

RESULTADOS ANUALES 2002

Un buen rendimiento operativo en un entorno económico desfavorable

??Sinergias superiores a las expectativas

??Propuesta de dividendo de 0,38 euros por acción

El Consejo de Administración, reunido bajo la presidencia de Joseph Kinsch, ha examinado las cuentas consolidadas del Grupo y ha cerrado las cuentas de la sociedad dominante correspondientes al ejercicio 2002.

El Consejo de Administración propondrá en la próxima Asamblea General el pago de un dividendo de 0,38 euros por acción que, previa aprobación de la Asamblea General, comenzará el 22 de mayo de 2003.

A pesar de un entorno económico mundial difícil con respecto a 2001, caracterizado por una recesión considerable del crecimiento, el Grupo obtuvo un buen Resultado Operativo Bruto, próximo a los dos mil millones de euros. Esta mejora sustancial procede fundamentalmente del aumento de los beneficios de gestión y, en concreto, de un avance notable de los beneficios derivados de las sinergias que, con 190 millones, representan más del doble de los objetivos establecidos en el plan industrial de la integración.

El resultado neto antes de impuestos a 31 de diciembre de 2002 asciende a 393 millones de euros. **El resultado neto pro forma** (atribuido a la Sociedad Dominante) asciende a -121 millones de euros, correspondiente a un resultado ajustado de elementos extraordinarios no recurrentes y no generadores de tesorería por un importe de 458 millones de euros.

Datos relevantes del Grupo

<i>En millones de euros Pro forma-no auditados*</i>	2001***	2002
Cifra de negocio	27.512	26.594
Resultado operativo bruto (EBITDA)	1.379	1.978
Resultado de explotación (EBIT)	- 200	780
Resultado antes de impuestos	- 681	393
Resultado neto (atribuido a la Sociedad Dominante)	- 339	- 121
Resultado neto por acción**	- 0,70	- 0,25

** en euros

*** como han sido publicados en 2002

La cifra de negocio consolidada del Grupo correspondiente al ejercicio 2002 asciende a 26.594 millones de euros frente a 27.512 millones en 2001, lo que supone una reducción del 3,34 %.

Las ventas realizadas en este período corresponden un 75% a la Unión Europea, 12% a Norteamérica, 5 % a Sudamérica y un 8% al resto del mundo.

El Resultado Operativo Bruto asciende a 1.978 millones, lo que equivale a 7,4 % de la cifra de negocio, frente a 1.379 millones correspondientes al ejercicio 2001, que representan el 5 % de la cifra de negocio. Este resultado refleja, además del aumento de los precios de venta en los sucesivos trimestres, la obtención de importantes beneficios de gestión.

El Resultado Operativo asciende a 780 millones de euros, lo que representa el 2,9 % de la cifra de negocio, frente a -200 millones en 2001. A pesar del efecto de elementos negativos no recurrentes (depreciación de activos por valor de 185 millones) registra una notable mejora.

Con unos costes financieros de 464 millones de euros, una contribución de las sociedades consolidadas por puesta en equivalencia de 77 millones de euros y una carga fiscal de 462 millones, **el resultado neto** (atribuido a la Sociedad Dominante) del ejercicio se sitúa en -121 millones.

La carga fiscal incluye básicamente la reducción de impuestos diferidos activos contabilizados en determinadas filiales del Grupo y constituye un elemento extraordinario no recurrente.

La tesorería procedente de las actividades de explotación a 31 de diciembre de 2002 asciende a 1.800 millones de euros. Las inversiones industriales ascienden a 1.415 millones, lo que supone una reducción considerable con respecto a 2001 (1.590 millones).

Endeudamiento financiero neto

<i>En millones de euros Pro forma-no auditados*</i>	31 de diciembre de 2001	31 de diciembre de 2002
Fondos propios**	8.819	8.058
Endeudamiento financiero neto	6.510	5.993
Endeudamiento financiero neto/ fondos propios	0,74	0,74

** incluye socios externos y retirados del espacio de consolidación residual.

El endeudamiento financiero neto asciende a 5.993 millones de euros a 31 de diciembre de 2002, lo que supone una reducción de 517 millones en comparación con el 31 de diciembre de 2001 (6.510 millones). Esta reducción del endeudamiento se puede atribuir a un buen control de las exigencias de capital circulante y de las inversiones industriales. A 31 de diciembre de 2002, el ratio de deuda neta sobre fondos propios (incluyendo socios minoritarios y retirados del espacio de consolidación residual) se sitúa en 0,74 (0,74 a 31 de diciembre de 2001), procediendo su estabilidad del efecto de devaluación del Real brasileño sobre los fondos propios del Grupo.

Distribución por sectores de la cifra de negocio y del resultado de explotación

	2001**					2002				
<i>En millones de euros Pro Forma No auditados</i>	Cifra de negocio	Resultado operativo bruto	%	Resultado de explotación	%	Cifra de negocio	Resultado operativo bruto	%	Resultado de explotación	%
Productos Planos	13.572	570	4,2	- 67	- 0,5	13.222	925	7,0	216	1,6
Productos Largos	3.963	595	15,0	367	9,3	4.256	613	14,4	430	10,1
Aceros Inoxidables	4.240	- 53	1,3	- 677	- 16,0	4.248	200	4,7	45	1,1
Distribución Transformación Trading	9.541	292	3,1	186	2,0	9.444	319	3,4	209	2,2
Otras actividades	1.251	- 1	0,1	14	1,1	910	- 79	- 8,7	- 120	- 13,2
Ajustes	- 5.055	ns	-	ns	-	- 5.486	ns	-	ns	-

** como han sido publicados en 2002

La cifra de negocio del sector de Productos Planos asciende a 13.222 millones de euros en 2002 en comparación con 13.572 millones en 2001. El ligero descenso de -2,6% refleja unos precios medios de venta más bajos que en 2001 (-2,4%), registrándose en el primer trimestre del ejercicio los precios de venta más bajos desde hace veinte años, pero en alza a partir del segundo trimestre. Los volúmenes expedidos en comparación con 2001 sólo registraron un aumento del 0,3%.

La notable mejora del Resultado Operativo Bruto (925 millones en 2002 frente a 570 en 2001) se debe a una mejor utilización de las instalaciones industriales y a la obtención de sustanciales beneficios de gestión. El Resultado de explotación de 216 millones de euros en 2002, comparado con una pérdida de 67 millones en 2001, sigue aumentando a pesar del efecto negativo de las depreciaciones de activos (185 millones).

En el sector de los Productos Largos, el incremento del 7,4% de la cifra de negocio se debe tanto a la incorporación de nuevas sociedades como a un fuerte aumento de sus volúmenes (+4,2%), a pesar del ligero descenso de los precios medios de venta (-2,4%), sobre todo en Europa del Norte, donde se aprecia una recesión importante del sector de la construcción.

La cifra de negocio del sector de Aceros Inoxidables permanece estable en 4.248 millones en 2002 frente a 4.240 millones en 2001. Sin embargo, el Resultado Operativo Bruto de 200 millones aumenta de forma considerable en comparación con el ejercicio 2001, reducido a -53 millones. Dicho incremento se puede atribuir básicamente a los beneficios de gestión y a las sinergias, dado que los volúmenes expedidos aumentan un 1,3%. El Resultado de explotación de 45 millones es positivo, en comparación con una pérdida debida en gran parte a elementos extraordinarios no recurrentes (depreciación de activos) de 667 millones en 2001.

La cifra de negocio del sector Distribución Transformación Trading, con un descenso del 1% con respecto a 2001, traduce una reducción de los volúmenes expedidos. El Resultado Operativo Bruto, en aumento en 2002 (319 millones en 2002 frente a 292 millones en 2001), refleja claramente el alza de los precios en 2002, así como importantes beneficios de gestión.

La cifra de negocio del resto de actividades asciende a 910 millones en 2002 frente a 1.251 millones en 2001. El Resultado Operativo Bruto asciende a -79 millones en 2002 frente a -1 en 2001. Esta fuerte recesión se debe sobre todo a la importante degradación del mercado de la electrónica, que afecta a las actividades de producción de lámina de cobre.

Resultados de la Sociedad Dominante

Las cuentas sociales de la Sociedad Dominante cierran el ejercicio 2002 con un resultado positivo de 260 millones de euros. Dicho resultado procede fundamentalmente de los dividendos percibidos de las sociedades filiales.

Perspectivas del Grupo

El año 2003 comenzó con incertidumbres políticas y económicas, que deberían repercutir en la inversión y, por tanto, en la actividad industrial.

Sin embargo, en este contexto, el Grupo confirma los objetivos estratégicos definidos en el período de integración, la consecución de la implementación de las sinergias y la reducción del endeudamiento.

En un entorno contrastado en términos de crecimiento económico, el Grupo manifiesta su voluntad de controlar su oferta en función de la evolución de la demanda y de los márgenes. Para 2003, el Grupo prevé una mejora de sus resultados basada en precios medios de venta más elevados que en 2002, en continuar con el control de los stocks y en una importante evolución en materia de beneficios de gestión y de sinergias

La organización del Grupo ya está implantada y confirmado el éxito de la integración.

** La información financiera pro forma no auditada tiene la finalidad de simular los efectos de la constitución de Arcelor el 28 de febrero de 2002 para los periodos iniciados con anterioridad a dicha fecha.*

Luxemburgo, a 27 de febrero de 2003

Relaciones con la prensa

Patrick Seyler : +352 4792 2362
Paul Bertemes : +352 4792 2367
Jean Lasar : +352 4792 2359

(España)

Ignacio Agreda : +34 94 4894 162
Oscar Fleites : +34 985 1260 29

(Francia)

Sandra Luneau : +33 1 41 25 65 04

Relaciones con los inversores

Martine Hue : +352 4792 2151
00 800 4792 4792
+33 1 41 25 9898

www.arcelor.com