

## Presentación de resultados financieros 2015

### **Ezentis incrementa su EBITDA un 60% hasta los 24,4 millones de euros**

- La intensa actividad comercial desarrollada se ha visto reflejada en los ingresos que avanzan un 18,1% y rebasan ya los 300 millones de euros.
- La compañía consigue cerrar el ejercicio con una cartera de pedidos récord valorada en 539,6 millones de euros frente a los 423 millones de euros de 2014.
- El EBIT también avanza fuertemente y cierra el ejercicio en 14,2 millones de euros, lo que supone un 75,3% más respecto a 2014 fruto de las medidas de eficiencia, productividad y ahorro.
- El resultado neto se mantiene en negativo (-10,9 millones de euros) al verse afectado por el impacto del cambio de divisa y a determinadas partidas no recurrentes.

**Madrid. 29 de febrero de 2016.** Ezentis, grupo empresarial global de Servicios Industriales que opera, mantiene y construye infraestructuras de telecomunicaciones y energía con foco en Latinoamérica, ha mejorado durante el ejercicio 2015 sus principales magnitudes financieras. En este sentido, es destacable la evolución del EBITDA de la compañía que se incrementó en un 60%, consiguiendo 24,4 millones de euros frente a los 15,3 conseguidos a cierre de 2014, mientras que el EBIT creció en un 75,3% hasta los 14,2 millones de euros.

Esta evolución ha sido posible, en buena medida, gracias al intenso esfuerzo desarrollado en eficiencia, productividad y ahorro, y a sus resultados en términos de nuevo negocio. Así, la firma ha conseguido terminar 2015 con unos ingresos de 303,6 millones de euros, aumentando un 18,1% respecto a los 257 del ejercicio anterior, y una cartera de contratos para los próximos años valorada en 539,6 millones de euros, frente a los 423 de 2014.

A pesar de los avances detallados, el resultado neto de la compañía se mantiene en negativo, -10,9 millones de euros, debido al efecto negativo de la divisa y a determinados gastos de carácter no recurrente.

Adicionalmente, indicar que 2015 ha supuesto un nuevo avance hacia la adopción de las mejores prácticas de Gobierno Corporativo como es la implantación de un nuevo modelo de governance, basado en la creación de una Presidencia y Vicepresidencia no ejecutiva y el mantenimiento en paralelo de un Consejero Delegado que ostenta las funciones ejecutivas.

#### **Compromiso con el Plan Estratégico 2014-2017**

Ezentis continúa desarrollando su actividad de acuerdo con las líneas marcadas por el Plan Estratégico 2014-2017. Así, y a pesar del posible impacto de las divisas, la compañía continúa apostando por el crecimiento en mercados y geografías con alto potencial. Oportunidades que se maximizarán gracias a la calidad y eficiencia de los servicios que se ofrecen, sumado a un constante esfuerzo por la optimización financiera.

En términos de facturación se estima que el volumen de ingresos se situará en 566 millones de euros, con un Ebitda de 57 millones y un resultado neto positivo de 20 millones a cierre de 2017.

Este avance se sustentará en el mantenimiento del crecimiento orgánico de la empresa que irá acompañado de la apuesta por el crecimiento inorgánico, con la disponibilidad de una línea de crédito de 24,9 millones de euros para dichos propósitos. Importe obtenido gracias al acuerdo alcanzado con Highbridge Principal Strategies, LLC el pasado año.

Del mismo modo, destacar que la compañía espera continuar con su expansión internacional en América Latina con la futura entrada en México, tal cual estaba reflejado en el Plan Estratégico 2014-2017, lo cual cimentará la diversificación geográfica de la compañía en la región, entrando en una de las economías con mayor potencial de desarrollo del área.

Adicionalmente, Luis Solana, Presidente no Ejecutivo de Ezentis, afirma "Ezentis continuará incidiendo en la mejora de sus políticas de Buen Gobierno Corporativo en las que se primará la apuesta por la transparencia y la intensificación de su relación con accionistas e inversores".

Por último, Fernando González, Consejero Delegado de Ezentis ha declarado que "durante el 2015 la compañía ha superado múltiples retos, lo que nos ha obligado a un constante trabajo de adaptación en programas de eficiencia, productividad y ahorro, en el contexto de las divisas en los mercados en los que operamos. El Plan Estratégico 2014-2017 mantiene su vigencia y nos marca el camino y las acciones a desarrollar en términos de diversificación geográfica, crecimiento, eficiencia, productividad y ahorro. Estamos convencidos de que esto sumado a los cambios internos acometidos y a nuestra decidida apuesta por la mejora del Gobierno Corporativo nos sitúa en una posición de liderazgo idónea para seguir mejorando nuestros resultados durante el presente año".

### **Sobre Ezentis**

Ezentis es Grupo empresarial global de servicios industriales con 56 años de experiencia que opera, mantiene y construye infraestructuras de telecomunicaciones y energía con foco en Latinoamérica, que cotiza en las bolsas de Madrid y Bilbao, con más de 8.000 empleados y una facturación anual superior a los 300 millones de euros.

### **Para más información:**

Luis Guerricagoitia  
[lguerricagoitia@llorenteycuencia.com](mailto:lguerricagoitia@llorenteycuencia.com)

Francisco Javier Romero  
[fjromero@llorenteycuencia.com](mailto:fjromero@llorenteycuencia.com)

91 563 77 22



# EZENTiS

PRESENTACIÓN DE RESULTADOS/2015 29/02/2016

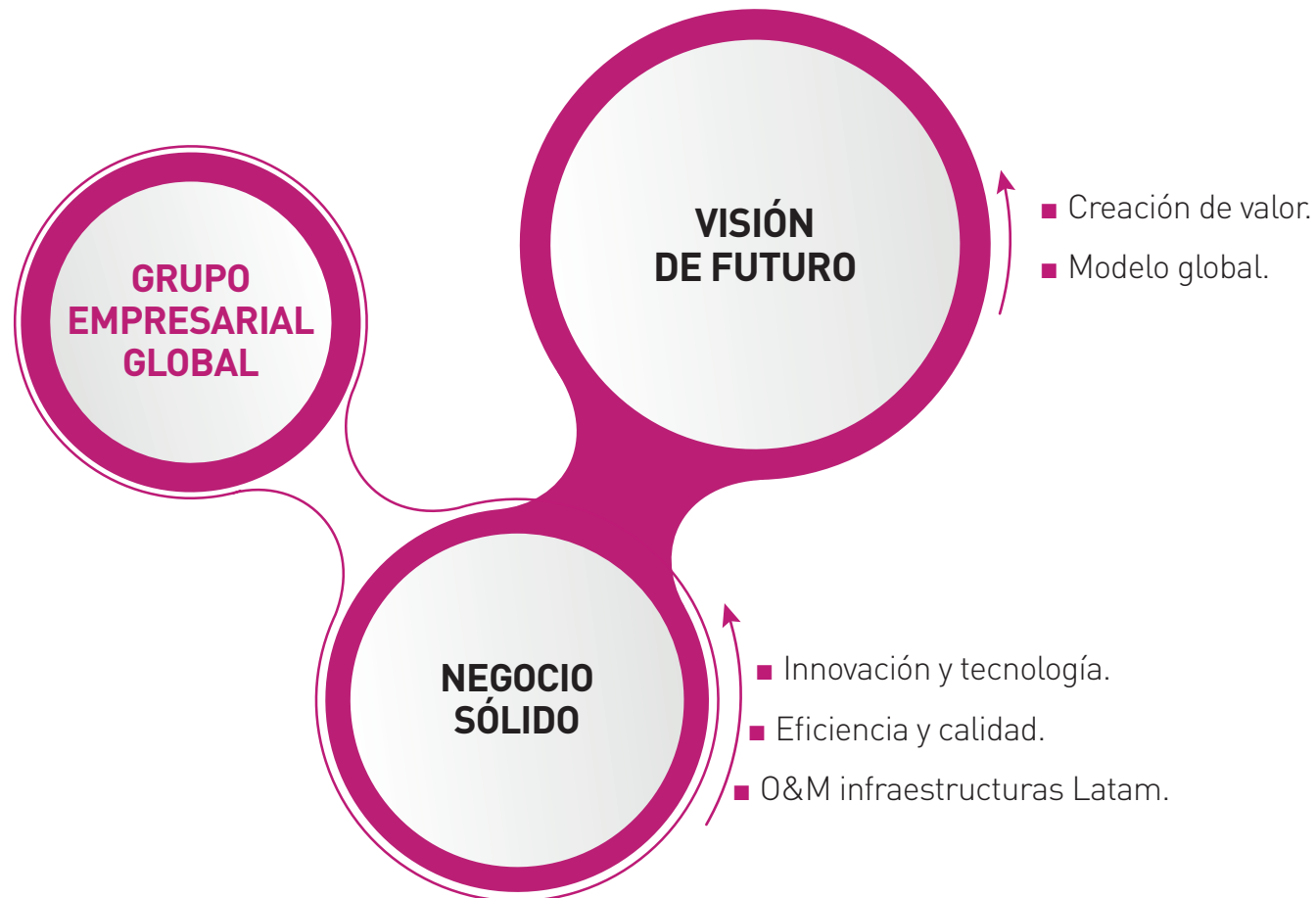


## **NEGOCIO SÓLIDO 02**

RESULTADOS 2015	10
VISIÓN PE 2014-2017	19
CONCLUSIONES	21
INFORMACIÓN FINANCIERA COMPLEMENTARIA	23
ANEXOS	31

## > OPERAMOS, MANTENEMOS Y CONSTRUIMOS INFRAESTRUCTURAS DE TELECOMUNICACIONES Y ENERGÍA

Ezentis es un Grupo empresarial global de Servicios Industriales con **56 años de experiencia** que opera y mantiene **infraestructuras de telecomunicaciones y energía** con foco en Latinoamérica y España.



## ➤ OPERAMOS, MANTENEMOS Y CONSTRUIMOS INFRAESTRUCTURAS DE TELECOMUNICACIONES Y ENERGÍA

INGRESOS 2015 €303,6M

### TELECOMUNICACIONES



71'6%

- Red externa fija.
- Torres móviles.
- Planta interna fija y móvil.
- Servicios de atención a clientes.
- Operación de Redes para empresas.
- Sistemas de Soporte en la Operación (OSS).

### ELECTRICIDAD



20'7%

- Redes de distribución y transmisión.
- Subestaciones y plataformas de transformación.
- Servicios comerciales.
- Smart Grid.

### OTROS



7'7%

- Redes de distribución de agua.
- Conducciones de petróleo.
- Redes de distribución de gas.
- Redes privadas de telecomunicaciones y eléctricas para minería.
- Desarrollo de sistemas de Soporte a la Gestión de infraestructuras.

## > LA CALIDAD DEL SERVICIO NOS AVALA



➤ NUESTRO PRINCIPAL ACTIVO: **NUESTROS CLIENTES**  
CARTERA INDUSTRIAL 2015 **539,6 M€**

Telefónica

IBERDROLA

gasNatural  
fenosa

Aena

Enel

Light

américa  
móvil

TIM

aguas  
antofagasta

Embratel

celpe  
Grupo Neoenergía

LUZ DEL SUR

AMERICAN TOWER

Claro

entel

ENAIRe

coelba  
Grupo Neoenergía

CODENSA  
Mucho más que energía

edelnor

EDESUR

Digicel

Edenor

Hidrandina

Enosa

chilectra

SIERRA  
Support Services Group

TeleCentro

NEC



## > EJE ESTRATÉGICO: LA CALIDAD DE NUESTROS SERVICIOS

### LÍNEAS ESTRATÉGICAS 2014/2017

- Crecimiento.
- Eficiencia y Calidad.
- Optimización financiera.

### VENTAJAS COMPETITIVAS

- Know-how en grandes contratos.
- Presencia regional clave.
- Capacidades tecnológicas.

### PALANCAS DE CRECIMIENTO

- Foco en calidad y rentabilidad contratos.
- Alta calidad en la ejecución.
- Diversificación por sectores.
- Socio estratégico de nuestros clientes.
- Crecimiento orgánico e inorgánico.

## ➤ CUMPLIENDO LAS MEJORES PRÁCTICAS DE **GOBIERNO CORPORATIVO**

### **MIEMBROS DEL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN**

COMPOSICIÓN DEL CONSEJO A 1 DE MARZO DE 2016

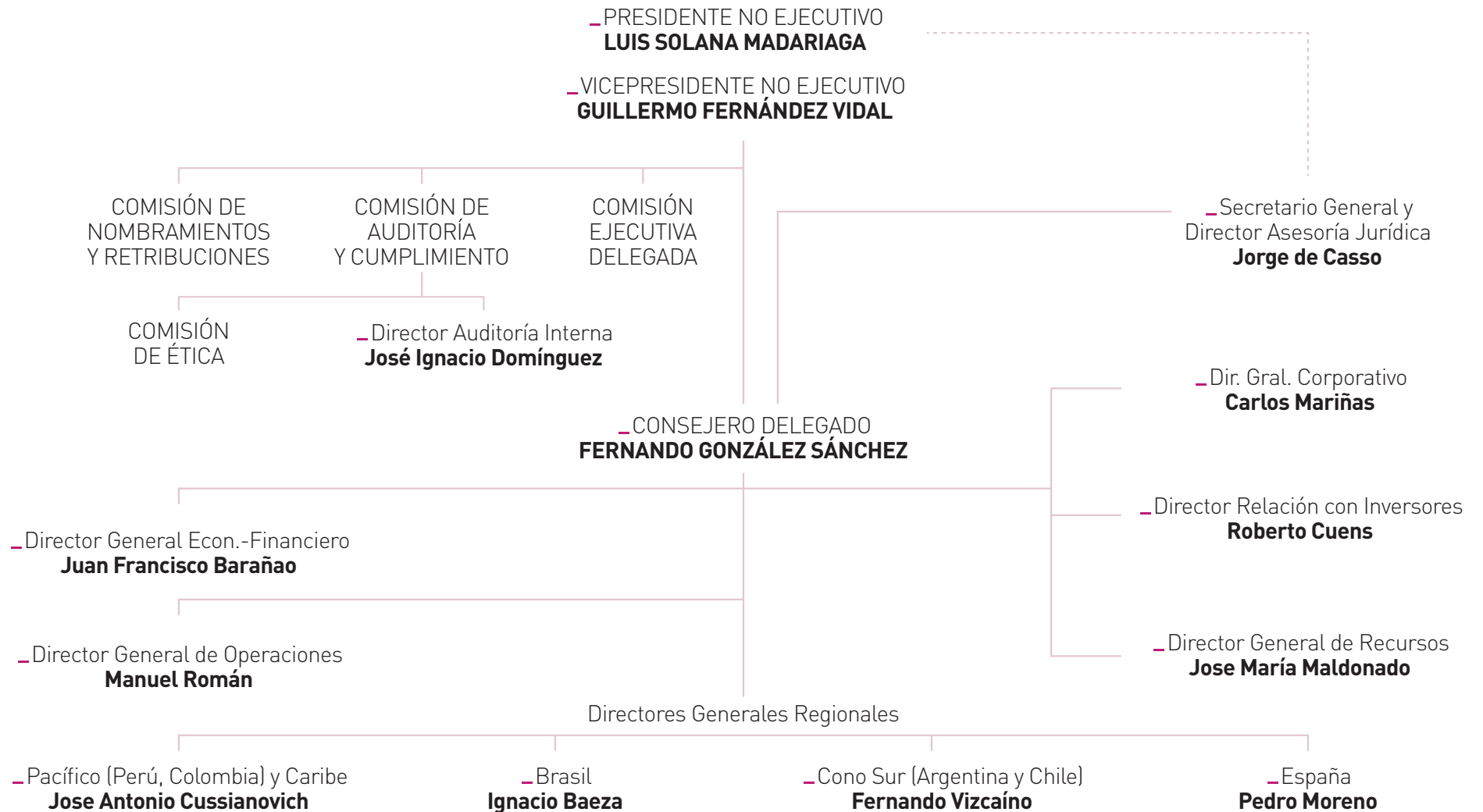
Presidente no Ejecutivo **D. LUIS SOLANA MADARIAGA**  
Vicepresidente no Ejecutivo **D. GUILLERMO JOSÉ FERNÁNDEZ VIDAL**  
Consejero Delegado **D. FERNANDO GONZÁLEZ SÁNCHEZ**

Vocales **D. ENRIQUE SÁNCHEZ DE LEÓN GARCÍA<sup>1</sup>**  
**D<sup>a</sup>. ANA MARÍA SÁNCHEZ TEJEDA**  
**D. PEDRO MARÍA AZCÁRATE PALACIOS**  
**D. JAVIER CREMADES GARCÍA**  
**D. CARLOS MARIÑAS LAGE**

Secretario no Consejero **D. JORGE DE CASSO PÉREZ**

<sup>1</sup> Consejero Coordinador Independiente.

## ➤ EQUIPO DIRECTIVO





NEGOCIO SÓLIDO 02

**RESULTADOS 2015** 10

VISIÓN PE 2014-2017 19

CONCLUSIONES 21

INFORMACIÓN FINANCIERA COMPLEMENTARIA 23

ANEXOS 31

## > EVOLUCIÓN DEL NEGOCIO EN LÍNEA CON EL PLAN ESTRATÉGICO 2014-2017

### \_ PRINCIPALES HITOS 2015

- Grupo Ezentis S.A. mantiene un compromiso firme en la implantación de mejoras del Gobierno Corporativo.
- Los ingresos han crecido un 18%.
- Crecimiento del EBITDA (+60%)
- Contratación de **€445,8 M**
- Acuerdo de financiación con Highbridge Principal Strategies, LLC.
- Revisión de la decisión de compra de Ability en Brasil.

### \_ PRINCIPALES MAGNITUDES

- Ingresos **€303,6M**
- EBITDA **€24,4M**
- MARGEN EBITDA **8,0%** Margen EBITDA LATAM 11,6%
- EBIT **€14,2M**
- R. NETO **€-10,9M** Impactos no recurrentes **€5,7M**+ diferencias cambio **€3,3M**
- Cartera **€539,6M** 1,78x ingresos

### \_ ESTRUCTURA FINANCIERA

- Mejora Fondo de maniobra y balance.
- Sin vencimientos de deuda significativos hasta el 2020.
- Financiación de hasta **€24,9M** para crecimiento orgánico e inorgánico.

### \_ GENERACIÓN DE CAJA

- Nuestra actividad genera Flujo de Caja Operativo **€19M**

### \_ MERCADO O&M DE TELECOMUNICACIONES Y ELECTRICIDAD EN CRECIMIENTO

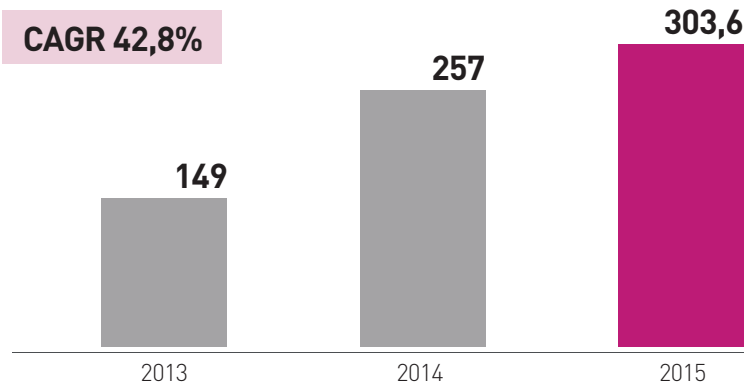
- Mercado de Operación & Mantenimiento en continuo crecimiento debido a la gran inversión en infraestructuras básicas en Latinoamérica.
- Nuestros clientes confirman su inversión en la región para los próximos años.

> NUESTRO NEGOCIO **SIGUE CRECIENDO...**

**INGRESOS**

millones de euros

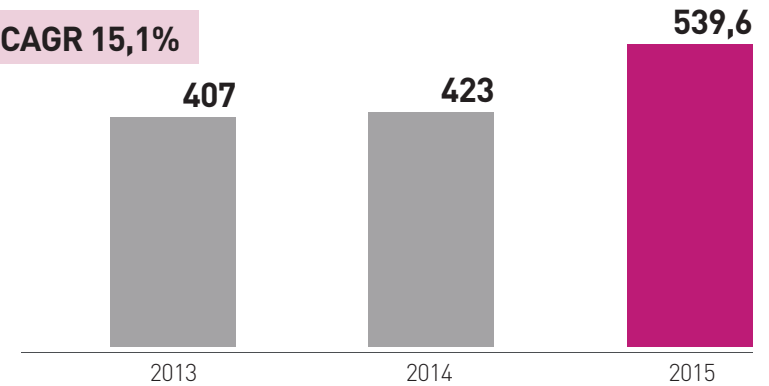
↑ **CAGR 42,8%**



**CARTERA**

millones de euros

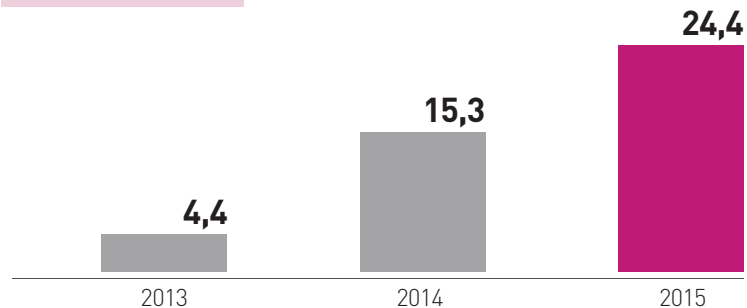
↑ **CAGR 15,1%**



**EBITDA**

millones de euros

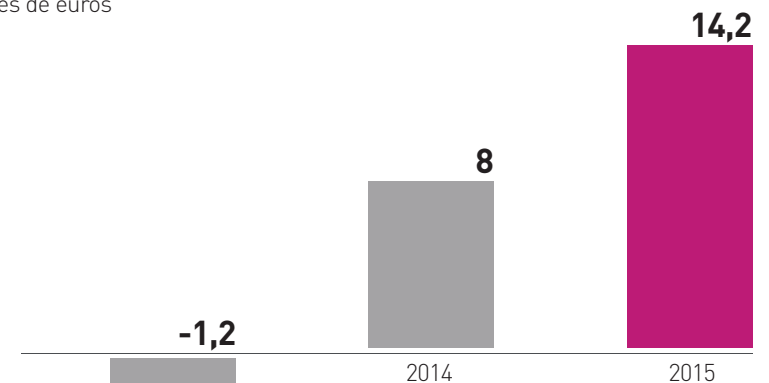
↑ **CAGR 135,5%**



Métrica	2013	2014	2015
EBITDA/INGRESOS	3,3%	5,9%	8,0%

**EBIT**

millones de euros

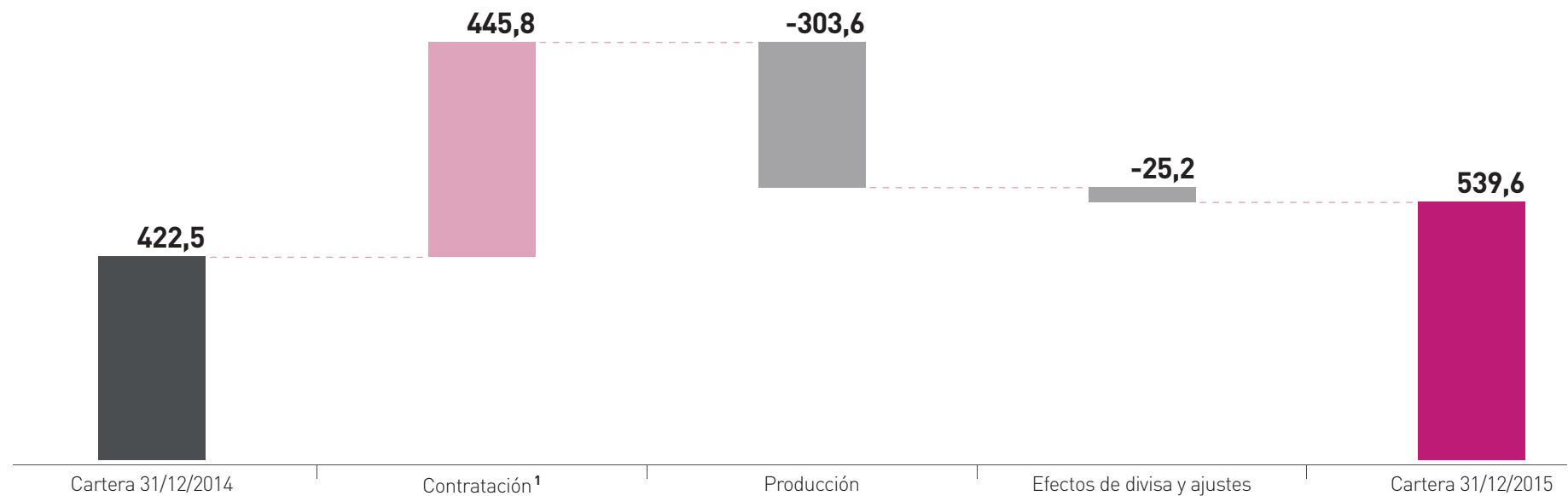


Métrica	2013	2014	2015
EBIT/INGRESOS	-0,8%	3,2%	4,7%

## ➤ CRECIMIENTO DE **CONTRATOS EXISTENTES** Y **NUEVOS CONTRATOS**

### EVOLUCIÓN DE CARTERA

millones de euros



CARTERA/  
INGRESOS **1,64x**

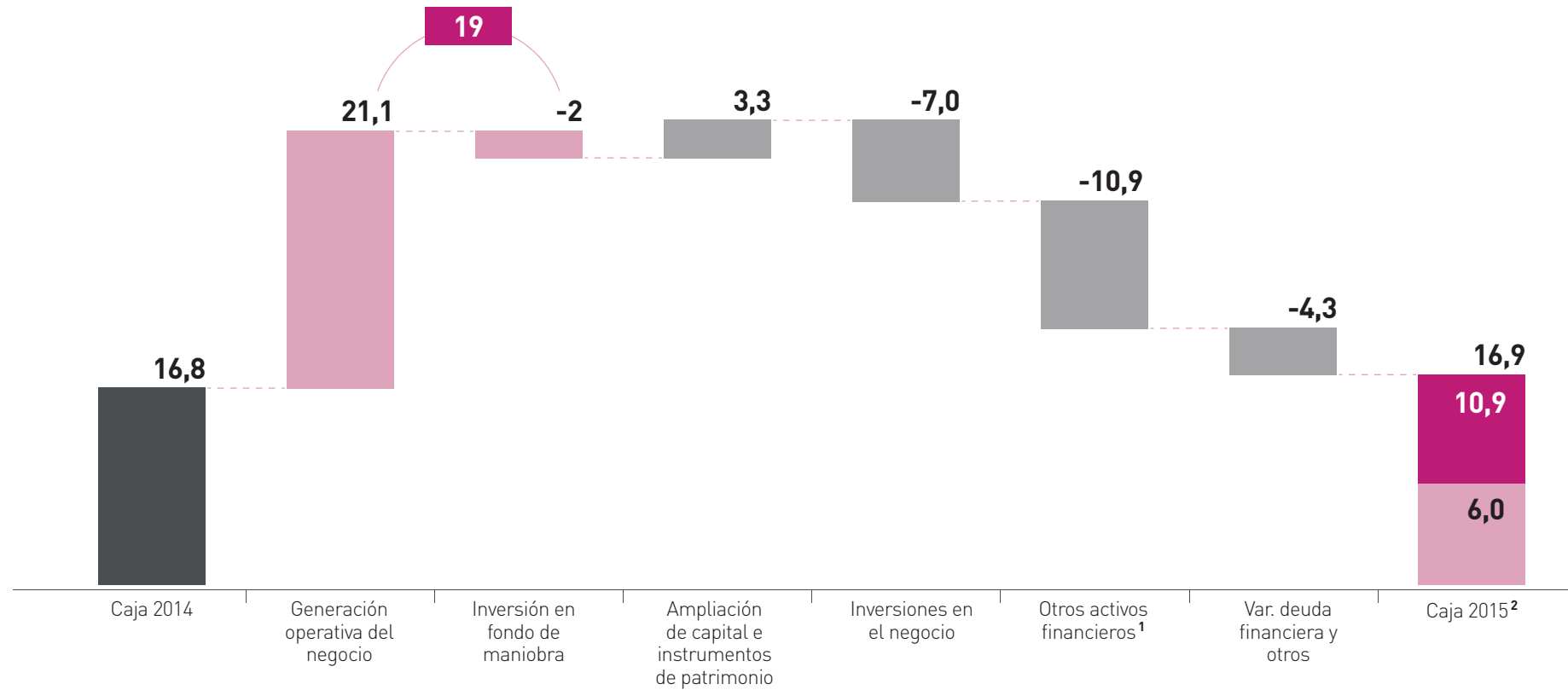
**1,78x**

<sup>1</sup> Repercusión de nuevas tarifas y crecimiento de base instalada de contratos vigentes por valor de 121 millones de euros.

➤ **GENERAMOS CAJA**

**ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO 2015**

millones de euros



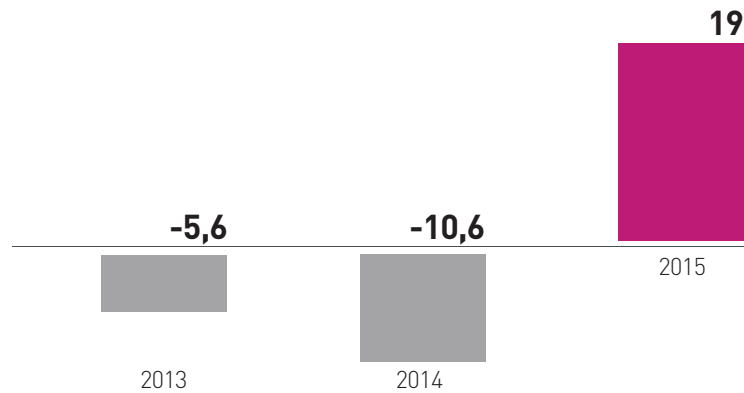
<sup>1</sup> Incluye pago Vértice 360 (€7,5M) y cobertura de divisas €3,7M entre otros conceptos.

<sup>2</sup> Incluye saldo de caja a corto plazo (€10,9M) y cuenta de reserva a largo plazo (€6M).

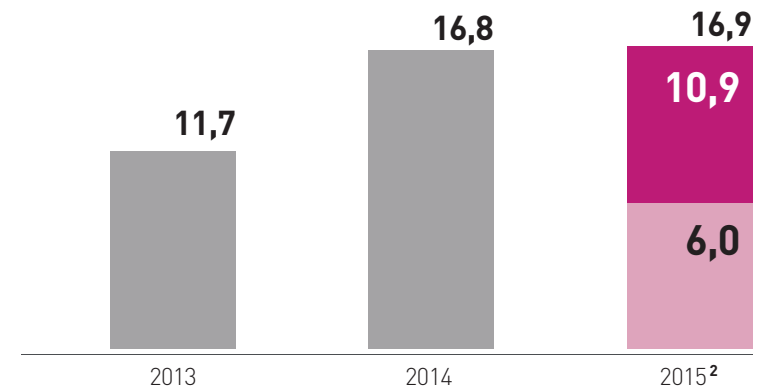


➤ ENFOCADOS EN LA **GENERACIÓN DE CAJA**

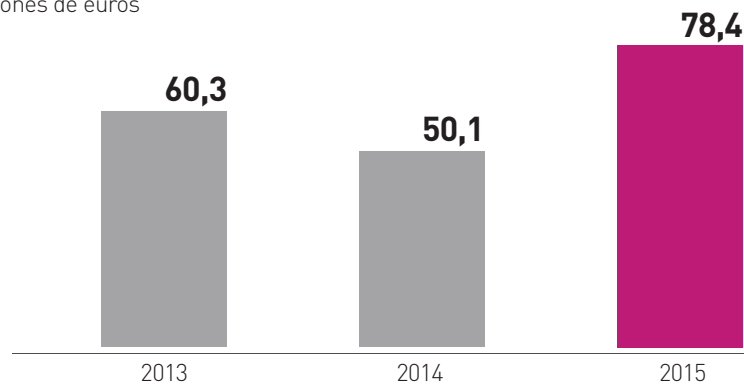
**FLUJO CAJA OPERATIVO<sup>1</sup>**  
millones de euros



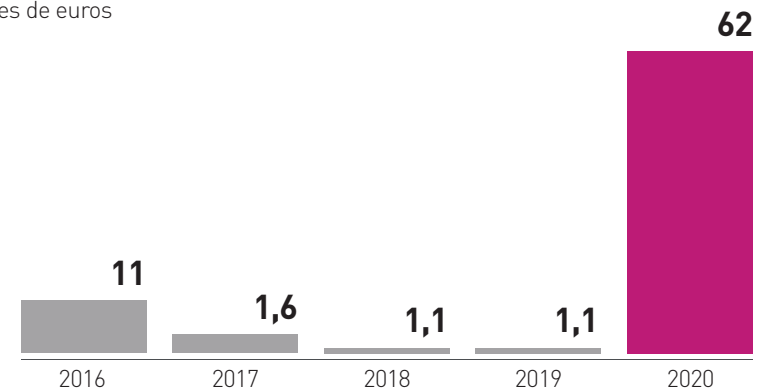
**CAJA**  
millones de euros



**DEUDA NETA**  
millones de euros



**VENCIMIENTOS DEUDA**  
millones de euros



DEUDA NETA / EBITDA	2013	2014	2015
	13,7x	3,3x	3,2x

<sup>1</sup> Caja generada por nuestras actividades de explotación.

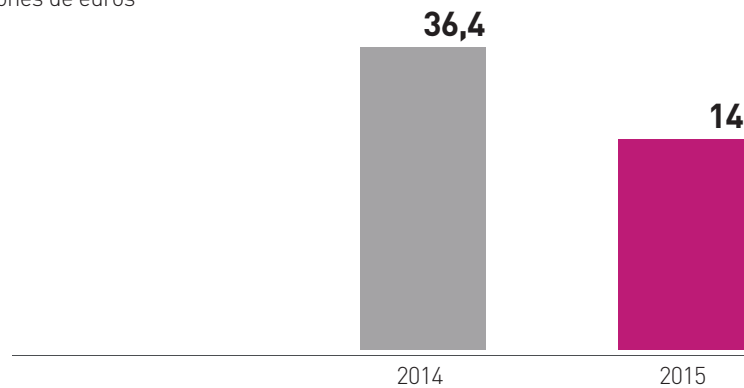
<sup>2</sup> Incluye saldo de caja a corto plazo (€10,9M) y cuenta de reserva a largo plazo (€6M).

## > ESTRUCTURA FINANCIERA Y MEJORA OPERATIVA

### INDICADORES CLAVES DE BALANCE

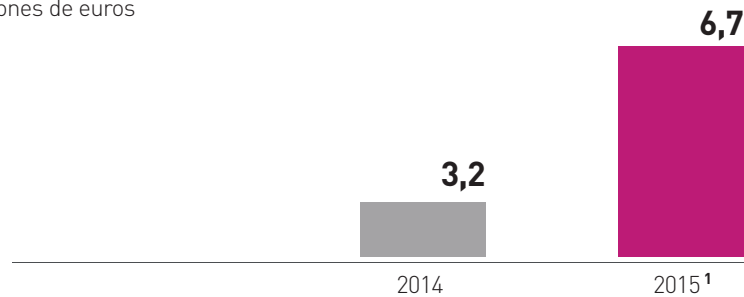
#### PATRIMONIO NETO

millones de euros



#### FONDOS DE MANIOBRA

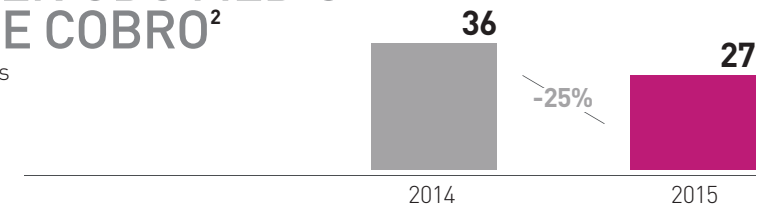
millones de euros



### INDICADORES OPERATIVOS

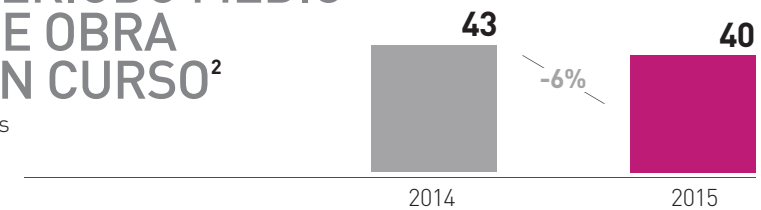
#### PERIODO MEDIO DE COBRO<sup>2</sup>

días



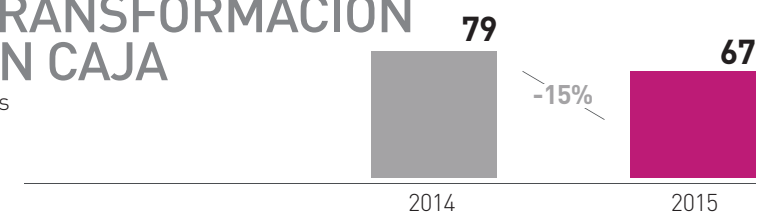
#### PERIODO MEDIO DE OBRA EN CURSO<sup>2</sup>

días



#### PERIODO MEDIO TRANSFORMACIÓN EN CAJA

días



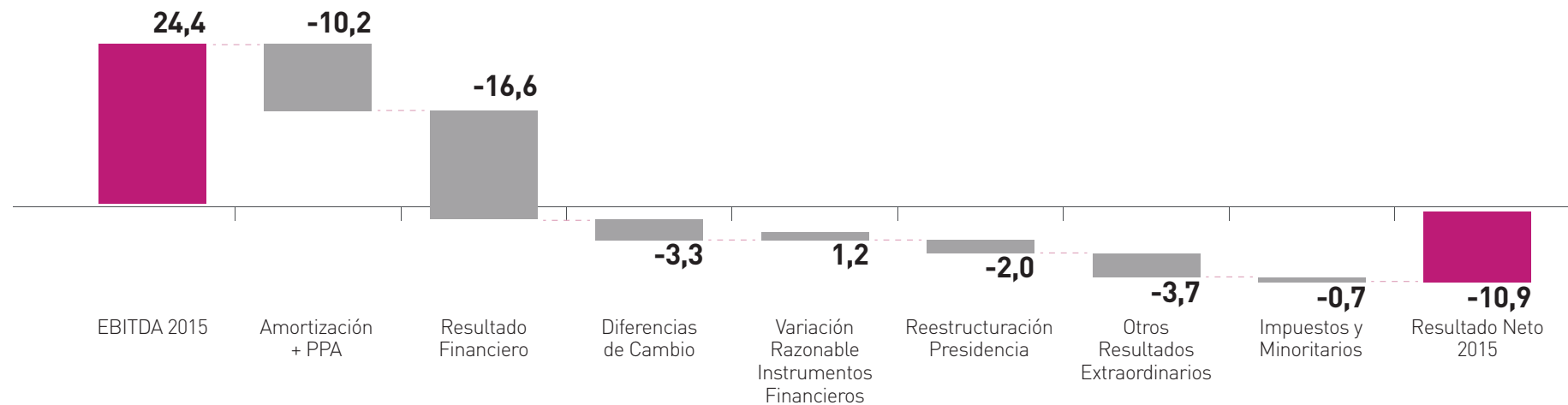
<sup>1</sup> Evolución positiva, como consecuencia de la operación financiera con Highbridge Principal Strategies, LLC cerrada en Julio 2015 y la gestión del circulante.

<sup>2</sup> Periodo Medio de Cobro y Periodo Medio de Obra en curso calculados sobre la base de Total Ingresos.

## > ANÁLISIS RESULTADOS 2015

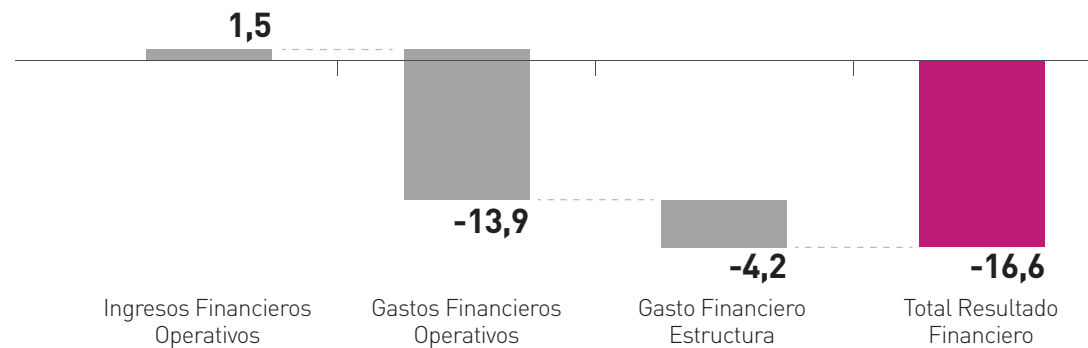
### RESULTADOS 2015

millones de euros



### DESGLOSE RESULTADO FINANCIERO 2015

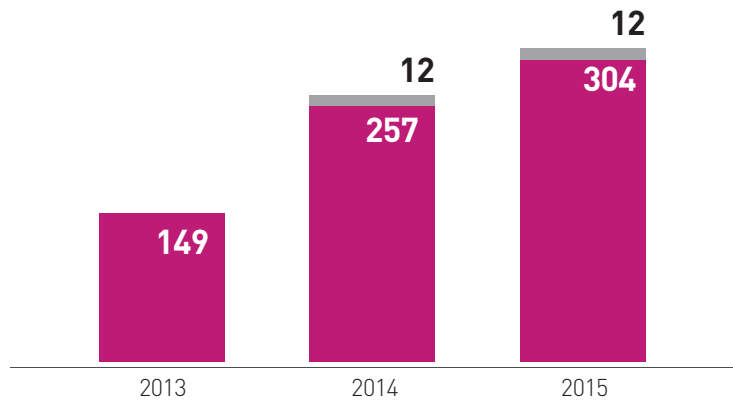
millones de euros



➤ EFECTO DIVISAS EN **INGRESOS Y EBITDA** 2013-2015

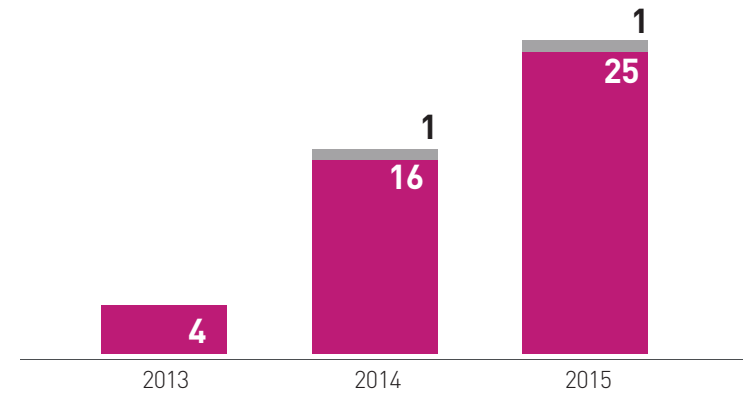
EVOLUCIÓN DE INGRESOS Y EFECTO DIVISA<sup>1</sup>

■ Ingresos MM€ ■ Efecto Divisa MM€



EVOLUCIÓN DE EBITDA Y EFECTO DIVISA<sup>1</sup>

■ Ebitda MM€ ■ Efecto Divisa MM€



<sup>1</sup> INGRESOS Y EBITDA afectados por el efecto divisa año a año. Consultar ANEXO I.

A detailed photograph of industrial machinery, likely a large valve or part of a refinery. The image shows a complex assembly of metal pipes, flanges, and bolts. A large, circular handwheel is visible on the left side, and a pressure gauge is mounted on a vertical pipe in the lower center. The background is a cloudy sky. The text is overlaid on the right side of the image.

NEGOCIO SÓLIDO 02  
RESULTADOS 2015 10

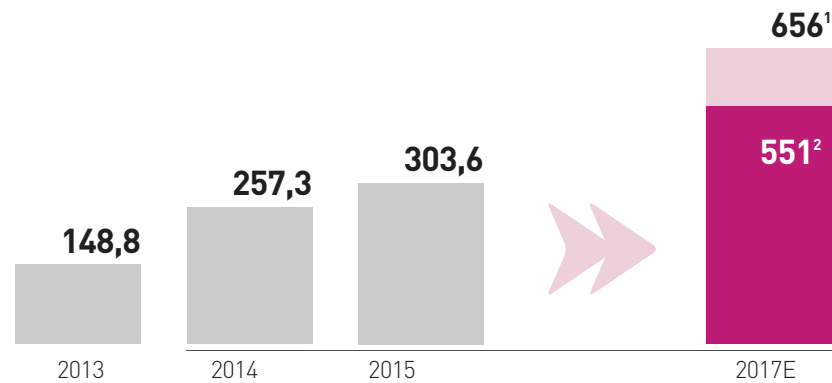
**VISIÓN PE 2014-2017 19**

CONCLUSIONES 21  
INFORMACIÓN FINANCIERA COMPLEMENTARIA 23  
ANEXOS 31

## > GUÍAS DE CRECIMIENTO 2017

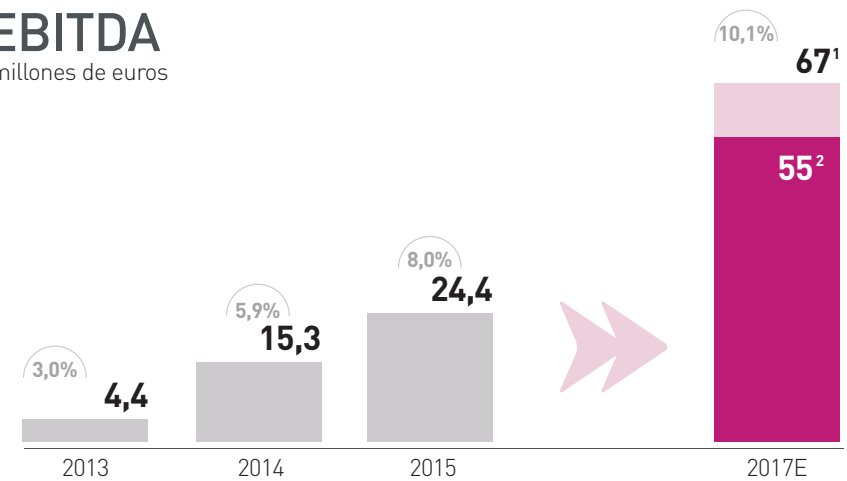
### INGRESOS

millones de euros



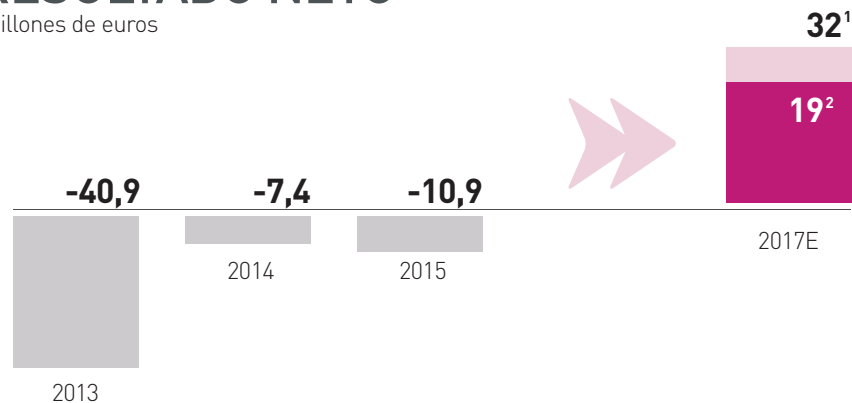
### EBITDA

millones de euros



### RESULTADO NETO

millones de euros



<sup>1</sup> Conversión de divisa realizada con tipo de cambio constante (tipo de cambio medio del mes de diciembre 2013, Fuente: Oanda) exceptuando Argentina (curva forward de tipo de cambio con fecha 01/02/2014, Fuente: Bloomberg), pág 12 del PE 2014-2017.

<sup>2</sup> Forecast Consenso Bloomberg - febrero 2016. Ver Anexo II.



NEGOCIO SÓLIDO 02  
RESULTADOS 2015 10  
VISIÓN PE 2014-2017 19

**CONCLUSIONES 21**

INFORMACIÓN FINANCIERA COMPLEMENTARIA 23  
ANEXOS 31

## > CONCLUSIONES

---

La calidad de nuestros servicios consolida a **Ezentis** como referente en Latinoamérica para sus clientes.

### \_ VALORACIÓN Y CONCLUSIONES 2015

#### \_ LÍNEAS ESTRATÉGICAS:

- Crecimiento: Mercados y Oportunidades.
- Rentabilidad: Eficiencia, Productividad y Ahorro.
- Optimización Financiera: Gestión de circulante, Generación de caja operativa, Resultados positivos.

#### \_ BUEN GOBIERNO CORPORATIVO





NEGOCIO SÓLIDO 02  
RESULTADOS 2015 10  
VISIÓN PE 2014-2017 19  
CONCLUSIONES 21

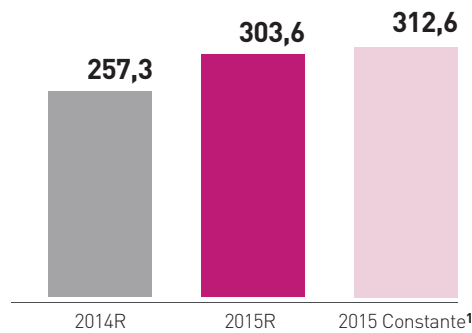
## **INFORMACIÓN FINANCIERA COMPLEMENTARIA 23**

ANEXOS 31

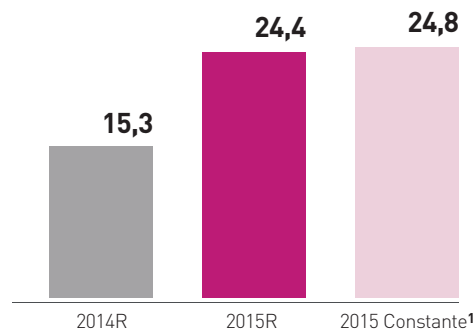
## > CRECIMIENTO, RENTABILIDAD, CARTERA SÓLIDA Y BALANCE

millones de euros

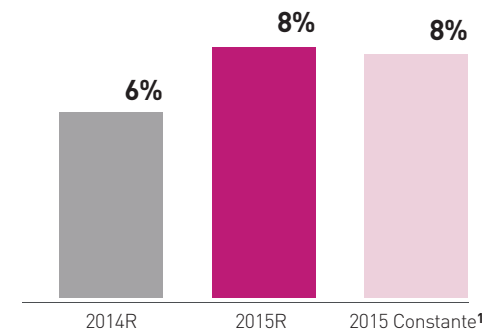
### \_INGRESOS



### \_EBITDA

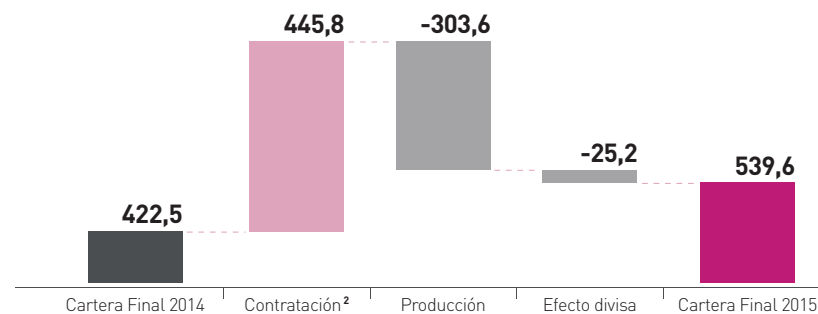


### \_EBITDA/INGRESOS (%)



### \_EVOLUCIÓN DE LA CARTERA

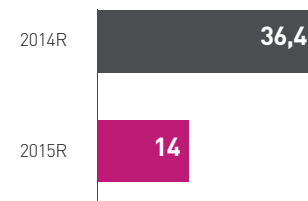
millones de euros



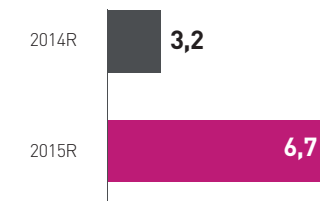
### \_EVOLUCIÓN DEL BALANCE

millones de euros

#### \_PATRIMONIO NETO



#### \_FONDO DE MANIOBRA



<sup>1</sup> Ingresos y EBITDA generados por cada filial durante el periodo 2015, convertidos a tipos de cambio medios del periodo 2014.

<sup>2</sup> Repercusión de nuevas tarifas y crecimiento de base instalada de contratos vigentes por valor de 121 millones de euros.

## > CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS

miles de euros	DIC 2015 R	DIC 2014 R	Var	%
<b>Ingresos</b>	<b>303.564</b>	<b>257.297</b>	<b>46.267</b>	<b>18,0%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>24.380</b>	<b>15.207</b>	<b>9.110</b>	<b>59,7%</b>
% EBITDA/Ingresos	8,0%	5,9%		
Amortización y provisiones	-8.222	-5.565	-2.657	47,7%
Amotizacion PPA	-1.947	-1.635	-312	19,1%
<b>EBIT</b>	<b>14.211</b>	<b>8.007</b>	<b>6.141</b>	<b>76,1%</b>
% EBIT/Ingresos	4,7%	3,1%		
Ingresos / Gastos financieros operativos	-12.351	-11.426	-925	8,1%
% Ingresos-Gastos financieros operativos / Ingresos	4,1%	4,4%		
Gastos financieros y financiación estructural	-4.206	0	-4.206	
Gastos financieros extraordinarios	-3.300	0	-3.300	
Var instrumentos financieros y diferencias de cambio	-2.105	-1.043	-1.062	
Resultados extraordinarios	-2.440	-1.335	-1.105	
Minoritarios	446	-943	1.389	
<b>BAI</b>	<b>-9.745</b>	<b>-6.678</b>	<b>-3.067</b>	<b>-45,9%</b>
Impuestos	-1.143	-678	-465	
<b>Resultado Neto</b>	<b>-10.888</b>	<b>-7.356</b>	<b>-3.532</b>	<b>-48,0%</b>

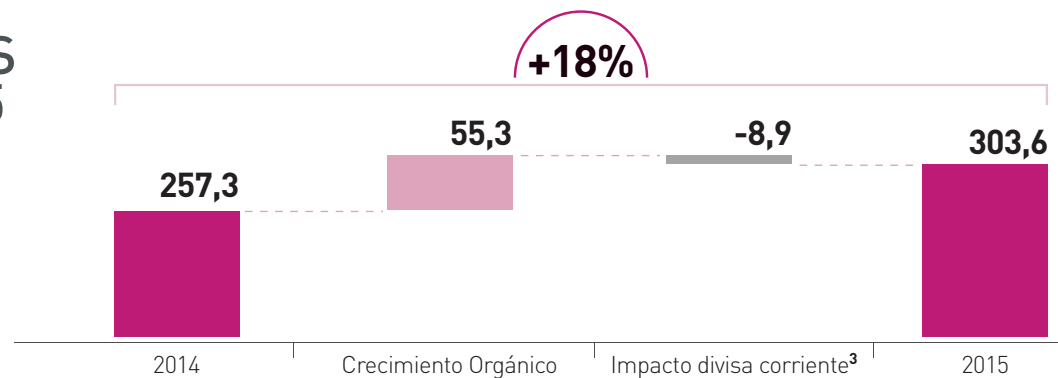
## > CRECIMIENTO DE INGRESOS (+18%) EN TÉRMINOS CORRIENTES

millones de euros

	2015			CRECIMIENTO	
	2014 R	2015 R	2015 Constante <sup>2</sup>	Constante	Corriente
Grupo	257,3	303,6	312,6	21,5%	18%
LATAM	236,4	277,7	286,7	21,3%	17,6%
España	20,3	25,6			23,8%
Otros <sup>1</sup>	0,5	0,3	0,3		

### ANÁLISIS DE IMPACTOS SOBRE INGRESOS 2015

millones de euros



<sup>1</sup> Incluye la actividad de Marruecos (hasta mayo de 2014), Corporación, ajustes de consolidación y EE.UU.

<sup>2</sup> Incluye la evolución de la actividad recurrente sin considerar el efecto de la evolución del tipo de cambio en cada país.

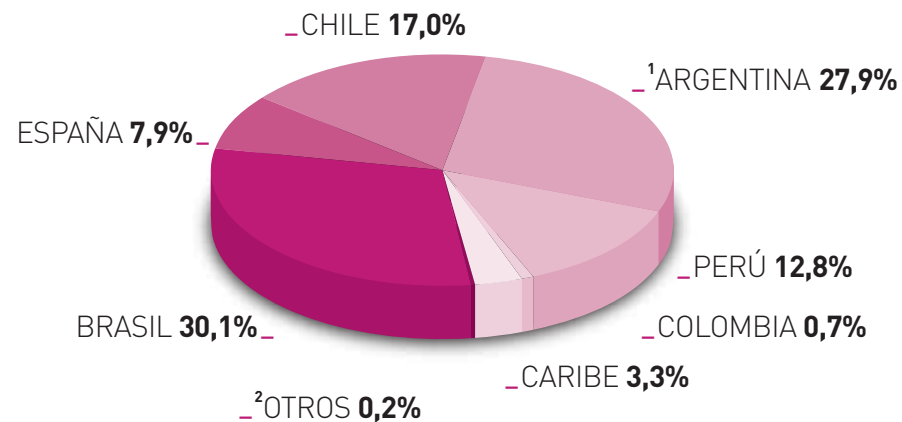
<sup>3</sup> Incluye el efecto de la evolución del tipo de cambio en cada país.

## > DIVERSIFICACIÓN GEOGRÁFICA Y SECTORIAL

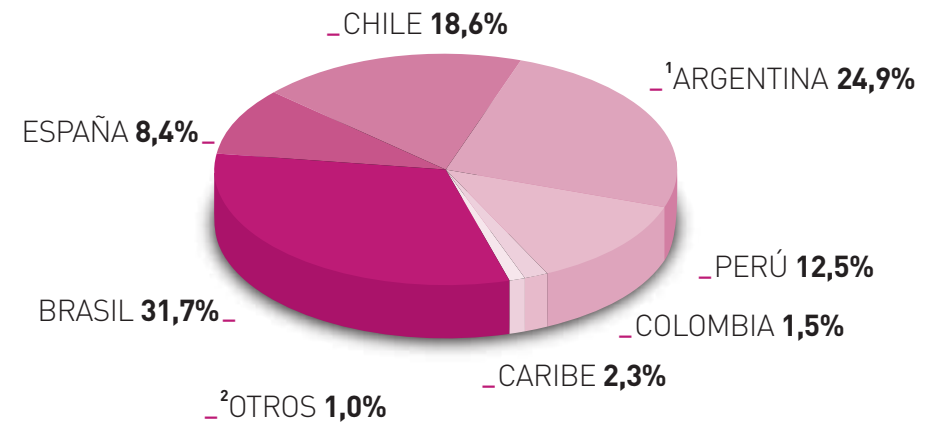
### EVOLUCIÓN DE INGRESOS POR GEOGRAFÍA

millones de euros

2014



2015



<sup>1</sup> Incluye la actividad de Ezentis Argentina y de Avanzit Tecnología Argentina. Esta última sociedad fue vendida en julio de 2015 y aporta unos ingresos de EUR 2,5m en 2015 y de EUR 9,7m en 2014.

<sup>2</sup> Incluye la actividad de Marruecos (hasta mayo de 2014), Corporación, ajustes de consolidación y EE.UU.

## > CRECIMIENTO DEL EBITDA (+60%) EN TÉRMINOS CORRIENTES

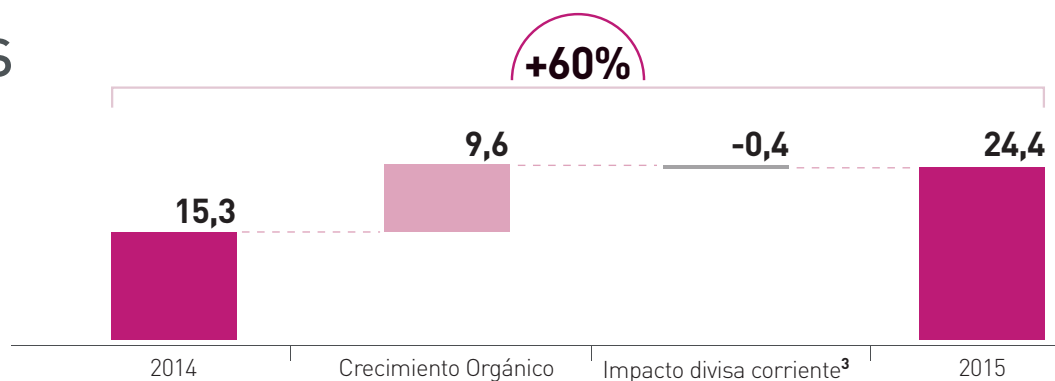
### PRINCIPALES MAGNITUDES: EBITDA

millones de euros

	_ CRECIMIENTO			_% EBITDA/INGRESOS			
	2014 R	2015 R	2015 Constante <sup>2</sup>	Constante	Corriente	2015R	2014R
Grupo	15,3	24,4	24,8	62,7%	60%	8,0%	5,9%
LATAM	23,4	32,2	32,7	39,5%	37,6%	11,6%	9,9%
España	1,3	2,8			122,6%	11%	6,2%
Otros <sup>1</sup>	-9,4	-10,7					

### ANÁLISIS DE IMPACTOS SOBRE EBITDA 2015

millones de euros



<sup>1</sup> Incluye la actividad de Marruecos (hasta mayo de 2014), Corporación, ajustes de consolidación y EE.UU.

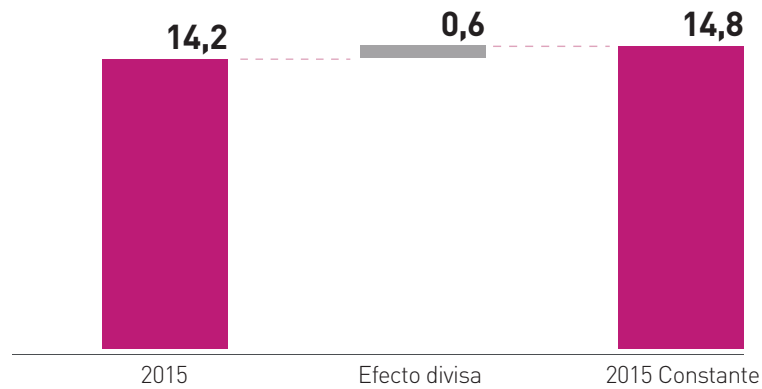
<sup>2</sup> Incluye la evolución de la actividad recurrente sin considerar el efecto de la evolución del tipo de cambio en cada país.

<sup>3</sup> Incluye el efecto de la evolución del tipo de cambio en cada país.

> EBIT

EBIT

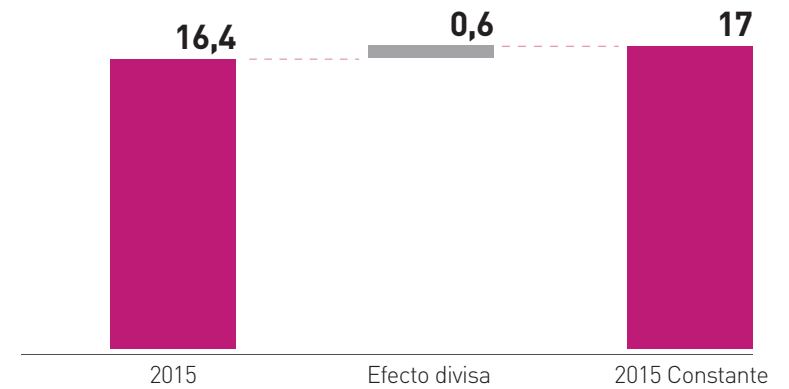
millones de euros



- El impacto del efecto divisa en el EBIT asciende a -0,6 millones de Euros (procedente principalmente de la evolución de los tipos de Brasil).
- El EBIT alcanza los 14,2 millones de Euros, lo que supone una mejora del 76,1% con respecto a 2014.

EBIT LATAM

millones de euros



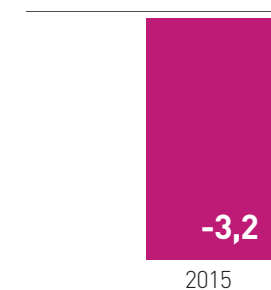
EBIT ESPAÑA

millones de euros



EBIT CORPORACIÓN

Y OTRAS SOCIEDADES DEL GRUPO Y AJUSTES DE CONSOLIDACIÓN  
millones de euros



## > BALANCE

miles de euros		DIC 2015 R	DIC 2014 R	DIC 2015 R		DIC 2014 R	
<b>ACTIVO</b>			<b>PASIVO</b>				
			<b>Patrimonio Neto</b>		<b>14.008</b>	<b>36.444</b>	
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>	<b>114.464</b>	<b>107.188</b>					
Inmovilizado intangible	45.080	50.847	Pasivos no corrientes		107.189	73.994	
Inmovilizado material	16.857	20.713	Deudas con entidades de crédito		65.899	23.328	
Inversiones inmobiliarias	0	0	Otros pasivos financieros		5.642	13.427	
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	118	185	Provisiones		31.119	31.609	
Inversiones financieras a largo plazo	47.428	32.595	Pasivos por impuestos diferidos		3.892	4.656	
Activos por impuesto diferido	4.980	2.849	Subvenciones		638	974	
			<b>Pasivos corrientes</b>		<b>82.708</b>	<b>93.895</b>	
<b>Activos Corrientes</b>	<b>89.442</b>	<b>97.144</b>	Deudas con entidades de crédito		15.192	12.777	
Activos vinculados a la venta	0	1.231	Otros pasivos financieros		8.578	17.425	
Existencias	3.090	5.018	Pasivos puestos a la venta		0	657	
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	71.697	70.802	Acreedores comerciales		49.033	49.042	
Otros activos corrientes	3.732	3.272	Provisiones		4.530	3.507	
Efectivo y equivalentes	10.923	16.821	Pasivos por impuestos corrientes		5.373	10.137	
			Otros Pasivos corrientes		2	351	
<b>TOTAL</b>	<b>203.906</b>	<b>204.332</b>	<b>TOTAL</b>		<b>203.906</b>	<b>204.332</b>	





NEGOCIO SÓLIDO 02  
RESULTADOS 2015 10  
VISIÓN PE 2014-2017 19  
CONCLUSIONES 21  
INFORMACIÓN FINANCIERA COMPLEMENTARIA 23

**ANEXOS 31**

## > ANEXO I. TIPOS DE CAMBIO 2014/2015

	INICIO 2014	INICIO 2015
<b>Chile (CLP)/€</b>	724,6	735,3
<b>Argentina (ARS)/€</b>	9,0	10,3
<b>Perú (PEN)/€</b>	3,9	3,7
<b>Colombia (COP)/€</b>	2.631,6	2.941,2
<b>Brasil (BRL)/€</b>	3,3	3,2
<b>Caribe (USD)/€</b>	1,4	1,2

## > ANEXO II. TIPOS DE CAMBIO 2017

	2017 <sup>1</sup>
Chile (CLP)/€	737,0
Argentina (ARS)/€	18,7
Perú (PEN)/€	3,9
Colombia (COP)/€	3.318,4
Brasil (BRL)/€	4,4
Caribe (USD)/€	1,1

<sup>1</sup> Fuente: Forecast Consenso Bloomberg. Febrero 2016.

## > HECHOS RELEVANTES 2015

---

**28-12-2015** Renovación y ampliación contrato Ezentis SEICOM S.A. en Brasil por 116M.

**14-10-2015** Cese y nombramientos en el Consejo de Administración, constitución de la Comisión Ejecutiva y terminación del pacto parasocial.

**30-10-2015** Ezentis ha acordado no proceder a la compra de la brasileña Ability.

**23-09-2015** Adjudicación contrato Ezentis SEICOM S.A. por € 42M.

**07-09-2015** Renovación contrato de Ezentis Energía S.A en Brasil por € 10M.

**02-09-2015** Renovación contrato de Ezentis Energía S.A en Brasil por € 20M.

**07-08-2015** Inscripción aumento de capital. Modificación del pacto parasocial del 4-1-2012.

**24-07-2015** La Sociedad firma contrato de financiación con Highbridge Principal Strategies, LLC.

**26-06-2015** Ezentis Brasil Telecom adquiere el 45% restante de Ezentis SEICOM (Serviços, Instalação e Engenharia de Comunicações Ltda.) por un importe total de € 4,26M.

**08-06-2015** Compromiso de financiación y anuncio de la compra de la compañía Ability.

**11-05-2015** Ampliación contrato de Ezentis ENERGÍA S.A. en Brasil por €15,6M y adjudicación nuevo contrato a Ezentis Chile S.A por €6,1M.

El presente documento ha sido elaborado por EZENTIS, únicamente para su uso durante la presentación de resultados correspondientes al ejercicio 2015. En consecuencia, no podrá ser divulgado ni hecho público ni utilizado por ninguna otra persona física o jurídica con una finalidad distinta a la arriba expresada sin el consentimiento expreso y por escrito de EZENTIS.

EZENTIS no asume ninguna responsabilidad por el contenido del documento si este es utilizado con una finalidad distinta a la expresada anteriormente. La información y cualesquiera opiniones y afirmaciones contenidas en este documento no han sido verificadas por terceros independientes, por lo que ni implica ni explícitamente se otorga garantía alguna sobre la imparcialidad, precisión, plenitud o corrección de la información o de las opiniones y afirmaciones que en él se expresan.

Ni Ezentis ni sus filiales asumen responsabilidad de ningún tipo, con independencia de que concurra o no negligencia o cualquier otra circunstancia, respecto de los daños o pérdidas que puedan derivarse de cualquier uso de este documento o de su contenidos.

Este documento no constituye un documento de naturaleza contractual, ni podrán ser utilizados para integrar o interpretar ningún contrato o cualquier otro tipo de compromiso.

Este documento no constituye una oferta ni invitación a suscribir o adquirir acciones, de conformidad con lo establecido en la Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores, en el Real Decreto-Ley 5/2005, de 11 de marzo, y/o en el Real Decreto 1310/2005, de 4 de noviembre, y su normativo de desarrollo.

Esta comunicación contiene informaciones o declaraciones con previsiones de futuro sobre Ezentis que están sometidas a riesgos e incertidumbres que pueden hacer que los resultados y desarrollos reales difieran de aquellos expresados o implícitos en dichas informaciones o declaraciones sobre previsiones de futuro. Las informaciones o declaraciones con previsiones de futuro se refieren exclusivamente a la fecha en la que se manifestaron, no constituyen garantía alguna de resultados futuros y no han sido revisados por los auditores de EZENTIS. Se recomienda no tomar decisiones sobre la base de informaciones o declaraciones con previsiones de futuro. La totalidad de las informaciones o declaraciones con previsiones de futuro reflejadas en el documento emitidas por EZENTIS o cualquiera de sus consejeros, directivos, empleados o representantes quedan sujetas, expresamente, a las advertencias realizadas. Las informaciones o declaraciones con previsiones de futuro incluidas en este documento están basadas en la información disponible a la fecha de esta comunicación.



**EZENTIS**

Prim, 19 - 28004 Madrid, España

**T** +34 902 40 60 82 **F** +34 913 605 994 **E** [Investor.relations@ezentis.com](mailto:Investor.relations@ezentis.com)

[www.ezentis.com](http://www.ezentis.com)