

REPSOL**COMISION NACIONAL DE
MERCADO DE VALORES**

- 2 JUN. 1998

15:03

REGISTRO DE ENTRADA
Nº 1998 27481Número de páginas: 2
Madrid, 2 de junio de 1998<http://www.repsol.com>*Repsol, S. A.**Dirección General de Relaciones Externas**Pº de la Castellana, 276-280
28046 Madrid
España**Teléfonos (91) 348 80 00 / 81 00
Fax (91) 314 28 21
Télex 49941 REPET*

REPSOL Y AMOCO LLEGAN A UN AMPLIO ACUERDO EN EL SECTOR DEL GAS NATURAL

Repsol y la compañía norteamericana Amoco han llegado a un acuerdo que puede desembocar en una alianza estratégica para aprovechar las oportunidades de crecimiento en el área del gas natural en varios países. Este acuerdo tiene como objetivo el unir las fuerzas de dos compañías energéticas internacionales y conseguir la integración de sus actividades en la cadena integrada del valor del gas natural. De esta manera, se consolida la estrecha asociación ya existente entre las dos compañías en distintas regiones del mundo.

El acuerdo, que habrá de ser desarrollado en los próximos meses, está condicionado a una serie de aprobaciones, entre las que destacan la del Gobierno de la República de Trinidad y Tobago y la del Consejo de Administración de Atlantic LNG, compañía en la que participan Amoco y Repsol con un 34% y un 20%, respectivamente. También está condicionado el acuerdo a la negociación de un precio de compraventa de gas satisfactorio para ambas partes.

El acuerdo alcanzado permitirá al Grupo Repsol-Gas Natural incrementar sustancialmente su participación en yacimientos de gas y petróleo mediante la adquisición a Amoco de un porcentaje de su participación en sus importantes reservas en Trinidad y Tobago. Dicho porcentaje, inicialmente del 10%, podría incrementarse, a opción de Repsol, hasta un 30%. A este Acuerdo podrá incorporarse Iberdrola. Amoco tiene una importante posición en el sector de gas natural en Trinidad y Tobago, país que goza de una excelente posición geográfica en relación a los mercados europeos y americanos, con unas reservas descubiertas de gas superiores a 3.200 millones de barriles de petróleo equivalente, más crudo y líquidos asociados al gas, así como en otros lugares del mundo.

Parte esencial del acuerdo lo constituye la futura firma de un contrato para adquirir, por parte del Grupo Repsol-Gas Natural, GNL de Trinidad en condiciones competitivas por un volumen anual de 6 bcm, 4,5 de ellos en régimen de "take or pay". Esto permitirá la construcción de dos trenes (unidades de licuefacción de gas natural) que se suman al que Atlantic LNG está construyendo en el país caribeño, y que empezará a operar el próximo año.

Además de la propuesta específica desarrollada para Trinidad y Tobago, Amoco y Repsol trabajarán conjuntamente con el fin de conseguir proyectos de generación de electricidad a partir del gas en España, en el contexto del Acuerdo Repsol-Iberdrola, y oportunidades para el gas natural en zonas de Latinoamérica y el Caribe. Ambas compañías analizan activamente las oportunidades en Brasil, donde se prevé un crecimiento significativo del gas natural.

The logo for Repsol, featuring the word "REPSOL" in a bold, italicized, sans-serif font. To the left of the text is a stylized graphic consisting of a large, light-colored circle with a smaller, dark-colored circle inside it, and a horizontal line passing through the center of the larger circle.

El Grupo Repsol-Gas Natural es líder en el mercado español de petróleo y gas con una presencia, que desea consolidar, cada vez más importante en Latinoamérica. Ambas empresas prevén un fuerte crecimiento futuro en los principales mercados y consideran que la complementariedad de sus actividades - en exploración y producción, refino y marketing, gas y electricidad- mejoran las posibilidades de aprovechar las oportunidades que puedan presentarse.

Para el Grupo Repsol-Gas Natural, la propuesta aporta la posibilidad de aumentar su participación en el negocio de exploración y producción en Trinidad y Tobago, donde se localizan campos de gas de excelente calidad estratégicamente situados en la proximidad de mercados en desarrollo. Además garantiza el aprovisionamiento estable de gas natural a España en el futuro.

Amoco es una compañía energética integrada e internacional, con operaciones en un gran número de países. En 1997 obtuvo unos ingresos de 36.000 millones de dólares. Repsol es igualmente una compañía integrada internacional en el sector petrolero y gasista, líder en España y con presencia en otros países, especialmente en Latinoamérica. En el ejercicio 1997, registró unos ingresos de 21.000 millones de dólares.