

## Ezentis registra pérdidas en 2018 por costes no recurrentes de la refinanciación y Argentina

- La generación de caja fue positiva a pesar de la evolución negativa de las divisas
- La contratación se disparó hasta 578 millones de euros, un 91% más que en 2017
- España se convierte en el primer país por ingresos de la compañía, fortaleciendo la actividad en euros tras la integración de EFF

Madrid – 28 de febrero de 2019. Grupo Ezentis, compañía que opera y mantiene infraestructuras de telecomunicaciones y energía de grandes multinacionales en ocho países, cerró el ejercicio 2018 con unas pérdidas de 14,7 millones, afectado fundamentalmente por tres hechos no recurrentes.

En concreto, los hechos no recurrentes que perjudicaron el ejercicio fueron el coste de la refinanciación de la compañía, que impactó en 6,5 millones de euros negativos, Argentina, con un impacto de 11,3 millones, y la adecuación de la estructura laboral en algunas filiales para capturar sinergias, que afectó en 10,3 millones negativos.

Ezentis tuvo una buena evolución de sus ingresos, que aumentaron un 10,4% respecto a 2017, hasta 440 millones de euros. Además, la compañía logró una generación de caja positiva por importe de 24 millones de euros, a pesar de la evolución negativa de las divisas. El perímetro actual de la compañía presenta un resultado bruto de explotación (Ebitda) de 36 millones de euros y un Ebit de 23 millones, con unos ingresos de 487 millones, que representa un crecimiento del 22%.

La contratación también experimentó un gran impulso, aumentando un 91% en comparación con el ejercicio 2017, hasta 578 millones de euros. La cartera de la empresa alcanza a diciembre de 2018 791 millones de euros, y está basada en contratos plurianuales con los operadores de referencia en los sectores de telecomunicaciones y energía.

El pasado ejercicio estuvo marcado por un hecho que afectará positivamente a corto plazo el futuro de la compañía: el acuerdo de financiación de su deuda corporativa que Ezentis firmó en noviembre, y que supone una bajada del tipo de interés medio de esta deuda del 9% anual al 4,75%. Gracias a la nueva financiación, la compañía estima una reducción de los gastos financieros de entre 6 y 8 millones de euros anuales.



Adicionalmente, hay que considerar los impactos no recurrentes en este ejercicio 2018 de los tipos de interés en Argentina por 4,3 millones y de la cancelación anticipada de la financiación de Highbridge por 6,5 millones.

Tras la incorporación al grupo de EFF, España es ahora el principal mercado de Ezentis, aportando el 33% del negocio total del grupo y reequilibrando la cesta de divisas por el incremento del negocio generado en euros. Los tres principales mercados (España, Brasil y Chile) suponen más del 80% del negocio total de la compañía.

Ezentis mantiene sus perspectivas a medio plazo de un crecimiento orgánico anual de ingresos del 4-4,5% y un margen EBITDA del 8,5-9,5% sobre ingresos. Espera también conseguir un peso del negocio en euros de hasta el 40% sobre el total del grupo, con un reflejo en el resultado neto del 4-5% sobre ingresos, con el foco en la generación de caja. Respecto a la deuda, el objetivo es una reducción por debajo de dos veces Ebitda.

### **Sobre Ezentis**

Ezentis es un Grupo empresarial global de servicios industriales con 59 años de experiencia. En los últimos años, se ha consolidado en Latinoamérica y España como socio estratégico de referencia para la operación y el mantenimiento de infraestructuras para las grandes corporaciones energéticas y de telecomunicaciones internacionales. El Grupo cotiza en las bolsas de Madrid y Bilbao, con una facturación anual superior a los 400 millones de euros.

#### **Ezentis Investor Relations**

Descárgate la [APP para iPhone](#)

Descárgate la [APP para Android](#)

#### **Para más información:**

**Dpto. Comunicación Ezentis**

Comunicación.ezentis@ezentis.com

91.399 97 00



# EZENTIS

PRESENTACIÓN DE RESULTADOS 2018 28-Feb-19

**EZENTIS HOY**



> **CLAVES DEL EJERCICIO**

<p>INGRESOS</p> <p><b>€ 440,4 M</b></p>	<p>+10,4%</p> <p>Crecimiento vs 2017</p>	<p>EBITDA</p> <p><b>€ 30,1 M</b></p>	<p>6,8% s/ingresos</p> <p>Reflejando el impacto de Argentina y entorno macro</p>
<p>RESULTADO NETO</p> <p><b>€ -14,7 M</b></p>	<p>Efectos claves no recurrentes:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Refinanciación <b>(€-6,5M)</b></li> <li>- Argentina <b>(€-11,3 M)</b></li> <li>- Estructuración laboral <b>(€-10,3 M)</b></li> </ul>	<p>CAJA OPERATIVA</p> <p><b>80%</b></p> <p>% de conversión EBITDA en caja en 2018</p>	<p>Generación de Caja Operativa +57% vs 2017,</p> <p>Flujo de caja neto € 6,3 M</p>
<p>ESPAÑA</p> <p><b>33%</b></p> <p>del negocio total</p>	 <p>Fortalecimiento de la actividad en euros tras la adquisición de EFF a Ericsson</p>	<p>COSTE DE LA DEUDA</p> <p><b>4,75%</b> ↓</p>	<p>La nueva financiación reduce el coste de la deuda corporativa del 9% al 4,75%</p>
<p>CONTRATACIÓN</p> <p><b>€ 578 M</b></p> <p>de renovaciones y nuevos contratos</p>	<p>+91%</p> <p>contratación vs 2017</p>	<p>CARTERA</p> <p><b>€ 791 M</b></p> <p>de contratos plurianuales</p>	<p>1,8x s/ingresos</p> <p>al 31.12.18</p>

## > FACTORES ESENCIALES



### ENTORNO MACRO

- **Depreciación** de divisas Latam, especialmente del peso argentino y real brasileño
- Debilidad económica en **Argentina** con ralentización de inversión, hiperinflación y aumento de tipos de interés hasta un 80%



### NEGOCIO




- Crecimiento en **ingresos** (+22,1% con nuevo perímetro anualizado)
- Entrada en **redes fijas y móviles** en España
- Presencia **global**: proveedor de referencia en O&M
- Acuerdo comercial estratégico con **Ericsson** hasta 2021
- **Diversificación** por sectores: Telecomunicaciones (76,4%), Eléctrico (19,4%) y Otros (4,2%)
- Inversión en **competitividad**: seguridad (HSEQ), renovación de flota, sinergias productivas y sistemas



### FINANCIACIÓN

- Firma financiación por **€90 M** a 6 años
- Reducción tipo de interés medio de la deuda corporativa al **4,75%**
- **Impacto** no recurrente en 2018 de **€-6,5 M** por cancelación de la deuda anterior

## > CATÁLOGO DE SERVICIOS

	BRASIL	ARGENTINA	CHILE	PERÚ	ESPAÑA	COLOMBIA	MÉXICO	PORTUGAL <sup>1</sup>
 <b>76,4% TELECOMUNICACIONES</b>								
Planta externa fija	■	■	■	■	■	■	■	
Servicios	■	■	■	■	■	■		
Planta externa móvil	■	■	■	■	■	■	■	■
 <b>19,4% ELÉCTRICO</b>								
Red de distribución	■	■	■	■				
Servicios Comerciales	■	■	■	■				
 <b>4,2% OTROS</b>								
Gas, Agua, Minería, Petróleo		■	■					

<sup>1</sup> Nueva actividad en 2019

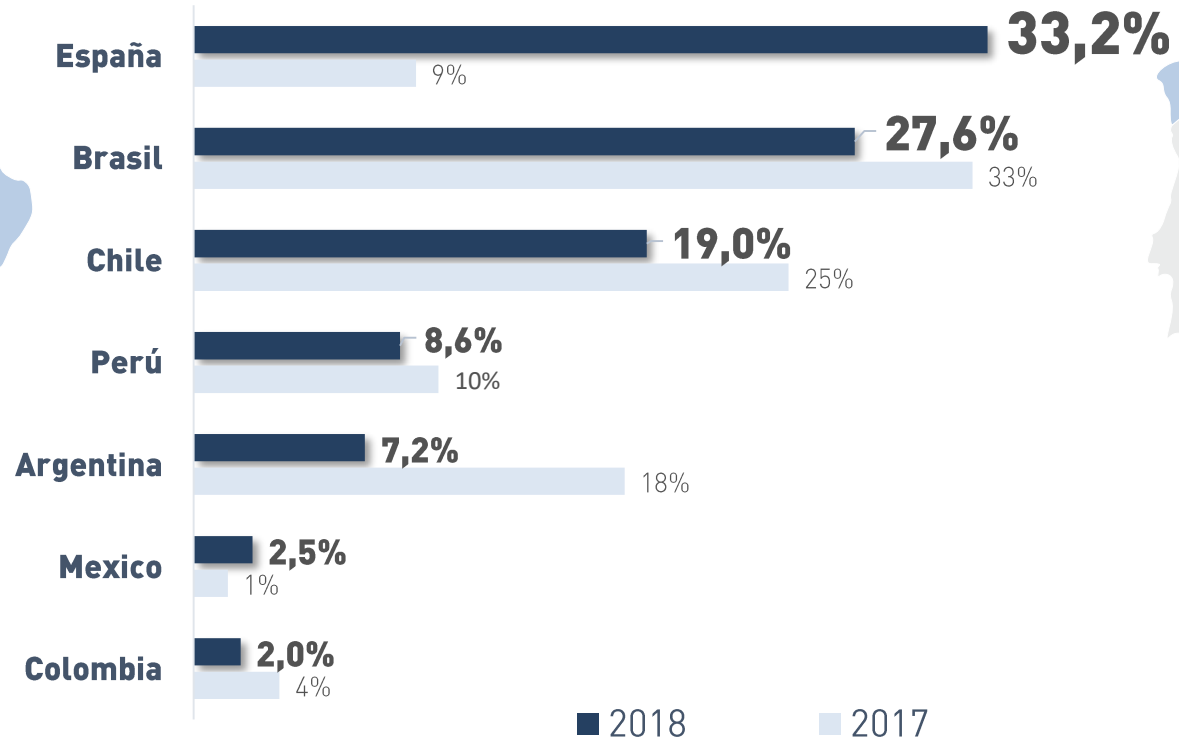
> **PRINCIPALES CLIENTES**





## > EL CRECIMIENTO EN ESPAÑA NOS DA MAYOR BASE DE NEGOCIO EN EUROS

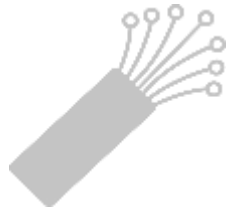
Generación de ingresos por país



% Ingresos 2018 proforma sobre total agregado, considerando la incorporación de EFF desde el 1 de enero de 2018

## > DETALLE DE ACTIVIDADES

### TELECOMUNICACIONES



#### Redes fijas

- Evaluación, diseño e ingeniería de redes de fibra óptica, cables multi-par y cableado estructurado.
- Instalación y mantenimiento de redes de cobre, ADSL, fibra óptica y FTTH.
- Redes privadas y proyectos especiales para empresas.
- Soporte, instalación y mantenimiento de equipos de cliente.
- Remodelación y recuperación de equipo local del cliente.
- Desarrollo de Sistemas de Soporte en la Operación (OSS), especialmente sistemas de información geográfica.

#### Redes móviles



- Construcción, montaje y mantenimiento de estaciones base de radio móvil para redes de telefonía móvil.
- Enlaces de radio, redes de micro-ondas.
- Gestión de redes multiservicio.
- Desarrollo de Sistemas de Soporte en la Operación (OSS), especialmente sistemas de información geográfica.

### ELECTRICIDAD



#### Redes de distribución y transmisión

- Mantenimiento y montaje de redes de transmisión y distribución
- Servicios para líneas de alta, media y baja tensión.
- Servicios comerciales incluyendo lectura, cortes y reconexiones, control de pérdidas no técnicas, etc.
- Homologación, instalación, y gestión de contadores inteligentes.
- Mantenimiento preventivo y correctivo de alumbrado público y edificios.
- Instalaciones industriales y centros comerciales: energía e iluminación.

#### Subestaciones y plataformas de transformación



- Consultoría técnica e ingeniería especializada.
- Mantenimiento e instalación de subestaciones y plataformas para transformaciones.
- Trabajos civiles y electromecánicos.

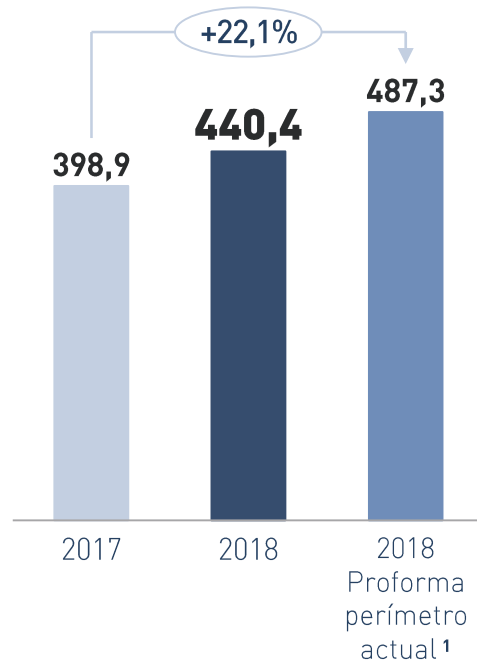
### OTROS

- La Compañía desarrolla servicios de operación y mantenimiento en los sectores de distribución de agua, gas, petróleo, redes privadas para la minería. Adicionalmente, desarrolla servicio de soporte para la gestión de infraestructuras.

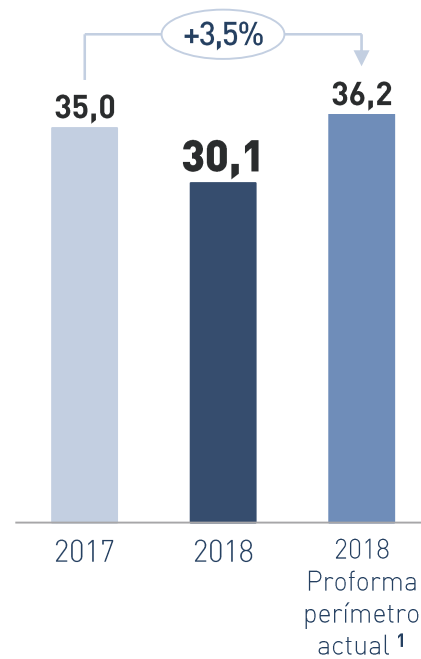
> **€487 M DE INGRESOS, €36 M DE EBITDA Y €23 M DE EBIT<sup>1</sup>**

millones de euros

**INGRESOS**

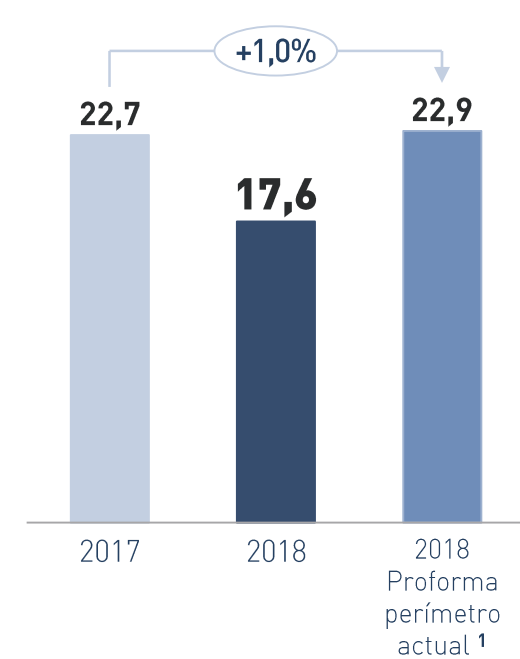


**EBITDA**



Margen EBITDA 8,8% 6,8% 7,4%

**EBIT**



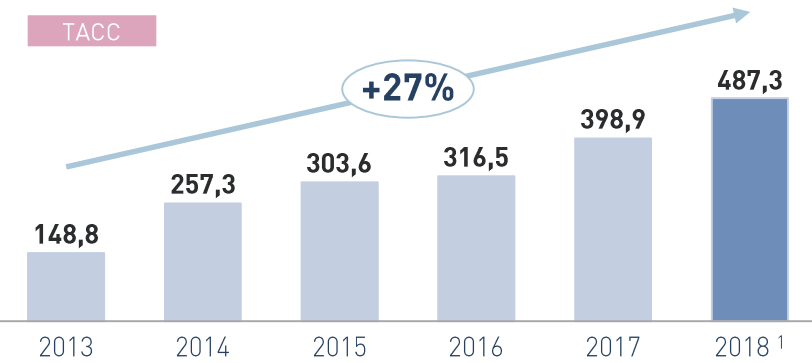
Margen EBIT 5,7% 4,0% 4,7%

<sup>1</sup> Datos proforma considerando la incorporación de EFF desde el 1 de enero de 2018

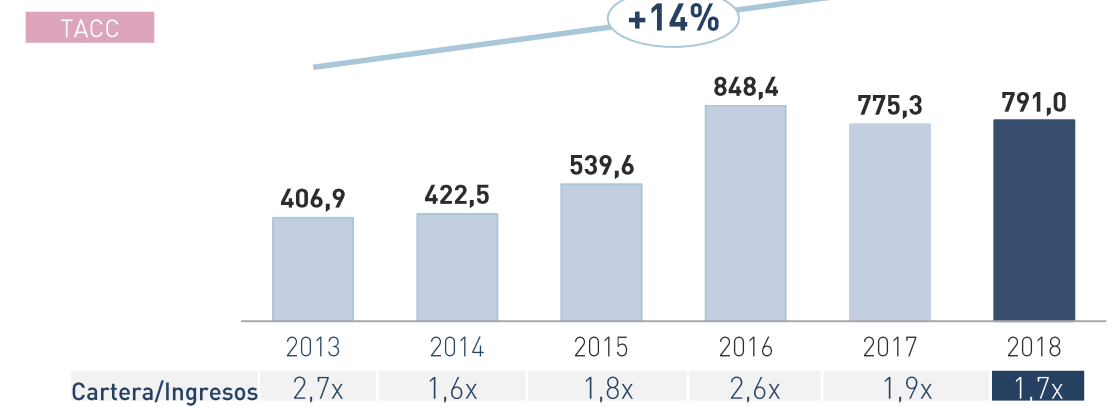
## > CONTINUAMOS LA TENDENCIA DE CRECIMIENTO SOSTENIDO

millones de euros

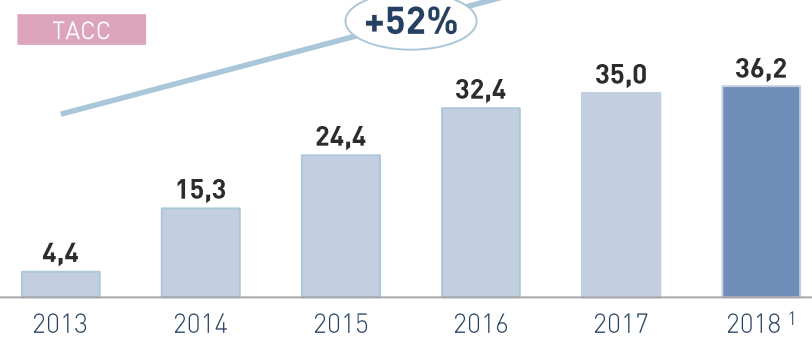
### INGRESOS



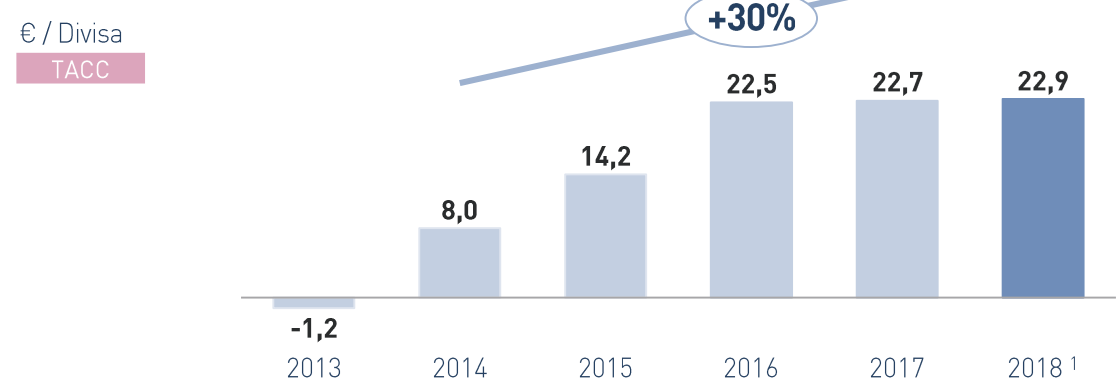
### CARTERA



### EBITDA



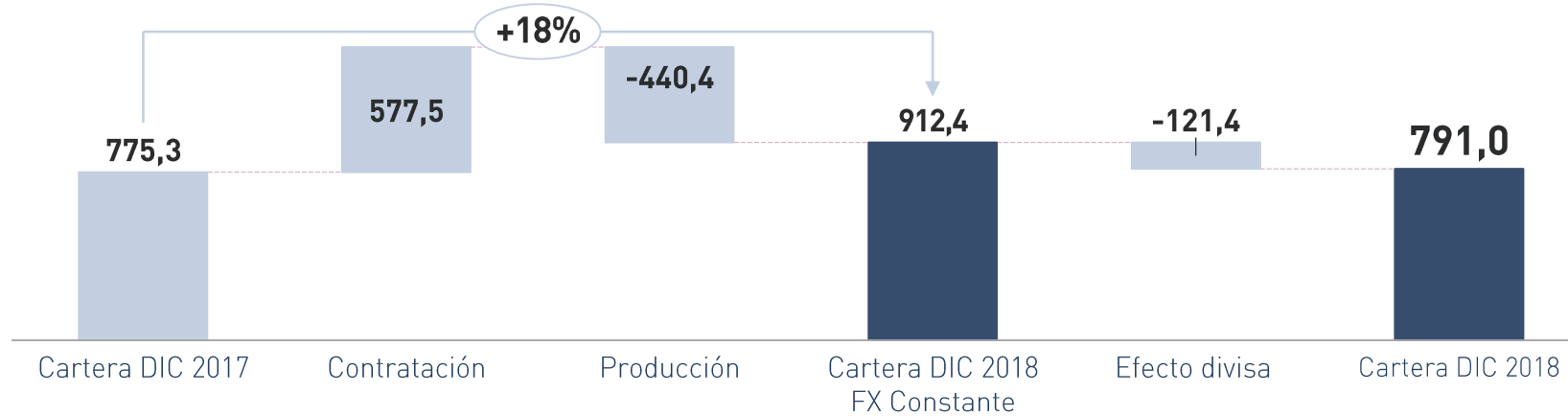
### EBIT



<sup>1</sup> Datos proforma considerando la incorporación de EFF desde el 1 de enero de 2018

## > CARTERA: € 791 M

millones de euros

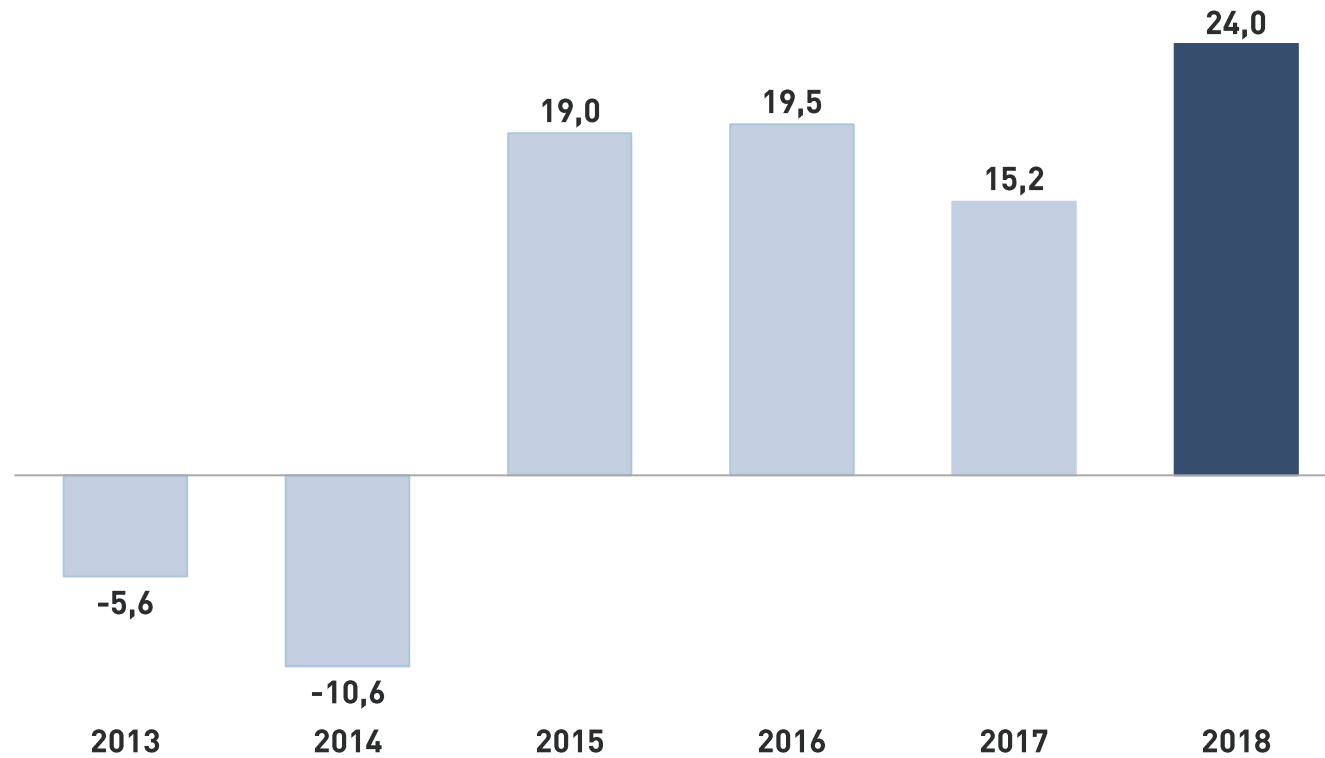


Cartera/Ingresos	1,9x	1,7x
------------------	------	------

- Cartera basada en **contratos plurianuales (3 – 5 años)** con los operadores de referencia en los sectores de telecomunicaciones y energía.
- **€ 577,5 M** de contratación (€302,9 M contratados en 2017)

## > EVOLUCIÓN DE CAJA OPERATIVA

millones de euros



- Foco en la generación de caja operativa con un ratio de conversión del 80% del EBITDA a pesar de la evolución negativa de las divisas

## > **PERSPECTIVAS**

### **A medio plazo: focalizados en resultados y caja**

- ✓ **Crecimiento orgánico anual** previsto de los ingresos del 4-4,5% anual
- ✓ **Peso del negocio** en euros del 35-40% sobre el total del grupo
- ✓ **Margen EBITDA** 8,5%-9,5% s/ingresos
- ✓ **Resultado neto** 4%-5% s/ingresos
- ✓ **Capex** 1,5%-2% s/ingresos
- ✓ **Objetivo de deuda** financiera neta / EBITDA <2x

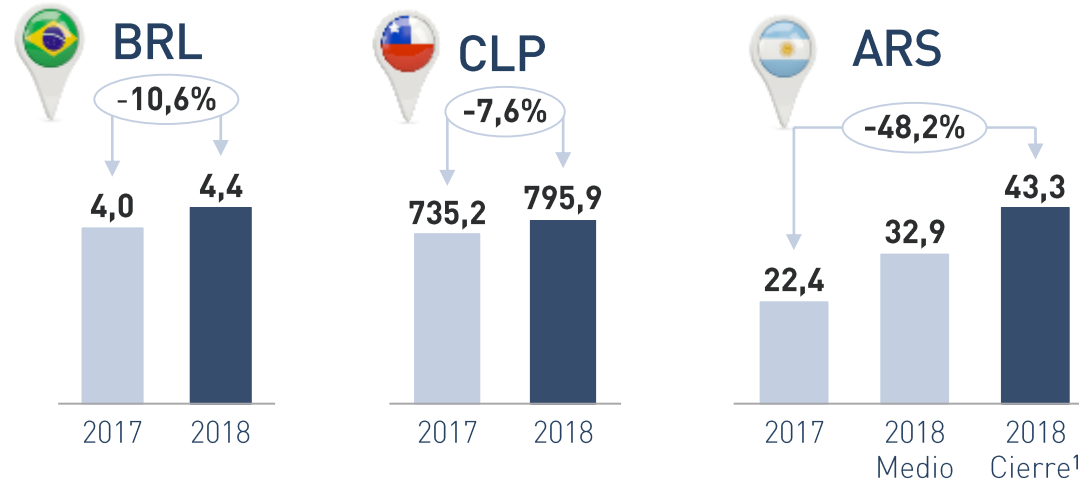
# INFORMACIÓN ECONÓMICO FINANCIERA



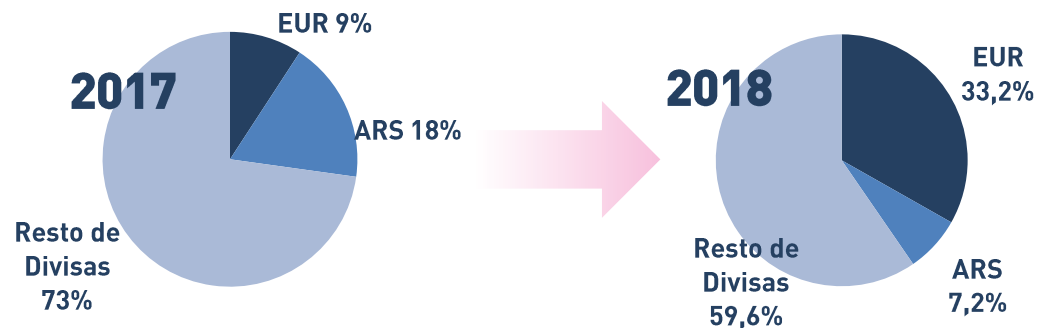


## > ENTORNO MACROECONÓMICO

Divisa / €, tipo de cambio medio



Incrementamos nuestro negocio en **euros**



### Depreciación de las divisas Latam

- Brasil:** la incertidumbre preelectoral provocó una fuerte caída del real en el tercer trimestre, recuperada parcialmente a final de año
- Argentina:** el impacto de la fuerte depreciación del peso se ve agravado por la aplicación del tipo de cambio de cierre en la conversión de los resultados de 2018
- Resto de divisas:** han sufrido depreciaciones de entre el **2,8%** y el **5,9%** en 2018

¹ Tipo de cambio aplicable en la conversión de los ingresos y gastos del ejercicio de conformidad con la NIC 29

## > CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA

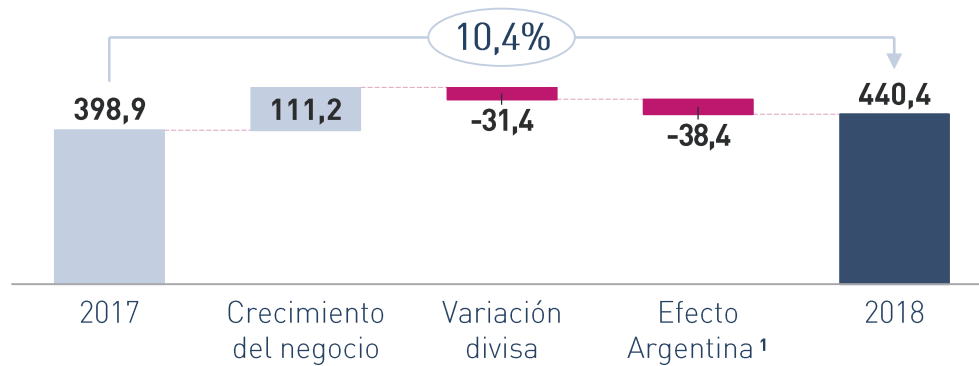
Miles de euros	<b>2018</b>	<b>2017</b>
<b>Ingresos</b>	<b>440.367</b>	<b>398.935</b>
<b>EBITDA</b>	<b>30.139</b>	<b>35.016</b>
<i>% EBITDA/Ingresos</i>	<i>6,8%</i>	<i>8,8%</i>
Amortizaciones y provisiones	(10.402)	(10.140)
Amortización PPA	(2.127)	(2.219)
<b>EBIT</b>	<b>17.610</b>	<b>22.658</b>
<i>% EBIT/Ingresos</i>	<i>4,0%</i>	<i>5,7%</i>
Ingresos y gastos financieros <sup>1</sup>	(31.456)	(25.608)
Variación de instrumentos financieros	32	(290)
Diferencias de cambio	(188)	(745)
Resultados no recurrentes	(16.185)	(5.805)
Minoritarios, discontinuadas y particip. no estratégicas	(2.372)	79
<b>Resultado antes de impuestos</b>	<b>(32.559)</b>	<b>(9.710)</b>
Impuestos	17.862	3.010
<b>Resultado Neto</b>	<b>(14.697)</b>	<b>(6.701)</b>

<sup>1</sup> Incluye en aplicación de la NIC 29 el efecto de la hiperinflación declarada en Argentina

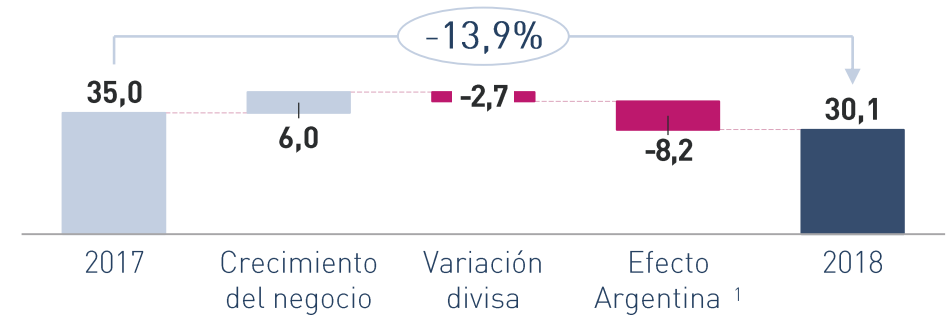
## > ANÁLISIS DE INGRESOS Y EBITDA

millones de euros

### INGRESOS



### EBITDA



- La depreciación de **divisas** y la debilidad de **Argentina** han frenado el crecimiento de la compañía en 2018
- Sin estos efectos, se produce un incremento de **€ 111,2 M** en ventas y **€ 6,0 M** en EBITDA

<sup>1</sup> Incluye variación de negocio, efecto tipo de cambio por depreciación del ARS y ajuste por hiperinflación

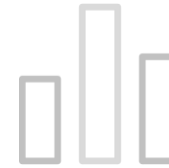
## > ARGENTINA



**1. Entorno macro:** Crisis en el país con solicitud de ayuda al FMI



**2. Ralentización** de los planes de inversión de nuestros principales clientes



**3. Elevado coste** de la deuda por tipos de interés superiores al 80% anual (↓ al 47% a final de año)



**4. Situación** de hiperinflación

Millones de euros

	2018	2017
INGRESOS	<b>33,5</b>	71,9
Resultados financieros <sup>1</sup>	<b>(9,3)</b>	(5,0)
Gastos no recurrentes	<b>(7,5)</b>	(1,0)
Resultado neto	<b>(11,3)</b>	2,6

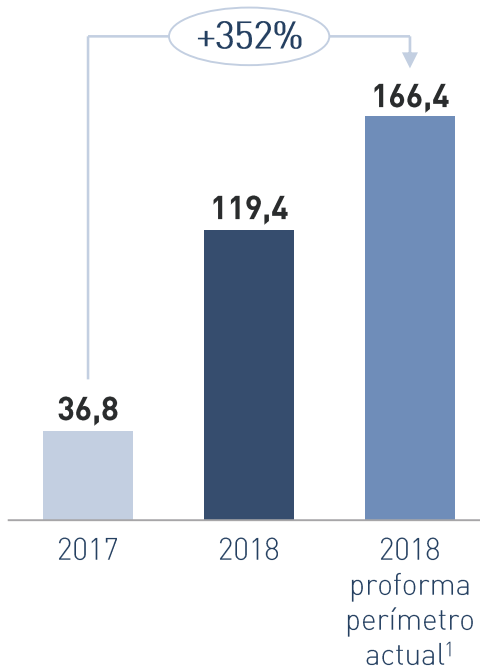
✓ Concentración en **clientes estratégicos** (cartera de contratos de €49 M)

<sup>1</sup> Incluye corrección monetaria por hiperinflación

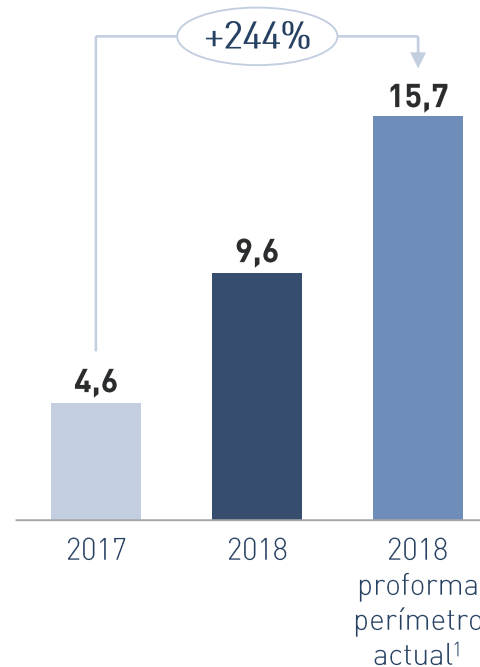
## > FORTALECIMIENTO DE NUESTRA POSICIÓN EN ESPAÑA

millones de euros

### INGRESOS



### EBITDA

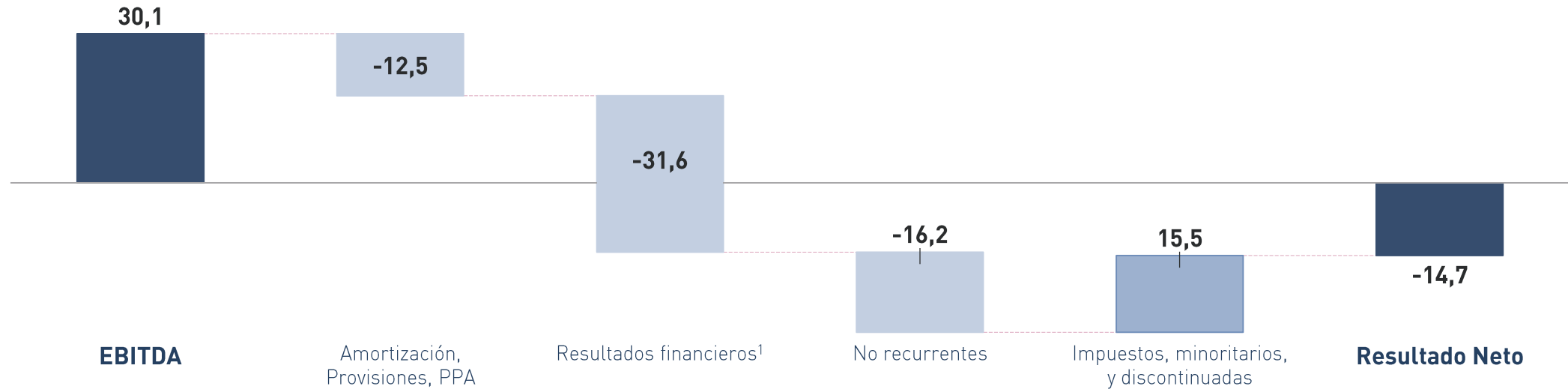


- Entrada en la actividad de **redes fijo y móviles** en España a través de la adquisición de **EFF**
- **Potenciación** del negocio en **euros**, reequilibrando la cesta de divisas
- Diversificación de la cartera de **clientes**, con acceso a nuevos operadores en la actividad de Telecom
- Acuerdo comercial con **Ericsson**, permitiéndonos posicionarnos ante el despliegue de la red **5G**
- Puesta en valor de los **créditos fiscales** en España al incorporar una sociedad con una sólida senda de beneficios

<sup>1</sup> Datos proforma considerando la incorporación de EFF desde el 1 de enero de 2018. Sin considerar ajustes de consolidación

## > RESULTADO NETO 2018

millones de euros

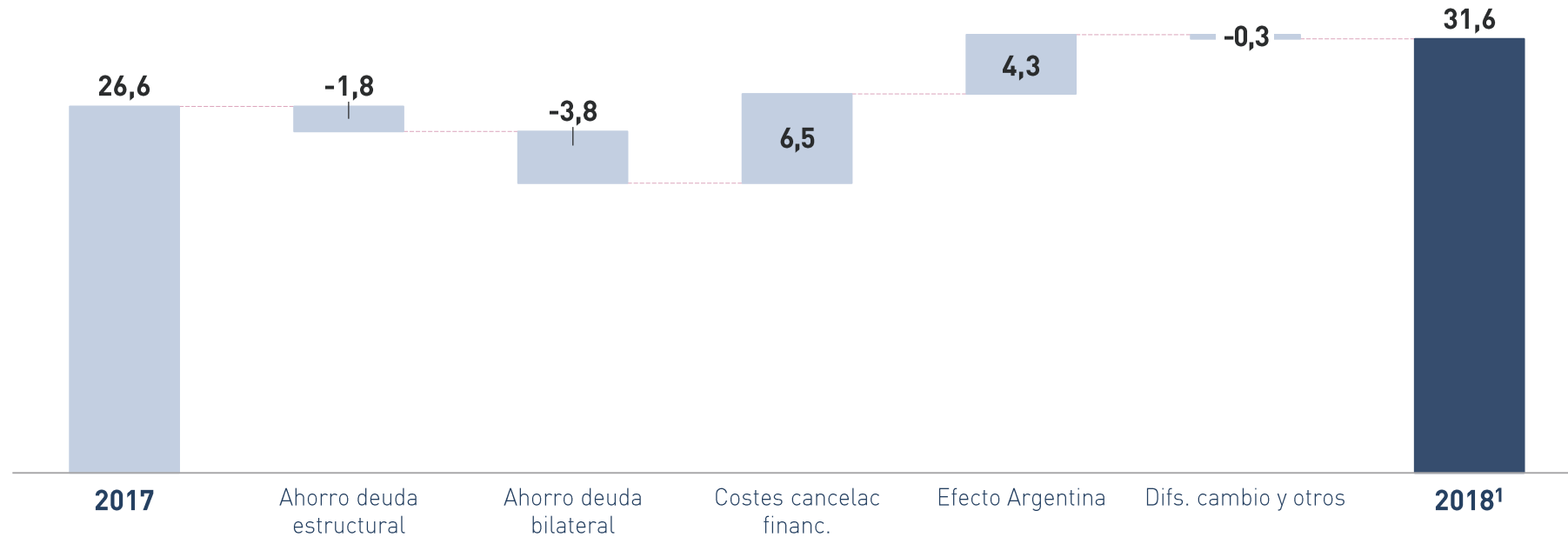


- **No recurrentes** ligados principalmente a la estructuración laboral para capturar sinergias del modelo productivo por **€-10,3 M** y al deterioro de activos, especialmente de **Argentina** por importe de **€-4,8 M**
- La cifra de impuestos incluye los créditos fiscales por el cambio de perímetro en España.

<sup>1</sup> Resultados financieros incluye ingresos y gastos financieros, variación de instrumentos financieros y diferencias de cambio

## > GASTOS FINANCIEROS

millones de euros



- Ahorro de costes financieros de **€-5,6 M** por reducción de tipos de interés y nueva estructura de financiación
- Los impactos no recurrentes de los **tipos de interés en Argentina** (€-4,3 M) y la cancelación anticipada de la **financiación de Highbridge** (€-6,5 M) han tenido un impacto significativo

<sup>1</sup> Financial results include financial revenue and expenses, variation of financial hedgings and FX

## > BALANCE CONSOLIDADO

miles de euros	2018	2017		2018	2017
<i>Activo</i>			<i>Patrimonio neto y pasivo</i>		
<b>Activo no corriente</b>	<b>129.204</b>	<b>128.628</b>	<b>Patrimonio neto</b>	<b>33.468</b>	<b>31.620</b>
Inmovilizado material e intangible	82.039	67.199	<b>Pasivo no corriente</b>	<b>111.767</b>	<b>117.382</b>
Inversiones financieras a largo plazo	17.207	48.823	Deudas con entidades de crédito y otros pasivos financieros	100.695	81.199
Activos por impuesto diferido	29.958	12.606	Provisiones	6.534	31.013
<b>Activo corriente</b>	<b>190.957</b>	<b>150.886</b>	Otros pasivos no corrientes	4.538	5.170
Existencias	20.616	10.982	<b>Pasivo corriente</b>	<b>174.926</b>	<b>130.512</b>
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	149.585	131.231	Deudas con entidades de crédito y otros pasivos financieros	28.117	21.225
Tesorería y otros activos equivalentes	20.756	8.671	Acreedores comerciales y otros pasivos corrientes	143.756	107.310
<b>TOTAL</b>	<b>320.161</b>	<b>279.514</b>	Provisiones	3.053	1.977
<b>Fondo de maniobra</b>	<b>16.031</b>	<b>20.374</b>	<b>TOTAL</b>	<b>320.161</b>	<b>279.514</b>

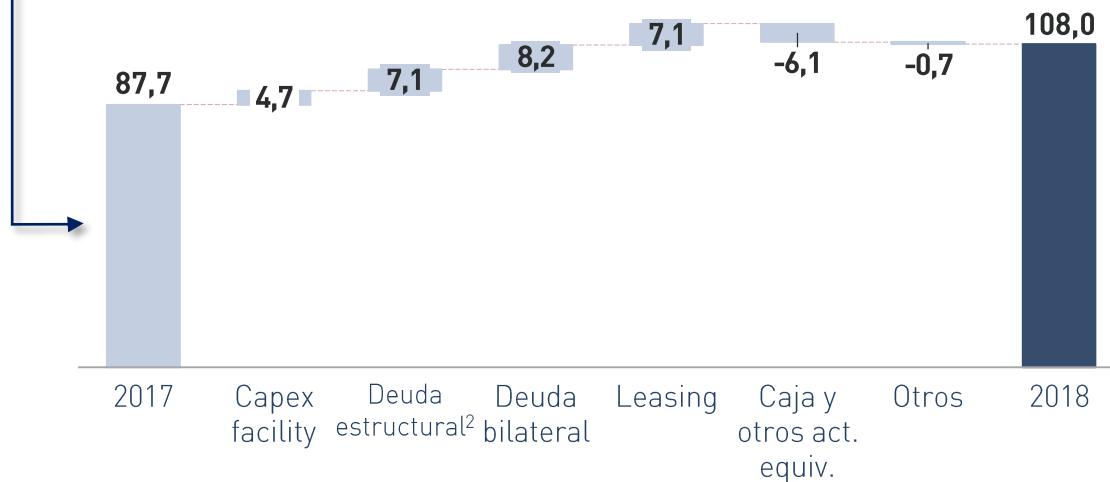


## > DEUDA FINANCIERA

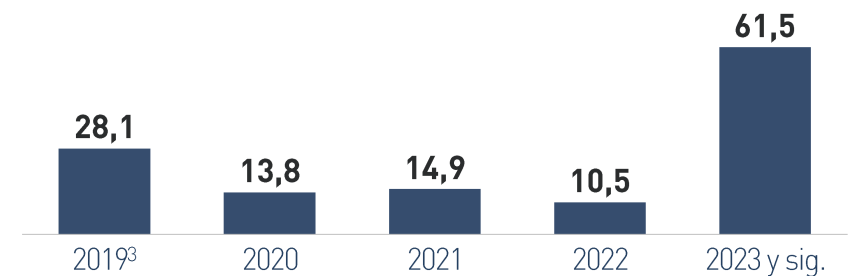
millones de euros

	2018	2017
<b>Deuda financiera neta (DFN)</b>	<b>108,0</b>	<b>87,7</b>
Deuda financiera	128,8	102,4
Caja	19,1	7,9
Otros activos equivalentes <sup>1</sup>	1,7	6,8
<b>EBITDA Proforma</b>	<b>36,2</b>	<b>35,0</b>
<b>Ratio DFN/ EBITDA</b>	<b>3,0x</b>	<b>2,5x</b>

- Incremento de DFN ligado al crecimiento del negocio
- Ampliación del vencimiento de deuda estructural: 2020 → **2024**
- Fortalecimiento de la posición de caja: **+ €11,2 M**
- Coste medio deuda estructural: 9% → **4,75%**



### CALENDARIO DE VENCIMIENTOS



<sup>1</sup> Incluye €6 M de depósito de garantía de Highbridge cancelado en 2018

<sup>2</sup> Importe destinado fundamentalmente a los gastos de cancelación de la deuda anterior y de estructuración de la nueva deuda

<sup>3</sup> Incluye líneas de financiación a corto plazo renovables

## > ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO

Millones de euros	2018	
<b>EBITDA</b>	<b>30,1</b>	
Variación en el capital circulante	8,5	
Otros movimientos de las actividades de explotación, neto	(14,6)	
<b>Flujo de las actividades de explotación</b>	<b>24,0</b>	→ Caja operativa 80% s/EBITDA
Inversión en crecimiento inorgánico	(7,0)	
Pagos por adquisición de inmovilizado material e intangible (CAPEX)	(7,5)	→ Capex orgánico 1,5% s/ingresos
<b>Flujo de las actividades de inversión</b>	<b>(14,5)</b>	
Variación de deudas <sup>1</sup>	25,2	→ Variación de deuda principalmente ligada a crecimiento
Pago y cobros de intereses	(28,4)	
<b>Flujo de las actividades de financiación</b>	<b>(3,2)</b>	
<b>Flujo neto total de caja</b>	<b>6,3</b>	
<b>Posición financiera neta inicial<sup>2</sup></b>	<b>14,7</b>	
Aumento neto de caja y otros activos equivalentes	6,3	
Tipo de cambio	(0,2)	
<b>Posición financiera neta final</b>	<b>20,8</b>	

<sup>1</sup> Variación de deuda bruta ajustada por la variación de coste amortizado

<sup>2</sup> Incluye depósito garantía Highbridge por €6 M

# PRINCIPALES PROYECTOS 2018



> **BRASIL**



Construcción y mantenimiento de red eléctrica en el nordeste de Brasil para **Neoenergía**

Atención a abonados, banda ancha y construcción de red externa de fibra óptica para **TIM**

Operación y mantenimiento de torres de telecomunicaciones para **Telxius**

Construcción y mantenimiento de red eléctrica en Río de Janeiro para **Light**

Elaboración de proyectos, construcción y mantenimiento preventivo, correctivo y de emergencias de redes de distribución.

Contrato para las regiones metropolitanas de Río de Janeiro y Salvador de Bahía con la filial brasileña de Telecom Italia, que permite afianzar nuestra posición en uno de los operadores líderes en el mercado en dicho país.

Este contrato permite ampliar nuestra zona de operación con el cliente, añadiendo las regiones sudeste y sur a la actual región nordeste del país y ampliando el volumen de actividad en más de 1.200 torres móviles.

Ezentis se posiciona como un proveedor estratégico para la compañía eléctrica concesionaria en el estado de Río de Janeiro, ampliando el volumen de actividad.



Duración  
**3** años

**28,2**  
Millones de euros



Duración  
**3** años

**54,9**  
Millones de euros



Duración  
**3** años

**75.000**  
Total de torres de telecomunicaciones en O&M a nivel global para todos nuestros clientes



Duración  
**3** años

**30**  
Millones de euros

> CHILE

Instalación de servicios de acceso  
inalámbricos y satelitales para **Entel**

Instalación de servicios a clientes en el ámbito de tecnología de acceso en cobre, fibra óptica, GPON, inalámbrica y satelital. Destaca el servicio Hogar Inalámbrico consistente en TV satelital y telefonía.



Duración  
3 años



22,7  
Millones de  
euros

Desarrollo y mantenimiento de redes  
eléctricas de distribución para **Saesa**

Servicios de explotación, mantenimiento y obras en redes de distribución, además de servicios sobre líneas energizadas.



Duración  
5 años



23  
Millones de  
euros

Trabajos en líneas de transmisión y  
ampliaciones de Subestaciones para **CEN**

Trabajos en líneas de transmisión en 66kv y ampliaciones de Subestaciones en la región del Maule para el Coordinador Eléctrico Nacional



Duración  
18 meses



7  
Millones de  
euros

> **ESPAÑA**

Adquisición de Excellence Field  
Factory **(EFF)**

Adquisición de la compañía EFF, dedicada a la operación y mantenimiento de redes fijas y móviles en España, así como a la ingeniería y diseño de redes FTTN a través del "FTTH Excellence Center".

Ericsson se convierte en el accionista principal de Ezentis con un 9,6%.



Precio de la transacción  
**€29,5M**



Acuerdo comercial en el  
mercado ibérico hasta  
**2021**

Contratos de red fija con  
**Telefónica**

Firma de dos contratos para la prestación de los servicios de bucle y construcción de la red de fibra óptica.

Estos contratos fortalecen el posicionamiento estratégico de Ezentis en el área de fibra, permitiendo diversificar e incrementar la base de clientes en telecomunicaciones.



Bucle de cliente  
Duración hasta **2022**  
+ 2 años de prórroga



Construcción de la red de  
fibra óptica  
Duración hasta finales de  
**2019**

Implantación de los equipos de tecnología  
de **Ericsson**

Enmarcado dentro del acuerdo comercial con Ericsson para la provisión de servicios de diseño, planificación, despliegue, instalación y mantenimiento de infraestructuras de red fija y de mantenimiento de campo para redes móviles. Este contrato consolida nuestra posición para el futuro despliegue, mantenimiento y operación de la quinta generación de comunicación móvil.



Duración  
**3** años



Base futura para los servicios  
sobre la tecnología  
**5G**

## > MÉXICO

### Mantenimiento preventivo y correctivo para **Telefónica**

Renovación del contrato para el mantenimiento preventivo y correctivo de sitios, salas y de la red de fibra óptica, ampliando la presencia de Ezentis de dos a cuatro regiones, lo que cubre la mitad del país, incluyendo la Ciudad de México.



Duración  
**3** años



**50%**  
De la red de  
Telefónica

ANEXOS





## > EVOLUCIÓN TIPOS DE CAMBIO

### TIPOS DE CAMBIO MEDIOS

Cuenta de resultados y cartera contratada

### TIPOS DE CAMBIO DE CIERRE

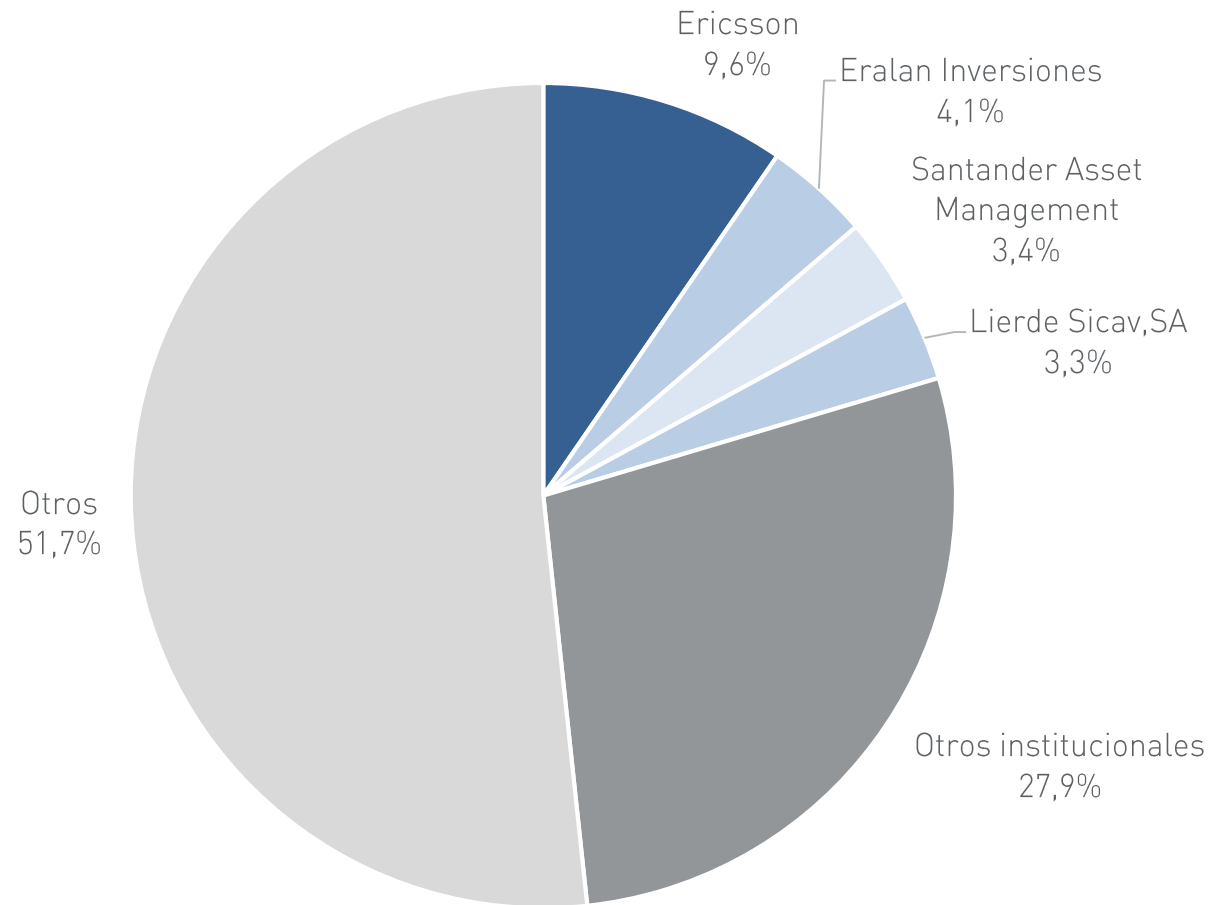
Balance

	T/C MEDIO 2017	T/C MEDIO 2018 (Depreciación)	Apreciación / (Depreciación)	T/C CIERRE DIC 2017	T/C CIERRE 2018	Apreciación / (Depreciación)
<b>ARGENTINA (ARS)/€</b>	18,8	<b>43,29</b>	-56,6%	<b>22,42</b>	<b>43,29</b>	-48,2%
<b>BRASIL (BRL)/€</b>	3,6	<b>4,3</b>	-16,1%	<b>3,97</b>	<b>4,44</b>	-10,6%
<b>CHILE (CLP)/€</b>	736,0	<b>757,1</b>	-2,8%	<b>735,21</b>	<b>795,89</b>	-7,6%
<b>COLOMBIA (COP)/€</b>	3.347,6	<b>3.488,2</b>	-4,0%	<b>3.578,7</b>	<b>3.720,9</b>	-3,8%
<b>MEXICO (MEX)/€</b>	21,3	<b>22,7</b>	-5,9%	<b>23,60</b>	<b>22,49</b>	4,9%
<b>PERU (PEN)/€</b>	3,7	<b>3,9</b>	-4,0%	<b>3,95</b>	<b>3,86</b>	2,3%

Fuente: Bancos Centrales y Oanda

Tipo de cambio de cierre utilizado para conversión de balance y tipo de cambio promedio para cuenta de pérdidas y ganancias y cartera, excepto para las filiales Argentinas que se ha considerado el tipo de cambio de cierre del período de conformidad con la NIC 29

## > ESTRUCTURA ACCIONARIAL



Número de acciones: 331.172.000

## > **CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN**

---

Presidente no ejecutivo **D. GUILLERMO JOSÉ FERNÁNDEZ VIDAL**

Consejero Delegado **D. FERNANDO GONZÁLEZ SÁNCHEZ**

Vicepresidente y Consejero Coordinador **D. ENRIQUE SÁNCHEZ DE LEÓN GARCÍA**

Consejeros **D. CARLOS MARIÑAS LAGE**

**D<sup>a</sup>. ANA MARÍA SÁNCHEZ TEJEDA**

**D. PEDRO MARÍA AZCÁRATE PALACIOS**

**D<sup>a</sup>. EMMA FERNÁNDEZ ALONSO**

**D<sup>a</sup>. LAURA GONZÁLEZ-MOLERO**

**D<sup>a</sup>. CARMEN GÓMEZ DE BARREDA**

**D. ALFONSO ALONSO DURÁN**

Secretario no  
Consejero **D. JORGE DE CASSO PÉREZ**

## > **DISCLAIMER**

El presente documento ha sido elaborado por EZENTIS, únicamente para su uso durante la Presentación de RESULTADOS 2018 y para los inversores institucionales y profesionales del mismo sector. En consecuencia, no podrá ser divulgado ni hecho público ni utilizado por ninguna otra persona física o jurídica con una finalidad distinta a la arriba expresada sin el consentimiento expreso y por escrito de EZENTIS.

EZENTIS no asume ninguna responsabilidad por el contenido del documento si este es utilizado con una finalidad distinta a la expresada anteriormente. La información y cualesquiera opiniones y afirmaciones contenidas en este documento no han sido verificadas por terceros independientes, por lo que ni implica ni explícitamente se otorga garantía alguna sobre la imparcialidad, precisión, plenitud o corrección de la información o de las opiniones y afirmaciones que en él se expresan. Ni Ezentis, ni sus filiales asumen responsabilidad de ningún tipo, con independencia de que concurra o no negligencia o cualquier otra circunstancia, respecto de los daños o pérdidas que puedan derivarse de cualquier uso de este documento o de su contenidos. Este documento no constituye un documento de naturaleza contractual, ni podrá ser utilizados para integrar o interpretar ningún contrato o cualquier otro tipo de compromiso. Este documento no constituye una oferta ni invitación a suscribir o adquirir acciones, de conformidad con lo establecido en la Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores, en el Real Decreto-Ley 5/2005, de 11 de marzo, y/o en el Real Decreto 1310/2005, de 4 de noviembre, y su normativo de desarrollo. Esta comunicación contiene informaciones o declaraciones con previsiones de futuro sobre Ezentis que están sometidas a riesgos e incertidumbres que pueden hacer que los resultados y desarrollos reales difieran de aquellos expresados o implícitos en dichas informaciones o declaraciones sobre previsiones de futuro. Las informaciones o declaraciones con previsiones de futuro se refieren exclusivamente a la fecha en la que se manifestaron, no constituyen garantía alguna de resultados futuros y no han sido revisados por los auditores de EZENTIS. Se recomienda no tomar decisiones sobre la base de informaciones o declaraciones con previsiones de futuro. La totalidad de las informaciones o declaraciones con previsiones de futuro reflejadas en el documento emitidas por EZENTIS o cualquiera de sus consejeros, directivos, empleados o representantes quedan sujetas, expresamente, a las advertencias realizadas. Las informaciones o declaraciones con previsiones de futuro incluidas en este documento están basadas en la información disponible a la fecha de esta comunicación.

A grayscale photograph of a worker in safety gear, including a hard hat and a harness, working on a tall, complex metal tower structure. The worker is positioned on the left side of the frame, reaching up towards the top of the tower. The tower is composed of numerous vertical and diagonal metal beams, creating a lattice-like structure. The background shows a cloudy sky. The overall image has a professional and industrial feel.

# EZENTIS

Avenida Hytasa, 12, planta 2ª, puerta 20  
CP 41006 Sevilla, España  
T +34 902 40 60 82 E [Investor.relations@ezentis.com](mailto:Investor.relations@ezentis.com)