



Comunicación de los resultados del primer trimestre del ejercicio 2020 5 de mayo de 2020

Applus Services, S.A. ("Applus+" o "el Grupo"), una de las compañías líderes mundiales en inspección, ensayos y certificación, y con mayor capacidad de innovación, presenta hoy los resultados correspondientes al primer trimestre del ejercicio 2020 finalizado a 31 de marzo de 2020 ("el periodo").

Principales magnitudes financieras

- Buen inicio de año con todas las divisiones creciendo hasta mediados de marzo, momento en que el COVID-19 impactó al Grupo considerablemente
- Interrupción repentina de la actividad resultando en una rápida y fuerte caída de los ingresos afectando directamente al beneficio, sobre todo en la división de Auto por el cierre de las estaciones de inspección de vehículos
- La prioridad está en la gestión de la crisis por COVID-19: salud del personal, requerimientos de los clientes, liquidez del grupo y dimensionamiento de los costes
- Resultados del primer trimestre del ejercicio:
 - Ingresos de 416,9 millones de euros, +0,3% (orgánico¹ -0.3%)
 - Resultado Operativo² de 27,7 millones de euros, -28% (-30% orgánico¹)
 - Margen del Resultado Operativo² de 6,6%, inferior al 9,3% del mismo periodo del ejercicio anterior
 - Flujo de efectivo² de las operaciones de 29,6 millones de euros, -37% respecto al mismo periodo del ejercicio anterior
 - Ratio de endeudamiento financiero (Deuda Neta/EBITDA) de 2,0x y liquidez³ de 622 millones de euros

1. Orgánico a tipos de cambio constantes

2. El resultado operativo, el margen del resultado operativo y el flujo de efectivo de las operaciones, se presentan ajustados por Otros Resultados (ver tabla en página 5)

3. Incluye 150 millones de euros firmados en abril de 2020

Fernando Basabe, CEO de Applus+, informa:

"El año 2020 empezó bien, con buen crecimiento hasta mediados del mes de marzo, momento en el cual, las medidas adoptadas por la mayoría de los gobiernos para hacer frente a la propagación del coronavirus, afectaron de forma significativa a nuestras actividades. Todas las divisiones del Grupo se vieron impactadas en diferente medida, pero el cierre repentino de las estaciones para la inspección de vehículos en España, acción rápidamente seguida en el resto de países en los que operamos, ha sido la que mayor impacto ha tenido en los resultados del Grupo. La caída de los ingresos se produjo de forma inmediata, y los costes, a pesar de haber recurrido a las medidas gubernamentales disponibles para la regulación temporal de empleo, no se han reducido ni en el mismo momento ni en igual medida, impactando de forma significativa en el margen.

Nuestra reacción, además de lo mencionado en los dos últimos comunicados realizados, se ha focalizado en mantener el beneficio a largo plazo del Grupo priorizando ahora las consecuencias sociales y humanas de esta crisis. Nuestras prioridades han sido el bienestar de nuestros empleados y sus familias, incluyendo el mantener los puestos de trabajo en la medida de lo posible; ayudar a nuestros clientes proporcionando nuestros servicios, muchos de los cuales son esenciales; reducir costes y gestionar la liquidez y recursos financieros para asegurar una buena gestión del Grupo durante este periodo.

Lamentablemente, como anunciamos hace unas semanas, se decidió cancelar el dividendo propuesto para la distribución de los resultados del ejercicio 2019.

Somos un Grupo que gestionamos de manera prudente el negocio, lo que ha ayudado a afrontar esta crisis con un balance sólido, vencimientos a largo plazo de la gran mayoría de la deuda y un alto nivel de liquidez. Del mismo modo, vamos a permanecer alerta y seguiremos adoptando todas las medidas de precaución que estén a nuestro alcance para proteger a la compañía, a nuestros accionistas y demás partes interesadas y así salir de esta crisis con la capacidad y fuerza suficientes para recuperar nuestra contrastada estrategia de crecimiento.

Para el segundo trimestre del año, nuestra previsión actual es que los ingresos del Grupo se vean significativamente impactados, siendo la caída prevista respecto al mismo trimestre del ejercicio anterior del 35%, fundamentalmente por el impacto del coronavirus e incluyendo ya el efecto negativo de la situación del mercado del petróleo y gas. Con esta reducción de ingresos, esperamos que el resultado operativo ajustado sea de una pequeña pérdida en el trimestre. En este escenario, donde la principal reducción de los ingresos y resultados proviene de la división de Automotive, tenemos ya las medidas de protección necesarias para nuestros empleados y clientes y estamos en disposición de retomar la actividad tan pronto como las autoridades lo permitan. Con ello esperamos una significativa recuperación del beneficio en el segundo semestre del ejercicio, a medida que



vayan reabriendo las estaciones para la inspección de vehículos y se recuperen las inspecciones que se han tenido que retrasar.

Aprovecho la ocasión para agradecer a los empleados del Grupo que han continuado proporcionando servicios esenciales en este periodo de alto riesgo de contagio. Y a todos los empleados por su comprensión, así como por los sacrificios que han tenido que hacer y las pérdidas que desafortunadamente muchos de ellos han sufrido. Esperamos que esta situación mejore lo antes posible."

Presentación y Webcast

Hoy a las 10:00 CEST, tendrá lugar una presentación sobre los resultados del ejercicio que podrá ser seguida por teléfono o webcast.

Para acceder vía webcast haga click sobre el siguiente enlace y regístrese <https://edge.media-server.com/mmc/p/3gs3uwoo> o a través de la página web del Grupo www.applus.com en el apartado de Inversores/Informes Financieros.

Para escuchar la presentación por teléfono, marque uno de los siguientes números y facilite el código de acceso **2794089**.

Si llama desde:

España +34 91 414 36 75

Reino Unido +44 (0) 8444 819 752

Francia +33 (0) 1 70 70 07 81

Alemania +49 (0) 692 2222 625

Estados Unidos +1 646 741 3167

Línea Internacional Standard +44 (0) 2071 928 338

Al finalizar la presentación se abrirá turno de preguntas, éstas tendrán que ser remitidas por correo electrónico a Aston Swift a la dirección Aston.swift@applus.com. Se procederá a la lectura de las preguntas mencionando nombre y organización a la que pertenece la persona que la realiza.

Applus+ Relación con inversores:

Aston Swift +34 93 5533 111 aston.swift@applus.com

Medios

Kreab, Madrid:

Francisco Calderón +34 91 7027 170 fcalderon@kreab.com



Sobre el Grupo Applus+

Applus+ es una de las compañías líderes mundiales y con mayor capacidad de innovación del sector de inspección, ensayo y certificación. Proporciona soluciones para clientes de todo tipo de sectores, con el objetivo de garantizar que sus activos y productos cumplen las normas y reglamentos en materia medioambiental, de calidad y de salud y seguridad.

Con sede en España, Applus+ desarrolla su actividad en más de 70 países y emplea a aproximadamente 23.000 personas. La empresa opera por medio de cuatro divisiones globales bajo la marca Applus+. En el ejercicio 2019 Applus+ ha obtenido una facturación de 1.778 millones de euros y un resultado operativo ajustado de 197 millones de euros.

Applus+ cotiza en las bolsas de Barcelona, Bilbao, Madrid y Valencia. El número total de acciones es de 143.018.430 acciones.

ISIN: ES0105022000

Símbolo: APPS-MC

Más información en www.applus.com

INFORME DEL PRIMER TRIMESTRE DEL EJERCICIO 2020

Evolución del negocio

Las principales magnitudes financieras del Grupo se presentan de forma "ajustada" junto a los resultados estatutarios. La finalidad de los ajustes es permitir la comparación de la evolución de los negocios con la de anteriores ejercicios, eliminando los efectos financieros de partidas no recurrentes.

Los ingresos orgánicos y el resultado operativo se presentan ajustados, excluyendo los resultados de los últimos doce meses de las adquisiciones o enajenaciones realizadas. El crecimiento orgánico se calcula a tipo de cambio constante, tomando como referencia los tipos de cambio medios del año en curso y aplicándolos a los resultados registrados en el mismo periodo del ejercicio anterior.

La siguiente tabla muestra la conciliación entre los resultados estatutarios y los ajustados:

Millones de Euros	Q1 2020			Q1 2019			+/- % Adj. Results
	Resultados ajustados	Otros resultados	Resultados Estatutarios	Resultados ajustados	Otros resultados	Resultados Estatutarios	
Ingresos	416,9	-	416,9	415,4	-	415,4	0,3%
Ebitda	53,5	-	53,5	63,0	-	63,0	(15,1)%
Resultado Operativo	27,7	(15,0)	12,6	38,4	(14,9)	23,5	(28,0)%
Resultado Financiero	(6,2)	0,0	(6,2)	(5,4)	0,0	(5,4)	
Resultado antes de impuestos	21,5	(15,0)	6,5	33,1	(14,9)	18,1	(35,0)%

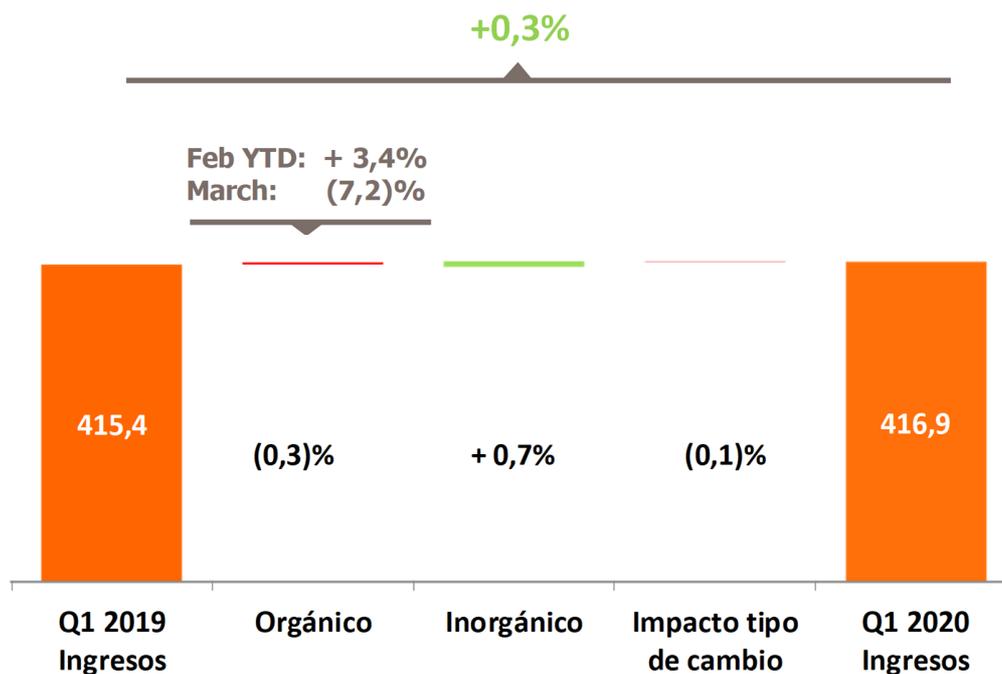
Las cifras de la tabla se presentan en millones de euros redondeadas a un decimal

Las partidas de otros resultados dentro del resultado operativo, por valor de 15,0 millones de euros (2019: 14,9 m€), corresponden a la amortización de los intangibles de las adquisiciones por 14,6 millones de euros (2019: 14,8 m€) y otros costes por valor de 0,4 millones de euros (2019: 0,2 m€).

Ingresos

Los ingresos del primer trimestre del ejercicio ascendieron a 416,9 millones de euros, un +0,3% respecto al mismo periodo del ejercicio anterior

Evolución de los ingresos en millones de euros:



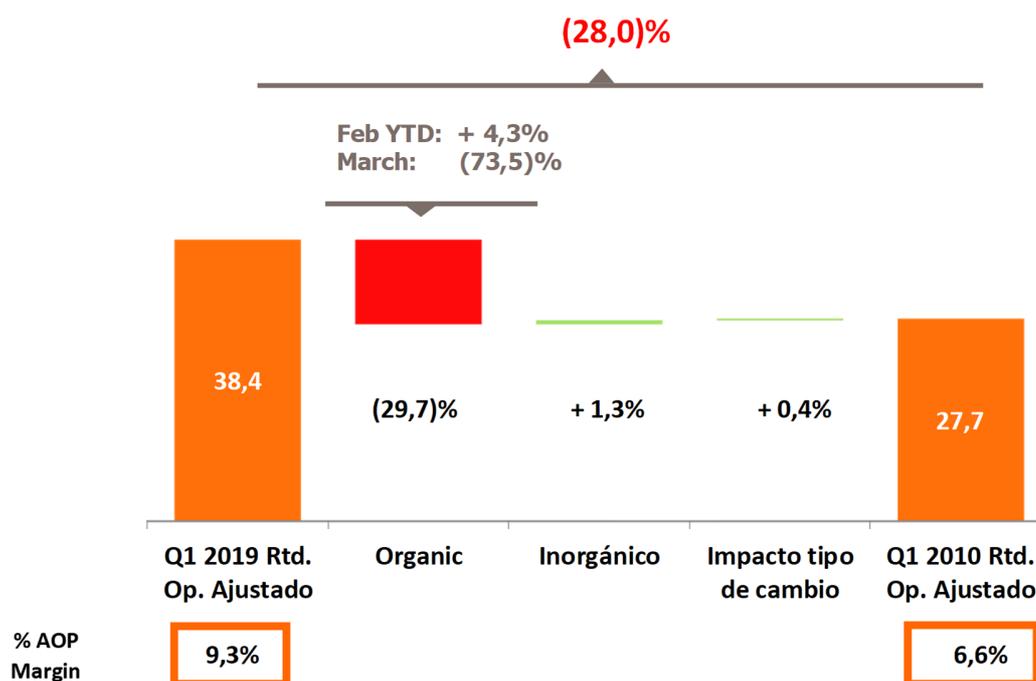
Los ingresos del Grupo crecieron un 0,3% como resultado de un ligero decrecimiento de los ingresos orgánicos a tipo de cambio constante del 0,3% y el impacto positivo de las adquisiciones del 0,7%. El impacto por tipo de cambio fue negativo en un 0,1%.

Durante los primeros meses del año, los ingresos del Grupo presentaron un buen crecimiento hasta mediados de marzo, cuando la crisis derivada de la aparición del COVID-19 impactó de forma significativa. Hasta febrero, los ingresos del Grupo crecieron de forma orgánica un 3,4% y el mes de marzo decreció un 7,2% tras el cierre repentino de muchas de las instalaciones donde opera el Grupo y una drástica reducción de la actividad en otras.

Resultado Operativo Ajustado

El resultado operativo ajustado del trimestre fue de 27,7 millones de euros, un 28,0% inferior respecto al resultado operativo ajustado del mismo periodo de 2019 de 38,4 millones de euros.

La evolución del resultado operativo ajustado es como sigue:



El resultado operativo ajustado orgánico decreció un 29,7% en el trimestre. Las adquisiciones supusieron un 1,3% de incremento y el impacto por tipo de cambio fue positivo en un 0,4%.

El margen del resultado operativo ajustado ha sido del 6,6%, inferior al 9,3% del mismo periodo del ejercicio anterior. Esta caída se debe a la súbita caída de los ingresos que tuvo lugar a mediados de marzo.

Los dos primeros meses del ejercicio, el resultado operativo ajustado creció un 4,3%. En el mes de marzo, el resultado operativo ajustado cayó un 73,5% como consecuencia de la disrupción del negocio que ocasionó la rápida y fuerte caída de los ingresos y su impacto en el resultado, especialmente en la división de Automotive con el cierre de sus instalaciones.

Otras magnitudes financieras

Los gastos financieros fueron de 6,2 millones de euros en el trimestre, superiores a los del mismo periodo del ejercicio anterior de 5,4 millones de euros. Este incremento es debido principalmente a las diferencias de cambio negativas relativas a la actualización de saldos de activos y pasivos en moneda extranjera, así como a un incremento del gasto por intereses por la disposición en su totalidad de la línea de crédito realizada a mediados de marzo.

El resultado ajustado antes de impuestos decreció 11,6 millones de euros, un 35,0%, hasta los 21,5 millones de euros derivado del menor resultado operativo ajustado. El resultado antes de impuestos estatutario decreció 11,7 millones de euros, un 64,4% inferior, siendo de 6,5 millones de euros.

Estado de Flujos de Efectivo y Deuda

Nuestro negocio tiene un alto nivel de generación de caja, pero en el primer trimestre de 2020 el estado de flujos de efectivo se vio fuertemente impactado desde mediados de marzo por el paro total de las actividades en las que se cerraron las instalaciones, así como por la reducción de actividad en las que se mantuvieron abiertas derivado de la crisis del COVID-19.

La fuerte caída del EBITDA en el mes de marzo derivada de la situación antes descrita, así como la variación en el resultado del capital circulante de 25,5 millones de euros, explica principalmente la menor caja generada en el trimestre comparado con el mismo periodo del ejercicio anterior.

El capital circulante continúa gestionándose adecuadamente, aunque como es habitual en el primer trimestre del año, debido a la estacionalidad del negocio, el capital circulante acostumbra a crecer respecto la cifra de cierre del año anterior. En el primer trimestre de 2019, la variación de capital circulante fue positiva como resultado del incremento de cobros derivado del gran crecimiento de los ingresos en el último trimestre de 2018, en la mayor división del Grupo en cuanto a ingresos, Energy & Industry.

El flujo de efectivo ajustado de las actividades operativas después de inversiones en inmovilizado fue de 28,8 millones de euros, aproximadamente la mitad que en al cierre de marzo de 2019. Después del pago de intereses e impuestos, el flujo de efectivo libre de caja fue de 29,6 millones de euros, 17,4 millones de euros menos que en 2019. Los impuestos representaron una entrada de caja de 4,2 millones de euros, mientras que en el mismo periodo de 2019 se pagaron impuestos por valor de 7,9 millones de euros. Este ingreso se debe a la devolución recibida por pagos anticipados realizados a las administraciones de los diferentes países. Los pagos anticipados se realizan en base a los resultados disponibles y sin considerar para su cálculo reducciones ni deducciones, que sí se tienen en cuenta

en el cálculo del impuesto final, lo que resulta en posibles pagos por encima de lo finalmente realizado y en consecuencia genera devoluciones.

La caja neta incrementó en 243,2 millones de euros en el trimestre como resultado del incremento de 30,1 millones de euros de la generación de caja operativa tras pago a intereses minoritarios de 0,8 millones de euros, los cuales se han reducido significativamente respecto a los 5,0 millones de euros en el primer trimestre de 2019. Asimismo, la salida de caja por adquisiciones de compañías se ha reducido hasta los 4,5 millones (Q1 2019: 9,0€m). Finalmente, la disposición por el total de la línea de crédito supuso la entrada de 300 millones de euros, que minorado por el pago de otras pólizas a corto plazo resultó en una entrada neta de 234,3 millones de euros.

En la siguiente tabla se muestra el estado de flujos de efectivo para el periodo finalizado a 31 de marzo de 2020:

	Q1			Variación
	2020	2019		
EBITDA Ajustado	53,5	63,0	(9,5)	(15,1)%
Variación de capital circulante	(19,8)	5,7		
Inversiones en Inmovilizado	(4,9)	(10,3)		
Flujo de Efectivo Ajustado	28,8	58,4	(29,6)	(50,7)%
Pago por impuestos	4,2	(7,9)		
Intereses pagados	(3,4)	(3,5)		
Flujo de Efectivo libre	29,6	47,0	(17,4)	(37,0)%
Pagos extraordinarios y Otros	1,3	1,0		
Dividendos a minoritarios	(0,8)	(5,0)		
Generación de caja operativa	30,1	42,9	(12,8)	(29,9)%
Pago por adquisiciones	(4,5)	(9,0)		
Caja antes de Variación neta de financiación y variaciones por tipo de cambio	25,6	33,9		
Pagos de pasivos por arrendamientos (NIIF 16)	(14,2)	(13,9)		
Variación neta de financiación	234,3	(19,1)		
Variaciones por tipo de cambio	(2,5)	0,9		
Incremento de caja	243,2	1,8		

Al cierre del primer trimestre del año, la caja del Grupo era de 390 millones de euros. Esta cifra, junto con las líneas de crédito no dispuestas a 31 de marzo de 2020 suponen un total de 472 millones de euros. Adicionalmente, durante el mes de abril, el Grupo ha firmado nuevas líneas de financiación por otros 150 millones de euros adicionales, lo que resulta en una liquidez de 622 millones de euros.

Liquidez

Caja y líneas no dispuestas a 31/03/2020	472
Nuevas líneas firmadas en abril	150
Liquidez disponible	622

Las principales líneas de financiación del Grupo consisten en un préstamo bancario sindicado por 600 millones de euros que incluye una línea de crédito de 400 millones y una colocación de deuda privada con inversores institucionales por valor de 230 millones de euros, ambos constituidos en junio de 2018. La deuda bancaria proporcionada por once bancos, tiene vencimiento en junio de 2024, que puede extenderse por un año adicional hasta junio de 2025. La colocación de deuda privada se realizó con dos inversores institucionales y tiene vencimiento en junio de 2025 y junio de 2028. Las cantidades dispuestas de cada uno de estos préstamos y sus respectivas fechas de vencimiento se muestran en la siguiente tabla, junto con la caja disponible al cierre de marzo de 2020 y la consiguiente ratio de apalancamiento financiero calculado según las definiciones del contrato de deuda.

Deuda Neta a 31 de Marzo 2020	Vencimiento	Dispuesto Millones EUR
Facility A "Term Loan"	27/06/2024	200,0
Facility B "Línea de crédito"	27/06/2024	400,0
Colocación deuda privada 7 años (USPP)	27/06/2025	150,0
Colocación deuda privada 10 años (USPP)	27/06/2028	80,0
Otras deudas		22,5
Total Deuda		852,5
Caja		(390,2)
Total Deuda Neta antes de NIIF 16		462,3
NIIF 16		164,3
Total Deuda Neta		626,6

La ratio de apalancamiento financiero, calculado (según lo establecido en el contrato de deuda) como Deuda Neta sobre EBITDA de los últimos doce meses es de 2,0x al cierre de marzo de 2020, al mismo nivel que a cierre de diciembre de 2019. A pesar de que se espera que la ratio de apalancamiento financiero incremente en el segundo trimestre del ejercicio, como consecuencia de la caída del EBITDA ajustado, se espera que, a 30 de junio de 2020, fecha en la que se tiene que evaluar, se mantendrá por debajo de lo establecido en el contrato de deuda de 4,0x.

Reacción a la crisis por COVID-19

Nuestra reacción, además de lo mencionado en los dos últimos comunicados realizados, se ha focalizado en mantener el beneficio a largo plazo del Grupo priorizando ahora las consecuencias sociales y humanas de esta crisis. Nuestras prioridades han sido el bienestar de nuestros empleados y sus familias, incluyendo el mantener los puestos de trabajo en la medida de lo posible; ayudar a nuestros clientes proporcionando nuestros servicios, muchos de los cuales son esenciales; reducir costes y gestionar la liquidez y recursos financieros para asegurar una buena gestión del Grupo durante este periodo.

El 19 de marzo, el Grupo anunció que se estaban tomando todas las medidas necesarias para proteger a sus empleados, ayudar a los clientes y minimizar el impacto en las operaciones. Se espera que derivado de las implicaciones de la crisis por COVID-19 y la caída del precio del petróleo, las operaciones del Grupo se verán afectadas durante las próximas semanas y meses. Se espera que la mayoría de los mercados se recuperen paulatinamente. De este modo, las previsiones que se dieron en la comunicación realizada el 25 de febrero quedan sin efecto.

El 8 de abril, el Grupo anunció que el Consejo de Administración había cancelado la propuesta de distribución de dividendo de 22 céntimos de euro por acción en base a los resultados del ejercicio 2019. El Consejo de Administración continúa comprometido con la distribución de dividendos de forma regular a los accionistas, pero, dadas las actuales circunstancias de alta incertidumbre, y manteniendo como prioridad el mantener la caja y minimizar las salidas de efectivo, se ha tomado la decisión bajo el criterio de prudencia. El Consejo de Administración mantiene la intención de restablecer el dividendo en cuanto sea apropiado hacerlo.

Asimismo, el Grupo anunció las reducciones en las retribuciones fijas tanto del Consejo de Administración como del Comité Ejecutivo mientras dure este periodo de incertidumbre. Dichas reducciones son del 30% para el Consejero Director General (CEO), el Consejero Director Financiero (CFO) y los 8 miembros no ejecutivos del Consejo de Administración, y de un 25% para los miembros del Comité Ejecutivo.

Somos un Grupo que gestionamos de manera prudente el negocio, lo que ha ayudado a afrontar esta crisis con un balance sólido, vencimientos a largo plazo de la gran mayoría de la deuda y un alto nivel de liquidez. Del mismo modo, vamos a permanecer alerta y seguiremos adoptando todas las medidas de precaución que estén a nuestro alcance para proteger a la compañía, a nuestros accionistas y demás partes interesadas y así salir de esta crisis con la capacidad y fuerza suficientes para recuperar nuestra contrastada estrategia de crecimiento.

Perspectivas

Para el segundo trimestre del año, nuestra previsión actual es que los ingresos del Grupo se vean significativamente impactados, siendo la caída prevista respecto al mismo trimestre del ejercicio anterior del 35%, fundamentalmente por el impacto del coronavirus e incluyendo ya el efecto negativo de la situación del mercado del petróleo y gas. Con esta reducción de ingresos, esperamos que el resultado operativo ajustado sea de una pequeña pérdida en el trimestre. En este escenario, donde la principal reducción de los ingresos y resultados proviene de la división de Automotive, tenemos ya las medidas de protección necesarias para nuestros empleados y clientes y estamos en disposición de retomar la actividad tan pronto como las autoridades lo permitan. Con ello esperamos una significativa recuperación del beneficio en el segundo semestre del ejercicio, a medida que vayan reabriendo las estaciones para la inspección de vehículos y se recuperen las inspecciones que se han tenido que retrasar.

EVOLUCIÓN DEL NEGOCIO POR DIVISIONES

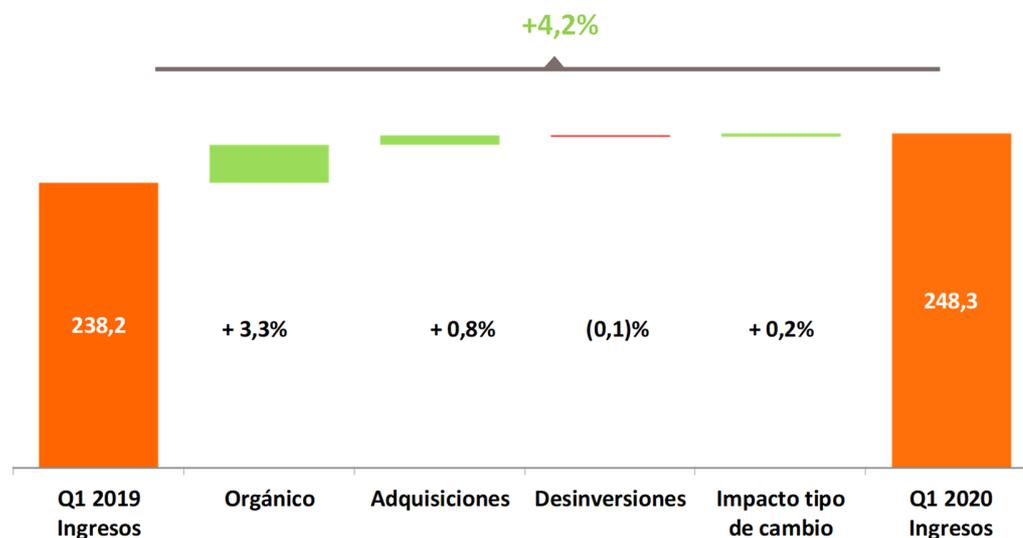
Energy & Industry

La división Energy & Industry es uno de los líderes mundiales en la prestación de servicios de ensayos no destructivos, inspección industrial y medioambiental, supervisión y gestión de la calidad, ingeniería y consultoría, control de proveedores, certificación e integridad de activos.

La división desarrolla e implementa tecnología propia y proporciona conocimientos industriales en varios sectores, ayudando a nuestros clientes a desarrollar y controlar procesos industriales, a proteger activos y a aumentar la seguridad operacional y ambiental. Prestamos servicios a un amplio abanico de industrias, como petróleo y gas, energía, telecomunicaciones, minería, aeronáutica y construcción.

Los ingresos en la división fueron de 248,3 millones de euros en el primer trimestre del año, un 4,2% superiores a los del mismo periodo del ejercicio anterior

Evolución de los ingresos en millones de euros:



A tipos de cambio constantes, los ingresos orgánicos de la división crecieron un 3,3%. Los ingresos derivados de las adquisiciones supusieron un 0,8% adicional y corresponden a la adquisición realizada en 2019, LEM, en el norte de Chile, una compañía que principalmente realiza ensayos e inspección de materiales para proyectos de ingeniería civil en los mercados de minería y construcción en el sector industrial.



La división ha tenido un buen inicio de año hasta que le impactó la crisis del COVID-19. En el primer trimestre, las regiones de Asia Pacífico, América Latina y Oriente Medio tuvieron mejor crecimiento que África, Mediterráneo, Norte de Europa y Norte América.

El negocio dedicado al petróleo y el gas creció en la misma medida que la división. La parte relacionada con los trabajos de mantenimiento tuvo un buen crecimiento mientras que los trabajos relacionados con proyectos de nueva construcción decrecieron. El resto de la división, que incluye los servicios prestados en los mercados de energía, construcción, aeroespacial, minería y telecomunicaciones en su conjunto también creció a la misma ratio que la división.

En el mes de abril, el impacto del COVID-19 ha sido significativo, con una caída de los ingresos estimada de aproximadamente el 25% respecto al mismo mes del ejercicio anterior. La división está realizando reducciones de costes para adaptarse al nivel de actividad de cada región.

El bajo precio del petróleo no ha tenido aún un impacto significativo, pero se espera que impacte en el futuro, principalmente en los proyectos de nueva construcción, los cuales para el ejercicio 2019 representaron 158 millones de euros, un 15% de los ingresos de la división y un 9% de los ingresos totales del Grupo.

Laboratories

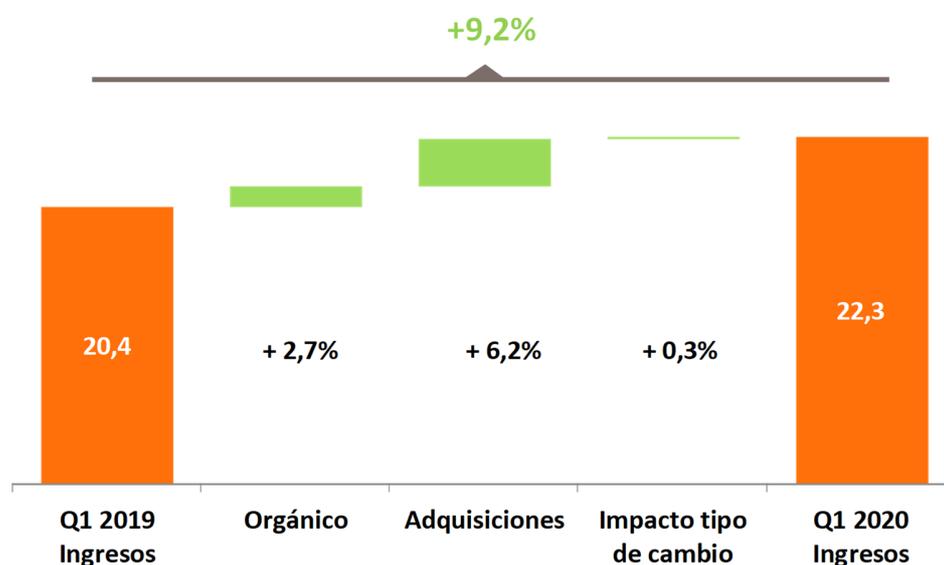
La división Laboratories proporciona servicios de ensayo, certificación e ingeniería para mejorar la competitividad de los productos y fomentar la innovación. La división dispone de una red de laboratorios multidisciplinares en Europa, Asia y Norteamérica.

Nuestras instalaciones punteras y el conocimiento técnico de nuestros expertos nos permiten ofrecer servicios de alto valor añadido a una amplia gama de industrias como la aeronáutica, automoción, electrónica, tecnologías de la información y construcción.

En los años 2017, 2018 y 2019, e incluyendo el primer trimestre de 2020, la división Laboratories ha adquirido ocho empresas, y ha aumentado sus instalaciones para la realización de ensayos con el objetivo de reforzar su posición en el mercado de componentes para el automóvil, protección al fuego, aeronáutico y calibración.

Los ingresos de la división de Laboratories en el primer trimestre del año fueron de 22,3 millones de euros, lo que representa un 9,2% superior al mismo periodo del ejercicio anterior.

Evolución de los ingresos:



Los ingresos orgánicos a tipo de cambio constante de la división Laboratories incrementaron un 2,7% en el trimestre. Las últimas tres adquisiciones realizadas suponen un 6,2% adicional. El impacto por tipo de cambio fue positivo en un 0,3%.

La división tuvo un buen inicio de año, con todos los negocios creciendo hasta que el COVID-19 impactó de manera significativa en España. Los dos primeros meses del año, el total de los ingresos crecían a doble dígito, pero el mes de marzo resultó fuertemente impactado y los ingresos del mes se mantuvieron al nivel del mismo mes de 2019.

El impacto por COVID-19 ha continuado en el mes de abril. Los ingresos de la división se estima que decrezcan aproximadamente un 35% comparativamente con el mismo mes del año anterior. Esto se debe principalmente al impacto en España, que en el año 2019 representó el 70% de los ingresos de la división mientras que los laboratorios del resto de países se mantienen abiertos, aunque con menores volúmenes. La división ha tomado medidas para la reducción de costes, incluyendo la adopción de las medidas facilitadas por los diferentes gobiernos para la reducción temporal de empleo, especialmente en España (ERTE).

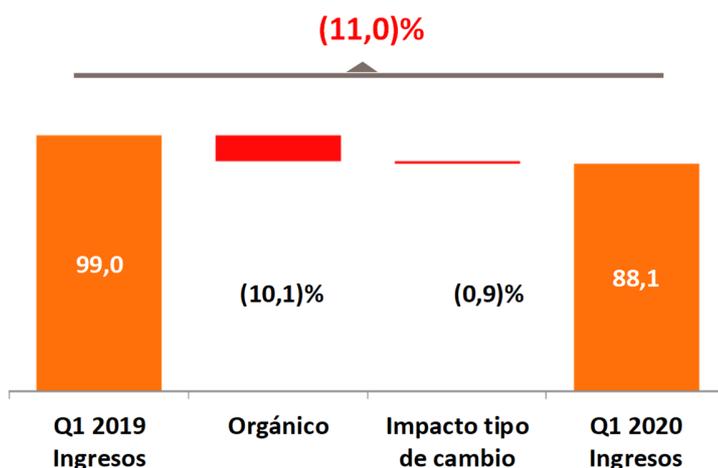
Automotive

La división Automotive presta servicios de inspección técnica de vehículos a nivel global. En el marco de sus programas, la división realiza estas actividades de inspección de vehículos en países donde el transporte y los sistemas deben cumplir la regulación obligatoria en materia de seguridad técnica y medioambiental.

La división cuenta con más de 30 programas, y, en 2019, realizó más de 20 millones de inspecciones de vehículos en España, Irlanda, Dinamarca, Finlandia, Andorra, Estados Unidos, Argentina, Georgia, Chile, Costa Rica, Ecuador y Uruguay. En cuanto a los servicios administrados en el marco de los programas, más de 6 millones de inspecciones fueron realizadas por terceros.

Los ingresos de la división en el primer trimestre del año fueron de 88,1 millones de euros, lo que representa un 11,0% menos que en el mismo periodo del ejercicio anterior.

Evolución de los ingresos:



Hasta el cierre del mes de febrero, el comportamiento de la división fue bueno, con los ingresos orgánicos creciendo un 2,4% excluyendo el impacto del contrato de Washington que finalizó a finales de 2019. El mes de marzo ha sido fuertemente impactado por la crisis del COVID-19 y los ingresos cayeron un 30% como consecuencia del cierre de las estaciones para la inspección de vehículos desde mediados de mes. Hasta este momento, todas las estaciones han estado cerradas en algún momento y la mayoría permanecen así excepto algunas en Estados Unidos y en los países nórdicos, las cuales han permanecido abiertas, aunque operando volúmenes menores.

Los ingresos del mes de abril en la división se espera que estén alrededor de un 80% por debajo de los obtenidos el mismo mes del ejercicio anterior, con

únicamente abiertas las estaciones de los países nórdicos y algunas en Estados Unidos, así como la reapertura de Costa Rica y Uruguay a mediados de mes, aunque con menores volúmenes.

La división se ha acogido a ERTES de fuerza mayor los cuales han afectado a la mayoría de los empleados en España. Cada uno de los países en los que operamos ha aprobado diferentes planes para el apoyo a las empresas frente a la crisis del COVID-19 y la división se ha acogido a ellos donde ha sido posible.

Se espera que la reapertura de las estaciones sea gradual y el volumen de inspecciones debería incrementarse a partir de mediados del mes de mayo. Se espera que la pérdida de inspecciones realizadas en el primer semestre del año se recupere parcialmente durante el segundo semestre.

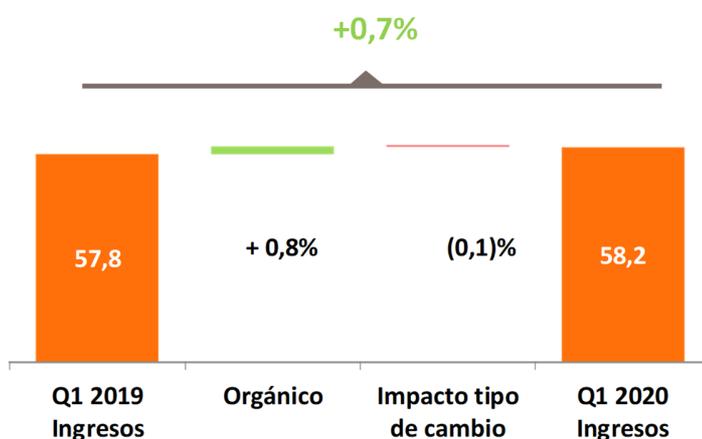
IDIADA

IDIADA A.T., propiedad 80% de Applus+ y 20% de la Generalitat de Cataluña, opera desde 1999, bajo un contrato exclusivo, desde un centro tecnológico de 351 hectáreas (perteneciente a la Generalitat de Cataluña) cerca de Barcelona. Este contrato para gestionar el negocio vence en 2024 y es prorrogable en periodos de cinco años hasta 2049.

IDIADA A.T. presta sus servicios de diseño, ingeniería, ensayo y homologación a las compañías automovilísticas líderes a nivel mundial.

Los ingresos de la división en el primer trimestre del año fueron de 58,2 millones de euros, un 0,7% superiores a los del mismo periodo del ejercicio anterior.

Evolución de los ingresos:





La división de IDIADA empezó el trimestre bien, con un crecimiento de los ingresos al cierre de febrero del 8% comparado con el mismo periodo del ejercicio anterior. En el mes de marzo, con el efecto del COVID-19, los ingresos decrecieron un 12% comparativamente con el mismo mes de 2019. Las instalaciones en España se han visto fuertemente afectadas y fueron cerradas durante un periodo de tiempo, siendo los ingresos de las pistas de pruebas los más afectados por el cierre.

El impacto del COVID-19 ha continuado durante el mes de abril. Se espera que los ingresos del mes sean aproximadamente un 40% inferiores a los del mismo mes del año anterior, principalmente debido al cierre de las dos primeras semanas del mes de las instalaciones en España, así como por la reducción de la actividad durante el resto del mes. Otros países continúan operativos, pero han sido también afectados de manera significativa aunque el negocio en China ha vuelto a la normalidad.

La división ha tomado medidas para la reducción de costes, incluyendo un ERTE en España.

Fin de la comunicación de resultados del primer trimestre de 2020

MEDIDAS ALTERNATIVAS DE RENDIMIENTO (MAR)

La información financiera de Applus+ contiene magnitudes elaboradas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), así como las denominadas Medidas Alternativas de Rendimiento (MAR) que se consideran magnitudes ajustadas respecto a aquellas que se presentan de acuerdo con las NIIF.

- **EBITDA**, resultado operativo antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización
- **Resultado Operativo**, resultados antes de intereses e impuestos
- **Ajustado**, las partidas se presentan ajustadas por otros resultados
- **Otros resultados** son aquellos impactos corregidos en las principales medidas utilizadas por el Grupo para el análisis de sus resultados con el fin de proporcionar un mejor entendimiento de los mismos. Las partidas consideradas como otros resultados son: amortización de los intangibles de las adquisiciones, costes por reestructuración y costes relacionados con las adquisiciones
- **PPA** corresponde al importe asignado como intangible relacionado con las combinaciones de negocios y que es amortizado
- **Capex**, inversiones realizadas en inmovilizado
- **Flujo de efectivo (Operating Cash Flow)**, caja generada por las operaciones después de inversiones en inmovilizado y variación del capital circulante
- **Flujo de efectivo libre (Free Cash Flow)**, caja generada por las operaciones después de inversiones en inmovilizado, variación del capital circulante y pagos de intereses e impuestos
- **Deuda Neta**, deuda financiera a corto y largo plazo, otros pasivos no corrientes menos el importe de efectivo y otros activos líquidos equivalentes, calculado a tipos de cambio promedio del ejercicio
- **Ratio de apalancamiento financiero (Leverage)**, calculado como **Deuda Neta/ EBITDA** de los últimos doce meses, de acuerdo con el contrato de deuda financiera
- **BNA (EPS)**, Beneficio neto por acción
- **END (NDT)**, Ensayos no destructivos
- **FX**, Tipo de cambio