



Nota de Prensa



Los resultados de EADS en el primer semestre de 2008 reflejan un buen comportamiento subyacente constante



- Crecimiento en todas las Divisiones – Los Ingresos aumentan un 8%, hasta 19.700 millones de euros
- El EBIT* crece a 1.160 millones de euros, pese al cargo del A380 y a un dólar estadounidense más débil



- El Cash Flow Libre se sitúa en 1.000 millones de euros
- Los resultados del programa Power8 superan los objetivos
- El programa Power8 Plus aportará otros 1.100 millones de euros de ahorro después de 2010



- Se confirma la previsión de un EBIT* de 1.800 millones de euros en el ejercicio 2008

Ámsterdam, 30 de julio de 2008 – EADS (símbolo en bolsa: EAD) ha mantenido un buen comportamiento subyacente en el primer semestre de 2008, logrando considerables mejoras de eficiencia en todas las Divisiones a pesar de los desafíos de programas que sigue afrontando el Grupo. En un entorno macroeconómico incierto, EADS ha recibido una elevada cifra de pedidos que refleja la calidad de su cartera de productos civiles y militares. El Grupo confirma su previsión de EBIT* de 1.800 millones de euros en el ejercicio 2008, pese al cargo del A380.



“EADS está logrando unos buenos resultados. Nuestra cartera de pedidos está situada en un nivel récord, gracias a que nuestros productos y tecnologías son sobresalientes. El reciente salón aeronáutico de Farnborough lo ha demostrado de un modo impresionante. En el mercado civil, la excelencia de nuestra gama de productos ecoeficientes satisface las principales demandas de los clientes. En cuanto al comportamiento económico, estamos progresando gracias a un esfuerzo de amplio alcance que abarca las cinco Divisiones”, afirma Louis Gallois, Consejero Delegado de EADS. “Para mantener la competitividad, EADS tiene que abordar la constante debilidad del dólar estadounidense. Además de la exitosa marcha de la iniciativa Power8, estamos lanzando el programa Power8 Plus, destinado a lograr un objetivo de otros 1.000 millones de euros de ahorro y mejoras en eficiencia en los años posteriores a 2010.”



Airbus ha seguido acelerando las entregas hasta superar los 245 aviones (231 aviones en el primer semestre de 2007). Hace muy poco, Emiratos se ha convertido en el segundo operador del A380, recibiendo sus primeros aviones del centro de entregas de Hamburgo. La División Aviones de Transporte Militar ha sacado el primer A400M de su línea de montaje final de Sevilla: el primer vuelo está previsto para el otoño. Eurocopter ha mantenido una elevada cifra de pedidos recibidos, elevando su cartera de pedidos a un nuevo récord. Astrium ha registrado un avance sustancial en la terminación de Skynet 5, su sistema de comunicaciones militares por satélite. La División Defensa & Seguridad ha ampliado su negocio de comunicaciones seguras, progresando a pasos agigantados en sus actividades UAV (vehículo aéreo no tripulado).

Los **Ingresos** han aumentado un 8%, a 19.700 millones de euros (18.400 millones en el primer semestre de 2007), reflejando crecimiento en las cinco Divisiones a pesar del impacto negativo del dólar estadounidense. El mayor número de entregas en Airbus (245 unidades, incluyendo cuatro A380, frente a 231 aviones en el mismo período de 2007), mayores volúmenes en Eurocopter, Astrium y Defensa & Seguridad y el logro de un hito del A400M demuestran el fuerte impulso comercial experimentado en la primera mitad de 2008.

El **EBIT*** (antes de fondo de comercio y extraordinarios) de EADS en el primer semestre de 2008 ha alcanzado los 1.150 millones de euros frente a los 358 millones de euros del primer semestre de 2007, período en el que Airbus, especialmente, soportó la carga de las provisiones de reestructuración Power8 y de gastos de lanzamiento del A350. El crecimiento ha obedecido a mejoras en todas las Divisiones. En Airbus, el fuerte comportamiento operativo y el logro de ahorros en costes del programa Power8 se han visto parcialmente contrarrestados por un cargo de 715 millones de euros en el contexto de la revisión del programa A380 anunciada en mayo. No obstante, en los seis primeros meses de 2008, el EBIT* del Grupo se ha beneficiado de gastos de I+D no proporcionales, pero esta ventaja se invertirá en el segundo semestre del año. En los seis primeros meses de 2008, una repercusión negativa de unos 700 millones de dólares estadounidenses dio lugar a ajustes de contratos en pérdidas y ha ejercido presión en el EBIT* del Grupo. El deterioro de los tipos de los seguros de cambio se ha compensado con el volumen excedentario temporal de coberturas vencidas.

En función de la evolución del EBIT* del Grupo, EADS ha mejorado su **Beneficio Neto** a 403 millones de euros (71 millones en el primer semestre de 2007), es decir, un beneficio por acción de 0,50 euros (BPA de 0,09 euros en el primer semestre de 2007). Para seguir afrontando la debilidad del dólar estadounidense y asegurarse la rentabilidad en el futuro, EADS está emprendiendo acciones decisivas respecto a sus actividades de cobertura.

El Grupo ha empezado a complementar sus posiciones de cobertura comprando una cantidad significativa de opciones sobre el dólar estadounidense.

Los gastos de **I+D Autofinanciado** han registrado un leve descenso, a 1.130 millones de euros (1.266 millones en el primer semestre de 2007), pero se prevé que aumenten en el ejercicio completo, principalmente en el contexto de los programas de desarrollo de aviones de Airbus, en especial para el A350.

El **Cash Flow Libre** antes de financiación a clientes ha aumentado considerablemente, a 962 millones de euros (-29 millones en el primer semestre de 2007), impulsado por un mejor flujo de efectivo de las actividades de explotación y por menores inversiones. La mejora del flujo de efectivo de explotación obedece principalmente a una mayor entrada de pagos anticipados de clientes; se ha beneficiado asimismo de una acumulación mucho menor de existencias. Por consiguiente, el Cash Flow Libre, incluyendo la financiación a clientes, ha mejorado a 1.043 millones de euros (-67 millones en el primer semestre de 2007) a pesar de un desembolso para la adquisición de PlantCML. Una aportación neta positiva de la reducción de activos de financiación a clientes, frente a una salida de efectivo en el primer semestre de 2007, ha representado un beneficio adicional. En el primer semestre de 2008, el Cash Flow se ha visto bastante menos afectado por las inversiones, los pagos de liquidaciones y los gastos de reestructuración de lo que se verá durante el resto del año. Al final de junio, la **Posición de Tesorería Neta** se situaba en 8.100 millones de euros (7.000 millones de euros al final de 2007).

En los seis primeros meses de 2008, los **pedidos recibidos** de EADS han logrado un notable nivel de 51.200 millones de euros frente al récord de 70.100 millones de euros del mismo período de 2007, en el que se vieron respaldados por el flujo de pedidos, extraordinariamente elevado, del Salón Aeronáutico de París. Al final de junio de 2008, la **cartera de pedidos** del Grupo se mantenía en un nivel récord de 354.200 millones de euros (339.500 millones de euros al final de 2007). Los pedidos de 247 aviones recibidos durante el reciente Salón Aeronáutico de Farnborough todavía no están incluidos en la cartera de pedidos del primer semestre. El crecimiento de la cartera de pedidos se ha logrado a pesar de una revaluación de -17.000 millones de euros debida al tipo de cambio más bajo del dólar estadounidense al final de junio. Los pedidos en la actividad de aviones comerciales se basan en precios de catálogo. El Grupo ha seguido ampliando su cartera de defensa principalmente gracias a su División Aviones de Transporte Militar; la cartera de pedidos de defensa cerraba el primer semestre en 57.700 millones de euros (54.500 millones de euros al final de 2007). Al final de junio, EADS tenía 117.198 **empleados** (116.493 al final de 2007).

Continúan progresando las **medidas de eficiencia** en todo el Grupo. El programa de reestructuración Power8 va adelantado respecto a su calendario y en el primer semestre de 2008 ha logrado una aportación de unos 400 millones de euros al EBIT*. Airbus ha realizado un considerable avance en la reducción de gastos generales y se ha asegurado aproximadamente un 40% del objetivo para este módulo. La selección a escala de Grupo de 28 proveedores preferentes de servicios de ingeniería, de un conjunto de 2.000, ha marcado un paso significativo de cara a la implantación de una estrategia global de compras. En cuanto a Smart Buying, Airbus está cambiando sus contratos de proveedores a contratos de programa por ciclo de vida para determinados proveedores de aeroestructuras, sistemas y equipos, con el fin de limitar los costes no recurrentes. Ya se han asegurado objetivos generales de compras hasta 2010, impulsados por medidas de choque y nuevas iniciativas de compras, así como con una logística optimizada. Se mantiene la estrategia de desinversión de sedes y la creación de las nuevas empresas de aeroestructuras francesa y alemana está progresando. Estas firmas deben cumplir la totalidad de los objetivos de ahorro de costes del programa Power8 original. Se ha consumado la venta de Laupheim (Alemania) a Diehl/Thales y continúan las negociaciones sobre la desinversión en Filton (Reino Unido). A principios de julio, EADS ha iniciado negociaciones exclusivas con el Grupo DAHER para la adquisición de una participación mayoritaria en EADS Socata. A la vista de los progresos y las perspectivas registrados en el programa Power8 hasta la fecha, EADS y Airbus mantienen los objetivos del Power8 anteriormente comunicados respecto a EBIT* y ahorro de efectivo.

Además de la exitosa evolución del programa Power8, EADS está lanzando un nuevo programa a escala de todo el Grupo, el Power8 Plus, para ampliar las iniciativas actuales después de 2010. EADS intensificará su atención a aumentar su presencia mundial en ingeniería y producción. El Power8 Plus tiene como objetivo una base de costes internacionalizada (frente a la actual dominada por el euro) y se pretende que aporte otros 1.000 millones de euros anuales al EBIT* procedentes de todo el Grupo entre 2011 y 2012. Las medidas se presentarán al Comité de Empresa Europeo este otoño.

Perspectiva

Las previsiones de EADS se basan en un tipo de cambio de cierre al final de 2008 de 1 EUR = 1,45 USD.

EADS espera que Airbus reciba más de 850 pedidos de aviones en 2008.

Está previsto que los ingresos de EADS superen los 40.000 millones de euros en 2008, con la entrega de unos 470 aviones en dicho ejercicio.

EADS espera que su EBIT* de 2008 alcance los 1.800 millones de euros. El buen comportamiento subyacente generado en todas las actividades en el primer semestre de 2008 proporciona un cierto potencial de ganancias. No obstante, EADS sigue siendo cautelosa respecto al programa A400M. El Grupo prevé que los resultados de las pruebas del primer vuelo y la continuación de las negociaciones con clientes y proveedores proporcionarán una sólida base para completar el ejercicio de 'coste de terminación' del programa A400M.

El debilitamiento del tipo de cambio de contado al final de 2008 podría tener efectos negativos en los beneficios, por la revaluación de algunas partidas del balance de Airbus, incluyendo provisiones para contratos que registran pérdidas, a un tipo de cambio deteriorado del dólar estadounidense.

EADS confía en que el Cash Flow Libre antes de financiación a clientes supere los 1.000 millones de euros si se confirma la tendencia actual y teniendo en cuenta que ésta es la partida más volátil de predecir.

Divisiones: vitalidad del rendimiento empresarial

Los ingresos de la División **Airbus** han aumentado a 13.586 millones de euros (12.889 millones en el primer semestre de 2007), impulsados principalmente por los elevados volúmenes. Airbus ha entregado 245 aviones, incluyendo cuatro A380 (231 aviones en el primer semestre de 2007). El crecimiento de los ingresos también ha estado respaldado por mayores actividades de servicios y el reconocimiento de un hito de ingresos del A400M, en reflejo de la cuota interna de trabajo de Airbus. El incremento se ha producido a pesar del impacto negativo del dólar estadounidense. En los seis primeros meses de 2008, el EBIT* ha aumentado a 712 millones de euros frente a los 19 millones de euros registrados en el mismo semestre del ejercicio anterior, período en el que soportó cargos extraordinarios de reestructuración y gastos del A350. El EBIT* más alto refleja el excelente comportamiento en la entrega de aviones de pasillo único y del A330, así como los ahorros logrados con el programa Power8. El EBIT* ha aumentado pese a la presión resultante de cargos para el programa A380 (715 millones de euros, que representan el ajuste de contratos en pérdidas del plan acelerado de producción anunciado en mayo) y la carga del dólar estadounidense.

Airbus ha experimentado una fuerte y constante demanda de nuevos aviones en el primer semestre de 2008, logrando un total de 525 pedidos brutos (487 pedidos netos). Este éxito de mercado refleja la destacada eficiencia de la cartera de productos de Airbus en épocas de elevado precio del combustible. Los pedidos recibidos han dado lugar a una cuota de mercado del 52%. Los nuevos pedidos brutos recibidos durante los seis primeros meses de 2008 incluyen 335 aviones de la familia A320, 82 unidades A350 y tres A380. A 30 de junio, la cartera de pedidos de Airbus ascendía a 294.800 millones de euros (283.800 millones de euros al final de 2007) sobre la base de precios de catálogo. Cinco A380 están comportándose extremadamente bien en su funcionamiento con líneas aéreas; la primera entrega a Emiratos se ha producido recientemente. Los contratos para 247 aviones firmados durante el reciente Salón Aeronáutico de Farnborough – de ellos, 98 son A350 – no están incluidos en la cartera de pedidos del primer semestre. En cuanto a unidades, la cartera de pedidos global ha experimentado otro aumento en dicho período, hasta alcanzar un récord de 3.663 aviones (3.421 aviones al final de 2007), que se traducen en el equivalente a unos seis años de producción.

Los ingresos de la División **Aviones de Transporte Militar** han aumentado en el primer semestre de 2008 a 898 millones de euros (307 millones en el primer semestre de 2007) gracias al reconocimiento de ingresos del hito Power-On del A400M – trasladado de 2007 y por valor de unos 400 millones de euros – en comparación con la ausencia de reconocimiento de ingresos en el primer semestre de 2007. El EBIT* de la División ha mejorado

levemente, situándose en -20 millones de euros (-29 millones en el primer semestre de 2007).

El programa A400M sigue sometido a presiones, pero el avance se ha visto marcado por la salida del primer A400M completo, que tuvo lugar en la línea de montaje final de Sevilla (España) a finales de junio. El avión está pasando un programa completo de pruebas, con el objetivo de que el primer vuelo se realice en otoño.

En el contexto de la reapertura parcial del concurso para el avión de reabastecimiento en vuelo de las Fuerzas Aéreas estadounidenses, EADS y su socio Northrop Grumman siguen confiando en que su oferta es la idónea. Los socios ven con agrado la decisión del cliente de concluir el nuevo concurso con rapidez y están dispuestos a responder con prontitud a la modificada Solicitud de Propuesta. Respaldada por pedidos de aviones de reabastecimiento en vuelo del Reino Unido y Arabia Saudí, así como por contratos por dos CN-235, la cartera de pedidos de la División Aviones de Transporte Militar ascendía a 23.200 millones de euros al final de junio de 2008 (19.900 millones de euros al final de 2007).

Eurocopter sigue adquiriendo impulso en todas sus actividades empresariales. Sus ingresos han crecido un 9%, hasta 1.795 millones de euros (1.644 millones en el primer semestre de 2007). El incremento se debe a la constante aceleración en las entregas de helicópteros de serie y a las mayores actividades de desarrollo para clientes. El EBIT* se ha triplicado, ascendiendo a 104 millones de euros en comparación con los 35 millones de euros del mismo período de 2007, en el que soportó una carga excepcional del NH90. El aumento del EBIT* de Eurocopter refleja un efecto positivo de volumen; se ha logrado a pesar del efecto desfavorable del dólar estadounidense y de gastos más altos de I+D. En los seis primeros meses de 2008, Eurocopter ha entregado más de 254 helicópteros a clientes, en comparación con 209 unidades en el mismo período del año anterior. De la línea de producción de Columbus, Mississippi, Eurocopter ha entregado 14 helicópteros UH-72A en el primer semestre de 2008, todos ellos según el calendario previsto o incluso antes. La aceleración de la producción del NH90 está avanzando: en el primer semestre de 2008 se han entregado nueve helicópteros, incluyendo el primero a Finlandia.

La División ha ampliado más su presencia industrial internacional y en junio firmó un acuerdo de cooperación industrial con el gobierno brasileño. Eurocopter obtiene más del 30% de sus ingresos de los servicios que presta. Para fortalecer esta actividad, Eurocopter ha adquirido la empresa alemana Motorflug Baden-Baden, especializada en mantenimiento, reparaciones y revisiones mayores (está pendiente la confirmación de las autoridades de la competencia). De enero a junio de 2008, Eurocopter ha vendido 475 helicópteros (481 al final de 2007), llevando la cartera de pedidos a un total

de 1.609 helicópteros (1.388 al final de 2007) con un valor récord de 14.600 millones de euros (13.500 millones de euros al final de 2007).

Los resultados de **Astrium** en los seis primeros meses de 2008 reflejan una fuerte atención a la eficiencia y la innovación. La División ha seguido aumentando sus ingresos, que ascendían a 1.701 millones de euros (1.420 millones en el primer semestre de 2007). Este crecimiento del 20% se ha visto alimentado principalmente por una mayor tasa de producción de Ariane 5 y la aceleración de los servicios de Paradigm. El EBIT* asciende a 88 millones de euros (57 millones en el primer semestre de 2007). El aumento se ajusta a la evolución de los ingresos y a las mejoras operativas en comparación con el mismo período del año anterior. El crecimiento del EBIT* ha compensado con creces la repercusión desfavorable de la caída de la libra esterlina frente al euro.

En el programa Paradigm, Astrium ha completado la flota de satélites para comunicaciones militares Skynet 5 con el exitoso lanzamiento del tercer satélite Skynet 5 en junio. Paradigm, la filial de Astrium, está prestando servicios de mayor contenido al Ministerio de Defensa británico. Con el acoplamiento de la nave Columbus a la Estación Espacial Internacional (ISS), el lanzamiento del ATV por una versión más potente del Ariane 5 y el acoplamiento del ATV a la ISS, Astrium ha logrado tres brillantes éxitos. En julio, Astrium ha ampliado sus actividades de observación en tierra con la adquisición de una participación mayoritaria en Spot Image. La Agencia Espacial Europea (ESA) ha adjudicado a Astrium un contrato de servicios relativo a la parte europea de la ISS. En el área de observación en tierra, la División ha conseguido dos contratos para los satélites EarthCARE y Sentinel-2 de la ESA. Junto con nuevos pedidos de satélites para telecomunicaciones como el Express AM4, ha dado lugar a una cartera de pedidos en Astrium de 12.800 millones de euros al final de junio de 2008 (12.900 millones de euros al final de 2007).

Los ingresos de la División **Defensa & Seguridad** han ascendido a 2.167 millones de euros, frente a los 2.063 millones de euros del mismo período de 2007. El crecimiento se ha visto impulsado por aportaciones más fuertes, principalmente de Eurofighter, Defence Electronics, y la consolidación por primera vez de PlantCML, la empresa adquirida. El EBIT* de la División ha experimentado un fuerte aumento, ascendiendo a 134 millones de euros (70 millones en el primer semestre de 2007), gracias a mejoras operativas en todas las actividades, especialmente en las áreas de Eurofighter y misiles, y menores costes estructurales. En el contexto del cambio de consolidación de MBDA, las cifras del primer semestre de 2007 se han ajustado teniendo en cuenta MBDA al 37,5%.

La División ha seguido registrando éxitos en el negocio de vehículos no tripulados (UAV) y ha recibido la aceptación de vuelo para el sistema SIDM. Se ha entregado un primer lote de sistemas 25 DRAC al Ministerio de

Defensa francés y se ha recibido el pedido de un segundo lote de 35 de estos sistemas mini-UAV. EADS es actualmente la única compañía europea capaz de satisfacer necesidades, desde tácticas hasta estratégicas, mediante el suministro de grandes sistemas UAV así como de sistemas mini-UAV. En el área de redes seguras, la División ha logrado pedidos de exportación de Hong Kong, Qatar y Brasil. Además, EADS ha presentado propuestas de Eurofighter a India y Suiza. A principios de julio, EADS ha conseguido un contrato para sustituir radares de control del tráfico aéreo para los campos de aviación militares. La cartera de pedidos de la División ha mejorado levemente, ascendiendo a 18.000 millones de euros (17.800 millones de euros al final de 2007).

Sedes Centrales y Otras Actividades (no pertenecientes a ninguna División):

Los ingresos de Otras Actividades (ATR, EADS EFW, EADS Socata y EADS Sogerma) han ascendido a 688 millones de euros (668 millones en el primer semestre de 2007). El EBIT* de Otras Actividades se ha situado en 35 millones de euros en el primer semestre de 2008 (45 millones en el primer semestre de 2007).

En los seis primeros meses de 2008, el fabricante regional de aviones ATR ha entregado a sus clientes 22 aviones (en comparación con 20 unidades en el primer semestre de 2007) y ha recibido nuevos pedidos de 7 aviones. Con ellos, la cartera total de pedidos se situaba en 180 aviones al final de junio. EADS EFW ha tenido que soportar la carga de un desfavorable mix de productos causado por menores entregas de conversiones a cargueros si bien con un negocio más fuerte de aeroestructuras en comparación con el mismo período del año anterior. El negocio futuro se beneficiará de la cooperación con Lufthansa Technik para la conversión y modificación de aviones Airbus y de la conexión con los socios rusos para la conversión del A320 a carguero. EADS Socata ha entregado 21 TBM 850 a clientes y tiene una cartera de pedidos de 91 aviones. A principios de julio, EADS inició negociaciones exclusivas para la adquisición de una participación mayoritaria en EADS Socata por DAHER. EADS Sogerma ha logrado un sólido rendimiento empresarial en los seis primeros meses de 2008. A 30 de junio de 2008, la cartera de pedidos de Otras Actividades se situaba en 3.000 millones de euros (2.700 millones de euros al final de 2007). El EBIT* de Sedes Centrales/Consolidación se ha contraído en comparación con el mismo período del año anterior, en el que se benefició de la venta de la participación de EADS en Embraer y de ventas de inmuebles corporativos.

EADS es líder mundial en aeronáutica, defensa y servicios relacionados. En 2007, EADS generó unos ingresos de 39.100 millones de euros, con una plantilla de unos 116.000 empleados. El Grupo incluye al fabricante de aviones Airbus, Eurocopter, que es el mayor fabricante de helicópteros del mundo y EADS Astrium, el líder europeo en programas espaciales, desde el

Ariane hasta el Galileo. EADS es el principal socio del consorcio Eurofighter, desarrolla el avión de transporte militar A400M, y tiene una participación en la *joint venture* MBDA, el líder internacional en sistemas de misiles.

* EADS usa el **EBIT*** antes de amortización de fondo de comercio y **extraordinarios** como un indicador clave de sus resultados económicos. El término “extraordinarios” hace referencia a partidas tales como los gastos de amortización de ajustes a valor de mercado relativos a la fusión de EADS, la combinación de Airbus y la formación de MBDA, así como pérdidas por deterioro de valor.

EADS Corporate Communications:

Pierre Bayle	+33 1 42 24 20 63
Edmund Reitter	+49 89 607 34510
Gaëlle Pellerin	+33 1 42 24 22 54
Markus Wölfle	+49 89 607 34287
José María Palomino	+34 91 585 77 89

Nota para la prensa:

Retransmisión en directo por Internet de la conferencia telefónica con Analistas

Puede seguir la **Conferencia Telefónica** de Louis Gallois, Consejero Delegado de EADS y Hans Peter Ring, Director Financiero de EADS con **Analistas** hoy a las 11.00 horas (horario continental europeo) en el sitio web de EADS, www.eads.com.

Haga clic en el banner situado en la página inicial. Después de la retransmisión en directo, habrá una versión accesible disponible previa petición.

Más material para los medios de comunicación

Más información sobre EADS – documentos fotográficos, de vídeo, sonido y generales – disponible en www.medianewsnet.com.

EADS –Resultados del primer semestre (1S) de 2008

(Cifras en euros)

Grupo EADS	1S 2008	1S 2007	Variación
Ingresos ⁽¹⁾ , en millones	19.739	18.356	+8%
de esta cifra, Defensa, en millones	3.970	3.348	+19%
EBITDA ⁽¹⁾⁽²⁾ , en millones	1.944	1.141	+70%
EBIT ⁽¹⁾⁽³⁾ , en millones	1.158	358	+223%
Gastos de Investigación y Desarrollo ⁽¹⁾ , en millones	1.130	1.266	-11%
Beneficio Neto ⁽⁴⁾ , en millones	403	71	+332%
Beneficio por Acción (BPA) ⁽⁴⁾	0.50	0.09	+0.41 €
Cash Flow Libre (CFL) ⁽¹⁾ , en millones	1.043	-67	–
Cash Flow Libre antes de Financiación a Clientes ⁽¹⁾ , en millones	962	-29	–
Pedidos Recibidos ⁽¹⁾⁽⁷⁾ , en millones	51.198	70.137	-27%

Grupo EADS	30.06. 2008	31.12. 2007	Variación
Cartera de Pedidos ⁽⁷⁾ , en millones	354.178	339.532	+4%
de esta cifra, Defensa, en millones	57.731	54.472	+6%
Posición de Tesorería Neta , en millones	8.086	7.024	+15%
Empleados	117.198	116.493	+1%

Notas al pie: consúltese la página 14

por División	Ingresos			EBIT ⁽³⁾		
	1S 2008	1S 2007	Variación	1S 2008	1S 2007	Variación
(Cifras en millones de euros)						
Airbus	13.586	12.889	+5%	712	19	+3.647%
Aviones de Transporte Militar	898	307	+193%	-20	-29	–
Eurocopter	1.795	1.644	+9%	104	35	+197%
Astrium	1.701	1.420	+20%	88	47	+87%
Defensa & Seguridad ^{(1) (5)}	2.167	2.063	+5%	134	70	+91%
Sedes Centrales / Consolidación ⁽⁶⁾	-1.096	-635	–	105⁽⁶⁾	171 ⁽⁶⁾	–
Otras Actividades ^{(5) (8)}	688	668	+3%	35	45	-22%
Total	19.739	18.356	+8%	1.158	358	+223%

por División	Pedidos Recibidos ⁽⁷⁾			Cartera de Pedidos ⁽⁷⁾		
	1S 2008	1S 2007	Variación	30.06. 2008	31.12. 2007	Variación
(Cifras en millones de euros)						
Airbus	41.069	60.367	-32%	294.790	283.829	+4%
Aviones de Transporte Militar	4.209	250	+1.584%	23.173	19.932	+16%
Eurocopter	2.933	4.332	-32%	14.592	13.455	+8%
Astrium	1.871	2.290	-18%	12.770	12.895	-1%
Defensa & Seguridad ^{(1) (5)}	2.383	2.686	-11%	17.962	17.836	+1%
Sedes Centrales/ Consolidación	-1.984	-556	–	-12.099	-11.155	–
Otras Actividades ^{(5) (8)}	717	768	-7%	2.990	2.740	+9%
Total	51.198	70.137	-27%	354.178	339.532	+4%

Notas al pie: consúltese la página 14

EADS – Resultados del segundo trimestre (2T) de 2008

(Cifras en euros)

Grupo EADS	2T 2008	2T 2007	Variación
Ingresos ⁽¹⁾ , en millones	9.886	9.422	+5%
EBIT ⁽¹⁾⁽³⁾ , en millones	389	270	+44%
Beneficio Neto ⁽⁴⁾ , en millones	118	81	+46%
Beneficio por Acción (BPA) ⁽⁴⁾	0,15	0,10	+0,05 €

por División	Ingresos			EBIT ⁽³⁾		
	2T 2008	2T 2007	Variación	2T 2008	2T 2007	Variación
(Cifras en millones de euros)						
Airbus	6.529	6.283	+4%	84	88	-5%
Aviones de Transporte Militar	262	174	+51%	-19	-16	-
Eurocopter	1.063	973	+9%	67	2	+3.250%
Astrium	950	791	+20%	55	37	+49%
Defensa & Seguridad ⁽¹⁾⁽⁵⁾	1.177	1.158	+2%	101	75	+35%
Sedes Centrales / Consolidación	-486	-314	-	85	59	-
Otras Actividades ⁽⁵⁾⁽⁸⁾	391	357	+10%	16	25	-36%
Total	9.886	9.422	+5%	389	270	+44%

Notas al pie: consúltense la página 14

El EBIT* del segundo trimestre de 2008 ha aumentado a 389 millones de euros frente a los 270 millones de euros del año anterior, gracias a mayores aportaciones de Astrium y Defensa & Seguridad. En Eurocopter, el EBIT* ha experimentado un notable crecimiento en comparación con el segundo trimestre de 2007, período en el que soportó la carga de una provisión para el programa NH90. El EBIT* de Airbus se ha mantenido prácticamente estable pese a un cargo aislado superior en el segundo trimestre de 2008 (para el programa A380) en comparación con los gastos de lanzamiento del A350 contabilizados en el segundo trimestre de 2007.

Notas al pie páginas 11 a 13:

- 1) En el contexto del cambio de consolidación de MBDA, las cifras del primer semestre de 2007 se han ajustado reflejando MBDA al 37,5%.
- 2) Beneficios antes de intereses, impuestos, amortizaciones y extraordinarios.
- 3) Beneficios antes de intereses e impuestos, deterioro de valor del fondo de comercio y extraordinarios.
- 4) EADS sigue usando el término Beneficio Neto. Es idéntico a Beneficio del período atribuible a los accionistas de la sociedad matriz según lo definido por las NIIF.
- 5) A 1 de enero de 2008, la consolidación de EADS Norteamérica se cambió transfiriendo segmentos de la División Defensa & Seguridad a Otras Actividades. No obstante, el núcleo de los elementos empresariales importantes sigue estando en las respectivas Divisiones. Las cifras del segundo trimestre de 2007, el primer semestre de 2007 y a 31 de diciembre de 2007 están ajustadas en este sentido. En el primer semestre de 2008, los ingresos de EADS Norteamérica incluyen principalmente los vinculados a su condición de contratista primario del programa LUH.
- 6) El EBIT* de Sedes Centrales/Consolidación incluye la aportación de Dassault; asimismo, en el primer semestre de 2007, el EBIT* de Sedes Centrales/Consolidación incluía la ganancia por la venta de la participación de EADS en Embraer y la venta de un inmueble corporativo.
- 7) Las aportaciones de las actividades de aviones comerciales a los Pedidos Recibidos y la Cartera de Pedidos de EADS están basadas en precios brutos de catálogo.
- 8) ATR, EADS EFW, EADS Socata y EADS Sogerma están asignadas a Otras Actividades, que no es una División independiente de EADS.

Declaración al amparo de las normas “Safe Harbour”

Algunas de las declaraciones contenidas en esta nota de prensa no son hechos históricos sino más bien exposiciones de expectativas futuras y otras declaraciones de cara al futuro (“*forward-looking statements*”) que se basan en las opiniones de la dirección. Estas declaraciones reflejan las opiniones y las hipótesis de EADS a la fecha de las declaraciones y entrañan riesgos conocidos y desconocidos e incertidumbres que podrían hacer que los resultados, el comportamiento o los acontecimientos reales difirieran sustancialmente de los expresados o implícitos en dichas declaraciones.

Cuando se usan en esta nota, palabras tales como “prever”, “creer”, “estimar”, “esperar”, “poder”, “tener intención de”, “planificar” y “proyectar” tienen por objeto identificar declaraciones “*forward-looking*”.

Esta información “*forward-looking*” se basa en una serie de hipótesis, incluyendo, sin limitación: hipótesis respecto a demanda, mercados actuales y futuros para los productos y servicios de EADS, comportamiento interno, financiación a clientes, comportamiento de clientes, proveedores y subcontratistas o negociaciones de contratos, resultados favorables de determinadas campañas de ventas pendientes.

Las declaraciones “*forward-looking*” están supeditadas a incertidumbres y los resultados y las tendencias futuros reales pueden diferir sustancialmente en función de una serie de factores, incluyendo, sin limitación: condiciones económicas y laborales generales, incluyendo, en especial, la situación económica en Europa, Norteamérica y Asia; riesgos legales, financieros y gubernamentales relacionados con las operaciones internacionales; la naturaleza cíclica de algunas de las actividades de EADS; la volatilidad del mercado para determinados productos y servicios; riesgos de rendimiento de productos; conflictos en la negociación de convenios colectivos de trabajo; factores que den lugar a una distorsión considerable y prolongada de los viajes aéreos en el mundo entero; el resultado de procesos políticos y legales, incluyendo incertidumbre respecto a la financiación gubernamental de determinados programas; la consolidación entre empresas de la competencia en la industria aeroespacial; el coste de desarrollo, y el éxito comercial de productos nuevos; los tipos de cambio y las fluctuaciones de diferencial de tipos de interés entre el euro y el dólar estadounidense y otras divisas; procesos legales y otros riesgos e incertidumbres de orden económico, político y tecnológico.

En el “documento de registro” de la Sociedad, de fecha 24 de abril de 2008, se ofrece información adicional sobre estos factores.