

**grupo**



***La culminación de la Fase 1***  
*para llegar a ser el primer*  
***Proveedor Global de Soluciones de Outsourcing***

**Ampliación de Capital**  
**17.854 M. Pesetas / 107 M. Euros**

**Junio / Julio 1999**

**<http://www.pickingpack.net>**

# We deliver Outsourcing Solutions

## Contenido

## Contenido de la presentación



- ◆ GPP ayer, una compañía inactiva
- ◆ GPP hoy, una realidad Europea
- ◆ Charrette, oportunidad en los EEUU
- ◆ GPP + Charrette, un reto único a nivel mundial
- ◆ Organigrama directivo de GPP
- ◆ Ampliación de capital
- ◆ Conclusión

grupo



# We deliver Outsourcing Solutions

**charrette** *DIRECT*



BUY ON-LINE





# We deliver Outsourcing Solutions

GPP hoy: una realidad Europea

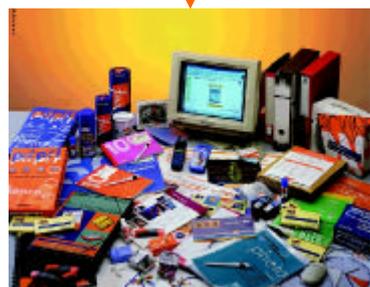
## Hitos históricos de Grupo Picking Pack

1995	Ampliación Capital 400 M Ptas	ACE (Picking Pack Logística) España	Ampliación Capital 520 M Ptas	Buffetti (Picking Pack Service Point) España
1996	Ampliación Capital 1.110 M Ptas	Coepsa (Picking Pack Warehousing) España		
1997	Primer Megaservice Barcelona			
1998	Ampliación Capital 7.142 M Ptas	UDO (Picking Pack Service Point UK) Reino Unido	Ampliación Capital 4.450 M Ptas	Primer Megaservice en el extranjero Milán
1999	Ampliación Capital 17.854 M Ptas	Charrette Corporation (P.Pack Service Point USA)		

# We deliver Outsourcing Solutions

GPP hoy: una realidad Europea

## Picking Pack Outsourcing



Material de Oficina



Reprografía Digital



Logística

Servicios



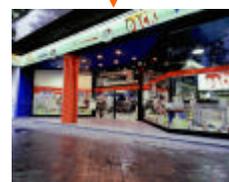
Repronet / eurografixNet



InterAct  
EDMS



Internet



Megaservice / tiendas propias, franquicias



Facility Management



Almacenaje / Logística

Canales

charrette DIRECT

BUY ON-LINE

# We deliver Outsourcing Solutions

## Nuestros clientes y los servicios que utilizan

GPP hoy: una realidad Europea

	Alta	Red de Servicio	Red de Servicio	Red de Servicio	Red de Servicio	Red de Servicio
Utilización		Soluciones		Soluciones		
		FM	Soluciones		Internet	Internet
		Repronet	FM	Internet		
Media		Internet		Internet		
		EDMS	Internet	Logística	Soluciones	
		Industrial (AEC)	Diseño Gráfico	Empresas	SO-HO	Retail / Estudiantes
		<i>Segmento de Mercado</i>				

# We deliver Outsourcing Solutions

## 4 años de cambio en las magnitudes económicas

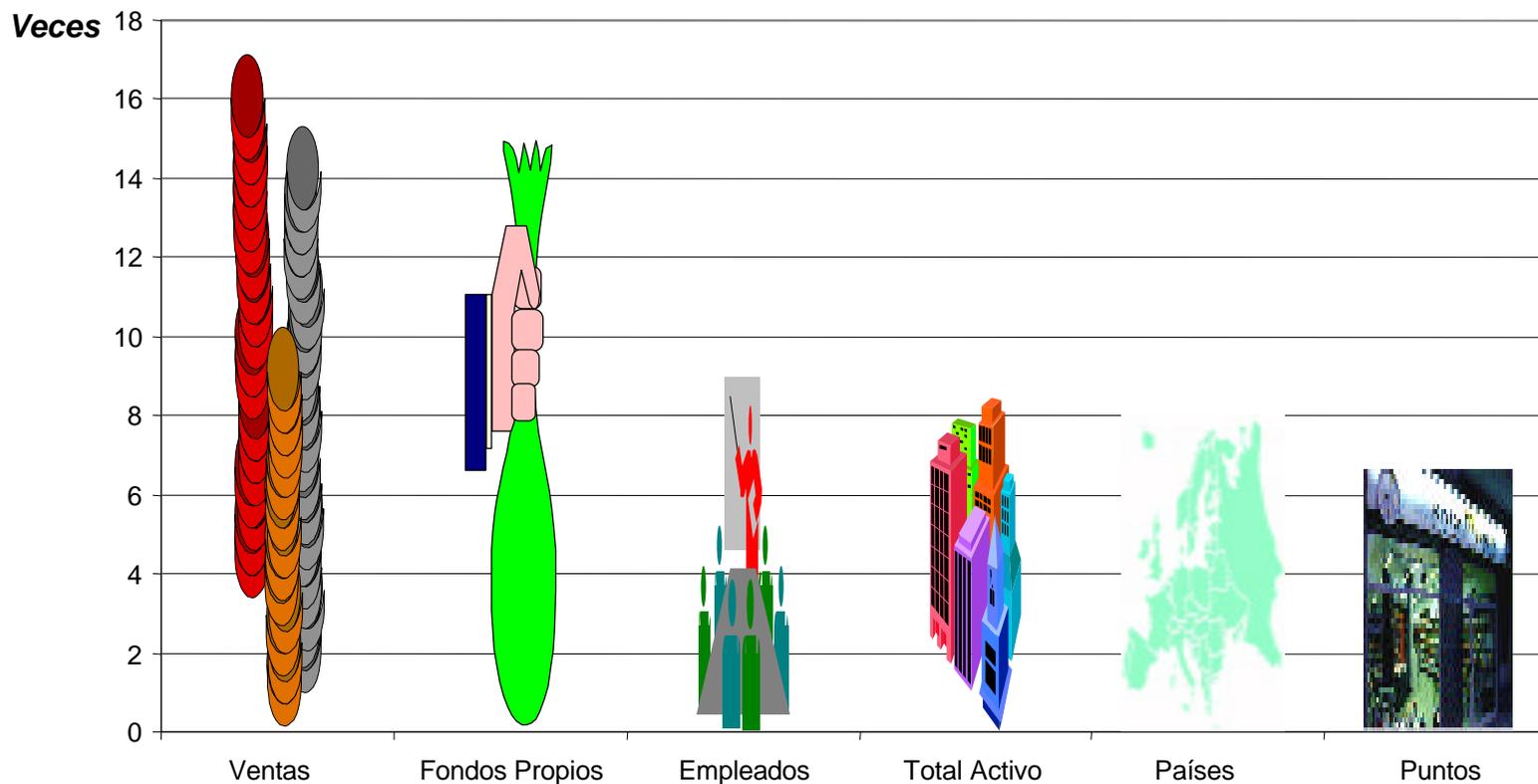
GPP hoy: una realidad Europea

<i>Pts M</i>	1995	1996	1997	1998	CAGR 95-98
Ventas	1,201	3,823	4,927	20,563	157.7%
BAITDA	118	36	-177	2,237	166.6%
BAIT	84	-52	-301	1,150	139.2%
Bº Neto	27	-273	-252	820	212.0%
Total Activo	3,081	4,824	4,864	26,126	103.9%
Deuda Neta	852	875	1,126	2,587	44.8%
Fondos Propios	874	1,712	1,459	13,145	146.8%
Deuda / F. Propios	0.97	0.51	0.77	0.20	
Puntos de Servicio	50	191	213	331	87.8%
Países	1	1	3	8	100.0%
Empleados	135	186	282	1,215	108.0%

# We deliver Outsourcing Solutions

## 1995 - 1998 El efecto multiplicador de GPP

GPP hoy: una realidad Europea



charrette DIRECT

BUY ON-LINE

# We deliver Outsourcing Solutions

**GPP hoy: una realidad Europea**

## La industria de la Reprografía Digital

- ◆ Oferta dispersa y fragmentada (reprografía digital - material de oficina especializado y tradicional)
- ◆ Los documentos son cada vez más en formato digital. La reprografía digital crece 7 veces más deprisa que el offset en el mundo
- ◆ “Boom” del color digital bajo demanda. El mercado de color digital es de 4.000 m US\$ en 1998
- ◆ El outsourcing de documentos de empresas crece a una tasa del 50% por año
- ◆ Utilización creciente de representantes y servicios de recogida y entrega externos
- ◆ Revolución de las redes. Desde el Diseño-Impresión-Distribución al Diseño-Distribución-Impresión
- ◆ Se espera que la industria gráfica alcance los 10.000 m US\$ en 1999
- ◆ Se espera que, en 1999, la tecnología Ink Jet sustituya el 65% de los plotter instalados en el mercado CAD.
- ◆ Ventas en Internet. En 1999, un 2 % del material de oficina en los EEUU se venderá vía Internet en comparación con el 1% en 1998. Se espera que los servicios de reprografía vía Internet crezcan a tasas muy similares.
- ◆ Tendencia hacia la especialización: nichos de mercado (ejemplo: Repro para el sector Legal)
- ◆ Consolidación del mercado por compañías financieramente poderosas
- ◆ Desarrollo del EDMS. En Europa generó 3.200 m. USD en 1997

**charrette DIRECT**

 **BUY ON-LINE** 

# We deliver Outsourcing Solutions

## La oportunidad de mercado

### La Demanda

Outsourcing  
Downsizing  
Velocidad,  
calidad,servicio  
Impresión en  
gran formato



### La Industria

Redes  
Digital  
Electronic  
Document  
Management



### Competencia

Fragmentada  
Oferta no  
integrada  
"Problema  
generacional"

## La Oportunidad:

Consolidar el mercado de reprografía digital y material de oficina especializado, con las más avanzadas tecnologías, un fuerte know how industrial, un equipo internacional, inversiones adecuadas, reconocimiento de marca, red a nivel mundial, calidad de servicio y solidez financiera.

GPP hoy: una  
realidad Europea

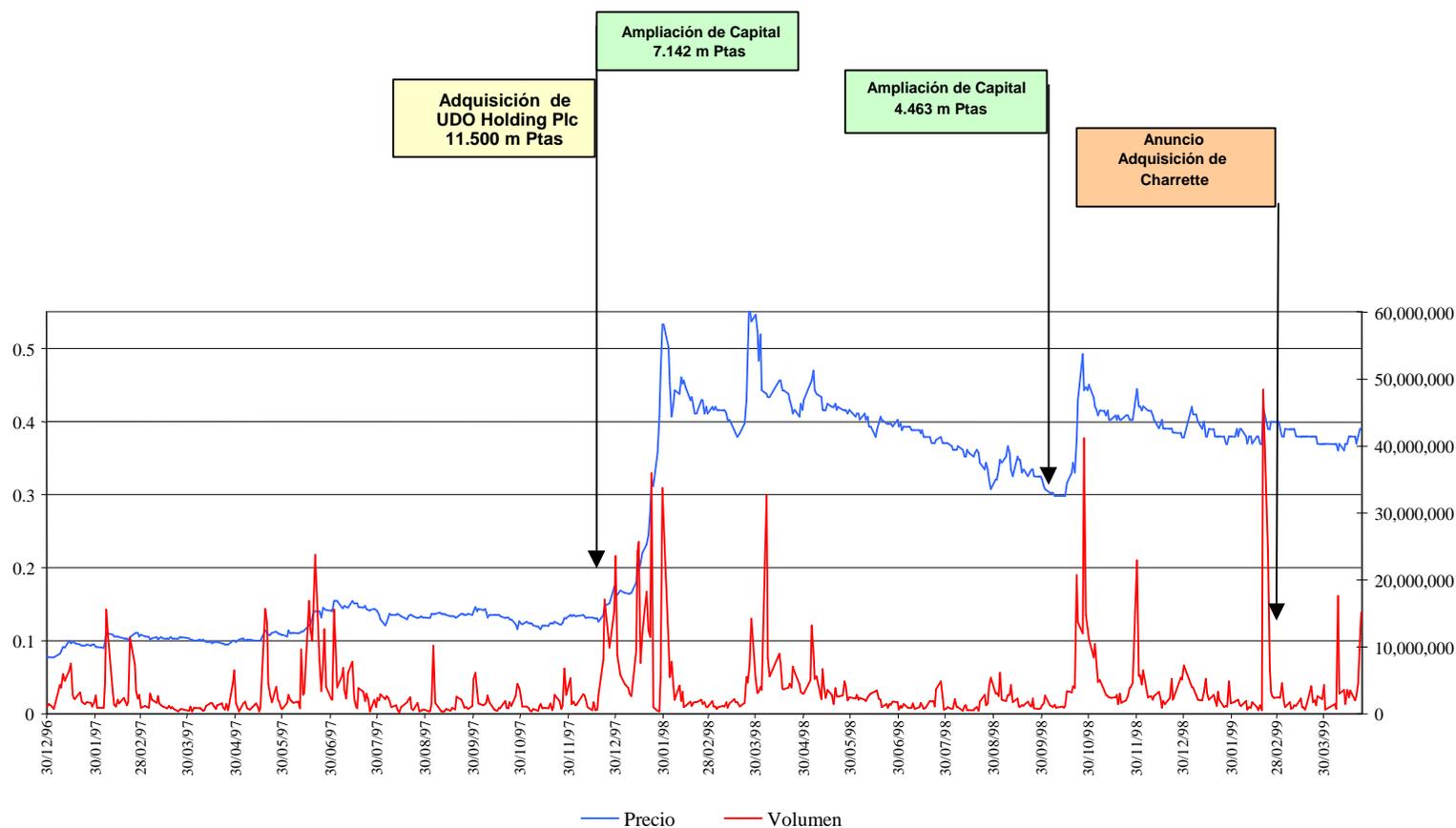
charrette **DIRECT**

BUY ON-LINE

# We deliver Outsourcing Solutions

GPP hoy: una realidad Europea

## Precio de la acción y volumen



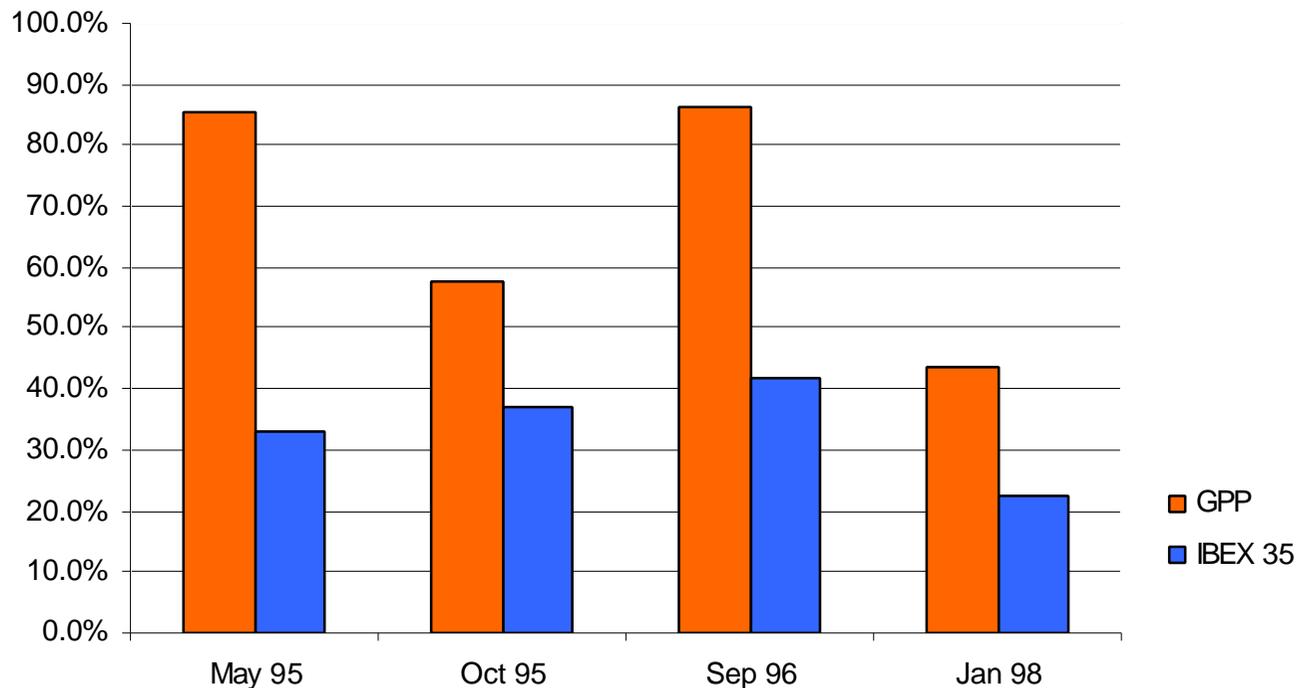
charrette DIRECT

BUY ON-LINE

# We deliver Outsourcing Solutions

GPP hoy: una realidad Europea

## T.I.R. de la acción de GPP



TIR equivalente del accionista que suscribió en las anteriores ampliaciones de capital al Valor Teórico del Derecho. (Calculado a 28 de abril de 1999)

# We deliver Outsourcing Solutions

**GPP hoy: una realidad Europea**

## Negociación de las acciones

- ◆ Brokers que han negociado acciones de GPP en el periodo Enero - Abril 1999;
- ◆ 73 Brokers han negociado acciones de GPP
- ◆ En total han contratado 778 millones de acciones, representando un 145% del capital social.
- ◆ Informes de análisis de GPP:
  - ◆ Warburg Dillon Read
  - ◆ Robertson Stephens (Bank Boston)
  - ◆ Riva y Garcia-1877
  - ◆ Benito y Monjardin
  - ◆ Goldman Sachs
  - ◆ Link Securities
  - ◆ Societe Generale
  - ◆ Ahorro Corporacion Financiera



Broker	Volume	% on Total
1 ABA Bar	82,015,058	10.54%
2 APA Bar	77,672,385	9.98%
3 ACF Mad	54,466,853	7.00%
4 GVC Bar	40,817,889	5.25%
5 GPM Mad	30,277,331	3.89%
6 BTO Mad	24,282,954	3.12%
7 BBV Bar	24,036,722	3.09%
8 ICX Bar	23,880,215	3.07%
9 BCH Mad	23,316,247	3.00%
10 SIA Bar	19,560,000	2.51%
11 REN Mad	17,648,501	2.27%
12 SIA Mad	17,648,436	2.27%
13 GAE Bar	17,388,754	2.24%
14 MRV Mad	16,882,951	2.17%
15 ARG Mad	15,160,249	1.95%
16 BBV Mad	15,005,850	1.93%
17 CMB Mad	14,370,391	1.85%
18 NOR Bil	14,326,215	1.84%
19 AB. Mad	13,835,780	1.78%
20 BCH Bar	13,542,298	1.74%
21 CLY Mad	12,112,100	1.56%
22 BBV Bil	11,809,343	1.52%
23 LIN Mad	11,675,938	1.50%
24 EUF Mad	10,487,557	1.35%
25 BYM Mad	10,404,206	1.34%
<b>Total</b>	<b>612,624,223</b>	<b>78.75%</b>
<b>26-50 Total</b>	<b>148,642,102</b>	<b>19.11%</b>
<b>1-50 Sub Total</b>	<b>761,266,325</b>	<b>97.85%</b>
<b>51-73 Total</b>	<b>16,688,835</b>	<b>2.15%</b>
<b>1-73 Grand Total</b>	<b>777,955,160</b>	<b>100.00%</b>

# We deliver Outsourcing Solutions

## Asesores desde 1995

### Asesores Financieros



GRUPO FINANCIERO  
**RIVA Y GARCIA**  
• tradición desde 1877 •

Entidad Directora de la  
Ampliación de Capital

### Asesores Legales

**BUFETE B. BUIGAS**

ABOGADOS ASOCIADOS

### Audidores Externos



GPP es un “build up” promovido por



GPP hoy: una  
realidad Europea

charrette **DIRECT**

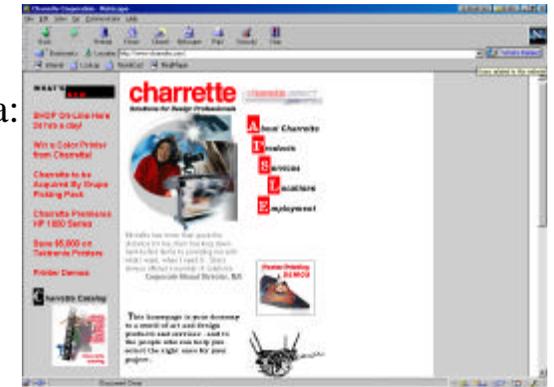
BUY ON-LINE

# We deliver Outsourcing Solutions

**Charrette:  
Oportunidad en  
los EEUU**

## Descripción de Charrette

- ◆ Compañía privada propiedad de Berkshire Partners
- ◆ Mayor proveedor independiente de productos para el mercado de diseñadores de profesionales. **Material de oficina para diseño gráfico, amplia oferta de servicios de reprografía, impresoras, fotocopiadoras, contratos de Facility Management y On Site Services**
- ◆ Segmento de mercado de 10.000 m USD en USA que sirve a:
  - ◆ Arquitectos, Ingenieros y Construcción (“AEC”)
  - ◆ Departamentos de ingeniería y diseño
  - ◆ Empresas de publicidad y diseño gráfico
- ◆ Oficinas centrales en Boston - Massachusetts, con 24 puntos de servicio y 750 empleados
- ◆ Ventas a través de órdenes on-line en Internet (estimación de 2 m USD en 1999)
- ◆ 40,000 clientes, 16,000 productos para profesionales del diseño
- ◆ Experimentado equipo gestor (14 años) y sistema SAP implementado



**charrette DIRECT**

**BUY ON-LINE**

# We deliver Outsourcing Solutions

**Charrette:**  
**Oportunidad en**  
**los EEUU**

## La oferta

- ◆ Reprografía AEC
- ◆ Reproducción de graficos
- ◆ Reprografía FM / On Site Services.
- ◆ Software/hardware/suministros para CAD/Gran formato;
- ◆ Suministros para arquitectos y diseñadores gráficos;
- ◆ Impresoras de pequeño formato y suministros



**Pro**Graphics

**charrette** *DIRECT*

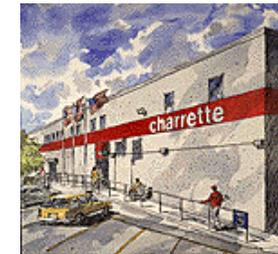
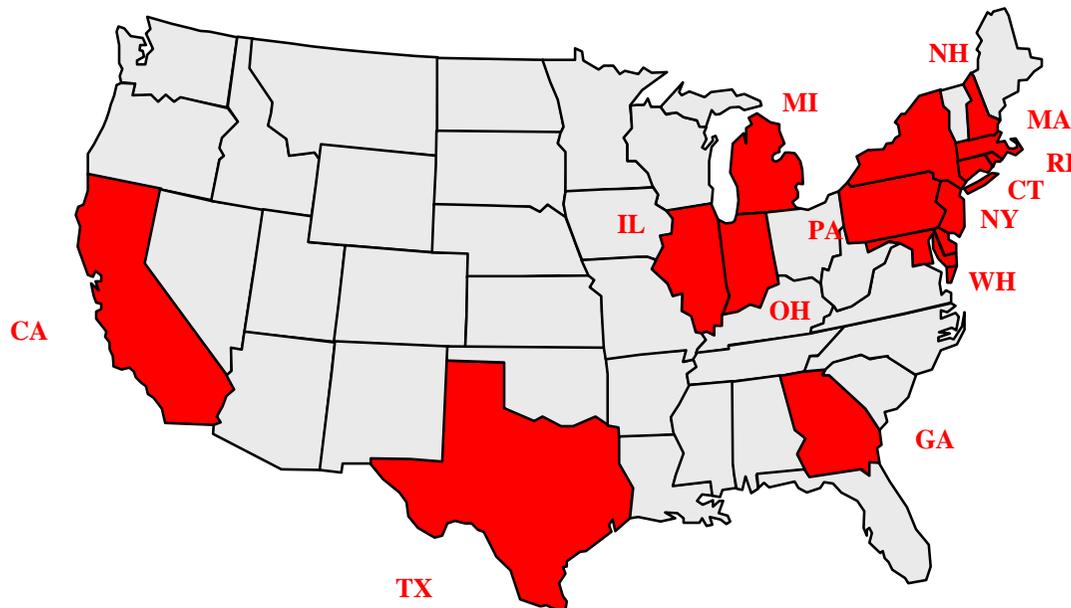


**charrette** *DIRECT*

**BUY ON-LINE**

# We deliver Outsourcing Solutions

## Presencia en los EEUU (sólo 13 estados)



■ Charrette

Charrette:  
Oportunidad en  
los EEUU

◆ **Importantes oportunidades de expansión a través de crecimiento orgánico y adquisiciones**

charrette *DIRECT*

BUY ON-LINE

# We deliver Outsourcing Solutions

**Charrette:**  
Oportunidad en  
los EEUU

## ¿Porqué Charrette?

### ◆ Industrial

- ◆ Mayor proveedor de suministros y equipos para diseñadores en EEUU
- ◆ Liderazgo en material de oficina especializado
- ◆ Oferta de On Site Services (133 puntos)
- ◆ Principal cliente de Hewlett Packard
- ◆ Sistema de almacenaje automatizado
- ◆ Fuerte capacidad de distribución (entrega en el mismo día)
- ◆ Gama completa de servicios de reprografía

### ◆ Sistemas y directivos

- ◆ SAP, EDI, automatización y procedimientos
- ◆ Sistemas de información a los clientes y reporting
- ◆ Experiencia en Internet
- ◆ Equipo directivo con experiencia Industrial
- ◆ Capacidad de integrar las compañías adquiridas



**charrette** DIRECT

 BUY ON-LINE 

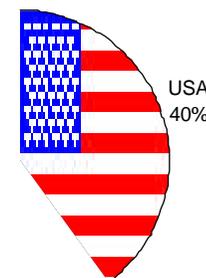
# We deliver Outsourcing Solutions

**Charrette:  
Oportunidad en  
los EEUU**

## Atractivo del mercado de reprografía digital en EEUU

- ◆ Es el mayor mercado de impresión digital y reprografía (el mercado de los documentos se valora en 125.000 m. de US\$) y se espera que crezca al 10% anual. El documento en color se espera que crezca al 50% anual
- ◆ Primer mercado en implementar estrategias de marketing por Internet. Los ingresos Online generados por los detallistas norteamericanos en 1998 fueron casi el 1% del comercio al detalle total en Norte América
- ◆ Oportunidad de expandir la oferta y capacidad de eurografixNet conectando con Europa
- ◆ Mercado fragmentado en vías de consolidación. 40,000 “quick printers” 80% de los cuales no pertenecen a cadenas nacionales
- ◆ Plataforma natural para la expansión en Canada, América Central y del Sur
- ◆ Oportunidad natural para explotar la “conectividad” entre EEUU y Europa
- ◆ Permite negociar contratos intrenacionales con OEM globales y mayoristas
- ◆ Oportunidades de venta a escala mundial con cuentas internacionales

**Peso del mercado EEUU de documentos  
sobre el total mundial (1998)**



**charrette DIRECT**

BUY ON-LINE

# We deliver Outsourcing Solutions

## Magnitudes Financieras de Charrette (1995 - 1998)

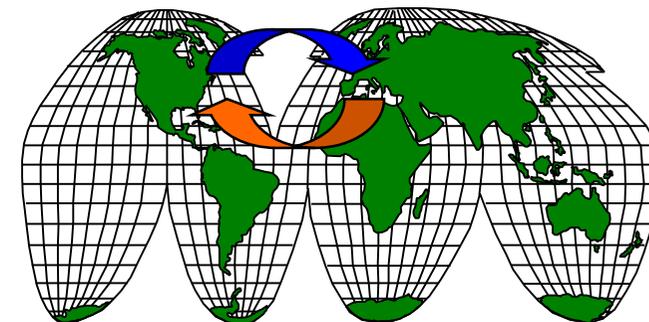
Charrette:  
Oportunidad en  
los EEUU

<i>USD '000</i>	<b>1995</b>	<b>1996</b>	<b>1997</b>	<b>1998</b>
Ventas	81,849	87,862	95,419	129,622
<i>Crecimiento Ventas</i>	<i>NA</i>	7.3%	8.6%	35.8%
BAIT	2,689	4,443	5,884	8,238
Margen BAIT	3.3%	5.1%	6.2%	6.4%
<i>M. Pesetas</i>	<b>1995</b>	<b>1996</b>	<b>1997</b>	<b>1998</b>
Ventas	12,277	13,179	14,313	19,443
<i>Crecimiento Ventas</i>	<i>NA</i>	7.3%	8.6%	35.8%
BAIT	403	666	883	1,236
Margen BAIT	3.3%	5.1%	6.2%	6.4%

# We deliver Outsourcing Solutions

## Oportunidades GPP + Charrette

- ◆ Poder de compra conjunto y formación de mayor grupo comprador AEC en el mundo:
  - ◆ Hardware (Oce, Xerox, HP, Canon, Apple, etc.)
  - ◆ Suministros (Papel de gran formato / Films)
  - ◆ Consumibles (EOS, productos de oficina con marca Picking Pack)
- ◆ Aprovechamiento de los procesos y sistemas de facturación, seguimiento y servicio al cliente
- ◆ Sistema global de e-commerce para el segmento AEC (Europa / EEUU) 
- ◆ EEUU miembro de eurografixNet
- ◆ Expansión del EDMS / Interact en EEUU
- ◆ Distribución de material de oficina especializado en Europa
- ◆ Cuentas conjuntas de los clientes internacionales
- ◆ Ahorros en la implantación de SAP en Europa
- ◆ Catálogo internacional
- ◆ Racionalización de las unidades de apoyo



**GPP y Charrette: un reto a nivel mundial**

**charrette** DIRECT

 BUY ON-LINE 

# We deliver Outsourcing Solutions

**GPP y Charrette: un reto a nivel mundial**

## Un ejemplo de la habilidad de GPP para integrar: UDO (PPSPUK)

- ◆ Cambio de marca completo (de 11 a 1 única marca) en 80 puntos
- ◆ Un catálogo europeo
- ◆ Clara concentración en reprografía Industrial y para Empresas
- ◆ Finanzas centralizadas (de 3 a 1 oficina regional) y otras funciones de apoyo
- ◆ Reingeniería de la cadena de aprovisionamientos y racionalización de las operaciones de almacenaje y distribución en el Reino Unido
- ◆ Maximización de las ventajas en compras
  - ◆ Reprografía
  - ◆ Material de Oficina
  - ◆ Disminución de proveedores / costes administrativos
- ◆ Lanzamiento de productos para la oficina
- ◆ Desarrollo europeo de soluciones y muestras gráficas
- ◆ Desarrollo de EDMS y de Interact en Europa
- ◆ Integración de los equipos directivos

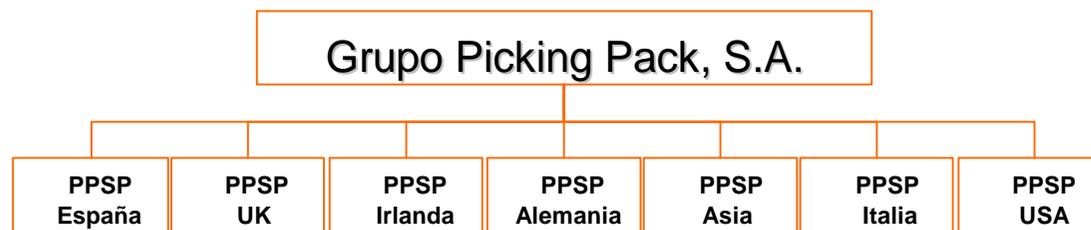


charrette **DIRECT**

BUY ON-LINE 

# We deliver Outsourcing Solutions

## ¿Cómo será el nuevo Grupo?



GPP y Charrette: un reto a nivel mundial

Material de Oficina



Reprografía



Logística



Puntos de Servicio

181

70

1

1

1

6

24

FM/ OSS

3

12

133

Centros Logísticos

64

**Total 496 Puntos**

charrette DIRECT

BUY ON-LINE

# We deliver Outsourcing Solutions

## ¿Cómo será el nuevo Grupo? (agregado1998)

GPP y Charrette: un reto a nivel mundial

Millones de Pesetas		<b>charrette</b>	Agregado
Ventas	20,563	19,443	40,006
BAITDA	2,238	2,029	4,267
BAIT	1,150	1,236	2,386
Deuda Neta	2,588	6,579	9,167
Ampliación de Capital			17,854
Fondos Propios (post ampliación)			30,999
Adquisición de Charrette:			
Fondos Propios			10,113
Repago de Deuda (Dic 98)			6,579
<b>Total</b>			<b>16,692</b>
Deuda Neta GPP			2,588
Ampliación de Capital (-)			17,854
Adquisición Charrette (+)			16,692
Deuda neta			1,426
<b>Apalancamiento</b>			<b>4.6%</b>

# We deliver Outsourcing Solutions

## Proyectos de integración (0 - 12 meses)

0 - 3 Meses

3 - 6 Meses

6 - 12 Meses

Internet	<input checked="" type="checkbox"/>		
EDMS	<input checked="" type="checkbox"/>		
eurografixNet	<input checked="" type="checkbox"/>		
Reprografía		<input checked="" type="checkbox"/>	
Cultura		<input checked="" type="checkbox"/>	
Material de Oficina			<input checked="" type="checkbox"/>
Sistemas (SAP)			<input checked="" type="checkbox"/>
Cambio de marca			<input checked="" type="checkbox"/>

GPP y Charrette: un reto a nivel mundial

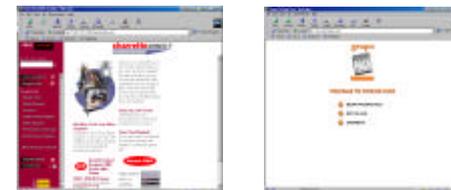
charrette DIRECT

BUY ON-LINE

# We deliver Outsourcing Solutions

## Proyecto de integración en desarrollo: Global Internet

Consolidar el know how de GPP y Charrette



GPP y Charrette: un reto a nivel mundial

Principal proveedor de material de oficina tradicional y especializado

Liderando "Imaging Network" y "resource center"



AEC

Diseño gráfico

Corporate SO-HO



charrette DIRECT

BUY ON-LINE

# We deliver Outsourcing Solutions

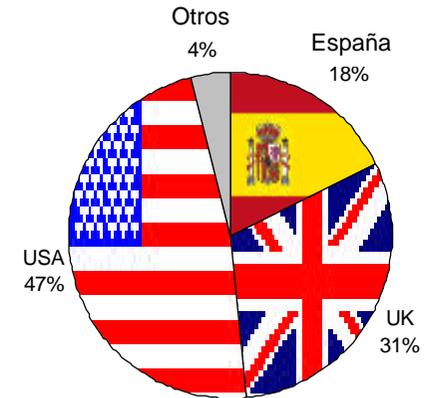
## Mix de negocios

GPP y Charrette: un reto a nivel mundial

1998



1999



Material de Oficina Tradicional  
38%



Reprografía  
45%



Logística (España)  
17%



Material de Oficina Especializado  
27%



Reprografía  
37%



Material de Oficina Tradicional  
27%



Logística (España)  
9%



charrette DIRECT

BUY ON-LINE

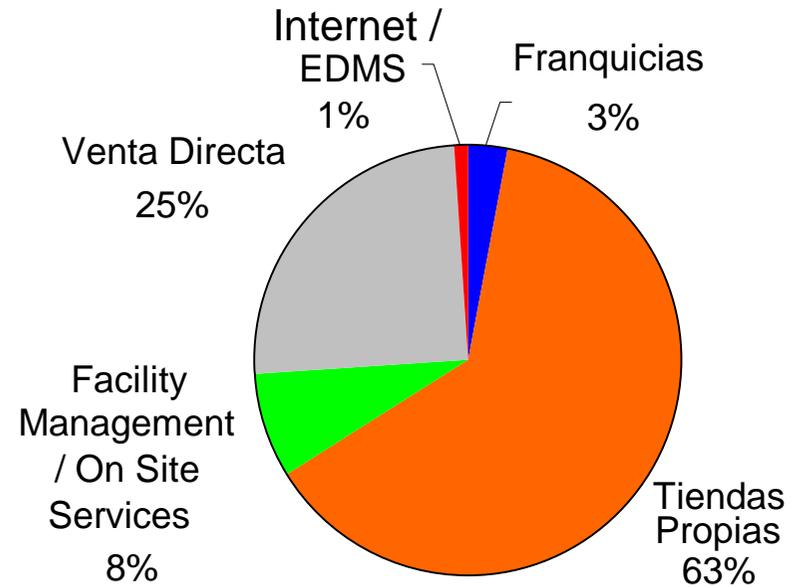
# We deliver Outsourcing Solutions

## Distribución de las ventas por canal

GPP y Charrette: un reto a nivel mundial



1998



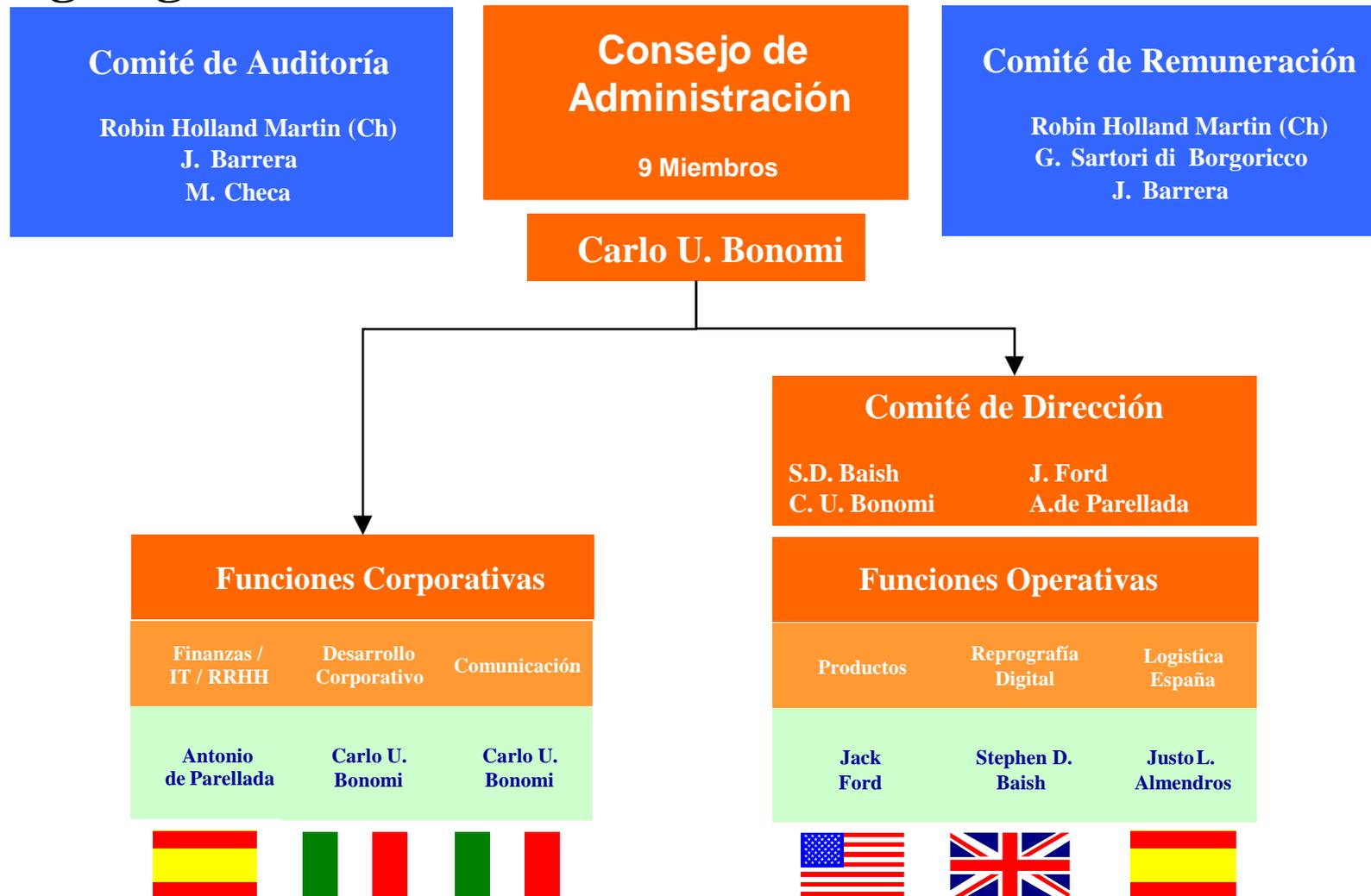
1999

charrette DIRECT

BUY ON-LINE

# We deliver Outsourcing Solutions

## Organigrama directivo de GPP



Organigrama de GPP

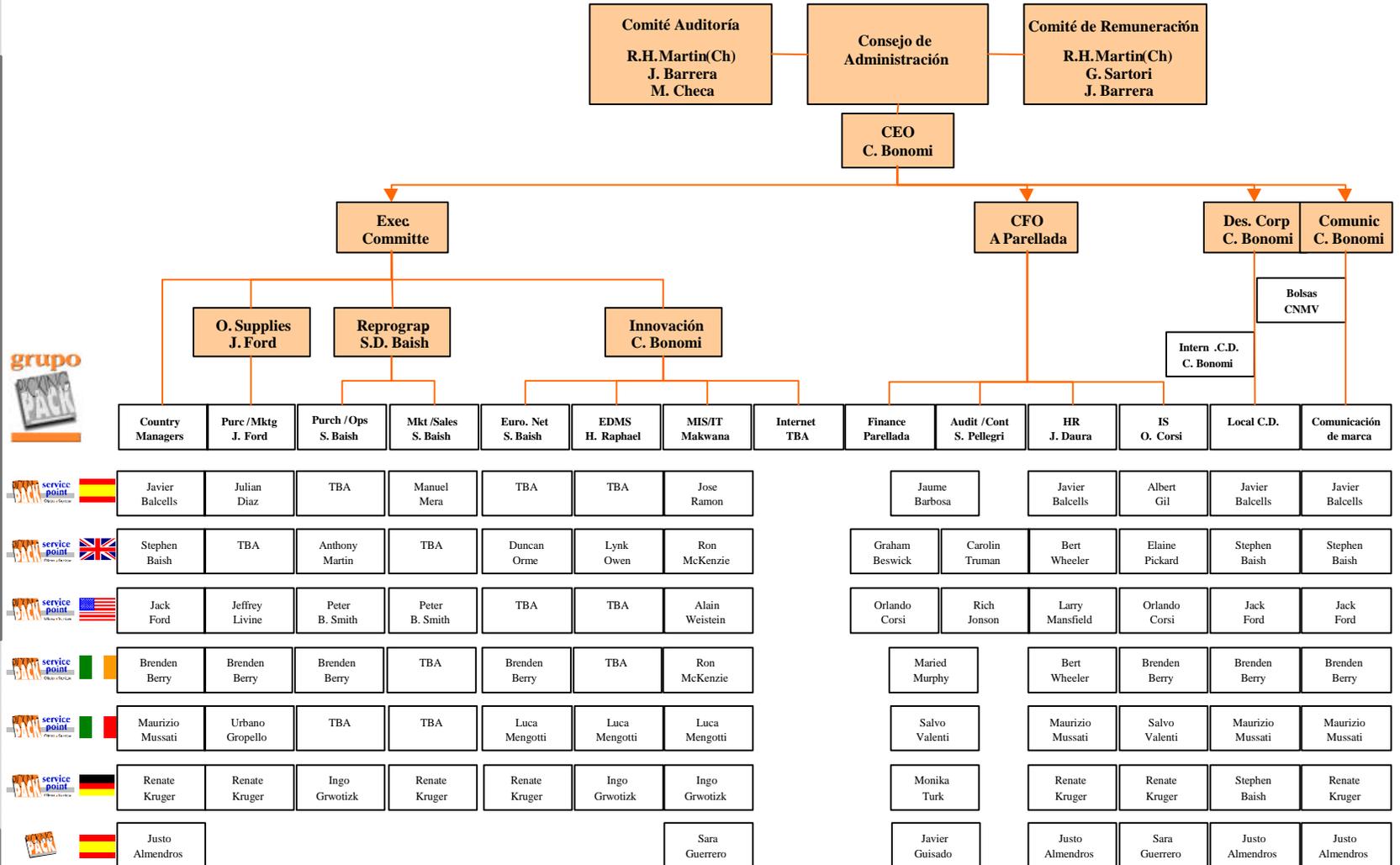
charrette DIRECT

BUY ON-LINE



# We deliver Outsourcing Solutions

## Matriz directiva



### Organigrama de GPP

charrette DIRECT

BUY ON-LINE

# We deliver Outsourcing Solutions

## Curricula de los principales directivos

- ◆ **C. U. Bonomi** (33) 

*Fundador, Presidente y Consejero Delegado de GPP SA*  
 BA en Business Administration (American College - UK)  
 3 años en Investment Banking - Brown Brothers Harriman  
 Ha desarrollado un negocio de venta por correo de 30 m US\$  
 Ha diseñado 6 Ampliaciones de Capital totalizando 208 m US\$  
 Ha adquirido 5 compañías totalizando 195 m US\$
- ◆ **A. de Parellada** (37) 

*Director Financiero de GPP SA desde 1998*  
 Licenciado en Derecho, MBA (IESE - España)  
 7 años en Corporate Banking - Citibank  
 5 años como Director Financiero en Cargill Iberia (US\$ 600 Mln)
- ◆ **S. D. Baish** (39) 

*Director Operativo de Reprografía en GPP SA desde 1998*  
*Presidente y Consejero Delegado de PPSP UK desde 1998*  
 12 años de experiencia en la industria Europea de Reprografía

Organigrama  
de GPP

charrette DIRECT

BUY ON-LINE

# We deliver Outsourcing Solutions

## CVs Key Managers cont.

- ◆ **J. Ford** (50) 

*Director Operativo de Productos en GPP SA desde 1999*  
*Presidente y Consejero Delegado de PPSP US desde 1999*  
 B.A. (University of Massachusetts — Lowell)  
 19 años de experiencia en Reprografía y productos especializados
- ◆ **J. Almendros** (41) 

*Consejero Delegado de PP Servicios Logisticos España desde 1996*  
 Ingeniero Industrial - Barcelona, España  
 10 años en desarrollo corporativo de Esabe Suresa (US \$ 45 Mln)  
 En Picking Pack logística desde 1991
- ◆ **J. Lopez Balcells** (34) 

*Consejero Delegado de PPSP Spain desde 1996*  
 Licenciado en Ciencias Empresariales, MBA (ESADE - España)  
 3 años Business Consultant - The Mac Group España (USD 30 M)  
 4 años Director de Marketing NRG - Nashuatec España (USD 100 M)
- ◆ **M. Makwana** (41) 

*Information Technology Officer GPP SA desde 1999*  
 Ingeniero (University of Canterbury - Nueva Zelanda)  
 12 años Director de Sistemas en Burton Group  
 3 años Director de Sistemas en Mothercare UK and Staples

Organigrama  
de GPP

charrette DIRECT

BUY ON-LINE

# We deliver Outsourcing Solutions

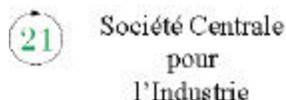
## La financiación: Ampliación de capital de 17.854 m. Ptas

	Pesetas	GBP	US\$	EURO
<b>Situación Actual</b>				
Acciones	535,634,992	535,634,992	535,634,992	535,634,992
Capital Social	13,390,874,800	53,563,499	89,272,499	80,480,778
<b>Ampliación de Capital</b>				
Proporción	4n X 3v	4n X 3v	4n X 3v	4n X 3v
Acciones Nuevas	714,179,988	714,179,988	714,179,988	714,179,988
Precio de Emisión(Pesetas)	25	25	25	25
Ampliación de Capital	17,854,499,700	71,417,999	119,029,998	107,307,704
<b>Post - Ampliación</b>				
Acciones	1,249,814,980	1,249,814,980	1,249,814,980	1,249,814,980
Capital Social	31,245,374,500	124,981,498	208,302,497	187,788,483

### Entidades Aseguradoras y Accionistas con compromiso de Subscripción

charrette DIRECT

BUY ON-LINE



Ampliación de Capital

# We deliver Outsourcing Solutions

## Resumen

- **Equipo Directivo Internacional** → **7 países**
- **Asesores de primera línea** → **Firmas multinacionales**
- **Sin barreras culturales / integración** → **Industria de Servicios**
- **Plan incentivos directivos/empleados** → **Top 100 en plan de opciones**
- **Proyecto Internacional** → **8 países**
- **Sector de alto crecimiento** → **Outsourcing**
- **% Increm. ventas - Agr.Charrette 98** → **TACC 1995-1998: 221%**
- **Rentabilidad de los accionistas** → **80% TIR desde Julio 95**
- **Sólida Estructura Financiera** → **Apalancamiento del 5%**

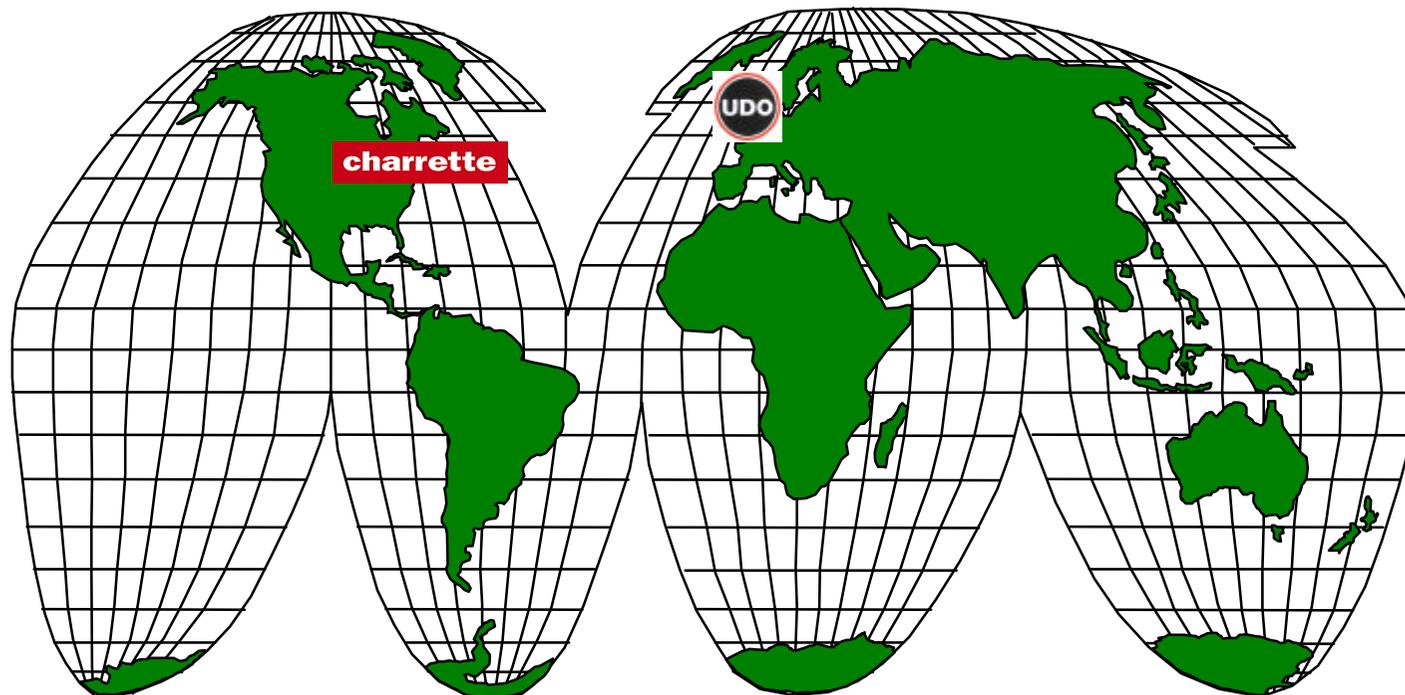
## Conclusiones

**charrette** DIRECT

BUY ON-LINE 

# We deliver Outsourcing Solutions

## Dos motores de crecimiento para crecer en el mundo



### Conclusiones

#### ◆ Dos motores de crecimiento en EEUU y Europa

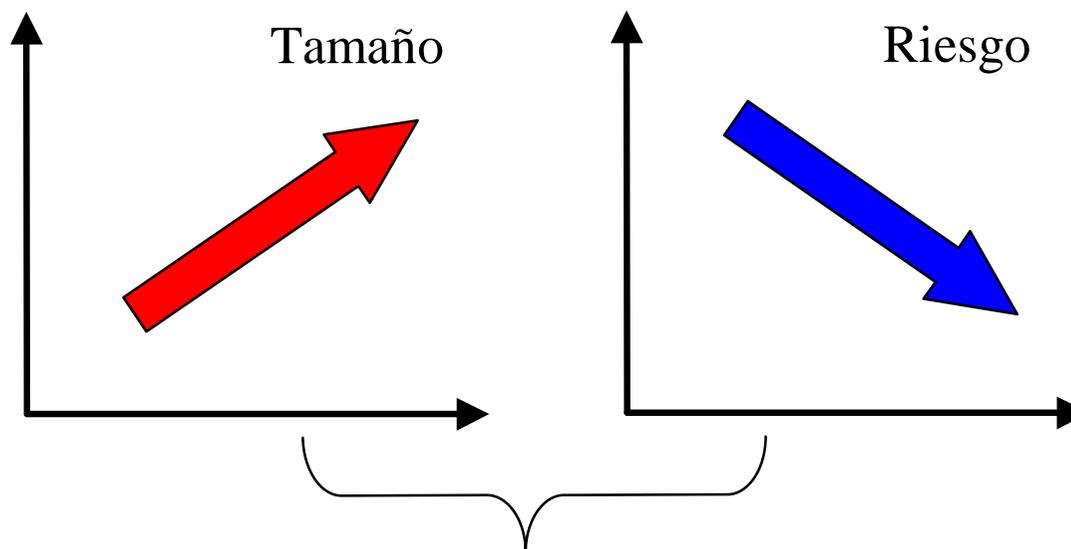
- ◆ Cash Flow
- ◆ Know how industrial
- ◆ Network
- ◆ Equipo directivo industrial
- ◆ Lider del mercado

**charrette** DIRECT

BUY ON-LINE

# We deliver Outsourcing Solutions

Detectados y “solucionados” los típicos riesgos a corto plazo



- ◆ Equipo Directivo
- ◆ Exposición al tipo de cambio
- ◆ Ciclo económico
- ◆ Cambios tecnológicos
- ◆ Mix de productos
- ◆ Estructura financiera sólida

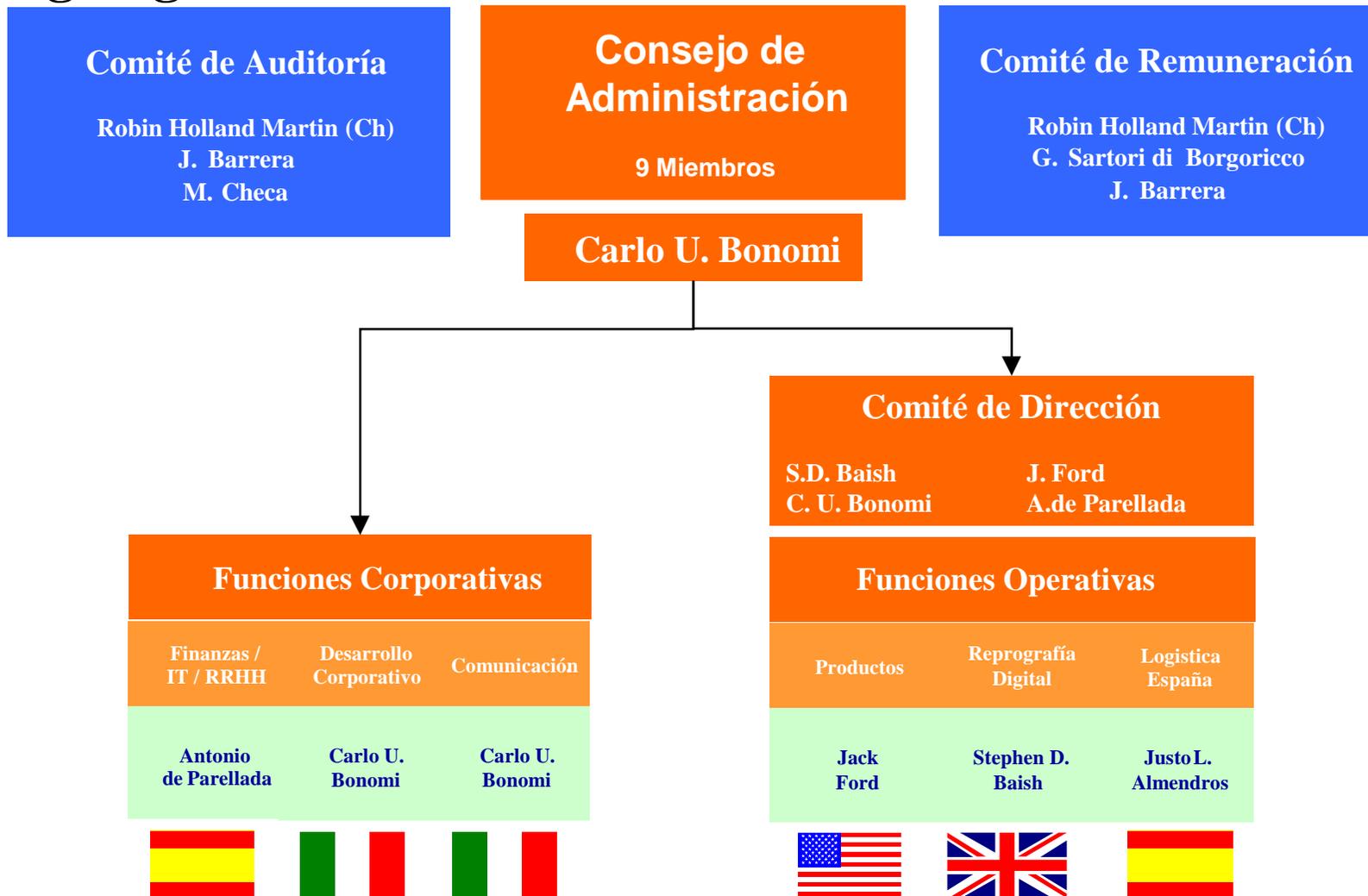
Conclusiones

charrette *DIRECT*

BUY ON-LINE *i*

# We deliver Outsourcing Solutions

## Organigrama directivo de GPP



### Conclusiones

charrette DIRECT

BUY ON-LINE

# We deliver Outsourcing Solutions

## GPP - FASE 1 y FASE 2

Valor



Capitalización  
150,000 Mln Pts

Ventas  
50,000 M Pts

Crecimiento de Beneficio  
Equipo experimentado  
Consolidación de habilidades  
Estructura financiera adecuada  
Globales

Entusiasmo  
Benetton /21 Invest  
Solvencia Financiera  
Emprendedores

Crecimiento de Ventas  
Marca  
Megaservice  
Locales + Europeos

Tiempo

1995-1999

2000-2002

### Conclusiones

charrette DIRECT

BUY ON-LINE

grupo



# We deliver Outsourcing Solutions

Para más información



GRUPO FINANCIERO  
**RIVA Y GARCIA**  
• tradición desde 1877 •

e-mail: [bcn@rivaygarcia.es](mailto:bcn@rivaygarcia.es)

900 15 11 40

grupo



<http://www.pickingpack.net>  
e-mail: [infoworld@pickingpack.net](mailto:infoworld@pickingpack.net)

Conclusiones

charrette DIRECT

BUY ON-LINE