

**GAMESA PREVE ALCANZAR UN BENEFICIO NETO DE 230
MILLONES DE EUROS EL PROXIMO EJERCICIO 2004**

Estima cerrar 2003 con un beneficio de 200 millones de euros

**Ha consolidado la venta de parques eólicos como una actividad
recurrente**

VITORIA, 30 de octubre . Gamesa, fabricante y suministrador principal de productos, instalaciones y servicios tecnológicamente avanzados en los sectores de energías renovables y aeronáutico, prevé alcanzar un beneficio neto de 230 millones de euros el próximo ejercicio 2004, un 15% más que los 200 millones estimados para el conjunto del presente año 2003.

Con estas previsiones, “**Gamesa** confirma su solidez y su potencial de crecimiento para los próximos años”, según ha subrayado hoy en Madrid su consejero delegado, Juan Ignacio López Gandásegui.

El presupuesto de **Gamesa** para 2004 muestra un incremento en todas las áreas de negocio de la compañía, destacando la venta de parques eólicos “que este año se ha consolidado como una fuente recurrente de facturación y ganancias y no como una vía para obtener beneficios extraordinarios”, según ha destacado el directivo de la Compañía.

Gamesa prevé cerrar 2003 con una facturación de 1.410 millones de euros, un 29% más que el pasado ejercicio. El beneficio neto ascenderá a 200 millones de euros, un 47% más, mientras que el EBITDA alcanzará los 321 millones, un 14% más que el registrado en 2002. Estas cifras mejoran la previsión de 2003 anunciada hace un año por la empresa que preside Alfonso Basagoiti.

Del total de ventas previstas para el presente ejercicio, 833 millones de euros corresponden a **Gamesa Eólica**, 592 millones a **Gamesa Energía**, 229 millones a **Gamesa Aeronáutica** y 171 millones a **Gamesa Servicios**.

Las previsiones para el año 2004 apuntan a una facturación de 1.992 millones de euros, un 41% más; un EBITDA de 404 millones, un 26% más; y un beneficio neto de 230 millones, un 15% más.

Gamesa Eólica, que este año prevé obtener un beneficio neto de 81 millones de euros, se ha situado como tercer fabricante mundial de aerogeneradores, destacando por su competitividad. La Compañía tiene una cartera de pedidos de 5.397 MW que espera entregar en los tres próximos años. En 2004 prevé vender 1.657 MW, de los cuáles 520 MW corresponden a parques propios, tanto en España como en el exterior.

Gamesa Energía, dedicada al desarrollo y venta de parques eólicos, ha dado este año grandes pasos a nivel internacional, ampliando su presencia a Estados Unidos y Australia, además de consolidar su actividad en países de la Unión Europea como es el caso de Alemania. La compañía, que alcanzará un beneficio neto de 122 millones de euros en 2003, tiene en desarrollo más de 15.000 MW y cuenta con una cartera de pedidos de más de 1.400 MW. En opinión de López Gandásegui, “**Gamesa** posee todas las aptitudes para desarrollar y vender parques eólicos como negocio recurrente”.

Gamesa Servicios, especializada en la construcción, mantenimiento y operaciones en el área energética, ha tenido también una evolución muy positiva en 2003 gracias, en buena medida, a su actividad relacionada con la puesta en marcha de parques eólicos. Esta actividad genera, además, sinergias en la venta de aerogeneradores, ofreciendo valor añadido para los clientes a través de proyectos “llave en mano”.

Gamesa Aeronáutica está en fase de reposicionamiento y recuperación, con incremento en facturación y beneficios, manteniendo su rentabilidad a pesar de la situación del sector a nivel mundial. La empresa continúa bien situada como proveedor de primer nivel de fabricantes como Embraer (ERJ 135/145 y ERJ 170/190), Sikorsky (S 92), Bombardier (CRJ 700/900) y Airbus (A 380), contando con un total de 2.143 pedidos en firme y en cartera.

EUR MM	2002	2003 (*)	2? (*)
Facturación	1.096	1.410	1.992
EBITDA	281	321	404
Beneficio Neto	136	200	230

(*) Previsiones