

(Esta traducción al español de la nota de prensa en inglés se distribuye con intención estrictamente informativa. Su versión inglesa es la oficial)

Airbus publica sus resultados del primer semestre de 2018

- El entorno de la aviación comercial se mantiene sólido, la cartera de pedidos sustenta los planes de aumento de la producción
- Las cifras financieras del primer semestre reflejan principalmente el rendimiento del A350 XWB y el escalonamiento de las entregas.
- Ingresos de 25.000 millones de euros; EBIT ajustado de 1.200 millones de euros
- EBIT (declarado) de 1.100 millones de euros; BPA (declarado) de 0,64 euros
- Se mantienen las previsiones para 2018

Ámsterdam, 26 de julio de 2018 – Airbus SE (símbolo en bolsa: AIR) ha anunciado sus resultados consolidados del primer semestre de 2018 (1S) y mantiene las previsiones que realizó para el ejercicio.

“Los datos financieros del primer semestre reflejan las entregas aplazadas con motivo de la escasez de motores para el A320neo. Al mismo tiempo, y en sentido positivo, se ha producido una fuerte mejora del programa A350”, ha afirmado Tom Enders, consejero delegado de Airbus. “Las entregas de aviones A320neo se han recuperado durante el segundo trimestre, pero persiste el desafío de cumplir nuestros objetivos para todo el ejercicio. Continúa fuerte la demanda por parte del mercado de los productos del catálogo de Airbus, que incluye ahora el A220 como su avión de menor tamaño. Así pudimos confirmarlo durante el reciente Salón Aeronáutico de Farnborough, donde se anunció la venta de más de 400 aviones de pasillo único y de cabina ancha. Nuestro objetivo operativo en el área de aviones comerciales sigue siendo asegurar el aumento de la producción. En nuestro mayor programa militar, el A400M, estamos realizando progresos en el plano operativo, en la mejora de las capacidades y en las negociaciones con los gobiernos para llevar a cabo la modificación del contrato necesaria”.

Press Release

Los pedidos netos de aviones comerciales ascendieron a 206 (1S 2017: 203 aviones) y los pedidos brutos a 261 aviones, incluyendo 50 A350 XWB y 14 A330. La cartera de pedidos por unidades acumuló 7.168 aviones comerciales a 30 de junio de 2018. Durante el Salón Aeronáutico de Farnborough de julio, Airbus anunció pedidos y compromisos por un total de 431 aviones, aunque estos todavía no se reflejan en la cartera de pedidos. Los pedidos netos de helicópteros ascendieron a un total de 143 unidades (1S 2017: 151 unidades). Airbus Defence and Space experimentó un impulso positivo en sus pedidos, particularmente en Space Systems, a la vez que existen perspectivas prometedoras para los programas de cooperación militar en Military Aircraft y Unmanned Aerial Systems.

Los **ingresos** consolidados se mantuvieron estables en 25.000 millones de euros (1S 2017: 25.200 millones de euros⁽¹⁾), reflejando el mix de entregas de aviones comerciales y los cambios de perímetro, así como un dólar estadounidense más débil. Las entregas de Airbus ascendieron a un total de 303 aviones comerciales (1S 2017: 306 aviones), comprendiendo 239 aviones de la familia A320, 18 A330, 40 A350 XWB y 6 A380. Airbus Helicopters entregó 141 unidades (1S 2017: 190 unidades) y sus ingresos reflejan principalmente el cambio en el perímetro debido a la venta de Vector Aerospace a finales de 2017. Los ingresos de Airbus Defence and Space reflejaron la estabilidad del negocio principal y la sólida ejecución de los programas, así como el cambio en el perímetro debido principalmente a la venta de Defence Electronics en febrero de 2017 y de Airbus DS Communications, Inc. en marzo de 2018.

El **EBIT ajustado** consolidado –una medida alternativa de rendimiento e indicador clave que registra el margen subyacente del negocio excluyendo los gastos o beneficios derivados de movimientos en las provisiones en relación con programas, reestructuración o efectos de los tipos de cambio, así como plusvalías/minusvalías resultantes de la enajenación y adquisición de empresas– ascendió a un total de 1.162 millones de euros (1S 2017: 553 millones de euros⁽¹⁾).

Press Release

El EBIT ajustado de Airbus de 867 millones de euros (1S 2017: 257 millones de euros⁽¹⁾) reflejó principalmente la importante mejora del programa A350 y el aumento de la producción y la transición del A320neo.

Se entregaron un total de 110 aviones A320neo (1S 2017: 59 aviones) con un porcentaje mayor de la versión NEO (new engine option u opción de motor nuevo) que de la CEO (current engine option u opción de motor actual) en el segundo trimestre. El aumento de la producción está en curso. Los fabricantes de motores están trabajando para cumplir sus compromisos e internamente se han movilizado recursos y capacidades. Se ha puesto en marcha un plan de recuperación y el número de aviones almacenados ha empezado a disminuir a partir del pico que alcanzó a finales de mayo. Aun así, persiste el riesgo de no alcanzar el objetivo de entregar 800 aviones, que es todo un desafío. En cuanto al programa A350, se entregaron en este semestre los primeros A350-1000 a Qatar Airways y a Cathay Pacific. Se consiguió un buen avance en la curva de costes recurrentes en comparación con el año anterior mientras aumenta la cadencia de producción hasta la tasa mensual prevista de 10 aviones a finales de año. El sistema industrial del A350 está alcanzando ahora su nivel de madurez y la atención sigue centrada en la convergencia de los costes recurrentes. Han finalizado las pruebas de ruta del A330neo y la flota de aviones de prueba ha acumulado más de 1.000 horas de vuelo. La primera entrega está prevista para finales de este verano. El avión de transporte BelugaXL realizó su vuelo inaugural en julio.

El EBIT ajustado de Airbus Helicopters se incrementó hasta los 135 millones de euros (1S 2017: 80 millones de euros⁽¹⁾) reflejando una sólida ejecución del programa subyacente, que compensó unas entregas menores.

El EBIT ajustado de Airbus Defence and Space fue de 309 millones de euros (1S 2017: 298 millones de euros⁽¹⁾), una cifra que refleja la estabilidad del negocio principal y la solidez de la ejecución de los programas. El EBIT ajustado de la división se mantuvo en general estable sobre una base comparable.

Se entregaron un total de 8 aviones del programa A400M, el mismo número de aviones que en el primer semestre de 2017. La actualización de la provisión por valor de 98 millones de

Press Release

euros realizada en el primer semestre de 2018 reflejó principalmente un aumento de los precios. Se consiguieron avances para lograr capacidades militares. Airbus continúa trabajando con los países de lanzamiento para formalizar una modificación del contrato a finales de año.

Los **gastos de I+D autofinanciado** consolidados ascendieron a un total de 1.403 millones de euros (1S 2017: 1.288 millones de euros).

El **EBIT** (declarado) consolidado fue de 1.120 millones de euros (1S 2017: 1.211 millones de euros⁽¹⁾), incluyendo ajustes por un total neto de -42 millones de euros. Estos ajustes comprendieron:

- El aumento de la provisión del A400M, debido a una actualización, por valor de 98 millones de euros para tener en cuenta los supuestos de incremento.
- 21 millones de euros negativos como resultado de los primeros helicópteros H160.
- Un efecto negativo de 40 millones de euros debido al desajuste de pagos en dólares previos a la entrega y la revaluación del balance.
- Un total de 40 millones de euros correspondientes a otros costes, incluyendo los costes de *compliance* y de fusiones y adquisiciones.
- Una plusvalía neta de 157 millones de euros por las desinversiones de Airbus Defence and Space.

El **beneficio neto consolidado**⁽²⁾ de 496 millones de euros (1S 2017: 1.091 millones de euros⁽¹⁾) y el **beneficio por acción** de 0,64 euros (1S 2017: 1,41⁽¹⁾) incluyó el impacto negativo de la revaluación del cambio en instrumentos financieros que fue parcialmente compensado por la revaluación positiva de determinados instrumentos de capital. El resultado financiero se situó en -303 millones de euros (1S 2017: +72 millones de euros⁽¹⁾). El beneficio neto también refleja un tipo impositivo efectivo superior por la revaluación de los activos y pasivos fiscales.

El **flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones y financiación a clientes**, consolidado, se situó en -3.968 millones de euros (1S 2017: -2.093 millones de euros), reflejando el continuo aumento de la cadencia de producción y unas entregas que ponen de

Press Release

manifiesto la situación de los motores. El **flujo de caja libre** consolidado de -3.797 millones de euros (1S 2017: -1.956 millones de euros) incluyó alrededor de 300 millones de euros de producto neto correspondientes a las desinversiones de Airbus Defence and Space. El flujo de caja para la financiación de aviones fue limitado en el primer semestre de 2018.

La **posición de tesorería neta** consolidada a 30 de junio de 2018 se situaba en 8.100 millones de euros (final de 2017: 13.400 millones de euros), con una posición de tesorería bruta de 17.800 millones de euros (final de 2017: 24.600 millones de euros).

Perspectivas

Como base para sus previsiones con respecto a 2018, la empresa espera que la economía mundial y el tráfico aéreo crezcan de acuerdo con los pronósticos independientes actuales, que no presuponen distorsiones importantes.

Los beneficios y la previsión para 2018 se han elaborado según las NIIF 15.

La previsión de beneficios y flujo de caja libre de 2018 se ha calculado antes de fusiones y adquisiciones. Actualmente incluye la integración del A220⁽³⁾.

- Airbus se propone entregar alrededor de 800 aviones comerciales, sin incluir la familia A220.
- Además, en el 2S está prevista la entrega de 18 aviones A220.
- La compañía estima un EBIT ajustado antes de fusiones y adquisiciones de aproximadamente 5.200 millones de euros en 2018:
 - Se espera que la integración del A220⁽³⁾ reduzca el EBIT ajustado en una cifra estimada de 200 millones de euros.
 - Por lo tanto, incluyendo el A220⁽³⁾, la compañía espera que el EBIT ajustado sea de aproximadamente 5.000 millones de euros.
- En comparación con el flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones, y antes de financiación a clientes, de 2.950 millones de euros en 2017, la compañía espera que el flujo de caja libre se sitúe en 2018 en un nivel similar antes de la integración del A220.
 - Se espera que la integración del A220⁽³⁾ reduzca el flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones, y de financiación a clientes en una cantidad estimada de 300 millones de euros⁽³⁾.

Press Release

- En 2018, la compañía espera que el impacto neto en tesorería debido a la integración del A220 se cubra en gran medida con el acuerdo de financiación establecido en los términos de la C Series Aircraft Limited Partnership, y que, por tanto, la dilución de efectivo sea limitada.

Acerca de Airbus

Airbus es líder mundial en aeronáutica, espacio y servicios relacionados. En 2017, con una plantilla de alrededor de 129.000 empleados, generó unos ingresos de 59.000 millones de euros aplicando el IFRS 15. Airbus ofrece la gama más completa de aviones de pasajeros, desde 100 plazas hasta más de 600. Airbus es asimismo líder europeo en la fabricación de aviones de repostaje, de combate, de transporte y para misiones, y además es una de las empresas espaciales líderes a nivel mundial. En helicópteros, Airbus proporciona las soluciones más eficientes del mundo en helicópteros civiles y militares.

Contactos para los medios:

Martin Agüera	+49 (0) 175 227 4369	martin.aguera@airbus.com
Rod Stone	+33 (0) 6 3052 1993	rod.stone@airbus.com

Nota para la prensa: webcast en directo de la conferencia telefónica con analistas

Hoy, a las 8:30 horas (CEST), puede escuchar la conferencia telefónica de Tom Enders, consejero delegado, y Harald Wilhelm, director financiero, con analistas sobre los **resultados del primer semestre de 2018** a través de www.airbus.com. La presentación a los analistas puede encontrarse en el sitio web de la empresa. A su debido tiempo habrá una grabación disponible. La conciliación de los KPI de Airbus con los “datos declarados según NIIF” puede consultarse en la presentación a los analistas.

Airbus consolidado – Resultados del primer semestre (1S) de 2018

(Cifras en euros)

Airbus consolidado	1S 2018	1S 2017	Variación
Ingresos , en millones	24.970	25.175 ⁽¹⁾	-1%
de esta cifra Defensa, en millones	4.041	4.619 ⁽¹⁾	-13%
EBIT ajustado , en millones	1.162	553 ⁽¹⁾	+110%
EBIT (declarado) , en millones	1.120	1.211 ⁽¹⁾	-8%
Gastos de investigación y desarrollo , en millones	1.403	1.288	+9%
Beneficio neto ⁽²⁾ , en millones	496	1.091 ⁽¹⁾	-55%
Beneficio por acción (BPA)	0,64	1,41 ⁽¹⁾	-55%
Flujo de caja libre (FCF) , en millones	-3.797	-1.956	-
Flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones , en millones	-4.069	-2.547	-
Flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones y financiación a clientes , en millones	-3.968	-2.093	-

Airbus consolidado	30 de junio de 2018	31 dic. 2017	Variación
Posición de tesorería neta , en millones	8.068	13.390 ⁽¹⁾	-40%
Empleados	129.450	129.442	0%

Notas a pie: consúltese la página 12.

Press Release

Por segmento de negocio	Ingresos			EBIT (declarado)		
	1S 2018	1S 2017 ⁽¹⁾	Variación	1S 2018	1S 2017 ⁽¹⁾	Variación
(Cifras en millones de euros)						
Airbus	18.546	18.182	+2%	773	381	+103%
Airbus Helicopters	2.388	2.716	-12%	114	80	+43%
Airbus Defence and Space	4.652	4.900	-5%	382	832	-54%
Transversal y eliminaciones	-616	-623	-	-149	-82	-
Total	24.970	25.175	-1%	1.120	1.211	-8%

Por segmento de negocio	EBIT ajustado		
	1S 2018	1S 2017 ⁽¹⁾	Variación
(Cifras en millones de euros)			
Airbus	867	257	+237%
Airbus Helicopters	135	80	+69%
Airbus Defence and Space	309	298	+4%
Transversal y eliminaciones	-149	-82	-
Total	1.162	553	+110%

Por segmento de negocio	Pedidos recibidos (netos)			Cartera de pedidos		
	1S 2018	1S 2017	Variación	30 de junio de 2018	30 de junio de 2017	Variación
Airbus, en unidades	206	203	+1%	7.168	6.771	+6%
Airbus Helicopters, en unidades	143	151	-5%	694	727	-5%
Airbus Helicopters, en millones de euros	2.068	3.630	-43%	12.537	11.996	+5%
Airbus Defence and Space, en millones de euros	3.184	3.616	-12%	36.462	38.708 ⁽¹⁾	-6%

Notas a pie: consúltese la página 12.

Press Release

Airbus consolidado – Resultados del segundo trimestre (2T) de 2018

(Cifras en euros)

Airbus consolidado	2T 2018	2T 2017 ⁽¹⁾	Variación
Ingresos , en millones	14.851	13.733	+8%
EBIT ajustado , en millones	1.148	572	+101%
EBIT (declarado) , en millones	921	636	+45%
Beneficio neto ⁽²⁾ , en millones	213	682	-69%
Beneficio por acción (BPA)	0,27	0,88	-69%

Por segmento de negocio	Ingresos			EBIT (declarado)		
	2T 2018	2T 2017 ⁽¹⁾	Variación	2T 2018	2T 2017 ⁽¹⁾	Variación
(Cifras en millones de euros)						
Airbus	11.324	10.016	+13%	775	429	+81%
Airbus Helicopters	1.427	1.540	-7%	124	86	+44%
Airbus Defence and Space	2.435	2.560	-5%	117	175	-33%
Transversal y eliminaciones	-335	-383	-	-95	-54	-
Total	14.851	13.733	+8%	921	636	+45%

Por segmento de negocio	EBIT ajustado		
	2T 2018	2T 2017 ⁽¹⁾	Variación
(Cifras en millones de euros)			
Airbus	908	360	+152%
Airbus Helicopters	138	86	+60%
Airbus Defence and Space	197	180	+9%
Transversal y eliminaciones	-95	-54	-
Total	1.148	572	+101%

Notas a pie: consúltese la página 12.

Press Release

Los **ingresos del segundo trimestre de 2018** aumentaron en un 8%. Ello se debió al aumento de las entregas de aviones comerciales y fue compensado en parte por los cambios de perímetro en Airbus Helicopters y Airbus Defence and Space.

El **EBIT ajustado del segundo trimestre de 2018** se incrementó en un 101% reflejando la fuerte mejora del programa A350 XWB y el aumento de la producción del A320neo, así como la sólida ejecución de los programas en Airbus Helicopters y Airbus Defence and Space.

El **EBIT (declarado) del segundo trimestre de 2018** se incrementó en un 45% alcanzando los 921 millones de euros. La cifra refleja los ajustes negativos de -227 millones de euros contabilizados en el trimestre. Los ajustes en el segundo trimestre de 2017 ascendieron a +64 millones de euros netos.

El **beneficio neto del segundo trimestre de 2018** disminuyó en un 69%, debido principalmente al efecto negativo del cambio y a un tipo impositivo efectivo superior.

Conciliación EBIT (declarado) / EBIT ajustado

El cuadro siguiente concilia el EBIT (declarado) con el EBIT ajustado

Airbus consolidado	1S 2018
EBIT (declarado) , en millones de euros	1.120
de esta cifra:	
Actualización de la provisión del A400M , en millones de euros	-98
Primeros H160 , en millones de euros	-21
Desajuste pagos \$ ant. entrega / Revaluación del balance , en millones de euros	-40
Costes de compliance/otros , en millones de euros	-40
Cambio del perímetro de Airbus Defence and Space , en millones de euros	157
EBIT ajustado , en millones de euros	1.162

Glosario

KPI	DEFINICIÓN
EBIT	La compañía sigue usando el término EBIT (Beneficios antes de intereses e impuestos). Es idéntico a Beneficio antes de gastos financieros e impuestos sobre beneficios según lo definido por las NIIF.
Ajustes	Ajustes, una medida alternativa de rendimiento , es un término utilizado por la Sociedad que incluye gastos o beneficios sustanciales derivados de movimientos en las provisiones en relación con programas, reestructuración o efectos de los tipos de cambio, así como plusvalías/minusvalías resultantes de la enajenación y adquisición de empresas.
EBIT ajustado	Una medida alternativa de rendimiento e indicador clave que registra el margen subyacente del negocio excluyendo los gastos o beneficios derivados de movimientos en las provisiones en relación con programas, reestructuración o efectos de los tipos de cambio, así como plusvalías/minusvalías resultantes de la enajenación y adquisición de empresas.
BPA ajustado	El BPA ajustado es una medida alternativa de rendimiento del beneficio por acción básico declarado, en la que el beneficio neto como numerador incluye los ajustes. La conciliación puede verse en la presentación a los analistas, diapositiva 19.
Posición de tesorería bruta	La compañía define su posición de tesorería bruta consolidada como la suma de (i) efectivo y equivalentes de efectivo y (ii) valores (todo ello tal como está contabilizado en el estado de situación financiera consolidado).
Posición de tesorería neta	Para la definición de la medida alternativa de rendimiento posición de tesorería neta, véase el Documento de Registro, sección MD&A 2.1.3.
FCF	Para la definición de la medida alternativa de rendimiento flujo de caja libre, véase el Documento de Registro, sección MD&A 2.1.3. Es un indicador clave que permite que la compañía mida la cuantía del flujo de caja generado por las operaciones después del efectivo utilizado en actividades de inversión.
FCF antes de fusiones y adquisiciones	El flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones hace referencia al flujo de caja libre según se define en el Documento de Registro, sección MD&A 2.1.3, ajustado en cuanto al producto neto de enajenaciones y adquisiciones. Es una medida alternativa de rendimiento y un indicador que es importante para medir el FCF, excluyendo los flujos de caja derivados de la enajenación y adquisición de empresas.
FCF antes de fusiones y adquisiciones y financiación a clientes	El flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones y financiación a clientes hace referencia al flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones ajustado en cuanto al flujo de caja relativo a actividades de financiación de aviones. Es una medida alternativa de rendimiento y un indicador que la Sociedad puede utilizar ocasionalmente en sus previsiones financieras, en particular cuando existe más incertidumbre en torno a las

	actividades de financiación a clientes, como durante la suspensión del apoyo financiero de las agencias de crédito a la exportación.
--	--

Notas a pie:

- 1) Cuando procedía, las cifras de 2017 han sido reexpresadas para reflejar la adopción de las NIIF 15 y la nueva información sobre segmentos desde el 1 de enero de 2018. La nueva información sobre segmentos refleja la fusión de Sedes Centrales con Airbus. "Airbus" hace referencia a aviones comerciales y los departamentos integrados, mientras que "Airbus consolidado" o "la empresa" hace referencia a Airbus SE.
- 2) Airbus SE sigue usando el término Beneficio neto. Es idéntico a Beneficio del período atribuible a los accionistas de la sociedad matriz según lo definido por las NIIF.
- 3) En base a datos preliminares.

Declaración al amparo de las normas "Safe-Harbour":

Esta nota de prensa incluye declaraciones de proyecciones a futuro ("forward-looking statements"). Las palabras tales como "prevé", "cree", "estima", "espera", "tiene intención de", "planifica", "proyecta", "puede" y expresiones similares se usan para identificar estas declaraciones "forward-looking". Entre los ejemplos de declaraciones "forward-looking" se encuentran aquellas relativas a estrategia, calendarios de aumento de la cadencia de producción y entregas, introducción de nuevos productos y servicios y expectativas de mercado, así como declaraciones relativas al rendimiento y a las perspectivas en el futuro.

Por su naturaleza, las declaraciones "forward-looking" entrañan riesgos e incertidumbre porque están relacionadas con acontecimientos y circunstancias futuros y puede haber muchos factores que hagan que los resultados y los acontecimientos reales difieran sustancialmente de los expresados o implícitos en dichas declaraciones "forward-looking".

Estos factores incluyen, a título enunciativo pero sin limitación:

- Cambios de las condiciones económicas, políticas o del mercado en general, incluyendo la naturaleza cíclica de algunas de las actividades empresariales de Airbus.
- Disrupciones significativas en los viajes aéreos (incluso las derivadas de atentados terroristas).
- Fluctuaciones de los tipos de cambio de divisas extranjeras, en particular entre el euro y el dólar estadounidense.
- El cumplimiento exitoso de los planes internos, incluyendo esfuerzos de productividad y de reducción de costes.
- Riesgos de comportamiento de los productos, así como riesgos de desarrollo y gestión de programas.
- Comportamiento de clientes, proveedores y subcontratistas, o negociaciones contractuales, incluyendo temas de financiación.
- Competencia y consolidación en el sector aeroespacial y de defensa.
- Conflictos laborales significativos en la negociación de convenios colectivos.
- El resultado de procesos políticos y jurídicos, incluyendo la disponibilidad de financiación gubernamental de determinados programas y el volumen de los presupuestos para adquisiciones en defensa y espacio.
- Costes de investigación y desarrollo en relación con productos nuevos.
- Riesgos jurídicos, financieros y gubernamentales relativos a operaciones internacionales.
- Procesos jurídicos y de investigación y otros riesgos e incertidumbres de carácter económico, político y tecnológico.

Como consecuencia, los resultados reales de Airbus SE pueden diferir considerablemente de los planes, objetivos y expectativas expuestos en dichas declaraciones "forward-looking".

Press Release

Para el análisis de los factores que podrían hacer que los resultados futuros difieran de dichas declaraciones “forward-looking”, véase el Documento de Registro de Airbus SE de fecha 28 de marzo de 2018, incluyendo la sección de Factores de Riesgo.

Toda declaración de carácter “forward-looking” incluida en esta nota de prensa se refiere a la fecha de publicación de esta nota de prensa. Airbus SE no asume ninguna obligación de revisar o actualizar públicamente ninguna declaración “forward-looking” a la vista de información nueva o acontecimientos futuros ni de ningún otro modo.

Redondeo

Debido al redondeo, las cifras presentadas pueden no cuadrar exactamente con los totales proporcionados, y los porcentajes pueden no reflejar con precisión las cifras absolutas.

NIIF 15

La Sociedad ha adoptado la norma NIIF 15 para su aplicación a partir del 1 de enero de 2018. Las cifras de 2017 son proforma, reexpresadas por el efecto de las NIIF y la nueva información por segmentos.