

N+1 obtuvo en 2015 un beneficio neto ordinario de 18,1 millones de euros (+27,7%)

- **Crecimiento sostenido de ingresos y beneficios.** La cifra de ingresos netos se elevó en 2015 a 71 millones de euros (+7,1%): el 57% correspondió a la actividad de asesoramiento financiero (*investment banking*), el 42% al área de gestión de activos (*asset management*) y el 1% restante a otros conceptos.

La actividad correspondiente al “*fee business*” (negocio de asesoramiento y gestión de activos que desarrollaba N+1 antes de su fusión con Dinamia), generó un **beneficio neto de 15,65 millones de euros (+14,7%)**.

La actividad correspondiente a la inversión directa en compañías y productos gestionados por el propio Grupo aportó un **beneficio neto de 2,42 millones de euros¹**.

- **Sólida posición de balance.** La cifra de patrimonio neto a final del ejercicio ascendía a 180,1 millones de euros. El Grupo no contaba con ningún tipo de endeudamiento financiero.

La tesorería del Grupo se elevaba a **112,9 millones de euros** y, adicionalmente, contaba con derechos de cobro por 25 millones, de los que 22,5 correspondían a pagos a recibir por la venta de la cartera de participadas con vencimientos inferiores a dos años.

La cartera de participaciones en otras compañías, fondos y vehículos gestionados por las compañías de *asset management* del Grupo está valorada en un importe de 23,2 millones.

- **2015, un año transformacional para N+1.** Tras su fusión con Dinamia y la integración de la firma norteamericana C.W. Downer (anunciada en noviembre de 2015 y únicamente sujeta a la aprobación de FINRA), N+1 se ha convertido en una compañía cotizada con capacidades globales y **equipos locales en 13 países**.



- **Fuerte actividad durante el ejercicio.** El área de *investment banking* asesoró en **115 transacciones** en 2015²: 59 de M&A (de las que un 56% han sido *cross-border*), 18 de deuda (por un volumen cercano a los 6.000 millones de euros), 27 de mercados de capitales y, además, asesoró en operaciones de carteras de crédito por un volumen total de 3.500 millones.

En lo que respecta a la división de *asset management*, donde N+1 cuenta con activos bajo gestión por valor de **2.600 millones**, en 2015 el equipo de *private equity* completó la venta de Eysa y Teltronic por un importe total de **230 millones** (34,6% de TIR conjunta). Asimismo, el fondo especialista europeo (EQMC) obtuvo una rentabilidad anual del 36,6%, consolidándose como el **primer fondo global de su categoría a tres y cinco años** según Barclay Hedge³. Adicionalmente, cabe destacar el primer cierre de 100 millones de un fondo de deuda privada, que ha invertido ya un 43% de su capacidad en cuatro operaciones.

¹ Beneficio generado desde que la fusión fue efectiva (9 de julio de 2015).

² Transacciones anunciadas en 2015, incluyendo las operaciones cerradas por CW Downer, cuya integración en N+1 fue acordada en noviembre de 2015 y está únicamente sujeta a la aprobación de FINRA.

Las operaciones de mercados de capitales en Reino Unido han sido asesoradas por N+1 Singer.

³ Los rankings de Barclay Hedge, que en la categoría *event driven* incluyen aproximadamente a 200 fondos tanto a tres como a cinco años, son usados por medios especializados, inversores y gestores como referencia en la inversión alternativa a nivel global.