



COMUNICADO DE PRENSA

ARCELOR MEJORA SU OFERTA DE ADQUISICIÓN DE DOFASCO INC.

Luxemburgo/Toronto – 23 de diciembre de 2005 – Arcelor S.A. anuncia su intención de formular una oferta mejorada para la adquisición con pago en efectivo de la totalidad de las acciones ordinarias del productor siderúrgico canadiense Dofasco Inc. (TSX: DFS) en circulación, a un precio de 63,00 dólares canadienses (CAD) por acción.

Arcelor espera que el Consejo de Administración de Dofasco reconozca que esta oferta es superior a la presentada por ThyssenKrupp y se muestra abierto a los planteamientos que pueda presentar el Consejo de Administración de Dofasco y/u otra parte al objeto de finalizar esta adquisición con este atractivo nivel de precio para los accionistas de Dofasco.

Guy Dollé, presidente de la Dirección General de Arcelor, reiteró que “la expansión en Norteamérica constituye un objetivo estratégico clave para Arcelor. Estamos convencidos de que Arcelor es un socio excelente para Dofasco. Siendo socio del grupo Arcelor, Dofasco mejorará su posición y su competitividad como productor siderúrgico en el mercado norteamericano”.

Guy Dollé subrayó de nuevo que los valores corporativos aplicados por Dofasco en materia de relaciones sociales con sus empleados y de compromiso con las comunidades en las que la empresa desarrolla sus actividades son principios que Arcelor comparte y seguirá apoyando.

La descripción detallada de la oferta se incluirá en los documentos oficiales de la oferta pública de adquisición y de la nota informativa, que Arcelor prevé enviar por correo a los accionistas de Dofasco en los próximos días.

La oferta podrá ser aceptada durante un periodo de 35 días y contendrá determinadas condiciones habituales en el marco de operaciones de esta naturaleza, incluyendo la aportación válida y no revocada de al menos dos tercios de las acciones ordinarias de Dofasco, la renuncia a la aplicación del plan de derechos de los accionistas de Dofasco o la adopción de otras medidas adecuadas a este respecto, la obtención de las necesarias aprobaciones y autorizaciones de los organismos reguladores, la ausencia de litigios, la ausencia de sustanciales cambios desfavorables en Dofasco y ciertas otras condiciones.

UBS y Merrill Lynch actúan como asesores financieros de Arcelor en el marco de esta oferta mejorada.

Información sobre Dofasco

Dofasco es uno de los principales suministradores de soluciones de acero en Norteamérica. Su gama de productos comprende productos planos laminados en caliente, laminados en frío, galvanizados y hojalata, así como productos tubulares, formatos soldados por láser y productos con recubrimiento laminar. Dofasco comercializa sus productos a clientes de las industrias del automóvil, la construcción, la energía, la transformación, los tubos y conducciones, los electrodomésticos, los envases y embalajes y la distribución de productos siderúrgicos.

Información sobre Arcelor

Arcelor es uno de los líderes de la industria siderúrgica mundial. Con una cifra de negocio de 30.000 millones de euros en 2004, el Grupo es un operador destacado en todos sus principales mercados: automóvil, construcción, electrodomésticos, envases y embalajes e industria general. Arcelor– primer productor de acero en Europa y en Latinoamérica – se ha fijado como objetivo proseguir con su desarrollo internacional para aprovechar el potencial de crecimiento que presentan las economías emergentes y ofrecer a sus clientes globales soluciones de acero tecnológicamente avanzadas. El Grupo cuenta con una plantilla de 94.000 trabajadores en más de 60 países. El compromiso con el desarrollo sostenible constituye el eje en torno al cual Arcelor articula su estrategia y su objetivo de convertirse en una referencia mundial en materia de rendimiento económico, relaciones laborales y responsabilidad social corporativa.

Proyecciones a futuro

El presente comunicado de prensa contiene “proyecciones a futuro” supeditadas a determinados riesgos e incertidumbres, muchos de los cuales son ajenos a la voluntad de Arcelor. Debido a dichos riesgos e incertidumbres, los resultados reales podrían ser sustancialmente diferentes de los indicados, explícita o implícitamente, en las citadas proyecciones a futuro. Todas las declaraciones incluidas en el presente comunicado de prensa, a excepción de los datos históricos, constituyen proyecciones a futuro. Todas las proyecciones a futuro se refieren exclusivamente a circunstancias aplicables en la fecha del presente comunicado de prensa. Arcelor no asume el compromiso de actualizar o revisar ninguna de estas proyecciones a futuro, ni a raíz de nuevas informaciones o eventos futuros, ni por otros motivos. No puede asegurarse que se produzca ninguna transacción entre Arcelor y Dofasco, ni que, en su caso, tal transacción se produzca en el calendario previsto en el presente comunicado.

Para obtener una descripción de los riesgos e incertidumbres relativos a las actividades de Arcelor, en función de los cuales los resultados reales podrían ser diferentes de los indicados en las proyecciones a futuro, véase el "Informe sobre la Gestión de Riesgos" incluido en el Informe Anual de Arcelor correspondiente al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2004.

Corporate Communications

Tel.: +352 4792 5000

E-mail: press@arcelor.com

Patrick Seyler: +352 4792 2360

Luc Scheer: +352 4792 4455

Jean Lasar: +352 4792 2359

(EE.UU. y Canadá)

Jackie King (Hill & Knowlton Canada)

+1 613 298 8014

jackie.king@hillandknowlton.ca

(España)

Oscar Fleites: +34 98 512 60 29

Ignacio Agreda: +34 94 489 4162

(Francia)

Sandra Luneau: +33 1 41 25 65 04

Relaciones con Inversores

E-mail: investor.relations@arcelor.com

Martine Hue: +352 4792 2151

00 800 4792 4792 (línea gratuita para
llamadas efectuadas desde la UE y Suiza)
+33 1 41 25 9898