



21 DE OCTUBRE DE 1999  
DEPARTAMENTO DE COMUNICACIÓN

**Nota de Prensa**

La facturación sigue mostrando su fortaleza y crece un 17,23 por ciento

**El beneficio antes de impuestos de Prosegur aumenta un 23,16 por ciento en los nueve primeros meses de 1999**

21 de octubre de 1999.- El beneficio antes de impuestos del Grupo Prosegur aumentó un 23,16 por ciento en los primeros nueve meses de 1999 hasta 5.121 millones de pesetas, 1.054 millones más que en el mismo periodo del año anterior. Estos datos confirman la positiva evolución de la compañía española, líder del mercado de seguridad y especializada en trabajo temporal. La facturación de Prosegur continúa creciendo con vigor, con un incremento de las ventas del 17,23 por ciento entre los meses de enero y septiembre, hasta alcanzar los 84.004 millones de pesetas -ver cuadro-.

El beneficio neto del Grupo ascendió a 2.896 millones de pesetas, frente a los 2.445 millones registrados en los nueve primeros meses de 1998, lo que supone un incremento del 18,45 por ciento.

**Evolución del Grupo Prosegur**

(En millones de pesetas)	Enero-sept 1998	Enero-sept 1999	Diferencia En %
Facturación	71.560	84.004	17,23
Beneficio antes de Impuestos	4.158	5.121	23,16
Beneficio Neto	2.445	2.896	18,45

El fuerte crecimiento de las ventas viene producido por la importante generación de nuevos contratos en la división de vigilancia, con un aumento del 8% respecto al mismo periodo anterior. El transporte de fondos, por su parte, mantiene los niveles de facturación de 1998, a pesar de la maduración del sector.

La división de alarmas -Protección Activa- sigue su fuerte expansión. Al final del año, el número de conexiones nuevas será de 40.000 hasta alcanzar la cifra de 90.000. Umamo, división especializada en trabajo temporal y servicios, no ha visto afectados sus márgenes, tras la reciente modificación de la Ley de ETT, gracias a la homogeneización producida en los márgenes de las principales compañías del sector. La nueva legislación conducirá a una mayor concentración del sector, lo que beneficiará a las empresas líderes.

El Grupo Prosegur estima cerrar 1999 con un beneficio neto de 4.300 millones de pesetas frente a los 3.775 de 1998, lo que supone un incremento del 14%.



	sep-99	dic-98		sep-99	dic-98
Uncalled Shared Capital		0,19	Share capital	36,00	36,06
Intangible assets	53,23	54,84	Reserves	63,92	52,64
Tangible fixed assets	80,79	82,22	Net profit for the period	17,40	22,69
Permanent financial invest.	7,43	8,66	Treasury stocks	-0,12	
<b>TOTAL FIXED ASSETS.....</b>	<b>141,45</b>	<b>145,91</b>	Interim dividend		-6,01
<b>DEFERRED EXPEN.</b>	<b>0,02</b>	<b>0,01</b>	<b>NET EQUITY</b>	<b>117,20</b>	<b>105,38</b>
Stocks	5,69	4,75	Minority interest	11,69	13,87
Debtors	179,47	154,35	Prov. For risk and others	5,79	3,94
Short term investments	1,02	1,98	Long term creditors	25,74	29,54
Cash and banks	3,89	4,50	<b>TOT. LONG TERM AND PERMANENT RESOURCES.....</b>	<b>160,42</b>	<b>152,72</b>
Prepaid expenses	2,90	2,04	Bank loans & promissory	65,26	45,04
<b>CURRENT ASSETS</b>	<b>192,98</b>	<b>167,62</b>	Account payable	13,55	28,16
			Government agencies	40,36	43,90
			Accrued wages & salaries	43,35	35,90
			Accrued expenses	11,50	7,80
			<b>TOTAL CURRENT LIABILITIES.....</b>	<b>174,02</b>	<b>160,81</b>
<b>TOTAL</b>	<b>334,43</b>	<b>313,53</b>	<b>TOTAL</b>	<b>334,43</b>	<b>313,53</b>



## PROSEGUR.- 1999 THIRD QUARTER RESULTS

	sep-99	sep-98	%
Revenues	504,87	430,69	17,23%
Personnel expenses	404,76	337,54	19,91%
Cost of sales	2,63	2,60	1,39%
Operating expenses	48,72	45,25	7,68%
EBITDA	48,76	45,30	7,64%
Depreciation of Assests	11,97	11,44	4,62%
EBIT	36,79	33,86	8,66%
Depreciation of Goodwill	3,73	4,82	-22,69%
Net financial expenses	2,78	2,55	8,96%
ORDINARY PROFIT	30,29	26,49	14,34%
Extraordinary expenses	0,49	-1,50	-132,40%
PROFIT BEFORE TAX	30,78	24,99	23,16%
Income tax provision	-12,03	-9,17	31,13%
NET PROFIT	18,75	15,82	18,54%
Minority Interest	1,35	1,12	19,79%
NET CONSOLIDATED PROFIT	17,41	14,69	18,45%
CASH-FLOW	29,37	26,13	12,40%



# Spain

Third quarter

	<u>Revenues</u>			End 1000 estimate
	99	98		
S. Guard	196,53	176,47	11,4%	260,48
C.I.T.	64,57	64,99	-0,6%	85,94
P. Activa	10,82	10,07	7,4%	14,12
Umano:	107,17	64,82	65,3%	141,84
Others	9,39	7,80	20,4%	12,62
<b>Total</b>	<b>388,49</b>	<b>324,15</b>	<b>19,8%</b>	<b>515,01</b>

\*Strong growth in guarding due to the production of new contracts

\*CIT is stable gaining profitability although slide in volume

\* The growth in P.A. has more than compensate the split with ADT at the beginning of 99

\* Umano: The new Law will be neutral to Umano's margins . Full integration of BCS (25m Euro of sales attributed)



# Portugal

Third quarter

	Revenues			End 1999 estimate
	99	98	%	
S. Guard	33,40	34,70	-3,76%	46,18
C.I.T.	9,62	8,54	12,67%	12,62
P. Activa	4,47	2,99	49,50%	6,01
Others	5,91	8,20	-27,93%	8,41
<b>Total</b>	<b>53,39</b>	<b>54,43</b>	<b>-1,90%</b>	<b>73,22</b>

\* Guarding: Decrease due to the Expo98 (5m Euro in sales)

\*CIT: prices has increased due to the stabilisation in the sector after our 1998 acquisition of ETD

Others: strong decreased in the courier activities and other services in Expo.

---



# Latam

	third quarter			End 1999 estimate
	Revenues			
	99	98	%	
<b>ARGENTINA</b>				
S. Guard	23,39	20,89	11,94%	32,45
P. Activa	8,91	6,18	44,16%	12,62
Total	32,29	27,07	19,29%	45,08
<b>CHILE</b>				
S. Guard	5,96	5,70	4,24%	7,81
<b>URUGUAY</b>				
S. Guard	5,60	5,35	4,61%	7,51
P. Activa	0,77	0,46	68,42%	1,20
Total	6,36	5,81	9,63%	8,71
<b>PANAMA</b>				
S. Guard	8,29	6,33	30,83%	10,82
<b>TOTAL</b>	<b>52,90</b>	<b>44,91</b>	<b>17,78%</b>	<b>72,42</b>

\* The economic environment of the area has slow down the growth of sales



## PROTECCION ACTIVA

### # OF CONNECTIONS

	SEP 99	1999e
SPAIN	33.700	39.000
PORTUGAL	21.500	24.000
LATAM	25.000	28.000