de soluciones de seguridad nacional y pública,

con *SCI*, para el control de accesos e intrusión, detección de incendios, video vigilancia, gestión de señales técnicas y control de presencia y de horarios, o con *VaelSys*, para el análisis de vídeo en tiempo real y detección de actividades sospechosas o peligrosas.

### **Proyectos destacados**

Una relación detallada de alguno de los proyectos más importantes conseguidos por Amper en este primer semestre se encuentra a continuación, y dibuja una amplia variedad de países y segmentos de negocio a los que el Grupo ha atendido con soluciones basadas en la totalidad del abanico tecnológico que comprende su portafolio.

Entre estos segmentos de clientes se encuentran los de Industria, Servicios, Comercio, Transporte, Ocio, Banca, Seguros, Administraciones Públicas, Instituciones Penitenciarias, Ejército, Policía o Proveedores de Servicios de Telecomunicación.

Destacamos a continuación una muestra de estos proyectos:

En España y América Latina, con los más importantes proveedores de servicios de comunicación, para el suministro de plataformas multimedia en el hogar digital.

En España, con Consejerías de Salud de distintas Comunidades Autónomas, para la provisión de soluciones de Comunicaciones Unificadas y Colaboración.

En Francia, con el Servicio Departamental de Incendios y Auxilios del departamento de Hérault, para el control de emergencias mediante la Integración y Gestión de Comunicaciones por radio analógica local y remota y telefonía digital.

En Vietnam, con Audio Visual Group, para equipamiento de recepción e integración de TV digital, TDT y satélite.

En Brasil, con los primeros proveedores de servicio del país, para del Plan Nacional de Banda Ancha impulsado por el Gobierno, y para proyectos masivos de servicios multimedia en el hogar basados en tecnología IPTV.

En este mismo país, y con otros segmentos de clientes, para soluciones de pago electrónico en vehículos y redes de comunicaciones en instalaciones de plantas eléctricas de varios núcleos urbanos importantes.

En Centroamérica, con el sector de Instituciones Penitenciarias, diversos proyectos de sistemas de protección de infraestructuras críticas para centros penitenciarios que están en construcción en la región.

En Ecuador, con la Corporación nacional de Telecomunicaciones (CNT), para la implantación de una red de última generación de tecnología MPLS, que asegurará el acceso y la alta velocidad en los servicios digitales de telecomunicación e internet presentes y futuros.

En Argentina, para el Mantenimiento y Soporte de la infraestructura tecnológica de Standard Bank, para garantizar el mejor servicio y atención a sus clientes.

En Panamá, modernizando la infraestructura operativa de su Gobierno con avanzadas salas de Telepresencia para las gestiones de sus funcionarios.

## **El Grupo Veremonte**

En mayo de 2012, el Grupo Veremonte, mediante una compra de acciones en el mercado abierto pasó a tener una participación del 9,23% en el capital de Amper. Asimismo, tal y como comunicó la compañía mediante hecho relevante de 21 de mayo de 2012, Amper ha acordado una ampliación de capital a favor del Grupo Veremonte<sup>1</sup> que podrá ser suscrita hasta el 31 de diciembre de 2012 mediante la cual la suscriptora se convertirá en el principal accionista de referencia de esta compañía. La presencia internacional del grupo Veremonte, junto con su fuerte posicionamiento en Brasil, Colombia y otros países de la región, aportará soporte industrial y estratégico y contribuirá a potenciar muy especialmente el negocio de Amper en América Latina.

La entrada de capital que supondrá su incorporación al accionariado de Amper, permitirá una mayor concentración en la consecución de los objetivos operativos del negocio y representará una prueba de la confianza que inversores internacionales de su importancia pueden tener en los planes de expansión sostenible del negocio de Amper.

## **Perspectivas 2012**

A pesar de la persistencia de la crisis global económica y financiera, Amper ha conseguido presentar en el primer semestre unos Resultados (EBITDA) sensiblemente mejores que los presupuestados. Esta mejora de los resultados se ha debido a que la erosión de los precios ha sido contrarrestada con un aumento de la eficiencia y una optimización de los costes.

Ante la previsible continuidad de esta situación, y teniendo en cuenta que en el entorno en que desarrollamos nuestras operaciones no se vislumbra mejora alguna, Amper va a seguir esforzándose en aumentar su eficiencia y adecuación de costes para paliar la débil evolución prevista del mercado.

Estas perspectivas para la segunda mitad del año nos hacen estimar que en el conjunto de 2012 las Ventas serán similares a las de 2011, con un ligero crecimiento, en su caso, y no obstante esta estabilidad, el EBITDA tendrá un crecimiento de dos dígitos gracias, fundamentalmente, a los esfuerzos en mejorar la eficiencia y control de costes.

Esta tendencia que prevemos para la segunda mitad del año va en consonancia con la evolución que hemos tenido en el segundo trimestre del año.

---

<sup>1</sup> Que podrá ser suscrita por Veremonte España, S.L. o por Veremonte International BV.

## ACTIVIDAD POR UNIDADES DE NEGOCIO. DEFENSA

---

Junio 2012

Datos en millones de euros (M€)

Defensa	2012-1S	2011-1S
Contratación	5,9	87,0
Ventas	14,6	30,8
Ebitda	-0,2	1,0

La Contratación del ejercicio 2011 incluía el contrato plurianual obtenido con los Emiratos Árabes Unidos, de los cuales se incluían en la Unidad de Negocio de Defensa 82 M€, reflejándose en ambos casos la estacionalidad en la contratación en las actividades de Defensa.

Las Ventas del ejercicio 2012 se ven afectadas por la caída de la actividad en España. En sentido contrario, la actividad internacional se ha duplicado.

### Hechos más relevantes en Defensa

---

Los proyectos de la Unidad de Negocio de Defensa de Amper desarrollan y amplían tecnologías de información y comunicaciones nuevas o ya implantadas en las organizaciones militares, para crear sistemas abiertos e interoperativos, que van desde los grandes Centros de Mando a las Unidades Móviles desplegadas sobre el terreno, y que incluyen la posibilidad de gestionar múltiples operaciones simultáneas adaptándolas, si es necesario, a las necesidades de las autoridades civiles.

Amper es líder en soluciones para este sector con un completo catálogo de sistemas de Información para Mando y Control, sistemas de Comunicaciones Militares, sistemas y equipos Aeronáuticos, sistemas de Radioayudas a la Navegación Aérea y sistemas de Protección de Fuerzas.

- **Sistemas de Información para Mando y Control**

En el contrato para el suministro de un sistema completo de Mando y Control al *Ministerio de Defensa* de los *Emiratos Árabes Unidos*, se ha obtenido un nuevo pedido para el suministro de una plataforma de pruebas, una vez cubiertas satisfactoriamente en el pasado año las actividades correspondientes al primero y segundo hito tecnológicos. En este primer semestre de 2012 han continuado los trabajos según el plan previsto.

Las *Fuerzas Armadas de Suiza*, han realizado un pedido para el mantenimiento del software de su sistema de mando y control, similar al de los EAU. Se trata de un sistema dual de posible utilización en el mundo civil, que ya se utilizó para el control de la seguridad en el pasado campeonato de fútbol europeo de 2008.

Amper consolida así su liderazgo al ser una de las pocas compañías multinacionales que disponen de un sistema de información para el Mando y Control Militar operativo

en más de dos países, puesto que actualmente tiene referencias en España, Emiratos Árabes Unidos y Suiza.

- **Sistemas de Comunicaciones Militares**

En Luxemburgo, y para la Agencia de Provisión de Suministros y Mantenimientos de la OTAN (*Nato Acquisition and Maintenance Supply Agency: NAMS*A), se ha firmado un contrato para el suministro de equipos PR4G, de comunicaciones en la banda VHF de radio, que aseguran comunicaciones protegidas y seguras tanto en voz como en datos. Este proyecto ha tenido continuación en un nuevo contrato de suministro de repuestos de equipos de comunicaciones con dicha agencia.

Además, han continuado los contratos relativos a suministro de equipos y Mantenimiento y Apoyo Logístico con los *clientes habituales*, tanto *nacionales* como de *exportación*.

En lo relativo al área nacional, se han firmado diversos contratos de mantenimiento y suministro de repuestos, principalmente con el *Ejército de Tierra*.

- **Sistemas y Equipos Aeronáuticos**

En Francia, *Thales Avionics* ha adjudicado a Amper la producción de Equipos Aeronáuticos y las unidades DKU de interfaz de gestión que se utilizarán en las comunicaciones de los helicópteros europeos NH-90 para el transporte de tropas.

## ACTIVIDAD POR UNIDADES DE NEGOCIO. COMUNICACIONES Y SEGURIDAD

Junio 2012

Para este periodo del primer semestre de 2012, los datos de la unidad de negocio se detallan de forma separada para los mercados de 'América Latina' y de 'España y otros mercados'.

Datos en millones de euros (M€)

<b>América Latina</b>	<b>2012-1S</b>	<b>2011-1S</b>
Contratación	89,9	83,3
Ventas	94,7	75,0
Ebitda	0,5	1,0

Buena evolución en América Latina en lo referente a contratación y ventas, influenciadas por la incorporación de eLandia en el mes de abril del ejercicio 2011 en el que, adicionalmente, se incluía un contrato muy relevante en Brasil.

En el 2º trimestre de 2012 el Ebitda es positivo en 4,3 M€, frente a -3,8 M€ del primer trimestre, lo que lleva a un Ebitda acumulado al final del semestre de 0,5 M€.

Hay que tener en cuenta que en 2011 la casi totalidad de las ventas correspondía a Brasil (la incorporación de eLandia no se produce hasta el 1º de abril de 2011) y ponderar el hecho de que en América Latina la estacionalidad de las ventas es muy importante, en referencia al peso que tiene el segundo semestre sobre el primero.

Datos en millones de euros (M€)

<b>España y otros mercados</b>	<b>2012-1S</b>	<b>2011-1S</b>
Contratación	59,0	59,5
Ventas	51,1	59,4
Ebitda	4,3	2,9

Buena evolución de la contratación, que al compararla con el ejercicio 2011 ésta incluía 9 M€ del contrato plurianual firmado con los Emiratos Árabes Unidos. En sentido contrario, en 2012 se beneficia del efecto de la incorporación de mercados de eLandia distintos a América Latina. La contratación supera las ventas realizadas.

Las ventas son inferiores a las del ejercicio anterior por los plazos de ejecución previstos en los contratos.

El EBITDA del 2º trimestre alcanza 3,4 M€, siendo totalmente comparable con el ejercicio anterior, y el acumulado al final del semestre se sitúa en 4,3 M€.

## **Hechos más relevantes en Comunicaciones y Seguridad**

---

La Unidad de Negocio de Comunicaciones y Seguridad ofrece soluciones en Redes de Comunicaciones, Comunicaciones unificadas y Colaboración, Centros de Proceso de Datos, Comunicaciones Móviles, Conectividad, Redes de Nueva generación y Servicios Gestionados, así como en Sistemas de Criptografía, Sistemas de Protección de Fronteras, Sistemas de Control de Emergencias, Sistemas de Movilidad y Sistemas de Protección de Infraestructuras Críticas. Sus clientes se encuentran en los sectores de Administraciones Públicas, Proveedores de Servicios de Telecomunicación, Energía y *Utilities*, Industria, Servicios, Transporte, Sanidad, Banca y Seguros.

### • **Redes de Comunicación**

En **España**, y dentro del capítulo de despliegue, mejora, migración, reingeniería, consultoría de servicios o evolución de redes, Amper ha sido encargada de la mejora de la red de la *Tesorería General de la Seguridad Social* mediante la provisión de la electrónica de red y su cableado estructurado.

Amper ha conseguido un contrato para el suministro, instalación, puesta en servicio, formación y soporte a la explotación de un Sistema de Radiocomunicaciones con tecnología digital Tetra, para proporcionar cobertura radio en la plantas que *Dow Chemical* dispone en Tarragona.

Y *Volkswagen* ha encargado a Amper la configuración y puesta en marcha de la red de su Centro de Formación.

En **Brasil**, en un proyecto para *Telebras*, Amper ha continuado en este periodo con el suministro e integración de equipos para el núcleo de la red IP en las áreas abarcadas por el Plan Nacional de Banda Ancha impulsado por el Gobierno brasileño, que alcanzará a más de 3.000 ciudades en todo el país.

También en **Brasil**, Amper ha suministrado las redes WAN y LAN para la ampliación de la planta y sustitución de la tecnología del servicio Vía Fácil de pago electrónico para vehículos del *Grupo CCR*, uno de los mayores grupos de concesión de infraestructura del mundo, con actuación en los segmentos de concesión de carreteras, movilidad urbana y servicios

Y también en **Brasil**, y para el *Operador Nacional del Sistema Eléctrico (ONS)*, Amper ha firmado un contrato para el suministro de centrales telefónicas de servicios de asistencia técnica en las nuevas instalaciones de Río de Janeiro, Florianópolis, Recife y Brasilia.

En **Colombia**, la *Secretaría de Educación de Bogotá*, ha contratado la actualización de su red de datos por medio de la segmentación y aplicación de seguridad perimetral. También en Colombia, Amper ha renovado las redes del *Banco BBVA Colombia* y del Instituto Colombiano de Bienestar Familiar.

Y en este mismo país, y para *Nokia Siemens Networks*, Amper ha renovado contratos de servicios de soporte para los núcleos de red de importantes operadores de la región.

En **Argentina**, *Banelco* ha encargado a Amper la modernización del transporte de su red de cajeros automáticos (una de las más importantes del país) para cumplir con las nuevas normativas de conectividad y seguridad pedidas por la regulación financiera a nivel mundial

- **Comunicaciones Unificadas y Colaboración**

En **España**, y para las *Consejerías de Sanidad* de la *Comunidad de Madrid*, de la *Generalitat Valenciana*, o de la *Xunta de Galicia*, Amper ha implantado en sus Centros de Salud nuevos Sistemas de Comunicaciones Unificadas en *Corporate IP* que virtualizan los servidores, amplían la gama de terminales telefónicos utilizables o hacen posible la provisión de servicios de comunicaciones IP que integran soluciones de valor añadido sectorial tales como sistemas buscapersonas o sistemas de aviso de parada cardiorrespiratoria.

En el sector de seguros, y para la empresa *Securitas*, Amper ha implantado nuevos Sistemas de Comunicaciones Unificadas en *Corporate IP*, incluyendo mensajería unificada y tarificación.

En este mismo sector, la compañía *RGA* ha elegido a Amper como el integrador de referencia para la actualización de sus sistemas de comunicaciones a través de la migración de las plataformas de mensajería existentes a las nuevas plataformas de comunicaciones unificadas desplegadas para su red de oficinas y agentes.

En el sector de las Administraciones Públicas y para el *Parlamento Gallego*, Amper ha sido la adjudicataria de la plataforma de comunicaciones unificadas en el proyecto de externalización de sus servicios de comunicaciones. También ha sido la encargada de dar conexión en VoIP a los organismos de comercio exterior en Europa dependientes del Ministerio de Industria por medio de un Cluster de Comunicaciones Unificadas.

Para el sector de Industria y Comercio, Amper ha modernizado el cluster de comunicaciones de una *gran cadena de supermercados* con nuevas y ampliadas capacidades, como la virtualización de servidores o el softphone (utilización del ordenador como teléfono) con control de presencia.

Amper ha participado en el despliegue de una plataforma de comunicaciones unificadas para *Ferrovial* y sus *filiales*, entre las que destacamos la de la compañía *Amey*, tras el despliegue de una plataforma de Comunicaciones Unificadas a sus más de 7.000 usuarios. Amper ha llevado a cabo la extensión de dicha plataforma a dos de sus filiales en **Reino Unido** para 10.000 usuarios, ampliando sus funcionalidades y poniendo en producción servicios de movilidad fuera del escritorio de trabajo.

En **Costa Rica**, Amper será la encargada de llevar a cabo, en el *Banco Nacional de Costa Rica*, la sustitución de su central en un proyecto de comunicaciones unificadas.

En **Colombia**, Amper ha modernizado la red del *Aeropuerto de Bogotá*, el más importante del país, ampliando la capacidad de la red y de sus puntos de acceso.

*British American Tobacco Caribe* y **Centroamérica** (BATCCA) ha encargado a Amper la renovación de su plataforma de telecomunicaciones para 12 países, incorporando videoconferencia para facilitar la comunicación entre los empleados de las diferentes sedes de la región.

En **México**, y junto a un principal proveedor de servicios de la Región, Amper ha transformado con un proyecto llave en mano la infraestructura de comunicaciones de *Coca Cola-Femsa*, que permitirá la mejora del desempeño de sus profesionales con reuniones virtuales sin salir de su ámbito de trabajo habitual en 24 países y 5 husos horarios.

Por último, en **Panamá**, Amper ha contribuido a la modernización de la infraestructura operativa de su *Gobierno* con las avanzadas salas de Telepresencia que harán que sus empleados públicos puedan estar virtualmente presentes en las gestiones habituales de su desempeño.

- **Centros de Proceso de Datos**

En **España**, el Banco *Santander* ha migrado sus Centros de Proceso de Datos de Bohadilla y Mesena a Cantabria, y para ello ha elegido a Amper.

El *Punto de Acceso de Red (NAP) de las Américas* ha sido actualizado por Amper mediante suministro de equipamiento de punta bajo tecnología *top of the rack*, que simplifica el diseño y reduce los costes de cableado en el centro de datos. El proyecto ha contemplado los más altos estándares de calidad, redundancia ante fallos y posibilidad de crecimiento tecnológico para los próximos años.

- **Hogar Digital**

En **España** y en varios países de **América Latina**, Amper ha suministrado a *principales proveedores de servicio* equipamiento de última generación para sus servicios multimedia en el hogar digital.

En **Brasil**, se ha conseguido un importante proyecto con un *proveedor de servicio principal* del país que comprende el suministro de equipos para la infraestructura de red, servidores del sistema de IPTV, y números masivos de plataformas de hogar para la navegación de Internet y de equipos de distribución de la señal IP a los hogares de los clientes.

Como consecuencia de la buena marcha de este negocio multimedia para el hogar digital, ha comenzado con éxito la iniciativa de *fabricación local* de equipos de usuario en este país.

En **Vietnam**, Amper ha firmado recientemente, a través de *Defex S.A.*, un contrato para el suministro a *Audio Visual Group (AVG)*, el primer operador privado de TV en Vietnam, de más de 200.000 equipamientos de cliente en el hogar digital para la recepción de TV digital por satélite y terrestre. Los equipos son unas plataformas de recepción de TV digital de última generación, listas para su despliegue masivo en el mercado.

- **Redes de Nueva Generación**

En **Ecuador**, y para la *Corporación Nacional de Telecomunicaciones (CNT)*, Amper ha contribuido con éxito a la implantación de una red de última generación de tecnología MPLS, que asegurará el acceso y la alta velocidad en los servicios digitales de telecomunicación e internet presentes y futuros.

En **Venezuela**, y como parte de la actualización regional de la infraestructura global de comunicaciones de *Ford*, Amper ha optimizado en su planta de Valencia (Venezuela), los procesos de transmisión de datos en su núcleo de red y las

velocidades de transmisión hacia la WAN con conexiones a 10Gb dentro de su Centro de Datos, lo que permite la optimización de sus procesos y unos diseños de red escalables y mejor controlados.

En **México**, Amper ha colaborado con *INFOTEC*, Centro Publico de Innovación y Desarrollo Tecnológico, a ampliar su plataforma de telefonía IP proporcionando además su servicio de Mantenimiento y Soporte para su infraestructura tecnológica.

En **Brasil**, y para el *Núcleo de Información y Coordinación del Punto BR (NIC.br)*, Amper ha adecuado y ampliado su núcleo de red, su *backbone* y sus puertos de interconexión. El NIC.br fue creado para implementar las decisiones y los proyectos del Comité Gestor de Internet en Brasil (CGI.br), que es el responsable de coordinar e integrar las iniciativas de servicios de Internet en el país.

En **Argentina**, Amper suministrará a *Telefónica* equipamiento para sus redes de nueva generación.

- **Servicios Gestionados**

En **Argentina**, *Standard Bank*, ha contratado con Amper su servicio de Mantenimiento y Soporte para su infraestructura tecnológica, que garantizará en todo momento el mejor servicio y atención a sus clientes.

En **Brasil**, Amper se ha adjudicado la provisión de una plataforma de gestión de dispositivos que permite a un *principal operador del país* prestar servicios avanzados e integrales de externalización del puesto de trabajo para el segmento de grandes empresas y administración pública. Este proyecto, de una duración de 3 años, incluye una continuada provisión de servicios profesionales de Amper en las áreas de mantenimiento de la propia plataforma y colaboración con el operador en el despliegue de la solución en sus clientes.

También en **Brasil** para otro *principal operador*, Amper ha ganado dos contratos, para la expansión de la cartera de clientes corporativos y para la inclusión en estos clientes de servicios de back-ups 3G.

Nuevamente en **Brasil**, y para la compañía *Eletronuclear*, Amper integra sus diversas unidades por una externalización de su servicio de telefonía que comenzó hace 5 años y que ahora se renueva.

- **Sistemas de Criptografía**

Durante el primer semestre de 2012, Amper, a través de Epicom, ha continuado con las actividades de I+D+i en el entorno de soluciones criptográficas de alto nivel.

Entre ellas está el desarrollo para la *Administración Española* de un Cifrador IP dual táctico, para el que ya han comenzado los trabajos de acreditación en los organismos de la OTAN, y que será certificado para su empleo en redes que manejen información clasificada de la Alianza, convirtiéndose así en el primer Criptosistema IP para el manejo de información clasificada OTAN hasta el nivel de NATO SECRET.

De igual manera, se ha finalizado con éxito un proyecto con el *Ministerio de Defensa Español*, para la definición de un nuevo cifrador táctico de alta disponibilidad.

En Toledo, y en el marco de un grupo de trabajo internacional de interoperabilidad Criptográfica, Amper ha demostrado su capacidad para el intercambio de información encriptada con sistemas de otros países, mediante la transferencia de datos y voz seguros a través de una nueva solución de teléfono para VoIP.

Con una experiencia de más de 20 años, los sistemas de criptografía de Amper son de los pocos homologados, con el máximo nivel de seguridad, por el CNI (Centro Nacional de Inteligencia) y comprenden el diseño, desarrollo, fabricación y apoyo logístico de todo un criptosistema, incluyendo los algoritmos de cifrado, los módulos criptográficos y la gestión de claves.

- **Sistemas de Control de Emergencias**

En el primer semestre de 2012 se ha puesto en el mercado la nueva versión de los equipos para Movilidad Crítica y de los sistemas de Control de Emergencias, cumpliendo con el compromiso de incorporar en estas soluciones de Seguridad las nuevas funcionalidades y capacidades que los clientes requieren.

Un nuevo Centro de Excelencia ha sido constituido en Bogotá (Colombia) para el desarrollo de estos nuevos productos y soluciones.

La estacionalidad, que un año más se presenta de forma marcada en el sector en España, se concreta en el segundo trimestre en un mayor volumen de pedidos de mantenimiento en todas las líneas de producto de Seguridad, desde Movilidad a Control de Emergencias, sin dejar de lado a Fronteras o Protección de Infraestructuras Críticas.

En América Latina se han multiplicado las solicitudes de clientes, tanto del sector público como privado, para recibir ofertas en firme (*Request for Proposal*), así como para obtener la información necesaria para superar los procesos de pre-selección (*Request for Information*) habituales en el sector.

Amper prevé que las numerosas oportunidades levantadas en la región se concreten en diversos contratos en el segundo semestre de este año 2012. Algunos de los obtenidos en el primer semestre son los siguientes:

En **España**, Amper ha desarrollado el Centro de Control para la *Policía local de Fuengirola, Málaga*.

En **Francia**, y para el *Servicio Departamental de Incendios y Auxilios del departamento de Hérault*, con capital en Montpellier (SDIS34), Amper ha sido seleccionada, a través de su distribuidor/socio SYSOCO, para el suministro de su Sistema Distribuido de Integración y Gestión de Comunicaciones GEMYC-D, con dos centros de control que integran en su arquitectura distribuida el sistema Antares (Tetrapol en Francia), radio analógica local y remota (a través de RoIP) y telefonía digital. Los bomberos pueden gestionar el sistema tanto desde los centros de control como desde lugares remotos.

En **Brasil**, Amper ha obtenido pedidos para proyectos de C3 Móvil (Comando, Control y Comunicaciones) para las *Secretarías de Seguridad de Ceará y Maranhao*.

- **Sistemas de Movilidad**

En **Venezuela**, tras la puesta en marcha del *Centro de Atención de Emergencias "Baruta 171"*, se ha iniciado la Fase 2 de este proyecto de seguridad ciudadana, el más avanzado de Venezuela. Gestionará las emergencias señaladas por medallones o pulseras de pánico, teléfonos móviles o teléfonos fijos con teclas especiales, y desplegará una Plataforma Inteligente de localización, seguimiento y comunicación para las unidades móviles de atención de emergencias, que permite conocer en tiempo real la localización y movimiento de los vehículos de emergencia a través de la utilización del sistema de posicionamiento por satélite GPS.

- **Sistemas de Protección de Infraestructuras Críticas**

En **Centroamérica**, y para el sector de *Instituciones Penitenciarias*, en el marco de las importantes inversiones que se están realizando en la zona para modernizar los centros de rehabilitación para reclusos, Amper está consiguiendo ser un proveedor de referencia en los diferentes clientes que están asumiendo las ingentes inversiones necesarias para la construcción de dichos centros.

Amper está siendo reconocida como un socio de relieve en diversos proyectos de construcción de centros penitenciarios que están en marcha en la región y se ha adjudicado dos proyectos en la zona.

## ACUERDOS ESTRATÉGICOS DE COOPERACIÓN

---

En línea con la permanente búsqueda de alianzas para aquellas oportunidades de negocio diferentes a las incluidas en la línea de I+D+i propia, Amper ha firmado o consolidado a lo largo del primer trimestre de 2012 importantes acuerdos estratégicos de cooperación, de forma coherente con la estrategia marcada.

Su alcance geográfico abarca a los diferentes mercados internacionales en los que Amper y sus socios están presentes, y que en la segunda parte del semestre ha abarcado fundamentalmente el ámbito de la Protección de Infraestructuras. Estos acuerdos han sido los siguientes:

- Con el **Grupo Delaware**, para integrar en las soluciones de Amper para Seguridad Nacional y Pública las aplicaciones de Delaware que *automatizan los procesos de gestión desde dispositivos móviles*.
- Con **Mistral**, con quien se lleva a cabo un proyecto de optimización y fabricación en India de diferentes elementos de las soluciones de seguridad, se ha procedido a la certificación de los *equipos GEMYC-D y K12* que llevará al inicio de la fabricación de las primeras unidades de dichos equipos en el segundo trimestre de 2012. Adicionalmente, el acuerdo de distribución con Mistral, permitirá la entrada de Amper en el mercado indio, un país con un importante potencial de negocio, en el que ya se ha obtenido el primer contrato en este sector.
- Con la compañía **SCI**, para la distribución e integración de su solución Arquero Sistema Corporativo® de *control de accesos, control de intrusión, detección de incendios, videovigilancia, gestión de señales técnicas y control de presencia y de horarios* dentro de las soluciones de seguridad de Amper.
- Con la empresa española **Vaelsys**, para integrar en las soluciones de seguridad de Amper ViFence3, un software de alto rendimiento para *análisis de vídeo en tiempo real*, que indica al operador en qué cámaras hay mayor probabilidad de actividad sospechosa o peligrosa, de forma que la vigilancia pasa a ser mucho más efectiva y segura.

## DATOS Y ANEXOS

---

## Cuenta de Pérdidas y Ganancias.

Cierre: junio 2012

Cifras en K€ / %	Junio 2012		Junio 2011	
Cifra de negocio	160.420	100,0	165.123	100,0
Aprovisionamientos	-96.223	-60,0	-104.891	-63,5
Personal	-43.770	-27,3	-41.849	-25,3
Otros gastos	-15.815	-9,9	-13.462	-8,2
<b>EBITDA</b>	<b>4.612</b>	<b>2,9</b>	<b>4.921</b>	<b>3,0</b>
Amortizaciones	-6.436	-4,0	-4.732	-2,9
<b>EBIT</b>	<b>-1.824</b>	<b>-1,1</b>	<b>189</b>	<b>0,1</b>
Resultado financiero	-9.247	-5,8	-2.970	-1,8
<b>Rdo.antes de impuestos</b>	<b>-11.071</b>	<b>-6,9</b>	<b>-2.781</b>	<b>-1,7</b>
Impuesto de sociedades	896	0,6	-1.286	-0,8
<b>Resultado neto</b>	<b>-10.175</b>	<b>-6,3</b>	<b>-4.067</b>	<b>-2,5</b>
Intereses minoritarios	1.028	0,6	-285	-0,2
<b>Resultado neto atribuible</b>	<b>-9.147</b>	<b>-5,7</b>	<b>-4.352</b>	<b>-2,6</b>

## Balance de situación

Cierre: junio 2012

Toda la deuda financiera del Préstamo Sindicado ha sido clasificada a Corto

El Grupo Amper, a la vista del proceso de ampliación de capital en el que se encuentra inmersa la sociedad matriz Amper, S.A., cuya resolución resultará muy beneficiosa para todo el Grupo Amper en su conjunto, ha solicitado formalmente al Banco Agente del Préstamo Sindicado la dispensa, de manera puntual, del cumplimiento de la obligación de entrega de información establecida en la Cláusula 18.1.1. (iii) del Contrato de Financiación en relación al primer semestre de 2012. En la mencionada comunicación se solicita que las entidades participantes renuncien a cualquier derecho y ejercicio de cualquier acción que les corresponda por la falta de cumplimiento de dicha obligación.

El Grupo Amper, atendiendo a las disposiciones normativas sobre la clasificación de los préstamos a largo plazo sujetos al cumplimiento de determinadas condiciones formales, ha registrado el importe pendiente de amortizar sujeto a la cláusula anteriormente citada, que a 30 de junio de 2012 asciende a 108.849 miles de euros, en el epígrafe "Pasivo financiero c/p" del balance de situación consolidado adjunto.

No obstante lo anterior, con anterioridad a la publicación de este Informe de Gestión, se ha obtenido el "waiver" del banco agente, tras la aprobación por mayoría cualificada de las entidades participantes, de manera que ha sido aceptada la dispensa al cumplimiento del Contrato de Financiación.

Cifras en K€ /	Junio 2012	Junio 2011	Diciembre 2011
Activo intangible	107.042	102.702	106.283
Activo material	39.993	36.968	34.569
Otros activos no corrientes	39.944	36.180	40.080
<b>Activo no corriente</b>	<b>186.979</b>	<b>175.850</b>	<b>180.932</b>
Existencias	41.289	57.280	29.465
Deudores comerciales	143.885	134.692	149.673
Otros activos corrientes	16.468	12.566	15.112
Acreedores comerciales	-144.774	-144.648	-144.609
Anticipos de clientes	-39.438	-21.622	-40.264
Otros pasivos corrientes	-22.266	-31.625	-22.478
<b>Capital circulante</b>	<b>-4.836</b>	<b>6.643</b>	<b>-13.101</b>
<b>Patrimonio neto</b>	<b>-39.452</b>	<b>-55.615</b>	<b>-54.917</b>
Otros pasivos no corrientes	-24.693	-30.677	-28.687
Efectivo y medio líquidos	47.417	44.660	66.033
Pasivo financiero l/p	-19.417	-35.481	-124.716
Pasivo financiero c/p	-145.998	-105.380	-25.544
<b>Posición financiera neta</b>	<b>-117.998</b>	<b>-96.201</b>	<b>-84.227</b>

## Balance de situación

### Deuda por vencimiento natural

---

Cierre: junio 2012

Cifras en K€ /	Junio 2012	Junio 2011	Diciembre 2011
Activo intangible	107.042	102.702	106.283
Activo material	39.993	36.968	34.569
Otros activos no corrientes	39.944	36.180	40.080
<b>Activo no corriente</b>	<b>186.979</b>	<b>175.850</b>	<b>180.932</b>
Existencias	41.289	57.280	29.465
Deudores comerciales	143.885	134.692	149.673
Otros activos corrientes	16.468	12.566	15.112
Acreedores comerciales	-144.774	-144.648	-144.609
Anticipos de clientes	-39.438	-21.622	-40.264
Otros pasivos corrientes	-22.266	-31.625	-22.478
<b>Capital circulante</b>	<b>-4.836</b>	<b>6.643</b>	<b>-13.101</b>
<b>Patrimonio neto</b>	<b>-39.452</b>	<b>-55.615</b>	<b>-54.917</b>
Otros pasivos no corrientes	-24.693	-30.677	-28.687
Efectivo y medio líquidos	47.417	44.660	66.033
Pasivo financiero l/p	-128.266	-35.481	-124.716
Pasivo financiero c/p	-37.149	-105.380	-25.544
<b>Posición financiera neta</b>	<b>-117.998</b>	<b>-96.201</b>	<b>-84.227</b>

## **Desglose de la Deuda Financiera Neta por Mercados.**

---

Cierre: junio 2012

Toda la deuda financiera del Préstamo Sindicado clasificada a Corto

El Grupo Amper, a la vista del proceso de ampliación de capital en el que se encuentra inmersa la sociedad matriz Amper, S.A., cuya resolución resultará muy beneficiosa para todo el Grupo Amper en su conjunto, ha solicitado formalmente al Banco Agente del Préstamo Sindicado la dispensa, de manera puntual, del cumplimiento de la obligación de entrega de información establecida en la Cláusula 18.1.1. (iii) del Contrato de Financiación en relación al primer semestre de 2012. En la mencionada comunicación se solicita que las entidades participantes renuncien a cualquier derecho y ejercicio de cualquier acción que les corresponda por la falta de cumplimiento de dicha obligación.

El Grupo Amper, atendiendo a las disposiciones normativas sobre la clasificación de los préstamos a largo plazo sujetos al cumplimiento de determinadas condiciones formales, ha registrado el importe pendiente de amortizar sujeto a la cláusula anteriormente citada, que a 30 de junio de 2012 asciende a 108.849 miles de euros, en el epígrafe "España (perímetro de refinanciación) Endeudamiento a corto plazo" del desglose consolidado adjunto.

No obstante lo anterior, con anterioridad a la publicación de este Informe de Gestión, se ha obtenido el "waiver" del banco agente, tras la aprobación por mayoría cualificada de las entidades participantes, de manera que ha sido aceptada la dispensa al cumplimiento del Contrato de Financiación.

<b>España (perímetro de refinanciación)</b>	<b>111,3</b>
Endeudamiento a corto plazo	111,3
Sindicado	53,1
Otros préstamos netos	2,4
Pólizas de crédito	55,8
Endeudamiento a largo plazo	---
<b>Defensa</b>	<b>-22,6</b>
<b>Brasil</b>	<b>-18,6</b>
<b>Pacífico</b>	<b>15,6</b>
Endeudamiento a corto plazo	2,0
Endeudamiento a largo plazo	13,6
<b>Resto América Latina</b>	<b>32,3</b>
Endeudamiento a corto plazo	27,2
Endeudamiento a largo plazo	5,1
<b>Total Amper</b>	<b>118,0</b>

## Desglose de la Deuda Financiera Neta por Mercados. Deuda por vencimiento natural

---

Cierre: junio 2012

<b>España (perímetro de refinanciación)</b>	<b>111,3</b>
Endeudamiento a corto plazo	2,4
Endeudamiento a largo plazo	108,9
Sindicado	53,1
Otros préstamos	---
Pólizas de crédito	55,8
<b>Defensa</b>	<b>-22,6</b>
<b>Brasil</b>	<b>-18,6</b>
<b>Pacífico</b>	<b>15,6</b>
Endeudamiento a corto plazo	2,0
Endeudamiento a largo plazo	13,6
<b>Resto América Latina</b>	<b>32,3</b>
Endeudamiento a corto plazo	27,2
Endeudamiento a largo plazo	5,1
<b>Total Amper</b>	<b>118,0</b>