

**TECNOCOM,
Telecomunicaciones y
Energía, S.A., y
Sociedades
Dependientes**

**RESULTADOS CONSOLIDADOS
ENERO-MARZO 2009**

TECNOCOM CRECE EN INGRESOS Y MEJORA LA RENTABILIDAD

- Los ingresos crecen un +1,7%
- El EBITDA se sitúa en 5,4 M euros, lo que representa un incremento del 60% sobre el mismo periodo del año anterior.
- El EBIT alcanza 3,9 M euros, con un crecimiento del 106% vs 1T'08 con una mejora de rentabilidad sobre ventas de 200 pp.bb.
- El Beneficio Neto Atribuible se sitúa en 2,3 M euros, siendo más del doble del obtenido en 1T'08

Madrid, 29 de Abril de 2009- Los resultados del primer trimestre 2009 confirman el significativo avance de la Compañía en todos sus parámetros.

Destacamos los siguientes puntos:

- En un entorno macroeconómico complicado, los ingresos de la compañía han experimentado un ligero crecimiento.
- El margen bruto sobre ventas ha mejorado en 50 pp.bb. lo que se debe en gran parte a la buena evolución de las ventas de soluciones de automatización para oficinas bancarias.
- El EBITDA y las siguientes líneas de la cuenta de pérdidas y ganancias se han visto beneficiadas por los ahorros de costes generados por las políticas de optimización de la estructura organizativa llevadas a cabo en 2008.
- Las políticas de optimización de la organización siguen en marcha y han generado costes no recurrentes este trimestre por valor de 0,5 M euros. Excluyendo estos costes el EBITDA hubiese alcanzado los 6 M euros, lo que supone un margen sobre ventas del 6%
- La Deuda Neta se sitúa en 44,8 M euros, lo que supone una reducción del 4% respecto al cierre de 2008.

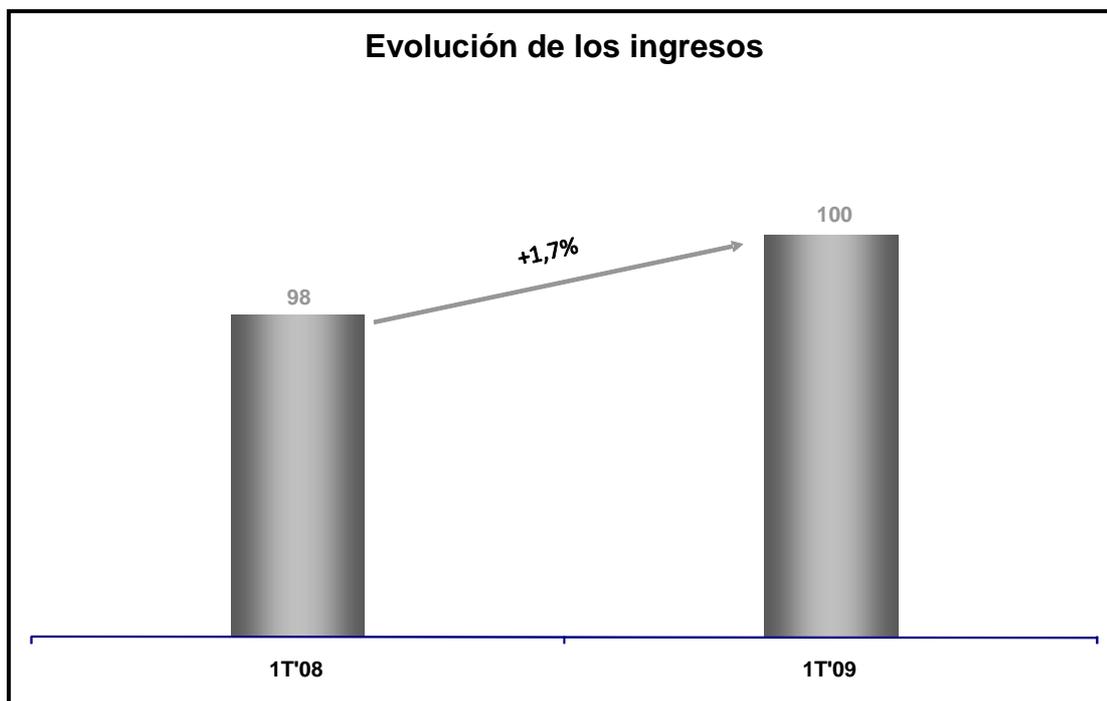
(M €)	1T'08	1T'09	Var (%)
Ingresos totales	98,084	99,706	1,7%
Margen bruto	24,944	25,796	3,4%
EBITDA	3,421	5,465	59,7%
EBIT	1,885	3,896	106,7%
Beneficio Neto	1,138	2,354	106,9%

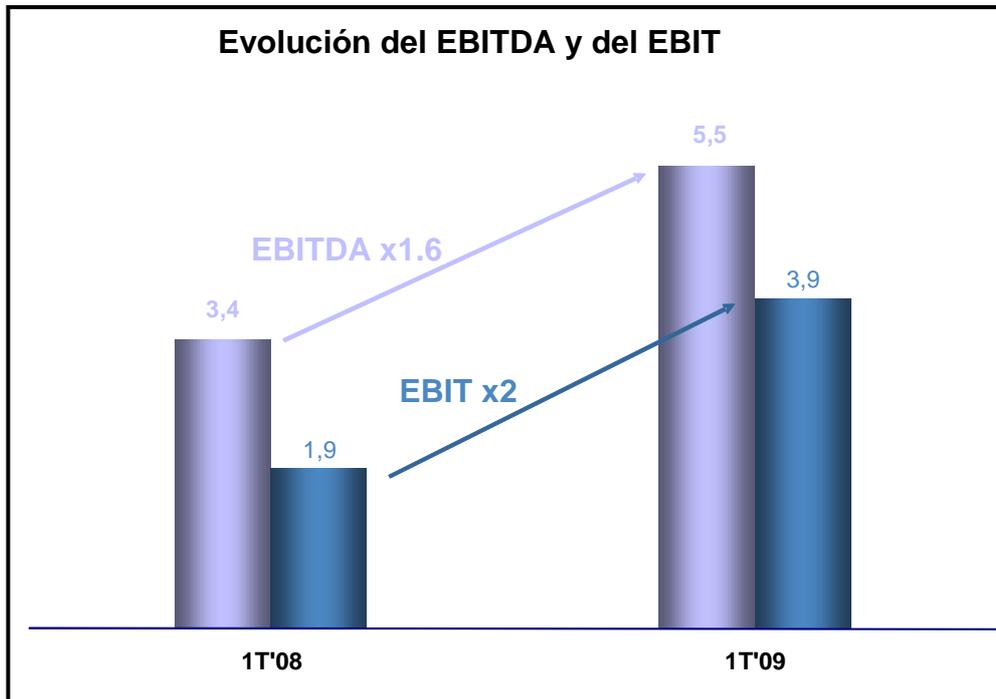
1. Análisis de las principales magnitudes

Los ingresos han experimentado un ligero crecimiento del **+1,7%** lo que consideramos un dato positivo dadas las difíciles condiciones macroeconómicas actuales.

Fundamentalmente se están produciendo dos hechos que afectan la evolución de los ingresos: por el lado positivo, **la Compañía está ganando cuota de mercado** gracias a la consolidación del sector TIC en torno a los grandes competidores. Este hecho viene motivado por la desaparición de multitud de operadores pequeños debido a las dificultades de acceso a los mercados de crédito y a la concentración de su negocio en un número reducido de clientes. Por el lado negativo, **el sector está experimentando presiones en precios** por los clientes que en parte se intenta compensar con políticas de racionalización de los costes operativos.

El balance de estas “tendencias” beneficia a Tecnocom, **afianzándola entre las 4 primeras empresas del sector servicios IT y asentando las bases para un crecimiento sostenible y rentable.**





El margen bruto sobre ventas mejora en 50 pp.bb. debido a la buena evolución de los márgenes en la venta de servicios y en el área de soluciones de automatización.

El EBITDA experimenta un avance muy significativo alcanzando los 5,5 M euros (+59,7%) con un margen sobre ventas del 5,5% (3,5% en el 1T'08). La mejora del margen en 200 pp.bb. se explica fundamentalmente por los ahorros generados por las políticas de optimización de la estructura llevadas a cabo durante el ejercicio 2008.

Estos ahorros se han trasladado al resto de la cuenta de pérdidas y ganancias: el EBIT alcanza los 3,9 M euros (+106%) con un margen sobre ventas del 3,9% (1,9% en el 1T'08) y el Beneficio Neto Atribuible los 2,3 M euros, (+107% lo que supone un margen sobre ventas del 2,4% frente al 1,2% del 1T'08).

Hay que destacar que **la Compañía sigue adelante con su política de mejora de la eficiencia** y en este 1T'09 se han incurrido en costes de reestructuración por valor de 0,5 M euros. Excluyendo estos costes el EBITDA hubiese alcanzado 6 M euros y el EBIT 4,9 M euros, lo que supone un margen sobre ventas del 6% y 5% respectivamente.

2. Ingresos por líneas de negocio

El crecimiento orgánico de la Compañía en el 1T'09 se ha situado en el +1,7% lo que lo que consideramos un dato positivo dadas las difíciles condiciones macroeconómicas actuales.

Por unidades de negocio, hay que resaltar el fuerte crecimiento del área de Servicios Gestionados (+5,1%) favorecida por la venta de soluciones de automatización para oficinas bancarias (recicladores). El área de Integración de Redes y Sistemas ha registrado un crecimiento del +2,1%, con comportamiento muy positivo del área de productos y servicios en Telecomunicaciones, tanto en España (fundamentalmente gracias a Metrocall), como en Latinoamérica (donde la división se orienta principalmente a los servicios para operadores de telecomunicación). El área Outsourcing ha conseguido mantener prácticamente estables sus ingresos en un entorno marcado por la reducción de la demanda de servicios por parte de los clientes.

(M €)	1T'08	1T'09	Var (%)
Consultoría y Outsourcing	43,632	43,500	-0,3%
Servicios Gestionados	20,040	21,064	5,1%
Integración de Redes y Sistemas	34,411	35,142	2,1%
Total	98,084	99,706	1,7%

Consultoría & Outsourcing

Los resultados de Consultoría y Outsourcing han tenido un comportamiento tanto en Ingresos como en Margen Bruto alineados con los resultados del mismo periodo del 2008. Este volumen se ha mantenido consistente dentro de un entorno marcado por la reducción de la demanda de servicios por parte de los clientes.

Desde esta perspectiva se ha priorizado la gestión de la productividad de los recursos y de la contención de los costes de estructura de la División. La gestión de la utilización ha sido una labor prioritaria y se han mantenidos ratios de utilización de los recursos superiores al 95%.

Por Líneas de Negocio, los mejores resultados se han producido en las líneas de negocio de ERP, soluciones de Medios de Pago y servicios de Application Management.

Es de destacar que durante este periodo, se ha conseguido la renovación de todos los contratos de Outsourcing y se ha accedido a nuevos contratos a pesar del negativo entorno macroeconómico.

Servicios Gestionados

Los ingresos de Servicios Gestionados durante este primer trimestre del año han crecido un poco más de un 5% respecto al mismo periodo del 2008, principalmente debido a los ingresos generados por las Soluciones de Automatización.

Este crecimiento se ha visto acompañado por una mejora de los márgenes en dos puntos porcentuales, reflejando una clara mejora de la eficiencia, tanto en la gestión de los costes operativos como de estructura.

Durante este periodo se han renegociado y renovado la totalidad de los contratos y se han conseguido nuevos contratos como el conseguido con el Departamento de Educación del País Vasco.

Integración de Redes y Sistemas

Esta división mantiene una buena evolución de los ingresos con un crecimiento del +2,1%, a pesar de una creciente debilidad de la demanda de nueva inversión en España.

El área de redes, sistemas y almacenamiento en España se desenvuelve en un entorno de inversión decreciente, con una evolución positiva de la venta de servicios frente a la de productos. La estrategia emprendida pasa por potenciar la venta de servicios de mayor recurrencia y márgenes más elevados, y limitar la venta de productos a aquellos proyectos que lo justifican por su importancia estratégica y bajo riesgo financiero.

En el área de telecomunicaciones, cabe destacar el comportamiento muy positivo de productos y servicios, tanto en España como en Latinoamérica.

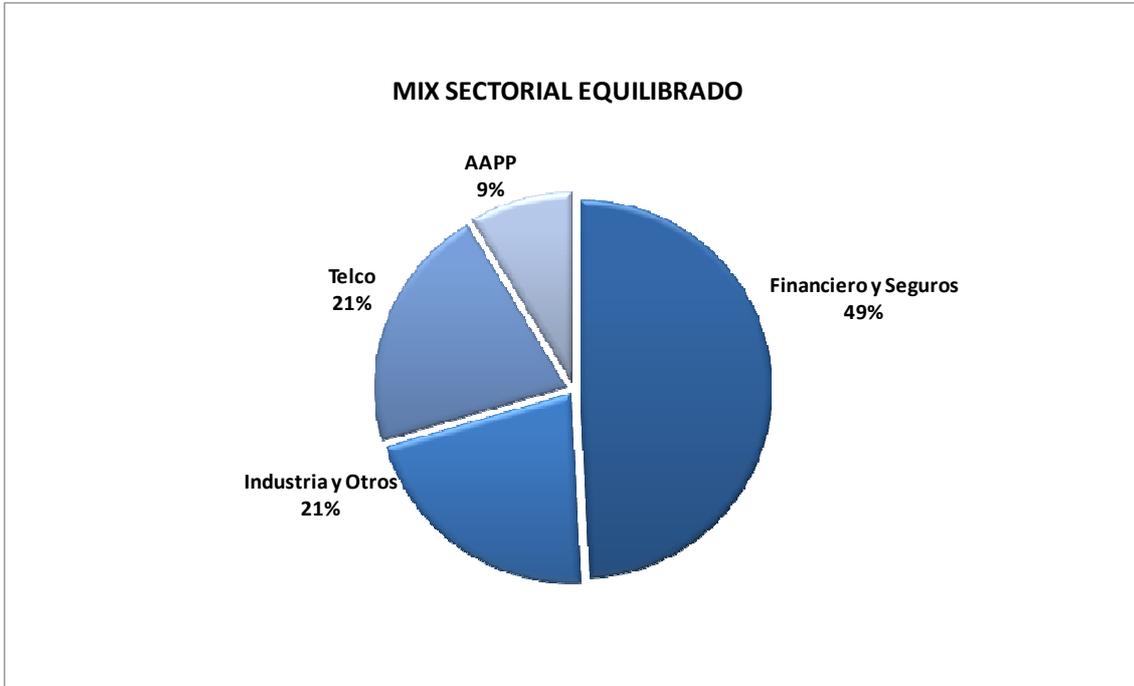
En España se han conseguido importantes contratos de servicios durante el trimestre, se ha procedido a una reducción de costes fijos y mejora de economía de escala, registrándose un significativo crecimiento de los ingresos y mejora de la rentabilidad. Por otro lado, Metrocall ha completado el despliegue de Fase I, con la salvedad de los proyectos de Sol y Plaza de Castilla, que están retrasados por obras públicas ajenas al control de la empresa. También se ha completado la cobertura de la línea 8, que alcanza ya la Terminal 4 del Aeropuerto de Barajas. Aun a falta de los proyectos citados, ya se está facturando el 85% de los alquileres correspondientes a la Fase I. Metrocall contribuye de manera importante a la caja del Grupo, dado que su estructura de costes fijos es mínima y las grandes inversiones están ya realizadas.

Evolución de la cartera de pedidos

A 31/03/09 Tecnocom cuenta con una importante cartera de oportunidades con un potencial de negocio superior a los 750 millones de euros. Durante el 1T'09 se ha procedido a la renovación de la práctica totalidad de los contratos de servicios recurrentes que han ido venciendo.

La cartera de pedidos a 6 meses es superior a los 250 M euros lo que en principio asegura mantener los volúmenes de negocio obtenidos el ejercicio anterior aunque consideramos que la economía española en su conjunto se encuentra en un escenario muy incierto de cara a la segunda parte del año.

3. Ingresos por sectores de actividad



El mix de ingresos por sectores no ha sufrido variaciones significativas en el 1T'09.

El sector Industrial ha visto reducido su peso como consecuencia de la caída de los ingresos en el área de productos mientras que el sector Telcos es el que ha registrado un mayor crecimiento debido fundamentalmente a la buena evolución del área de servicios y despliegues tanto en España como en Latinoamérica.

SECTOR	1T'08	1T'09
Financiero y Seguros	49,1%	49,2%
Industria y Otros	23,3%	21,2%
Telco	18,7%	20,9%
AAPP	8,8%	8,7%
Total	100,0%	100%

5. Hechos posteriores

- ✓ No se han producido Hechos Relevantes posteriores.

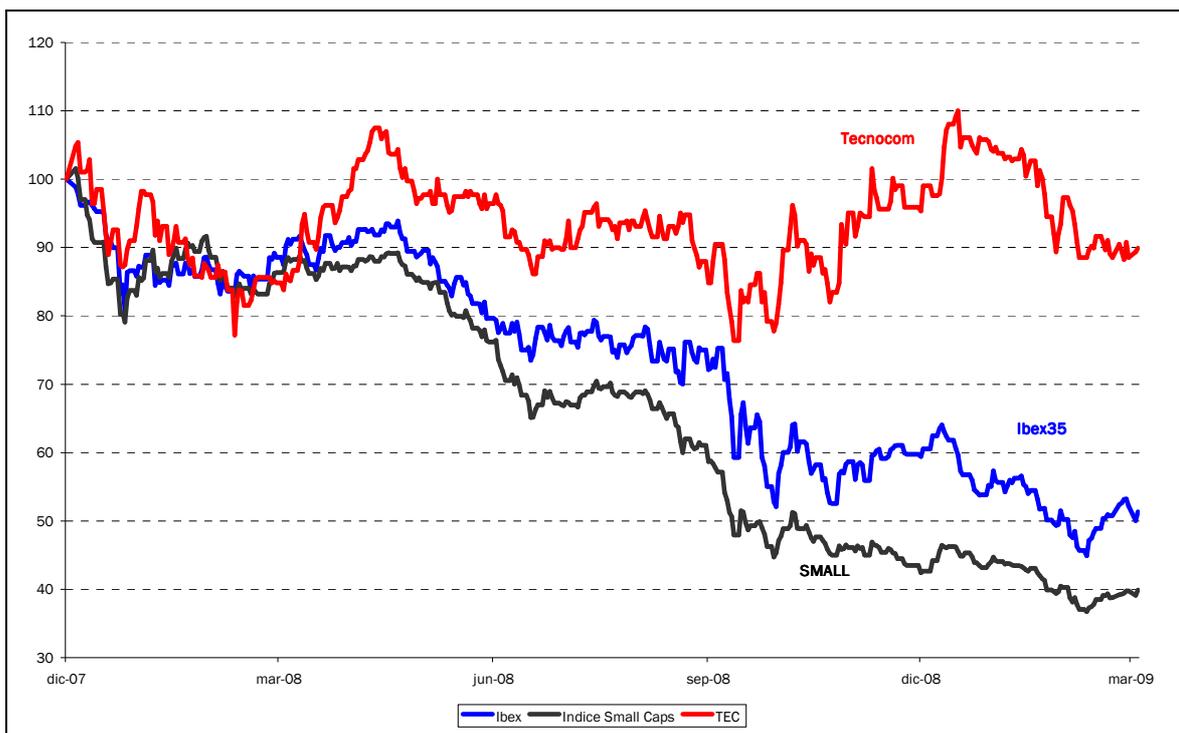
ANEXO 1: Cuenta de Pérdidas y Ganancias

Millones €	1T'08	1T'09	Variación
Ingresos Totales	98,084	99,706	1,7%
Margen Bruto	24,944	25,796	3,4%
<i>% s/ ventas</i>	<i>25,4%</i>	<i>25,9%</i>	<i>+ 0,5pp</i>
EBITDA	3,421	5,465	59,7%
<i>% s/ ventas</i>	<i>3,5%</i>	<i>5,5%</i>	<i>+ 2,0pp</i>
Amortizaciones	-1,536	-1,569	2,1%
EBIT	1,885	3,896	106,7%
<i>% s/ ventas</i>	<i>1,9%</i>	<i>3,9%</i>	<i>+ 2,0pp</i>
Resultado financiero	-0,647	-1,269	96,1%
Resultados extraordinarios	0,000	0,000	n.a.
Impuesto sobre sociedades	-0,129	-0,179	38,8%
Intereses Minoritarios	0,029	-0,094	n.a.
Beneficio Neto Atribuible	1,138	2,354	106,9%
<i>% s/ ventas</i>	<i>1,2%</i>	<i>2,4%</i>	<i>+ 1,2pp</i>

ANEXO 2: Información bursátil

A pesar de la caída de la acción de Tecnocom con respecto a la cotización al cierre del ejercicio 2008 (caída 9,1% hasta el 31/03/2009) cabe resaltar el mejor comportamiento relativo del valor respecto al IBEX 35 que cayó un 15,2% mientras que el índice Small Cap experimentó una caída del 6,6%. Tecnocom fue el tercer mejor valor de la bolsa española en el ejercicio 2008.

En el gráfico que sigue se muestra un comparativo de la evolución de la cotización desde inicios de 2008 de TECNOCOM, frente a la evolución del IBEX 35 y del índice Small Cap. En este periodo de referencia el valor se ha comportado relativamente mejor a los dos índices con una caída del 10% frente a caídas del 48% y del 60% respectivamente.





ANEXO 3: Hechos Relevantes

Fecha: 26/03/2009 Hecho relevante número: 106151
Tecnocom firma una alianza global con Getronics

ANEXO 4: Contratos relevantes por segmentos verticales

A continuación se indican algunos de los principales contratos obtenidos a lo largo del primer trimestre del presente ejercicio 2009 en cada uno de los sectores estratégicos de la Compañía:

1. BANCA y SEGUROS

- Renovación de la plataforma tecnológica de medios de pago de **Interbank**. Soluciones de software SAT (para la gestión operativa de su parque de tarjetas de crédito y débito), SIA (sistema de autorizaciones para la conexión con las redes de medios de pago) y SFC (para la creación de programas de fidelización de clientes).
- **Bancolombia**, primer Banco de Colombia y uno de los principales de Latinoamérica, confía a Tecnocom la renovación de su plataforma de software de medios de pago.
- Una importante **empresa del sector asegurador** confía a Tecnocom la ampliación de su Plataforma de Atención Personalizada. Dicha ampliación implica la incorporación de nuevos servicios para el soporte del tratamiento de pagos de los servicios de siniestros cubiertos por sus pólizas.
- Desarrollo de una nueva solución de intercambio de información SWIFT para una importante **entidad financiera**.
- Desarrollo de una solución sobre plataforma data Warehouse para la generación de toda la Información Fiscal de **una entidad financiera**.

2. ADMINISTRACIÓN PÚBLICA Y SANIDAD

- **El Departamento de Educación del Gobierno Vasco** adjudica a Tecnocom el concurso público para el mantenimiento microinformático de 41.000 equipos distribuidos en los 700 centros educativos de la red pública. El contrato tendrá una duración de dos años, prorrogable por otros dos más, y un importe de 5 millones de euros.
- Adjudicación por el **Ayuntamiento de Madrid** de un concurso de servicios de outsourcing por 4,6 millones de euros para el mantenimiento de 15.000 equipos multimarca.
- Implantación de una solución en colaboración con una empresa del sector, para la localización permanente de expedientes judiciales en el **Departament de Justicia de Catalunya**. Se aplicará en 156 juzgados que actualmente tienen 7 millones de expedientes abiertos.
-
-

- Implantación de un sistema de conversión de voz en gallego y castellano para todos los contenidos textuales de la web del **Servicio Gallego de Salud**.
- Implantación de un sistema para la gestión del mantenimiento de la red de centros sanitarios del **Servicio Gallego de Salud**. El sistema de información prestará un servicio integral para la gestión y seguimiento del mantenimiento de todos los activos patrimoniales, material e infraestructuras sanitarias y no sanitarias, que forman parte de los centros sanitarios y administrativos de la Red Gallega de Salud.

3. INDUSTRIA Y OTROS

- Contrato de outsourcing con **Danone** para cubrir el desarrollo, despliegue y mantenimiento del entorno de Business Intelligence corporativo.
- Un **importante grupo de comunicación nacional** confía a Tecnocom la contratación de sus servicios de cableado y sistemas de comunicaciones por importe de 1,1 millón de euros.
- Una empresa **líder a nivel nacional en el sector del medio ambiente y la energía** adjudica un proyecto para el Control y Monitorización de calidad de las aguas de uno de los principales ríos de la geografía española.
- **Un importante grupo hotelero internacional** confía a Tecnocom un contrato de cinco años para el outsourcing de servicios TIC por valor de 2 millones de euros.
- Soporte y mantenimiento de aplicaciones SAP por una duración de 3 años a una **empresa del sector de la construcción**.
- Desarrollo de una solución de virtualización para la optimización de los sistemas de información de una **entidad benéfica**.

4. TELCOS

- Ampliación de la Red Corporativa y la actualización del equipamiento de red de un **importante teleoperador**.
- Contrato para ofrecer servicios de Mantenimiento y servicios asociados de auditorías, aceptaciones, reingenierías y despliegues de las redes de **uno de los principales operadores de telecomunicaciones** por un periodo de 5 años.



RELACIONES CON INVERSORES

Agustín Alberti
Tfno: (+34) 901 900 900
agustin.alberti@tecnocom.es

OFICINA DEL ACCIONISTA
Tfno: (+34) 901 900 900
accionistas@tecnocom.es

TECNOCOM
C/ Josefa Valcárcel 26
28027 Madrid
www.tecnocom.es