



Resultados financieros del primer semestre de 2009

29 de julio de 2009



Laboratorios Farmacéuticos ROVI, S.A. y Sociedades Dependientes
Relaciones con Inversores



ROVI - Resultados financieros del primer semestre de 2009

ROVI reporta un crecimiento de las ventas tanto de Bemiparina como de especialidades farmacéuticas en España y mantiene sus previsiones para el año

- Los ingresos aumentaron un 3% hasta 61,8 millones de euros, como resultado de la fortaleza del negocio de especialidades farmacéuticas, que creció un 12% en el primer semestre de 2009 liderado por el incremento del 14% en las ventas de Bemiparina, compensando la ausencia de ingresos no recurrentes que se produjeron en el primer semestre de 2008 (derivados principalmente de la promoción comercial de un producto), la debilidad de las líneas vinculadas al consumo y del área de fabricación a terceros. Excluyendo el efecto de estos ingresos no recurrentes en el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2008, los ingresos crecieron un 9% en el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2009 comparados con el mismo período del año anterior.
- Confirmación de las previsiones sobre el año 2009 que preveían un porcentaje de crecimiento en ingresos operativos situado en la banda baja de dos dígitos.
- La estacionalidad vinculada a la vacuna de la gripe en el segundo semestre del año contribuirá a alcanzar las estimaciones de ventas del área de fabricación a terceros para el año.
- Las ventas de Bemiparina aumentaron un 14% hasta 21,0 millones de euros, las ventas de Corlantor crecieron por encima de 2,5 veces y las ventas de EXXIV, producto que empezó a comercializarse en el cuarto trimestre de 2008, alcanzaron 3,6 millones de euros en el primer semestre de 2009.
- El EBITDA disminuyó un 34% hasta 9,9 millones de euros, impactado por la ausencia de los ingresos no recurrentes (derivados de la promoción comercial de un producto) que se habían producido en el primer semestre del año anterior.
- El beneficio neto disminuyó un 37% hasta 7,0 millones de euros en el primer semestre de 2009, impactado también por la misma razón que el EBITDA.
- Acuerdo Farmacéutico Estratégico de Comercialización y Fabricación con Merck Sharp & Dohme (MSD) en España.

- **Firma de un protocolo de intenciones con el Ministerio de Sanidad y Política Social y con las Consejerías de Innovación, Ciencia y Empresa y de Salud de la Junta de Andalucía para el desarrollo de un centro de investigación y producción de vacunas contra la gripe estacional y pandémica en España.**
- **Resultados positivos tanto del ensayo de fase III de Bemiparina en cirugía oncológica como del ensayo de fase I de la heparina de muy bajo peso molecular, RO-14.**

Madrid (España), 29 de julio del 2009, 8:00 AM CET - ROVI ha anunciado hoy sus resultados financieros del período de 6 meses cerrado al 30 de junio de 2009.

Juan López-Belmonte Encina, Consejero Delegado de ROVI, comentó que, "durante el primer semestre del año 2009 hemos continuado experimentando un crecimiento de las ventas de nuestro negocio de especialidades farmacéuticas, liderado por un incremento del 14% en las ventas de Bemiparina. Las ventas de Bemiparina en el extranjero crecieron un 24%, anticipando así la internacionalización de nuestro producto de referencia como uno de los motores de crecimiento de la Compañía a medio plazo. Asimismo cabe destacar que al producto le queda mucho recorrido, con resultados de fase III de tromboprolifaxis en cirugía oncológica positivos y con varios ensayos clínicos en fase II y III cuyos resultados esperamos publicar en los próximos meses. Pero ROVI no pivota sobre un sólo producto, nuestro portafolio de productos de especialidades farmacéuticas comercializado en España es joven y eso nos da proyección para los próximos años. Además, el nuevo acuerdo estratégico que hemos alcanzado con Merck Sharp & Dohme (MSD) en España nos va a permitir el lanzamiento de cinco nuevos productos durante los próximos 10 años, lo que contribuirá a un crecimiento sostenido de la Compañía en el largo plazo. Adicionalmente, este acuerdo, junto con el desarrollo del centro de investigación y producción de vacunas contra la gripe estacional y pandémica en España, refleja nuestra apuesta por la diversificación y el fortalecimiento del área de fabricación a terceros. Estamos satisfechos con los acuerdos alcanzados durante el primer semestre del año ya que nos ofrecen una poderosa oportunidad de crecimiento sostenido y rentable en el largo plazo".

1. Datos financieros destacados

<i>Millones Euros</i>	2009	2008	Crecimiento	% Crecimiento
Ingresos operativos	60,4	59,0	1,4	2%
Otros ingresos	1,4	1,0	0,4	48%
Total ingresos	61,8	60,0	1,8	3%
Coste de la venta de productos	20,1	15,5	4,6	30%
Beneficio bruto	41,7	44,5	-2,8	-6%
<i>% margen</i>	<i>69,0%</i>	<i>75,4%</i>		-6 pp
Gastos en I+D	4,2	3,8	0,4	11%
Otros Gastos Gles.	27,6	25,8	1,8	7%
EBITDA	9,9	14,9	-5,0	-34%
<i>% margen</i>	<i>16,4%</i>	<i>25,2%</i>		-9 pp
EBIT	9,1	14,2	-5,1	-36%
<i>% margen</i>	<i>15,0%</i>	<i>24,0%</i>		-9 pp
Beneficio neto	7,0	11,2	-4,2	-37%

Nota: algunas cifras incluidas en este documento se han redondeado. Es posible que puedan surgir algunas diferencias entre los totales y las sumas de los factores debido a este redondeo.

Se adjuntan a este comunicado de prensa los estados financieros consolidados del Grupo ROVI del primer semestre del ejercicio 2009 y la información comparativa consolidada del ejercicio 2008 (balance de situación) y del primer semestre del ejercicio 2008 (cuenta de pérdidas y ganancias y estado de flujos de efectivo) (ver Anexo 1).

2. Hechos operativos y financieros relevantes

2.1 ROVI y Merck Sharp & Dohme (MSD) alcanzan un acuerdo farmacéutico estratégico de comercialización y fabricación en España

ROVI Imaging, S.L., sociedad filial de Laboratorios Farmacéuticos Rovi, S.A. (ROVI) y Merck Sharp & Dohme (MSD) (Merck & Co., Inc.) han alcanzado un acuerdo estratégico en España mediante el cual ROVI adquiere las operaciones de fabricación y empaquetado de la planta de MSD en Alcalá de Henares, Frosst Ibérica.

Mediante el acuerdo, ROVI fabricará los productos farmacéuticos de MSD que se producen actualmente en la planta y los empaquetará para su suministro a nivel mundial durante un período de cinco años. Las actividades de empaquetado de productos de MSD para España se extienden a un período de siete años. Las actividades de logística seguirán siendo responsabilidad de MSD.

Adicionalmente, ROVI podrá optar a los derechos de distribución en España, en régimen de co-marketing, de cinco productos de MSD que serán ejercitables durante los próximos 10 años. Queda excluida del acuerdo la distribución de vacunas. ROVI también incorpora a su cartera comercial dos productos: Tryptizol™ (amitriptyline) y Ameride™ (amiloride & hydrochlorothiazide) para su comercialización en España, quedando un tercer producto por determinar más adelante.

El acuerdo estratégico supone una inversión por parte de ROVI de 5 millones de dólares estadounidenses, pagaderos de forma lineal en 5 anualidades. La transacción, que está previsto que se cierre en los próximos meses, será financiada a través de la liquidez disponible de la Sociedad sin que haya sido necesario recurrir a financiación ajena.

Una vez que se complete la operación, la base de ingresos operativos de la compañía se incrementará. Adicionalmente, ROVI contará con nuevas oportunidades de crecimiento. Somos conscientes de que algunos de los nuevos ingresos generarán márgenes inferiores a los márgenes actuales de la compañía. Publicaremos nuestras previsiones de crecimiento para el año 2010 una vez que tengamos más clara la nueva situación de la compañía.

2.2 Desarrollo de un centro de investigación y producción de vacunas contra la gripe estacional y pandémica en España

Laboratorios Farmacéuticos Rovi, S.A. (ROVI) ha firmado un protocolo de intenciones con el Ministerio de Sanidad y Política Social y con las Consejerías de Innovación, Ciencia y Empresa y de Salud de la Junta de Andalucía para el desarrollo de un centro de investigación y producción de vacunas contra la gripe estacional y pandémica en España.

Dicho acuerdo prevé la creación de una fundación sin ánimo de lucro para desarrollar los trabajos técnicos necesarios para la aprobación de la vacuna contra la gripe pandémica y estacional a nivel europeo para lo que dicha fundación acudirá a la convocatoria de ayudas que el Ministerio de Sanidad y Política Social tiene previsto convocar próximamente. La Consejería de Salud de la Junta de Andalucía contribuirá a promover la realización de los estudios.

Adicionalmente, la Consejería de Innovación, Ciencia y Empresa de la Junta de Andalucía y ROVI construirán el centro de investigación y producción de vacunas en el Parque Tecnológico de Ciencias de la Salud de Granada. Este departamento contribuirá asumiendo la mayor parte del coste de la fábrica y del equipamiento que se estima en aproximadamente 20 millones de euros, siendo el resto aportado por ROVI. Tanto el edificio como los equipamientos, serían cedidos en uso de forma gratuita a ROVI, estando la cesión condicionada al desarrollo de la actividad.

La nueva planta de Granada, que previsiblemente comenzará a funcionar en el año 2012, será la encargada de fabricar las vacunas que se comercialicen en los mercados de Europa, Latinoamérica y África.

Para el desarrollo de la vacuna contra la gripe estacional y pandémica, ROVI ha alcanzado un acuerdo con la empresa biotecnológica americana Novavax que le permite utilizar su tecnología. La tecnología Virus Like Particle (VLP) de Novavax permite el desarrollo de vacunas recombinantes utilizando nuevos y más eficientes métodos de fabricación.

2.3 Resultados de fase III del ensayo clínico CANBESURE

Laboratorios Farmacéuticos Rovi, S.A. (ROVI) ha publicado los resultados de Fase III del ensayo clínico CANBESURE ("CANcer, BEmiparin and SURgery Evaluation"). Los resultados proporcionan una nueva evidencia clínica en cuanto a la duración óptima de la tromboprolifaxis después de una cirugía oncológica abdominal o pélvica. El ensayo, en el que participaron 703 pacientes, comparaba dos tratamientos post-operatorios de tromboprolifaxis: 3,500 Unidades Internacionales (UI) de Bemiparina, suministrada diariamente durante un período de 4 semanas y Bemiparina suministrada diariamente durante 1 semana. Los resultados demostraron una reducción estadísticamente significativa de un 82% (valor p 0.00096) de la incidencia de eventos tromboembólicos venosos (ETV) mayores en el caso de una administración de una dosis diaria durante 4 semanas en comparación con una administración de una dosis diaria durante una semana, y sin incrementar el riesgo de sangrado en pacientes que se han sometido a una cirugía oncológica abdominal o pélvica.

2.4 Resultados de fase I del ensayo clínico RO-14

Laboratorios Farmacéuticos Rovi, S.A. (ROVI) ha publicado los primeros resultados de su nueva Heparina de Muy Bajo Peso Molecular (HMBPM), RO-14, en humanos. RO-14 es un inhibidor indirecto del factor Xa con efecto nulo sobre el factor IIa. El perfil farmacocinético que ha mostrado RO-14 en los primeros resultados de Fase I del ensayo clínico en voluntarios sanos posiciona a esta HMBPM como un candidato antitrombótico óptimo si lo comparamos con las HBPM que se comercializan en la actualidad. Los resultados han demostrado que el perfil de RO-14 es óptimo en términos de seguridad, proporciona una actividad anti-factor Xa adecuada tanto para profilaxis como para el tratamiento de la enfermedad tromboembólica venosa, una actividad anti-factor IIa nula, una farmacocinética lineal y una vida media de eliminación más prolongada que la ofrecida por las Heparinas de Bajo Peso Molecular (HBMP) que se comercializan en la actualidad.

2.5 Pago de dividendo

El día 8 de julio de 2009 se procedió al pago de un dividendo con cargo a los resultados del ejercicio 2008 de 0,0865 euros por acción, aprobado por la Junta General de Accionistas y que se une a la cantidad a cuenta de dividendo ya distribuida el pasado 17 de septiembre de 2008, de 0,0783 euros por acción. Este dividendo implicó el pago del 35% del beneficio neto consolidado del año 2008. ROVI mantiene su política de dividendos que consiste en el pago de entre el 30% y el 40% del beneficio neto consolidado.

3. Comportamiento del Grupo

Los ingresos operativos crecieron un 2% hasta 60,4 millones de euros en el primer semestre de 2009 como consecuencia principalmente del impacto negativo de los ingresos no recurrentes, derivados principalmente de los servicios prestados para la promoción comercial, incluidos en el primer semestre de 2008, de la debilidad mostrada por las líneas vinculadas al consumo y del descenso del 18% en los servicios de fabricación a terceros, hasta los 8,6 millones de euros. El bajo rendimiento de estas líneas, comparado con el mismo período del año anterior, se ha visto compensado por la fortaleza del negocio de especialidades farmacéuticas, que continúa liderando el crecimiento, con una contribución del 60% a las ventas totales del grupo y un incremento del 12% en el primer semestre de 2009.

El crecimiento reportado en el primer semestre de 2008 incluía ingresos no recurrentes derivados principalmente de los servicios prestados para la promoción comercial. Excluyendo el efecto de estos ingresos no recurrentes en el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2008, los ingresos crecieron un 9% en el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2009 comparados con el mismo período del año anterior.

Las ventas de productos farmacéuticos con prescripción aumentaron un 12% hasta 36,4 millones de euros. La heparina de bajo peso molecular (HBPM) de ROVI, **Bemiparina**, ha mantenido su ritmo de crecimiento aumentando las ventas en un 14% hasta 21,0 millones de euros. Las ventas de **Bemiparina** en España (**Hibor®**) crecieron un 10% hasta 14,9 millones de euros mientras que las ventas internacionales se incrementaron en un 24% con respecto al año anterior.

Las ventas de **Corlontor®**, la especialidad de ROVI para la angina estable, crecieron por encima de 2,5 veces en el primer semestre de 2009 hasta alcanzar los 1,6 millones de euros.

Las ventas de **Osseor®** disminuyeron un 3% en el primer semestre de 2009 hasta los 3,6 millones de euros, 9 puntos porcentuales por debajo del descenso en ventas del 12% sufrido en el año 2008 tras el conocimiento de un efecto adverso conocido como síndrome "DRESS", lo cual refleja los primeros síntomas de recuperación del producto. Esperamos incrementar las ventas de **Osseor®** en el año 2009 y continuamos teniendo confianza en el potencial del producto.

Las ventas de **Exxiv®** alcanzaron 3,6 millones de euros en el primer semestre de 2009, reflejando así el éxito del reciente lanzamiento del producto. Según IMS, a finales de junio de 2009, **Exxiv®** contaba con una cuota de mercado del 13%, alcanzada en tan sólo tres trimestres.

Las ventas de **agentes de contraste para diagnóstico por imagen** y otros productos hospitalarios disminuyeron un 2%, en el primer semestre de 2009, hasta 9,5 millones de euros. Las ventas de productos farmacéuticos sin prescripción ("OTC") aumentaron un 2% hasta 4,2 millones de euros mientras que las ventas de productos médicos para estética disminuyeron un 14% hasta 1,7 millones de euros ya que se trata de una línea de negocio directamente relacionada con el crédito al consumo, de difícil acceso por la coyuntura económica.

La **fabricación para terceros** de ROVI, disminuyó un 18% en los primeros seis meses del año 2009, hasta los 8,6 millones de euros, comparado con el mismo período del año anterior, como resultado de menores volúmenes contratados. Esperamos que la estacionalidad vinculada a la vacuna de la gripe en el segundo semestre del año contribuya a alcanzar las estimaciones de ventas del área de fabricación a terceros para el año.

El **beneficio bruto** disminuyó un 6% en el primer semestre de 2009 hasta 41,7 millones de euros, reflejando así una disminución del margen bruto hasta el 69,0% en el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2009, frente al 75,4% en el mismo período del año anterior. El incremento en los precios de la materia prima de Bemiparina está afectando negativamente a nuestro margen bruto. Los precios de la materia prima de Bemiparina se han triplicado como consecuencia de la crisis de las heparinas acontecida el año pasado. Asimismo, la reducción de las ventas del área de fabricación a terceros, que aporta márgenes elevados, también ha impactado negativamente en el margen bruto. Esperamos una ligera recuperación del margen bruto durante el año 2009 debido principalmente a un incremento del 4,9% del precio de venta de Bemiparina en España y a una mayor contribución del área de fabricación a terceros como resultado de la próxima temporada de vacuna contra la gripe. Excluyendo el efecto de los ingresos no recurrentes derivados de los servicios prestados para la promoción comercial, el margen bruto disminuyó hasta 69,0% en el primer semestre de 2009 frente al 73,8% en el primer semestre de 2008.

Los **gastos en investigación y desarrollo** se han incrementado en un 11% hasta los 4,2 millones de euros, reflejo de nuestras inversiones centradas en nuestra cartera de productos en desarrollo y en la búsqueda de una mayor relación coste-eficiencia. Este incremento es consecuencia principalmente del avance que hemos realizado en algunos de los proyectos, incluyendo el reclutamiento para nuestro ensayo en Fase III de la úlcera de pie diabético.

Los **gastos de ventas, generales y administrativos** se han incrementado en un 7% hasta los 27,6 millones de euros, un punto porcentual por debajo del crecimiento de esta línea en el año 2008, lo que refleja nuestro control de los gastos durante el primer semestre de 2009.

La línea del **ingreso financiero** ha disminuido un 38% en el primer semestre de 2009, respecto al mismo período del año anterior, como consecuencia de un entorno de tipos de interés más bajos. Además, la cifra del primer semestre del año 2008 se ha visto incrementada por el cobro de intereses de demora de algunos hospitales.

Los **gastos financieros** se incrementaron en un 45% en el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2009 respecto al mismo período del año anterior como resultado de la pérdida generada por la venta de un activo financiero.

La **tasa efectiva** en el primer semestre de 2009 fue del 17%, comparado con el 21% en el mismo período del año anterior. La mejora en la tasa efectiva se debe a un mayor volumen de gastos de I+D deducibles en los primeros seis meses del año 2009.

Como consecuencia de los factores más arriba indicados, el **beneficio neto** de ROVI se ha reducido en un 37% hasta alcanzar los 7,0 millones en primer semestre del año 2009.

Javier López-Belmonte Encina, Director Financiero de ROVI, comentó que, "estamos satisfechos con los resultados del primer semestre del año 2009 ya que los ingresos han crecido un 9%, si excluimos el efecto de los ingresos no recurrentes registrados en el primer semestre de 2008, y las ventas de los principales productos de ROVI han evolucionado muy positivamente a pesar del difícil entorno económico en el que nos encontramos. Los márgenes se han visto afectados en el semestre principalmente por el incremento del precio de la materia prima de la heparina así como por la menor contribución al margen del área de fabricación a terceros pero esperamos que la próxima temporada de vacuna contra la gripe en el segundo semestre del año impacte de manera positiva en los márgenes de la Compañía. Además, nuestro sólido balance así como nuestra capacidad para la generación de caja nos han permitido alcanzar acuerdos muy beneficiosos en el primer semestre del año, sin poner en riesgo la solvencia de la compañía. La próxima temporada de vacuna contra la gripe que esperamos en el segundo semestre del año nos ofrece la suficiente confianza como para seguir trabajando para poder mantener nuestras previsiones de crecimiento de la línea de ingresos operativos para el año 2009 en la banda baja de dos dígitos."

4. Notas sobre el balance de situación

4.1 Adquisición de inmovilizado material

ROVI ha invertido 2,3 millones de euros en los primeros seis meses del año 2009, comparado con 5,5 millones en el año anterior. De éstos, 0,8 millones de euros corresponden a la construcción de su centro de Granada y el resto a inversión de mantenimiento.

4.2 Capital circulante

La tendencia positiva del capital circulante en el primer semestre de 2009 se debe principalmente a un incremento de la tesorería de 14,7 millones de euros y a una disminución de 9,2 millones de euros de la línea de "clientes y otras cuentas a cobrar" como resultado de un incremento de cobros vinculados a la vacuna contra la gripe y facturados en el semestre anterior. Además, la línea de "existencias" se incrementó en 3,5 millones de euros, debido principalmente al stock de un nuevo formato de jeringa con un dispositivo de seguridad más avanzado. La línea de "proveedores y otras cuentas a pagar" aumentó en 3,7 millones de euros como resultado de la incorporación de 4,3 millones de euros vinculados al dividendo que se distribuyó el 8 de julio.

4.3 Deuda

Al 30 de junio de 2009, ROVI tenía una deuda total de 31,2 millones de euros. La deuda con organismos oficiales representaba, a 30 de junio de 2009, el 55% del total de la deuda.

En miles de euros

	30 Junio 09	31 Diciembre 08
Préstamos de entidades de crédito	12,327	9,505
Deudas con organismos oficiales	17,224	16,610
Pasivos por arrendamientos financieros	1,654	1,970
Total	31,205	28,085

4.4 Posición de tesorería bruta y neta

Al 30 de junio de 2009, ROVI tenía una posición de tesorería bruta de 41,4 millones de euros y una posición de tesorería neta de 10,2 millones de euros (activos financieros y efectivo menos deuda a corto y a largo plazo), proporcionando así una flexibilidad financiera importante.

5. Previsiones para 2009

Mantenemos nuestras previsiones sobre el año 2009 publicadas en nuestros resultados de los primeros nueve meses del año 2008, que preveían un porcentaje de crecimiento en ingresos operativos situado en la banda baja de dos dígitos, y que ya confirmamos en nuestras notas de prensa de resultados del año 2008 y del primer trimestre de 2009. Estas previsiones de crecimiento de los ingresos operativos para el año 2009 incluyen la contribución de los ingresos derivados de los servicios prestados para la promoción comercial, reconocidos en el primer semestre de 2008. Esperamos que nuestros motores de crecimiento sean la Bemiparina, la cartera de productos de especialidades farmacéuticas existente, los nuevos lanzamientos como EXXIV, las nuevas licencias de distribución de productos y la próxima temporada de vacuna contra la gripe. La fortaleza de estas áreas puede verse compensada por un crecimiento menor o un decrecimiento en las ventas a hospitales y de las líneas de

OTC y de medicina estética. El negocio de productos de uso hospitalario se está viendo afectado por el retraso en los pagos como consecuencia de las restricciones en la economía regional en España. El negocio de medicina estética se está viendo negativamente impactado por la disminución de la demanda debido a un aplazamiento por parte de los pacientes de las intervenciones médicas no estrictamente necesarias, como consecuencia de la difícil accesibilidad al crédito al consumo. Bajo nuestro punto de vista, esta combinación de factores debería generar un crecimiento de los ingresos operativos situado en la banda de dos dígitos para el año 2009.

6. Proyectos de Investigación y desarrollo actuales

La cartera de productos objeto de I+D en ROVI continúa ofreciendo unas buenas perspectivas de crecimiento de la Compañía en los próximos años.

En el año 2009, se han producido avances importantes en los programas de investigación y desarrollo y la compañía espera seguir alcanzando hitos significativos adicionales durante el año. Los primeros hitos alcanzados en el año 2009 se refieren a los resultados positivos de fase III del ensayo clínico CANBESURE (un estudio de Fase III de Bemiparina para la prevención de tromboembolismo venoso en cirugía oncológica) (ver sección 2.3) y de fase I de la primera administración en humanos de RO-14 (una heparina de muy bajo peso molecular ("HMBPM") dirigida a indicaciones antitrombóticas) (ver sección 2.4), que se presentaron el día 13 de julio de 2009 en el XXII Congreso de la Sociedad Internacional de Trombosis y Hemostasia ("ISTH"), celebrado en Boston.

Otro hito significativo que esperamos para el segundo semestre del año 2009 son los resultados de la Fase II de Bemidextrina (Bemiparina en diálisis peritoneal¹).

Además, hemos finalizado el reclutamiento de Nautiol® (Bemiparina) para el tratamiento de las úlceras de pie diabético, principal proyecto de la compañía en el corto plazo. El proyecto ha sufrido un ligero retraso por lo que presentaremos los datos de fase III en el primer trimestre del año 2010.

Javier Martínez González, Director de Desarrollo Clínico de ROVI, comentó que, "estamos ilusionados con los resultados obtenidos en los ensayos de fase III de CANBESURE y de fase I de RO-14. Creemos que los resultados del estudio CANBESURE van a tener un importante impacto sobre las guías científicas de práctica clínica, ya que parecen consolidar la necesidad de extender la trombopprofilaxis con heparina de bajo peso molecular hasta 4 semanas en pacientes con cáncer que se someten a una cirugía abdominal o pélvica. En cuanto a los resultados de fase I de RO-14 éstos ofrecen unas perspectivas ilusionantes, como un fármaco antitrombótico potencialmente más eficaz y seguro que las actuales heparinas de bajo peso molecular. Asimismo, en el segundo semestre del año continuaremos conociendo nuevos

¹ Bemidextrina es un estudio de Fase II apoyado por la Fundación Renal Íñigo Álvarez de Toledo, Baxter S.L. y Laboratorios Farmacéuticos Rovi S.A

datos sobre un ensayo clínico en fase II. Los resultados de fase III de Nautiol® se harán públicos en el primer trimestre del año 2010. Reiteramos nuestra ilusión y esperanza en el potencial del producto, ya que creemos que la autorización del uso de Bemiparina para el tratamiento de las úlceras del pie diabético supondría un avance significativo en el tratamiento de esta patología, ya que en la actualidad no existe tratamiento farmacológico sistémico eficaz alguno autorizado en el mercado. Entre tanto, esperamos seguir progresando con nuestros dos productos líderes en las dos tecnologías avanzadas de liberación de fármacos, OCAP para la administración oral de Bemiparina, actualmente en fase I y cuyos resultados presentaremos en el primer semestre de 2010, e ISM para una inyección cada 4 semanas del anti-psicótico Risperidona, cuyos ensayos clínicos comenzarán en los próximos meses.”

7. Lanzamiento de nuevos productos

En mayo de 2008, se firmó con Sanofi Pasteur MSD la licencia para Pneumovax-23, una vacuna que ayuda a proteger contra las infecciones graves producidas por una bacteria denominada neumococo. Esperamos lanzar el producto en el segundo semestre de 2009 ya que su comercialización coincidiría con la temporada de vacuna contra la gripe.

Iván López-Belmonte Encina, Director General Adjunto y Jefe de Desarrollo Corporativo de ROVI, comentó que, “estamos esperanzados con el potencial de Pneumovax-23, cuya comercialización comenzará en el segundo semestre de 2009. Esta vacuna está indicada para la inmunización contra la enfermedad neumocócica que está causada por streptococcus pneumonie y representa un problema de salud a nivel mundial. En España, streptococcus pneumonie representa el 20-30% de todas las neumonías que se producen. Conseguir la licencia de nuevos productos continuará siendo uno de los pilares de nuestros planes de crecimiento futuro, que se verán complementados con nuestros esfuerzos internos en materia de I+D. Actualmente estamos estudiando diferentes oportunidades para la obtención de licencias toda vez que nuestro objetivo es conseguir la licencia y poder comercializar uno o dos nuevos productos cada año”.

Acerca de ROVI

ROVI es una compañía farmacéutica especializada española, plenamente integrada y dedicada a la investigación, desarrollo, fabricación bajo licencia y comercialización de pequeñas moléculas y especialidades biológicas. La Compañía cuenta con una cartera diversificada de productos que viene comercializando en España a través de un equipo de ventas especializado, dedicado a visitar a los médicos especialistas, hospitales y farmacias. La cartera de ROVI, con 23 productos comercializados principales, está anclada en estos momentos en Bemiparina, una heparina de segunda generación de bajo peso molecular, desarrollada a nivel interno. La cartera de productos de ROVI, en fase de investigación y desarrollo, se centra principalmente en cubrir necesidades médicas que en estos momentos no están satisfechas, desarrollando nuevos productos a base de HBPM y ampliando las aplicaciones de los productos ya existentes a base de HBPM. ROVI fabrica el ingrediente biológico activo

(Bemiparina) para sus principales productos patentados y candidatos a producto y para los productos farmacéuticos inyectables desarrollados por su propio equipo de investigadores, utilizando sus capacidades de carga y envasado, según el estado de la técnica, para ofrecer una amplia gama de servicios de fabricación para terceros, que incluye a algunas de las principales compañías farmacéuticas internacionales, principalmente en el área de las jeringuillas precargadas.

Para más información, puede ponerse en contacto con:

Juan López-Belmonte
Consejero Delegado
913756235
jlopez-belmonte@rovi.es
www.rovi.es

Javier López-Belmonte
Director Financiero
913756266
javierlbelmonte@rovi.es
www.rovi.es

Marta Campos Martínez
Relaciones con Inversores
912444422
mcampos@rovi.es
www.rovi.es

Informes con previsiones de futuro

Este comunicado de prensa contiene informes con previsiones de futuro. Dichos informes con previsiones de futuro implican riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores que pueden hacer que los resultados, la rentabilidad o los logros reales de ROVI, o los resultados industriales, sean materialmente diferentes de los resultados, rentabilidad o logros futuros, expresados o implícitos en dichos informes sobre previsiones de futuro. Los informes contenidos en este comunicado de prensa representan las perspectivas y previsiones de ROVI a la fecha de este comunicado de prensa. ROVI desea hacer constar que los acontecimientos y desarrollados futuros pueden provocar cambios en dichas perspectivas y previsiones. Ello no obstante, si bien ROVI puede optar por actualizar estos informes con previsiones de futuro en algún momento posterior, desea advertir expresamente que no está obligada a hacerlo. Estas declaraciones con previsiones de futuro no deben tomarse como base, en el sentido de que representan las perspectivas o previsiones de ROVI, en cualquier fecha posterior a la fecha de este comunicado de prensa.

ANEXO 1
**LABORATORIOS FARMACÉUTICOS ROVI, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
BALANCES DE SITUACION CONSOLIDADO AL 30 DE JUNIO DE 2009 Y AL 31 DE
DICIEMBRE DE 2008**

(En miles de Euros)

	A 30 de junio de 2009	A 31 de diciembre de 2008
ACTIVOS		
Activos no corrientes		
Inmovilizado material	31.290	29.817
Activos intangibles	743	745
Activos por impuestos diferidos	141	239
Activos financieros disponibles para la venta	3.204	5.002
Cientes y otras cuentas a cobrar	2.572	1.138
	37.950	36.941
Activos corrientes		
Existencias	29.290	25.816
Cientes y otras cuentas a cobrar	41.186	50.348
Activos por impuesto corriente	1.351	1.351
Activos financieros disponibles para la venta	1.260	1.809
Efectivo y equivalentes al efectivo	34.366	19.640
	107.453	98.964
Total activos	145.403	135.905



LABORATORIOS FARMACÉUTICOS ROVI, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
BALANCES DE SITUACION CONSOLIDADO AL 30 DE JUNIO DE 2009 Y AL 31 DE
DICIEMBRE DE 2008

(En miles de Euros)

	A 30 de junio de 2009	A 31 de diciembre de 2008
PATRIMONIO NETO		
Capital y reservas atribuibles a los accionistas de la Sociedad		
Capital social	3.000	3.000
Reserva legal	600	600
Acciones propias	(4.087)	(2.602)
Dividendo a cuenta del ejercicio	-	(3.915)
Resultados de ejercicios anteriores y reservas voluntarias	63.435	48.251
Resultado del ejercicio atribuible a la Sociedad dominante	7.010	23.542
Reserva por pagos basados en acciones	50	-
Reserva por activos disponibles para la venta	239	(161)
Total patrimonio neto	70.247	68.715
PASIVOS		
Pasivos no corrientes		
Recursos ajenos	24.395	22.565
Pasivos por impuestos diferidos	534	623
Ingresos diferidos no corrientes	8.472	8.589
	33.401	31.777
Pasivos corrientes		
Proveedores y otras cuentas a pagar	32.399	28.679
Pasivos por impuesto corriente	851	-
Recursos ajenos	6.810	5.520
Ingresos diferidos	837	312
Provisiones para otros pasivos y gastos	858	902
	41.755	35.413
Total pasivos	75.156	67.190
Total patrimonio neto y pasivos	145.403	135.905



**LABORATORIOS FARMACÉUTICOS ROVI, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
CUENTAS DE PERDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA CORRESPONDIENTE A LOS
PERIODOS DE SEIS MESES FINALIZADOS EL 30 DE JUNIO DE 2009 Y EL 30 DE JUNIO DE
2008**

(En miles de euros)

	Periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de	
	2009	2008
Importe neto de la cifra de negocio	60.357	59.009
Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación	3.486	(1.146)
Aprovisionamientos	(23.596)	(14.349)
Gastos de personal	(15.904)	(16.263)
Otros gastos de explotación	(15.849)	(13.486)
Amortizaciones	(826)	(716)
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras	1.424	961
Otros ingresos y gastos	(32)	167
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN	9.060	14.177
Ingresos financieros	407	657
Gastos financieros	(998)	(687)
RESULTADO FINANCIERO	(591)	(30)
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	8.469	14.147
Impuesto sobre las ganancias	(1.459)	(2.960)
RESULTADO DEL PERIODO	7.010	11.187



LABORATORIOS FARMACÉUTICOS ROVI, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTE A LOS PERIODOS
DE SEIS MESES FINALIZADOS EL 30 DE JUNIO DE 2009 Y EL 30 DE JUNIO DE 2008
(En miles de euros)

	Periodo de seis meses	
	2009	2008
Beneficios antes de impuestos	8.469	14.147
Ajustes de partidas que no implican movimientos de tesorería:		
Amortizaciones	826	716
Ingresos por intereses	(407)	(657)
Gastos por intereses	839	687
Variación neta de provisiones	(44)	90
Pagos basados en instrumentos de patrimonio	50	-
Ingresos diferidos	(742)	(96)
Cambios en capital circulante:		
Clientes y otras cuentas a cobrar	9.868	(2.451)
Existencias	(3.474)	958
Proveedores y otras cuentas a pagar	(2.735)	(10.517)
Pago por intereses	(262)	(419)
Flujo de efectivo por impuestos	(770)	(1.596)
Flujos netos de efectivo generados (utilizados) en las actividades de explotación	11.618	862
Adquisición de inmovilizado material	(2.285)	(5.525)
Adquisición de activos intangibles	(12)	(28)
Adquisición de activos disponibles para la venta	(153)	(3.000)
Venta de inversiones disponibles para la venta	4.871	2.633
Pagos para adquisición de otros activos financieros	(1.407)	(590)
Intereses cobrados	407	562
Flujos netos de efectivo (utilizados) generados en actividades de inversión	1.421	(5.948)
Pago de recursos ajenos	(3.271)	(1.559)
Recursos ajenos recibidos	6.561	2.867
Compra de acciones propias	(2.043)	-
Reemisión de acciones propias	440	-
Flujos netos de efectivo generados en actividades de financiación	1.687	1.308
Variación neta de efectivo y equivalentes	14.726	(3.778)
Efectivo y equivalentes al inicio del ejercicio	19.640	17.213
Efectivo y equivalentes al final del período	34.366	13.435