



**PROSEGUR COMPAÑÍA DE SEGURIDAD, S.A. Y SOCIEDADES
DEPENDIENTES**

INFORMACIÓN FINANCIERA INTERMEDIA TRIMESTRAL
Declaración intermedia del tercer trimestre del ejercicio 2013



PROSEGUR



RESULTADOS DEL PERIODO ENERO A SEPTIEMBRE 2013

Millones de euros

RESULTADOS CONSOLIDADOS	3T 2012	3T 2013	% Var.
Ventas	2.700,6	2.753,3	2,0%
EBITDA	295,0	298,7	1,3%
<i>Margen</i>	<i>10,9%</i>	<i>10,9%</i>	
Amortización inmovilizado material	(57,2)	(59,2)	
Amortización activos intangibles	(16,0)	(32,3)	
Deterioro de fondos de comercio	-	-	
EBIT	221,8	207,2	-6,6%
<i>Margen</i>	<i>8,2%</i>	<i>7,5%</i>	
Resultados Financieros	(46,1)	(41,4)	
BAI	175,7	165,8	-5,6%
<i>Margen</i>	<i>6,5%</i>	<i>6,0%</i>	
Impuestos	(62,4)	(60,0)	
Resultado neto	113,2	105,8	-6,5%
Intereses minoritarios	(0,5)	(0,2)	
Resultado neto consolidado	113,7	106,0	-6,8%
<i>Margen</i>	<i>4,2%</i>	<i>3,8%</i>	
Beneficio básico por acción	0,2	0,2	-6,8%

EVOLUCIÓN EN EL PERÍODO

- La cifra de negocios se ha incrementado un 2,0% con respecto al ejercicio 2012, correspondiendo un 6,8% a crecimiento orgánico puro, un 3,3% a crecimiento inorgánico, y el efecto de tipo de cambio tiene una incidencia negativa de un 8,1%.
- El EBIT ha disminuido en un 6,6% con respecto al ejercicio 2012 hasta llegar a 207,2 millones de euros, con un margen sobre ventas del 7,5%.
- El resultado neto consolidado ha alcanzado los 106,0 millones de euros, lo que supone una disminución del 6,8% con respecto al ejercicio 2012.



DECLARACIÓN INTERMEDIA (ENERO – SEPTIEMBRE 2013)

(En millones de euros)

1. EVOLUCIÓN DE LOS NEGOCIOS

La evolución de las partidas más significativas de la cuenta de resultados consolidada correspondiente al periodo de enero a septiembre de los ejercicios 2013 y 2012 se detalla a continuación:

a) Ventas

Las ventas de Prosegur durante el período de enero a septiembre del ejercicio 2013 han ascendido a 2.753,4 millones de euros, frente a los 2.700,6 millones de euros del mismo periodo de 2012, lo que supone un incremento del 2,0%. Del crecimiento total, un 6,8% corresponde a crecimiento orgánico puro, un 3,3% corresponde a crecimiento inorgánico por las adquisiciones realizadas en el ejercicio 2012 y el efecto de tipo de cambio supone una disminución del 8,1%.

Los siguientes aspectos relativos al perímetro de consolidación de Prosegur tienen incidencia en la variación de la cifra de ventas en lo que al crecimiento inorgánico se refiere:

- En Brasil, las empresas que pertenecen al Grupo Nordeste y Transbank comenzaron a consolidarse en el mes de marzo de 2012. La cifra de negocios aportada en el período de enero a febrero de 2013 ha sido de 53,8 millones de euros.
- En Uruguay, las empresas del Grupo Segura (Coral Melody, S.A. y Tecnofren, S.A.) comenzaron a consolidarse en el mes de marzo de 2012. La cifra de negocios aportada en el período de enero a febrero de 2013 ha sido de 1,2 millones de euros.
- En India, se adquirió una participación sobre la empresa SIS Cash Services Private Ltd. y comenzó a consolidarse en el mes de marzo de 2012. La cifra de negocios aportada en el período de enero a febrero de 2013 ha sido de 0,9 millones de euros.
- En Uruguay, la empresa Roytronic, S.A. comenzó a consolidarse en el mes de mayo de 2012. La cifra de negocios aportada en el período de enero a abril de 2013 ha sido de 0,8 millones de euros.
- En Argentina, la empresa Servin Seguridad, S.A. comenzó a consolidarse en el mes de mayo de 2012. La cifra de negocios aportada en el período de enero a abril de 2013 ha sido de 11,4 millones de euros.



- En Argentina, la empresa T.C. Interplata, S.A. comenzó a consolidarse en el mes de mayo de 2012. La cifra de negocios aportada en el período de enero a abril de 2013 ha sido de 2,5 millones de euros.
- En Francia, las empresas del Grupo GRP comenzaron a consolidarse en el mes de mayo de 2012. La cifra de negocios aportada en el período de enero a abril de 2013 ha sido de 10,8 millones de euros.
- En China, se adquirió una participación sobre la empresa Shanghai Weldon Security Equipment Co Ltd. y otras empresas vinculadas que empezaron a consolidarse en el mes de julio de 2012. La cifra de negocios aportada en el período de enero a junio de 2013 ha sido de 4,5 millones de euros.
- En México, la empresa Grupo Mercurio de Transportes, S.A. de C.V. comenzó a consolidarse en el mes de agosto de 2012. La cifra de negocios aportada en el período de enero a julio de 2013 ha sido de 2,0 millones de euros.

En el siguiente cuadro se refleja la distribución de las ventas de Prosegur por área geográfica y línea de negocio:

Millones de euros									
Ventas	Europa-Asia			LatAm			Total Prosegur		
	2012	2013	% Var.	2012	2013	% Var.	2012	2013	% Var.
Vigilancia	679,1	632,6	-6,8%	565,5	639,3	13,1%	1.244,6	1.271,9	2,2%
<i>% sobre total</i>	<i>61,0%</i>	<i>58,0%</i>		<i>35,4%</i>	<i>38,2%</i>		<i>46,1%</i>	<i>46,2%</i>	
LVGE	282,6	293,4	3,8%	873,3	886,4	1,5%	1.155,9	1.179,8	2,1%
<i>% sobre total</i>	<i>25,8%</i>	<i>27,4%</i>		<i>54,7%</i>	<i>53,0%</i>		<i>42,8%</i>	<i>42,8%</i>	
Tecnología	143,8	154,0	7,1%	156,4	147,7	-5,6%	300,1	301,7	0,5%
<i>% sobre total</i>	<i>13,2%</i>	<i>14,6%</i>		<i>9,8%</i>	<i>8,8%</i>		<i>11,1%</i>	<i>11,0%</i>	
Total ventas	1.105,5	1.080,1	-2,3%	1.595,1	1.673,3	4,9%	2.700,6	2.753,4	2,0%

En relación a la distribución geográfica de las ventas, la región Europa-Asia se ha situado en 1.080,1 millones de euros, disminuyendo un 2,3% con respecto al ejercicio anterior. Las ventas en la región LatAm se han incrementado un 4,9%, alcanzando los 1.673,3 millones de euros. En esta región, el efecto del tipo de cambio ha supuesto una disminución de las ventas del 13,6%.

En relación a la distribución de las ventas por línea de negocio, durante el período de enero a marzo de 2013, las ventas de Vigilancia han alcanzado los 1.271,9 millones de euros con un incremento del 2,2% respecto al mismo período del ejercicio anterior. Las ventas de Logística de valores y gestión de efectivo (LVGE) se han incrementado un 2,1%, alcanzando los 1.179,8 millones de euros, y las ventas de Tecnología se han situado en 301,7 millones de euros con un incremento del 0,5%.



En el siguiente cuadro se reflejan los crecimientos de las ventas por país con los efectos de los cambios en el perímetro de consolidación y del tipo de cambio:

Millones de euros

Ventas	Total Prosegur			Orgánico <u>% Var.</u>	Inorgánico <u>% Var.</u>	Tipo cambio <u>% Var.</u>
	<u>3T 2012</u>	<u>3T 2013</u>	<u>% Var.</u>			
España	703,4	656,7	-6,6%	-6,6%	0,0%	0,0%
Francia	155,8	170,2	9,2%	2,3%	6,9%	0,0%
Portugal	109,8	108,4	-1,2%	-1,2%	0,0%	0,0%
Rumanía	5,5	2,9	-46,5%	-47,4%	0,0%	0,9%
Alemania	111,7	115,7	3,6%	3,6%	0,0%	0,0%
Área Asia (1)	19,4	26,0	34,5%	11,3%	27,9%	-4,7%
Área Argentina (2)	478,4	534,7	11,8%	29,5%	3,3%	-21,1%
Brasil	782,7	796,5	1,8%	8,1%	6,9%	-13,2%
Chile	102,1	106,4	4,2%	6,9%	0,0%	-2,7%
Colombia	96,0	91,3	-4,8%	1,7%	0,0%	-6,5%
Perú	115,4	120,6	4,5%	8,1%	0,0%	-3,7%
Mexico	20,6	23,7	15,1%	4,1%	9,9%	1,0%
Total ventas	2.700,6	2.753,4	2,0%	6,8%	3,3%	-8,1%

(1) Incluye Singapur, India y China.

(2) Incluye Argentina, Uruguay y Paraguay.

b) Resultados de explotación

El resultado de explotación (EBIT) del período de enero a septiembre del ejercicio 2013 ha sido de 207,2 millones de euros, mientras que en el mismo período de 2012 fue de 221,8 millones de euros, lo cual supone una disminución del 6,6%. El margen del EBIT sobre las ventas en el período de enero a septiembre de 2013 ha sido del 7,5%, mientras que el margen correspondiente al año anterior fue del 8,2%.



La evolución del EBIT por áreas geográficas se resume en el siguiente cuadro:

Millones de euros									
EBIT	Europa-Asia			LatAm			Total Prosegur		
	2012	2013	% Var.	2012	2013	% Var.	2012	2013	% Var.
Ventas	1.105,5	1.080,1	-2,3%	1.595,1	1.673,3	4,9%	2.700,6	2.753,4	2,0%
EBIT	22,6	28,6	26,7%	199,2	178,6	-10,3%	221,8	207,2	-6,6%
Margen	2,0%	2,7%		12,5%	10,7%		8,2%	7,5%	

El EBIT en la región Europa-Asia en el período de enero a septiembre del ejercicio 2013 se ha situado en 28,6 millones de euros frente a los 22,6 millones de euros del mismo período de 2012, lo que supone un incremento del 26,7% motivado principalmente por la buena evolución de los negocios en los nuevos países en los que Prosegur ha entrado. El EBIT de la región LatAm ha disminuido en un 10,3%, alcanzando en el período de enero a septiembre de 2013 los 178,6 millones de euros frente a los 199,2 millones de euros del mismo período de 2012. Dicho decremento es debido principalmente a la devaluación de la divisa en Argentina y Brasil.

c) Resultados financieros

Los gastos financieros netos de Prosegur en el período de enero a septiembre de 2013 se han situado en 41,4 millones de euros frente a los 46,1 millones de euros del mismo período de 2012, lo que representa un descenso de 4,7 millones de euros. Las principales variaciones en los gastos financieros son las siguientes:

- Los gastos financieros netos por intereses en el período de enero a septiembre de 2013 han sido de 42,8 millones de euros, frente a los 44,7 millones de euros en 2012 lo que supone una disminución de 1,9 millones de euros motivada por la fijación del precio de una emisión de bonos simples en el mes de marzo de 2013 por importe nominal de 500 millones de euros con vencimiento el 2 de abril de 2018 que ha permitido el aplazamiento de los vencimientos de parte de la deuda de Prosegur (de 2015 a 2018), además de la cancelación parcial del debenture de distribución pública restringida emitido por las entidades brasileñas en 2012 y del contrato de financiación sindicada formalizado en el año 2010, la cancelación en su totalidad del contrato de financiación sindicada formalizado en el año 2012 y la diversificación de las fuentes de financiación. Los bonos han sido emitidos en el mes de abril y cotizan en el mercado secundario, Irish Stock Exchange. Devengan un cupón del 2,75% anual pagadero por anualidades vencidas.
- Los ingresos financieros netos por diferencias de cambio y valoración de derivados ascendieron a 3,8 millones de euros en el período de enero a septiembre de 2013 frente a los gastos financieros netos por diferencias de cambio y valoración de derivados que ascendieron a 1,4 millones de euros en 2012, lo que supone un descenso de 5,2 millones de euros.



- Adicionalmente, en el período de enero a septiembre de 2013 se han registrado pérdidas por deterioro de inversiones financieras por importe de 6,6 millones de euros e ingresos por dividendos de inversiones financieras por importe de 4,1 millones de euros. En el mismo período del ejercicio anterior no se habían registrado pérdidas ni ingresos por estos conceptos.

Resultados netos

El resultado neto consolidado en el período de enero a septiembre de 2013 ha ascendido a 106,0 millones de euros frente a los 113,7 millones de euros en el mismo periodo de 2012, lo cual significa una disminución del 6,8%.

La tasa fiscal efectiva se ha incrementado, situándose en el 36,2% en el período de enero a septiembre 2013 frente al 35,5% del mismo período de 2012.

2. HECHOS Y OPERACIONES SIGNIFICATIVOS

Hechos significativos

Con fecha 18 de julio de 2013, la operación de compraventa del 100% de las acciones de Brink's Deutschland GmbH y Brink's Transport & Service GmbH, filiales alemanas de The Brink's Company en Alemania a través de su Holding Brink's Beteiligungsgesellschaft GmbH, ha sido aprobada con condiciones por las autoridades de competencia alemana.

3. INFORMACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADA

La información financiera consolidada se ha elaborado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) aplicables a 30 de septiembre de 2013. Dichos principios contables se han aplicado tanto al ejercicio 2013 como al 2012.



Millones de euros		
BALANCE DE SITUACION CONSOLIDADO	31/12/2012	30/09/2013
Activo no corriente	1.590,5	1.506,5
Inmovilizado material	460,5	455,0
Fondo de comercio	529,5	489,3
Activos intangibles	361,2	339,1
Activos financieros no corrientes	37,3	33,8
Otros activos no corrientes	202,1	189,4
Activo corriente	1.295,1	1.355,2
Existencias	61,0	56,1
Deudores	1.064,3	1.140,9
Otros activos corrientes	0,5	0,5
Instrumentos financieros derivados	-	-
Tesorería y otros activos financieros	169,3	157,6
ACTIVO	2.885,6	2.861,6
Patrimonio Neto	731,8	691,4
Capital social	37,0	37,0
Acciones propias	(125,3)	(125,2)
Ganancias acumuladas y otras reservas	820,1	779,6
Pasivo no corriente	1.091,5	1.155,0
Deudas con entidades de crédito	615,8	722,1
Otros pasivos financieros	121,6	101,9
Instrumentos financieros derivados	4,5	-
Otros pasivos no corrientes	349,5	331,0
Pasivo corriente	1.062,3	1.015,2
Deudas con entidades de crédito	195,0	107,5
Otros pasivos financieros	100,9	41,4
Instrumentos financieros derivados	0,0	1,6
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	745,4	840,5
Otros pasivos corrientes	21,0	24,0
PATRIMONIO NETO Y PASIVO	2.885,6	2.861,6



Las principales variaciones en los saldos del balance de situación consolidado a 30 de septiembre de 2013 con respecto al cierre del ejercicio 2012 se resumen a continuación:

a) Inmovilizado material

Las inversiones en inmovilizado material durante el período de enero a septiembre de 2013 han ascendido a 78,5 millones de euros.

b) Fondo de comercio

Los movimientos producidos en el fondo de comercio durante el período de enero a septiembre de 2013 corresponden a los ajustes realizados por asignación en el valor de los fondos de comercio que habían sido determinados de manera provisional en 2012. Durante el mismo período de 2013 no se han reconocido pérdidas por deterioro de los fondos de comercio.

c) Patrimonio neto

Las variaciones en el patrimonio neto durante el período de enero a septiembre de 2013 se deben principalmente por el resultado neto del periodo y la evolución de la reserva por diferencia acumulada de conversión.

d) Deuda neta

Prosegur calcula la deuda neta como el total de las deudas con entidades de crédito (corrientes y no corrientes) más/menos los instrumentos financieros derivados netos, menos el efectivo y equivalentes líquidos, y menos otros activos financieros corrientes.

La deuda neta a 30 de septiembre de 2013 se ha situado en 673,5 millones de euros, aumentando 27,4 millones de euros sobre la cifra a 31 de diciembre de 2012 (646,1 millones de euros).

A 30 de septiembre de 2013, el ratio deuda neta sobre EBITDA se ha situado en 1,4 y el ratio deuda neta sobre fondos propios se ha situado en 0,9.

A 30 de septiembre de 2013, los pasivos por deudas con entidades de crédito corresponden principalmente a la emisión de bonos simples por importe de 503 millones de euros, al contrato de financiación sindicada formalizado en el año 2010 por importe de 105 millones de euros (el contrato de financiación sindicada formalizado en el año 2012 fue cancelado en su totalidad el 2 de abril de 2013) y al debenture de distribución pública restringida emitido por las entidades brasileñas en 2012 por importe de 84 millones de euros.



A continuación se muestra el flujo neto total de caja generado en el período de enero a septiembre del ejercicio 2013:

Millones de euros	
CASH FLOW CONSOLIDADO	30/09/2013
Resultado del periodo	165,8
Ajustes al resultado	133,0
Impuesto sobre el beneficio	(64,7)
Variación del capital circulante	(21,5)
Pagos por intereses	(32,6)
FLUJO DE CAJA OPERATIVO	180,0
Modificación programa de titulización	(33,8)
Adquisición de inmovilizado material	(78,5)
Pagos adquisiciones de filiales	(52,7)
Pago de dividendos	(44,6)
Otros flujos por actividades de inversión / financiación	2,2
FLUJO DE CAJA POR INVERSIÓN / FINANCIACIÓN	(207,4)
FLUJO NETO TOTAL DE CAJA	(27,4)
DEUDA NETA INICIAL (31/12/2012)	(646,1)
(Disminución)/Aumento neto de tesorería	(27,4)
DEUDA NETA FINAL (30/09/2013)	(673,5)



**PROSEGUR COMPAÑÍA DE SEGURIDAD, S.A. AND
SUBSIDIARIES**

QUARTERLY FINANCIAL INFORMATION
Interim Statement for third quarter of financial year 2013



PROSEGUR



RESULTS FOR PERIOD JANUARY TO SEPTEMBER 2013

Millions of euros			
CONSOLIDATED RESULTS	3Q 2012	3Q 2013	% Var.
Sales	2,700.6	2,753.3	2.0%
EBITDA	295.0	298.7	1.3%
<i>Margin</i>	<i>10.9%</i>	<i>10.9%</i>	
PPE amortisation	(57.2)	(59.2)	
Intangible asset amortisation	(16.0)	(32.3)	
Goodwill impairment	-	-	
EBIT	221.8	207.2	-6.6%
<i>Margin</i>	<i>8.2%</i>	<i>7.5%</i>	
Financial results	(46.1)	(41.4)	
Profit before tax	175.7	165.8	-5.6%
<i>Margin</i>	<i>6.5%</i>	<i>6.0%</i>	
Taxes	(62.4)	(60.0)	
Net result	113.2	105.8	-6.5%
Non-controlling interests	(0.5)	(0.2)	
Consolidated net result	113.7	106.0	-6.8%
<i>Margin</i>	<i>4.2%</i>	<i>3.8%</i>	
Basic profit per share	0.2	0.2	-6.8%

PERFORMANCE IN THE PERIOD

- The business turnover has increased by 2.0% over that of 2012, of which 6.8% is due to pure organic growth, 3.3% to inorganic growth and exchange rates have a negative effect of 8.1%.
- The EBIT has decreased by 6.6% compared to financial year 2012 having reached 207.2 million euros, with an 7.5% margin on sales.
- The consolidated net result has been of 106.0 million euros, a drop of 6.8% over that of 2012.



INTERIM STATEMENT (JANUARY – SEPTEMBER 2013)

(In millions of euros)

1. BUSINESS PERFORMANCE

The performance of the most significant items in the consolidated income statement pertaining to the period from January to September of financial years 2013 and 2012 is shown below:

a) Sales

Prosegur sales during the period from January to September 2013 have reached 2,753.4 million euros, compared to 2,700.6 million euros in the same period in 2012, accounting for an increase of 2.0%. Of the overall growth, 6.8% pertains to pure organic growth, 3.3% to inorganic growth due to the acquisitions made during financial year 2012 and the effect of the exchange rate accounts for a drop of 8.1%.

The following aspects relating to the consolidation perimeter of Prosegur have an influence on the sales turnover regarding inorganic growth:

- In Brazil, the companies of Grupo Nordeste and Transbank began to be consolidated in the month of March 2012. The business turnover contributed in the period from January to February 2013 has been of 53.8 million euros.
- In Uruguay, the companies of Grupo Segura (Coral Melody, S.A. and Tecnofren, S.A.) began to be consolidated in the month of March 2012. The business turnover contributed in the period from January to February 2013 has been of 1.2 million euros.
- In India, a shareholding of the company SIS Cash Services Private Ltd. was acquired, which began to be consolidated in the month of March 2012. The business turnover contributed in the period from January to February 2013 has been of 0.9 million euros.
- In Uruguay, the company Roytronic, S.A. began to be consolidated in the month of May 2012. The business turnover contributed in the period from January to April 2013 has been of 0.8 million euros.
- In Argentina, the company Servin Seguridad, S.A. began to be consolidated in the month of May 2012. The business turnover contributed in the period from January to April 2013 has been of 11.4 million euros.



- In Argentina, the company T.C. Interplata, S.A. began to be consolidated in the month of May 2012. The business turnover contributed in the period from January to April 2013 has been of 2.5 million euros.
- In France, the companies of Grupo GRP began to be consolidated in the month of May 2012. The business turnover contributed in the period from January to April 2013 has been of 10.8 million euros.
- In China, a shareholding in the company Shanghai Weldon Security Equipment Co Ltd. and other related companies was acquired, which began to be consolidated in the month of July 2012. The business turnover contributed during the period from January to June of 2013 has been of 4.5 million euros.
- In Mexico, the company Grupo Mercurio de Transportes, S.A. began to be consolidated in the month of August 2012. The business turnover contributed during the period from January to July of 2013 has been of 2.0 million euros.

The following table shows the distribution of sales of Prosegur by geographical area and business line:

Millions of euros									
Sales	Europe-Asia			LatAm			Total Prosegur		
	2012	2013	% Var.	2012	2013	% Var.	2012	2013	% Var.
Manned Guarding	679.1	632.6	-6.8%	565.5	639.3	13.1%	1,244.6	1,271.9	2.2%
<i>% of total</i>	<i>61.0%</i>	<i>58.0%</i>		<i>35.4%</i>	<i>38.2%</i>		<i>46.1%</i>	<i>46.2%</i>	
Cash in Transit	282.6	293.4	3.8%	873.3	886.4	1.5%	1,155.9	1,179.8	2.1%
<i>% of total</i>	<i>25.8%</i>	<i>27.4%</i>		<i>54.7%</i>	<i>53.0%</i>		<i>42.8%</i>	<i>42.8%</i>	
Technology	143.8	154.0	7.1%	156.4	147.7	-5.6%	300.1	301.7	0.5%
<i>% of total</i>	<i>13.2%</i>	<i>14.6%</i>		<i>9.8%</i>	<i>8.8%</i>		<i>11.1%</i>	<i>11.0%</i>	
Total sales	1,105.5	1,080.1	-2.3%	1,595.1	1,673.3	4.9%	2,700.6	2,753.4	2.0%

In regard to the geographical distribution of sales, sales in the Europe-Asia region have reached 1,080.1 million euros, decreasing by 2.3% over that of the previous year. Sales in the LatAm region have grown by 4.9%, having reached 1,673.3 million euros. In this region, the effect of the exchange rate has caused a drop in sales of 13.6%.

In regard to the distribution of sales by business line, during the period from January to March 2013, Guarding sales have reached 1,271.9 million euros with an increase of 2.2% over the same period the year before. Sales in Cash in Transit (CIT) have increased by 2.1%, reaching 1,179.8 million euros, and Technology sales have reached 301.7 million euros with an increase of 0.5%.



The following table shows the growth in sales by country and the effects of the changes made in the consolidation perimeter and exchange rates:

Millions of euros

Sales	Total Prosegur			Organic	Inorganic	Exchange rate
	<u>3Q 2012</u>	<u>3Q 2013</u>	<u>% Var.</u>	<u>% Var.</u>	<u>% Var.</u>	<u>% Var.</u>
Spain	703.4	656.7	-6.6%	-6.6%	0.0%	0.0%
France	155.8	170.2	9.2%	2.3%	6.9%	0.0%
Portugal	109.8	108.4	-1.2%	-1.2%	0.0%	0.0%
Romania	5.5	2.9	-46.5%	-47.4%	0.0%	0.9%
Germany	111.7	115.7	3.6%	3.6%	0.0%	0.0%
Asia Area (1)	19.4	26.0	34.5%	11.3%	27.9%	-4.7%
Argentina Area (2)	478.4	534.7	11.8%	29.5%	3.3%	-21.1%
Brazil	782.7	796.5	1.8%	8.1%	6.9%	-13.2%
Chile	102.1	106.4	4.2%	6.9%	0.0%	-2.7%
Colombia	96.0	91.3	-4.8%	1.7%	0.0%	-6.5%
Peru	115.4	120.6	4.5%	8.1%	0.0%	-3.7%
Mexico	20.6	23.7	15.1%	4.1%	9.9%	1.0%
Total sales	2,700.6	2,753.4	2.0%	6.8%	3.3%	-8.1%

(1) Includes Singapore, India and China.

(2) Includes Argentina, Uruguay and Paraguay.

b) Operating results

The operating result (EBIT) for the period from January to September of financial year 2013 has been of 207.2 million euros, whereas that in the same period in 2012 was 221.8 million euros, accounting for a drop of 6.6%. The margin of EBIT over sales in the period from January to September of 2013 has been 7.5%, compared to that of 8.2% in the previous year.



The performance of the EBIT by geographical area is summarised in the table below:

Millions of euros									
EBIT	Europe-Asia			LatAm			Total Prosegur		
	2012	2013	% Var.	2012	2013	% Var.	2012	2013	% Var.
Sales	1,105.5	1,080.1	-2.3%	1,595.1	1,673.3	4.9%	2,700.6	2,753.4	2.0%
EBIT	22.6	28.6	26.7%	199.2	178.6	-10.3%	221.8	207.2	-6.6%
Margin	2.0%	2.7%		12.5%	10.7%		8.2%	7.5%	

The EBIT for the Europe-Asia region in the period from January to September 2013 has been of 28.6 million euros compared to 22.6 million euros in the same period in 2012, accounting for an increase of 26.7% due mainly to the good business performance in the new countries in which Prosegur has begun operating. The EBIT for the LatAm region has decreased by 10.3%, having reached 178.6 million euros in the period from January to September 2013 compared to 199.2 million euros in the same period in 2012. This drop is due mainly to the devaluation of the local currency in Argentina and Brazil.

c) Financial results

The net financial expenses of Prosegur in the period from January to September 2013 have reached 41.4 million euros compared to 46.1 million euros in the same period the previous year, which translates into a drop of 4.7 million euros. The main variations in financial expenses have been the following:

- Net financial expenses in interest paid in the period from January to September 2013 have amounted to 42.8 million euros, compared to 44.7 million euros in 2012, equal to a drop of 1.9 million euros due to the price fixing of an uncovered bond issue in the month of March 2013 with a face value of 500 million euros and maturing on 2 April 2018, which has enabled the deferral of maturities of part of the Prosegur debt (from 2015 to 2018), as well as the partial cancellation of the restricted public distribution debenture issued by the Brazilian entities in 2012 and the syndicated financing agreement entered into in 2010, the full cancellation of the syndicated financing agreement entered into in 2012 and the diversification of funding sources. The bonds have been issued in April and are traded on the secondary market (the Irish Stock Exchange). They accrue a coupon of 2.75% per annum payable yearly on maturity.
- Net financial income for exchange differences and derivative valuation has reached 3.8 million euros in the period from January to September 2013, compared to net financial costs for exchange differences and derivative valuation which reached 1.4 million euros in 2012, which is equal to a drop of 5.2 million euros.



- In addition, the period from January to September 2013 has accrued impairment losses from financial investments amounting to 6.6 million euros and income from financial investment dividends amounting to 4.1 million euros. In the same period of the previous year no losses or profits had been posted for these items.

Net results

The net consolidated result for the period from January to September 2013 has increased to 106.0 million euros compared to 113.7 million euros in the same period in 2012, accounting for a 6.8% drop.

The effective tax rate has increased to 36.2% in the period from January to September 2013, compared to 35.5% in the same period in 2012.

2. SIGNIFICANT EVENTS AND OPERATIONS

Significant events

On 18 July 2013, the transaction consisting of the purchase of 100% of the shares in Brink's Deutschland GmbH and Brink's Transport & Service GmbH, German subsidiaries of The Brink's Company in Germany via its Holding Company Brink's Beteiligungsgesellschaft GmbH, has been approved with reservations by the German authorities.

3. CONSOLIDATED FINANCIAL INFORMATION

The consolidated financial information has been prepared in accordance with the International Financial Reporting Standards (IFRS) applicable at 30 September 2013. Such accounting principles have been applied both to financial years 2013 and 2012.



Millions of euros		
CONSOLIDATED BALANCE SHEET	31/12/2012	30/09/2013
Non-current assets	1,590.5	1,506.5
Property, plant and equipment	460.5	455.0
Goodwill	529.5	489.3
Intangible assets	361.2	339.1
Non-current financial assets	37.3	33.8
Other non-current assets	202.1	189.4
Current assets	1,295.1	1,355.2
Inventories	61.0	56.1
Debtors	1,064.3	1,140.9
Other current assets	0.5	0.5
Derivative financial instruments	-	-
Cash and other financial assets	169.3	157.6
ASSETS	2,885.6	2,861.6
Net equity	731.8	691.4
Share capital	37.0	37.0
Own shares	(125.3)	(125.2)
Retained earnings and other reserves	820.1	779.6
Non-current liabilities	1,091.5	1,155.0
Debts with credit institutions	615.8	722.1
Other financial liabilities	121.6	101.9
Derivative financial instruments	4.5	-
Other non-current liabilities	349.5	331.0
Current liabilities	1,062.3	1,015.2
Debts with credit institutions	195.0	107.5
Other financial liabilities	100.9	41.4
Derivative financial instruments	0.0	1.6
Trade and other payables	745.4	840.5
Other current liabilities	21.0	24.0
NET EQUITY AND LIABILITIES	2,885.6	2,861.6



The main variations in the consolidated balance sheet at 30 September 2013 compared to the close of financial year 2012 are summarised as follows:

a) Property, plant and equipment

Investments made in PPE during the period from January to September 2013 have amounted to 78.5 million euros.

b) Goodwill

The movements in goodwill during the period from January to September 2013 pertain to allocation adjustments made in the value of goodwill which had been provisionally calculated in 2012. During the same period in 2013 no impairment losses in goodwill have been registered.

c) Net equity

The variations in net equity during the period from January to September 2013 are mainly due to the net result for the period and the performance of the reserve due to cumulative conversion differences.

d) Net debt

Prosegur calculates net debt to be the total debt held with credit institutions (current and non current) plus/minus the net derivative financial instruments, minus cash and equivalents, and minus other current financial assets.

Net debt at 30 September 2013 has amounted to 673.5 million euros, having increased by 27.4 million euros over the amount at 31 December 2012 (646.1 million euros).

At 30 September 2013, the net debt/EBITDA ratio has reached 1.4 and the net debt/shareholder equity ratio has reached 0.9.

At 30 September 2013, liabilities as debt with credit institutions pertain mainly to the issue of uncovered bonds amounting to 503 million euros, the syndicated financing agreement entered into in 2010 for 105 million euros (the syndicated financing agreement entered into in 2012 was cancelled in full on 2 April 2013) and the restricted public distribution debenture issued by the Brazilian entities in 2012 amounting to 84 million euros.



Below is the net overall cash flow generated in the period from January to September in financial year 2013:

Millions of euros	
CONSOLIDATED CASH FLOW	30/09/2013
Profit for the period	165.8
Adjustments made to results	133.0
Tax on profit	(64.7)
Variation in working capital	(21.5)
Interest payments	(32.6)
OPERATING CASH FLOW	180.0
Modification of securitisation programme	(33.8)
Acquisition of tangible fixed assets	(78.5)
Payments for acquisition of subsidiaries	(52.7)
Payment of dividends	(44.6)
Other cash flows from investment/financing activities	2.2
INVESTMENT/FINANCING CASH FLOW	(207.4)
TOTAL NET CASH FLOW	(27.4)
NET INITIAL DEBT (31/12/2012)	(646.1)
Net cash (reduction)/increase	(27.4)
NET FINAL DEBT (30/09/2013)	(673.5)